



WITTCHEN

**SKONSOLIDOWANY PÓŁROCZNY RAPORT
GRUPY KAPITAŁOWEJ WITTCHEN S.A.
ZA I PÓŁROCZE 2021 ROKU**



Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. zawiera:

1. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za okres od 1 stycznia 2021 roku do 30 czerwca 2021 wraz z wybranymi skonsolidowanymi danymi finansowymi 3
2. Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Wittchen S.A. za okres od 1 stycznia 2021 roku do 30 czerwca 2021 wraz z wybranymi jednostkowymi danymi finansowymi 32
3. Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku 59
4. Oświadczenie Zarządu Wittchen S.A. 74



WITTCHEN

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
GRUPY KAPITAŁOWEJ WITTCHEN S.A.
ZA I PÓŁROCZE 2021 ROKU
WRAZ Z WYBRANYMI
SKONSOLIDOWANYMI DANymi FINANSOWYMI**



Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Wybrane skonsolidowane dane finansowe Grupy Kapitałowej Wittchen

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	01.01.- 30.06.2021	01.01.- 30.06.2020	01.01.- 30.06.2021	01.01.- 30.06.2020
	w tys. zł		w tys. EUR	
Przychody netto ze sprzedaży	91 792	77 472	20 187	17 444
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	7 441	(3 152)	1 636	(710)
Zysk (strata) brutto	8 607	(4 881)	1 893	(1 099)
Zysk (strata) netto	6 891	(3 966)	1 515	(893)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	4 813	1 948	1 058	439
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	1 124	(3 506)	247	(789)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(131)	3 966	(29)	893
Przepływy pieniężne netto, razem	5 806	2 408	1 277	542
Średnioważona liczba akcji w okresie (szt.)	18 223 001	18 186 836	18 223 001	18 186 836
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą w (zł/EUR)	0,38	(0,22)	0,08	(0,05)
Wyplacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	-	-	-	-

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2021	31.12.2020
	w tys. zł		w tys. EUR	
Aktywa razem	286 261	276 619	63 321	59 942
Zobowiązania długoterminowe	64 376	43 435	14 240	9 412
Zobowiązania krótkoterminowe	51 415	69 770	11 373	15 119
Kapitał własny	170 470	163 414	37 708	35 411
Kapitał zakładowy	3 645	3 645	806	790
Liczba akcji (szt.)	18 223 001	18 223 001	18 223 001	18 223 001
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	9,35	8,97	2,07	1,94

Spis Treści:

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU I POZOSTAŁYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	6
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	7
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	8
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	9
1. WPROWADZENIE.....	10
2. PODSTAWA SPORZĄDZENIA ORAZ ZASTOSOWANE STANDARDY RACHUNKOWOŚCI	10
3. DANE UZUPEŁNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANYCH INFORMACJI FINANSOWYCH	13
NOTA 1 Wartości niematerialne	13
NOTA 2 Rzeczowe aktywa trwałe	14
NOTA 3 Nieruchomości inwestycyjne	15
NOTA 4 Podatek bieżący i odroczony.....	15
NOTA 5 Zapasy.....	16
NOTA 6 Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe.....	16
NOTA 7 Instrumenty finansowe.....	16
NOTA 8 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	18
NOTA 9 Rozliczenia międzyokresowe	18
NOTA 10 Kapitał własny	18
NOTA 11 Dywidendy wypłacone	20
NOTA 12 Rezerwy	20
NOTA 13 Zobowiązania finansowe.....	21
NOTA 14 Leasing	23
NOTA 15 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	24
NOTA 16 Rozliczenia międzyokresowe	25
NOTA 17 Przychody i koszt własny sprzedaży	25
NOTA 18 Segmenty działalności	25
NOTA 19 Koszty działalności operacyjnej.....	27
NOTA 20 Pozostałe przychody i koszty operacyjne.....	27
NOTA 21 Przychody i koszty finansowe.....	27
NOTA 22 Zysk na akcję.....	28
NOTA 23 Należności i zobowiązania warunkowe	28
NOTA 24 Zobowiązania zabezpieczone na majątku Grupy	29
NOTA 25 Transakcje z podmiotami powiązаныmi	29
NOTA 26 Wynagrodzenia Członków Zarządu Grupy oraz Rady Nadzorczej z tytułu powołania	31
NOTA 27 Zdarzenia po dniu bilansowym	31

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Skonsolidowane sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów

	<i>Noty</i>	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	17,18	91 792	77 472
Koszt własny sprzedaży	17,18	(34 379)	(31 661)
Zysk brutto ze sprzedaży		57 413	45 811
Koszty sprzedaży	19	(46 293)	(45 147)
Koszty ogólnego zarządu	19	(4 999)	(5 871)
Pozostałe przychody operacyjne	20	3 993	5 133
Pozostałe koszty operacyjne	20	(2 673)	(3 078)
Zysk z działalności operacyjnej		7 441	(3 152)
Przychody finansowe	21	2 141	114
Koszty finansowe	21	(975)	(1 843)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		8 607	(4 881)
Podatek dochodowy	4	(1 716)	915
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej		6 891	(3 966)
Inne całkowite dochody			
Różnice kursowe w przeliczenia jednostek zagranicznych		5	(55)
Inne całkowite dochody		5	(55)
Całkowite dochody ogółem		6 896	(4 021)
Zysk (strata) netto przypadające akcjonariuszom spółki dominującej		6 891	(3 966)
Całkowite dochody przypadające akcjonariuszom spółki dominującej		6 896	(4 021)
Zysk (strata) na jedną akcję	22	0,38	(0,22)
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję	22	0,38	(0,22)

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	Noty	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	2	74 657	79 859	77 585
Wartość firmy	1	17 113	17 113	17 113
Pozostałe wartości niematerialne	1	10 717	11 162	11 419
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	14	53 329	47 688	52 942
Nieruchomości inwestycyjne	3	-	-	-
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	10	244	253	-
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4	1 928	2 063	1 000
Aktywa trwałe razem		157 988	158 138	160 059
Aktywa obrotowe				
Zapasy	5	91 027	81 457	82 874
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	6	23 902	29 829	23 082
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	9	911	817	837
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe	8	336	87	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8	12 097	6 291	5 895
Aktywa obrotowe razem		128 273	118 481	112 688
Aktywa razem		286 261	276 619	272 747
PASYWA				
		30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Kapitał własny				
	10			
Kapitał zakładowy		3 645	3 645	3 645
Pozostały kapitał zapasowy		181 680	173 344	141 409
Kapitał rezerwowowy		2 860	2 700	2 822
Inne całkowite dochody		(189)	(194)	(45)
Zyski / straty netto		6 891	13 268	(3 966)
Zyski / straty z lat ubiegłych		(24 417)	(29 349)	2 586
Kapitał własny przynależny akcjonariuszom spółki dominującej		170 470	163 414	146 451
Kapitał własny razem		170 470	163 414	146 451
Zobowiązania długoterminowe				
Zobowiązania z tytułu leasingu długoterminowe	14	43 837	37 802	37 945
Pozostałe zobowiązania finansowe	7,13	14 987	-	19 335
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	4	-	-	46
Rezerwy długoterminowe	12	112	112	112
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	16	5 440	5 521	5 601
Zobowiązania długoterminowe razem		64 376	43 435	63 039
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	7,15	28 959	36 865	32 076
Zobowiązania z tytułu leasingu krótkoterminowe	14	18 252	17 746	20 244
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe	7,13	2 000	10 109	7 462
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		423	3 362	1 348
Rezerwy krótkoterminowe	12	1 537	1 444	1 855
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	16	244	244	272
Zobowiązania krótkoterminowe razem		51 415	69 770	63 257
Pasywa razem		286 261	276 619	272 747

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
(wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

1.01.-30.06.2021	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Zysk (strata) netto z lat ubiegłych	Zysk (strata) netto okresu	Inne całkowite dochody	Kapitał własny przynależny akcjonariuszom spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 1.01.2021	3 645	173 344	2 700	(16 081)	-	(194)	163 414	163 414
Wynik okresu	-	-	-	-	6 891	-	6 891	6 891
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-	-
Emisja i wycena warrantów	-	-	160	-	-	-	160	160
Podział zysku	-	8 336	-	(8 336)	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	-	-	5	5	5
Stan na 30.06.2021	3 645	181 680	2 860	(24 417)	6 891	(189)	170 470	170 470

2020	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Zysk (strata) netto z lat ubiegłych	Zysk (strata) netto okresu	Inne całkowite dochody	Kapitał własny przynależny akcjonariuszom spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 1.01.2020	3 636	141 409	2 244	2 586	-	10	149 885	149 885
Emisja akcji	9	-	-	-	-	-	9	9
Podział zysku	-	31 935	-	(31 935)	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	-	-	-	-
Wynik okresu	-	-	-	-	13 268	-	13 268	13 268
Zyski/ (straty) aktuarialne	-	-	-	-	-	29	29	29
Emisja i wycena warrantów	-	-	456	-	-	-	456	456
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	-	-	(233)	(233)	(233)
Stan na 31.12.2020	3 645	173 344	2 700	(29 447)	13 268	(194)	163 414	163 414

1.01.-30.06.2020	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Zysk (strata) netto z lat ubiegłych	Zysk (strata) netto okresu	Inne całkowite dochody	Kapitał własny przynależny akcjonariuszom spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 1.01.2020	3 636	141 409	2 244	1 995	-	10	149 855	149 885
Wynik okresu	-	-	-	-	(3 966)	-	(3 966)	(3 966)
Emisja akcji	9	-	-	-	-	-	9	9
Emisja i wycena warrantów	-	-	578	-	-	-	578	578
Podział zysku	-	-	-	(13 263)	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	(18 179)	-	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	-	-	(55)	(55)	(55)
Stan na 30.06.2020	3 645	141 409	2 822	(29 447)	(3 966)	(45)	146 451	146 451

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	8 607	(4 881)
Korekty razem	(3 794)	6 829
Amortyzacja	12 924	13 966
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	(1 463)	2 052
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	975	1 175
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	(249)	(2 638)
Zmiana stanu rezerw	93	93
Zmiana stanu zapasów	(9 570)	(15 761)
Zmiana stanu należności	5 927	10 403
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	(7 905)	(2 249)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(166)	274
Podatek dochodowy zapłacony	(4 520)	(1 064)
Inne korekty	160	578
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	4 813	1 948
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 613	5 508
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	(489)	(9 014)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	1 124	(3 506)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy netto z emisji akcji	-	9
Otrzymane kredyty, pożyczki i faktoring	6 878	11 776
Wyplacone dywidendy	-	-
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(6 888)	(7 617)
Odsetki zapłacone	(121)	(202)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(131)	3 966
Przepływy pieniężne netto razem	5 806	2 408
Środki pieniężne na początek okresu	6 291	3 487
Środki pieniężne na koniec okresu	12 097	5 895

1. Wprowadzenie

1.1 Opis organizacji Grupy

Nazwa Jednostki Dominującej: WITTCHEN S.A.

Siedziba: Palmiry, ul. Gdańska 60, 05-152 Czosnów.

Spółka Wittchen S.A. („Spółka”, „Jednostka Dominująca”, „Emitent”) jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Wittchen („Grupa Kapitałowa”, „Grupa”). Spółka powstała w wyniku przekształcenia Wittchen sp. z o.o., na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników Spółki Wittchen sp. z o.o. z dnia 23 lutego 2010 roku. Spółka Akcyjna została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego przez Sąd Rejonowy dla miasta st. Warszawy Wydział XIV Gospodarczy dnia 31 marca 2010 roku pod numerem KRS 0000352760.

Spółka posiada nr statystyczny REGON 011664266 oraz nr identyfikacyjny NIP 951-10-22-154.

Akcje Spółki są notowane od 9 listopada 2015 roku na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, gdzie są klasyfikowane w sektorze: odzież i kosmetyki – odzież i obuwie.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki i jej Grupy Kapitałowej jest sprzedaż detaliczna i hurtowa luksusowych dodatków skórzanych oraz odzieży skórzanej, obuwia skózanego oraz bagażu.

1.2 Podmioty wchodzące w skład Grupy Kapitałowej

Na dzień 30 czerwca 2021 roku w skład Grupy Kapitałowej wchodziły następujące spółki konsolidowane metodą pełną w których Emitent posiada bezpośrednio i pośrednio 100% udziałów:

Nazwa Spółki	Siedziba
Wittchen Premium sp. z o.o.	Kielpin, Polska
Wittchen Travel sp. z o.o.	Palmiry, Polska
Wittchen GmbH	Berlin, Niemcy
Wittchen S.R.O.	Praga, Czechy
Wittchen Hungary Kft	Budapeszt, Węgry

2. Podstawa sporządzenia oraz zastosowane standardy rachunkowości

2.1 Oświadczenie o zgodności

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Wittchen obejmuje okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku oraz zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy Kapitałowej za 2020 rok.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę i Emitenta w dającej się przewidzieć przyszłości. Biorąc pod uwagę poziom osiągniętych przez Grupę przychodów i wyników, jak również bieżący poziom zadłużenia oraz dostępne finansowanie, pomimo występowania ograniczeń związanych z epidemią koronawirusa, w opinii Zarządu Emitenta na dzień zatwierdzenia niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Emitenta i jego Grupę.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Dane w sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w złotych polskich, po zaokrągleniu do pełnych tysięcy.

Wybrane dane finansowe zaprezentowane w sprawozdaniu zostały przeliczone na walutę EUR w następujący sposób: (a) pozycje ze sprawozdania z sytuacji finansowej po kursie natychmiastowej wymiany obowiązującym w dniu na który prezentowane są dane, tj. po średnim kursie NBP, (b) pozycje sprawozdania z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów średnich NBP na koniec każdego miesiąca.

Kursy przeliczeniowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Pozycje bilansowe: kurs EURO	4,5208	4,6148	4,4660
Pozycje rachunku zysków i strat: kurs EURO	4,5472	4,4742	4,4413

2.2 Zasady rachunkowości

2.2.1 Standardy obowiązujące po raz pierwszy w sprawozdaniu za 2020 rok

Począwszy od 1 stycznia 2021 roku weszły w życie następujące nowe standardy i interpretacje:

- Zmiany do MSSF 9, MSR 39, MSSF 7, MSSF 4 i MSSF 16: „Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych – Faza 2”
- Zmiany do MSSF 4: „Umowy ubezpieczeniowe” – odroczenie MSSF 9 „Instrumenty finansowe”

Zastosowanie wyżej wymienionych standardów i interpretacji nie miało istotnego wpływu na pozycje prezentowane w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

2.2.2 Standardy i interpretacje, które nie są jeszcze zatwierdzone przez Unię Europejską

- MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe

Standard został opublikowany przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 30 stycznia 2014 roku i obowiązuje za okresy roczne rozpoczynające się z dniem 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie. Komisja Europejska podjęła decyzję o niezatwierdzeniu omawianego przejściowego standardu w oczekiwaniu na standard właściwy.

- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Ujmowanie transakcji sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem

Zmiany zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 11 września 2014 roku, przy czym prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały odłożone bezterminowo przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości.

- MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe, w tym Zmiany do MSSF 17

Standard został opublikowany przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 18 maja 2017 roku, natomiast Zmiany do MSSF 17 opublikowane zostały 25 czerwca 2020 roku. Mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2023 roku lub później.

- Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe oraz Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe – odroczenie daty wejścia w życie

Zmiany zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości odpowiednio 23 stycznia 2020 roku oraz 15 lipca 2020 i mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.

- Zmiany do MSR 1 i Stanowiska Praktycznego 2 Ujawnianie informacji dotyczących zasad (polityki) rachunkowości

Zmiany zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 12 lutego 2021 roku i mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.

- Zmiany do MSR 8 Definicja wartości szacunkowych

Zmiany zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 12 lutego 2021 roku i mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.

- Zmiany do MSR 12 Podatek odroczony dotyczący aktywów i zobowiązań wynikających z pojedynczej transakcji

Zmiany zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 7 maja 2021 roku i mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.

Grupa zamierza zastosować powyższe standardy po ich zatwierdzeniu przez Unię Europejską.

Grupa jest w trakcie analizy wpływu wyżej wymienionych zmian na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

2.3 Zmiana prezentacji danych porównywalnych

Grupa nie dokonywała zmiany prezentacji danych porównywalnych.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły również istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz korekty błędów.

3. Dane uzupełniające do skonsolidowanych informacji finansowych

NOTA 1 Wartości niematerialne

30.06.2021	Wartość firmy	Znaki towarowe	Licencje, oprogramowania komputerowe	Nakłady na niezakończone wartości niematerialne	Razem
Wartość brutto					
Stan na 01.01.2021	26 327	2 600	20 363	-	49 290
Zwiększenia	-	-	368	-	368
Stan na 30.06.2021	26 327	2 600	20 730	-	49 658
Umorzenie					
Stan na 01.01.2021	9 214	-	11 801	-	21 015
Zwiększenia	-	-	813	-	813
Stan na 30.06.2021	9 214	-	12 614	-	21 828
Wartość netto	17 113	2 600	8 117	-	27 830

31.12.2020	Wartość firmy	Znaki towarowe	Licencje, oprogramowania komputerowe	Nakłady na niezakończone wartości niematerialne	Razem
Wartość brutto					
Stan na 1.01.2020	26 327	2 600	19 325	-	46 252
Zwiększenia	-	-	1 071	-	1 071
Zmniejszenia	-	-	(33)	-	(33)
Stan na 31.12.2020	26 327	2 600	20 363	-	49 290
Umorzenie					
Stan na 1.01.2020	9 214	-	10 180	-	19 394
Zwiększenia	-	-	1 651	-	1 651
Zmniejszenia	-	-	(30)	-	(30)
Stan na 31.12.2020	9 214	-	11 801	-	21 015
Wartość netto	17 113	2 600	8 562	-	28 275

30.06.2020	Wartość firmy	Znaki towarowe	Licencje, oprogramowania komputerowe	Nakłady na niezakończone wartości niematerialne	Razem
Wartość brutto					
Stan na 01.01.2020	26 327	2 600	19 325	-	48 252
Zwiększenia	-	-	501	-	501
Stan na 30.06.2020	26 327	2 600	19 826	-	48 753
Umorzenie					
Stan na 01.01.2020	9 214	-	10 180	-	19 394
Zwiększenia	-	-	827	-	827
Stan na 30.06.2020	9 214	-	11 007	-	20 221
Wartość netto	17 113	2 600	8 819	-	28 532

Wartości niematerialne użytkowane przez Grupę obejmują wartość firmy, znaki towarowe, know-how i oprogramowanie komputerowe (łącznie ze związanymi z tym oprogramowaniem licencjami). Wartości niematerialne, które nie zostały do dnia bilansowego oddane do użytkowania, prezentowane są w pozycji „nakłady na niezakończone wartości niematerialne”.

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

NOTA 2 Rzeczowe aktywa trwałe

30.06.2021	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Śr. trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2021	10 815	75 930	10 783	5 381	21 185	229	124 323
Zwiększenia	-	21	29	-	117	75	242
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użyt.	(1 385)	(158)	-	(825)	(10)	(121)	(2 499)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 30.06.2021	9 430	75 793	10 812	4 556	21 292	183	122 066
Umorzenie							
Stan na 01.01.2021	-	19 743	7 259	3 886	13 576	-	44 464
Zwiększenia	-	1 601	445	252	1 412	-	3 710
Zmniejszenia	-	(39)	-	(721)	(5)	-	(765)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 30.06.2021	-	21 305	7 704	3 417	14 983	-	47 409
Wartość netto	9 430	54 488	3 108	1 139	6 309	183	74 657

31.12.2020	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Śr. trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2020	9 667	59 710	11 447	3 823	20 846	1 188	106 681
Zwiększenia	1 148	17 400	158	949	1 460	18 775	39 890
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użyt.	-	(1 180)	(822)	(163)	(1 121)	(19 734)	(23 020)
Wykup z leasingu	-	-	-	772	-	-	722
Stan na 31.12.2020	10 815	75 930	10 783	5 381	21 185	229	124 323
Umorzenie							
Stan na 01.01.2020	-	17 828	7 082	2 822	11 684	-	39 416
Zwiększenia	-	2 987	913	731	2 972	-	7 603
Zmniejszenia	-	(1 072)	(736)	(156)	(1 080)	-	(3 044)
Wykup z leasingu	-	-	-	489	-	-	489
Stan na 31.12.2020	-	19 743	7 259	3 886	13 576	-	44 464
Wartość netto	10 815	56 187	3 524	1 495	7 609	229	79 859

30.06.2020	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Śr. trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2020	9 667	59 710	11 447	3 823	20 846	1 188	106 681
Zwiększenia	-	993	30	-	184	12 917	14 124
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użyt.	-	(21)	(102)	-	(304)	(149)	(576)
Wykup z leasingu	-	-	-	772	-	-	772
Stan na 30.06.2020	9 667	60 682	11 375	4 595	20 726	13 956	121 001
Umorzenie							
Stan na 01.01.2020	-	17 828	7 082	2 822	11 684	-	39 416
Zwiększenia	-	1 475	458	363	1 533	-	3 829
Zmniejszenia	-	(2)	(23)	-	(293)	-	(318)
Wykup z leasingu	-	-	-	489	-	-	489
Stan na 30.06.2020	-	19 301	7 517	3 674	12 924	-	43 416
Wartość netto	9 667	41 381	3 858	921	7 802	13 956	77 585

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Dominującą pozycją w strukturze rzeczowych aktywów trwałych stanowiły na dzień bilansowy budynki i budowle. W zakresie tej pozycji główną jej wartość tworzą nakłady w wynajmowanych obiektach handlowych oraz budynek biurowo-magazynowy w Palmirach.

