



since 1738

Sprawozdanie Zarządu
z działalności
w I półroczu 2023

ZUK STĄPORKÓW S.A.

Data publikacji 2 października 2023r.

Sporządzono i zatwierdzono 27 września 2023r.

Stąporków

**Spis treści**

1	Informacje o Spółce i jej działalności	2
1.1	Historia Spółki	2
1.2	Opis działalności	2
1.3	Obszary działalności	2
1.4	Rynki zbytu i zaopatrzenia	3
1.5	Wybrane zdarzenia w I półroczu 2023r. oraz do dnia sporządzenia sprawozdania z działalności	4
1.6	Informacje nt. kredytów i pożyczek	4
1.7	Poręczenia i gwarancje	5
1.8	Transakcje z podmiotami powiązаныmi	5
2	Sytuacja finansowa, majątkowa oraz pieniężna	5
2.1	Omówienie wyników finansowych	5
2.3	Inwestycje	9
2.4	Instrumenty finansowe	9
2.5	Prognozy wyników finansowych	9
2.6	Strategia działania i perspektywy rozwoju	9
2.7	Czynniki rozwoju	9
2.8	Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	10
3	Informacje korporacyjne	13
3.1	System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych	13
3.2	Akcje i akcjonariat	14
3.2.1	Akcjonariusze znaczący	14
3.2.2	Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących	14
4	Pozostałe informacje	15
4.1	Informacje nt. postępowań	15
4.2	Zatrudnienie	15
4.3	Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych	15
4.4	Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta	15
4.5	Istotne dokonania lub niepowodzenia emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń dotyczących emitenta	16
4.6	Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe	16
4.7	Dane teleadresowe	16



1 Informacje o Spółce i jej działalności

1.1 Historia Spółki

Zakłady Urządzeń Kotłowych Stąporków są jedną z czołowych firm działających na Europejskim Rynku Energetycznym. Firma działa na rynku od blisko 50 lat. W tym okresie nabyła specjalistyczną wiedzę i doświadczenie, ugruntowała swoją pozycję w wielu sektorach przemysłu metalowego.

Spółka Akcyjna ZUK „Stąporków” (Spółka, Emitent) powstała w 1995r. w wyniku przekształcenia w jednoosobową spółkę Skarbu Państwa. We wrześniu 1995r., akcje Spółki zostały wniesione do Narodowych Funduszy Inwestycyjnych.

W lipcu 2002r. fundusz wiodący oraz pozostałe fundusze inwestycyjne sprzedały udziały w ZUK „Stąporków” do firmy STALMAX S.J. oraz ówczesnego Prezesa Zarządu.

W dniu 3 sierpnia 2007r. spółka zadebiutowała na Giełdzie Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie.

1.2 Opis działalności

Spółka Zakłady Urządzeń Kotłowych „Stąporków” S.A. jest jedną z czołowych firm obsługujących branżę konstrukcji stalowych w Polsce.

Dodatkowo poza wykonawstwem urządzeń, ZUK „Stąporków” oferuje usługi w zakresie projektowania, doradztwa, montażu i serwisowania.

Spółka prowadzi działalność produkcyjną w centrali w Stąporkowie.

1.3 Obszary działalności

Spółka wyodrębnia 3 główne segmenty biznesowe, wokół których buduje dalszą strategię rozwoju oraz zgodnie z którymi raportuje wyniki:

- **Konstrukcje stalowe:**
 - Estakady
 - Przenośniki
 - Silosy, kolektory, reaktory i zsypy
 - Kanały
 - Maszyny dla różnych gałęzi przemysłu
- **Produkcja seryjna:**
 - Płyty szalunkowe
 - Konstrukcje i urządzenia budowlane
- **Energetyka:**
 - Ruszty i odzūżlacze
 - Instalacje odpylania, odsiarczania i odazotowania



1.4 Rynki zbytu i zaopatrzenia

Strukturę terytorialną przychodów ze sprzedaży prezentuje poniższa tabela:

Specyfikacja	Rok 2023 I półrocze		Rok 2022 I półrocze		Zmiana %
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	
Sprzedaż krajowa	4 567	24,29%	5 021	14,87%	-9,04%
Eksport, w tym:	14 234	75,71%	28 738	85,13%	-50,47%
<i>Niemcy</i>	6 963	37,04%	20 758	61,49%	-66,46%
<i>Dania</i>	1 359	7,23%	354	1,05%	283,90%
<i>Hiszpania</i>	946	5,03%	473	1,40%	100,00%
<i>Finlandia</i>	1 930	10,27%	7 056	20,90%	-72,65%
<i>Austria</i>	1 553	8,26%	0	0,00%	nie dotyczy
<i>Norwegia</i>	784	4,17%	0	0,00%	nie dotyczy
<i>Pozostałe kraje</i>	699	3,72%	97	0,29%	620,62%
Razem:	18 801	100,00%	33 759	100,00%	-44,31%

Sprzedaż krajowa jest realizowana przede wszystkim w segmencie energetyki i częściowo konstrukcji stalowych. Sprzedaż eksportowa realizowana jest głównie w segmencie produkcji seryjnej (płyty szalunkowe) oraz rosnącym segmencie konstrukcji stalowych.

W 2023 roku miały miejsce zmiany w kierunkach eksportowych. O ile w dalszym ciągu największe przychody realizowane są na rynkach niemieckim i fińskim to ich udział w całości sprzedaży uległ znacznemu zmniejszeniu w porównaniu do okresu porównawczego. Powyższe jest wynikiem spadku sprzedaży na tych rynkach, co z kolei związane było z pogorszeniem koniunktury gospodarczej Niemiec i innych krajów Europy

Szczegółowe informacje nt. spadku sprzedaży zostały opisane w punkcie 2.1 *Omówienie wyników finansowych*.

Sprzedaż jest bardziej rozproszona. Więcej projektów realizowane jest dla pozostałych krajów skandynawskich oraz krajów zachodniej Europy. Wynika to z większej aktywności handlowej Emitenta na tych rynkach i konieczności wypełnienia luki sprzedaży powstałej w związku z mniejszymi obrotami z klientami z Niemiec i Finlandii.

Na wynik I półrocza 2023 roku miało wpływ zmniejszenie ilości zamówień od kluczowych klientów oraz spadek rentowności na skutek produkcji nowego asortymentu. Nastąpiło załamanie sprzedaży u naszych głównych, kluczowych klientów w związku z ogólnoswiatowym kryzysem gospodarczym. Czterech kluczowych klientów, którzy w ub. roku stanowili 89% w przychodach zmniejszyli sprzedaż o 68%, z 35 mln zł do 11 mln zł. Zmniejszenie przychodów i udziału procentowego kluczowego klienta spowodowało zmianę struktury kosztów w Spółce. Wzrost w segmencie energetyki o 72,2% jest spowodowany wzrostem sprzedaży części zamiennych oraz rozwijającym się działem serwisu. Produkcja seryjna spadła o 64,9%. W analogicznym I półroczu 2022 produkcja seryjna nie generowała dodatkowych kosztów uruchomień produkcji, prac technologów, itp. Zmiana produkcji seryjnej dotychczas produkowanego asortymentu ram na rzecz nowych bardziej pracochłonnych wyrobów spowodowały utratę marży i stratę.

Kluczowym kontrahentem Spółki jest firma Hunnebeck GmbH z siedzibą w Niemczech. Udział obrotów z ww. podmiotem wyniósł 35,47% ogółu przychodów ze sprzedaży w analizowanym okresie w porównaniu do 58,45% w I półroczu 2022.

Głównymi dostawcami materiałów do produkcji dla Spółki w pierwszym półroczu 2023r. była firma Arcelormittal Distribution Poland Sp. z o.o. (10,20% udziału w zakupach).



Poza ww. podmiotami żaden z dostawców i odbiorców nie przekroczył udziału 10% w przychodów ze sprzedaży oraz w wartości zakupów zrealizowanych przez Spółkę.

