

Gdańsk, dnia 07.05.2021 r.

Sprawozdanie Zarządu z działalności
Spółki BLIRT S.A. w Gdańsku
za okres od 1 stycznia 2020 r. do 31 grudnia 2020 r.

Informacje o Spółce

Pełna nazwa:	BLIRT S.A.
Adres siedziby:	ul. Trzy Lipy 3 / 1.38, 80-172 Gdańsk
Kraj siedziby:	Rzeczpospolita Polska
Forma prawna:	Spółka akcyjna
Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy Gdańsk – Północ w Gdańsku VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS:	0000365053
REGON:	220527895
NIP:	583-300-93-29
Tel.:	(48) 58 739 61 50
Fax:	(48) 58 739 61 51
Strona www:	www.blirt.eu
e-mail:	office@blirt.eu

Spółka posiada oddział w Lublinie. Oddział został utworzony na podstawie uchwały Zarządu z dnia 26 sierpnia 2015 r. Wpisany do Krajowego Rejestru Sądowego prowadzone przez Sąd Rejonowy Gdańsk – Północ, VII Wydział Gospodarczy, w dniu 15 września 2015 r.

Podstawowe informacje finansowe

Bilans

AKTYWA	31.12.2020	31.12.2019
A. AKTYWA TRWAŁE	7 544 067,88	3 082 074,40
I. Wartości niematerialne i prawne	0,00	15 348,45
II. Rzeczowe aktywa trwałe	6 084 541,85	2 996 815,31
III. Należności długoterminowe	66 560,03	64 560,03
IV. Inwestycje długoterminowe	5 000,00	5 000,00
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 387 966,00	350,61
B. AKTYWA OBROTOWE	33 726 935,56	5 674 647,69
I. Zapasy	6 446 667,48	2 029 028,98
II. Należności krótkoterminowe	6 414 990,36	1 155 011,91
III. Inwestycje krótkoterminowe	20 602 507,00	2 403 257,38

IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	262 770,72	87 349,42
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy	0,00	0,00
D. Udziały (akcje) własne	0,00	0,00
RAZEM AKTYWA	41 271 003,44	8 756 722,09

PASYWA	31.12.2020	31.12.2019
A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	34 658 868,12	7 420 222,17
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	1 719 650,10	1 719 650,10
II. Kapitał (fundusz) zapasowy	5 700 572,07	6 402 441,61
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	4 989 222,00	0,00
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	-169 815,45
VI. Zysk (strata) netto	22 249 423,95	-532 054,09
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	6 612 135,32	1 336 499,92
I. Rezerwy na zobowiązania	2 034 024,87	391 165,25
II. Zobowiązania długoterminowe	403 583,38	96 701,63
III. Zobowiązania krótkoterminowe	3 939 306,89	835 615,30
IV. Rozliczenia międzyokresowe	235 220,18	13 017,74
RAZEM PASYWA	41 271 003,44	8 756 722,09

Rachunek zysków strat

TREŚĆ	01.01.2020 - 31.12.2020	01.01.2019 - 31.12.2019
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	67 612 791,68	10 293 073,19
- od jednostek powiązanych	6 000,00	60 000,00
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	46 952 375,01	8 362 396,36
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - ujemna)	2 811 828,78	473 956,13
III. Koszty wytworzenia produktów na własne potrzeby	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	17 848 587,89	1 456 720,70

B. Koszty działalności operacyjnej	42 182 824,98	10 962 050,95
I. Amortyzacja	949 756,18	804 458,27
II. Zużycie materiałów i energii	5 226 950,11	1 586 032,74
III. Usługi obce	7 013 727,90	2 244 364,58
IV. Podatki i opłaty, w tym:	88 981,04	76 223,50
- <i>podatek akcyzowy</i>	0,00	0,00
V. Wynagrodzenia	13 688 522,02	3 855 804,06
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 455 872,13	866 208,88
- emerytalne	569 351,84	359 510,80
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	333 415,12	539 972,39
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	13 425 600,48	988 986,53
C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	25 429 966,70	-668 977,76
D. Pozostałe przychody operacyjne	779 555,48	274 385,29
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	596 407,50	42 331,87
II. Dotacje	143 134,24	219 849,70
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	22 448,12	0,00
III. Inne przychody operacyjne	17 565,62	12 203,72
E. Pozostałe koszty operacyjne	261 666,85	83 952,37
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	11 450,00	53 659,97
III. Inne koszty operacyjne	250 216,85	30 292,40
F. Zysk (strata) na działalności operacyjnej (C+D-E)	25 947 855,33	-478 544,84
G. Przychody finansowe	346 201,52	24 964,37
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00
a) od jednostek powiązanych, w tym	0,00	0,00
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
b) od jednostek pozostałych, w tym:	0,00	0,00
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
II. Odsetki, w tym:	3 564,22	24 964,37
- <i>od jednostek powiązanych</i>	0,00	0,00
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00

- w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00
V. Inne	342 637,30	0,00
H. Koszty finansowe	13 298,90	78 473,62
I. Odsetki, w tym:	13 298,90	12 917,82
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00
III. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00
- w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
IV. Inne	0,00	65 555,80
I. Zysk (strata) brutto (F+G-H)	26 280 757,95	-532 054,09
J. Podatek dochodowy	4 031 334,00	0,00
K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00
L. Zysk (strata) netto (I-J-K)	22 249 423,95	-532 054,09

Struktura akcjonariatu na dzień bilansowy

Lp	Akcjonariusz	Seria akcji	Liczba akcji	Udział w kapitale	Uprzywilejowanie co do głosu	Liczba głosów	Udział w głosach na WZA
1	Marian Popinigis	A	1 584 843	9,22%	2	3 169 686	16,20%
		B	39 220	0,23%	1	39 220	0,20%
		H	220 000	1,28%	1	220 000	1,12%
		L	192 612	1,12%	1	192 612	0,98%
		Łącznie	2 036 675	11,84%		3 621 518	18,50%
2	N50 Cyprus Ltd	C i D	1 325 145	7,71%	1	1 325 145	6,77%
		F	90 000	0,52%	1	90 000	0,46%
		G	90 000	0,52%	1	90 000	0,46%
		H	370 000	2,15%	1	370 000	1,89%
		I	320 000	1,86%	1	320 000	1,64%
		J	955 500	5,56%	1	955 500	4,88%
		L	1 285 221	7,47%	1	1 285 221	6,57%
		Ł	526 316	3,06%	1	526 316	2,69%
		M	3 787 878	22,03%	1	3 787 878	19,35%
		N	951 517	5,53%	1	951 517	4,86%
		O	4 111 110	23,91%	1	4 111 110	21,01%
Łącznie	13 812 687	80,32%		13 812 687	70,58%		
3	Elżbieta Kur z Synami	A	527 000	3,06%	2	1 054 000	5,39%
		F	5 000	0,03%	1	5 000	0,03%
		G	5 000	0,03%	1	5 000	0,03%
		Łącznie	537 000	3,12%		1 064 000	5,44%

4	Jerzy Milewski	A	263 157	1,53%	2	526 314	2,69%
5	Pozostali akcjonariusze	C i D	546 982	3,18%	1	546 982	2,79%
	Razem		17 196 501	100,00%		19 571 501	100,00%

Struktura akcjonariatu na dzień 05.05.2021 r.