NOTA 3 Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Wartość brutto			
Stan na 1 stycznia	-	6 037	6 037
Zmniejszenie (sprzedaż)	-	(6 037)	(6 037)
Stan na bilans zamknięcia	-	-	-
Umorzenie			
Stan na 1 stycznia	-	3 206	3 206
Zwiększenia	-	70	70
Zmniejszenia	-	(3 276)	(3 276)
Stan na bilans zamknięcia	-	-	-
Stan na bilans zamknięcia - wartość netto	-	-	-

Do nieruchomości inwestycyjnych Grupa zaklasyfikowała budynek biurowy wraz z gruntem w Kielpinie, który jest wynajmowany innym podmiotom. W czerwcu 2020 roku, w związku z niepewnością związaną z rozwojem sytuacji spowodowanej epidemią koronawirusa, Grupa dokonała sprzedaży wyżej wymienionej nieruchomości inwestycyjnej za kwotę 5.400 tys. zł netto do spółki Wittchen Real Estate sp. z o.o. (spółka spoza grupy kapitałowej, powiązana poprzez osobę Pani Moniki Wittchen, Pana Jędrzeja Wittchen oraz spółki Gold Town Inv. Ltd).

NOTA 4 Podatek bieżący i odroczony

Struktura podatku dochodowego	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Podatek bieżący	(1 581)	-
Korekta lat ubiegłych	-	-
Podatek odroczony	(135)	915
Podatek dochodowy razem:	(1 716)	915

Aktywa z tytułu podatku odroczonego	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Stan na początek okresu	2 063	754	754
Zwiększenia - uznanie wyniku finansowego	(135)	1 309	246
Zmniejszenia - obciążenie wyniku finansowego	-	-	-
Stan na koniec okresu	1 928	2 063	1 000

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Stan na początek okresu	-	715	715
Zwiększenia - obciążenie wyniku finansowego	-	-	-
Zmniejszenia - uznanie wyniku finansowego	-	(715)	(669)
Stan na koniec okresu	-	-	46

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

NOTA 5 Zapasy

Zapasy	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Towary	92 907	83 247	84 994
Odpis aktualizujący zapasy	(1 880)	(1 790)	(2 120)
Razem zapasy	91 027	81 457	82 874

Na dzień 30 czerwca 2021 roku Grupa przeprowadziła analizę stanu towarów jak również ich wiekowania i rotacji, w rezultacie której zwiększyła wysokość odpisu aktualizującego wartość zapasów do kwoty 1.880 tys. zł czyli o 90 tys. zł.

NOTA 6 Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe

Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe należności	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Należności z tytułu dostaw i usług - jednostki powiązane	27	223	170
Inne należności krótkoterminowe - jednostki powiązane	62	62	62
Należności z tytułu dostaw i usług - jednostki pozostałe	9 921	13 885	6 799
Odpis aktualizujący wartość należności z tytułu dostaw i usług	(1 770)	(1 445)	(2 117)
Należności z tytułu zaliczek na towary	15 459	16 878	17 550
Należności z tytułu podatków	1	1	304
Inne należności krótkoterminowe	2 201	991	755
Odpis aktualizujący wartość inne należności	(1 999)	(766)	(441)
Razem	23 902	29 829	23 082

Zmiany odpisów aktualizujących wartość należności w okresie objętym sprawozdaniem finansowym prezentuje poniższa tabela.

Odpisy aktualizujące wartość należności	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Stan na początek okresu	2 211	896	896
Zwiększenia	1 558	2 018	1 662
Spisanie przedawnionych i nieściągalnych wierzytelności	-	(667)	-
Zmniejszenia	-	(36)	-
Stan na koniec okresu	3 769	2 211	2 558

Odpisy aktualizujące uwzględniają również analizę oczekiwanych strat kredytowych.

NOTA 7 Instrumenty finansowe

Wartość godziwa definiowana jest jako kwota, za jaką na warunkach rynkowych dany składnik aktywów mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie wykonane, pomiędzy dobrze poinformowanymi, zainteresowanymi i niepowiązаныmi stronami. W przypadku instrumentów finansowych, dla których istnieje aktywny rynek, ich wartość godziwą ustala się na podstawie parametrów pochodzących z aktywnego rynku (ceny sprzedaży i zakupu). W przypadku instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek, wartość godziwa ustalana jest na podstawie technik wyceny, w tym szacunków Zarządu.

Wartość godziwa aktywów finansowych odpowiada ich wartości bilansowej. Wartość bilansowa należności oraz zobowiązań z tytułu dostaw i usług nie różni się istotnie od ich wartości godziwej.

Wartość aktywów finansowych prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Aktywa finansowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
1. Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu, w tym:	20 539	19 242	11 123
- należności z tyt. dostaw i usług krótkoterminowe i pozostałe należności	8 442	12 951	5 228
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	12 097	6 291	5 895
2. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	336	87	-

Grupa w trakcie roku zawierała kontrakty terminowe forward na zakup waluty USD.

Spółka zarówno w roku 2020, jak również w I półroczu 2021 zawierała kontrakty terminowe forward na zakup waluty USD.

Na dzień 30 czerwca 2021 roku Spółka posiadała aktywne kontrakty terminowe forward na zakup waluty. Wartość nominalna kontraktów na 30 czerwca 2021 roku wynosiła 2.500 tys. USD i terminach realizacji nie przekraczających 180 dni. Wartość godziwa tych instrumentów finansowych wyniosła 336 tys. zł. i została zaprezentowana jako pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Spółka posiadała aktywne kontrakty terminowe forward na zakup waluty o wartości nominalnej wynoszącej 2.000 tys. USD i terminach realizacji nie przekraczających 180 dni. Wartość godziwa tych instrumentów finansowych wyniosła 87 tys. zł. i została zaprezentowana jako pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe.

Na dzień 30 czerwca 2020 Spółka nie posiadała aktywnych kontraktów tego typu, więc wartość godziwa tych instrumentów finansowych na dzień bilansowy wyniosła zero.

Wartość godziwa zobowiązań finansowych nie różni się istotnie od ich wartości księgowej.

Wartość zobowiązań finansowych prezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

Zobowiązania finansowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu:			
1. Kredyty bankowe i pożyczki, w tym:	16 987	10 109	19 335
- część krótkoterminowa	2 000	10 109	-
- część długoterminowa	14 987	-	19 335
2. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	24 367	36 865	26 279
3. Leasing, w tym:	62 089	55 548	58 189
- część krótkoterminowa	18 252	17 746	20 244
- część długoterminowa	43 837	37 802	37 945
4. Faktoring	-	-	7 462
Zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy:			

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

NOTA 8 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Środki pieniężne PLN	1 366	2 488	1 800
Środki pieniężne EUR	2 041	501	1 878
Środki pieniężne USD	4 691	676	1 370
Środki pieniężne HKD	1	1	1
Środki pieniężne GBP	7	9	8
Środki pieniężne CNY	5	5	5
Środki pieniężne RUB	209	416	288
Środki pieniężne CZK	3 702	2 157	545
Środki pieniężne HUF	75	38	-
	12 097	6 291	5 895

NOTA 9 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Koszty eksploatacyjne lokali	465	354	391
Ubezpieczenia	47	156	69
Koszty opakowań	30	21	48
Pozostałe koszty	369	254	329
Opłata za odrolnienie gruntów	244	285	-
Razem, z czego	1 155	1 070	837
Długoterminowe	318	253	-
Krótkoterminowe	837	817	837

NOTA 10 Kapitał własny

Grupa zarządza kapitałem w celu zachowania zdolności do kontynuowania działalności z uwzględnieniem realizacji planowanych inwestycji, tak aby mogła generować zwrot dla akcjonariuszy oraz przynosić korzyści pozostałym potencjalnym beneficjentom.

Kapitał własny

	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Kapitał zakładowy	3 645	3 645	3 645
Pozostałe kapitały	181 680	173 344	141 409
Kapitał rezerwowy	2 860	2 700	2 822
Inne całkowite dochody	(189)	(194)	(45)
Zyski / straty z lat ubiegłych	(24 417)	(29 349)	2 586
Zyski / straty netto	6 891	13 268	(3 966)
Razem	170 470	163 414	146 451

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Kapitał zakładowy

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 30 czerwca 2021 roku przedstawiała się następująco:

30.06.2021	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	13 791 846	2 758	75,68%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	13 124 046	2 625	72,02%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	36 826	7	0,20%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	630 974	126	3,46%
Pozostali	4 431 155	887	24,32%
Razem	18 223 001	3 645	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% akcji spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% akcji spółki Gold Town Inv. Ltd.

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 31 grudnia 2020 roku i 30 czerwca 2020 roku przedstawiała się następująco:

31.12.2020 i 30.06.2020	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	13 791 846	2 758	75,68%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	13 124 046	2 625	72,02%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	36 826	7	0,20%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	630 974	126	3,46%
Pozostali	4 431 155	887	24,32%
Razem	18 223 001	3 645	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% akcji spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% akcji spółki Gold Town Inv. Ltd.

Kapitał zakładowy Spółki na dzień 30 czerwca 2021 wynosi 3.644.600,20 zł (słownie złotych: trzy miliony sześćset czterdzieści cztery tysiące sześćset złotych, 20/100 groszy) i dzieli się na 18.223.001 (słownie: osiemnaście milionów dwieście dwadzieścia trzy tysiące i jeden) akcje o wartości nominalnej 0,20 zł (dwadzieścia groszy) każda, na co składa się: (i) 16.500.000 akcji serii A; (ii) 1.600.000 akcji serii B; (iii) 78.772 akcji serii C, (iv) 44.229 akcji serii D. Ogólna liczba głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji wynosi 18.223.001 głosów.

W dniu 13 sierpnia 2021 roku Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. podjął decyzję o wprowadzeniu do obrotu giełdowego na rynku podstawowym, z dniem 19 sierpnia 2021 roku, 30 989 akcji zwykłych na okaziciela serii D o wartości nominalnej 0,20 zł każda, pod warunkiem dokonania przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. asymilacji tych Akcji z akcjami Spółki będącymi w obrocie giełdowym. Asymilacja akcji nastąpiła 19 sierpnia 2021 roku. Akcje zostały wyemitowane w ramach warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego na podstawie uchwały nr 29 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki z dnia 14 maja 2019 roku.

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Program opcji menedżerskich – II Program Motywacyjny

Program Motywacyjny został szerzej opisany w sprawozdaniu finansowym Grupy za rok 2020. Poniższe zestawienie prezentuje dane dotyczące stanu wyemitowanych przez Spółkę warrantów na dzień 30 czerwca 2021 roku:

Data rozliczenia wyemitowanych warrantów	Liczba wyemitowanych warrantów	Liczba wygasłych warrantów	Liczba objętych warrantów	Cena wykonania w zł	Średnia wartość godziwa na dzień przyznania w zł
Transza 2019	57 565	2 452	44 229	0,2	15,35
Transza 2020	50 993	9 024	n.d.	0,2	15,35
Transza 2021	50 993	9 024	n.d.	0,2	15,35

Średnia wartość godziwa warrantów na dzień przyznania wyniosła 15,35 zł. Wartość godziwą przyznanych instrumentów kapitałowych Spółka opiera na cenach rynkowych instrumentów kapitałowych na dzień przyznania.

Na dzień 30 czerwca 2021 roku Spółka ujęła w kapitale 1.507 tys. zł z tytułu warrantów przyznanych w ramach II Programu Motywacyjnego (31 grudnia 2020: 1.327 tys. zł; 30 czerwca 2020: 1.449 tys. zł). W I półroczu 2021 roku Spółka rozpoznała 160. tys. zł kosztów warrantów. Wartość całego programu OM na dzień przyznania wg liczby wyemitowanych warrantów i ich wartości godziwej wyniosła 2.764 tys. zł.

Po dniu bilansowym miało miejsce wydanie 30.989 akcji serii D po cenie 0,20 zł na akcję, poprzez realizację praw z warrantów subskrypcyjnych serii B, Transza 2020, przez osoby uprawnione.

NOTA 11 Dywidendy wypłacone

	01.01.-30.06.2021	1.01.-31.12.2020	01.01.-30.06.2020
Dywidenda z akcji uchwalona przez ZWZA	n/d	n/d	n/d
Dywidenda wypłacona do dnia bilansowego	n/d	n/d	n/d

Uchwałą ZWZA z dnia 25 czerwca 2021 roku zysk za 2020 rok został w całości przeznaczony na kapitał zapasowy Spółki.

NOTA 12 Rezerwy

Rezerwy 2021	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	Razem
Stan na 01.01.2021	118	783	655	1 556
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	93	-	93
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	-	-	-
Stan na 30.06.2021	118	876	655	1 649
Długoterminowe	112	-	-	112
Krótkoterminowe	6	876	655	1 537
Stan na 30.06.2021	118	876	655	1 649

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Rezerwy 2020	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	Razem
Stan na 1.01.2020	115	1 043	716	1 874
Zwiększenia - obciążenie wyniku	32	-	65	97
Zmniejszenia – odniesienie w kapitały	(29)	-	-	(29)
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	(260)	(126)	(386)
Stan na 31.12.2020	118	783	655	1 556
Długoterminowe	112	-	-	112
Krótkoterminowe	6	783	655	1 444
Stan na 31.12.2020	118	783	655	1 556

Rezerwy 2020	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	razem
Stan na 01.01.2020	115	1 043	716	1 874
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	213	-	213
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	-	(120)	(120)
Stan na 30.06.2020	115	1 256	596	1 967
Długoterminowe	112	-	-	112
Krótkoterminowe	3	1 256	596	1 855
Stan na 30.06.2020	115	1 256	596	1 967

NOTA 13 Zobowiązania finansowe

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zobowiązania finansowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Kredyty bankowe i pożyczki	14 987	-	19 335
Zobowiązania z tytułu leasingu	43 837	37 802	37 945
Faktoring	-	-	-
Razem długoterminowe zobowiązania finansowe	58 824	37 802	57 280
Zobowiązania z tytułu leasingu	18 252	17 746	20 244
Kredyty bankowe i pożyczki	2 000	10 109	-
Inne zobowiązania finansowe	-	-	7 462
Razem krótkoterminowe zobowiązania finansowe	20 252	27 855	27 706
Zobowiązania finansowe krótkoterminowe i długoterminowe razem	79 076	65 657	84 986
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(12 097)	(6 291)	(5 895)
Razem krótkoterminowe zobowiązania finansowe zmniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty	66 979	59 366	79 091

Na dzień 30 czerwca 2021 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku i 30 czerwca 2020 roku zobowiązania finansowe Spółki wynikały z umów kredytowych zawartych z mBank S.A. oraz z umów leasingu zawartych z ING Lease (Polska) sp. z o.o. Dodatkowo na dzień 30 czerwca 2021 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku zobowiązania finansowe wynikały również z umowy zawartej z Polskim Funduszem Rozwoju S.A.

W dniu 29 maja 2019 roku Spółka zawarła z mBank S.A. aneks do umowy o linię wieloproduktową z dnia 13 października 2014 roku. Na mocy aneksu wydłużony został termin spłaty kredytu do dnia 30 września 2020. Wysokość limitu kredytowego wynoszącego 60.000 tys. zł, jak również zakres zabezpieczeń nie uległy zmianie. W dniu 30 września 2019 roku Spółka zawarła z mBank S.A. aneks do wyżej wymienionej umowy, na podstawie którego wydłużony został termin spłaty kredytu do dnia 30 września 2021 roku. W celu przedłużenia ważności linii kredytowej w kwietniu 2021 roku, Spółka zawarła z mBank S.A. kolejny aneks do umowy o linię wieloproduktową, zgodnie z którym termin został wydłużony do 30 września 2022 roku. W ramach wyżej wymienionej umowy, Spółce udostępniono również limit finansowania do łącznej kwoty 60 mln zł, który pokrywa zapotrzebowanie Grupy w tym zakresie.

Ponadto, w dniu 29 maja 2019 roku, Spółka zawarła z mBank S.A. umowę elektronicznej zapłaty zobowiązań, na podstawie której Spółka mogła realizować zlecenia zapłaty w ramach limitu do kwoty 10.000 tys. zł. Umowa elektronicznej zapłaty w dniu 29 października 2019 roku została zastąpiona przez nową umowę zawartą z mBank S.A., która obowiązywała do dnia 29 stycznia 2021 roku i decyzją Spółki nie została przedłużona.

W dniu 20 listopada 2020 roku, Spółka zawarła z Polskim Funduszem Rozwoju S.A. umowę pożyczki preferencyjnej w ramach Programu Rządowego „Tarcza Finansowa Polskiego Funduszu Rozwoju Dla Dużych Firm”. Kwota uzyskanego finansowania to 2 mln zł. Wypłata środków w ramach pożyczki nastąpiła w dniu 9 grudnia 2020 roku. Termin spłaty pożyczki ustalony został na dzień 30 września 2021 roku.

W ramach zobowiązań z tytułu leasingu, prezentowane są przede wszystkim zobowiązania z tytułu umów najmu powierzchni handlowych, rozpoznanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej od dnia 1 stycznia 2019 roku, w związku z wdrożeniem MSSF 16. (szczegóły: Nota 14)

Zabezpieczenia związane ze zobowiązaniami finansowymi zostały opisane w Nocie 24.

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

NOTA 14 Leasing

Grupa jako leasingobiorca

W okresie od dnia 1 stycznia 2021 roku do dnia 30 czerwca 2021 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2021	80 448	659	81 107
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	14 042	-	14 042
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2021	94 490	659	95 149
Umorzenie			
Stan na 1.01.2021	32 986	433	33 419
Zwiększenia	8 288	113	8 401
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2021	41 274	546	41 820
Stan na 30.06.2021 – wartość netto	53 216	113	53 329

W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia a 2020 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2020	70 462	1 431	71 893
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	9 986	-	9 986
Wykup z leasingu	-	(772)	(772)
Stan na 31.12.2020	80 448	659	81 107
Umorzenie			
Stan na 1.01.2020	16 811	657	17 468
Zwiększenia	16 175	265	16 440
Wykup z leasingu	-	(489)	(489)
Stan na 31.12.2020	32 986	433	33 419
Stan na 31.12.2020 – wartość netto	47 462	226	47 688

W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 30 czerwca 2020 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2020	70 462	1 431	71 893
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	8 040	-	8 040
Wykup z leasingu	-	(772)	(772)
Stan na 30.06.2020	78 502	659	79 161

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Umorzenie			
Stan na 1.01.2020	16 811	657	17 468
Zwiększenia	9 088	152	9 240
Wykup z leasingu	-	(489)	(489)
Stan na 30.06.2020	25 899	320	26 219
Stan na 30.06.2020 – wartość netto	52 603	339	52 942

Grupa wykazała następujące zmiany w strukturze zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych w poszczególnych okresach:

	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Wartość zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych na bilans otwarcia	55 415	54 315	54 315
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów	14 042	9 986	8 040
Naliczone odsetki	854	1 596	973
Umowne płatności z tytułu leasingu	(6 826)	(13 694)	(7 439)
Różnice kursowe	(1 467)	3 212	2 107
Stan bilans zamknięcia	62 018	55 415	57 996
<i>z czego</i>			
Zobowiązania krótkoterminowe	18 181	17 623	20 123
Zobowiązania długoterminowe	43 837	37 792	37 873

Oprócz wyżej wymienionych zobowiązań, Spółka wykazuje na dzień 30 czerwca 2021 roku 71 tys. złotych z tytułu leasingów (w tym 71 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych) klasyfikowanych wcześniej jako leasing finansowy zgodnie z MSR 17. Na dzień 31 grudnia 2020 roku zobowiązanie z tego tytułu wynosiło 133 tys. złotych (10 tys. złotych zobowiązań długoterminowych oraz 123 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych), natomiast na dzień 30 czerwca 2020 roku zobowiązanie z tego tytułu wynosiło 193 tys. złotych (121 tys. złotych zobowiązań długoterminowych oraz 72 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych).

