



## Asseco Business Solutions S.A.

Półroczne sprawozdanie Zarządu z  
działalności Spółki za okres 6 miesięcy  
zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku

## SPIS TREŚCI

1.	Wybrane dane finansowe Asseco Business Solutions S.A. ....	3
2.	Władze Spółki.....	4
3.	Podstawowe informacje o Asseco Business Solutions.....	4
	3.1. Profil działalności.....	4
	3.2. Oferta produktowa .....	5
	3.3. Rynki zbytu .....	6
	3.4. Pozycja Spółki w sektorze IT.....	7
	3.5. Asseco Business Solutions S.A. na rynku kapitałowym .....	8
	3.6. Kierunki rozwoju Asseco Business Solutions .....	9
4.	Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych oraz czynników i zdarzeń mających znaczący wpływ na działalność Spółki i osiągnięte przez nią wyniki .....	10
5.	Czynniki ryzyka związane z prowadzoną działalnością rynkową.....	12
6.	Postępowania toczące się przed sądem .....	15
7.	Umowy znaczące dla działalności Spółki .....	15
8.	Powiązania organizacyjne z innymi podmiotami.....	16
9.	Transakcje z podmiotami powiązanymi zawarte na innych warunkach niż rynkowe .....	16
10.	Zaciągnięte i wypowiedziane umowy dotyczące kredytów i pożyczek .....	16
11.	Udzielone pożyczki .....	16
12.	Udzielone i otrzymane poręczenia i gwarancje .....	16
13.	Opis pozycji pozabilansowych .....	16
14.	Wpływy z emisji akcji .....	16
15.	Objaśnienie różnic między wynikami finansowymi a prognozami finansowymi na dany rok .....	16
16.	Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik finansowy .....	16
17.	Czynniki istotne dla rozwoju Spółki oraz opis perspektyw rozwoju działalności .....	17
18.	Informacje o innych istotnych czynnikach mogących wpłynąć na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej oraz finansowej.....	18
19.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem .....	18
20.	Umowy zawarte pomiędzy Emitentem a osobami zarządzającymi.....	18
21.	Struktura akcjonariatu .....	18

## 1. Wybrane dane finansowe Asseco Business Solutions S.A.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 roku <i>tys PLN</i>	6 miesięcy do 30 czerwca 2022 roku <i>tys PLN</i>	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 roku <i>tys EUR</i>	6 miesięcy do 30 czerwca 2022 roku <i>tys EUR</i>
Przychody operacyjne	176 627	155 130	38 289	33 414
Zysk z działalności operacyjnej	46 267	41 540	10 030	8 947
Zysk brutto	47 221	41 050	10 237	8 842
Zysk netto	39 789	34 786	8 625	7 493
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	48 628	54 716	10 542	11 785
Środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) w działalności inwestycyjnej	(17 761)	(16 046)	(3 850)	(3 456)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(76 409)	(80 086)	(16 564)	(17 250)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu (okresem porównywalnym jest 31.12.2022)	2 740	48 282	616	10 295
Zysk netto na jedną akcję zwykłą (w PLN/EUR)	1,19	1,04	0,26	0,22

Wybrane dane finansowe prezentowane w śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym przeliczono na walutę EUR w następujący sposób:

- stan środków pieniężnych Spółki na koniec bieżącego okresu sprawozdawczego oraz analogicznego okresu w roku poprzednim przeliczono według średniego kursu ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski obowiązującego na dzień bilansowy.
  - w dniu 30 czerwca 2023 roku 1 EUR = 4,4503 PLN,
  - w dniu 31 grudnia 2022 roku 1 EUR = 4,6899 PLN.
- wybrane pozycje śródrocznego skróconego sprawozdania z całkowitych dochodów oraz śródrocznego skróconego sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczone są według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca.
  - w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2023 roku 1 EUR = 4,6130 PLN,
  - w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2022 roku 1 EUR = 4,6427 PLN.

Wszystkie kwoty w raporcie wyrażono w tysiącach złotych (PLN), chyba że stwierdzono inaczej.

## 2. Władze Spółki

Na dzień 30 czerwca 2023 roku skład Zarządu Asseco Business Solutions S.A. przedstawiał się następująco:

Wojciech Barcentewicz	Prezes Zarządu
Piotr Masłowski	Wiceprezes Zarządu
Mariusz Lizon	Członek Zarządu
Renata Łukasik	Członek Zarządu
Jacek Lisowski	Członek Zarządu
Rafał Mróz	Członek Zarządu

W dniu 28 marca 2023 roku Rada Nadzorcza Asseco Business Solutions S.A. powołała z dniem 1 kwietnia 2023 roku do składu Zarządu na okres obecnej kadencji obejmującej lata 2019-2023 (i kończącej się z dniem 31 grudnia 2023 roku następujące osoby: Panią Renatę Łukasik, Pana Jacka Lisowskiego oraz Pana Rafała Mroza do pełnienia funkcji Członka Zarządu.

Na dzień 30 czerwca 2023 roku skład Rady Nadzorczej Asseco Business Solutions S.A. przedstawiał się następująco:

Rafał Kozłowski	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Adam Góral	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Romuald Rutkowski	Członek Rady Nadzorczej
Zbigniew Pomianek	Członek Rady Nadzorczej
Marcin Murawski	Członek Rady Nadzorczej
Artur Osuchowski	Członek Rady Nadzorczej

W ramach Rady Nadzorczej funkcjonuje 3 osobowy Komitet Audytu, w skład którego wchodzi Marcin Murawski jako przewodniczący oraz Rafał Kozłowski i Romuald Rutkowski jako członkowie.

## 3. Podstawowe informacje o Asseco Business Solutions

### 3.1. Profil działalności

Asseco Business Solutions S.A. specjalizuje się w produkcji rozwiązań informatycznych dla przedsiębiorstw. Firmy, które potrzebują nowoczesnych systemów do zarządzania, otrzymają w Asseco Business Solutions kompletną i dedykowaną ofertę, uwzględniającą ich specyfikę, branżę, wielkość oraz wymagania.

*„Celem działania Asseco Business Solutions jest dostarczanie przedsiębiorstwom nowoczesnych rozwiązań informatycznych wspomagających zarządzanie, mogących przyczynić się do rozwoju firm oraz wzmocnienia ich przewagi konkurencyjnej na rynku. Tworząc swoje systemy, Asseco BS zawsze stara się słuchać przedsiębiorców, tak, aby jak najlepiej zrozumieć ich potrzeby i w odpowiedzi zaproponować najbardziej praktyczne i efektywne narzędzia wspomagające ich biznes”.*

#### Misja firmy

Kompleksowa oferta Asseco Business Solutions obejmuje systemy klasy ERP wspomagające procesy biznesowe w średnich oraz dużych przedsiębiorstwach, komplet aplikacji do zarządzania małą firmą, programy wspierające pracę w obszarze HR, popularne w całej Europie aplikacje mobilne klasy SFA pozwalające na zarządzanie siecią przedstawicieli handlowych, platformy wymiany danych oraz programy do obsługi transakcji faktoringowych.

Ponadto, Spółka intensywnie rozwija narzędzia wspierające proces cyfryzacji w przedsiębiorstwach oraz umożliwiające wykorzystanie potencjału gromadzonych w firmach danych – za pomocą elementów Sztucznej Inteligencji.

Asseco Business Solutions S.A. dysponuje również dwoma własnymi Data Center, których parametry eksploatacyjne spełniają najwyższe wymagania w zakresie bezpieczeństwa, niezawodności i efektywności pracy systemów. Wszystkie rozwiązania Asseco BS powstają w oparciu o wiedzę doświadczonych specjalistów, sprawdzoną metodologię oraz z wykorzystaniem nowoczesnych technologii informatycznych. Dzięki wysokiej jakości produktom oraz usługom, które są z nimi powiązane, oprogramowanie Asseco Business Solutions od wielu już lat z powodzeniem wspomaga funkcjonowanie kilkudziesięciu tysięcy przedsiębiorstw. Firma może pochwalić się wdrożeniami zarówno w Polsce, jak i w kilkudziesięciu krajach świata.



Asseco Business Solutions jest częścią międzynarodowej Grupy Asseco, jednego z wiodących dostawców oprogramowania własnego na rynku europejskim. Grupa Asseco stanowi federację firm zaangażowanych w rozwijanie technologii informatycznych i jest obecna w ponad 60 krajach świata, m.in. w większości państw europejskich, a także w USA, Kanadzie, Izraelu czy Japonii.