1.5 Wybrane zdarzenia w I półroczu 2023r. oraz do dnia sporządzenia sprawozdania z działalności

W I półroczu 2023r. miały miejsce następujące zdarzenia mające wpływ na działalność jednostki:

- W I półroczu 2023 została zamontowana na jednej z hal produkcyjnych instalacja fotowoltaiczna o mocy 49,61 kWp, wartości inwestycji to 183 tys. zł.
- Spółka nabyła w ramach leasingu operacyjnego zestaw spawalniczy Cobot – robota współpracującego z człowiekiem do spawania stosunkowo drobnych elementów produkcji seryjnej.
- W czerwcu 2023r. Spółka dokonała prolongaty limitów kredytowych i określiła warunki współpracy z kredytodawcami tj. z bankiem ING Bank Śląski S.A. oraz BNP Paribas Bank Polska S.A.
- Wprowadzono do sprzedaży produkty ze stali wysokowytrzymałych (gat. S690QL). Opracowano nowe technologie spawania stali wysokowytrzymałych typu S690QL oraz połączenia tej stali ze stalą „zwykłą” (niestopową stalą konstrukcyjną - S355/S235) – szacowana wartość uwzględniająca zakup blach, materiałów spawalniczych, urządzeń do pomiaru temperatury podgrzewania i temperatury między ściegowej, badania w laboratorium i wydanie certyfikatu przez odpowiednią jednostkę.
- Rozszerzono posiadane uprawnień na wykonywanie stalowych konstrukcji budowlanych zgodnie z normą PN EN 1090-1 z klasy ECX2 na EXC3 (od 09.2023) – certyfikat pozwoli na wejście na nowe rynki, prefabrykację produktów wyższej klasy – zlecenia będą bardziej odpowiedzialne, lepiej płatne i o wyższej marży.
- Po zakończeniu okresu sprawozdawczego miały miejsce zmiany w składzie Zarządu Spółki: w dniu 17 lipca 2023 roku do Spółki wpłynęła datowana na ten sam dzień rezygnacja Pana Błażeja Wiśniewskiego z pełnienia funkcji Członka Zarządu Emitenta ze skutkiem na dzień 31 lipca 2023r.;
- Rada Nadzorcza Spółki w dniu 20 lipca 2023r. powołała w skład Zarządu Spółki Pana Jarosława Cybulskiego powierzając mu funkcję Członka Zarządu z mocą od dnia 1 sierpnia 2023r. na okres do końca bieżącej wspólnej kadencji.

1.6 Informacje nt. kredytów i pożyczek

Spółka obecnie współpracuje z trzema bankami: BNP Paribas Bank Polska S.A., ING Bank Śląski S.A. oraz PKO BP S.A.

W dniu 7 czerwca 2023 roku do Spółki wpłynął obustronnie podpisany dokument określający warunki współpracy z BNP Paribas Bank Polska S.A. w ramach limitu wierzytelności w kwocie 4,5 mln zł.

Limit wierzytelności w kwocie 4,5 mln zł. może zostać wykorzystany na finansowanie działalności bieżącej Emitenta w ramach kredytu w rachunku bieżącym oraz wystawienie gwarancji bankowych (w tym przetargowych, wykonania umowy, płatności czy zwrotu zaliczki) do wysokości 1,5 mln zł.

Okres kredytowania został ustalony do lipca 2030 roku natomiast bieżący okres udostępnienia kredytu został ustalony do końca maja 2024 roku. Maksymalny okres ważności gwarancji został ustalony na 24 miesiące.

Oprocentowanie kredytu zostało ustalone na poziomie WIBOR 1M powiększony o marżę banku.

Zabezpieczenie spłaty kredytu stanowią weksel własny in blanco wystawiony przez Emitenta, hipoteka umowna do sumy odpowiednio 6 mln zł ustanowione na nieruchomości należącej do Emitenta zlokalizowanej w Stąporkowie oraz cesja z polisy ubezpieczeniowej do ww. nieruchomości w kwocie 10 mln zł.