NOTA 15 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług - jednostki powiązane	173	127	11
Inne zobowiązania - jednostki powiązane	44	44	11
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług - pozostałe jednostki	22 068	22 195	19 278
Inne zobowiązania - pozostałe jednostki	88	132	5 626
Zobowiązania z tytułu innych podatków, opłat i świadczeń społecznych	4 592	12 792	5 797
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	1 994	1 575	1 353
Razem	28 959	36 865	32 076

NOTA 16 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Długoterminowe	5 440	5 521	5 601
Rozliczenie dotacji PARP	5 440	5 521	5 601
Krótkoterminowe	244	244	272
Rozliczenie dotacji z PARP	160	160	208
Pozostałe	84	84	64
Razem	5 684	5 765	5 873

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe stanowią przede wszystkim dotacje otrzymane w 2011 roku w kwocie 9.537 tys. zł rozliczane przez okres ekonomicznej użyteczności aktywów trwałych, na zakup których zostały przyznane.

NOTA 17 Przychody i koszt własny sprzedaży

Przychody ze sprzedaży	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Przychody ze sprzedaży towarów	90 758	76 319
Przychody ze sprzedaży produktów	1 034	1 153
Razem przychody z działalności operacyjnej	91 792	77 472

Koszt własny sprzedaży	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Wartość sprzedanych towarów	(34 379)	(31 661)
Razem koszt własny sprzedaży	(34 379)	(31 661)

NOTA 18 Segmenty działalności

Segmenty operacyjne

Grupa wyodrębnia segmenty operacyjne w oparciu o kanały sprzedażowe. Grupa wyszczególniła następujące segmenty: (i) segment detaliczny, stanowiący sprzedaż w salonach detalicznych, sprzedaż internetową oraz pozostałą sprzedaż detaliczną, (ii) segment B2B obejmujący sprzedaż krajową oraz sprzedaż eksportową do firm i klientów korporacyjnych oraz (iii) segment pozostały, obejmujący pozostałą sprzedaż nie zaklasyfikowaną do pozostałych segmentów, głównie przychody z wynajmu powierzchni biurowej.

	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Przychody		
Segment detaliczny	84 426	70 223
Segment B2B	7 257	6 597
Segment pozostały	109	652
Razem przychody ze sprzedaży działalności podstawowej	91 792	77 472
Koszty		
Segment detaliczny	(80 207)	(76 377)
Segment B2B	(5 427)	(5 820)
Segment pozostały	(37)	(482)
Razem koszty działalności podstawowej	(85 671)	(82 679)

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Wynik działalności podstawowej segmentu

Segment detaliczny	4 219	(6 154)
Segment B2B	1 830	777
Segment pozostały	72	170
Razem wynik działalności podstawowej segmentów	6 121	(5 207)

Aktywa segmentu operacyjnego

Segment detaliczny	246 543	232 419
Segment B2B	39 718	40 328
Segment pozostały	-	-
Razem aktywa segmentów	286 261	272 747

Powyższe wyniki segmentów nie uwzględniają otrzymanych dofinansowań w łącznej kwocie około 2 mln zł (30 czerwca 2020: 1,6 mln zł), które zgodnie z posiadaną polityką rachunkowości, zostały zaprezentowane jako element pozostałych przychodów operacyjnych.

Sezonowość sprzedaży

Działalność Grupy podlega zjawisku sezonowości sprzedaży. Według szacunków Zarządu Emitenta około 30%-40% sprzedaży jest generowane w IV kwartale roku kalendarzowego. Ma to związek ze zwiększonymi wydatkami klientów na produkty, stanowiące prezenty świąteczne. Dotyczy to zarówno klientów indywidualnych, jak i biznesowych.

W tabeli poniżej przedstawiono informacje na temat kwartalnego rozkładu sprzedaży Grupy we wskazanym okresie.

Przychody ze sprzedaży w tys. zł	01.01.-30.06.2021	01.01.-31.12.2020	Zmiana
I kwartał	38 294	44 808	-15%
II kwartał	53 498	32 664	64%
III kwartał	-	57 507	n/d
IV kwartał	-	76 061	n/d
Suma	91 792	211 040	-

Informacje dotyczące obszarów geograficznych

Grupa prowadzi działalność przede wszystkim na rynku krajowym. Grupa posiada prawie wszystkie aktywa trwale w Polsce i na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, poza aktywami związanymi z wyposażeniem 4 salonów sprzedaży detalicznej w Czechach, nie posiada innych aktywów trwałych poza granicami kraju.

Poniżej zostały przedstawione dane dotyczące przychodów ze sprzedaży towarów z podziałem na kraj i zagranicę.

Przychody ze sprzedaży - kraj i zagranica	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Przychody ze sprzedaży kraj	76 753	69 487
Przychody ze sprzedaży zagranica	15 039	7 985
Razem przychody ze sprzedaży	91 792	77 472

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

NOTA 19 Koszty działalności operacyjnej

Koszty operacyjne - układ rodzajowy	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Amortyzacja	(12 924)	(13 966)
Zużycie materiałów i energii	(2 054)	(2 032)
Usługi obce i pozostałe	(24 594)	(21 995)
Podatki i opłaty	(429)	(315)
Wynagrodzenia	(9 895)	(10 756)
Świadczenia na rzecz pracowników	(1 396)	(1 954)
Razem koszty w układzie rodzajowym	(51 292)	(51 018)
Koszty sprzedaży	(46 293)	(45 147)
Koszty ogólnego zarządu	(4 999)	(5 871)
Razem koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(51 292)	(51 018)

NOTA 20 Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Sprzedaż niefinansowych aktywów trwałych	160	2 651
Odszkodowania	1 570	446
Rozwiązanie rezerw pozostałych	-	120
Dofinansowania	2 002	1 639
Różnice inwentaryzacyjne	44	33
Dotacje rozliczane z amortyzacją	80	129
Zwrot opłat sądowych	-	1
Inne	136	114
Razem	3 992	5 133

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Odpisy aktualizujące wartość należności	(1 558)	(1 662)
Odpis aktualizujący zapasy	(90)	(810)
Likwidacja i niedobory towarów	(826)	(400)
Straty z likwidacji środków trwałych	(118)	(13)
Inne	(81)	(193)
Razem	(2 673)	(3 078)

NOTA 21 Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Odsetki (pożyczki, lokaty, należności)	-	-
Odsetki budżetowe	-	114
Różnice kursowe	2 141	-
Razem przychody finansowe	2 141	114

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Koszty finansowe	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Odsetki od kredytów	(116)	(139)
Odsetki od umów leasingu	(855)	(975)
Odsetki pozostałe	(4)	(60)
Różnice kursowe	-	(648)
Pozostałe	-	(21)
Razem koszty finansowe	(975)	(1 843)

NOTA 22 Zysk na akcję

Liczba akcji	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Liczba akcji na 30 czerwca	18 223 001	18 223 001
Średnia ważona liczba akcji w okresie	18 223 001	18 186 836
Wyemitowane warranty zamienne na akcje na 30 czerwca	115 322	128 466
Średnia ważona liczba wyemitowanych warrantów zamiennych na akcje w okresie	115 322	164 631
Średnia rozwodniona liczba akcji zwykłych w okresie	18 338 323	18 351 467
Zysk na akcję		
Zysk (strata) netto okresu bieżącego	6 891	(3 966)
Zysk (strata) na akcję (w zł)	0,38	(0,22)
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	0,38	(0,22)

Grupa prezentuje zysk na akcję uwzględniając liczbę akcji w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2021 i 2020 roku wraz z rozładującym wpływem warrantów. Program opcji menedżerskich został szczegółowo opisany w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za 2020 rok oraz w notcie 10 danych uzupełniających do skonsolidowanych informacji finansowych.

NOTA 23 Należności i zobowiązania warunkowe

W I półroczu 2021 i 2020 roku oraz na koniec roku 2020 pozycja należności warunkowych nie wystąpiła.

Zobowiązania warunkowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Gwarancje udzielone	8 024	8 256	7 879
Razem	8 024	8 256	7 879

Gwarancje udzielone (bankowe) dotyczą umów najmu powierzchni handlowych podpisanych przez Grupę.

NOTA 24 Zobowiązania zabezpieczone na majątku Grupy

Tytuł zobowiązania	Zabezpieczenie na dzień 30.06.2021
Linia wieloproduktowa (mBank)	Hipoteka umowna łączna na nieruchomości zabudowanej w Palmirach do kwoty 120.000 tys. zł. Zastaw rejestrowy na zapasach o wartości ewidencyjnej min. 22.000 tys. zł Weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową Przelew wierzytelności z polisy ubezpieczenia nieruchomości i ruchomości
Umowa elektronicznej zapłaty zobowiązań (mBank)	Weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową

NOTA 25 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Podmioty powiązane zostały zdefiniowane zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 24 (MSR 24 – „Ujawnianie informacji na temat podmiotów powiązanych”). Jednostka Dominująca i spółki z Grupy Kapitałowej zawierały i zamierzają zawierać w przyszłości transakcje z podmiotami powiązanymi. Transakcje związane były bezpośrednio z bieżącą, statutową działalnością spółek. Transakcje z podmiotami powiązanymi zawierają klauzule i postanowienia nie odbiegające znacząco od postanowień Kodeksu Cywilnego lub innych przepisów prawa oraz przyjętych standardów rynkowych. Transakcje z podmiotami powiązanymi były dokonywane na podstawie umów, bez pisemnych umów na bazie zamówień i towarzyszących im faktur lub na bazie przepisów prawa, nakazujących wypłacanie określonych świadczeń.

Jednostka zidentyfikowała następujące podmioty powiązane na dzień 30 czerwca 2021 roku z którymi przeprowadzono transakcje w latach 2021 - 2020:

- Jędrzej Wittchen – Prezes Zarządu, działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,
- Monika Wittchen – Wiceprezes Zarządu, działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen,
- Paweł Marcinkiewicz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Józef Mirecki – Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
- Barbara Mirecka – Członek Rady Nadzorczej,
- Monika Dziedzic - Członek Rady Nadzorczej,
- Adam Sobieszek – Członek Rady Nadzorczej,
- Gold Town Inv. Ltd. - znaczący akcjonariusz,
- GM Legal Grot i Wspólnicy sp. k. (spółka powiązana przez osobę Przewodniczącego Rady Nadzorczej)
- Wittchen Real Estate sp. z o.o. (spółka powiązana poprzez osobę Moniki Wittchen, Jędrzeja Wittchen oraz spółki Gold Town Inv. Ltd.),

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w I półroczu 2021 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 30 czerwca 2021 roku wobec podmiotów powiązanych nie eliminowane w sprawozdaniu skonsolidowanym

	01.01.-30.06.2021		30.06.2021	
	przychody	koszty/inwestycje***	należności	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	469	5	91
Monika Wittchen**	6	468	63	84
Józef Mirecki	-	18	-	2
Barbara Mirecka	-	18	-	2
Monika Dziedzic	-	18	-	2
Paweł Marcinkiewicz	-	20	-	2
Adam Sobieszek	-	18	-	2
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	27	31	22	30
GM Legal	-	-	-	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów II Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 10

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w 2020 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 31 grudnia 2020 roku wobec podmiotów powiązanych nie eliminowane w sprawozdaniu skonsolidowanym

	01.01.-31.12.2020		31.12.2020	
	przychody	koszty/inwestycje***	należności	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	626	10	71
Monika Wittchen**	14	704	62	84
Robert Jędrzejowski	-	-	-	-
Józef Mirecki	-	36	-	2
Barbara Mirecka	24	36	-	2
Monika Dziedzic	-	36	-	2
Paweł Marcinkiewicz	-	40	-	2
Adam Sobieszek	-	36	-	2
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	5 533	28	214	-
GM Legal	-	14	-	5

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen,

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów II Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 10

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w I półroczu 2020 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 30 czerwca 2020 roku wobec podmiotów powiązanych nie eliminowane w sprawozdaniu skonsolidowanym

	01.01.-30.06.2020		30.06.2020	
	przychody	koszty/inwestycje***	należności	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	210	33	-
Monika Wittchen**	6	255	130	11
Józef Mirecki	-	18	-	2
Barbara Mirecka	-	18	-	2
Monika Dziedzic	-	18	-	2
Paweł Marcinkiewicz	-	20	-	2
Adam Sobieszek	-	18	-	2
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	5 453	-	69	-
GM Legal	-	4	-	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

NOTA 26 Wynagrodzenia Członków Zarządu Grupy oraz Rady Nadzorczej z tytułu powołania

	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Paweł Marcinkiewicz	20	20
Barbara Mirecka	18	18
Józef Mirecki	18	18
Monika Dziedzic	18	18
Adam Sobieszek	18	18
Jędrzej Wittchen	120	60
Monika Wittchen	120	60
Razem	332	212

Powyższe wynagrodzenia obejmują wyłącznie wynagrodzenia z tytułu powołania za okres pełnienia funkcji i nie obejmują wynagrodzeń otrzymywanych z innych tytułów, np. świadczonych usług, otrzymanych diet, które są ujawnione dodatkowo w nocie 25.

W roku 2020 w związku z panującą epidemią koronawirusa, Zarząd Spółki w okresie od 1 kwietnia do 30 czerwca, zmniejszył pobierane wynagrodzenie z tytułu powołania do kwoty 1 zł brutto miesięcznie.

NOTA 27 Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym nie miały miejsca istotne wydarzenia, które powinny zostać dodatkowo ujawnione w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.



WITTCHEN

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE
JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
WITTCHEN S.A.
ZA I PÓŁROCZE 2021 ROKU
WRAZ Z WYBRANYMI
JEDNOSTKOWYMI DANymi FINANSOWYMI**



Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Wybrane dane finansowe Wittchen S.A.

Wybrane jednostkowe dane finansowe	01.01.- 30.06.2021	01.01.- 30.06.2020	01.01.- 30.06.2021	01.01.- 30.06.2020
	w tys. zł	w tys. zł	w tys. EUR	w tys. EUR
Przychody netto ze sprzedaży	90 021	77 247	19 797	17 393
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	7 145	(9 018)	1 571	(2 030)
Zysk (strata) brutto	8 275	(10 561)	1 820	(2 378)
Zysk (strata) netto	6 641	(8 554)	1 460	(1 926)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	3 662	652	805	147
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	1 144	(2 983)	252	(672)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	431	4 258	95	959
Przepływy pieniężne netto, razem	5 237	1 927	1 152	434
Średnioważona liczba akcji (szt.)	18 223 001	18 186 836	18 223 001	18 186 836
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,36	(0,47)	0,08	(0,11)
Wyplacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	-	-	-	-

Wybrane jednostkowe dane finansowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2021	31.12.2020
	w tys. zł	w tys. zł	w tys. EUR	w tys. EUR
Aktywa razem	268 257	258 965	59 338	56 116
Zobowiązania długoterminowe	60 336	38 859	13 346	8 421
Zobowiązania krótkoterminowe	48 561	67 547	10 742	14 637
Kapitał własny	159 360	152 559	35 250	33 058
Kapitał zakładowy	3 645	3 645	806	790
Liczba akcji (szt.)	18 223 001	18 223 001	18 223 001	18 223 001
Wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	8,74	8,37	1,93	1,81

Spis treści:

Sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów Wittchen S.A.	35
Sprawozdanie z sytuacji finansowej Wittchen S.A.	36
Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym Wittchen S.A.	37
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych Wittchen S.A.	38
1. Wprowadzenie	39
2. Podstawa sporządzenia oraz zastosowane standardy rachunkowości	39
3. Dane uzupełniające do informacji finansowych	42
NOTA 1 Wartości niematerialne	42
NOTA 2 Rzeczowe aktywa trwałe	43
NOTA 3 Nieruchomości inwestycyjne	44
NOTA 4 Inwestycje w jednostkach zależnych	44
NOTA 5 Podatek bieżący i odroczony	45
NOTA 6 Zapasy	45
NOTA 7 Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe	46
NOTA 8 Instrumenty finansowe	46
NOTA 9 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	47
NOTA 10 Rozliczenia międzyokresowe	48
NOTA 11 Kapitał własny	48
NOTA 12 Dywidendy wypłacone	49
NOTA 13 Rezerwy	50
NOTA 14 Zobowiązania finansowe	51
NOTA 15 Leasing	52
NOTA 16 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	54
NOTA 17 Rozliczenia międzyokresowe	54
NOTA 18 Przychody i koszt własny sprzedaży	54
NOTA 19 Segmenty działalności	54
NOTA 20 Koszty działalności operacyjnej	55
NOTA 21 Pozostałe przychody i koszty operacyjne	55
NOTA 22 Przychody i koszty finansowe	55
NOTA 23 Zysk na akcję	56
NOTA 24 Należności i zobowiązania warunkowe	56
NOTA 25 Zobowiązania zabezpieczone na majątku Spółki	56
NOTA 26 Transakcje z podmiotami powiązаныmi	57
NOTA 27 Wynagrodzenia Członków Zarządu Spółki oraz Rady Nadzorczej z tytułu powołania	59
NOTA 28 Zdarzenia po dniu bilansowym	59

Sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów Wittchen S.A.

	<i>nota</i>	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	18	90 021	77 247
Koszt własny sprzedaży	18	(34 797)	(32 039)
Zysk brutto ze sprzedaży		55 224	45 208
Koszty sprzedaży	20	(44 179)	(43 654)
Koszty ogólnego zarządu	20	(4 800)	(6 293)
Pozostałe przychody operacyjne	21	3 562	2 442
Pozostałe koszty operacyjne	21	(2 662)	(6 721)
Zysk z działalności operacyjnej		7 145	(9 018)
Przychody finansowe	22	2 009	46
Koszty finansowe	22	(879)	(1 589)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		8 275	(10 561)
Podatek dochodowy	5	(1 634)	2 007
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej		6 641	(8 554)
Inne całkowite dochody		-	-
Całkowite dochody ogółem		6 641	(8 554)
Zysk (strata) na jedną akcję	23	0,36	(0,47)
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję	23	0,36	(0,47)

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Sprawozdanie z sytuacji finansowej Wittchen S.A.

AKTYWA	<i>nota</i>	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	2	72 833	77 942	75 678
Wartości niematerialne	1	11 379	11 997	13 437
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	15	48 551	42 494	47 448
Nieruchomości inwestycyjne	3	-	-	-
Inwestycje w jednostkach zależnych	4	225	225	71 013
Pozostałe aktywa finansowe	4,8	2 797	2 640	2 247
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	10	244	253	-
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	5	807	863	-
Aktywa trwałe razem		136 836	136 414	209 823
Aktywa obrotowe				
Zapasy	6	91 240	82 113	81 969
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	7,8	28 453	34 274	26 228
Należności z tytułu podatku dochodowego		336	87	-
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	10	884	806	791
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8,9	10 508	5 271	4 440
Aktywa obrotowe razem		131 421	122 551	113 428
Aktywa razem		268 257	258 965	323 251
PASYWA				
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	11	3 645	3 645	3 645
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości	11	80 551	80 551	80 551
Pozostałe kapitały	11	123 827	115 331	83 549
Zyski / straty z lat ubiegłych		(55 304)	(55 333)	31 904
Całkowite dochody ogółem		6 641	8 365	(8 554)
Kapitał własny razem		159 360	152 559	191 095
Zobowiązania długoterminowe				
Zobowiązania z tytułu leasingu długoterminowe	15	39 797	33 226	33 069
Pozostałe długoterminowe zobowiązania finansowe	8,14	14 987	-	19 335
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	5	-	-	13 102
Rezerwy długoterminowe	13	112	112	112
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	17	5 440	5 521	5 601
Zobowiązania długoterminowe razem		60 336	38 859	71 219
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	8,16	27 083	35 597	30 657
Zobowiązania z tytułu leasingu krótkoterminowe	15	17 274	16 791	19 349
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe	8,14	2 000	10 109	7 462
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		423	3 362	1 348
Rezerwy krótkoterminowe	13	1 537	1 444	1 849
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	17	244	244	272
Zobowiązania krótkoterminowe razem		48 561	67 547	60 937
Pasywa razem		268 257	258 965	323 251

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym Wittchen S.A.

