

Katowice, dn. 28.04.2021 r.

Pismo Prezesa Zarządu

MOJ S.A. w Katowicach

Szanowni Akcjonariusze, Klienci, Współpracownicy.

W imieniu Zarządu mam przyjemność przedstawić Państwu raport roczny Spółki MOJ S.A. W minionym roku Spółka wypracowała 32 699 tys. zł przychodów ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów przy wypracowanym zysku ze sprzedaży w wysokości 604 tys. zł. Rok 2020 Spółka zakończyła zyskiem netto w wysokości 2 182 tys. zł.

Spółka zanotowała spadek poziomu przychodów w stosunku do roku poprzedniego przede wszystkim w związku ze spadkiem sprzedaży własnych produktów i usług o 36,6 %. Stało się tak między innymi dzięki gwałtownemu pogorszeniu sytuacji makroekonomicznej na skutek rozszerzającej się pandemii COVID-19.

Pod koniec 2019 roku po raz pierwszy pojawiły się wiadomości z Chin dotyczące rozprzestrzeniania się koronawirusa. W pierwszych miesiącach 2020 roku wirus rozprzestrzenił się na całym świecie a jego negatywny wpływ na gospodarkę nabrał dynamiki.

Okres, którego dotyczy niniejsze sprawozdanie był okresem niepewności. Realizacja przedsięwzięć związanych z działalnością sprzedażową i marketingową była znacznie utrudniona ze względu na ograniczenia w przemieszczaniu się oraz konserwatywną politykę kontrahentów ograniczających koszty w celu utrzymania płynności.

Od początku roku 2020 Zarząd regularnie informował o sytuacji związanej z pandemią COVID-19 oraz jej wpływem na działalność: w raportach bieżących nr 2/2020 i 6/2020,

w sprawozdaniach Zarządu z działalności za rok 2019 oraz w sprawozdaniach Zarządu z działalności za I półrocze 2020 roku.

Spółka podjęła niezbędne kroki w celu zachowania bezpieczeństwa swoich pracowników. W obszarach, gdzie było to możliwe, wprowadzono system pracy zdalnej. Ponadto w swoich metodach funkcjonowania Spółka stosuje się do wytycznych publikowanych przez polskie i światowe instytucje sanitarne oraz regularnie monitoruje postęp sytuacji epidemiologicznej.

Kolejnym elementem wpływającym na spadek sprzedaży jest sytuacja górnictwa węgla kamiennego na skutek Unijnej polityki energetycznej walki ze smogiem. Rząd po raz pierwszy rozpoczął negocjacje ze Związkami Zawodowymi o zakończeniu wydobycia węgla w Polsce.

Nie jesteśmy zaskoczeni tymi problemami. Już od dłuższego okresu czasu wypracowujemy strategię rozwoju Spółki bezpośrednio i w ramach rozwoju grupy kapitałowej. Do kluczowych celów strategicznych Spółki należą :

- Bycie wiodącym producentem sprzęgł przemysłowych i urządzeń tzw. małej mechanizacji górnictwa w kraju, oferującym wyroby w atrakcyjnej cenie rynkowej przy oczekiwanym przez rynek czasie dostawy.
- Bycie wiodącym producentem ustandaryzowanych produktów (wyrobów kutych), oferującym wyroby w atrakcyjnej cenie rynkowej przy oczekiwanym przez rynek czasie dostawy.
- Inwestycje w zaplecze maszynowe i badawczo – technologiczne Spółki jak również utrzymanie ścisłej współpracy z renomowanymi jednostkami naukowo – badawczymi, w celu rozwoju nowych rozwiązań i produktów, ograniczenia kosztów i zwiększenia wydajności.
- Zagwarantowanie w długim horyzoncie czasowym stałego wzrostu dodatniego wyniku finansowego, poprzez podjęcie pakietu działań proefektywnościowych i reorganizacyjnych we wszystkich obszarach działalności Spółki.
- Zwiększenie skali sprzedaży poprzez wyjście do branży górniczej poza granicami Polski, wzrost eksportu.
- Zwiększenie skali sprzedaży, w szczególności na rynkach poza górniczych, przy zachowaniu oczekiwanego poziomu rentowności Spółki i optymalnym obciążeniu parku maszynowego poprzez wykorzystanie potencjałów produkcyjnych Kuźni Osowiec z MOJ S.A.
- Zwiększenie skali sprzedaży na rynkach poza górniczych poprzez ofertę sprzedaży nowych towarów uzupełniających paletę oferowanych produktów własnych wykorzystując pojawiające się nisze rynkowe tzw. polowanie na okazje.
- Ustalanie kierunków działań z uwzględnieniem dbałości o środowisko i otoczenie społeczne regionów, w jakich funkcjonują Spółki Grupy.