Lp	Akcjonariusz	Seria akcji	Ilość akcji	Udział w kapitale	Uprzywilejowanie co do głosu	Ilość głosów	Udział w głosach na WZA
1	Marian Popinigis	A	1 584 843	9,22%	2	3 169 686	16,20%
		B	39 220	0,23%	1	39 220	0,20%
		H	220 000	1,28%	1	220 000	1,12%
		L	192 612	1,12%	1	192 612	0,98%
		Łącznie		2 036 675	11,84%		3 621 518
2	N50 Cyprus Ltd	C i D	1 229 594	7,15%	1	1 229 594	6,28%
		F	90 000	0,52%	1	90 000	0,46%
		G	90 000	0,52%	1	90 000	0,46%
		H	370 000	2,15%	1	370 000	1,89%
		I	320 000	1,86%	1	320 000	1,64%
		J	955 500	5,56%	1	955 500	4,88%
		L	1 285 221	7,47%	1	1 285 221	6,57%
		Ł	526 316	3,06%	1	526 316	2,69%
		M	3 787 878	22,03%	1	3 787 878	19,35%
		N	951 517	5,53%	1	951 517	4,86%
		O	4 111 110	23,91%	1	4 111 110	21,01%
	Łącznie		13 717 136	79,77%		13 717 136	70,09%
3	Elżbieta Kur z Synami	A	527 000	3,06%	2	1 054 000	5,39%
		F	5 000	0,03%	1	5 000	0,03%
		G	5 000	0,03%	1	5 000	0,03%
		Łącznie		537 000	3,12%		1 064 000
4	Jerzy Milewski	A	263 157	1,53%	2	526 314	2,69%
5	Pozostali akcjonariusze	C i D	642 533	3,74%	1	642 533	3,28%
	Razem		17 196 501	100,00%		19 571 501	100,00%

Działalność usługowa i produkcyjna

Spółka prowadzi działalność opartą na produkcji i sprzedaży białek i enzymów oraz odczynników z zakresu biologii molekularnej często dostosowanych do zindywidualizowanych potrzeb klienta, zgodnie z hasłem marketingowym „Enzymes as You need”.

Działalność Spółki w 2020 roku była zdominowana przez spełnienie się oczekiwań co do powszechnego zastosowania technik diagnostycznych opartych o biologię molekularną, a w tym przypadku spowodowanego przez pandemię COVID-19. W krótkim czasie Spółka musiała zwiększyć moce produkcyjne, tak, aby realizować wzrastające z miesiąca na miesiąc zamówienia, w tym w szczególności na produkty niezbędne w procesach ekstrakcji i detekcji wirusa SARS-CoV-2. Szybkie zwiększenie mocy produkcyjnych było dużym wyzwaniem badawczo-rozwojowym, ponieważ procesy skalowania w branży biotechnologicznej charakteryzują się wysokim stopniem złożoności oraz są obciążone dużym ryzykiem

niepowodzenia. Istotnym elementem sukcesu sprzedażowego była umiejętność utrzymania relacji z klientami pomimo czasowych braków zapasów w magazynie i gwałtownie rosnącej, zarówno pod względem ilościowym, jak i wartościowym, liczby zamówień do procesowania. Głównymi odbiorcami wytwarzanych przez Spółkę produktów w 2020 roku byli zagraniczni Klienci, przede wszystkim producenci testów diagnostycznych. Sprzedaż zagraniczna produktów własnych stanowiła ok. 78% sprzedaży produktów ogółem w roku 2020. Ważnym obszarem działalności Spółki była sprzedaż importowanych gotowych testów do detekcji wirusa SARS-CoV-2, których Spółka jest dystrybutorem na terenie Polski. Sumaryczny udział sprzedaży testów w sprzedaży ogółem w 2020 roku wyniósł ok. 22% i pomimo stosunkowo niskiej marży była to ważna działalność ze względu na walkę z pandemią.

W dniu 13 marca 2020 r. Rada Nadzorcza Spółki, na wniosek Zarządu, podjęła uchwałę w sprawie wyrażenia zgody na zmiany organizacyjne w postaci likwidacji Działu Analityki. Powyższa decyzja podyktowana była brakiem pozyskania inwestora dla Działu Analityki, niesatysfakcjonującymi wynikami finansowymi Działu oraz brakiem perspektyw na poprawę sytuacji w przyszłości, zwłaszcza w kontekście rozwijającej się pandemii. Likwidacja została przeprowadzona w najkrótszym możliwym terminie przy uwzględnieniu zobowiązań wynikających z zawartych umów. Proces likwidacji zakończył się w czwartym kwartale 2020 roku. W związku z likwidacją Działu Analityki Zarząd podjął decyzję o wypowiedzeniu umowy o dofinansowanie na realizację projektu, który miał być w nim realizowany.

Projekty badawczo-rozwojowe i dotacje oraz ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

W roku 2020 działania Spółki w zakresie projektów badawczo-rozwojowych koncentrowały się wokół zagadnień związanych ze zwiększaniem skali produkcji oraz optymalizacji procesów produkcyjnych również stopniowym wdrażaniem procesów GMP. Ponadto prowadzony był szereg projektów dotyczących ulepszania własnych produktów, będących w stałej ofercie Spółki. W wyniku prowadzonych prac badawczo-rozwojowych w listopadzie 2020 r. złożony został wniosek patentowy na innowacyjny produkt znajdujący zastosowania m.in. w diagnostyce wirusów i pracy z RNA.