1.01.-30.06.2021	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zysk netto roku ubiegłego	Całkowite dochody ogółem	Kapitał własny razem
Stan na 1.01.2021	3 645	80 551	115 331	(46 968)	-	152 559
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-
Emisja i wycena warrantów	-	-	160	-	-	160
Podział zysku	-	-	8 336	(8 336)	-	-
Wyplata dywidendy	-	-	-	-	-	-
Wynik okresu	-	-	-	-	6 641	6 641
Stan na 30.06.2021	3 645	80 551	123 827	(55 304)	6 641	159 360

2020	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zysk netto roku ubiegłego	Całkowite dochody ogółem	Kapitał własny razem
Stan na 1.01.2020	3 636	80 551	82 971	31 904	-	199 062
Emisja akcji	9	-	-	-	-	9
Emisja i wycena warrantów	-	-	456	-	-	456
Podział zysku	-	-	31 904	(31 904)	-	-
Rozwiązanie spółki zależnej	-	-	-	(55 333)	-	(55 333)
Zysk netto okresu	-	-	-	-	8 336	8 336
Inne całkowite dochody/(straty) netto	-	-	-	-	29	29
Stan na 31.12.2020	3 645	80 551	115 331	(55 333)	8 365	152 559

1.01.-30.06.2020	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zysk netto roku ubiegłego	Całkowite dochody ogółem	Kapitał własny razem
Stan na 1.01.2020	3 636	80 551	82 971	31 904	-	199 062
Emisja akcji	9	-	-	-	-	9
Emisja i wycena warrantów	-	-	578	-	-	578
Podział zysku	-	-	-	-	-	-
Wyplata dywidendy	-	-	-	-	-	-
Wynik okresu	-	-	-	-	(8 554)	(8 554)
Stan na 30.06.2020	3 645	80 551	83 549	31 904	(8 554)	191 095

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych Wittchen S.A.

	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) brutto	8 275	(10 561)
Korekty razem	(4 613)	11 213
Amortyzacja	12 502	14 430
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	(1 351)	2 070
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	875	1 042
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	(249)	3 657
Zmiana stanu rezerw	93	93
Zmiana stanu zapasów	(9 127)	(15 276)
Zmiana stanu należności	5 664	8 499
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	(8 513)	(3 175)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(150)	263
Podatek dochodowy zapłacony (wraz z odsetkami)	(4 517)	(968)
Inne korekty	160	578
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	3 662	652
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 612	5 507
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	(468)	(8 490)
Inne wydatki inwestycyjne	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	1 144	(2 983)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy netto z emisji akcji	-	9
Otrzymane kredyty, pożyczki i faktoring	6 878	11 776
Wyplacone dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	-	-
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(6 330)	(7 325)
Odsetki zapłacone	(117)	(202)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	431	4 258
Przepływy pieniężne netto razem	5 237	1 927
Środki pieniężne na początek okresu	5 271	2 513
Środki pieniężne na koniec okresu	10 508	4 440

1. Wprowadzenie

1.1 Informacje ogólne

Nazwa spółki: WITTCHEN S.A.

Siedziba: Palmiry, ul. Gdańska 60, 05-152 Czosnów.

Spółka Wittchen S.A. („Spółka”, „Jednostka Dominująca”, „Emitent”) jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. („Grupa Kapitałowa”, „Grupa”). Spółka powstała w wyniku przekształcenia Wittchen sp. z o.o., na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników Spółki Wittchen sp. z o.o. z dnia 23 lutego 2010 roku. Spółka została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego przez Sąd Rejonowy dla miasta st. Warszawy Wydział XIV Gospodarczy dnia 31 marca 2010 roku pod numerem KRS 0000352760.

Spółka posiada nr statystyczny REGON 011664266, nr identyfikacyjny NIP 951-102-21-54 oraz numer BDO 000111767.

Akcje Spółki są notowane od 9 listopada 2015 roku na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, gdzie są klasyfikowane w sektorze: odzież i kosmetyki – odzież i obuwie.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest sprzedaż detaliczna i hurtowa luksusowych dodatków skórzanych oraz odzieży skórzanej, obuwia skózanego oraz bagażu.

2. Podstawa sporządzenia oraz zastosowane standardy rachunkowości

2.1 Podstawa sporządzenia

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe Wittchen S.A. obejmuje okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku oraz zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa.

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym sprawozdaniu finansowym, sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze sprawozdaniem finansowym Spółki za 2020 rok.

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Emitenta w dającej się przewidzieć przyszłości. Biorąc pod uwagę poziom osiągniętych przez Spółkę przychodów i wyników, jak również bieżący poziom zadłużenia oraz dostępne finansowanie, pomimo występowania ograniczeń związanych z epidemią koronawirusa, w opinii Zarządu na dzień zatwierdzenia niniejszego skróconego sprawozdania finansowego do publikacji nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Emitenta.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego sprawozdania jednostkowego jest złoty polski. Dane w sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w złotych polskich, po zaokrągleniu do pełnych tysięcy.

Wybrane dane finansowe zaprezentowane w sprawozdaniu zostały przeliczone na walutę EUR w następujący sposób: (a) pozycje ze sprawozdania z sytuacji finansowej po kursie natychmiastowej wymiany obowiązującym w dniu na który prezentowane są dane, tj. po średnim kursie NBP, (b) pozycje sprawozdania z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów średnich NBP na koniec każdego miesiąca.

Kursy przeliczeniowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Pozycje bilansowe: kurs EURO	4,5208	4,6148	4,4660
Pozycje rachunku zysków i strat: kurs EURO	4,5472	4,4742	4,4413

2.2 Zasady rachunkowości

2.2.1 Standardy obowiązujące po raz pierwszy w sprawozdaniu za 2020 rok

Począwszy od 1 stycznia 2021 roku weszły w życie następujące nowe standardy i interpretacje:

- Zmiany do MSSF 9, MSR 39, MSSF 7, MSSF 4 i MSSF 16: „Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych – Faza 2”
- Zmiany do MSSF 4: „Umowy ubezpieczeniowe” – odroczenie MSSF 9 „Instrumenty finansowe”

Zastosowanie wyżej wymienionych standardów i interpretacji nie miało istotnego wpływu na pozycje prezentowane w niniejszym śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym.

2.2.2 Standardy i interpretacje, które nie są jeszcze zatwierdzone przez Unię Europejską

- MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe

Standard został opublikowany przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 30 stycznia 2014 roku i obowiązuje za okresy roczne rozpoczynające się z dniem 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie. Komisja Europejska podjęła decyzję o niezatwierdzeniu omawianego przejściowego standardu w oczekiwaniu na standard właściwy.

- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Ujmowanie transakcji sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem

Zmiany zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 11 września 2014 roku, przy czym prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały odłożone bezterminowo przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości.

- MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe, w tym Zmiany do MSSF 17

Standard został opublikowany przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 18 maja 2017 roku, natomiast Zmiany do MSSF 17 opublikowane zostały 25 czerwca 2020 roku. Mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.

- Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe oraz Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe – odroczenie daty wejścia w życie

Zmiany zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości odpowiednio 23 stycznia 2020 roku oraz 15 lipca 2020 i mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.

- Zmiany do MSR 1 i Stanowiska Praktycznego 2 Ujawnianie informacji dotyczących zasad (polityki) rachunkowości

Zmiany zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 12 lutego 2021 roku i mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.

- Zmiany do MSR 8 Definicja wartości szacunkowych

Zmiany zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 12 lutego 2021 roku i mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.

- Zmiany do MSR 12 Podatek odroczony dotyczący aktywów i zobowiązań wynikających z pojedynczej transakcji

Zmiany zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 7 maja 2021 roku i mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.

Spółka zamierza zastosować powyższe standardy po ich zatwierdzeniu przez Unię Europejską.

Spółka jest w trakcie analizy wpływu wyżej wymienionych zmian na śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe.

2.3 Zmiana prezentacji danych porównywalnych

Spółka nie dokonywała zmiany prezentacji danych porównywalnych.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły również istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz korekty błędów.

3. Dane uzupełniające do informacji finansowych

NOTA 1 Wartości niematerialne

30.06.2021	Licencje, oprogramowania komputerowe, prawa	Znaki towarowe	Razem
Wartość brutto			
Stan na 01.01.2021	22 181	2 600	24 781
Zwiększenia	367	-	367
Zmniejszenia	-	-	-
Stan na 30.06.2021	22 548	2 600	25 148
Umorzenie			
Stan na 01.01.2021	12 784	-	12 784
Zwiększenia	985	-	985
Zmniejszenia	-	-	-
Stan na 30.06.2021	13 769	-	13 769
Wartość netto	8 779	2 600	11 379
<hr/>			
31.12.2020	Licencje, oprogramowania komputerowe	Znaki towarowe	Razem
Wartość brutto			
Stan na 01.01.2020	32 814	-	32 814
Zwiększenia	1 272	2 600	3 872
Zmniejszenia	(11 905)	-	(11 905)
Stan na 31.12.2020	22 181	2 600	24 781
Umorzenie			
Stan na 01.01.2020	18 389	-	18 389
Zwiększenia	3 402	-	3 402
Zmniejszenia	(9 007)	-	(9 007)
Stan na 31.12.2020	12 784	-	12 784
Wartość netto	9 397	2 600	11 997
<hr/>			
30.06.2020	Licencje, oprogramowania komputerowe	Nakłady na niezakończone wartości niematerialne	Razem
Wartość brutto			
Stan na 01.01.2020	32 814	-	32 814
Zwiększenia	708	4	712
Zmniejszenia	(9)	(4)	(13)
Stan na 30.06.2020	33 513	-	33 513
Umorzenie			
Stan na 01.01.2020	18 389	-	18 389
Zwiększenia	1 689	-	1 689
Zmniejszenia	(2)	-	(2)
Stan na 30.06.2020	20 076	-	20 076
Wartość netto	13 437	-	13 437

Wartości niematerialne użytkowane przez Spółkę obejmują głównie znaki towarowe oraz oprogramowanie komputerowe (łącznie ze związanymi z tym oprogramowaniem licencjami). Wartości niematerialne, które nie zostały do dnia bilansowego oddane do użytkowania, prezentowane są w pozycji „nakłady na niezakończone wartości niematerialne”.

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

NOTA 2 Rzeczowe aktywa trwałe

30.06.2021	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Środki trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2021	10 815	72 077	10 783	5 381	21 144	229	120 429
Zwiększenia	-	-	29	-	117	75	221
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użyt.	(1 385)	(158)	-	(824)	(10)	(121)	(2 498)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 30.06.2021	9 430	71 919	10 812	4 557	21 251	183	118 152
Umorzenie							
Stan na 01.01.2021	-	17 807	7 259	3 886	13 535	-	42 487
Zwiększenia	-	1 488	445	252	1 412	-	3 597
Zmniejszenia	-	(39)	-	(721)	(5)	-	(765)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 30.06.2021	-	19 256	7 704	3 417	14 942	-	45 319
Wartość netto	9 430	52 663	3 108	1 140	6 309	183	72 833

31.12.2020	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Środki trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2020	9 667	56 913	11 446	3 823	20 800	1 188	103 837
Zwiększenia	1 148	16 344	159	949	1 465	18 775	38 840
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użyt.	-	(1 180)	(822)	(163)	(1 121)	(19 734)	(23 020)
Wykup z leasingu	-	-	-	772	-	-	772
Stan na 31.12.2020	10 815	72 077	10 783	5 381	21 144	229	120 429
Umorzenie							
Stan na 01.01.2020	-	16 057	7 082	2 822	11 643	-	37 604
Zwiększenia	-	2 822	913	731	2 972	-	7 438
Zmniejszenia	-	(1 072)	(736)	(156)	(1 080)	-	(3 044)
Wykup z leasingu	-	-	-	489	-	-	489
Stan na 31.12.2020	-	17 807	7 259	3 886	13 535	-	42 487
Wartość netto	10 815	54 270	3 524	1 495	7 609	229	77 942

30.06.2020	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Środki trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2020	9 667	56 913	11 446	3 823	20 800	1 188	103 837
Zwiększenia	-	23	30	-	184	12 917	13 154
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użyt.	-	(21)	(102)	-	(304)	(149)	(576)
Wykup z leasingu	-	-	-	772	-	-	772
Stan na 30.06.2020	9 667	56 915	11 374	4 595	20 680	13 956	117 187
Umorzenie							
Stan na 01.01.2020	-	16 057	7 082	2 822	11 643	-	37 604
Zwiększenia	-	1 381	458	363	1 533	-	3 735
Zmniejszenia	-	(3)	(23)	-	(293)	-	(319)
Wykup z leasingu	-	-	-	489	-	-	489
Stan na 30.06.2020	-	17 435	7 517	3 674	12 883	-	41 509
Wartość netto	9 667	39 480	3 857	921	7 797	13 956	75 678

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Dominującą pozycją w strukturze rzeczowych aktywów trwałych stanowiły na dzień bilansowy budynki i budowle. W zakresie tej pozycji główną jej wartość tworzą nakłady w wynajmowanych obiektach handlowych oraz budynek biurowo-magazynowy w Palmirach.

NOTA 3 Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Wartość brutto			
Stan na 1 stycznia	-	14 639	14 639
Zmniejszenie (sprzedaż)	-	(14 639)	(14 639)
Stan na bilans zamknięcia	-	-	-
Umorzenie			
Stan na 1 stycznia	-	5 483	5 483
Zwiększenia	-	100	100
Zmniejszenia	-	(5 583)	(5 583)
Stan na bilans zamknięcia	-	-	-
Stan na bilans zamknięcia - wartość netto	-	-	-

Do nieruchomości inwestycyjnych Grupa zaklasyfikowała budynek biurowy wraz z gruntem w Kielpinie, który jest wynajmowany innym podmiotom. W czerwcu 2020 roku, w związku z niepewnością związaną z rozwojem sytuacji spowodowanej epidemią koronawirusa, Grupa dokonała sprzedaży wyżej wymienionej nieruchomości inwestycyjnej za kwotę 5.400 tys. zł netto do spółki Wittchen Real Estate sp. z o.o. (spółka spoza grupy kapitałowej, powiązana poprzez osobę Pani Moniki Wittchen, Pana Jędrzeja Wittchen oraz spółki Gold Town Inv. Ltd).

NOTA 4 Inwestycje w jednostkach zależnych

Na inwestycje w jednostkach zależnych składa się wartość inwestycji we wszystkich jednostkach podlegających konsolidacji.

Inwestycje w jednostkach zależnych	01.01.2021	Zwiększenia	Zmniejszenia	30.06.2021
Wittchen GmbH	104	-	-	104
Wittchen S.R.O.	20	-	-	20
Wittchen Hungary Kft.	39	-	-	39
Pozostałe spółki zależne	62	-	-	62
Razem	225	-	-	225

Inwestycje w jednostkach zależnych	01.01.2020	Zwiększenia	Zmniejszenia	31.12.2020
Wittchen Premium sp. z o.o. sp. k.	70 827	-	(70 827)	-
Wittchen GmbH	104	-	-	104
Wittchen S.R.O.	20	-	-	20
Wittchen Hungary Kft.	-	39	-	39
Pozostałe spółki zależne	62	-	-	62
Razem	71 013	39	(70 827)	225

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Inwestycje w jednostkach zależnych	01.01.2020	Zwiększenia	Zmniejszenia	30.06.2020
Wittchen Premium sp. z o.o. sp. k.	70 827	-	-	70 827
Wittchen GmbH	104	-	-	104
Wittchen S.R.O.	20	-	-	20
Pozostałe spółki zależne	62	-	-	62
Razem	71 013	-	-	71 013

Na dzień bilansowy, na dzień 30 czerwca 2020 oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku inwestycje nie są objęte odpisem aktualizującym.

NOTA 5 Podatek bieżący i odroczony

Struktura podatku dochodowego	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Podatek bieżący	(1 578)	-
Podatek odroczony	(56)	2 007
Podatek dochodowy razem:	(1 634)	2 007

Aktywo z tytułu podatku odroczonego	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Stan na początek okresu	3 434	1 876	1 876
Zwiększenia - obciążenie wyniku finansowego	-	1 558	1 341
Zmniejszenia - uznanie wyniku finansowego	(141)	-	-
Stan na koniec okresu	3 293	3 434	3 217

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Stan na początek okresu	2 571	16 985	16 985
Zwiększenia - obciążenie wyniku finansowego	-	-	-
Zmniejszenia - uznanie kapitałów własnych	-	(13 571)	-
Zmniejszenia - uznanie wyniku finansowego	(85)	(843)	(666)
Stan na koniec okresu	2 486	2 571	16 319
Aktywa netto z tytułu podatku odroczonego	807	863	-
Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego	-	-	13 102

NOTA 6 Zapasy

Zapasy	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Towary	93 120	83 903	84 089
Odpis aktualizujący zapasy	(1 880)	(1 790)	(2 120)
Razem zapasy	91 240	82 113	81 969

Na dzień 30 czerwca 2021 roku Spółka przeprowadziła analizę stanu towarów jak również ich wiekowania i rotacji, w rezultacie której zwiększyła wysokość odpisu aktualizującego wartość zapasów do kwoty 1.880 tys. zł, czyli o 90 tys. zł.

NOTA 7 Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe

Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe należności	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Należności z tytułu dostaw i usług - jednostki powiązane	5 467	5 215	4 357
Inne należności krótkoterminowe - jednostki powiązane	62	62	62
Należności z tytułu dostaw i usług - jednostki pozostałe	9 022	13 357	6 042
Odpis aktualizujący wartość należności z tytułu dostaw i usług	(1 770)	(1 445)	(2 117)
Należności z tytułu zaliczek na towary i usługi	15 459	16 878	17 550
Inne należności krótkoterminowe	2 212	973	775
Odpis aktualizujący wartość inne należności	(1 999)	(766)	(441)
Razem	28 453	34 274	26 228

Zmiany odpisów aktualizujących wartość należności w okresie objętym sprawozdaniem finansowym prezentuje poniższa tabela.

Odpisy aktualizujące wartość należności	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Stan na początek okresu	2 211	896	896
Zwiększenia	1 558	2 018	1 662
Spisanie przedawnionych i nieściągalnych wierzytelności	-	(667)	-
Zmniejszenia, w tym wykorzystanie	-	(36)	-
Stan na koniec okresu	3 769	2 211	2 558

Odpisy aktualizujące uwzględniają również analizę oczekiwanych strat kredytowych.

NOTA 8 Instrumenty finansowe

Wartość godziwa definiowana jest jako kwota, za jaką na warunkach rynkowych dany składnik aktywów mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie wykonane, pomiędzy dobrze poinformowanymi, zainteresowanymi i niepowiązаныmi stronami. W przypadku instrumentów finansowych, dla których istnieje aktywny rynek, ich wartość godziwą ustala się na podstawie parametrów pochodzących z aktywnego rynku (ceny sprzedaży i zakupu). W przypadku instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek, wartość godziwa ustalana jest na podstawie technik wyceny, w tym szacunków zarządu.

Wartość godziwa aktywów finansowych odpowiada ich wartości bilansowej. Wartość bilansowa należności oraz zobowiązań z tytułu dostaw i usług nie różni się istotnie od ich wartości godziwej.

Wartość aktywów finansowych prezentowana w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

Wartość księgowa kategorii aktywów finansowych	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
1. Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu, w tym:	26 299	25 307	15 365
- należności z tyt. dostaw i usług i inne nal. umowne	12 994	17 396	8 678
- pożyczki - część krótkoterminowa	-	-	-
- pożyczki - część długoterminowa	2 797	2 640	2 247
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	10 508	5 271	4 440
2. Aktywa finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy	336	87	-

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Spółka zarówno w roku 2020, jak również w I półroczu 2021 zawierała kontrakty terminowe forward na zakup waluty USD.

Na dzień 30 czerwca 2021 roku Spółka posiadała aktywne kontrakty terminowe forward na zakup waluty. Wartość nominalna kontraktów na 30 czerwca 2021 roku wynosiła 2.500 tys. USD i terminach realizacji nie przekraczających 180 dni. Wartość godziwa tych instrumentów finansowych wyniosła 336 tys. zł. i została zaprezentowana jako pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Spółka posiadała aktywne kontrakty terminowe forward na zakup waluty o wartości nominalnej wynoszącej 2.000 tys. USD i terminach realizacji nie przekraczających 180 dni. Wartość godziwa tych instrumentów finansowych wyniosła 87 tys. zł. i została zaprezentowana jako pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe.

