



29 października 2021 roku

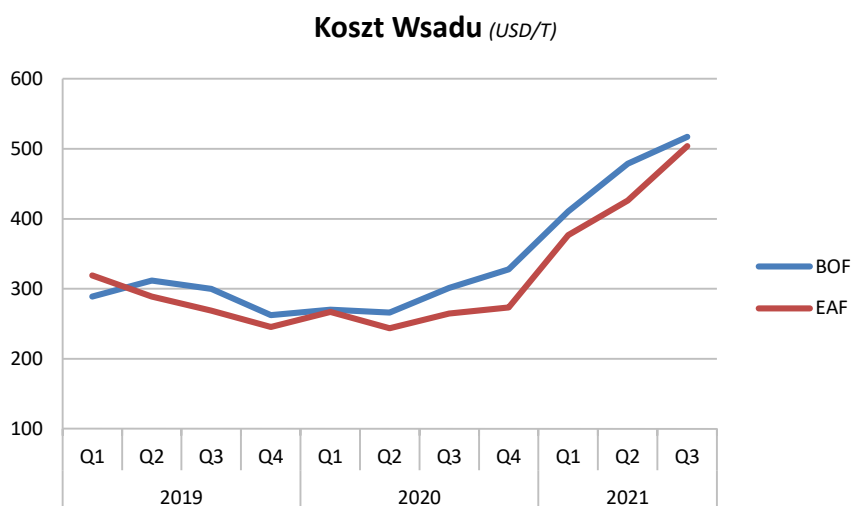
Komentarz Zarządu do skonsolidowanych wyników trzeciego kwartału 2021 roku

Trzeci kwartał 2021 roku był korzystnym okresem dla hutników w Europie. Unia Europejska (UE27) zanotowała wzrost produkcji stali surowej o 13,1% w porównaniu do trzeciego kwartału roku 2020 w czym swój udział miała Polska ze wzrostem o 17,1%. W większości głównych regionów hutniczych wyniki produkcji były pozytywne za wyjątkiem Chin, gdzie dynamika okazała się ujemna na poziomie 14,1%. Ponieważ kraj ten odpowiada za ponad połowę globalnego odczytu to światowa produkcja stali surowej zmniejszyła się do 457,3 milionów ton, co oznacza spadek o 3,7%.

Cognor Holding S.A. (Cognor, Spółka, Grupa) zdołała zwiększyć ilość wytopionej stali surowej (kęsów) o 15,6%. Łączna sprzedaż: złomów stali, kęsów i produktów finalnych zanotowała wzrost o 4,5%. Jednocześnie ceny złomów oraz naszych kęsów i produktów finalnych poszybowały w górę w porównaniu do trzeciego kwartału roku 2020 w związku z czym nasze przychody ze sprzedaży podskoczyły aż o 92,6%.

W ślad za wzrostem przychodów nastąpiła radykalna poprawa zyskowności Grupy. EBITDA osiągnęła rekordowe 161,5 milionów złotych na co wpływ miało przede wszystkim: (i) poszerzenie spreadów przerobowych dla kęsów o 816 złotych do tony zaś dla wyrobów finalnych o 1.003 złotych do tony oraz (ii) rosnące środowisko cenowe w porównaniu do poprzedzającego kwartału, skutkujące zyskami FIFO które wraz z zyskami jednorazowymi przysporzyły łącznie 29,5 milionów złotych. Spready uległy zwiększeniu w wyniku szybszego tempa przyrostu cen kęsów i wyrobów finalnych w porównaniu do zwiększenia cen złomów stali.