### 3.2. Oferta produktowa

Asseco Business Solutions S.A. dostarcza nowoczesne rozwiązania informatyczne dla przedsiębiorstw, niezależnie od ich branży, wielkości i specyfiki. W ramach Grupy Kapitałowej Asseco, Spółka stanowi centrum kompetencyjne odpowiedzialne za produkcję systemów ERP, mobilnych systemów raportujących (klasy SFA), rozwiązań wymiany danych, systemów faktoringowych oraz oprogramowania dla MŚP.

W segmencie rozwiązań ERP Asseco Business Solutions S.A. oferuje nowoczesne, zintegrowane oprogramowanie (Softlab ERP by Asseco oraz Macrologic ERP by Asseco), wspierające zarządzanie średnim i dużym przedsiębiorstwem. Produkty te charakteryzuje bogata funkcjonalność. System Softlab ERP by Asseco usprawnia zarządzanie większością obszarów biznesowych firmy, m.in.: produkcją, finansami i księgowością, kadrami i płacami, HR, logistyką, czy wreszcie sprzedażą (także w kanałach e-commerce) i magazynem. Dostarcza on także szereg narzędzi menedżerskich – możliwości zarządczych oraz analitycznych. Programy Macrologic ERP by Asseco stanowią pakiety rozwiązań informatycznych oraz usług doradczych wspierających ewidencję i planowanie zasobów przedsiębiorstw, pozwalających na efektywne zarządzanie informacją i wiedzą oraz umożliwiające prowadzenie analiz zarządczych. Ponadto, system marki Macrologic - Merit ERP by Asseco, jest pierwszym polskim procesowym rozwiązaniem ERP, które wspiera realizację procesów biznesowych w przedsiębiorstwach.

Spółka konsekwentnie rozszerzała swoją ofertę w zakresie produktów i usług umożliwiających prowadzenie procesów handlowych w kanałach e-commerce (B2C, B2B, D2C). Do rozwiązań obsługujących ten kanał sprzedaży wprowadzono w 2022 roku szereg nowych możliwości funkcjonalnych, zwiększono ich zakres integracji z systemami zewnętrznymi. W ofercie spółki pojawiła się w 2022 roku specjalnie przygotowana wersja systemu Softlab ERP by Asseco, umożliwiająca skuteczne zarządzanie procesami sprzedaży oraz magazynowania firmom realizującym swoją aktywność handlową w kanałach e-commerce.

Oferta rozwiązań ERP dla rynku MŚP to oprogramowanie Wapro ERP by Asseco. Stanowi ono komplet aplikacji do zarządzania w małych i średnich przedsiębiorstwach, wspierający pracę działów: sprzedaży, finansów i księgowości, kadr oraz pracowników mobilnych. Systemy Wapro ERP by Asseco można wykorzystać praktycznie w każdej branży. Cechuje je prosta instalacja, łatwa konfiguracja oraz intuicyjna obsługa.

W zakresie rozwiązań klasy ERP wdrożono szereg funkcjonalności umożliwiających użytkownikom praktyczną realizację idei „paperless” czyli cyfryzacji kluczowych procesów biznesowych. Oferowane przez spółkę produkty

i usługi realizują ją w dwóch kluczowych obszarach – relacji wewnętrznych: jak komunikacja i obsługa pracowników oraz relacji zewnętrznych oraz wymiany dokumentów z kontrahentami i urzędami (w tym obsługa wymagań związanych z KSeF). Systemy Softlab ERP, Macrologic ERP, Wapro ERP oferują rozwiązania (Portal HR oraz Businesslink by Asseco) umożliwiające elektroniczną wymianę dokumentów z odbiorcami i dostawcami oraz poprzez portal menedżerski i pracowniczy z zatrudnionymi pracownikami, również z zastosowaniem podpisu elektronicznego.

Asseco Business Solutions to także nowoczesne systemy wsparcia sprzedaży (Mobile Touch by Asseco), w tym przede wszystkim mobilne systemy klasy SFA (Sales Force Automation) i FFA (Field Force Automation) oraz usługi w zakresie kompleksowej, elektronicznej wymiany danych handlowych pomiędzy poszczególnymi ogniwami łańcucha dystrybucyjnego, głównie pomiędzy producentami a współpracującą z nimi siecią hurtowni (Platforma Connector by Asseco). Systemy mobilne Asseco Business Solutions S.A. to wiodące rozwiązania klasy SFA na świecie. Systemy zostały wdrożone w 50 krajach świata, zaś liczba ich aktywnych użytkowników przekracza już kilkadziesiąt tysięcy.

Dodatkowo Asseco Business Solutions poprzez platformę informatyczną Direct Portal by Asseco wspiera sieci w organizacji procesów własnych oraz realizowanych z punktami sprzedaży. Udostępnia ponadto sklepom kluczową wiedzę dotyczącą wizyt handlowych, historii zamówień, oferty producenta, promocji, przecen, targetów, otoczenia punktu detalicznego itp. Pozwala także personelowi sklepów na samodzielne składanie zamówień oraz ich wysyłkę do wybranych dystrybutorów. Wspiera ich udział w realizacji działań marketingowych, promocyjnych czy merchandisingowych producenta, a także automatyzuje proces billingowy.

W ofercie Asseco Business Solutions S.A. znajduje się również system Faktor – nowoczesna aplikacja finansowa, umożliwiająca kompleksową obsługę transakcji faktoringowych.

Coraz większa liczba oferowanych przez Asseco Business Solutions produktów i usług (zarówno z obszaru ERP, jak i SFA) dostępna jest w modelu chmurowym. Systematycznie wzrasta liczba projektów realizowanych w modelu pełnego outsourcingu, dzięki czemu Spółka przejmuje odpowiedzialność nie tylko za same programy, ale także za tak istotne elementy rozwiązań jak infrastruktura systemowa, komunikacyjna, nadzór nad działaniem procesów integracyjnych. Takie podejście do realizacji ww. projektów możliwe jest dzięki posiadaniu przez Asseco BS własnych Centrów Przetwarzania Danych (Data Center).

W 2022 roku firma konsekwentnie pracowała nad implementacją (w oferowanych przez siebie produktach i usługach) algorytmów sztucznej inteligencji, opartych na autorskim silniku Genius by Asseco. Rozwiązania te w coraz większym stopniu wspomagają szereg kluczowych procesów. Na bazie zgromadzonych danych generując rekomendacje i powiadomienia biznesowe; umożliwiając adaptację systemu do stylu pracy użytkowników, automatyzując czynności powtarzalne, oferując inteligentne analizy z elementami predykcji. Poszerzeniu uległa też oferta w zakresie usług cyfrowego rozpoznawania obrazu, adresowana przede wszystkim do klientów z branży FMCG oraz farmacji (Image Recognition), umożliwiających badanie i raportowanie standardu ekspozycji produktów w punktach sprzedaży detalicznej (sklepy i apteki).

Ponadto spółka uzyskuje tzw. przychody niealokowane, nie dające się zaklasyfikować do podstawowego segmentu działalności. Do tej kategorii należy zaliczyć przychody uzyskiwane ze sprzedaży i wdrożeń systemów Centralnego Przetwarzania Danych (między innymi wdrażanie rozwiązań terminalowych), realizowanych w oparciu o technologie firm trzecich – np. Citrix.

### 3.3. Rynki zbytu

Głównym rynkiem zbytu dla rozwiązań oferowanych przez Asseco Business Solutions jest Polska. Jednocześnie Spółka konsekwentnie w coraz większym zakresie dociera też ze swoją ofertą za granicę. Nasze systemy wsparcia sprzedaży wspierają klientów działających w kilkudziesięciu krajach. Na początku obsługiwaliśmy głównie Polskę i pozostałe rynki europejskie. W ciągu ostatnich pięciu lat rozszerzyliśmy działalność na Azję, Australię, Bliski Wschód i Amerykę Łacińską. W 2020 roku dotarliśmy do Afryki, zaś w 2021 roku zakończyliśmy inauguracyjne

wdrożenie w Ameryce Północnej. W związku z tym, w 2022 roku z naszych rozwiązań korzystali przedstawiciele terenowi producentów na sześciu kontynentach.