Na dzień 30 czerwca 2020 Spółka nie posiadała aktywnych kontraktów tego typu, więc wartość godziwa tych instrumentów finansowych na dzień bilansowy wyniosła zero.

Wartość godziwa zobowiązań finansowych nie różni się istotnie od ich wartości księgowej.

Wartość zobowiązań finansowych prezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

Zobowiązania finansowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu:			
1. Kredyty bankowe i pożyczki, w tym:	16 987	10 109	19 335
- krótkoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	2 000	10 109	-
- długoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	14 987	-	19 335
2. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	22 802	23 134	24 953
3. Leasing, w tym:	57 071	50 017	52 418
- część krótkoterminowa	17 274	16 791	19 349
- część długoterminowa	39 797	33 226	33 069
4. Faktoring	-	-	7 462
Zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy:			

NOTA 9 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Środki pieniężne PLN	1 328	2 481	1 659
Środki pieniężne EUR	1 489	35	1 223
Środki pieniężne USD	4 691	676	1 163
Środki pieniężne HKD	1	1	1
Środki pieniężne GBP	7	9	8
Środki pieniężne CNY	5	5	5
Środki pieniężne RUB	209	416	288
Środki pieniężne CZK	2 778	1 648	93
	10 508	5 271	4 440

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

NOTA 10 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Koszty eksploatacyjne lokali	465	348	391
Ubezpieczenia	47	154	69
Koszty opakowań	30	21	48
Pozostałe koszty	342	251	283
Oплата za odrolnienie gruntów	244	285	-
Razem, z czego	1 128	1 059	791
Długoterminowe	244	253	-
Krótkoterminowe	884	806	791

NOTA 11 Kapitał własny

Spółka zarządza kapitałem w celu zachowania zdolności do kontynuowania działalności z uwzględnieniem realizacji planowanych inwestycji, tak aby mogła generować zwrot dla akcjonariuszy oraz przynosić korzyści pozostałym potencjalnym beneficjentom.

Kapitał własny

	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Kapitał zakładowy	3 645	3 645	3 645
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości	80 551	80 551	80 551
Pozostałe kapitały	123 827	115 331	83 549
Zyski / straty z lat ubiegłych	(55 304)	(55 333)	31 904
Całkowite dochody ogółem	6 641	8 365	(8 554)
Razem	159 360	152 559	191 095

Kapitał zakładowy

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 30 czerwca 2021 roku przedstawiała się następująco:

30.06.2021	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	13 791 846	2 758	75,68%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	13 124 046	2 625	72,02%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	36 826	7	0,20%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	630 974	126	3,46%
Pozostali	4 431 155	887	24,32%
Razem	18 223 001	3 645	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% akcji spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% akcji spółki Gold Town Inv. Ltd.

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 31 grudnia 2020 roku i 30 czerwca 2020 roku przedstawiała się następująco:

31.12.2020 i 30.06.2020	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	13 791 846	2 758	75,68%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	13 124 046	2 625	72,02%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	36 826	7	0,20%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	630 974	126	3,46%
Pozostali	4 431 155	887	24,32%
Razem	18 223 001	3 645	100,00%

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
(wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% akcji spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% akcji spółki Gold Town Inv. Ltd.

Kapitał zakładowy Spółki na dzień 30 czerwca 2021 wynosi 3.644.600,20 zł (słownie złotych: trzy miliony sześćset czterdzieści cztery tysiące sześćset złotych, 20/100 groszy) i dzieli się na 18.223.001 (słownie: osiemnaście milionów dwieście dwadzieścia trzy tysiące i jeden) akcje o wartości nominalnej 0,20 zł (dwadzieścia groszy) każda, na co składa się: (i) 16.500.000 akcji serii A; (ii) 1.600.000 akcji serii B; (iii) 78.772 akcji serii C, (iv) 44.229 akcji serii D. Ogólna liczba głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji wynosi 18.223.001 głosów.

W dniu 13 sierpnia 2021 roku Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. podjął decyzję o wprowadzeniu do obrotu giełdowego na rynku podstawowym, z dniem 19 sierpnia 2021 roku, 30 989 akcji zwykłych na okaziciela serii D o wartości nominalnej 0,20 zł każda, pod warunkiem dokonania przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. asymilacji tych Akcji z akcjami Spółki będącymi w obrocie giełdowym. Asymilacja akcji nastąpiła 19 sierpnia 2021 roku. Akcje zostały wyemitowane w ramach warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego na podstawie uchwały nr 29 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki z dnia 14 maja 2019 roku.

Program opcji menedżerskich – II Program Motywacyjny

Program Motywacyjny został szerzej opisany w sprawozdaniu finansowym Spółki za rok 2020. Poniższe zestawienie prezentuje dane dotyczące stanu wyemitowanych przez Spółkę warrantów na dzień 30 czerwca 2021 roku:

Data rozliczenia wyemitowanych warrantów	Liczba wyemitowanych warrantów	Liczba wygasłych warrantów	Liczba objętych warrantów	Cena wykonania w zł	Średnia wartość godziwa na dzień przyznania w zł
Transza 2019	57 565	2 452	44 229	0,2	15,35
Transza 2020	50 993	9 024	n.d.	0,2	15,35
Transza 2021	50 993	9 024	n.d.	0,2	15,35

Średnia wartość godziwa warrantów na dzień przyznania wyniosła 15,35 zł. Wartość godziwą przyznanych instrumentów kapitałowych Spółka opiera na cenach rynkowych instrumentów kapitałowych na dzień przyznania.

Na dzień 30 czerwca 2021 roku Spółka ujęła w kapitale 1.507 tys. zł z tytułu warrantów przyznanych w ramach II Programu Motywacyjnego (31 grudnia 2020: 1.327 tys. zł; 30 czerwca 2020: 1.449 tys. zł). W I półroczu 2021 roku Spółka rozpoznała 160. tys. zł kosztów warrantów. Wartość całego programu OM na dzień przyznania wg liczby wyemitowanych warrantów i ich wartości godziwej wyniosła 2.764 tys. zł.

Po dniu bilansowym miało miejsce wydanie 30.989 akcji serii D po cenie 0,20 zł na akcję, poprzez realizację praw z warrantów subskrypcyjnych serii B, Transza 2020, przez osoby uprawnione.

NOTA 12 Dywidendy wypłacone

	01.01.-30.06.2021	1.01.-31.12.2020	01.01.-30.06.2020
Dywidenda z akcji uchwalona przez ZWZA	n/d	n/d	n/d
Dywidenda wypłacona do dnia bilansowego	n/d	n/d	n/d

Uchwałą ZWZA z dnia 25 czerwca 2021 roku zysk za 2020 rok został w całości przeznaczony na kapitał zapasowy Spółki.

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

NOTA 13 Rezerwy

30.06.2021	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	razem
Stan na 01.01.2021	118	783	655	1 556
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	93	-	93
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	-	-	-
Stan na 30.06.2021	118	876	655	1 649
Długoterminowe	112	-	-	112
Krótkoterminowe	6	876	655	1 537
Stan na 30.06.2021	118	876	655	1 649

31.12.2020	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	razem
Stan na 01.01.2020	115	1 043	710	1 868
Zwiększenia - obciążenie wyniku	32	-	65	97
Zmniejszenia - odniesienie w kapitały	(29)	-	-	(29)
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	(260)	(120)	(380)
Stan na 31.12.2020	118	783	655	1 556
Długoterminowe	112	-	-	112
Krótkoterminowe	6	783	655	1 444
Stan na 31.12.2020	118	783	655	1 556

30.06.2020	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	razem
Stan na 01.01.2020	115	1 043	710	1 868
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	213	-	213
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	-	(120)	(120)
Stan na 30.06.2020	115	1 256	590	1 961
Długoterminowe	112	-	-	112
Krótkoterminowe	3	1 256	590	1 849
Stan na 30.06.2020	115	1 256	590	1 961

NOTA 14 Zobowiązania finansowe

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zobowiązania finansowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Kredyty bankowe i pożyczki	14 987	-	19 335
Zobowiązania z tytułu leasingu	39 797	33 226	33 069
Faktoring	-	-	-
Razem długoterminowe zobowiązania finansowe	54 784	33 226	52 404
Zobowiązania z tytułu leasingu	17 274	16 791	19 349
Kredyty bankowe i pożyczki	2 000	10 109	-
Inne zobowiązania finansowe	-	-	7 462
Razem krótkoterminowe zobowiązania finansowe	19 274	26 900	26 811
Zobowiązania finansowe krótkoterminowe i długoterminowe razem	74 058	60 126	79 215
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(10 508)	(5 271)	(4 440)
Razem krótkoterminowe zobowiązania finansowe zmniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty	63 550	54 855	74 775

Na dzień 30 czerwca 2021 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku i 30 czerwca 2020 roku zobowiązania finansowe Spółki wynikały z umów kredytowych zawartych z mBank S.A. oraz z umów leasingu zawartych z ING Lease (Polska) sp. z o.o. Dodatkowo na dzień 30 czerwca 2021 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku zobowiązania finansowe wynikały również z umowy zawartej z Polskim Funduszem Rozwoju S.A.

W dniu 29 maja 2019 roku Spółka zawarła z mBank S.A. aneks do umowy o linię wieloproduktową z dnia 13 października 2014 roku. Na mocy aneksu wydłużony został termin spłaty kredytu do dnia 30 września 2020. Wysokość limitu kredytowego wynoszącego 60.000 tys. zł, jak również zakres zabezpieczeń nie uległy zmianie. W dniu 30 września 2019 roku Spółka zawarła z mBank S.A. aneks do wyżej wymienionej umowy, na podstawie którego wydłużony został termin spłaty kredytu do dnia 30 września 2021 roku. W celu przedłużenia ważności linii kredytowej w kwietniu 2021 roku, Spółka zawarła z mBank S.A. kolejny aneks do umowy o linię wieloproduktową, zgodnie z którym termin został wydłużony do 30 września 2022 roku. W ramach wyżej wymienionej umowy, Spółce udostępniono również limit finansowania do łącznej kwoty 60 mln zł, który pokrywa zapotrzebowanie Grupy w tym zakresie.

Ponadto, w dniu 29 maja 2019 roku, Spółka zawarła z mBank S.A. umowę elektronicznej zapłaty zobowiązań, na podstawie której Spółka mogła realizować zlecenia zapłaty w ramach limitu do kwoty 10.000 tys. zł. Umowa elektronicznej zapłaty w dniu 29 października 2019 roku została zastąpiona przez nową umowę zawartą z mBank S.A., która obowiązywała do dnia 29 stycznia 2021 roku i decyzją Spółki nie została przedłużona.

W dniu 20 listopada 2020 roku, Spółka zawarła z Polskim Funduszem Rozwoju S.A. umowę pożyczki preferencyjnej w ramach Programu Rządowego „Tarcza Finansowa Polskiego Funduszu Rozwoju Dla Dużych Firm”. Kwota uzyskanego finansowania to 2 mln zł. Wypłata środków w ramach pożyczki nastąpiła w dniu 9 grudnia 2020 roku. Termin spłaty pożyczki ustalony został na dzień 30 września 2021 roku.

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

W ramach zobowiązań z tytułu leasingu, prezentowane są przede wszystkim zobowiązania z tytułu umów najmu powierzchni handlowych, rozpoznanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej od dnia 1 stycznia 2019 roku, w związku z wdrożeniem MSSF 16. (szczegóły: Nota 15)

Zabezpieczenia związane ze zobowiązaniami finansowymi zostały opisane w Nocie 25.

NOTA 15 Leasing

Spółka jako leasingobiorca

W okresie od dnia 1 stycznia 2021 roku do dnia 30 czerwca 2021 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2021	74 324	659	74 983
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	13 977	-	13 977
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2021	88 301	659	88 960
Umorzenie			
Stan na 1.01.2021	32 056	433	32 489
Zwiększenia	7 807	113	7 920
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2021	39 863	546	40 409
Stan na 30.06.2021 – wartość netto	48 438	113	48 551

W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2020	67 027	1 431	68 458
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	7 297	-	7 297
Wykup z leasingu	-	(772)	(772)
Stan na 31.12.2020	74 324	659	74 983
Umorzenie			
Stan na 1.01.2020	16 698	657	17 355
Zwiększenia	15 358	265	15 623
Wykup z leasingu	-	(489)	(489)
Stan na 31.12.2020	32 056	433	32 489
Stan na 31.12.2020 – wartość netto	42 268	226	42 494

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 30 czerwca 2020 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2020	67 027	1 431	68 458
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	5 534	-	5 534
Wykup z leasingu	-	(772)	(772)
Stan na 30.06.2020	72 561	659	73 220
Umorzenie			
Stan na 1.01.2020	16 698	657	17 355
Zwiększenia	8 754	152	8 906
Wykup z leasingu	-	(489)	(489)
Stan na 30.06.2020	25 452	320	25 772
Stan na 30.06.2020 – wartość netto	47 109	339	47 448

Spółka wykazała następujące zmiany w strukturze zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych w poszczególnych okresach:

	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Wartość zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych na bilans otwarcia	49 884	50 929	50 929
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów	13 977	7 297	5 534
Naliczone odsetki	759	1 406	886
Umowne płatności z tytułu leasingu	(6 269)	(12 885)	(7 147)
Różnice kursowe	(1 351)	3 137	2 023
Stan bilans zamknięcia	57 000	49 884	52 225
<i>z czego</i>			
Zobowiązania krótkoterminowe	17 203	16 668	19 228
Zobowiązania długoterminowe	39 797	33 216	32 997

Oprócz wyżej wymienionych zobowiązań, Spółka wykazuje na dzień 30 czerwca 2021 roku 71 tys. złotych z tytułu leasingów (w tym 71 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych) klasyfikowanych wcześniej jako leasing finansowy zgodnie z MSR 17. Na dzień 31 grudnia 2020 roku zobowiązanie z tego tytułu wynosiło 133 tys. złotych (10 tys. złotych zobowiązań długoterminowych oraz 123 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych), natomiast na dzień 30 czerwca 2020 roku zobowiązanie z tego tytułu wynosiło 193 tys. złotych (121 tys. złotych zobowiązań długoterminowych oraz 72 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych).

NOTA 16 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług - jednostki powiązane	400	393	574
Inne zobowiązania - jednostki powiązane	44	44	10
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług - pozostałe jednostki	20 330	21 034	17 446
Inne zobowiązania - pozostałe jednostki	132	132	5 632
Zobowiązania z tytułu innych podatków, opłat i świadczeń społecznych	4 281	12 463	5 704
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	1 896	1 531	1 291
Razem	27 083	35 597	30 657

NOTA 17 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Długoterminowe	5 440	5 521	5 601
Rozliczenie dotacji PARP	5 440	5 521	5 601
Krótkoterminowe	244	244	272
Rozliczenie dotacji z PARP	160	160	208
Pozostałe	84	84	64
Razem	5 684	5 765	5 873

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe stanowią przede wszystkim dotacje otrzymane w 2011 roku w kwocie 9.537 tys. zł rozliczane przez okres ekonomicznej użyteczności aktywów trwałych na zakup których zostały przyznane.

NOTA 18 Przychody i koszt własny sprzedaży

Przychody ze sprzedaży	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Przychody ze sprzedaży towarów	88 490	75 754
Przychody ze sprzedaży produktów	1 531	1 493
Razem przychody z działalności operacyjnej	90 021	77 247
Koszt własny sprzedaży	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Wartość sprzedanych towarów	(34 797)	(32 039)
Razem koszt własny sprzedaży	(34 797)	(32 039)

NOTA 19 Segmenty działalności

Segmenty operacyjne

Spółka analizuje segmenty działalności z perspektywy całej Grupy Kapitałowej. Szczegóły wyodrębnionych segmentów operacyjnych zostały ujawnione w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Wittchen za I półrocze 2021 roku.

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

NOTA 20 Koszty działalności operacyjnej

Koszty operacyjne - układ rodzajowy	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Amortyzacja	(12 502)	(14 430)
Zużycie materiałów i energii	(2 054)	(2 032)
Usługi obce i pozostałe	(23 070)	(20 764)
Podatki i opłaty	(429)	(295)
Wynagrodzenia	(9 564)	(10 538)
Świadczenia na rzecz pracowników	(1 360)	(1 888)
Razem koszty w układzie rodzajowym	(48 979)	(49 947)
Koszty sprzedaży	(44 179)	(43 654)
Koszty ogólnego zarządu	(4 800)	(6 293)
Razem koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(48 979)	(49 947)

NOTA 21 Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Sprzedaż niefinansowych aktywów trwałych	148	-
Odszkodowania	1 570	446
Rozwiązanie rezerw pozostałych	-	120
Dofinansowanie do wynagrodzeń	1 584	1 639
Różnice inwentaryzacyjne	44	33
Rozliczenie środków z dotacji	-	-
Dotacje rozliczane z amortyzacją	80	129
Zwrot opłat sądowych	-	1
Inne	136	74
Razem	3 562	2 442

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Sprzedaż niefinansowych aktywów trwałych	-	(3 644)
Odpisy aktualizujące wartość należności	(1 558)	(1 662)
Odpis aktualizujący zapasy	(90)	(810)
Likwidacja i niedobory towarów	(826)	(400)
Straty z likwidacji środków trwałych	(118)	(13)
Inne	(70)	(192)
Razem	(2 662)	(6 721)

NOTA 22 Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Odsetki (pożyczki, lokaty, należności)	62	46
Wycena forwardów	-	-
Różnice kursowe	1 947	-
Razem przychody finansowe	2 009	46

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Koszty finansowe	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Odsetki od kredytów	(116)	(139)
Odsetki od umów leasingu	(759)	(889)
Odsetki pozostałe	(4)	(60)
Różnice kursowe	-	(485)
Pozostałe	-	(16)
Razem koszty finansowe	(879)	(1 589)

NOTA 23 Zysk na akcję

Liczba akcji	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Liczba akcji na 30 czerwca	18 223 001	18 223 001
Średnia ważona liczba akcji w okresie	18 233 001	18 186 836
Wyemitowane warranty zamienne na akcje na 30 czerwca	115 322	128 466
Średnia ważona liczba wyemitowanych warrantów zamiennych na akcje w okresie	115 322	164 631
Średnia rozwodniona liczba akcji zwykłych w okresie	18 338 323	18 351 467
Zysk na akcję		
Zysk (strata) netto okresu bieżącego	6 641	(8 554)
Zysk (strata) na akcję (w zł)	0,36	(0,47)
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	0,36	(0,47)

Spółka prezentuje zysk na akcję uwzględniając liczbę akcji w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2021 i 2020 roku wraz z rozładującym wpływem warrantów. Program opcji menedżerskich został opisany w jednostkowym sprawozdaniu finansowym za 2020 rok oraz w nocie 11 danych uzupełniających do informacji finansowych.

NOTA 24 Należności i zobowiązania warunkowe

W I półroczu 2021 i 2020 roku oraz na koniec roku 2020 pozycja należności warunkowych nie wystąpiła.

Zobowiązania warunkowe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Gwarancje udzielone	7 307	7 530	7 477
Pozostałe	-	-	-
Razem	7 307	7 530	7 477

Gwarancje udzielone (bankowe) dotyczą umów najmu powierzchni handlowych podpisanych przez Spółkę z Centrami Handlowymi.

NOTA 25 Zobowiązania zabezpieczone na majątku Spółki

Tytuł zobowiązania	Zabezpieczenie na dzień 30.06.2021
Linia wieloproduktowa (mBank)	Hipoteka umowna łączna na nieruchomości zabudowanej w Palmirach do kwoty 120.000 tys. zł. Zastaw rejestrowy na zapasach o wartości ewidencyjnej min. 22.000 tys. zł Weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową Przelew wierzytelności z polisy ubezpieczenia nieruchomości i ruchomości

NOTA 26 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Podmioty powiązane zostały zdefiniowane zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 24 (MSR 24 – „Ujawnianie informacji na temat podmiotów powiązanych”). Jednostka Dominująca zawierała i zamierza zawierać w przyszłości transakcje z podmiotami powiązanymi. Transakcje związane były bezpośrednio z bieżącą, statutową działalnością Spółki. Transakcje z podmiotami powiązanymi zawierają klauzule i postanowienia nie odbiegające znacząco od postanowień Kodeksu Cywilnego lub innych przepisów prawa oraz przyjętych standardów rynkowych. Transakcje z podmiotami powiązanymi były dokonywane na podstawie umów, bez pisemnych umów na bazie zamówień i towarzyszących im faktur lub na bazie przepisów prawa, nakazujących wypłacanie określonych świadczeń.