Osiągnięcie poziomu przychodów ze sprzedaży produktów i usług własnych w 2020 roku na poziomie gwarantującym wypracowanie zysku było możliwe dzięki:

- utrzymaniu przez MOJ pozycji wiodącego podmiotu dostarczającego sprzęgła przemysłowe i urządzenia małej mechanizacji dla polskiego górnictwa,
- rozwojowi nowej formy działalności jaką jest świadczenie usług spawania konstrukcji stalowych oraz usług wytaczania,
- pozyskaniu nowych odbiorców z branż poza górniczych poprzez pozyskiwanie certyfikatów jakościowych dla kierowanych do nich produktów (szczególnie odkuwek).

Nasze wyroby cechują wysoka jakość oraz konkurencyjna cena. MOJ jest postrzegany jako wiarygodny dostawca, który gwarantuje ciągłość realizacji zamówień dla górnictwa i innych branż.

Zdajemy sobie sprawę, że rok 2021 może być w otoczeniu makroekonomicznym dla Spółki bardzo trudny. Wymienione wcześniej zagrożenia mogą się powiększać wpływając na poziom działalności gospodarczej na świecie i w Polsce. Ograniczenie działalności przez firmy, skutkujące dramatycznymi spadkami obrotów i zwolnieniami pracowników to tylko bezpośrednie konsekwencje epidemii. Z jej długofalowymi skutkami światowa gospodarka będzie się jednak zmagać przez wiele miesięcy, a być może i lat. Zarząd podejmuje niezbędne działania, by do minimum ograniczyć wpływ epidemii na działalność operacyjną Spółki.

Dlatego też planujemy kontynuację działań, które służą dywersyfikacji grona odbiorców i zwiększeniu przychodów od innych kontrahentów przy zachowaniu oczekiwanej rentowności zarówno dla Zakładu w Katowicach jak i Oddziału Kuźnia Osowiec. Podejmujemy także działania gwarantujące wzrost produkcji takie jak:

- przedstawianie kompleksowej oferty dostaw sprzęgieł i napędów własnej produkcji jak i we współpracy z innymi wiodącymi firmami których produkty uzupełniają naszą ofertę,
- wprowadzanie do oferty nowych produktów i usług,
- podjęcie intensywnych działań nad pozyskaniem nowych odbiorców za granicą, między innymi w Chinach, Turcji, Serbii, Bośni i w Indiach.

Oddział Kuźnia Osowiec intensyfikuje swoje działania na pozyskiwaniu nowych odbiorców z sektora kolejowego, transportowego i maszynowego, stoczniowego oraz tramwajowego.

Wszystkie te działania przyczynią się w długim horyzoncie do stałego wzrostu wyniku finansowego. Jestem przekonany, że Spółka w sposób sprawny i efektywny potrafi optymalizować działalność operacyjną i zarządzać procesami biznesowymi dzięki czemu dziś

jesteśmy silniejsi wewnętrznie i bardziej konkurencyjni. Planujemy rozwój działalności zapoczątkowanej w poprzednich latach jak również podjęcie nowych inicjatyw.

Zapraszam Państwa do zapoznania się ze szczegółami raportu za 2020 rok wraz z załączonymi dokumentami.

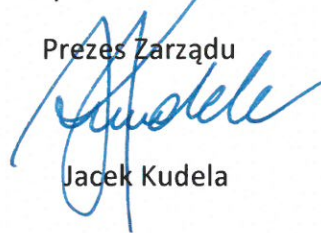
Serdecznie Dziękuję wszystkim Akcjonariuszom za obdarzenie Spółki zaufaniem, a klientom Spółki i ich kontrahentom za docenianie jakości naszych produktów i dokonywanie zakupów.

Korzystając z okazji pragnę również podziękować wszystkim pracownikom Spółki za wykonaną pracę i zaangażowanie w jej rozwój.

Życząc Państwu dobrych decyzji inwestycyjnych deklaruję, że za rok zostaną Państwo poinformowani o realizacji przyjętych zamierzeń w roku 2020.

Z wyrazami szacunku

Prezes Zarządu



Jacek Kudela