W ostatnim kwartale 2020 roku Spółka prowadziła także prace przygotowawcze w ramach nowego, potencjalnego projektu, którego celem byłoby opracowanie i wdrożenie platformy do tworzenia testów diagnostycznych służących do walki z szeroko pojętymi zagrożeniami biologicznymi, łącznie z COVID-19. W przypadku uruchomienia projektu będzie on realizowany w spółce celowej, we współpracy z zewnętrznym partnerem, który jest pomysłodawcą technologii.

Udział w targach i konferencjach

W związku z pandemią COVID-19 większość wydarzeń targowych i konferencyjnych zarówno krajowych, jak i zagranicznych została odwołana, przełożona na inny termin albo odbywała się w formie on-line. W 2020 roku przedstawiciele Spółki byli obecni na Phacilitate Leaders World and Steam Cell Therapies w Miami, USA. Ponadto uczestniczyli w wydarzeniach on-line: BioProcess International European Summit BIO KOREA 2020, BIO International Convention, Medica Dusseldorf, BioProduction Summit San Francisco, Analityca, Munich, Bio-Europe Digital

Zmiany w organach Spółki

W dniu 12 maja 2020 r. Rada Nadzorcza powołała w skład Zarządu Pana Tomasza Wrześnińskiego, dotychczasowego Dyrektora ds. Marketingu i Sprzedaży, powierzając mu funkcję Wiceprezesa Zarządu.

W dniu 15 czerwca 2020 r. Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę w sprawie powołania Zarządu na nową kadencję. Skład Zarządu nie uległ zmianie tj. Pan Marian Popinigis – Prezes Zarządu, Pan Krzysztof Kur – Wiceprezes Zarządu, Pan Tomasz Wrzesiński – Wiceprezes Zarządu. Nowa kadencja upływie 18 czerwca 2023 roku.

W dniu 26 czerwca 2020 roku Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki powołało 5 Członków Rady Nadzorczej na nową kadencję, która upływie w dniu 26.06.2025 r. W skład Rady Nadzorczej Spółki uchwałami Walnego Zgromadzenia powołani zostali dotychczasowi członkowie Rady, Panowie: Wenanty Plichta, Jerzy Milewski, Piotr Wierzbicki, Aleksander Wlezień oraz Bartosz Krzesiak. Ponadto Akcjonariusz Marian Popinigis korzystając z osobistego uprawnienia do powoływania i odwoływania jednego członka Rady Nadzorczej powołał w skład Rady Nadzorczej z dniem 27.06.2020 r. na wspólną kadencję Pana Jana Kospina. W związku z powyższym od dnia 27.06.2020 r. skład Rady Nadzorczej Spółki jest sześciuosobowy.

Inne ważne wydarzenia

W dniu 3 listopada 2020 r. Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę w sprawie pozytywnego zaopiniowania wniosku Zarządu Spółki dotyczącego akceptacji wcześniej opracowanych systemów premiowych na lata 2020-2021 dla kluczowych osób z kierownictwa Spółki oraz jej pracowników, a także zaakceptowała podstawowe założenia tych systemów.

Zgodnie z założeniami pula nagród za osiągnięty wynik finansowy Spółki wyniesie do 30% wartości EBITDA w roku 2020 oraz do 20% wartości EBITDA w roku 2021. Częściowo nagrody zostaną wypłacone w formie gotówkowej (w trakcie roku możliwe są wypłaty zaliczkowe), a częściowo w formie akcji pochodzących z nowej emisji. Minimalny wynik EBITDA Spółki umożliwiający wypłatę nagród to 5 mln PLN odpowiednio w 2020 r. oraz w 2021 r.

W 2020 r. Spółka podjęła obowiązkowe działania mające na celu dematerializację akcji Spółki. Zgodnie z przepisami Spółka dokonała pięciokrotnego wezwania Akcjonariuszy Spółki do złożenia odcinków zbiorowych akcji oraz złożyła wymagane dokumenty w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych w Warszawie. Proces dematerializacji zakończył się 1 marca 2021 r. poprzez dokonanie zapisów na rachunkach maklerskich Akcjonariuszy.

W dniu 31.12.2020 r. Pomorska Specjalna Strefa Ekonomiczna, działając w imieniu Ministra Rozwoju, Pracy i Technologii, wydała decyzję o wsparciu dla Spółki w ramach Polskiej Strefy Inwestycji. Zgodnie ze złożonym wnioskiem o wydanie decyzji Spółka planuje zainwestować ok. 10,2 mln zł w okresie kolejnych 5 lat, w tym ok. 6,8 mln w 2021 roku. Inwestycja obejmie zarówno najem nowych powierzchni w Gdańskim Parku Naukowo- Technologicznym, adaptację i przebudowę laboratoriów, jak i zakup specjalistycznego wyposażenia. Jest niezbędna do ciągłego podwyższania jakości z uwzględnieniem standardów GMP. W ramach wydanej decyzji Spółka będzie uprawniona do uzyskania pomocy publicznej do kwoty odpowiadającej 45% zainwestowanych środków.

Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa oraz kontynuacja działania

W ocenie Zarządu wynik finansowy za rok 2020 można określić jako wybitnie satysfakcjonujący. Sytuacja finansowa Spółki jest obecnie bardzo dobra. Spółka posiada wysoki stan środków pieniężnych, dzięki czemu będzie mogła z własnych środków sfinansować planowane inwestycje bez ryzyka utraty płynności finansowej. Obecnie Zarząd nie widzi żadnych bezpośrednich zagrożeń związanych z kontynuacją działania Spółki. Zarząd przewiduje, że sytuacja finansowa Spółki, przy realizacji założonych planów rozwojowych i sprzedażowych będzie stabilna.

Nabycie akcji własnych

W roku obrotowym 2020, ani po jego zakończeniu Spółka nie nabywała akcji własnych.

Przewidywany rozwój

W roku 2021 nadal istotną będzie kwestia dalszego budowania Zespołu zarówno przez dodatkowe rekrutacje, jak i wzrost kompetencji oraz optymalizacja, częściowa automatyzacja i stabilizacja zwiększonej skali wytwarzania głównych produktów, tak aby móc realizować bieżące zamówienia oraz poszukiwać nowych klientów. Spółka planuje także prowadzić prace badawczo - rozwojowe zarówno związane z udoskonalaniem istniejących produktów, jak i opracowywaniem nowych, innowacyjnych rozwiązań. Ważnym aspektem będzie wdrożenie i uzyskanie certyfikatu ISO 13485, którego celem jest zagwarantowanie najwyższej jakości wyrobów oraz ich zgodności z wymaganiami prawnymi i oczekiwaniami klientów (w tym również producentów zestawów diagnostycznych IVD) oraz coraz szersze wdrożenie w produkcji standardów GMP. Spółka w 2021 roku planuje istotnie zwiększyć metraż wynajmowanych powierzchni laboratoryjnych i biurowych oraz dokonać ich adaptacji do specyficznych wymogów jakościowych, a także wyposażyć w najwyższej jakości sprzęt laboratoryjny.