Jednostka zidentyfikowała następujące podmioty powiązane z którymi przeprowadzono transakcje w latach 2021 - 2020:

- Jędrzej Wittchen – Prezes Zarządu, działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen
- Monika Wittchen – Wiceprezes Zarządu, działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen
- Paweł Marcinkiewicz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Józef Mirecki – Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
- Barbara Mirecka – Członek Rady Nadzorczej,
- Monika Dziedzic - Członek Rady Nadzorczej,
- Adam Sobieszek – Członek Rady Nadzorczej,
- Gold Town Inv. Ltd. - znaczący akcjonariusz,
- GM Legal Grot i Wspólnicy sp. k. (spółka powiązana przez osobę Przewodniczącego Rady Nadzorczej)
- Wittchen Premium sp. z o.o.,
- Wittchen Premium sp. z o.o. spółka komandytowa,
- Wittchen Travel sp. z o.o.
- Wittchen Real Estate sp. z o.o. (spółka powiązana poprzez osobę Moniki Wittchen, Jędrzeja Wittchen oraz spółki Gold Town Inv. Ltd.),
- Wittchen GmbH,
- Wittchen S.R.O.
- Wittchen Hungary K.F.T.

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w I półroczu 2021 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 30 czerwca 2021 roku wobec podmiotów powiązanych

	01.01.-30.06.2021		30.06.2021	
	przychody	koszty/inwestycje***	należności	Zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	259	5	51
Monika Wittchen**	6	468	63	84
Józef Mirecki	-	18	-	2
Barbara Mirecka	-	18	-	2
Monika Dziedzic	-	18	-	2
Paweł Marcinkiewicz	-	20	-	2
Adam Sobieszek	-	18	-	2
Wittchen Premium sp. z o.o.	-	-	8	-
Wittchen Premium sp. z o.o. sp.k.	-	-	-	-
Wittchen Travel sp. z o.o.	-	380	1	249
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	27	31	22	30
Wittchen GmbH	1 483	-	2 558	-
Wittchen S.R.O.	1 293	-	5 559	18
Wittchen Hungary K.F.T.	85	-	110	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów II Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 11

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w 2020 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 31 grudnia 2020 roku wobec podmiotów powiązanych

2020	przychody	koszty/inwestycje***	należności	Zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	374	10	41
Monika Wittchen**	14	519	62	84
Józef Mirecki	-	36	-	2
Barbara Mirecka	24	36	-	2
Monika Dziedzic	-	36	-	2
Paweł Marcinkiewicz	-	40	-	2
Adam Sobieszek	-	36	-	2
Wittchen Premium sp. z o.o.	1	-	8	-
Wittchen Premium sp. z o.o. sp.k.	2	3 828	2	-
Wittchen Travel sp. z o.o.	1	876	1	277
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	5 533	28	214	-
Wittchen GmbH	2 873	-	2 367	-
Wittchen S.R.O.	3 170	-	5 253	18
GM Legal	-	14	-	5

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen.

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów II Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 11

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
 Śródroczne Skrócone Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Wittchen S.A.
 (wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w I półroczu 2020 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 30 czerwca 2020 roku wobec podmiotów powiązanych

	01.01.-30.06.2020		30.06.2020	
	przychody	koszty/inwestycje***	należności	Zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	120	33	-
Monika Wittchen**	6	180	130	11
Józef Mirecki	-	18	-	2
Barbara Mirecka	-	18	-	2
Monika Dziedzic	-	18	-	2
Paweł Marcinkiewicz	-	20	-	2
Adam Sobieszek	-	18	-	2
Wittchen Premium sp. z o.o.	-	-	6	-
Wittchen Premium sp. z o.o. sp.k.	-	780	-	274
Wittchen Travel sp. z o.o.	-	427	-	266
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	5 453	-	69	-
Wittchen GmbH	925	-	2 128	4
Wittchen S.R.O.	1 409	-	4 300	17
GM Legal	-	4	-	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen.

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

NOTA 27 Wynagrodzenia Członków Zarządu Spółki oraz Rady Nadzorczej z tytułu powołania

	01.01.-30.06.2021	01.01.-30.06.2020
Paweł Marcinkiewicz	20	20
Barbara Mirecka	18	18
Józef Mirecki	18	18
Monika Dziedzic	18	18
Adam Sobieszek	18	18
Jędrzej Wittchen	120	60
Monika Wittchen	120	60
Razem	332	212

Powyższe wynagrodzenia obejmują wyłącznie wynagrodzenia z tytułu powołania za okres pełnienia funkcji i nie obejmują wynagrodzeń otrzymywanych z innych tytułów, np. świadczonych usług, otrzymanych diet, które są ujawnione dodatkowo w nocie 26.

W roku 2020 w związku z panującą epidemią koronawirusa, Zarząd Spółki w okresie od 1 kwietnia do 30 czerwca 2020 roku, zmniejszył pobierane wynagrodzenie z tytułu powołania do kwoty 1 zł brutto miesięcznie.

NOTA 28 Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym nie miały miejsca istotne wydarzenia, które powinny zostać dodatkowo ujawnione w niniejszym śródrocznym skróconym jednostkowym sprawozdaniu finansowym.



WITTCHEN

**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI
GRUPY KAPITAŁOWEJ WITTCHEN S.A.
ZA I PÓŁROCZE 2021 ROKU**



Spis treści:

Wprowadzenie	61
1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń wraz ze wskazaniem najistotniejszych zdarzeń dotyczących Grupy i Emitenta	61
2. Czynniki i zdarzenia, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	61
3. Opis organizacji Grupy Kapitałowej Emitenta wraz z opisem jej zmian.....	62
4. Stanowisko zarządu odnośnie zrealizowania publikowanych prognoz	63
5. Wskazanie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów	63
6. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące.....	63
7. Wskazanie istotnych postępowań.....	64
8. Informacje o transakcjach z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe.....	64
9. Informacje o udzielonych i otrzymanych poręczeniach i gwarancjach	64
10. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń.....	64
11. Wskazanie czynników, które będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	70
12. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne	73

Wprowadzenie

Jednostką Dominującą Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. („Grupa”, „Grupa Kapitałowa”) jest Spółka Wittchen S.A. („Spółka”, „Jednostka Dominująca”, „Emitent”). Zarząd Spółki sporządza sprawozdanie półroczne z działalności Grupy Kapitałowej łącznie ze sprawozdaniem z działalności Jednostki Dominującej, jako jedno sprawozdanie. Jeżeli wyraźnie w punkcie nie wskazano, że przedstawione dane dotyczą tylko Spółki Wittchen S.A., przedstawione informacje dotyczą zarówno Grupy Kapitałowej jak i Spółki.

1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń wraz ze wskazaniem najistotniejszych zdarzeń dotyczących Grupy i Emitenta

Do najważniejszych wydarzeń w Grupie oraz w Jednostce Dominującej, które miały miejsce w I półroczu 2021 roku oraz do dnia niniejszego raportu, należą:

1. Rozwój za granicą. W I półroczu 2021 roku Grupa kontynuowała działania mające na celu rozwój sprzedaży na rynkach zagranicznych, w tym głównie poprzez własne strony internetowe jak również platformy typu marketplace na rynkach europejskich. W rezultacie, przychody zagraniczne wzrosły do poziomu 15,0 mln zł (I półroczu 2020: 8,0 mln zł), a ich udział w przychodach całej Grupy za I półrocze 2021 roku wyniósł 16%. Efekt ten został osiągnięty pomimo zniesienia ograniczeń dotyczących funkcjonowania centrów handlowych.
2. Zdarzenia wpływające na działalność Grupy, w tym związane z panującą epidemią koronawirusa (COVID-19). Zdarzeniem o nietypowym charakterze, które miało negatywny wpływ na wyniki finansowe osiągnięte przez Grupę w II kwartale 2021 roku, jest epidemia COVID-19, w efekcie której przez cały miesiąc kwiecień do 2 maja 2021 obowiązywały wprowadzone przez organy administracji rządowej w Polsce ograniczenia w funkcjonowaniu obiektów handlowych, w których Grupa prowadzi salony sprzedaży detalicznej, co w sposób istotny wpłynęło na poziom osiągniętych przez Grupę przychodów ze sprzedaży. Podobne ograniczenia obowiązywały w Czechach. Mając na uwadze minimalizację skutków epidemii COVID-19, w tym obowiązujących ograniczeń, Grupa kontynuowała rozmowy z przedstawicielami centrów handlowych mające na celu udzielenie obniżek czynszów oraz uregulowanie okresów objętych zakazem prowadzenia działalności.

W okresach zamknięcia centrów handlowych, głównym źródłem generowanych przychodów były posiadane przez Grupę sklepy internetowe w Polsce i za granicą, jak również platformy typu marketplace. Udział tego kanału w całości przychodów Grupy w I półroczu 2021 roku wyniósł 61%, co oznacza zwiększenie tego wskaźnika w stosunku do I półrocza 2020 roku, kiedy udział tego kanału wynosił 52%. Strumień przychodów z tego kanału utrzymał się zatem na porównywalnym poziomie pomimo otwarcia salonów od 4 maja 2021 roku. Utrzymanie przychodów ze sprzedaży generowanych przez kanał on-line wiąże się jednakże z koniecznością ponoszenia dodatkowych kosztów marketingowych oraz logistycznych.

W okresie I półrocza 2021 roku, Grupa wygenerowała całkowite przychody wyższe o 18% w porównaniu do I półrocza 2020 roku. Wzrost przychodów przełożył się na wzrost marży brutto w ujęciu wartościowym o 11,6 mln zł. Jednocześnie, marża brutto zrealizowana na sprzedaży w I półroczu 2021 roku w ujęciu procentowym, wyniosła 62,5% i była wyższa o 3,4 p.p. od marży w analogicznym okresie roku poprzedniego. Spowodowane to było głównie przyjętą przez Grupę strategią cenową, jak również rosnącą siłą zakupową oraz wzrostem udziału przychodów realizowanych zagranicą, charakteryzujących się wyższą marżą. EBITDA Grupy za I półrocze 2021 roku wyniosła 20,4 mln zł, a rentowność EBITDA wyniosła 22%. W I półroczu 2020 analogicznie: EBITDA Grupy wyniosła 10,8 mln zł, a rentowność EBITDA wyniosła 14%.

2. Czynniki i zdarzenia, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Czynnikiem o nietypowym charakterze, który miał istotny negatywny wpływ na wyniki finansowe osiągnięte przez Grupę w I półroczu 2021 roku, jest nadal epidemia koronawirusa, której wpływ na działalność Grupy opisany został w nocie 1 niniejszego raportu.

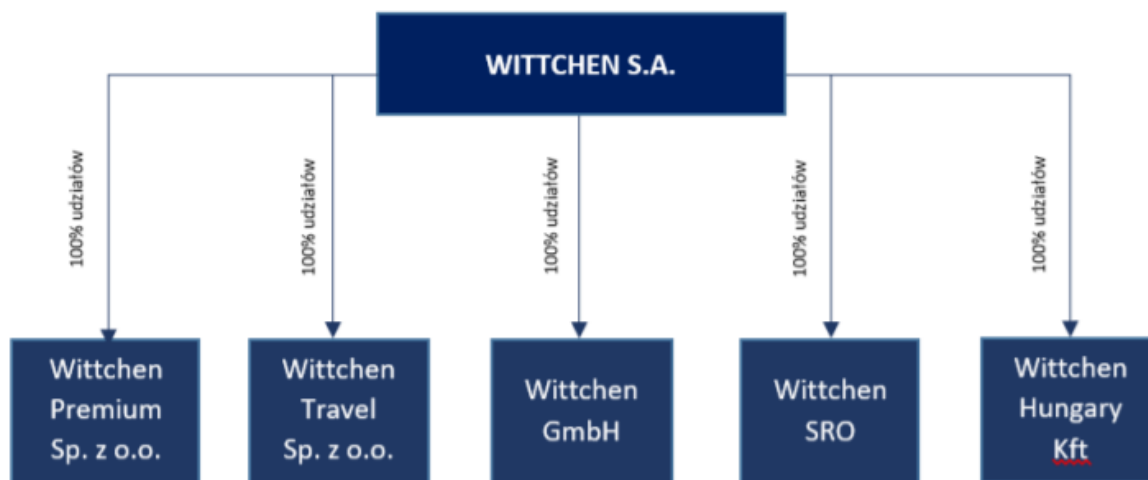
Dodatkowo, w trakcie I półrocza 2021 roku w porównaniu do I półrocza 2020 roku, w odmienny sposób kształtowały się zmiany kursów walutowych, w efekcie czego w trakcie I półrocza 2021 roku Grupa rozpoznała przychody finansowe w kwocie 2,1 mln złotych z tytułu różnic kursowych, natomiast w analogicznym okresie roku poprzedniego Grupa rozpoznała koszty finansowe z tego tytułu w kwocie 0,6 mln złotych. Istotny wpływ na ich poziom miały niezrealizowane różnice kursowe dotyczące wyceny zobowiązań z tytułu MSSF 16, które podlegać będą odwróceniu w kolejnych okresach.

Poza powyższym w I półroczu 2021 roku nie wystąpiły inne nietypowe czynniki i zdarzenia mające istotny wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

3. Opis organizacji Grupy Kapitałowej Emitenta wraz z opisem jej zmian

Na dzień niniejszego raportu, Grupa składa się z Jednostki dominującej - Spółki oraz 5 podmiotów kontrolowanych przez Spółkę.

Poniższy schemat przedstawia strukturę organizacyjną Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. na dzień 30 czerwca 2021 roku:



Poniżej przedstawiono krótki opis przedmiotu działalności poszczególnych spółek z Grupy:

Emitent, będący Jednostką Dominującą Grupy, jest właścicielem centrum biurowo-logistycznego w Palmirach, prowadzi zakup i sprzedaż towarów Grupy, zawiera umowy najmu salonów firmowych oraz podnajmuje część sklepów firmowych od Wittchen Travel oraz jest właścicielem znaków towarowych marki WITTCHEN i licencjobiorcą znaku V VIP COLLECTION.

Wittchen Premium sp. z o.o. z siedzibą w Kiełpinie. Na datę sporządzenia sprawozdania nie prowadzi działalności operacyjnej.

Wittchen Travel sp. z o.o. z siedzibą w Palmirach zawiera część umów najmu salonów detalicznych, które następnie podnajmuje Spółce.

Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2021 roku
Sprawozdanie Zarządu z Działalności
(wszystkie kwoty w tys. zł, o ile nie podano inaczej)

Wittchen GmbH z siedzibą w Berlinie prowadzi sprzedaż internetową produktów Grupy na terytorium Niemiec.

Wittchen S.R.O. z siedzibą w Pradze prowadzi sprzedaż produktów Grupy, zarówno poprzez salony sprzedaży detalicznej jak i sprzedaż internetową na terytorium Czech.

Wittchen Hungary Kft. z siedzibą w Budapeszcie prowadzi sprzedaż internetową produktów Grupy na terytorium Węgier.

Wszystkie jednostki zależne od Emitenta są konsolidowane metodą pełną.

4. Stanowisko zarządu odnośnie zrealizowania publikowanych prognoz

Zarząd nie publikował prognoz wyników finansowych.

5. Wskazanie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów

Poniżej Spółka przedstawia, zgodnie ze swoją wiedzą, akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu:

30.06.2021	Liczba akcji/głosów (szt)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	13 791 846	2 758	75,68%
<i>pośrednio poprzez Gold Town*</i>	13 124 046	2 625	72,02%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	36 826	7	0,20%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	630 974	126	3,46%
Pozostali	4 431 155	886	24,32%
Razem	18 223 001	3 644	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% akcji spółki Gold Town Inv. Ltd natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% akcji spółki Gold Town Inv. Ltd .

6. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące

Poniżej Spółka przedstawia, zgodnie ze swoją wiedzą, zestawienie stanu posiadania lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego odrębnie dla każdej z osób:

17 września 2020 roku	Liczba akcji/głosów (szt.)	Nominalna wartość akcji (w tys. zł)	% kapitału/głosów
Jędrzej i Monika Wittchen	13 791 846	2 758	75,68%
<i>pośrednio poprzez Gold Town*</i>	13 124 046	2 625	72,02%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	36 826	7	0,20%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	630 974	126	3,46%
Ogółem	13 791 846	2 758	75,68%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% akcji spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% akcji spółki Gold Town Inv. Ltd.

W trakcie drugiego kwartału 2021 roku nie miały miejsca zmiany w tym zakresie.

7. Wskazanie istotnych postępowań

Spółka ani spółki od niej zależne nie posiadają informacji o toczących się lub grożących postępowaniach przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, które miałyby istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Grupy. W toku normalnej działalności zarówno Emitent, jak i spółki zależne są stronami oraz uczestnikami postępowań, które indywidualnie nie mają istotnego znaczenia dla Grupy, w szczególności nie stanowią 10% skonsolidowanych kapitałów własnych Emitenta.

8. Informacje o transakcjach z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe

W I półroczu 2021 roku Emitent ani jednostki od niego zależne nie zawarły istotnych transakcji z podmiotami powiązаныmi na warunkach innych niż rynkowe. Zestawienie transakcji z podmiotami powiązаныmi zostały przedstawione w Nocie 26 danych uzupełniających do jednostkowych i w Nocie 25 danych uzupełniających do skonsolidowanych informacji finansowych.

9. Informacje o udzielonych i otrzymanych poręczeniach i gwarancjach

Spółka nie udzielała istotnych poręczeń ani gwarancji na rzecz podmiotów powiązanych. Salda należności od podmiotów powiązanych, w tym z tytułu udzielonych pożyczek, zostały ujawnione w Nocie 8 do jednostkowych informacji finansowych. Wartość gwarancji udzielonych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni handlowych została przedstawiona w Nocie 24 do jednostkowych (w Nocie 23 do skonsolidowanych) danych uzupełniających do informacji finansowych.

10. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Na realizację założonych przez Spółkę i Grupę celów strategicznych i osiągnięte przez nią wyniki finansowe oddziałują między innymi czynniki makroekonomiczne, których skutki są niezależne od działań Emitenta i jego Grupy. Z uwagi na to, że większość przychodów Spółki i Grupy uzyskiwana jest z tytułu prowadzenia działalności na rynku krajowym, do tych czynników zaliczyć można: stopień stabilizacji sytuacji politycznej, inflację, ogólną kondycję polskiej gospodarki, zmiany sytuacji gospodarczej, wysokość produktu krajowego brutto, politykę podatkową, zmiany stóp procentowych oraz politykę państwa w zakresie rynku nieruchomości. Ponadto, sytuacja gospodarcza w Polsce oraz na rynkach eksportowych Spółki i Grupy jest powiązana z sytuacją polityczno-gospodarczą w regionie. Zmiany wskaźników makroekonomicznych mogą wpłynąć na zmniejszenie planowanych przychodów bądź na zwiększenie kosztów działalności. Działalność Spółki i Grupy jest przede wszystkim ściśle uzależniona od koniunktury w sektorze dóbr luksusowych, w tym od poziomu wydatków konsumenckich. Powyższe może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z popytem konsumpcyjnym i postrzeganiem marki

Kluczowym parametrem makroekonomicznym dla sytuacji finansowej Emitenta i jego Grupy jest popyt konsumpcyjny. Poprzez popyt konsumpcyjny należy rozumieć zdolność klientów do dokonywania zakupów z rozporządzalnych dochodów gospodarstw domowych oraz budżetów korporacji. Produkty oferowane przez Spółkę i Grupę nie należą do dóbr zaspokajających potrzeby pierwszego rzędu. Ponadto podejmowanie decyzji o zakupie uzależnione jest od szeregu subiektywnych czynników, takich jak trendy w modzie, zmiany preferencji indywidualnych, pozycja i postrzeganie różnych marek. Co więcej nietrafione kolekcje i produkty, nieprawidłowo dobrana komunikacja marketingowa i obsługa posprzedażowa również mogą wpłynąć na zmianę postrzegania marki, która ma istotne znaczenie dla decyzji zakupowych klientów. W związku z tym, spadek popytu konsumpcyjnego lub wyraźne ograniczenie jego wzrostu może negatywnie wpłynąć na sprzedaż, co będzie miało wpływ na uzyskiwane przez Spółkę i Grupę wyniki finansowe. Istnieje ryzyko związane ze spadkiem popytu

konsumpcyjnego lub ograniczeniem jego wzrostu. Powyższe może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z rozwojem epidemii koronawirusa SARS-COV-2

Ryzyko związane z rozwojem epidemii koronawirusa dotyczy przede wszystkim istotnego ograniczenia możliwości prowadzenia sprzedaży produktów oferowanych przez Grupę, w ramach sieci salonów sprzedaży detalicznej marki WITTCHEN, w związku z wprowadzanymi przez organy administracji rządowej w Polsce i w innych krajach, ograniczeniami dotyczącymi funkcjonowania obiektów handlowych oraz przemieszczania się. Ponadto ryzyko związane z rozwojem epidemii koronawirusa dotyczy także spadku liczby osób odwiedzających centra handlowe, możliwych dalszych ograniczeń w zakresie przemieszczania się i podróżowania, jak również ogólna niepewność oraz pogarszające się nastroje społeczne, wpływające na obniżenie poziomu konsumpcji w porównaniu do okresów sprzed wystąpienia epidemii. Powyższe okoliczności mają istotny wpływ na wyniki finansowe osiągnięte przez Grupę w pierwszym półroczu 2021 roku, jak również mogą mieć znaczny wpływ na wyniki finansowe osiągane przez Grupę w kolejnych miesiącach. W chwili obecnej, w związku z zaistniałą sytuacją, Grupa będzie kontynuowała działania mające na celu aktywne wspieranie i promowanie sprzedaży w sklepach stacjonarnych, jak również w posiadanych sklepach internetowych w Polsce, za granicą oraz na platformach typu marketplace.