W dniu 29 czerwca 2023r. do Spółki wpłynął obustronnie podpisany aneks do Umowy wieloproduktowej z ING Bank Śląski S.A.

Na podstawie zawartego aneksu odnawialny limit kredytowy przyznany Spółce został zwiększony do kwoty 13,4 mln zł do wykorzystania (sublimit 7 mln zł i 2,8 mln EUR).

Zgodnie z zawartym aneksem limit kredytowy został udostępniony do dnia 29 czerwca 2024r. z terminem spłaty przypadającym w dniu 30 czerwca 2024r.

Zabezpieczenie wierzytelności ING Banku Śląskiego S.A. wynikające z ww. umowy stanowi hipoteka ustanowiona na nieruchomościach Spółki zlokalizowanych w Stąporkowie do kwoty 22 mln zł oraz 6 mln zł gwarancji udzielonej przez Bank Gospodarstwa Krajowego, zastaw na rzeczach ruchomych 2,9 mln zł i zastaw na zapasach 5 mln zł.

Współpraca z banku PKO BP S.A. ogranicza się jedynie do obsługi rachunków bieżących w PLN i EUR.

Poza ww. kredytami Spółka w I połowie 2023r. nie korzystała z innych kredytów, jak również w tym okresie Spółka nie udzielała i nie otrzymywała pożyczek.

1.7 Poręczenia i gwarancje

Spółka w I półroczu 2023r. nie udzielała pożyczek jak również poręczeń i gwarancji za zobowiązania innych jednostek.

Spółka jest natomiast stroną gwarancji bankowych udzielanych za zobowiązania Spółki z tytułu realizowanych kontraktów. Zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych wyniosły 242 761,59 złotych na koniec raportowanego okresu.

1.8 Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W I półroczu 2023r. nie wystąpiły istotne transakcje z podmiotami powiązаныmi. Spółka nie dokonywała transakcji z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe.

2 Sytuacja finansowa, majątkowa oraz pieniężna

2.1 Omówienie wyników finansowych

Podstawowym źródłem przychodów ZUK „Stąporków” S.A. jest sprzedaż własnej produkcji i usług. Poziom sprzedaży jest ściśle związany z wielkością pozyskanych zamówień. Struktura przychodów według segmentów biznesowych w I półroczu 2023 i analogicznym okresie 2022r. przedstawia się następująco:

Segment biznesowy	2023 I półrocze		2022 I półrocze		Zmiana w %
	Przychody w tys. zł	Udział w %	Przychody w tys. zł	Udział w %	
Energetyka	2 799	14,89%	1 621	4,8%	72,7%
Konstrukcje stalowe	8 479	45,10%	10 682	31,6%	-20,6%
Produkcja seryjna	7 523	40,01%	21 456	63,6%	-64,9%
RAZEM	18 801	100,00%	33 759	100,0%	-44,3%

Wartość przychodów w analizowanym okresie spadła w porównaniu do I półrocza 2022 o 44,3%. Drugi kwartał był kolejnym kwartałem, w którym sprzedaż łączna istotnie spadła w ujęciu r/r.



Sprzedaż w segmencie Energetyki wzrosła o 72,7% jej udział w sprzedaży całkowitej w I półroczu 2023r. stanowił 14,89% w porównaniu do 4,8% w analogicznym okresie roku ubiegłego. Segment konstrukcji stalowych zmniejszył się o 20,6% w stosunku do poprzedniego roku. W przypadku produkcji seryjnej spółka również odnotowała spadek o 64,9%

Spółka osiągnęła zysk brutto na sprzedaży w wysokości 3 mln złotych (16,11% marży) w porównaniu do 7,8 mln złotych (23,07% marży) w analogicznym okresie poprzedniego roku.

Wynik na sprzedaży spadł do - 183 tys. złotych w porównaniu do 5,06 mln złotych w analogicznym okresie poprzedniego roku. Strata na działalności operacyjnej wyniosła 107 tys. złotych w porównaniu do zysku 5,04 mln złotych w analogicznym okresie 2022 roku.