Wpływ pandemii koronawirusa SARS-CoV-2 na działalność Spółki

Pandemia jest niewątpliwie czynnikiem wprowadzającym głębokie zmiany na rynku biotechnologii. Szczególnie produkcja testów w oparciu o technologie amplifikacji i detekcji kwasów nukleinowych (RT-qPCR, RT-LAMP) spowodowała gwałtowny wzrost zapotrzebowania na wszelkie związane z nią komponenty, przede wszystkim na rekombinowane enzymy z obszaru biologii molekularnej, wzrósł też znacznie import do Polski gotowych testów diagnostycznych PCR, zwłaszcza w pierwszym roku rozwoju COVID-19. Spółka, obserwując od dłuższego czasu megatrendy rynku i przewidując rozwój roli technik opartych o biologię molekularną w diagnostyce i w naszym życiu codziennym, była w stanie sprostać tej nowej sytuacji zarówno pod względem właściwego asortymentu, jak i możliwości szybkiego wzrostu skali produkcji.

Jak wiemy sytuacja związana z rozprzestrzenieniem się wirusa COVID-19 jest bardzo dynamiczna i prawdopodobnie będziemy obserwować jeszcze gwałtowne zmiany zarówno w liczbie zakażonych, jak i w metodach walki z pandemią. Gwałtowność tych zmian jest w przypadku Spółki amortyzowana przez globalny charakter jej biznesu i różne ich tempo i charakter na poszczególnych kontynentach i w poszczególnych krajach.

Spółka ocenia też zmiany rynku spowodowane COVID-19 jako przyspieszenie przewidywanych trendów i element wprowadzenia nowych technologii i aplikacji związanych z detekcją rozmaitych zagrożeń biologicznych, ale również element zagrożenia związanego z zachorowaniami i zgonami, lockdownem i nieuniknionymi ich następstwami jakimi są problemy gospodarcze .

Istotne zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym nastąpiły następujące istotne zdarzenia:

- W dniu 21.04.2021 nastąpiło skorygowanie istotnego zamówienia z 2020 r. o kwotę ok. 3 mln zł netto (przy pierwotnej kwocie zamówienia 6,3 mln zł netto). Produkty będące przedmiotem zamówienia, po przeprowadzeniu odpowiednich procedur kontroli jakości, zostały zwrócone do Spółki. Korekta ta została uwzględniona w sprawozdaniu finansowym za rok 2020.
- W dniu 27.04.2021 r. na wniosek Zarządu Spółki dot. wprowadzenia do obrotu na rynku New Connect łącznie 10 tys. akcji serii F i G, Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie podjął uchwałę w sprawie wyznaczenia pierwszego dnia notowań na dzień 6 maja 2021 r.
- Zarząd w dniu 28.04.2021 r. podjął uchwałę rekomendującą Walnemu Zgromadzeniu podział wyniku finansowego netto za rok 2020. W dniu 05.05.2021 r. Zarząd podjął uchwałę zmieniającą uchwałę z dnia 28.04.2021 r. Zgodnie ze zmienioną uchwałą Zarząd zarekomendował Walnemu Zgromadzeniu wypłatę dywidendy w wysokości 17.196.501,00 zł (tj. 1 zł na akcję), a pozostałą kwotę wyniku finansowego netto tj. 5.052.922,95 zł przeznaczyć na kapitał zapasowy.
- Zarząd w dniu 29.04.2021 r. podjął uchwałę, w której zarekomendował Walnemu Zgromadzeniu podwyższenie kapitału zakładowego o kwotę 32.997,50 zł w drodze emisji 329.975 nowych akcji na okaziciela serii P oraz zwrócił się do Rady Nadzorczej o pozytywne zaopiniowanie tejże rekomendacji. Akcje mają zostać objęte przez trzy kluczowe osoby zarządzające BLIRT SA w ramach realizacji Programu Motywacyjnego. Uchwała w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego będzie przedmiotem posiedzenia na najbliższym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Blirt S.A. Jednocześnie główny akcjonariusz spółki dysponujący pośrednio i bezpośrednio pakietem akcji stanowiących 91,61% kapitału zakładowego Blirt S.A. w dniu 29.04.2021 r. złożył pisemne oświadczenie o zamiarze głosowania za podjęciem stosownej uchwały dotyczącej nowej emisji akcji.

Informacja na temat stosowania ładu korporacyjnego

W 2020 roku Spółka stosowała zasady ładu korporacyjnego wymienione w „Dobrych Praktykach Spółek Notowanych na NewConnect” z wyłączeniem zasad wymienionych poniżej:

Numer zasady	Zasada ładu korporacyjnego	Informacja o stosowaniu zasady w 2020 r. (TAK, NIE, TAK/NIE)	Wyjaśnienia dotyczące stosowania danej zasady. Okoliczności i przyczyny nie stosowania zasady oraz informacja, w jaki sposób Spółka zamierza usunąć ewentualne skutki nie stosowania danej zasady lub jakie kroki zamierza podjąć, by zmniejszyć ryzyko nie stosowania danej zasady w przyszłości, w odniesieniu do roku 2020.
		informacja „TAK/NIE” oznacza, że Spółka stosuje daną zasadę, z wyłączeniami lub zastrzeżeniami opisanymi w wyjaśnieniach	
1.	Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii oraz najnowszych narzędzi komunikacji, zapewniających szybkość, bezpieczeństwo oraz szeroki i interaktywny dostęp do informacji. Spółka, korzystając w jak najszerszym stopniu z tych	TAK/NIE	Z wyłączeniem transmitowania obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrowania przebiegu obrad i upubliczniania go na stronie