Ponieważ dane za trzeci kwartał 2021 nie są jeszcze dostępne, musieliśmy poczynić własne szacunki co do cen węgla koksowego. Co prawda nie stanowi to zmiany w naszej metodologii kalkulacji kosztu wsadu dla producentów używających technologii łuku elektrycznego (EAF) w porównaniu do hut wielkopiecowych (BOF), jednak trzeba nadmienić, że nadzwyczajnie wysoka zmienność indeksu cenowego w trzecim kwartale 2021 roku mogła skutkować większym błędem w szacunku kosztu węgla koksowego w konfrontacji z danymi faktycznymi, które nadejdą dopiero za jakiś czas. Tym niemniej zakładamy, że pozytywna dla hut EAF różnica w koszcie wsadu uległa w trzecim kwartale 2021 roku zmniejszeniu i może w niedługim czasie odwrócić się na ich niekorzyść. W takim przypadku Cognor utraciłby swoją przewagę kosztową na poziomie wsadu nad hutami wielkopiecowymi, co wywołałoby presję na naszą rentowność jak i wielkość sprzedaży w ramach segmentu półwyrobów.



Jak większość firm byliśmy skonfrontowani z licznymi problemami związanymi z kryzysem COVID-19. Jakkolwiek poziom zakażeń spada wraz z większym udziałem zaszczepionej populacji, pojawia się też obawa związana z nowymi mutacjami wirusa oraz tzw. „czwartą falą” spodziewaną w ostatnim kwartale roku. Chcemy pozostać czujni, utrzymywać właściwy poziom analizy jak i stosować odpowiednie środki zapobiegawcze by zapewnić niezakłócony tryb pracy naszych zakładów.

Podsumowując, zakończony kwartał przyniósł świetne wyniki, które przewyższyły rezultaty poprzedniego, dotychczas rekordowego kwartału. Staraliśmy się wykorzystać do maksimum potencjał, który stworzyła nadzwyczajna koniunktura w naszej branży co wymagało przesunięcia finalizacji dwóch dużych projektów inwestycyjnych na pierwszy kwartał przyszłego roku. Dzięki temu osiągnęliśmy historycznie najwyższy kwartalny zysk EBITDA, który wyniósł 161,5 milionów złotych oraz rekordowy kwartalny zysk netto w kwocie 113,5 milionów złotych.

I. Sprawozdanie

1. Rachunek zysków i strat

Przychody Grupy zwiększyły się o 344,6 milionów złotych i 92,6% w wyniku wzrostu cen o: (i) 853 złotych do tony i 98,2% w przypadku złomów stali, (ii) 1.673 złotych do tony i 84,6% w przypadku kęsów oraz (iii) 1.894 złotych do tony i 85,2% w przypadku wyrobów finalnych. Silny wpływ cen został wzmocniony przez zwiększenie sprzedaży ilościowej: (i) złomów stali o 4,1 tysięcy ton i 12,3% oraz (ii) kęsów o 8,6 tysięcy ton i 35,3%. Przeciwnym czynnikiem był spadek sprzedaży produktów finalnych o 5,0 tysięcy ton i 4,4%.

Nasze spready przerobowe dla kęsów i wyrobów finalnych wzrosły o odpowiednio 816 złotych do tony oraz 1.003 złotych do tony.

Wpływ samej dynamiki cen na EBITDA okazał się dodatni bowiem w okresie dwóch ostatnich kwartałów trend cenowy dla złomów stali był rosnący. Pozytywny wpływ historycznie taniej wyprodukowanych zapasów na EBITDĘ trzeciego kwartału 2021 roku szacujemy na 13,8 milionów złotych w porównaniu do straty 1,3 milionów złotych w analogicznym okresie roku ubiegłego. Poniższe zestawienie tabelaryczne ilustruje dane liczbowe i metodologię szacunku wpływu FIFO:

szacunkowy wpływ ceny złomu zawartej w koszcie kęsów i wyrobów na magazynie (ekwiwalent kęsów)	Q2 2021		Q3 2021			Q2 2020		Q3 2020		
	cena złomu w koszcie		ilość początkowa	cena złomu w koszcie	wynik FIFO	cena złomu w koszcie	ilość początkowa	cena złomu w koszcie	wynik FIFO	
	PLN/T	T	PLN/T	000 PLN	PLN/T	T	PLN/T	000 PLN		
HSJ kęsy i wyroby finalne	1 652	18 925	1 897	4 634	995	24 996	980	-386		
FERR kęsy i wyroby finalne	1 492	41 137	1 714	9 155	872	43 722	851	-916		
TOTAL				13 788				-1 302		