Strata netto wyniosła -696 tys. złotych (-3,7% marży) w porównaniu do zysku 4,1 mln złotych (12,24 % marży) w porównywanym okresie 2022.

Analizując przychody ze sprzedaży i wynik I półrocza 2023 są one porównywalne do I półrocza 2021. Wynik i przychody 2022 roku były rekordowo wysokie i odbiegały znacznie od trendu spółki. Różnica w zysku netto I półrocza 2021 roku jest wynikiem zdarzeń jednorazowych, takich jak rozliczenie dotacja z WUP w kwocie 1 001 798,88 zł i umorzenie subwencja PFR w kwocie 833 153,46 zł.

Wyniki finansowe w II kwartale 2023r. (analogicznie jak w I kwartale 2023 roku) kształtowały się pod presją w szczególności utrzymującej się od IV kwartału 2022 roku niekorzystnej sytuacji gospodarczej i makroekonomicznej, która przekłada się na sytuację branży konstrukcyjno-budowlanej. Wpływ na wyniki finansowe ostatniego kwartału w dalszym miały chociażby ceny paliw i energii mające bezpośrednie odzwierciedlenie w kosztach materiałów oraz usług, wzrost płacy minimalnej, wzrost inflacji, brak środków z KPO, a także widoczny zastój w szeroko rozumianej branży budowlanej.

RACHUNEK WYNIKÓW

dane w tys. złotych

	Okres 6 miesięcy zakończony 30-06-2023	Okres 12 miesięcy zakończony 31-12-2022	Okres 6 miesięcy zakończony 30-06-2022
Przychody ze sprzedaży	18 801	68 455	33 759
Przychody ze sprzedaży produktów	18 047	67 214	33 080
Przychody ze sprzedaży materiałów	754	1 241	679
Koszt sprzedanych produktów i materiałów	15 772	53 468	25 971
Zysk/strata brutto na sprzedaży	3 029	14 987	7 788
Koszty sprzedaży	132	172	70
Koszty ogólnego zarządu	3 080	5 933	2 661
Zysk/strata na sprzedaży	-183	8 882	5 057
Pozostałe przychody operacyjne	153	820	530
Pozostałe koszty operacyjne	77	1 221	553
Zysk/strata na działalności operacyjnej	-107	8 481	5 034



Przychody finansowe	0	16	323
Koszty finansowe	478	1 140	464
Zysk/strata brutto	-585	7 357	4 893
Podatek dochodowy	111	1 062	761
Zysk/strata netto	-696	6 295	4 132
Liczba akcji zwykłych	6 503 790	6 503 790	6 503 790
Zysk/strata na jedną akcję zwykłą	-0,11	0,97	0,64

W zakresie majątku obrotowego poziom składników ogółem zmniejszeniu o 14,1 mln złotych wg. poniższego zestawienia.

Spółka podjęła kroki w celu zoptymalizowania stanów magazynowych zapasów, tj. przegląd i złomowanie materiałów nie nadających się do użycia, sprzedaż materiału nierotującego, który nie jest wykorzystywany w procesie produkcyjnym.

Spółka odnotowała spadek środków pieniężnych o 0,9 mln złotych w stosunku do porównywanego okresu.

AKTYWA OBROTOWE

dane w tys. złotych

	30 czerwca 2023	30 czerwca 2022	Różnica
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)	18 859	33 053	-14 194
Zapasy	11 897	17 830	-5 933
Materiały	6 989	8 098	-1 109
Półprodukty i produkcja w toku	4 426	8 938	-4 512
Produkty gotowe	255	433	-178
Towary	132	0	-132
Zaliczki na dostawy	95	361	-266
Należności krótkoterminowe	6 072	13 420	-7 348
Należności z tytułu dostaw i usług	4 947	11 226	-6 279
Z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych	839	2 105	-1 266
Inne	286	89	197
Inwestycje krótkoterminowe	709	1 604	-895
Środki pieniężne	709	1 604	-895
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	180	199	-19

Zobowiązania długoterminowe zmniejszyły się o 0,4 mln złotych.

**ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE**

dane w tys. złotych

	30 czerwca 2023	30 czerwca 2022	Różnica
Zobowiązania długoterminowe	1 854	2 256	-402
Kredyty i pożyczki	0	0	0
Inne zobowiązania finansowe	1 601	1 978	-377
Inne	253	278	-25

W przypadku zobowiązań krótkoterminowych Spółka odnotowała spadek w wysokości -14,4 mln złotych w stosunku do 30 czerwca 2022 roku.

ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE

dane w tys. złotych

	30 czerwca 2023	30 czerwca 2022	Różnica
Zobowiązania krótkoterminowe	13 560	27 987	-14 427
Kredyty i pożyczki	6 668	15 827	-9 159
Inne zobowiązania finansowe	821	1 670	-849
Z tytułu dostaw i usług	3 373	7 904	-4 531
Zaliczki otrzymane na dostawy	209	1 073	-864
Z tytułu podatków, ceł i ubezpieczeń	629	1 052	-423
Z tytułu wynagrodzeń	367	293	74
Inne	1 422	98	1 324
Fundusze specjalne	71	70	1

2.2 Czynniki, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Na wynik I półrocza 2023 roku miało wpływ rozdrobnienie zamówień od większej liczby klientów, realizacja zamówień nowych i niepowtarzalnych o zwiększonej pracochłonności, generujących dodatkowe koszty. Ponadto rozpoczęto produkcję i sprzedaż nowego asortymentu w segmencie produkcji seryjnej. Ważnym czynnikiem mającym wpływ na osiągnięte przychodów ma spadek kursów walut - 75% przychodów stanowią bowiem przychody realizowane w obcych walutach, głównie EUR. W roku 2023 kontynuowaliśmy proces reorganizacji pracy Działu Handlowego, wychodząc naprzeciw wymaganiom rynku i wymagającego sytuacji branżowej. Nastąpił znaczny rozwój sprzedaży w wielu kierunkach w eksporcie tak jak i w kraju. Dział Handlowy bardzo intensywnie rozwija sprzedaż penetrując cały rynek europejski. Obecna sytuacja branżowa zmieniła obraz struktury naszych klientów, czyniąc ją bezpieczniejszą na wypadek nagłej utraty klienta. W I półroczu 2023 przychód od kluczowych klientów zmniejszył się do 53%. Przed spółką jest wyzwanie, aby jak najszybciej uzupełnić wielkość sprzedaży na nowo odzyskując rentowność.



2.3 Inwestycje

W I półroczu 2023r. Spółka przyjęła do ewidencji środki trwałe o wartości 727,4 tys. zł, z czego środki trwałe o wartości 221,8 tys. zł zakupiła za własne środki w kwocie 505,6 tys. zł przyjęła do użytkowania w ramach umów leasingu, natomiast zakup wartości niematerialnych i prawnych wyniósł 0,2 tys. zł.

2.4 Instrumenty finansowe

W I półroczu 2023r. Spółka nie była stroną kontraktu walutowego jak również innych instrumentów zabezpieczających ryzyko finansowe.

2.5 Prognozy wyników finansowych

Spółka nie publikowała prognozy wyników na 2023r.

2.6 Strategia działania i perspektywy rozwoju

Strategia Spółki oparta została na zbilansowanym rozwoju trzech segmentów biznesowych, tj.: energetyki, konstrukcji stalowych oraz segmentu produkcji seryjnej. Dywersyfikacja w obrębie produktów, a także odbiorców – zmniejsza ryzyko negatywnych konsekwencji, wynikających z wahań koniunktury poszczególnych segmentów.

Segment Energetyki

Z uwagi na wieloletnią obecność Spółki w obszarze energetyki, doświadczenie i markę - Zarząd wpisuje w cele strategiczne rozwój tego segmentu. Posiadane kompetencje w zakresie produkcji urządzeń około kotłowych (rusztów i odzūżlaczy) oraz instalacji oczyszczania powietrza (odpylanie, odsiarczanie, odazotowanie) będą rozwijane zarówno w oparciu o własne zasoby badawczo rozwojowe, jak też we współpracy z podmiotami zewnętrznymi, dysponującymi nowoczesnymi technologiami.