Asseco Business Solutions posiada biura w 13 miastach Polski (centrala w Lublinie, oddział m.in. w Warszawie), sieć kilkuset partnerów handlowych (sprzedaż produktów marki Wapro ERP by Asseco) na terenie całego kraju oraz własne Data Center w dwóch różnych lokalizacjach w Lublinie. Firma oferuje także dostęp do Data Center dla rozwiązań wdrażanych poza Polską – znajdują się one w Chinach, Indiach, USA i Brazylii. Partnerami technologicznymi oraz biznesowymi Asseco Business Solutions są ponadto największe światowe koncerny, m.in.: Oracle, Microsoft, HP, IBM, Citrix.

Z rozwiązań Asseco Business Solutions korzysta kilkadziesiąt tysięcy firm w Polsce i zagranicą. Jest wśród nich wielu liderów rynku jak i mniejszych organizacji pragnących podnosić swoją konkurencyjność. Wśród użytkowników rozwiązań Asseco BS znajdują się takie firmy jak: Adecco, Agata, Atlas, Bacardi-Martini, Bahlsen, Bonduelle, Coty, Denckermann, Dr Oetker, Fiskars, Ferrero, Food Care, Hoop, Hortex, Kamoka, Lorenz Bahlsen, Lotte (Wedel), McCormick, Metsa Tissue, Maspex, Mokate, Mondelez, Nestle, Oshee, Polanglo, Perfetti Van Melle, Podravka, Reckitt Benckiser, Roleski, Storck, Tarczyński, Topsil, Tchibo, Tikkurila, USP Zdrowie, Wyborowa, Wydawnictwo Naukowe PWN oraz wiele innych.

### 3.4. Pozycja Spółki w sektorze IT

Asseco Business Solutions zajmuje obecnie, jak i przez kilka ostatnich lat czołowe miejsca w wielu zestawieniach branżowych opisujących rynek IT w Polsce, a także zagranicą (rozwiązania wsparcia sprzedaży).

#### **Asseco Business Solutions – największy dostawca systemów ERP w Polsce!**

Po raz kolejny z rzędu Asseco Business Solutions zaliczone zostało do ścisłego grona największych dostawców systemów ERP w Polsce. Raport Computerworld TOP200 sklasyfikował nas na drugim miejscu w kategorii „Najwięksi dostawcy systemów Enterprise Resource Planning (ERP)” za 2022 rok. Raport „Computerworld TOP200” (edycja 2022 r.) ukazuje obraz polskiego sektora ICT z perspektywy kilkuset najważniejszych działających w nim firm IT oraz ponad kilkudziesięciu operatorów telekomunikacyjnych.

#### **Asseco Business Solutions liderem technologicznym na rynku SFA**

#### **Nagroda Promotion Optimization Institute**

W 2022 roku System Rekomendacji by Asseco uzyskał wyróżnienie i znalazł się w gronie pięciu najlepszych (w swojej klasie) rozwiązań na świecie. Promotion Optimization Institute to uznana firma w branży FMCG przyznająca nagrody (POI Best-in-Class) dla najbardziej innowacyjnych narzędzi umożliwiających producentom wzrost sprzedaży. Raport „POI Vendor Panorama” prezentuje ocenę światowej klasy dostawców systemów Sales Force Automation dla branży FMCG oraz zwraca uwagę na najlepsze w danej kategorii rozwiązania mające istotny wpływ na skuteczność realizowanych procesów biznesowych (tzw. Best-in-Class). Opracowanie stanowi wiarygodne źródło wiedzy dla producentów z branży FMCG na temat dostępnej na światowym rynku technologii mobilnej klasy SFA. System Rekomendacji by Asseco to rozwiązanie, które pomaga producentom realizować procesy związane z Route-to-Market – bardzo skutecznie, kompleksowo oraz w sposób zrozumiały dla wszystkich stron. System wykorzystuje elementy Sztucznej Inteligencji do przetwarzania zbiorów danych w tzw. „insight’y”, czyli sugestie działań, które mogą przynieść największe zyski w danym momencie i pozytywnie wpływać na ROI.

#### **Raport Spark Matrix**

Asseco Business Solutions znalazło się w ścisłej czołówce wiodących globalnych dostawców rozwiązań klasy Sales Force Automation (SFA) dla branży FMCG. Tytuł „Technologicznego Lidera” przyznała nam firma doradczo-badawcza Quadrant Knowledge Solutions. Więcej informacji na ten temat znajduje się w jej najnowszym raporcie “SPARK Matrix™: Retail Execution Platform, 2021”, opublikowanym pod koniec grudnia 2021 roku. Raport SPARK

Matrix™ Quadrant Knowledge Solutions zawiera szczegółową analizę światowego rynku rozwiązań Sales Force Automation oraz opisuje i klasyfikuje ich dostawców (prestizowy tytuł Lidera uzyskało zaledwie kilka firm). Dzięki temu dokument stanowi cenne źródło wiedzy dla producentów dóbr konsumpcyjnych, którzy poszukują nowych partnerów technologicznych oraz możliwości rozwoju w oparciu o wykorzystanie najnowszych rozwiązań wsparcia sprzedaży. Raport dostarcza ponadto informacje na temat rynku SFA oraz najnowszych trendów na nim panujących. Przy ocenie producentów oprogramowania SFA analitycy z Quadrant Knowledge Solutions wzięli pod uwagę takie czynniki, jak m.in. wykorzystanie innowacji technologicznych oraz stopień oddziaływania na biznes klientów.

### Złote innowacje FMCG & Retail 2022

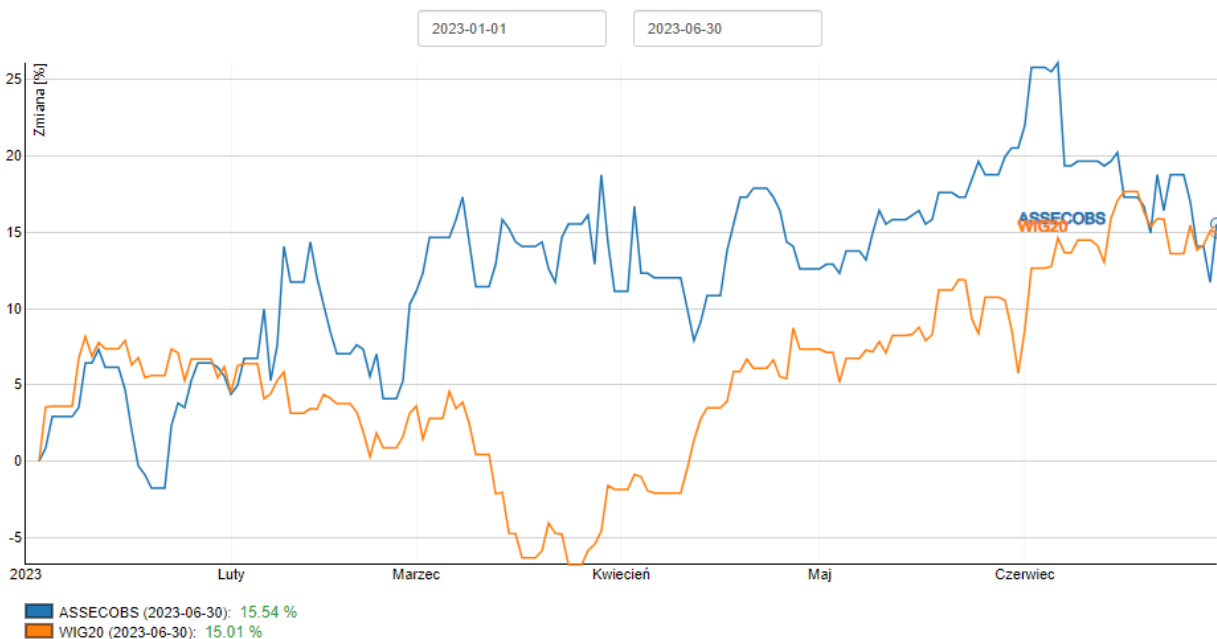
Rozwiązanie System Rekomendacji by Asseco został nagrodzony statuetką „Złotej Innowacji Retail”, zdobywając pierwsze miejsce w kategorii: „Koncepty Przyszłości”. Nagroda została nam przyznana w ramach kolejnej edycji konkursu „Złote Innowacje FMCG & Retail 2022”. „Złote Innowacje FMCG & Retail 2022” to największy konkurs konsumencki w Polsce, który nagradza najbardziej innowacyjne produkty FMCG i rozwiązania Retail. Organizatorem tego wydarzenia jest wydawnictwo Fischer Trading Group.