Nadto, zaksięgowaliśmy kwotę 10,5 milionów złotych, którą spodziewamy się uzyskać za badany okres w roku 2022 jako rekompensatę z tytułu wzrostu notowań praw do emisji CO₂, która została unormowana w przyjętej w 2019 roku przez polski Parlament ustawie. Na jej podstawie niektórzy przemysłowi emitenci dwutlenku węgla mogą ubiegać się o częściowe zadośćuczynienie z tytułu jego wyższych cen. W pierwszej połowie 2021 roku odnieśliśmy w przychody sumę 7,6 milionów złotych i planujemy w kwartale czwartym 2021 roku zaksięgować jeszcze kwotę 6,0 milionów złotych bowiem spodziewamy się łącznego uprawnienia za okres pełnego roku obrotowego w wysokości 24,1 milionów złotych. Ostateczna kwota zostanie ustalona w drugiej połowie roku 2022 w zależności od: (i) cen praw do emisji CO₂ w całym roku 2021 oraz (ii) stopnia proporcjonalnej redukcji przyznanych rekompensat w przypadku jeżeli łączna wartość żądań rekompensacyjnych od uprawnionych podmiotów przekroczy krajową pulę 1,8 miliardów złotych. W trzecim kwartale roku ubiegłego rozpoznaliśmy z tego samego tytułu przychód w kwocie 3,0 milionów złotych i 12,0 milionów złotych w całym roku 2020. Za rok 2020 omawiane wsparcie zostało ostatecznie określone przez właściwy urząd decyzją sprzed kilku tygodni na poziomie 24,1 milionów złotych. Stąd, w trzecim kwartale b.r. zaksięgowaliśmy sumę 12,1 milionów złotych, która stanowi różnicę pomiędzy oficjalnie przyznanym wsparciem a szacunkiem wcześniej księgowanym. Ta ostatnia kwota została przez nas zakwalifikowana jako zdarzenie o charakterze jednorazowym w następującej analizie skorygowanej EBITDA i skorygowanego wyniku netto.

EBIT jak i EBITDA wzrosły wielokrotnie, odpowiednio o 139,9 milionów złotych i 140,3 milionów złotych. Marża EBITDA poprawiła się z 5,7% do 22,5%. Kursy walutowe miały niewielki pozytywny wpływ na działalność operacyjną przy średnim kursie euro do złotego wyższym o 2,8% a dolara do złotego o 1,9% w porównaniu do średnich kursów w trzecim kwartale 2020 roku. Wpływ kursu na nasze koszty finansowe był zaniedbywalny – strata z tytułu niezrealizowanych różnic kursowych dotyczących naszego zadłużenia wyniosła 0,2 milionów złotych bowiem kurs wymiany euro, w którym denominowana była część naszego długu wyniósł na koniec września 2021 roku 4,63 złotych zaś na koniec czerwca 2021 - 4,52 złotych.

KURSY WALUT – ŚREDNIE W OKRESIE		Q3 2021	Q3 2020
	PLN		
EUR/PLN		4,57	4,44
	% zmiany	2,8%	
USD/PLN		3,87	3,80
	% zmiany	1,9%	

KURSY WALUT		30-wrz-2021	30-cze-2021	30-wrz-2020
	PLN			
EUR/PLN		4,63	4,52	4,53
	% zmiany (wrz 21 / cze 21)	2,5%		
USD/PLN		3,99	3,80	3,87
	% zmiany (wrz 21 / cze 21)	5,0%		