Ryzyko związane z dalszym rozprzestrzenianiem się koronawirusa w Polsce, związane jest również z ryzykiem zakłóceń w przyjmowaniu dostaw od zagranicznych producentów, w tym z Chin, aczkolwiek na chwilę obecną Grupa szacuje to ryzyko jako niskie i nie przewiduje zakłóceń w tym zakresie a jednocześnie posiada znaczne zapasy oferowanych towarów. W związku z powyższym należy stwierdzić, że pozycja Spółki w kontekście ewentualnego wystąpienia czasowych przerw w dostawach, na moment sporządzania niniejszego raportu, jest bezpieczna. Jako wysokie Grupa szacuje ryzyko możliwego wzrostu kosztów transportu, co może potencjalnie wpłynąć negatywnie na poziom EBITDA po wyczerpaniu się wspomnianych wcześniej zapasów.

W odpowiedzi na zaistniałe ryzyka, Grupa kontynuuje działania w zakresie optymalizacji procesu dostaw towarów oraz minimalizacji kosztów prowadzonej działalności.

Grupa w sposób stały monitoruje rozwój sytuacji i prowadzi działania mające na celu zabezpieczenie jej przed zidentyfikowanymi ryzykami.

Ryzyko związane z konkurencją i trafnością polityki cenowej

Ryzyko związane z nasileniem się działalności konkurencji dotyczy zwłaszcza konkurencji ze strony dotychczasowych i nowych marek na rynku luksusowych dodatków o zasięgu europejskim bądź globalnym, szczególnie w segmentach średnim i wyższym. Zagraniczne przedsiębiorstwa, w sytuacji obniżenia się popytu wewnętrznego we własnym kraju, poszukując nowych rynków zbytu, rozpoczynają lub przyspieszają ekspansję na rynek polski. Także przedsiębiorstwa już istniejące na krajowym rynku, wobec słabnącego popytu na innych rynkach, mogą nasilić działania marketingowe i sprzedażowe w Polsce. Równocześnie w sytuacji kryzysu, przedsiębiorstwa posiadające odpowiednie zasoby finansowe i nastawione na intensywny rozwój mają wyjątkową możliwość pozyskania odpowiednio dobrych lokalizacji salonów sprzedaży czy negocjacji korzystnych warunków najmu lokali z uwagi na wymuszone zmiany w sieci sprzedaży wielu konkurentów. Nie można zatem wykluczyć istniejącego ryzyka w zakresie przejmowania części potencjalnych klientów Emitenta i jego Grupy przez nowych lub bardziej ekspansywnych uczestników rynku, co może utrudniać realizację planowanego rozwoju i wzrostu wartości przedsiębiorstwa Emitenta.

Prowadzenie działalności w otoczeniu wysoce konkurencyjnym wymaga od Grupy stosowania odpowiedniej polityki cenowej i promocyjnej sprzedawanych produktów. W przypadku nasilenia konkurencji Emitent i spółki z Grupy mogą zostać zmuszone do poniesienia dodatkowych nakładów w celu utrzymania swojej pozycji rynkowej. Duża konkurencja na rynku może doprowadzić do obniżenia możliwych do osiągnięcia marż. Powyższe może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane ze wzrostem kosztów produkcji

Cena towarów kupowanych przez Spółkę i Grupę jest w znacznej mierze uzależniona od wahań cen surowców, w tym przede wszystkim skóry i tworzyw sztucznych. Pozostałe materiały, używane do wyrobu luksusowych dodatków, w tym dodatków skórzanych (akcesoria metalowe, tkaniny podszewkowe, kleje) nie stanowią istotnego udziału w koszcie wytworzenia gotowego produktu skózanego. Wzrost cen surowców może spowodować zwiększenie kosztu własnego sprzedaży Spółki i Grupy. Istnieje znaczące ryzyko, że w przyszłości ceny strategicznych surowców przez nią wykorzystywanych wzrosną tak, że pociągnie to za sobą wzrost cen produktów Spółki i Grupy i w rezultacie ograniczenie ich sprzedaży.

Spółka i Grupa zaopatruje się głównie u zagranicznych dostawców. Większość z tych dostawców działa w Chinach, a więc w kraju o niższych kosztach wytworzenia produktu gotowego niż w Polsce. Długoterminowo należy liczyć się z presją na podwyższanie cen sprzedaży gotowych produktów przez wytwórców z Chin, co będzie spowodowane przede wszystkim rosnącymi oczekiwaniami co do wynagrodzeń ze strony pracowników w tym kraju. Spółka i Grupa podejmują i będą podejmować działania mające na celu ewentualne zastąpienie dotychczasowych dostawców innymi ofertującymi korzystniejsze warunki, przy jednoczesnym zachowaniu odpowiedniej jakości zamawianych towarów. W tym celu stale monitorują rynki z państw azjatyckich, w których mogłyby zaopatrywać się na atrakcyjnych warunkach.

Powyższe okoliczności mogą mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy w szczególności wpływając na popyt i wartość sprzedaży, a tym samym na marżę uzyskiwaną przez Spółkę i Grupę ze sprzedaży produktów. Należy przy tym zauważyć, iż wzrost kosztów produkcji powinien jednakowo dotyczyć wszystkich producentów, w tym konkurentów Spółki i Grupy, co zwiększa prawdopodobieństwo przeniesienia tych kosztów na odbiorców.

Ryzyko wzrostu kosztów wynagrodzeń

W związku ze zmianami występującymi w systemie podatkowym, systemie wsparcia socjalnego oraz w otoczeniu politycznym i makroekonomicznym może dojść do nasilenia presji płacowej, która będzie w dużym stopniu dotyczyć niżej wykwalifikowanych osób, w tym pracowników punktów sprzedaży i centrum logistycznego, co może prowadzić do wzrostu kosztów wynagrodzeń oraz trudności w pozyskaniu pracowników. Dodatkowo zmiany w systemie ubezpieczeń społecznych oraz programów emerytalnych prawdopodobnie będą prowadzić do podwyższenia kosztów wynagrodzeń. Istotnym ryzykiem, które obecnie identyfikuje Spółka jest planowane, wprowadzenie przez Administrację Rządową programu społeczno-gospodarczego pod nazwą „Polski Ład”. Jego konsekwencje mogą doprowadzić do presji płacowej ze strony wysoko wykwalifikowanych pracowników zajmujących stanowiska menadżerskie.

Powyższe okoliczności mogą mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy. Należy przy tym zauważyć, iż wzrost kosztów sprzedaży powinien jednakowo dotyczyć wszystkich producentów, w tym konkurentów Spółki i Grupy, co zwiększa prawdopodobieństwo przeniesienia tych kosztów na odbiorców.

Ryzyko związane z trendami rynkowymi, zmiennością i sezonowością sprzedaży

Działalność Grupy podlega zjawisku sezonowości sprzedaży. Średnio 30%-40% sprzedaży jest generowane w IV kwartale. Ma to związek ze zwiększonymi wydatkami klientów na produkty, stanowiące prezenty świąteczne. Dotyczy to zarówno klientów indywidualnych, jak i biznesowych. Zjawisko to ma istotny wpływ na okresowe zwiększenie zapotrzebowania na kapitał obrotowy oraz rodzi potrzebę dokładnej optymalizacji procesów logistycznych, aby zapewnić klientom dostępność produktów w poszczególnych kanałach dystrybucyjnych. Mając na uwadze powyższe zjawisko, Spółka i Grupa od przeszło 10 lat poszerzają asortyment o produkty o innej strukturze sezonowości, które generują sprzedaż w innych kwartałach niż w IV kwartale roku kalendarzowego. Przykładem takich produktów są torebki, buty i konfekcja, których szczyt sprzedaży przypada na wiosnę i jesień oraz bagaż, którego szczyt przypada na lato. Istnieje ryzyko związane z odpowiednim zarządzaniem kapitałem obrotowym, procesami i powierzchnią logistyczną, wynikające z występowania

sezonowości sprzedaży. Powyższe może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko uzależnienia od najważniejszych odbiorców

Segment B2B jest drugim segmentem pod względem przychodów ze sprzedaży. W ramach kanału B2B Spółka i Grupa wyróżniają sprzedaż krajową oraz sprzedaż eksportową. Krajowymi odbiorcami produktów Spółki i Grupy są klienci korporacyjni, sieci handlowe lub odbiorcy hurtowi prowadzący sklepy multibrandowe. W I połowie 2021 roku żaden klient nie przekroczył udziału powyżej 10% przychodów ze sprzedaży. W przypadku wzrostu znaczenia kluczowych odbiorców w strukturze przychodów Grupy, istnieje ryzyko uzyskania silniejszej pozycji negocjacyjnej i presji na ceny produktów Spółki i Grupy. W takim przypadku potencjalnie może wystąpić ryzyko utraty znaczącej części przychodów ze sprzedaży w przypadku rezygnacji z dalszej współpracy przez któregoś z kluczowych odbiorców. Powyższe potencjalne ryzyko może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z lokalizacjami punktów sieci sprzedaży detalicznej

W ramach przyjętych założeń strategicznych Spółka i Grupa aktywnie zarządza siecią sprzedaży detalicznej. Spółka i Grupa systematycznie pozyskuje wysokiej jakości powierzchnie handlowe, likwiduje lub zmienia lokalizację salonów, które trwale utraciły zdolność generowania zysku operacyjnego, a także realizuje inwestycje odtworzeniowe, głównie w kluczowych i najbardziej dochodowych lokalizacjach.

Istnieje ryzyko, że Spółka i Grupa nie będzie w stanie uruchomić zaplanowanej nowej powierzchni sprzedaży, uruchomienie opóźni się czy też nowe lokalizacje nie osiągną zakładanych wyników sprzedażowych. Ponadto, większość punktów sieci sprzedaży detalicznej funkcjonuje w wielkopowierzchniowych centrach handlowych. Wybór konkretnej lokalizacji jest uwarunkowany oceną potencjału danego miasta (regionu), rozmiarem inwestycji, umiejscowieniem w danym centrum handlowym, strukturą najemców danego centrum handlowego, warunkami najmu (wysokość czynszu i innych opłat dodatkowych). Każdy wybór lokalizacji jest poprzedzony szczegółową analizą potencjalnej rentowności punktu sprzedaży. Otwieranie nowych punktów sieci sprzedaży detalicznej wiąże się z ryzykiem, że któraś z lokalizacji nie spełni oczekiwań ekonomicznych. Otwarcie nowego punktu łączy się z szeregiem wydatków, głównie na adaptację pomieszczeń, zaopatrzenie w odpowiedniej wielkości poziom zapasów, zatrudnienie i przeszkolenie personelu. Otwarcie nowej lokalizacji handlowej wiąże się również z wydatkami z tytułu czynszu, co do zasady długoterminowego (najczęściej pięcioletniego). Ponadto, operatorzy wielkopowierzchniowych centrów handlowych wymagają od najemców uiszczenia zabezpieczeń, gwarantujących wypłacalność, w tym między innymi wpłatę kaucji lub przekazanie gwarancji bankowej, które to zabezpieczenia z reguły stanowią równowartość trzymiesięcznego czynszu i opłat dodatkowych, co oznacza zamrożenie określonych zasobów finansowych lub wykorzystanie części zdolności kredytowych. Dokonanie optymalnego wyboru lokalizacji w wielkopowierzchniowych centrach handlowych nie gwarantuje otwarcia punktu sprzedaży detalicznej w ramach Spółki i Grupy. Pomimo wyboru lokalizacji otwarcie, może także nie dojść do skutku z różnych przyczyn. Do najważniejszych z nich należą: niewynegocjowanie odpowiednich warunków umowy najmu z operatorem centrum handlowego, brak wolnych powierzchni handlowych do wynajęcia, niewybudowanie centrum handlowego w terminie (mimo rozpoczętego procesu komercjalizacji). Istnieje ryzyko związane z lokalizacjami punktów sieci sprzedaży detalicznej (funkcjonujących i planowanych). Powyższe może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko wypowiedzenia umów i wzrostu opłat z tytułu najmu powierzchni handlowych

Sieć punktów sprzedaży detalicznej Emitenta opiera się na zawartych umowach najmu powierzchni handlowych. Zawarte przez Spółkę i Grupę umowy najmu powierzchni komercyjnych zostały zawarte długoterminowo. Większość z lokali znajduje się w nowoczesnych wielkopowierzchniowych centrach handlowych. Nie można wykluczyć ryzyka wypowiedzenia Emitentowi lub innej spółce z Grupy umowy

najmu i nałożenia przez wynajmujących z tego tytułu kar umownych w przypadku, gdy Emitent lub inna spółka z Grupy naruszy postanowienia umowy najmu albo nieprzedłużenia umowy najmu w lokalizacjach wykazujących najwyższą rentowność dla Spółki i Grupy lub przynoszących satysfakcjonujące wyniki finansowe. Istnieje ryzyko, że warunki najmu, zaproponowane Spółce i Grupie na kolejny okres mogą niekorzystnie odbiegać od warunków dotychczasowych w danej lokalizacji. Utrata istniejących lokalizacji może spowodować, że konieczne będzie czasowe ograniczenie działalności na danym obszarze lub też pozyskanie innych atrakcyjnych lokalizacji będzie wiązało się ze zwiększonymi kosztami. Powyższe może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z ciągłością działania systemów IT oraz centrum logistycznego

Spółka i Grupa realizuje sprzedaż w kanale e-commerce, który dla utrzymania konkurencyjności wymaga stałego dostępu do strony internetowej oraz krótkich terminów realizacji dostaw. Rosnąca skala działalności jak i postęp techniczny sprawiają, że konieczne jest ciągle poprawianie funkcjonalności i wydajności systemów IT, a także systemów wydawania towarów zarówno dla kanału on-line jak i sprzedaży tradycyjnej. W przypadku problemów technicznych wynikających zarówno z czynników zewnętrznych, takich jak działanie siły wyższej, awarie łącza, serwerowni zewnętrznych, ataków na stronę internetową, jak i takich czynników wewnętrznych jak błąd ludzki, uszkodzenie mechaniczne lub nieudane wdrożenie może dojść zarówno do czasowego zatrzymania możliwości zakupu towarów przez Internet, obniżenia efektywności sprzedaży jak i możliwości wydawania towarów przez centrum logistyczne. Emitent nie może także wykluczyć zdarzeń prowadzących do fizycznego uszkodzenia magazynu i towarów tam się znajdujących. Spółka i Grupa aby przeciwdziałać tym ryzykom umiejscawia strategiczne dla działania stron internetowych systemy w serwerowniach zewnętrznych, korzysta ze sprzętu od renomowanych dostawców, dokonuje cyklicznych archiwizacji systemów i danych, posiada dodatkowe łącza i zabezpieczenia dopływu prądu elektrycznego dla strategicznych systemów. Ponadto Emitent posiada polisy, w ramach których ubezpieczane jest zarówno mienie jak i utracone korzyści w niektórych przypadkach dłuższego wstrzymania działalności operacyjnej. Potencjalny brak możliwości sprzedaży internetowej albo istotne obniżenie jej parametrów będzie miało wpływ na wysokość przychodów części on-line w momencie wystąpienia problemu, ale także może wpłynąć na ich wysokość w przyszłości w związku z możliwym pogorszeniem się reputacji sklepu internetowego. Sklepy detaliczne są mniej narażone na ryzyko związane z ciągłością działania systemów, gdyż posiadają niezależne systemy pozwalające na pracę także w sytuacji braku połączenia z Internetem i z systemami centralnymi Spółki, jednakże w sytuacji dłuższego braku zaopatrzenia wynikającego z fizycznego zniszczenia zapasów także przychody przez nie generowane mogą ulec zmniejszeniu. Powyższe potencjalne zdarzenia mogą mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z regulacjami celnymi

Grupa uczestniczy w wymianie handlowej z dostawcami i odbiorcami, zlokalizowanymi za granicą. Z tego powodu zmiany regulacji celnych (importowych lub eksportowych) mogą mieć istotny wpływ na jej działalność. Nie można wykluczyć, że w celu ochrony swojego rynku Polska lub Unia Europejska wprowadzi cła zaporowe, opłaty o podobnym charakterze jak cła lub inne ograniczenia importu (np. kontyngenty), które znacząco pogorszyłyby rentowność prowadzonej działalności. Miałoby to wpływ nie tylko na Emitenta, ale także na jego konkurentów. Nie można także wykluczyć, że w celu ochrony swoich przedsiębiorców inne państwa wprowadzą cła zaporowe, co pogorszyłoby rentowność prowadzonej działalności. Istnieje ryzyko związane z regulacjami celnymi (importowymi lub eksportowymi). Powyższe może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z regulacjami prawno-podatkowymi

Przepisy prawa podatkowego są skomplikowane i niejasne oraz podlegają częstym zmianom. Istnieje ryzyko, że wraz z wprowadzeniem nowych regulacji spółki z Grupy będą musiały podjąć działania dostosowawcze, co może skutkować powstaniem znaczących kosztów wymuszonych okolicznościami

związanymi z dostosowaniem się do nowych przepisów oraz kosztów związanych z niestosowaniem się do nich. Stosowaniu przepisów prawa podatkowego często towarzyszą kontrowersje oraz spory, które są zazwyczaj rozstrzygane dopiero przez sądy administracyjne. Dodatkowo praktyka stosowania prawa podatkowego przez organy podatkowe nie jest jednolita, a w orzecznictwie sądów administracyjnych w zakresie prawa podatkowego występują istotne rozbieżności. Emitent nie może zagwarantować, że organy podatkowe nie dokonają odmiennej, niekorzystnej dla spółek z Grupy interpretacji przepisów podatkowych, którym podlegają spółki z Grupy. Nie można także wykluczyć ryzyka, że poszczególne interpretacje podatkowe, uzyskane oraz stosowane już przez spółki z Grupy, zostaną zakwestionowane. Z uwagi na powyższe nie można wykluczyć potencjalnych sporów z organami podatkowymi, a w rezultacie zakwestionowania przez organy podatkowe prawidłowości rozliczeń podatkowych spółek z Grupy w zakresie nieprzedawnionych zobowiązań podatkowych oraz określenia zaległości podatkowych tych podmiotów. Odmienna interpretacja zdarzeń i ich podatkowego ujęcia dokonywana przez organy podatkowe, może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z zakazem handlu w niedziele i ryzyko wprowadzenia nowego obciążenia podatkowego

Spółka prowadzi działalność w zakresie sprzedaży detalicznej zarówno w sklepach stacjonarnych jak i poprzez sklep internetowy. Wprowadzenie w życie ograniczeń w zakresie prowadzenia punktów sprzedaży w niedziele w Polsce ogranicza możliwość generowania przychodów przez Grupę i Spółkę, gdyż nie wszyscy odwiedzający sklepy zdecydują się na zakupy w innym dniu tygodnia lub przez Internet. W pierwszym roku obowiązywania ograniczeń w zakresie prowadzenia punktów sprzedaż w niedzielę zezwalało na handel w pierwszą i ostatnią niedzielę miesiąca, w 2019 roku zezwalało na handel w jedną niedzielę miesiąca, a od 2020 roku obowiązuje całkowity zakaz w tym zakresie, poza 7 niedzielami handlowymi przypadającymi na 2020 rok. W roku 2021 Spółka działa również we wspomnianym reżimie 7 niedziel handlowych.