### 3.5. Asseco Business Solutions S.A. na rynku kapitałowym

Asseco Business Solutions S.A. zadebiutowała na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie w dniu 19 listopada 2007 roku. łączna liczba akcji Spółki wynosi 33 418 193. Spółka należy do indeksu branżowego indeksu SWIG 80, WIG-Informatyka oraz WIGDIV.



W okresie od 1.01.2023 do 30.06.2023 roku kurs akcji Asseco BS i indeksu WIG-20 kształtowały się następująco:

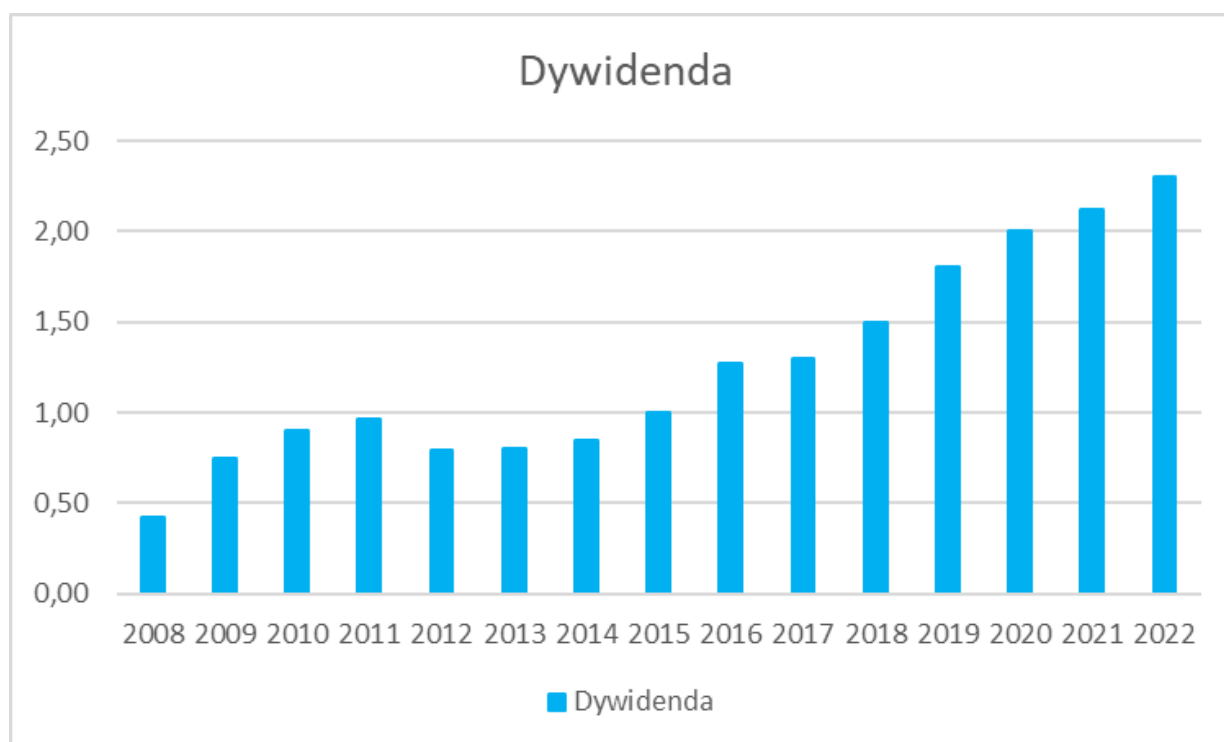




<https://www.inwestinfo.pl/>

W okresie od 1.01.2023 do 30.06.2023 roku kurs akcji Asseco Business Solutions S.A. znajdował się w przedziale 33,5 – 43,0 PLN. Najwyższe notowanie miało miejsce 6 czerwca 2023 roku. Na zamknięciu sesji giełdowej w dniu 30 czerwca 2023 roku kurs akcji Asseco Business Solutions wyniósł 39,4 PLN i był 15,5 % wyższy niż na zamknięciu pierwszej sesji 2023 roku, kiedy to wynosił 34,1 PLN.

Dla inwestorów Asseco Business Solutions ważnym wydarzeniem w 2023 roku była wypłata dywidendy w wysokości 2,30 PLN na akcję. Poniższy wykres pokazuje wysokość wypłacanej dywidendy za lata 2008-2022:



### 3.6. Kierunki rozwoju Asseco Business Solutions

Strategia Asseco Business Solutions nastawiona jest na budowanie wartości dla interesariuszy w długim okresie czasu poprzez rozwój organiczny oraz akwizycje. Spółka koncentruje się na poprawie wyników operacyjnych oraz zwiększaniu zysku netto, co ma bezpośrednie przełożenie na realizowaną przez nią wieloletnią politykę dywidendową.

Oczekiwany dalszy rozwój i polepszanie wyników powinno spowodować wzrost kapitalizacji Emitenta, co może poprawić płynność akcji i przełożyć się na większą atrakcyjność inwestycji w akcje Asseco Business Solutions S.A. dla inwestorów.

#### 4. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych oraz czynników i zdarzeń mających znaczący wpływ na działalność Spółki i osiągnięte przez nią wyniki

Wyniki finansowe Spółki Asseco Business Solutions za I półrocze 2023 roku oraz za okres porównywalny:

	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	6 miesięcy do 30 czerwca 2022	Dynamika wzrostu 6 m-cy 2023/ 6 m-cy 2022
Przychody operacyjne	176 627	155 130	13,9%
Zysk brutto ze sprzedaży	68 143	59 529	14,5%
EBIT	46 267	41 540	11,4%
EBITDA	63 827	56 402	13,2%
Zysk netto	39 789	34 786	14,4%

EBITDA=EBIT+amortyzacja

W I półroczu 2023 roku przychody operacyjne wyniosły 176 627 tys. PLN i były o 13,9 % wyższe niż w okresie porównywalnym. Wzrost przychodów wynika z poprawy wielkości sprzedaży produktów Asseco Business Solutions zarówno na rynku krajowym, jak i zagranicznych.

Wzrost sprzedaży nie pozostał bez wpływu na poziom kosztów operacyjnych. Podstawowe koszty działalności operacyjnej (bez wartości odsprzedanych towarów, materiałów i usług obcych - COGS) były o 16,4 % wyższe niż w okresie porównywalnym. Największy udział w strukturze kosztów operacyjnych (70,3%) mają koszty świadczeń na rzecz pracowników (w tym przede wszystkim wynagrodzenia). W porównaniu do I półrocza 2022 roku koszty te wzrosły o 14,3%. Kolejną istotną pozycję kosztową stanowią usługi obce, które wzrosły o 25,3%.

Zysk netto Spółki Asseco Business Solutions wypracowany w I półroczu 2023 roku zamknął się kwotą 39 789 tys. PLN wobec 34 786 tys. PLN w okresie porównywalnym (wzrost o 14,4%).

EBITDA wzrosła o 13,2% z poziomu 56 402 tys. PLN do 63 827 tys. PLN.

##### Analiza po segmentach

Spółka klasyfikuje swoje przychody według segmentów: Systemy ERP oraz przychody niealokowane. W I półroczu 2023 roku przychody segmentu Systemy ERP były o 15,0% wyższe niż w okresie porównywalnym, podczas gdy zysk ze sprzedaży segmentu ERP wzrósł o 10,4%.

Przychody ze sprzedaży według segmentów	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	6 miesięcy do 30 czerwca 2022	Dynamika wzrostu 6 m-cy 2023/ 6 m-cy 2022
Systemy ERP	168 458	146 480	15,0%
Niealokowane	8 169	8 650	-5,6%
	176 627	155 130	13,9%

## Wskaźniki rentowności

	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	6 miesięcy do 30 czerwca 2022
Marża brutto na sprzedaży	38,6%	38,4%
Marża zysku EBITDA	36,1%	36,4%
Marża operacyjna	26,2%	26,8%
Marża netto	22,5%	22,4%
Wskaźnik rentowności kapitałów własnych (ROE)	12,3%	11,2%
Wskaźnik rentowności aktywów ogółem (ROA)	9,0%	8,2%

Powyższe wskaźniki zostały wyliczone według następujących wzorów:

Wskaźnik rentowności kapitałów własnych (ROE) = zysk netto/kapitał własny

Wskaźnik rentowności aktywów ogółem (ROA) = zysk netto/aktywa ogółem

## Wskaźniki płynności

Kapitał pracujący definiowany jako różnica pomiędzy aktywami obrotowymi a zobowiązaniami bieżącymi przedstawia wielkość kapitałów stałych (kapitałów własnych i długoterminowych kapitałów obcych), które finansują majątek obrotowy. Jako najbardziej płynna część kapitału stanowi on zabezpieczenie dla zaspokojenia zobowiązań wynikających z bieżącego cyklu obiegu gotówki w przedsiębiorstwie. Kapitał pracujący Spółki na dzień 30 czerwca 2023 roku wynosił (12 803) tys. PLN, co oznacza spadek o 45 735 tys. PLN w stosunku do końca grudnia 2022 roku. Spadek kapitału pracującego wynika ze: spadku aktywów obrotowych o 42 103 tys. PLN. Spadek aktywów obrotowych wynika w głównej mierze ze spadku środków pieniężnych zgromadzonych na rachunkach bankowych oraz lokatach bankowych. Jest to związane z wypłatą w drugim kwartale dywidendy za 2022 rok.