	metod, powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, wykorzystując w tym celu również nowoczesne metody komunikacji internetowej, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie internetowej.			internetowej oraz interaktywnego dostępu do informacji. W ocenie Spółki koszty stosowania takich rozwiązań byłyby niewspółmiernie wysokie do potencjalnych korzyści płynących z ich zastosowania. Informacje dotyczące zwołania walnego zgromadzenia i podejmowanych uchwał Spółka przekazuje w formie raportów bieżących i publikuje na stronie internetowej, zatem inwestorzy mają możliwość zapoznania się ze sprawami poruszonymi na walnym zgromadzeniu. Biorąc powyższe pod uwagę Spółka nie planuje w najbliższym czasie wprowadzenia w/w rozwiązań. Spółka nie wyklucza zmiany tego stanowiska w przyszłości.
3.	Spółka prowadzi i korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej:	3.3	Opis rynku, na którym działa emitent, wraz z określeniem pozycji emitenta na tym rynku	TAK/NIE Spółka nie wyklucza zmiany tego stanowiska w przyszłości.
		3.8	Opublikowane prognozy wyników finansowych na bieżący rok obrotowy, wraz z założeniami do tych prognoz oraz korektami do tych prognoz (w przypadku, gdy emitent publikuje prognozy)	NIE Spółka nie wyklucza zmiany tego stanowiska w przyszłości.
		3.16	Pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania	TAK/NIE Spółka może opublikować i udzielić odpowiedzi na wybrane pytania dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, które w opinii Spółki mają istotne znaczenie dla przebiegu obrad i/lub uchwał podejmowanych przez WZA.
11.	Przynajmniej 2 razy w roku emitent, przy współpracy Autoryzowanego Doradcy, powinien organizować publicznie dostępne spotkanie z inwestorami, analitykami i mediami.		TAK/NIE Spółka nie wyklucza zmiany tego stanowiska w przyszłości.	
16.	Emitent publikuje raporty miesięczne, w terminie 14 dni od zakończenia miesiąca.		NIE Ze względu na charakter i zakres prowadzonej działalności Emitent	

	<p>Raport miesięczny powinien zawierać co najmniej:</p> <ul style="list-style-type: none"> • informacje na temat wystąpienia tendencji i zdarzeń w otoczeniu rynkowym emitenta, które w ocenie emitenta mogą mieć w przyszłości istotne skutki dla kondycji finansowej oraz wyników finansowych emitenta, • zestawienie wszystkich informacji opublikowanych przez emitenta w trybie raportu bieżącego w okresie objętym raportem, • informacje na temat realizacji celów emisji, jeżeli taka realizacja, choćby w części, miała miejsce w okresie objętym raportem, • kalendarz inwestora, obejmujący wydarzenia mające mieć miejsce w nadchodzącym miesiącu, które dotyczą emitenta i są istotne z punktu widzenia interesów inwestorów, w szczególności daty publikacji raportów okresowych, planowanych walnych zgromadzeń, otwarcia subskrypcji, spotkań z inwestorami lub analitykami, oraz oczekiwany termin publikacji raportu analitycznego. 	<p>uważa, iż należyte wykonywanie obowiązków informacyjnych poprzez publikację raportów bieżących i okresowych jest wystarczające z punktu widzenia oceny inwestycyjnej Spółki i w związku z tym nie jest konieczne sporządzanie comiesięcznych raportów.</p> <p>Wszelkie istotne informacje mające wpływ na bieżącą działalność Spółki są publikowane w formie raportów bieżących i okresowych (system EBI i ESPI) oraz publikowane na stronie internetowej Spółki.</p> <p>Spółka nie wyklucza zmiany tego stanowiska w przyszłości.</p>
--	---	---

Informacja o ryzykach związanych z prowadzoną działalnością, w tym o ryzykach z tytułu posiadanych instrumentów finansowych

Ryzyko związane z dalszym finansowaniem działalności

Obecna sytuacja finansowa Spółki jest bardzo dobra. Zarząd nie przewiduje, żeby była potrzeba dokapitalizowania bieżącej działalności Spółki. Niemniej jednak mogą zdarzyć się sytuacje, których wykorzystanie będzie wymagało dokapitalizowania Spółki, np. niezbędne inwestycje sprzętowe lub lokalowe. Wówczas Spółka będzie starała się pozyskać zewnętrzne finansowanie np. poprzez kredyty bankowe, kapitał od nowych akcjonariuszy w drodze nowej emisji lub poprzez znalezienie nowego inwestora.

Ryzyko związane z otoczeniem makroekonomicznym

Spółka prowadzi działalność głównie na rynku międzynarodowym, ale jest także obecna na rynku krajowym. Sytuacja ekonomiczno-finansowa Spółki uzależniona jest od sytuacji makroekonomicznej na świecie i w mniejszym oraz malejącym stopniu w Polsce. Obecnie jest to ryzyko istotne z uwagi na to, że świat będzie musiał zmierzyć się z popandemicznym kryzysem gospodarczym. Obecność Spółki na rynkach zagranicznych powoduje ryzyko wynikające z otoczenia makroekonomicznego specyficznego dla rynków, na których działa. Znaczącym ryzykiem jest ryzyko kursowe. Zwracamy jednak uwagę, że jest ono równoważone zakupami odczynników i materiałów do produkcji od kontrahentów zagranicznych.

Ryzyko zmian tendencji rynkowych

Rozwój biotechnologii uważany jest za jeden z przyszłych filarów gospodarki światowej. Jak ważny jest to sektor pokazał rok 2020, w którym biotechnologia i diagnostyka molekularna były kluczowe w walce z pandemią. Sektor, w którym działa Spółka znajduje się obecnie w fazie skokowego wzrostu. Jest to głównie spowodowane pandemią oraz organicznym rozwojem nowych rozwiązań technologicznych. Dostępne analizy rynku nie przewidują pogorszenia koniunktury w sektorze działalności Spółki, a dodatkowo obecna sytuacja związana z pandemią koronawirusa powoduje wzrost zainteresowania sektorem biotechnologicznym, w szczególności biologii i diagnostyki molekularnej. Nie można jednak wykluczyć wyhamowania lub odwrócenia pozytywnych tendencji na rynku biotechnologii. Wystąpienie niekorzystnych dla Spółki zmian może spowodować zmniejszenie potencjału rozwojowego, a więc przełożyć się negatywnie na generowane

przychody ze sprzedaży oraz wyniki finansowe. Spółka stara się na bieżąco analizować tendencje rynkowe i dostosowywać swoje działania i ofertę do zmieniającego się otoczenia rynkowego zgodnie z myślą przewodnią Spółki: „Enzymes as You need”.