Segment Konstrukcji Stalowych

Spółka posiada kompetencje w segmencie konstrukcji stalowych, podejmuje się realizacji i współrealizacji kontraktów na rynku krajowym i zagranicznym.

Segment Produkcji Seryjnej

Celem strategicznym na nadchodzące lata jest dywersyfikacja ryzyka skoncentrowania prawie całej produkcji w tym segmencie dla jednego klienta. Spółka rozpoczęła negocjacje w celu wdrożenia kolejnych produktów z obszaru konstrukcji budowlanych dla innych podmiotów krajowych. Docelowym modelem współpracy jest rozłożenie produkcji seryjnej w taki sposób, aby dominacja największego podmiotu nie przekraczała 50% wartości sprzedaży.

2.7 Czynniki rozwoju

Na przestrzeni 2023r. Spółka będzie koncentrowała się na realizacji przyjętej strategii rozwoju. W związku z tym głównym zadaniem w br. będzie zwiększenie bazy przychodowej poprzez penetracje nowych rynków i branż, a także poprawa efektywności pracy w celu maksymalnego wykorzystania potencjału Spółki.

Czynione również będą starania nad ciągłym podwyższaniem wydajności pracy oraz efektywności Spółki jako organizacji. W tym celu w I półroczu 2023 roku Spółka podjęła szereg działań kontrolnych i analitycznych realizacji zleceń produkcyjnych oraz efektywności na wybranych stanowiskach pracy, w celu wypracowania możliwości polepszenia wydajności produkcji i zwiększenia jej rentowności.

Reorganizacja procesu produkcyjnego pozwoli na realizację większej liczby kontraktów w tym samym czasie oraz na uniknięcie ewentualnych kar za opóźnienia w ich realizacji.



Perspektywy rozwoju Spółki w najbliższych latach uwarunkowane będą między innymi następującymi czynnikami:

- pozycją rynkową Emitenta i marką wypracowaną w poprzednich latach działalności;
- posiadanymi kontaktami i doświadczeniem, w szczególności w zakresie polityki proeksportowej;
- dostępnością środków pomocowych z UE na dofinansowywanie projektów ekologicznych, co pozwala klientom Emitenta na zwiększanie inwestycji w obszarze ochrony środowiska;
- zapowiadany planami rozwoju krajowego sektora energetycznego, co wpłynie na zwiększenie inwestycji w sektorze, a przez to zwiększy popyt na produkty Emitenta;
- uwarunkowaniami makroekonomicznymi, prawno-podatkowymi, politycznymi i innymi;
- koniecznością dostosowania energetyki ciepłej do wymogów UE z zakresu ochrony środowiska, co będzie skutkowało w kolejnych latach zwiększoną liczbą inwestycji w tym zakresie;
- sytuacja gospodarcza i polityczna na świecie.

Wyżej wymienione czynniki potwierdzają przyjęte kierunki optymalizacji oraz rozwoju Spółki.

Strategia ZUK „Stąporków” S.A. zakłada długoterminowy wzrost wartości Spółki, poprzez realizację kilku kluczowych założeń rozwoju. Cele strategiczne to:

- umocnienie pozycji na krajowym rynku energetyki poprzez oferowanie generalnego wykonawstwa, szczególnie w obszarze instalacji oczyszczania powietrza;
- ekspansja działalności na rynkach zagranicznych we wszystkich segmentach działalności Spółki;
- dywersyfikacja odbiorców w segmencie produkcji seryjnej i konstrukcji stalowych;
- rozwój stosowanych przez Spółkę technologii, w szczególności technologii własnych;
- poprawa rentowności poprzez kontrolę i ograniczenie ryzyk kontraktowych.

Realizacja ww. celów strategicznych ZUK „Stąporków” S.A. będzie możliwa pod warunkiem odpowiedniej organizacji, dostosowanej do potrzeb rynku, a przede wszystkim dzięki kapitałowi ludzkiemu, który jest kluczowym czynnikiem, pozwalającym patrzeć z optymizmem w przyszłość Spółki.