W efekcie powyższego nasza zyskowość operacyjna została osłabiona przez różnice kursowe w kwocie 0,2 milionów złotych. Z drugiej strony wycena instrumentów finansowych przysporzyła 2,3 milionów złotych przychodu. Z kolei nasze koszty finansowe wyniosły 13,2 milionów złotych i były znacznie wyższe do wykonania za trzeci kwartał roku 2020, kiedy to wyniosły 7,5 milionów złotych a w tej sumie wycena instrumentów finansowych przyniosła 1,4 milionów złotych strat. Wzrost kosztów finansowych w trzecim kwartale 2021 roku był spowodowany przede wszystkim dodatkowymi prowizjami związanym z przedterminową spłatą kredytu bankowego.

Spready przerobowe dla kęsów i wyrobów finalnych wystrzeliły. Dla stalowni Ferrostalu w Gliwicach i HSJ w Stalowej Woli były one następujące.

CENY I SPREADY	Q3 2021	Q2 2021	Q1 2021	Q4 2020	Q3 2020
(pln/ tona)					
FERROSTAL					
ZŁOM STALI – zakupy razem	1 743	1 431	1 269	922	898
KĘSY – sprzedaż do klientów zewnętrznych	3 595	2 656	2 362	1 765	1 797
SPREAD NA KĘSACH	1 853	1 224	1 093	843	899
WYROBY FINALNE - sprzedaż do klientów zewnętrznych	3 880	2 073	2 624	2 017	1 921
SPREAD NA WYROBACH	2 137	1 641	1 355	1 095	1 023
HSJ					
ZŁOM STALI – zakupy razem	1 912	1 623	1 438	1 051	967
KĘSY – sprzedaż do klientów zewnętrznych	3 742	3 084	2 640	2 105	2 044
SPREAD NA KĘSACH	1 830	1 461	1 202	1 054	1 077
WYROBY FINALNE - sprzedaż do klientów zewnętrznych	4 479	3 734	3 214	2 781	2 849
SPREAD NA WYROBACH	2 567	2 111	1 776	1 730	1 882

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	Q3 2021	Q2 2021	Q3 2020
	<i>'000 PLN</i>		
Przychody	716 900	716 127	372 293
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	-556 036	-576 216	-348 656
Zysk(strata) brutto ze sprzedaży	160 864	139 911	23 637
Pozostałe przychody	25 070	5 928	16 598
Koszty sprzedaży	-22 673	-26 628	-19 120
Koszty ogólnego zarządu	-17 157	-15 238	-10 955
Pozostałe zyski/(straty) netto	3 823	-2 106	344
Pozostałe koszty	-1 005	-819	-1 476
Zysk(strata) na działalności operacyjnej	148 922	101 048	9 028
Przychody finansowe	3 467	2 529	0
Koszty finansowe	-13 171	-4 939	-7 470
Koszty finansowe netto	-9 704	-2 410	-7 470
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych	117	-172	43
Zysk z okazynego nabycia	0	0	0
Zysk(strata) przed opodatkowaniem	139 335	98 466	1 601
Podatek dochodowy	-25 855	-19 629	-61
Wynik działalności zaniechanej	0	0	0
Zysk(strata) netto	113 480	78 837	1 540
Amortyzacja	-12 624	-13 043	-12 211
EBITDA	161 546	114 091	21 239

Zdarzenia o jednostkowym charakterze miały pozytywny wpływ na wartość EBITDA jak i na wynik finansowy netto. Poniższe pozycje skorygowanej EBITDY i skorygowanego wyniku finansowego netto pozwalają na obiektywizację oceny wyników Spółki, bowiem eliminują pozycje nie wynikające z powtarzalnych transakcji:

OPIS	Q3 2021	Q2 2021	Q3 2020
	<i>'000 PLN</i>		
Raportowana EBITDA	161 546	114 091	21 239
Elementy o charakterze jednostkowym:	15 723	-2 128	8 135
- koszt wytworzenia sprzedaży	-2	9	1 591
- inne przychody	12 509	179	5 888
- koszty sprzedaży	-13	-7	1 124
- koszty administracyjne	0	0	0
- inne zyski / straty	3 337	226	101
- różnice kursowe na działalności operacyjnej	486	-2 332	233
- pozostałe	-594	-203	-802
EBITDA skorygowana	145 823	116 219	13 104
Raportowany wynik netto	113 496	78 837	1 540
Elementy o charakterze jednostkowym:	12 783	1 334	3 386
- saldo korekt na poziomie EBITDA	15 723	-2 128	8 135
- różnice kursowe dotyczące zadłużenia	-180	3 310	-1 294
- wynik na instrumentach finansowych	2 337	663	-1 407
- wynik odsetkowy i opłata abolicyjna	-2 227	-831	-545
- udział w wyniku jednostek stowarzyszonych	117	-172	43
- pro-forma korekta podatku dochodowego	-2 987	492	-1 546
Wynik finansowy netto skorygowany	100 713	77 503	- 1 846

Zgodnie z powyższą analizą skorygowana EBITDA za trzeci kwartał bieżącego roku wyniosła 145,8 milionów złotych a skorygowany zysk netto 100,7 milionów złotych. Wartości te okazały się wielokrotnie wyższe niż ubiegłoroczne, kiedy wyniosły odpowiednio 13,1 milionów złotych i 1,8 milionów złotych straty netto.

2. Bilans

W okresie ostatnich dwunastu miesięcy wartość środków trwałych zwiększyła się o 38,3 milionów złotych przede wszystkim w związku ze wzrostem wartości rzeczowych aktywów trwałych o 60,2 milionów złotych. Nastąpiło to przede wszystkim wskutek nabycia rzeczowych środków trwałych, które wyniosły (bez efektu MSSF 16) 103,1 milionów złotych z czego 46,7 milionów złotych w trzecim kwartale 2021 roku. Zostało to częściowo zniwelowane przez zbycia w kwocie 1,5 milionów złotych oraz 0,0 milionów złotych w odpowiednich okresach. Przeciwny wpływ miały natomiast: (i) odpisy amortyzacyjne w kwocie 51,2 milionów złotych jak i (ii) wykorzystanie „tarczy podatkowej”, które spowodowało spadek aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na wartość 18,0 milionów złotych.

Aktywa obrotowe wzrosły o 338,9 milionów złotych przede wszystkim dzięki zwiększeniu: (i) zapasów o 163,0 milionów złotych, (ii) należności o 140,4 milionów złotych oraz (iii) salda gotówki o 28,6 milionów złotych. Za przyrostem wartości zapasów stał wzrost kosztu jednostkowego złomu stali, kęsów i wyrobów finalnych będący pochodną skoku cen złomu w pierwszym, drugim i trzecim kwartale 2021 roku. Przyrost należności wynikał ze zwiększenia cen jak i sprzedaży ilościowej co częściowo zniwelowało większe wykorzystanie limitów faktoringowych - na koniec trzeciego kwartału 2021 roku wartość zbytych należności netto wyniosła 165,4 milionów złotych podczas gdy rok wcześniej - 75,4 milionów złotych.

Wskutek powyższych zdarzeń suma bilansowa uległa zwiększeniu o 377,2 milionów złotych i 38,4%.

AKTYWA	Q3 2021	Q2 2021	Q3 2020
	'000 PLN		
A. AKTYWA TRWAŁE	530 752	500 115	492 502
I. Wartości niematerialne	15 550	15 917	17 637
II. Rzeczowe aktywa trwałe	442 581	407 966	386 665
III. Pozostałe należności	12 409	10 083	6 981
IV. Pozostałe inwestycje	1 036	1 089	8 336
V. Wieczyste użytkowanie gruntów	30 414	30 574	26 140
VI. Odroczonego podatek dochodowy	28 762	34 486	46 743
B. AKTYWA OBROTOWE	827 435	674 215	488 501
I. Zapasy	415 694	343 692	252 697
II. Należności	306 915	245 556	166 552
1. Należności z tytułu dostaw i usług	306 773	245 397	166 247
2. Należności z tytułu podatku dochodowego	38	38	183
3. Pozostałe	104	121	122
III. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	97 826	77 962	69 252
IV. Zaliczki	0	0	0
V. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży	7 000	7 005	0
VI. Aktywa działalności zaniechanej	0	0	0
RAZEM	1 358 187	1 174 330	981 003