Ryzyko związane z wykorzystaniem pomocy publicznej

W związku z charakterem prowadzonej działalności, Spółka aktywnie korzysta z funduszy na realizację określonych projektów ze środków unijnych. Spółka była i wciąż jest beneficjentem pomocy publicznej, podlega więc ryzyku niewypełnienia poszczególnych postanowień umów o dofinansowanie. W takim przypadku Spółka zobowiązana będzie do zwrotu wykorzystanych dotacji i innych form pomocy publicznej. Sytuacja taka przełoży się negatywnie na sytuację ekonomiczno-finansową. Spółka dokłada wszelkich starań, aby wypełniać wszystkie postanowienia poszczególnych umów i decyzji.

Ryzyko związane z konkurencją na rynkach na których Spółka prowadzi działalność

Jest to standardowe ryzyko biznesowe, nie do uniknięcia w przypadku działania na wolnym rynku. Spółka, jako stosunkowo mała Spółka ponosi wyższe koszty jednostkowe. Z drugiej jednak strony Zarząd Spółki uważa, że przewagą może być bliższy kontakt z klientem (mniej pośredników), możliwość podejmowania szybkich decyzji w zakresie zmiany oferty oraz większy apetyt na ryzyko. Dynamika eksportu dowodzi konkurencyjności Spółki. Zarząd Spółki dokłada wszelkiej staranności, aby prowadzona polityka cenowa przy rozwoju sprzedaży nie prowadziła do uzyskiwania niższej marży. Spółka prowadzi działalność na niszowym, stosunkowo wysokomarżowym rynku, a dodatkowo działa w oparciu o przewodnie hasło marketingowe „Enzymes as You need”.

Ryzyko związane z niestabilnością przepisów prawnych

Ryzyko to w największym stopniu dotyczyło Działu Analityki, który mógł funkcjonować dzięki posiadanym certyfikatом Dobrej Praktyki Laboratoryjnej oraz Dobrej Praktyki Wytwarzania. W związku z likwidacją Działu Analityki ryzyko to zostało ograniczone. Ryzyko dotyczy również uzyskanej zgody na pracę z materiałem GMO. W świetle nadchodzących zmian dotyczących wyrobów medycznych oraz planów Spółki co do certyfikacji w systemie ISO 13485 ryzyko to będzie coraz większe także w obszarze białek i biologii molekularnej. Zaostrzenie wymagań w tym zakresie może utrudnić prowadzenie tej działalności lub wywołać dodatkowe inwestycje lub koszty. Spółka stara się monitorować wszelkie zmiany prawne i regulacyjne oraz dostosowywać działalność do zmieniających się przepisów.

Ryzyko związane z przepisami podatkowymi

Polski system podatkowy, będący jednym z podstawowych elementów wpływających na decyzje przedsiębiorców, charakteryzuje się częstymi zmianami przepisów, które nie zostały sformułowane w sposób dostatecznie precyzyjny i brak jest ich jednoznacznej wykładni. Interpretacje przepisów podatkowych ulegają częstym zmianom, a zarówno praktyka organów skarbowych, jak i orzecznictwo sądowe w sferze opodatkowania nie są jednolite, co powoduje, że w przypadku polskiej spółki zachodzi większe ryzyko prowadzenia działalności, niż w przypadku spółki działającej w bardziej stabilnych systemach podatkowych.

Jednym z elementów ryzyka wynikającego z unormowań podatkowych są przepisy odnoszące się do upływu okresu przedawnienia zobowiązania podatkowego, co wiąże się z możliwością weryfikacji prawidłowości naliczenia zobowiązań podatkowych za dany okres oraz w przypadku stwierdzenia naruszeń natychmiastową wykonalnością decyzji organów

podatkowych. Deklaracje podatkowe określające wielkość zobowiązania podatkowego i wysokość dokonanych wpłat mogą być weryfikowane w drodze kontroli przez organy skarbowe co do zasady w okresie pięciu lat od końca roku, w którym minął termin płatności podatku.

W przypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej od będącej podstawą wyliczenia zobowiązania podatkowego przez Spółkę interpretacji przepisów podatkowych, sytuacja taka może mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową, wyniki oraz perspektywy rozwoju. Spółka dokłada starań, aby na bieżąco monitorować zmieniające się przepisy prawa podatkowego i stosować je w swojej działalności.

Ryzyko związane z instrumentami finansowymi

Spółka nie stosuje instrumentów finansowych, w tym w szczególności instrumentów, dla których zastosowanie ma rachunkowość zabezpieczeń. W związku z powyższym Spółka nie identyfikuje ryzyk z tym związanych.

Ryzyko związane z ochroną wartości intelektualnych

Spółka realizuje własne projekty badawczo-rozwojowe oraz wprowadza na rynek nowe produkty zarówno innowacyjne, jak i generyczne, w związku z czym istotne znaczenie mają regulacje dotyczące praw własności przemysłowej i intelektualnej oraz ich ochrony. Spółka prowadzi działalność w taki sposób, by nie naruszyć praw osób trzecich w tym zakresie. Nie można jednak wykluczyć, iż przeciwko niej będą wysuwane przez osoby trzecie roszczenia dotyczące naruszenia przez Spółkę praw własności przemysłowej i intelektualnej (w szczególności na etapie prac badawczych oraz na etapie uzyskiwania pozwolenia na dopuszczenie produktów Spółki do obrotu). Wysłunięcie takich roszczeń, nawet jeżeli będą one bezzasadne, może wydłużyć czas potrzebny dla uzyskania wspomnianego pozwolenia, a obrona przed takimi roszczeniami może wiązać się z koniecznością ponoszenia znacznych kosztów, co w efekcie może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe. Spółka podejmuje działania w celu analizy czystości patentowej lub innych własności intelektualnych dotyczących jej działalności, tak aby zminimalizować to ryzyko.

Niektóre aspekty działalności Spółki mogą podlegać ochronie praw intelektualnych. Spółka będzie podejmowała starania, aby tę działalność chronić w Polsce i za granicą. Istnieje jednak ryzyko, iż niedopatrzienia lub błędy w tej dziedzinie mogą skutkować reakcją rynku i konkurencji (np. próby kopiowania technologii), co może mieć negatywny wpływ na działalność Spółki i jej wyniki finansowe. Istnieje również ryzyko, iż mimo ochrony praw intelektualnych zagranicą, konkurencji (w szczególności z krajów gdzie ochrona praw intelektualnych jest słabo rozwinięta i jej egzekwowanie ograniczone) będą próbować kopiować produkty lub technologię Spółki mimo prawnego zakazu w tymże kraju.