Wskaźniki płynności	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	12 miesięcy do 31 grudnia 2022
Kapitał pracujący (w tys. PLN)	(12 803)	32 932
Wskaźnik płynności bieżącej	0,83	1,47
Wskaźnik płynności szybkiej	0,78	1,44
Wskaźnik natychmiastowej płynności	0,04	0,69

Powyższe wskaźniki zostały wyliczone według następujących wzorów:

Kapitał pracujący = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) – zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe – zapasy - rozliczenia międzyokresowe) / zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźnik natychmiastowej płynności = (obligacje i papiery wartościowe utrzymywane do terminu wymagalności + środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe

## Charakterystyka struktury aktywów i pasywów

AKTYWA	30 czerwca 2023	udział w sumie bilansowej	31 grudnia 2022	udział w sumie bilansowej
Aktywa trwale	383 114	86%	373 941	78%
Aktywa obrotowe	60 910	14%	103 013	22%
<b>SUMA AKTYWÓW</b>	<b>444 024</b>	<b>100%</b>	<b>476 954</b>	<b>100%</b>

PASYWA	30 czerwca 2023	udział w sumie bilansowej	31 grudnia 2022	udział w sumie bilansowej
Kapitał własny ogółem	324 575	73%	361 648	76%
Zobowiązania długoterminowe	45 736	10%	45 225	9%
Zobowiązania krótkoterminowe	73 713	17%	70 081	15%
<b>SUMA PASYWÓW</b>	<b>444 024</b>	<b>100%</b>	<b>476 954</b>	<b>100%</b>

Na dzień 30 czerwca 2023 roku aktywa ogółem wyniosły 444 024 tys. PLN, tj. spadły o 6,9% w stosunku do 31 grudnia 2022 roku.

Głównym elementem aktywów Spółki są aktywa trwale, które stanowią 86,3% sumy bilansowej. Wśród nich największą pozycję stanowią wartości niematerialne (w tym głównie wartość firmy) o wartości 288 591 tys. PLN. Udział tej pozycji w aktywach ogółem wynosi 65,0%. Jest to dość typowa sytuacja wśród spółek technologicznych, dla których największym majątkiem jest wiedza i wartości niematerialne.

Na dzień 30 czerwca 2023 roku kapitały własne Spółki wynosiły 324 575 tys. (73,1 % pasywów).

Na dzień 30 czerwca 2023 roku Spółka posiadała długoterminowe zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości 43 776 tys. PLN (w tym przede wszystkim leasing nieruchomości w kwocie 42 272 tys. PLN) oraz krótkoterminowe zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości 8 398 tys. PLN (łącznie 11,8% pasywów) (w tym leasing nieruchomości w kwocie 7 696 tys. PLN).

## 5. Czynniki ryzyka związane z prowadzoną działalnością rynkową

Spółka Asseco Business Solutions narażona jest na szereg ryzyk, które mogą mieć niekorzystny wpływ na jej funkcjonowanie, sytuację finansową, operacyjną, jak również na jej marki oraz reputację. Zarząd Emitenta regularnie analizuje otoczenie rynkowe i czynniki ryzyka, na które narażona jest Spółka. Nowe projekty i planowane istotne transakcje są poddawane dokładnej analizie. Szczegóły dotyczące celów i zasad zarządzania ryzykiem finansowym przedstawione zostały w nocie VII sprawozdania finansowego za rok zakończony dnia 31 grudnia 2022 roku.

Poniżej przedstawione zostały podstawowe zagrożenia, które, jeżeli wystąpią, mogą mieć istotny wpływ na działalność Spółki.

### Ryzyko związane z sytuacją gospodarczą w kraju i na świecie, w tym związaną ze skutkami wojny na Ukrainie oraz pandemii

Rozwój sektora usług informatycznych jest ściśle związany z sytuacją gospodarczą w kraju i na świecie. Na wyniki finansowe osiągnięte przez Spółkę Asseco Business Solutions najmocniej wpływa tempo wzrostu PKB oraz poziom inwestycji w przedsiębiorstwach. Wskutek pandemii oraz trwającego konfliktu na Ukrainie istotnej zmianie uległa sytuacja gospodarcza w kraju i na świecie. Spółka nie prowadzi działalności biznesowej w Rosji, na Białorusi lub w Ukrainie ani nie posiada środków pieniężnych na kontach bankowych w tych krajach. Na ten moment, w związku z dynamiczną sytuacją trudno jest określić długofalowe skutki gospodarcze i ich wpływ na ogólną sytuację makroekonomiczną, która w pośredni sposób wpływa na wyniki finansowe Spółki.

### **Ryzyko związane z realizacją projektów informatycznych**

Dostarczanie rozwiązań informatycznych dla przedsiębiorstw stanowi główne źródło zysków Spółki. Dostarczane przez Spółkę systemy mają wpływ na kluczową działalność gospodarczą klienta. Błędne działanie systemu może doprowadzić do powstania znacznych strat finansowych u klienta, czego konsekwencją mogą być roszczenia prawne mające wpływ na sytuację finansową, reputację oraz perspektywy rozwoju spółki. W skrajnych przypadkach klienci mogą, nawet w razie braku winy ze strony spółki, wypowiedzieć zawartą umowę lub dochodzić zapłaty kar umownych zastrzeżonych na wypadek opóźnień w realizacji projektu. Wystąpienie którejkolwiek z opisanych okoliczności miałoby negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki, osiąganą przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju.

### **Ryzyko związane z nasileniem konkurencji na rynku krajowym**

Spółka działa na rynku usług informatycznych, który z jednej strony charakteryzuje się szybkim rozwojem, z drugiej zaś wysokim stopniem konkurencyjności. Nasilające się działania ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych mogą w negatywny sposób wpłynąć na działalność lub sytuację finansową Spółki, osiąganą przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju. Postępujące procesy konsolidacji w sektorze, nasycenie polskiego rynku dostawcami usług informatycznych, a także korzystanie przez coraz więcej instytucji i przedsiębiorstw z usług własnych specjalistów IT, również rzutują na wyniki finansowe Spółki.

### **Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców**

Oprogramowanie ERP, HR, systemy mobilne, platforma Connector, systemy faktoringowe stanowią podstawę oferty handlowej Spółki Asseco Business Solutions. W ramach oprogramowania ERP występuje koncentracja przychodów ze sprzedaży, lecz żaden klient nie generuje przychodów przekraczających 10% przychodów ze sprzedaży Spółki. Przychody realizowane w ramach współpracy z Asseco Poland S.A. stanowią 1,1% przychodów ze sprzedaży Asseco Business Solutions. Utrata umów zawartych z największymi klientami oznaczać będzie zmianę wyników finansowych Spółki, co także wpłynie na jej sytuację finansową.

### **Ryzyko utraty zaufania odbiorców**

Implementacja systemów informatycznych w większości wypadków pociąga za sobą podpisanie długoletniej umowy z użytkownikami systemów i opiera się na zaufaniu odbiorców. Zaufanie klientów budowane jest w oparciu o jakość dostarczonych rozwiązań oraz jakość obsługi prowadzonych przez Asseco BS wdrożeń. W przypadku zmiany poziomu jakości, zarówno świadczonych usług, jak i obsługi klientów może dojść do utraty zaufania do Spółki Asseco Business Solutions. Konsekwencją tego może być niekorzystna zmiana wizerunku, co może wpłynąć zarówno na bieżącą działalność rynkową, jak i pozyskiwanie nowych kontraktów, gdyż istotną rolę w procesie sprzedaży odgrywają referencje od dotychczasowych klientów. Utrata zaufania odbiorców miałaby negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki, osiąganą przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju.