Kapitał własny Cognor zwiększył się na koniec trzeciego kwartału 2021 roku o 219,7 milionów złotych głównie w związku z pozytywnym wynikiem finansowym netto za okres poprzednich 12 miesięcy w kwocie 245,6 milionów złotych. Przeciwny wpływ miało uchwalenie przez zwyczajne walne zgromadzenie akcjonariuszy dywidendy w kwocie 25,7 milionów złotych. Dług netto Grupy wyniósł 206,0 milionów złotych - mniej o 12,3 milionów złotych w porównaniu do trzeciego kwartału 2020 roku.

PASYWA	Q3 2021	Q2 2021	Q3 2020
<i>'000 PLN</i>			
A. KAPITAŁ WŁASNY	519 302	406 990	299 629
I. Kapitał zakładowy	257 131	257 131	185 911
II. Pozostałe kapitały i zyski zatrzymane	229 188	123 404	94 774
III. Udziały mniejszości	32 983	26 455	18 944
B. ZOBOWIĄZANIA	838 885	767 340	681 374
I. Zobowiązania długoterminowe	254 408	196 344	241 652
1. Świadczenia pracownicze	12 189	11 963	12 655
2. Z tytułu kredytów i pożyczek	238 979	181 348	208 341
3. Pozostałe	3 240	3 033	20 656
II. Zobowiązania krótkoterminowe	582 951	569 449	439 722
1. Z tytułu kredytów i pożyczek	64 863	65 102	69 722
2. Z tytułu kredytów w rachunku bieżącym	0	8 227	9 459
3. Z tytułu dostaw i usług	507 368	480 451	347 141
4. Przychody przyszłych okresów	3 897	6 173	4 833
5. Z tytułu instrumentów finansowych	184	2 521	6 436
6. Świadczenia pracownicze	1 295	1 352	2 106
7. Z tytułu podatku dochodowego	5 319	5 598	0
8. Rezerwy	25	25	25
III. Zobowiązania aktywów zbywanych	1 526	1 547	0
RAZEM	1 358 187	1 174 330	981 003

3. Przepływy środków pieniężnych

Grupa miała dodatnie przepływy z działalności operacyjnej w wyniku silnie pozytywnej EBITDA co częściowo zamortyzował odpływ środków do kapitału obrotowego w kwocie 108,5 milionów złotych. Przepływy inwestycyjne były ujemne w związku z wydatkami inwestycyjnymi o wartości 29,5 milionów złotych co w niewielkim stopniu zamortyzowały zbycia zbędnych środków na kwotę 0,4 milionów złotych. Działalność finansowa przysporzyła pieniądza w związku z emisją obligacji na rynku krajowym w kwocie 200,0 milionów złotych. To w większej części zniwelowały: (i) spłata kapitału kredytów i kontraktów leasingowych w łącznej wysokości 145,3 milionów złotych oraz (ii) spłata prowizji, odsetek i innych w łącznej kwocie 19,9 milionów złotych.