Ryzyko związane z kradzieżą własności intelektualnej Spółki

Innowacyjność prowadzonych własnych komercyjnych projektów badawczo-rozwojowych powoduje, iż istnieje ryzyko użycia przez konkurencję odkrytych przez Spółkę rozwiązań, także tych chronionych patentami. Pomimo istniejących odpowiednich przepisów prawa w Polsce, mogą pojawić się opóźnienia z egzekucją prawa do własności intelektualnej, co może w konsekwencji doprowadzić do utraty części lub całości przychodów z komercjalizacji projektu. Spółka dokłada starań, aby monitorować i wykrywać na wczesnym etapie działania konkurencji, które mogą być dla niej szkodliwe w tym zakresie.

Ryzyko związane z możliwością ujawnienia tajemnic handlowych Spółki

Realizacja planów Spółki może być uzależniona od zachowania w tajemnicy będących w posiadaniu Spółki informacji poufnych, w szczególności informacji dotyczących prowadzonych badań oraz procesów technologicznych. Nie można wykluczyć, że informacje te zostaną ujawnione i wykorzystane przez osoby współpracujące ze Spółką, w szczególności przez jej pracowników i że efektem ujawnienia tych informacji będzie ich wykorzystanie przez podmioty prowadzące działalność konkurencyjną w stosunku do Spółki. W takiej sytuacji środki obrony praw Spółki, w szczególności przysługujące Spółce roszczenia, mogą okazać się niewystarczające dla ochrony przed negatywnymi skutkami takich zdarzeń. Spółka stara się chronić informacje, które uznaje za poufne lub wrażliwe. W tym celu standardem jest chociażby zawieranie umów o zachowaniu poufności na wczesnym etapie rozmów z potencjalnymi kontrahentami, a także z pracownikami i współpracownikami. Spółka prowadzi także ostrożną politykę informacyjną.

Ryzyko zdarzeń losowych

Spółka, jak każdy inny podmiot gospodarczy, narażona jest na ryzyko związane ze zdarzeniami losowymi. Zaistnienie znaczących zdarzeń lub czynników, których Spółka nie jest w stanie przewidzieć, takich jak pożar, trzęsienie ziemi, nawałnica może mieć istotny negatywny wpływ na funkcjonowanie laboratoriów. Sytuacja taka wpłynęłaby negatywnie na prowadzoną działalność i sytuację finansową Spółki. Spółka podejmuje w tym zakresie standardowe środki minimalizujące skutki takich zdarzeń, tj. poprzez zawieranie odpowiednich umów ubezpieczeniowych, szczególnie w zakresie ubezpieczenia majątkowego.

Ryzyko współpracy z podmiotami publicznymi

Odbiorcami produktów i usług Spółki na rynku krajowym są zarówno podmioty publiczne, jak i prywatne. Podmiotami finansowanymi ze środków publicznych są przede wszystkim szkoły wyższe i instytuty korzystające z usług (produktów) Spółki. Powoduje to możliwość powstania sytuacji, w której wybór dostawcy usług (produktów) nie zawsze będzie dokonywany w oparciu o kryteria ekonomiczne. Może to spowodować, iż Spółka np. nie przedłuży dotychczasowych kontraktów, bądź nie pozyska nowych ze strony podmiotów publicznych.

Dotychczasowa współpraca Spółki z podmiotami publicznymi realizowana jest w oparciu o wieloletnie doświadczenia kluczowych pracowników Spółki, co w znacznym stopniu minimalizuje przedmiotowe ryzyko.

Ryzyko związane z prowadzeniem innowacyjnej działalności

Przyszłe przychody, jak i kształtowanie się wartości Spółki związane są w dużym stopniu z potencjałem nowych odkryć (rozwiązań) i projektów, obecnie jeszcze nieznanymi. Nigdy nie ma pewności, że projekt badawczo-rozwojowy zakończy się sukcesem. Raczej większość nowych przedsięwzięć kończy się porażką. Zmiana strategii Spółki, która nastąpiła w 2016 roku ograniczyła to ryzyko, odchodząc od realizacji projektów polegających na opracowywaniu nowych kandydatów na leki, które to projekty obarczone są relatywnie większym ryzykiem niepowodzenia, a jednocześnie czas ich trwania jest bardzo długi. Spółka zmniejsza te ryzyko budując coraz wyższe kompetencje w obszarze R&D przez zatrudnianie wysoko wykwalifikowanych i doświadczonych pracowników oraz wdrażanie coraz wyższych standardów jakościowych w tym ISO 13485 i GMP.

Ryzyko utraty kluczowych pracowników, presji rynkowej na wzrost wynagrodzeń oraz braku wykwalifikowanej kadry pracowniczej

Istotnym ryzykiem dla Spółki jest rezygnacja bądź niezdolność do pracy któregoś z kluczowych pracowników. Przyszły rozwój Spółki jest ściśle związany ze stabilnością zatrudnienia kluczowego personelu. Utrata kluczowych pracowników mogłaby negatywnie wpłynąć na dotychczasową owocną współpracę z klientami Spółki (w zakresie świadczonych usług), co miałoby negatywny wpływ na sytuację ekonomiczno-finansową Spółki. W przypadku odejścia ze Spółki osób kierujących produkcją, sprzedażą lub badaniami w ramach konkretnych własnych komercyjnych projektów badawczo-rozwojowych, kontynuowanie tych działań mogłoby okazać się bardzo utrudnione. W celu zniwelowania możliwości wystąpienia takich zdarzeń Spółka podejmuje działania w kierunku odpowiedniego motywowania personelu oraz utrzymania lojalności pracowników względem Spółki.

Ryzyko związane z krótkoterminowymi umowami z odbiorcami

Charakterystyka branży, w której działa Spółka powoduje, iż większość umów z odbiorcami usług oparta jest o zlecenia krótkoterminowe (trwające kilka miesięcy), co utrudnia precyzyjne prognozowanie przyszłych przepływów pieniężnych w dłuższej perspektywie.

Celem Spółki jest pogłębienie współpracy z obecnymi partnerami, jak również zawieranie umów z nowymi kontrahentami na dłuższe okresy. Ponadto, współpraca z kluczowymi kontrahentami ma wieloletnią historię opartą o wypracowane kontakty osobiste kluczowych pracowników Spółki, co minimalizuje przedmiotowe ryzyko.