### **Ryzyko związane z cyberbezpieczeństwem**

Na skutek celowego działania osób trzecich jak również błędów lub niefrasobliwości pracowników albo podwykonawców, poufne dane spółki lub jej klientów mogą zostać ujawnione nieuprawnionym osobom. Zaistnienie takiej sytuacji może negatywnie wpłynąć na postrzeganie Spółki przez klientów i przełożyć się na negatywny wpływ na jej działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju.

### **Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych dostawców**

W ramach prowadzonej działalności biznesowej Spółka Asseco Business Solutions współpracuje ze światowymi korporacjami, które dostarczają rozwiązania informatyczne, oprogramowanie i sprzęt komputerowy. W przypadku, gdyby kluczowi dostawcy zmienili strategię współpracy z lokalnymi partnerami, co może oznaczać np.: faworyzowanie jednego partnera, samodzielne oferowanie swoich usług lub produktów, podniesienie ceny oferowanych produktów, może to mieć negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki, osiąganą przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju. Szczególnym ryzykiem obarczona jest współpraca z firmą Microsoft oraz firmą Oracle, ponieważ są one jedynymi dostawcami technologii baz danych do głównych systemów klasy ERP.

### **Ryzyko związane z zawieraniem umów z podmiotami powiązanymi**

W toku prowadzonej działalności Spółka Asseco Business Solutions zawiera transakcje z podmiotami powiązanymi będącymi w Grupie Kapitałowej Asseco. Transakcje te zapewniają efektywne prowadzenie działalności gospodarczej w ramach Spółki Kapitałowej Asseco i obejmują, między innymi, wzajemne świadczenie usług, sprzedaż towarów oraz inne transakcje. Z uwagi na przepisy podatkowe dotyczące warunków transakcji zawieranych przez podmioty powiązane, w tym w szczególności stosowanych w tych transakcjach cen („ceny transferowe”) oraz wymogów dokumentacyjnych odnoszących się do takich transakcji a także z uwagi na zwiększające się zainteresowanie organów podatkowych zagadnieniem cen transferowych oraz warunkami transakcji z podmiotami powiązanymi, nie można wykluczyć, iż Spółka Asseco Business Solutions może być przedmiotem kontroli i innych czynności sprawdzających podejmowanych przez organy podatkowe w powyższym zakresie. Ponadto na gruncie dotychczasowej praktyki podatkowej, działania podatników o charakterze wykraczającym poza standardowe operacje cechujące dany rodzaj działalności, w wyniku których mogli oni zmniejszyć swoje zobowiązania podatkowe, narażone są na zarzut unikania podatków, co miałoby negatywny wpływ na działalność oraz wyniki Spółki.

### **Ryzyko związane z wpływem większościowego akcjonariusza na Emitenta**

Na dzień przekazania niniejszego sprawozdania, większościowy akcjonariusz - Asseco Enterprise Solutions a.s., posiada 46,47% akcji Asseco Business Solutions S.A. uprawniających do wykorzystania takiego samego procentu głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Zakres uprawnień związanych z posiadaniem przez Asseco Enterprise Solutions udziałem w kapitale zakładowym Asseco Business Solution S.A. może prowadzić do sytuacji, w której pozostali akcjonariusze będą mieć ograniczony wpływ na sposób zarządzania i funkcjonowania Spółki. Ponadto, sposób wykonywania tych uprawnień może nie być zbieżny z zamierzeniami pozostałych akcjonariuszy Asseco Business Solutions S.A. Nie można również zagwarantować, że inny akcjonariusz nie nabędzie pakietu akcji pozwalającego mu, poprzez posiadane akcje w kapitale zakładowym oraz powołanych przedstawicieli w Radzie Nadzorczej, wywierać znaczący wpływ na działalność Spółki.

### **Ryzyko zmiany przepisów prawnych**

Nowelizacje, niespójność oraz brak jednolitej wykładni przepisów prawa, w szczególności prawa podatkowego, Ustawy o Obrocie instrumentami finansowymi, Ustawy o zamówieniach publicznych, Ustawy o Ofercie Publicznej, Ustawy o ochronie danych osobowych i Kodeksu Spółek Handlowych, pociągają za sobą ryzyko związane z otoczeniem prawnym, w jakim Spółka prowadzi działalność. Szczególnie częstym zmianom podlegają przepisy oraz interpretacje przepisów podatkowych. Praktyka organów skarbowych, a także orzecznictwo sądowe w tym zakresie nie jest jednolite. W przypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej interpretacji przepisów podatkowych niż Spółka Asseco Business Solutions, należy liczyć się z negatywnymi konsekwencjami wpływającymi na sytuację finansową Spółki oraz osiąganą przez nią wyniki finansowe. Rozwój działalności Spółki na rynku informatycznym jest również silnie uzależniony od praw własności intelektualnej, w szczególności zaś praw autorskich do programów komputerowych. Ewentualne (nawet nieuzasadnione) zarzuty dotyczące praw autorskich, które mogą zostać podniesione przez osoby trzecie, mogą mieć negatywny wpływ na działalność Spółki oraz jej wyniki.

### **Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników**

Kontrakty Spółki realizowane są z sukcesem przez wysoko wykwalifikowanych pracowników. Na ogólny kształt funkcjonowania Spółki wpływa też kadra zarządzająca. Utrata pracowników - zarówno ekspertów, jak i kadry zarządzającej, może wiązać się z ryzykiem obniżenia jakości oferowanych usług oraz z opóźnieniami w ramach realizowanych kontraktów. Rosnący popyt na specjalistów z branży informatycznej oraz działania konkurencji mogą doprowadzić do odejścia kluczowego personelu, a także utrudnić proces rekrutacji nowych pracowników o odpowiedniej wiedzy, doświadczeniu oraz kwalifikacjach. Może także powodować presję na podwyżki wynagrodzeń dla specjalistów. W przypadku dynamicznego rozwoju Spółki może to spowodować trudności w pozyskaniu odpowiednich zasobów kierowniczych i operacyjnych, co nie pozostałoby bez wpływu na wyniki Spółki. Podobne skutki mogłoby mieć ewentualne niezgodne z prawem działania pracowników (np.: wyrządzenie szkody podmiotom trzecim, nielejalność polegająca m.in. na podejmowaniu przez nich działalności konkurencyjnej, ujawnieniu informacji stanowiącej tajemnicę służbową i zawodową).

### Ryzyko istotnego wzrostu cen energii oraz ograniczeń i przerw w dostawach energii elektrycznej

Podstawowym narzędziem pracy pracowników Spółki są urządzenia elektroniczne, do ich prawidłowego funkcjonowania potrzebna jest energia elektryczna pozyskiwana od dostawców zewnętrznych. Znaczny wzrost cen energii elektrycznej może powodować wzrost kosztów prowadzenia działalności gospodarczej. Ponadto Spółka narażona jest na ryzyko ograniczeń lub przerw w dostawie energii elektrycznej z uwagi na możliwości awarii sieci lub awarii u dostawcy. W związku z tym Data Center wyposażone są w dodatkowe źródła energii elektrycznej – agregaty prądotwórcze, które będą uruchamiane w razie awarii.

### Ryzyko związane z dywidendą oraz utrata wartości akcji

Wypłata dywidendy przez Spółkę uzależniona jest od wielu czynników takich jak wyniki z działalności operacyjnej Spółki, kondycja finansowa a także zapotrzebowanie na środki pieniężne w przyszłości. Zamiarem Zarządu jest przeznaczenie odpowiedniej części zysku na wypłatę dywidendy w przyszłości, jednak Spółka nie może zagwarantować wysokości spodziewanych wypłat oraz czy plany te będą realizowane w każdym roku. Wartość akcji uzależniona jest od płynności rynku, dlatego ewentualny zakup lub sprzedaż akcji może nie zostać zrealizowana w założonym okresie czasu. Wartość akcji może zmieniać się w przyszłości i inwestorzy mogą nie być w stanie odzyskać wszystkich zainwestowanych środków.