PRZEPLŹYWKI ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH	Q3 2021	Q2 2021	Q3 2020
<i>'000 PLN</i>			
A. DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA	22 050	-24 064	26 683
B. DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA	-28 722	-18 244	-9 928
C. DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA	34 763	-17 049	-19 737
Zmiana środków pieniężnych	28 091	-59 357	-2 982

II. Podstawowe wskaźniki

Wskaźniki płynności poprawiły się i są na dobrym poziomie. Cykle rotacji zapasów i należności pozostały dobre przy czym rotacja zapasów pogorszyła się o 2 dni a należności poprawiła o 1 dzień. Notowania wskaźników rentowności EBITDA oraz netto podskoczyły i są na dotychczas nienotowanych poziomach, które określić można jako bardzo dobre. Wysokość kapitału własnego oraz odczyt zadłużenia netto poprawiły się skokowo dzięki świetnej EBITDA i zyskowi netto w czasie ostatnich 12 miesięcy oraz dzięki spłacie znacznej części dotychczasowego zadłużenia.

PODSTAWOWE WSKAŹNIKI	Q3 2021	Q2 2021	Q3 2020
Wskaźnik płynności	1,42	1,18	1,11
Wskaźnik szybki	0,70	0,58	0,54
Rotacja zapasów (dni)	67	54	65
Rotacja należności (dni)	39	31	40
Marża EBITDA	22,5%	15,9%	5,7%
Marża zysku netto	15,8%	11,0%	0,4%
Kapitał własny (tys. zł.)	519 302	406 990	299 629
Dług netto (tys. zł.)	206 016	176 715	218 270
Dług netto / EBITDA	0,5	0,7	2,1

III. Komunikacja z Mediami i Inwestorami

Wyniki trzeciego kwartału 2021 roku będą prezentowane przez Spółkę we wtorek, **2 listopada 2021 roku**. Tego dnia udostępniona zostanie także specjalna prezentacja do pobrania ze strony internetowej: www.cognor.eu.

1.

Przedstawiciele mediów zapraszamy na konferencję prasową, prowadzoną w języku polskim, która odbędzie się w hotelu Westin, Aleja Jana Pawła II nr 21 w Warszawie o godzinie **10:00** czasu środkowoeuropejskiego. **Konferencja dla inwestorów** rozpocznie się o godzinie **12:00** czasu środkowoeuropejskiego w tym samym miejscu i będzie obowiązywał także język polski.

Aby wziąć udział w powyższych spotkaniach zainteresowani proszeni są o kontakt z: Kamilem Więckowskim: k.wieckowski@makmedia.pl, mob.: +48 735 959 581 lub Przemysławem Małoszycem: pmaloszyc@cognor.eu, mob.: +48 508 032 813.

2.

Wideokonferencja dla inwestorów odbędzie się o godzinie 16:00 czasu środkowoeuropejskiego (15:00 LND, 10:00 NY, 07:00 LA) w języku angielskim. Uczestników prosimy o skorzystanie z poniższego linku MS Teams:

<https://teams.microsoft.com/l/meetup-join/19%3ameetingM2ZINDZmNDU%20MDJiMy00NGE5LTg4OGUtMjE1MWM0MjQwY2U1%40t%20hread.v2/0?context=%7b%22id%22%3a%223a21715a-f704-47ef-8af4-00d851929cbb%22%2c%22oid%22%3a%2206c42cc8-f9e0-41ef-8b1a-b9927ff77804%22%7d>

Aby wziąć udział w wideokonferencji prosimy połączyć się poprzez przeglądarkę internetową albo poprzez aplikację do pobrania z:

<https://play.google.com/store/apps/details?id=com.microsoft.teams&hl=pl>

lub z Apple App Store:

<https://apps.apple.com/app/id1113153706?cmpid=downloadiOSGetApp&lm=deeplink&msrc=downloadPage>

Wsparcie techniczne – Kamil Więckowski: k.wieckowski@makmedia.pl, mob.: +48 735 959 581

.....
Przemysław Sztuczkowski
Prezes Zarządu

.....
Przemysław Grzesiak
Wiceprezes Zarządu

.....
Krzysztof Zoła
Członek Zarządu

.....
Dominik Barszcz
Członek Zarządu

Poraj, 29 października 2021 roku