Ryzyko realizacji strategii Spółki

Spółka identyfikuje kilka zagrożeń, które mogą mieć negatywny wpływ na realizację założonej strategii. Może okazać się, iż zarówno w kraju, jak i za granicą nie będzie w przyszłości odpowiedniego zapotrzebowania na specyficzne kompetencje, którymi dysponuje Spółka. Istnieje również ryzyko błędnej oceny rynku na produkty wprowadzane do oferty. Istotnie na realizację strategii może też wpłynąć ograniczenie nakładów na badania i rozwój przez światowe koncerny farmaceutyczne i innych użytkowników końcowych produktów i usług Spółki. Wystąpienie powyższych zdarzeń może mieć negatywny wpływ na sytuację ekonomiczno-gospodarczą Spółki i jej przyszłe wyniki finansowe. Spółka stara się na bieżąco monitorować tendencje rynkowe w tym zakresie, tak aby dostosowywać swoją działalność do sytuacji rynkowej, co doskonale wpisuje się w przewodnie hasło marketingowe Spółki: „*Enzymes as You need*”.

Ryzyko związane ze standardami jakości i utratą reputacji

W działalności Spółki niezwykle istotnym czynnikiem warunkującym osiągnięcie sukcesu ekonomicznego oraz badawczego jest utrzymanie odpowiednich standardów jakości oferowanych produktów. Na powyższe składa się między innymi prowadzenie prac w certyfikowanym laboratorium w ściśle określonych i monitorowanych warunkach oraz przy wykorzystaniu najwyższej jakości materiałów. Istnieje ryzyko, iż w przyszłości certyfikat dla laboratorium tj. dla urządzeń i pomieszczeń może zostać wstrzymany lub nieprzyznany, co może wpłynąć negatywnie na działalność Spółki i jego wyniki finansowe. W celu ograniczenia tego ryzyka Spółka na bieżąco stara się monitorować wymagania w tym zakresie, tak aby spełnione zostały wymagania dotyczące urządzeń i pomieszczeń, w których prowadzone są prace. Produkowane wyroby dla niektórych klientów muszą też być odpowiednio certyfikowane, co dodatkowo zaostrza wymogi jakościowe.

W przypadku nieutrzymania wysokich standardów jakościowych produktów Spółki, istnieje ryzyko spadku zaufania do produktów, co może mieć istotny wpływ na osiągnięte w przyszłości przychody i wyniki finansowe.

Ryzyko związane z procesami technologicznymi

W związku ze specyfiką działalności Spółki proces produkcyjny białek i świadczonych usług odbywa się w rygorystycznie określonych warunkach.

Mimo dołożenia wszelkiej staranności istnieje ryzyko wystąpienia błędu ludzkiego, wadliwego działania urządzeń specjalistycznych lub wystąpienia zdarzeń losowych, powodujących, że proces produkcyjny zostanie zakłócony. Wystąpienie takich zdarzeń może spowodować wady jakości w wytwarzanych produktach bądź zniszczenie produktu i jednocześnie wpłynąć negatywnie na poziom przychodów związanych z prowadzonymi pracami. Spółka stara się ciągle udoskonalać swoje procesy produkcyjne wprowadzając zasady GMP, a także dodatkowe procesy kontroli jakości wytwarzanych produktów i świadczonych usług, tak aby minimalizować to ryzyko.

Ryzyko związane z błędami w procesie produkcyjnym lub podczas realizacji usług

Zarówno produkcja wyrobów będących w ofercie Spółki, jak i świadczone usługi wymagają określonych kwalifikacji i umiejętności. Pomimo stosowanych w Spółce wysokich standardów zarówno w procesie produkcyjnym, jak i w realizacji świadczonych usług mogą wydarzyć się sytuacje błędnego wykonania usługi lub wyprodukowania wyrobu niezgodnego ze specyfikacją. Istnieje ryzyko, że przełoży się to na straty klienta znacznie przewyższające wartość zrealizowanych kontraktów. W związku z taką sytuacją klienci będą wysuwali roszczenia, także finansowe, wobec Spółki. Spółka dokłada wszelkich starań, aby produkowane wyroby jak i świadczone usługi były realizowane zgodnie z wymaganiami klienta i specyfikacją m.in. poprzez stałe podnoszenie kwalifikacji personelu oraz konsultacje z zewnętrznymi ekspertami.

Ryzyko związane z lokalizacją laboratoriów Spółki

Spółka prowadzi działalność w Gdańskim Parku Naukowo-Technologicznym (GPN-T), w budynku Wydziału Biologii Uniwersytetu Gdańskiego oraz w utworzonym w 2017 roku zakładzie produkcyjnym w Gdyni. W ocenie Spółki nie są to lokalizacje optymalne, w związku z czym w przyszłości Spółka będzie dążyła do tego, aby działalność prowadzona była w jednej lokalizacji. Istnieje jednak ryzyko, że przy przenoszeniu działalności do nowych laboratoriów wystąpią trudności związane z ponownym uruchomieniem procesów produkcyjnych i usługowych oraz kalibracją i walidacją aparatów. Taka sytuacja może mieć niekorzystny wpływ na zdolność produkcji i realizacji usług oraz może wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe. Spółka nie przewiduje, że z jej inicjatywy zmiana miejsca prowadzenia działalności nastąpi w ciągu najbliższych kilkunastu miesięcy, nie uwzględniając dodatkowych lokalizacji. W 2020 roku Spółka prowadziła działalność w trzech lokalizacjach. W roku 2021 Spółka planuje rozbudować dotychczasowe laboratoria oraz dodatkowo zaadaptować kolejne, co w konsekwencji spowoduje, że działalność będzie prowadzona w czterech lokalizacjach.

Wskaźniki finansowe

<u>Nazwa wskaźnika</u>	<u>Formuła obliczeniowa</u>	2018	2018 przekształcone	2019	2020
Wskaźnik rentowności/deficytowości sprzedaży	(Zysk lub strata netto/przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów)x100	-21%	-21%	-5%	34%
Ogólna rentowność/deficytowość kapitału	(zysk lub strata netto/przeciętny stan kapitału własnego)x100	-25%	-20%	-7%	106%
Ogólna rentowność/deficytowość aktywów	(Zysk lub strata netto/przeciętny stan sumy aktywów)x100	-18%	-17%	-6%	89%

Analiza powyższych wskaźników wskazuje skokową poprawę sytuacji finansowej Spółki w roku 2020 oraz lepsze wykorzystanie aktywów do niej należących.

Prezes Zarządu Marian Popinigis

Wiceprezes Zarządu Krzysztof Kur

Wiceprezes Zarządu Tomasz Wrześniński