## 6. Postępowania toczące się przed sądem

Spółka prowadzi kilka spraw sądowych i postępowań egzekucyjnych mających na celu odzyskanie należności za dostarczone produkty i usługi. Należności będące przedmiotem powyższych postępowań objęte są odpisem aktualizującym.

## 7. Umowy znaczące dla działalności Spółki

Wybrane, najistotniejsze umowy zawarte i realizowane w I półroczu 2023 roku przez Asseco Business Solutions S.A.:

- Fiskars UK – licencja, wdrożenie Mobile Touch oraz umowa abonamentowa;
- Baltic Company Sp. z o.o. – licencja, wdrożenie systemu JERP by Asseco oraz umowa serwisowa;
- Euro Park Sp. z o.o. - wdrożenie i usługi asysty Softlab ERP by Asseco;
- Edu-Książka Sp. z o.o.- licencja, wdrożenie i utrzymanie systemu Softlab ERP by Asseco;
- Cermont Sp. z o.o. - licencja, wdrożenie i utrzymanie systemu Softlab ERP by Asseco oraz Softlab Analytics by Asseco;
- Schumacher Packaging Zakład Bydgoszcz Sp. z o.o. – umowa wdrożeniowa programów komputerowych U15157;
- Dino Polska S.A. - aneks zwiększający liczbę użytkowników do umowy abonamentowej na korzystanie z systemu Mobile Touch;
- Mosso Kewpie Poland Sp. z o.o. - umowy na wdrożenie i utrzymanie systemów Mobile Touch oraz Platforma Connector;
- PPG Deco Polska Sp. z o.o. - umowa na rozszerzenie zakresu wdrożenia systemu Mobile Touch;
- Lyreco Polska S.A. - umowa na wdrożenie i utrzymanie systemu Merit ERP (w spółce Lyreco Advantage Polska);
- Stabar Sp. z o.o. - umowa na wdrożenie i utrzymanie systemu Merit ERP.

## **8. Powiązania organizacyjne z innymi podmiotami**

Asseco Business Solutions S.A. należy do Grupy Kapitałowej Asseco poprzez spółkę Asseco Enterprise Solutions (AES), która posiada 46,47% akcji Asseco Business Solutions S.A., co daje taki sam procentowy udział głosów na Walnym Zgromadzeniu. Asseco Enterprise Solutions jest w 96,12% własnością Asseco Poland. AES stanowi centrum kompetencyjne Spółki Asseco w zakresie rozwiązań ERP, którego głównym filarem jest Asseco BS. Poprzez obecność w Grupie Kapitałowej Asseco, Asseco BS jest w sposób pośredni powiązane organizacyjnie z pozostałymi Spółkami z grupy Kapitałowej Asseco.

## **9. Transakcje z podmiotami powiązanymi zawarte na innych warunkach niż rynkowe**

Emitent nie zawarł transakcji z podmiotami powiązanymi, na innych warunkach niż rynkowe. Szczegóły dotyczące transakcji z podmiotami powiązanymi są przedstawione w nocie 2.14 śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

## **10. Zaciągnięte i wypowiedziane umowy dotyczące kredytów i pożyczek**

W omawianym okresie sprawozdawczym Emitent nie zaciągnął ani nie wypowiedział żadnej umowy dotyczącej kredytów i pożyczek.

## **11. Udzielone pożyczki**

W omawianym okresie sprawozdawczym Emitent nie udzielił żadnej pożyczki, w szczególności podmiotom powiązanym z Emitentem.

## **12. Udzielone i otrzymane poręczenia i gwarancje**

W omawianym okresie sprawozdawczym Emitent przedłużył na podstawie istniejących umów gwarancje zapłaty czynszu za wynajmowane powierzchnie biurowe dla podmiotów powiązanych poprzez Kadrę Zarządzającą oraz z Kadrą Zarządzającą w wysokości 300 tys. PLN.

## **13. Opis pozycji pozabilansowych**

Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym został przedstawiony w punkcie 3.2 not do śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Spółki Asseco Business Solutions za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

## **14. Wpływy z emisji akcji**

W omawianym okresie sprawozdawczym Emitent nie dokonał emisji akcji.

## **15. Objasnienie różnic między wynikami finansowymi a prognozami finansowymi na dany rok**

Zarząd Asseco Business Solutions S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych na rok 2023.

## **16. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik finansowy**

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły istotne czynniki oraz nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik finansowy Spółki.



## 17. Czynniki istotne dla rozwoju Spółki oraz opis perspektyw rozwoju działalności

Kondycja polskiej branży informatycznej w bardzo dużym stopniu zależy od ogólnej sytuacji gospodarczej naszego kraju. Szczególnie jest to widoczne w przypadku rozwiązań IT dla biznesu, który jest ściśle powiązany z sektorem przedsiębiorstw i zależy od koniunktury na nim panującej. Obecnie jednak wiele firm analitycznych uważa, że perspektywy dla branży IT w Polsce są bardzo dobre, a Polska znajduje się w czołówce regionu, jeśli chodzi o skalę prognozowanych inwestycji w rozwiązania IT, m.in. w cloud computing czy technologie mobilne. Istotny wpływ na rozwój rynku IT ma także poziom wykorzystania systemów klasy ERP przez polskie przedsiębiorstwa, który jest nadal znacząco niższy niż na rozwiniętych rynkach Unii Europejskiej. Należy oczekiwać, że w najbliższych latach popyt na implementacje systemów wspomagających zarządzanie w polskich przedsiębiorstwach będzie systematycznie rósł.

W opinii Zarządu Asseco Business Solutions S.A. obecna sytuacja finansowa Spółki jest stabilna, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa są dobre. Zarząd stale monitoruje rozwój wydarzeń związanych z sytuacją na Ukrainie. W razie stwierdzenia, że działalność Spółki wymaga dostosowania do nowych warunków rynkowych, Zarząd podejmie stosowne działania.

W opinii Zarządu do najważniejszych czynników zewnętrznych oraz wewnętrznych, które mogą wpłynąć na działalność Spółki i osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie kolejnego roku zaliczyć można:

Czynniki zewnętrzne:

- wpływ toczącej się na Ukrainie wojny na sytuację makroekonomiczną,
- istotny wzrost inflacji,
- wzrost stóp procentowych kredytów oraz marży banków,
- ryzyko walutowe,
- rozwój sytuacji ekonomicznej, gospodarczej i politycznej Polski, Unii Europejskiej oraz innych państw, w których Spółka prowadzi działalność,
- nastawienie potencjalnych klientów do inwestycji w IT w kontekście ogólnej sytuacji ekonomicznej,
- ryzyko przesuwania w czasie przez potencjalnych klientów decyzji o ich inwestycjach w IT,
- intensywność działań bezpośredniej oraz pośredniej konkurencji zarówno ze strony polskich jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych,
- ryzyko związane z nasyceniem technologicznym,
- poziom kapitału na inwestycje IT w firmach oraz wielkość wykorzystania środków unijnych,
- zmiany regulacyjne,
- zmiany sytuacji kredytowej, płynności finansowej, możliwości finansowania prac przez klientów,
- perspektywy poszerzania rynków zbytu poza obszary dotychczasowego działania Spółki,
- szanse i ryzyka związane ze stosunkowo częstymi zmianami technologicznymi i innowacjami na rynku IT,
- zmiany sytuacji kredytowej, płynności finansowej, możliwości finansowania się przez klientów,
- otwartość i chłonność rynku na nowe rozwiązania produktowe.

Ponadto, Zarząd nie wyklucza, że na działalność Spółki Asseco Business Solutions i osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie kolejnego roku może mieć wpływ rozwój sytuacji gospodarczej i politycznej w kraju i na świecie, związanej z wojną na Ukrainie czym aktualnie nie jest możliwe określenie, w jakim zakresie, ani na jaką skalę mogłoby to nastąpić.

Czynniki wewnętrzne:

- jakość i kompleksowość oferty Spółki,
- rezultaty intensywnych bieżących działań handlowych zarówno na rynku krajowym, jak i za granicą,
- przebieg prac w ramach realizowanych umów,
- stabilność i doświadczenie kadry menadżerskiej,
- skuteczność działania działów sprzedażowych,
- konieczność przyciągania i utrzymania najbardziej wykwalifikowanych oraz kluczowych pracowników,
- rezultaty prac nad nowymi produktami.

## **18. Informacje o innych istotnych czynnikach mogących wpłynąć na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej oraz finansowej**

Spółka na bieżąco monitoruje wpływ sytuacji wywołanej wojną na Ukrainie na działalność Spółki, w tym na jej przyszłą sytuację finansową i osiągnięte w przyszłości wyniki finansowe.