Ryzyko związane ze zmianami kursów walut

Większość transakcji w Spółce i Grupie przeprowadzanych jest w PLN. Ekspozycja Spółki i Grupy na ryzyko walutowe wynika z zagranicznych transakcji sprzedaży oraz zakupu, które zawierane są przede wszystkim w USD i EUR oraz kosztów najmu lokali, których cena zależna jest od kursu EUR. W ramach prowadzonej działalności Emitent zabezpiecza część przyszłych płatności poprzez zakup waluty na termin (transakcje forward). Znaczne wahania kursów wymiany USD i EUR w stosunku do PLN mogą, w szczególności, zmniejszać wartość należności Spółki i Grupy lub zwiększać wartość jej zobowiązań, powodując powstanie różnic kursowych obciążających wynik finansowy Spółki i Grupy. Zmiany kursów wymiany walut obcych mogą mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki oraz Grupy, co zostało dodatkowo omówione w punkcie 11 niniejszego sprawozdania z działalności Zarządu.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe oznacza, że kontrahent nie dopełni zobowiązań, co narazi Spółkę i Grupę na straty finansowe. Spółka i Grupa stosują zasadę dokonywania transakcji wyłącznie z kontrahentami o sprawdzonej wiarygodności kredytowej, a stany należności są na bieżąco monitorowane. Ryzyko kredytowe jest kontrolowane poprzez ustalanie i weryfikowanie limitów dla kontrahentów. W stosunku do klientów, którzy systematycznie przekraczają terminy płatności stosowana jest odpowiednia procedura windykacyjna oraz wprowadzane są ograniczenia w zakresie możliwości nabywania towarów od spółek z Grupy. Wielkość przedpłat na towar uzależniona jest od historii współpracy z danym kontrahentem i poziomu koncentracji zamówień u jednego dostawcy i stanowi zazwyczaj część płatności za zakontraktowaną wartość towaru. Grupa stosuje także akredytywy. Znaczna część sprzedaży Spółki i Grupy to sprzedaż detaliczna rozliczana gotówkowo, przy pomocy kart płatniczych bądź innych instrumentów płatniczych (e-przelewy, bony zakupowe, itp.). Na dzień bilansowy w segmencie B2B oraz wobec dostawców Spółka i Grupa nie jest narażona na istotne ryzyko kredytowe wobec pojedynczego kontrahenta. Dlatego terminowe regulowanie należności z tytułu sprzedaży

przez kontrahentów Spółki i Grupy ma umiarkowany niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko inwestycyjne

Ryzyko inwestycyjne związane jest z inwestycjami w nowe przedsięwzięcia obejmujące rozwijanie nowych obszarów działalności lub prowadzenie nowych projektów w ramach obecnej działalności. Grupa inwestuje przede wszystkim w nowe salony sprzedaży, wybierając lokalizacje w najbardziej atrakcyjnych centrach handlowych w Polsce. Może się jednak okazać, że pomimo analizy danej lokalizacji wykonanej przed decyzją o wejściu do danego centrum handlowego, wyniki realizowane przez dany sklep nie osiągną oczekiwanego poziomu.

Strategia Grupy przewiduje rozwój sieci sprzedaży omnichannel w krajach Europy Środkowo-Wschodniej. Inwestycja w sklepy poza granicami kraju wiąże się z ryzykiem, iż budowa marki WITTCHEN poza Polską nie okaże się skuteczna. Dodatkowo, z ekspansją zagraniczną powiązane są istotne wydatki na rozwój sprzedaży on-line, przede wszystkim w technologię i marketing, które mogą nie przynieść oczekiwanej stopy zwrotu.

Grupa podjęła w latach ubiegłych inwestycje w logistykę. Obecnie zakończona jest również budowa 2 hali istniejącego centrum logistycznego (o czym szerzej Spółka zawiadamiała w Sprawozdaniach za poprzednie okresy), a obecnie Spółka rozważa decyzję o rozpoczęciu budowy 3 hali.

Grupa angażuje również istotne środki w wybór oraz zakup produktów, które mają się znaleźć w jej ofercie sprzedażowej. Wybór produktów, które nie trafią w gusta klientów może powodować konieczność ich wyprzedaży poniżej zakładanego poziomu marży a tym samym znaczna ilość tego typu produktów, które nie trafią gusta klientów może przełożyć się na wyniki finansowe osiągnięte przez Grupę.

Wybór niewłaściwych rodzajów inwestycji przez Grupę może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

11. Wskazanie czynników, które będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Czynnikiem który będzie miał istotny negatywny wpływ na wyniki osiągnięte przez Grupę w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału jest epidemia koronawirusa. Wpływ epidemii koronawirusa na wyniki finansowe osiągnięte przez Grupę, w tym wysokość zrealizowanego przychodu oraz marżę brutto na sprzedaży, jest uzależniony od czynników znajdujących się poza bezpośrednią kontrolą Grupy i opisany został w nocie 1 niniejszego raportu.

Innymi czynnikami zewnętrznymi, które wpływają na rozwój Emitenta i Grupy są przede wszystkim: (i) sytuacja gospodarcza w Polsce, w tym presja płacowa występująca w sektorze handlu detalicznego; (ii) kursy wymiany walut (iii) konkurencja oraz tendencje na polskim rynku dóbr luksusowych, w szczególności w segmencie luksusowych dodatków; (iv) sezonowość sprzedaży; (v) decyzje organów podatkowych. Czynniki wewnętrznymi, które wpływają na rozwój Emitenta i Grupy są przede wszystkim (i) realizowana strategia rozwoju; (ii) czynniki wpływające na wzrost przychodów ze sprzedaży; (iii) działania mające na celu kontrolę kosztów prowadzonej działalności.

Sytuacja gospodarcza w Polsce i na świecie

Pod względem terytorialnym działalność Spółki i Grupy jest prowadzona głównie na terytorium Polski, sprzedaż eksportowa stanowi około 16% udziału w strukturze sprzedaży Spółki i Grupy, natomiast produkcja kolekcji jest realizowana przede wszystkim w Azji, a także częściowo w Europie i Ameryce Południowej. W związku z powyższym na działalność Spółki i Grupy mają wpływ przede wszystkim czynniki makroekonomiczne dotyczące rynku krajowego, ale również do pewnego stopnia jej rynków eksportowych i importowych, które z kolei podlegają wpływom sytuacji ekonomicznej regionu oraz gospodarki światowej, na którą wpływ mają różnego rodzaju kryzysy międzynarodowe, w tym polityczne. Sytuacja makroekonomiczna w Polsce, a w pewnym stopniu również na eksportowych rynkach zbytu Spółki i Grupy, w tym takie wskaźniki jak dynamika wzrostu PKB, wysokość

wynagrodzeń, stopa bezrobocia, poziom konsumpcji indywidualnej, wskaźnik optymizmu konsumentów czy wysokość stóp procentowych i poziom inflacji, wpływają na poziom zamożności społeczeństwa, a tym samym na siłę nabywczą konsumentów, a także na skłonność do wydatków konsumpcyjnych, włączając w to podróże, w efekcie kształtując popyt na takie towary jak dobra luksusowe, w tym m.in. bagaż i dodatki podróżne. Z drugiej strony czynniki makroekonomiczne wpływające na rynek pracy i wysokość wynagrodzeń w kraju wpływają na szybkość i koszt pozyskania pracowników przez spółki z Grupy, a w regionach w których produkowane są wyroby, na ich koszt wytworzenia. Zmiany zachodzące w społeczeństwie mogą również prowadzić do zmiany regulacji prawnych w powyższym zakresie. Wprowadzone ograniczenia w handlu w niedziele sprawiają, że część przychodów realizowanych w niedziele nie przenosi się na inne dni tygodnia ani do kanału internetowego i niekorzystnie wpływa to na poziom realizowanej przez Grupę sprzedaży.

Czynniki te w rezultacie wpływają na wielkość sprzedaży, kształtowanie się cen produktów i pozyskania pracowników Spółki i Grupy, wpływając w ten sposób w istotny sposób na wyniki finansowe, w tym przychody ze sprzedaży, koszt własny sprzedaży oraz inne koszty operacyjne Spółki i Grupy.

Kursy wymiany walut

Produkcja kolekcji Spółki i Grupy zlecona jest podmiotom trzecim zlokalizowanym przede wszystkim w Azji, a także częściowo w Europie i Ameryce Południowej, za którą Spółka i Grupa zazwyczaj płaci producentom w Azji i Ameryce Południowej w USD, a w Europie w EUR. Ponadto w EUR nominowane są umowy najmu powierzchni handlowych, natomiast koszty międzynarodowego transportu Spółka i Grupa pokrywa głównie w USD. Spółka i Grupa zabezpiecza część przyszłych płatności poprzez zakup waluty na termin (transakcje forward). Równocześnie, część przychodów realizowana jest na rynkach zagranicznych i jest denominowana, przede wszystkim w EUR i USD, jak również w CZK i HUF, ze względu na rozpoczęcie w 2019 r. działalności w Czechach oraz ze względu na rozpoczęcie w 2020 r. działalności na Węgrzech.

Biorąc powyższe pod uwagę, zmiany kursów wymiany walut obcych mogą wywierać niekorzystny wpływ na działalność oraz sytuację finansową w szczególności na: (i) rentowność sprzedaży, poprzez wyższy koszt własny sprzedaży w przypadku umocnienia się walut obcych, głównie USD w stosunku do PLN, (ii) rentowność operacyjną, poprzez wyższy koszt czynszów najmu w przypadku umocnienia się EUR w stosunku do PLN, (iii) przychody ze sprzedaży w przypadku osłabienia się walut obcych, w stosunku do PLN, przy czym przychody ze sprzedaży denominowanej w USD i EUR stanowią naturalne zabezpieczenie ryzyka kursowego związanego z zakupami w USD i EUR, jednakże tylko w ograniczonym stopniu biorąc pod uwagę niższy poziom sprzedaży eksportowej Spółki i Grupy w stosunku do sprzedaży krajowej, (iv) poniesione koszty finansowe, poprzez niekorzystne kształtowanie się kursów w momencie wyceny bilansowej pozycji aktywów i pasywów, w tym zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych oraz kredytów w walucie obcej, (v) poniesione koszty finansowe występujące w momencie realizacji transakcji, na przykład w sytuacji znaczącego osłabienia się kursu USD Spółka i Grupa w ramach realizacji kontraktów forward może być zobowiązana do zakupu waluty w cenie wyższej niż rynkowa, przy czym ustalenie stałego kursu USD dla części przyszłych transakcji pozwala na ograniczenie ryzyka wzrostu kosztu zakupu towarów i dostosowanie polityki cenowej do oczekiwanego poziomu kosztów zakupów, w szczególności w sytuacji zawierania umów na dostawy towarów w przyszłości po określonej cenie.

Konkurencja na polskim rynku luksusowych dodatków oraz tendencje na rynku

Rynek luksusowych dodatków w Polsce charakteryzuje się rozproszeniem oraz silną konkurencyjnością, w szczególności w zakresie cen i oferty produktowej, co wpływa na ceny, asortyment, wielkość kolekcji, strukturę sprzedaży, jakość produktów i w efekcie na wyniki finansowe Spółki i Grupy, w tym w szczególności na marżę EBITDA. Agresywny marketing i polityka cenowa niektórych konkurentów zmuszają Spółkę i Grupę do podejmowania działań zmierzających do zachowania konkurencyjności, takich jak np. dostosowanie kolekcji i ciągłego polepszania jej jakości, a często także dostosowywania cen niektórych produktów do oczekiwań klientów, co wpływało i będzie wpływać na działalność, sytuację finansową i wyniki finansowe Spółki i Grupy w przyszłości.

Rynek luksusowych dodatków, podobnie jak każdy inny rynek dóbr konsumenckich, podlega w istotnym stopniu wpływom i zmianom wynikającym z zachowań i preferencji nabywców produktów Spółki i Grupy, takich jak np. rodzaj produktów, jakość wykonania, oferowane fasony, co w znaczący sposób wpływa m.in. na asortyment oferowanych produktów, strukturę i wolumen ich sprzedaży, a także na podejmowane działania marketingowe i kampanie wizerunkowe.

Sezonowość sprzedaży

Działalność Spółki i Grupy podlega zjawisku sezonowości sprzedaży w związku z czym zapotrzebowanie na towar oraz wykorzystanie możliwości dystrybucyjnych magazynu jest nierówno rozłożone w czasie. Zapewnienie dostępności towaru oraz efektywności procesu jego dystrybucji przy rosnących wolumenach sprzedaży i rozwoju zagranicznym ma istotne znaczenie dla realizowanych wyników sprzedażowych oraz zapotrzebowania na kapitał obrotowy.

Decyzje organów podatkowych

Przepisy prawa podatkowego są skomplikowane i niejasne oraz podlegają częstym zmianom. Istnieje ryzyko, że wraz z wprowadzeniem nowych regulacji spółki z Grupy będą musiały podjąć działania dostosowawcze, co może skutkować powstaniem znaczących kosztów wymuszonych okolicznościami związanymi z dostosowaniem się do nowych przepisów oraz kosztów związanych z niestosowaniem się do nich. Stosowaniu przepisów prawa podatkowego często towarzyszą kontrowersje oraz spory, które są zazwyczaj rozstrzygane dopiero przez sądy administracyjne. Dodatkowo praktyka stosowania prawa podatkowego przez organy podatkowe nie jest jednolita, a w orzecznictwie sądów administracyjnych w zakresie prawa podatkowego występują istotne rozbieżności. Spółka nie może zagwarantować, że organy podatkowe nie dokonają odmiennej, niekorzystnej dla spółek z Grupy interpretacji przepisów podatkowych, którym podlegają spółki z Grupy. Nie można także wykluczyć ryzyka, że poszczególne interpretacje podatkowe, uzyskane oraz stosowane już przez spółki z Grupy, zostaną zakwestionowane. Z uwagi na powyższe nie można wykluczyć potencjalnych sporów z organami podatkowymi, a w rezultacie zakwestionowania przez organy podatkowe prawidłowości rozliczeń podatkowych spółek z Grupy w zakresie nieprzedawnionych zobowiązań podatkowych oraz określenia zaległości podatkowych tych podmiotów.

Strategia rozwoju Spółki i Grupy

Strategia rozwoju Spółki i Grupy opiera się na wzroście organicznym w zakresie sprzedaży eleganckich wyrobów skórzanych, bagażu oraz innych akcesoriów i została szerzej przedstawiona w Sprawozdaniu z działalności Grupy za lata ubiegłe. Priorytetem w obszarze wzrostu organicznego będzie rozwój sprzedaży detalicznej poprzez rozwój produktowy oraz posiadanie sklepów stacjonarnych w najbardziej atrakcyjnych lokalizacjach. Założenia strategii zakładają także zwiększenie sprzedaży poprzez ciągłe zwiększanie funkcjonalności sklepu internetowego, którego rozwiązania procesowe coraz bardziej przenikają tradycyjny kanał sprzedaży oraz zakładają rozwój sprzedaży e-commerce na rynkach zagranicznych. Dodatkowo Grupa rozpoczęła działania związane z rozwojem poprzez otwarcia flagowych sklepów na terenie Europy Środkowo-Wschodniej. W 2019 roku Grupa otworzyła pierwsze dwa salony sprzedaży detalicznej na terenie Czech, podczas gdy w czerwcu 2020 roku otworzyła kolejne dwa salony zlokalizowane w tym kraju. Inwestycje w nowe salony, odświeżanie ich formatów oraz trafność podjętych decyzji produktowych i promocyjnych ma wpływ na poziom przychodów ze sprzedaży. Inwestycje na nowych rynkach wymagają zwiększonych nakładów na reklamę, marketing i pozyskanie klientów w stosunku do realizowanych przychodów, co wpływa na niższą rentowność realizowaną przez te kanały sprzedaży.

Czynniki wpływające na przychody ze sprzedaży

Wysokość przychodów ze sprzedaży Spółki i Grupy zależy w dużym stopniu od wartości i wolumenu sprzedaży, struktury asortymentowej sprzedaży oraz cen, jakie Spółka i Grupa może uzyskać za swoje produkty. Czynnikiem wpływającym na wysokość przychodów ze sprzedaży generowanych przez Spółkę i Grupę jest ciągły rozwój koncepcji sprzedaży omnichannel oraz sprzedaż z wykorzystaniem sieci Internet, która odgrywa coraz większe znaczenie w przychodach ze sprzedaży Grupy, zarówno realizowanych w kraju jak i zagranicą. Dodatkowo, Grupa w sposób aktywny

zarządza posiadaną obecnie siecią sprzedaży detalicznej maksymalizując sprzedaż poprzez realizowanie przyjętej strategii produktowej.

Koszty prowadzonej działalności i presja płacowa

Dla utrzymania rentowności Spółki i Grupy konieczne jest dostosowywanie się do zmian rynkowych i przeprowadzanie odpowiednich działań optymalizacyjnych w odpowiedzi na nie. W poprzednich okresach wzrost średnich wynagrodzeń, spadek bezrobocia i związana z nimi presja płacowa miały wpływ na wzrost kosztów ogólnych i sprzedaży Spółki i Grupy. W chwili obecnej, Grupa nie może wykluczyć, że wystąpienie dalszej presji płacowej dotyczącej w dużej mierze rynek detaliczny może prowadzić do dalszego wzrostu poziomu kosztów sprzedaży, którego Grupa nie będzie w stanie zoptymalizować. Stale rosnąca skala prowadzonej przez Grupę działalności jak również zmieniająca się struktura asortymentowa oferowanych produktów, powoduje konieczność zwiększania posiadanej powierzchni logistycznej oraz korzystania w tym zakresie również z zewnętrznych dostawców powierzchni magazynowych. Odpowiedzią na ograniczenie tego ryzyka była podjęta przez Grupę, w latach ubiegłych, inwestycja mająca na celu zwiększenie posiadanej własnej powierzchni magazynowej poprzez rozbudowę centrum logistycznego zlokalizowanego w Palmirach pod Warszawą. Dodatkowym elementem wpływającym na koszty sprzedaży jest rosnący koszt pozyskania klienta w kanale e-commerce wraz ze wzrostem realizowanego wolumenu obrotów oraz wyższy koszt pozyskania klienta i wyższy koszt logistyczny na rynkach zagranicznych, na których marka Grupy jest mniej rozpoznawalna. Grupa, podejmując decyzje o wysokości wydatków marketingowych i inwestycyjnych w nowe rynki, kieruje się wieloma czynnikami dotyczącymi strategii rozwoju, starając się przy tym osiągnąć jak najlepszy wynik operacyjny, co może się jednak wiązać się z obniżeniem rentowności.

12. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne

Na dzień 30 czerwca 2021 roku Grupa prowadziła 82 własne salony detaliczne, 22 outlety oraz 2 wyspy (na dzień 30 czerwca 2020 roku 86 salonów, 21 outletów oraz 3 wyspy). Powierzchnia handlowa brutto na dzień 30 czerwca 2021 roku wyniosła 8.559 m² (na 30 czerwca 2020 roku 8.793 m²).

Poza wymienionymi w sprawozdaniach finansowych jak i w niniejszym sprawozdaniu Zarządu nie wystąpiły inne istotne zdarzenia, które mogłyby znacząco wpłynąć na ocenę i zmiany sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego Grupy za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku, a także byłyby istotne dla oceny sytuacji kadrowej oraz możliwości realizacji zobowiązań.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU WITTCHEN S.A.

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Zarząd Wittchen S.A. oświadcza, że:

- wedle jego najlepszej wiedzy, półroczne skrócone jednostkowe i skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównawcze sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy odpowiednio Emitenta i Grupy Kapitałowej Emitenta
- półroczne sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej oraz Jednostki Dominującej (Emitenta) zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej oraz Emitenta, w tym opis ryzyk i zagrożeń,
- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu półrocznego skróconego skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z obowiązującymi przepisami i standardami zawodowymi.

Niniejszy skonsolidowany półroczny raport Grupy Kapitałowej Wittchen został zatwierdzony do publikacji przez Zarząd Wittchen S.A. w dniu 23 września 2021 roku.

Zarząd Wittchen S.A.

Jędrzej Wittchen - Prezes Zarządu

Monika Wittchen - Wiceprezes Zarządu