W skali globalnej wojna na terytorium Ukrainy oraz pandemia przełożyły się na mniej stabilną sytuację gospodarczą, wzrost inflacji oraz wzrost stóp procentowych. Zmiany te nie wpływają bezpośrednio na wyniki Spółki, a wzrost stóp procentowych nie powoduje istotnego podniesienia kosztów odsetkowych.

Asseco Business Solutions S.A. posiada wystarczające środki finansowe pozwalające na kontynuowanie swojej działalności, w tym regulowanie bieżących zobowiązań. Spółka nie może jednak wykluczyć, że w przypadku przedłużającej się wojny na Ukrainie oraz pandemii i ich negatywnego wpływu na gospodarkę krajową i światową, sytuacja ta może mieć niekorzystne przełożenie na funkcjonowanie lub wyniki finansowe Spółki - przy czym aktualnie nie jest możliwe określenie, w jakim zakresie, ani na jaką skalę mogłoby to nastąpić.

W razie stwierdzenia, że działalność Spółki wymaga dostosowania do nowych warunków rynkowych, Zarząd podejmie stosowne działania.

## **19. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem**

W omawianym okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zmiany podstawowych zasad zarządzania Asseco Business Solutions S.A.

## **20. Umowy zawarte pomiędzy Emitentem a osobami zarządzającymi**

W omawianym okresie sprawozdawczym pomiędzy Asseco Business Solutions S.A. a osobami zarządzającymi nie zostały zawarte żadne umowy, które przewidywałyby rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska.

Brak jest umów o świadczenie usług zawartych pomiędzy Asseco Business Solutions S.A. a członkami Rady Nadzorczej, które określałyby świadczenia wypłacane w chwili rozwiązania takich umów.

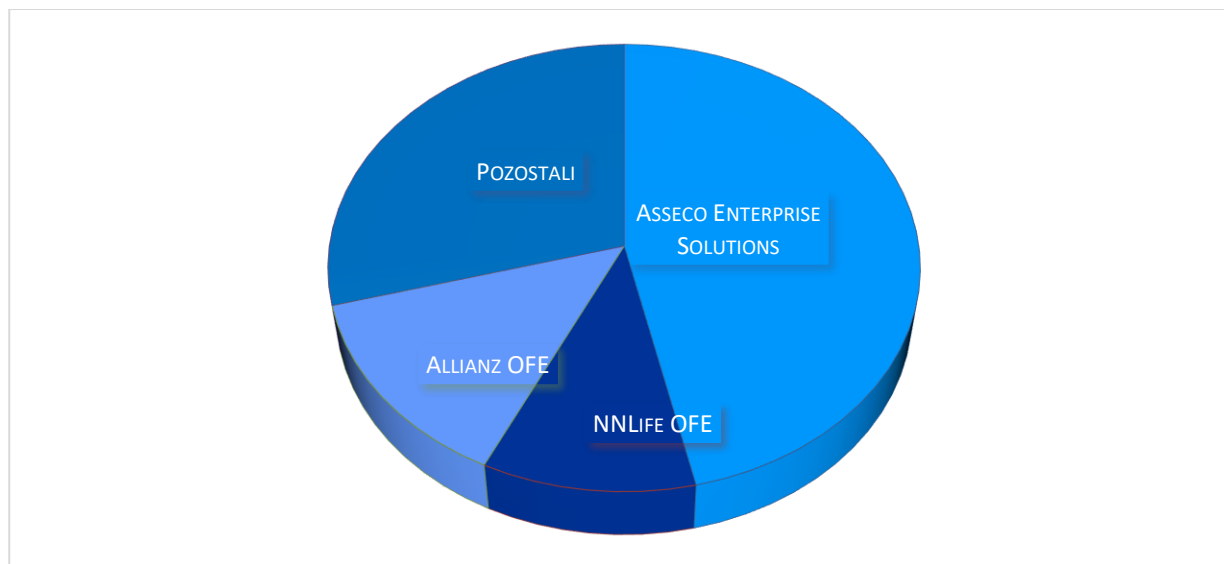
## **21. Struktura akcjonariatu**

Według najlepszej wiedzy Zarządu Emitenta na dzień publikacji niniejszego raportu, tj. na dzień 3 sierpnia 2023 roku, stan akcjonariuszy Asseco Business Solutions S.A. posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w Walnym Zgromadzeniu, według głosów wykonywanych na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu w dniu 31 maja 2023 roku oraz na podstawie zawiadomień o zmianach w stanie posiadania otrzymanych w późniejszych terminach, przedstawia się następująco:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji	Udział w akcjonariacie	Liczba głosów	Procentowy udział w ogólnej liczbie głosów
Asseco Enterprise Solutions	15 528 570	46,47%	15 528 570	46,47%
Powszechne Towarzystwo Emerytalne Allianz Polska S.A.	4 563 457	13,66%	4 563 457	13,66%
NNLife Otwarty Fundusz Emerytalny i NNLife Dobrowolny Fundusz Emerytalny zarządzane przez Generali Powszechne Towarzystwo Emerytalne S.A.	3 560 531	10,65%	3 560 531	10,65%
Pozostali akcjonariusze	9 765 635	29,22%	9 765 635	29,22%
	<b>33 418 193</b>	<b>100,00%</b>	<b>33 418 193</b>	<b>100,00%</b>

Natomiast na dzień 30 czerwca 2023 roku stan akcjonariatu wynosił:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji	Udział w akcjonariacie	Liczba głosów	Procentowy udział w ogólnej liczbie głosów
Asseco Enterprise Solutions	15 528 570	46,47%	15 528 570	46,47%
Powszechne Towarzystwo Emerytalne Allianz Polska S.A.	4 563 457	13,66%	4 563 457	13,66%
NNLife Otwarty Fundusz Emerytalny i NNLife Dobrowolny Fundusz Emerytalny zarządzane przez Generali Powszechne Towarzystwo Emerytalne S.A.	3 560 531	10,65%	3 560 531	10,65%
Pozostali akcjonariusze	9 765 635	29,22%	9 765 635	29,22%
	<b>33 418 193</b>	<b>100,00%</b>	<b>33 418 193</b>	<b>100,00%</b>



Liczba akcji przypadająca na znaczących akcjonariuszy odpowiada liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące:

	30 czerwca 2023		31 grudnia 2022	
	liczba posiadanych akcji	procentowy udział w akcjonariacie	liczba posiadanych akcji	procentowy udział w akcjonariacie
Osoby zarządzające				
Wojciech Barczentewicz	500 000	1,50%	500 000	1,50%
Piotr Masłowski	745 063	2,23%	745 063	2,23%
Mariusz Lizon	183 000	0,55%	183 000	0,55%
Osoby nadzorujące				
Romuald Rutkowski	426 828	1,28%	426 828	1,28%
Rafał Kozłowski	15 822	0,05%	15 822	0,05%
<b>RAZEM</b>	<b>1 870 713</b>	<b>5,61%</b>	<b>1 870 713</b>	<b>5,61%</b>

## Oświadczenie Zarządu Asseco Business Solutions S.A. na podstawie przepisów §70 ust. 1 pkt 6 Rozporządzenia Ministra Finansów w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (dalej Rozporządzenie)

Zarząd Asseco Business Solutions S.A. oświadcza, że według jego najlepszej wiedzy śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe Spółki Asseco Business Solutions S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku oraz dane porównywalne za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2022 roku sporządzone zostały zgodnie z przyjętą w Grupie polityką rachunkowości oraz Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej przyjętymi przez UE i odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Asseco Business Solutions S.A.. Sprawozdanie zarządu z działalności Spółki Asseco Business Solutions zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Zarząd Asseco Business Solutions S.A.:

Wojciech Barczentewicz

Prezes Zarządu

Piotr Masłowski

Wiceprezes Zarządu

Mariusz Lizon

Członek Zarządu

Renata Łukasik

Członek Zarządu

Jacek Lisowski

Członek Zarządu

Rafał Mróz

Członek Zarządu

**Asseco Business Solutions S.A.**

Ul. Konrada Wallenroda 4c

20-607 Lublin

Tel. +48 81 535 30 00

Fax. +48 81 535 30 05

[@assecobs.pl](mailto:)

[www.assecobs.pl](http://www.assecobs.pl)

**ASSECO**