2.8 Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Ryzyko związane z działalnością operacyjną

Ryzyko działalności operacyjnej Spółki wynika z uwarunkowań wewnętrznych i zewnętrznych wpływających na działalność gospodarczą Spółki.

W związku ze zmieniającą się sytuacją gospodarczą w Polsce i na świecie, wynikającą m.in. z wojny w Ukrainie, która oddziałuje zarówno na branżę deweloperską jak i budowlaną, Zarząd Emitenta ma świadomość, że niestabilność gospodarcza w szczególności w zakresie dostaw oraz wzrostu cen surowców, może mieć wpływ na ilość przyjmowanych i realizowanych w kolejnych miesiącach zamówień, a w konsekwencji również na poziom przychodów uzyskiwanych w kolejnych okresach sprawozdawczych. Czynniki mogącymi mieć szczególne znaczenie w perspektywie kolejnych miesięcy są stopy procentowe, wysoka inflacja, niepewna sytuacja na rynkach walutowych.

Do czynników zewnętrznych oddziałujących na działalność operacyjną Spółki można zaliczyć tempo wzrostu sektora działalności Emitenta oraz presję konkurencyjną, która może oddziaływać na wielkość uzyskiwanych przychodów oraz na zmniejszenie marży operacyjnej. Z uwagi na znaczenie eksportu w działalności Spółki, na wyniki operacyjne wpływa także zachowanie pozycji konkurencyjnej na rynkach zagranicznych. Czynniki wewnętrzne wiążą się z właściwym określeniem strategii rynkowej Emitenta



i skutecznym jej wdrożeniem. Wymienione powyżej czynniki są tylko częściowo zależne od Spółki. Występuje więc ryzyko negatywnego wpływu otoczenia rynkowego lub błędów w strategii dalszego rozwoju na działalność Spółki i jej wyniki finansowe. Spółka w związku z konkurencją na rynku, podjęła szereg działań zmierzających do zachowania jej pozycji (m.in. ciągle monitorowanie cen wyrobów dla energetyki i ochrony środowiska i dostosowywanie ich do potrzeb rynkowych).

Kadra kierownicza i kluczowi pracownicy

Działalność Spółki na rynku wymaga odpowiedniej wiedzy i przygotowania, szczególnie w odniesieniu do kadry kierowniczej i personelu technicznego. Poziom kompetencji pracowników określa ponadto zdolność Spółki do prowadzenia najbardziej zaawansowanych projektów. Nie można wykluczyć sytuacji fluktuacji kadry i przechodzenia kluczowych pracowników do podmiotów konkurencyjnych. Ponadto wzrost popytu na specjalistów z branży może się przekładać na wzrost wynagrodzeń. Dodatkowym czynnikiem ryzyka jest emigracja zarobkowa dotycząca także sektora, w którym działa Emitent.

Spółka dostrzega to ryzyko i podejmuje działania zapobiegawcze na dwóch płaszczyznach. Z jednej strony jest to związanie dotychczasowych pracowników ze Spółką. Odbywa się to poprzez wprowadzenie systemu motywacyjnego oraz stopniowe podwyższanie wynagrodzeń. Z drugiej strony Spółka stale doskonali proces rekrutacji nowych pracowników, tak aby kadra na poszczególnych stanowiskach była zastępowalna w możliwie krótkim okresie.

Ryzyko związane z realizacją kontraktów

Na prawidłowy przebieg procesów produkcyjnych ma wpływ wiele czynników, do których należą przede wszystkim współpraca z dostawcami, podwykonawcami i innymi podmiotami występującymi przy realizacji inwestycji. Realizacja umów wiąże się także z szeregiem zapisów umownych na okoliczność niewywiązywania się lub niewłaściwego wykonania warunków umowy przez drugą stronę. Ponadto Emitent zauważa, iż w trakcie realizacji inwestycji istnieje ryzyko nienależytego wykonania umowy, spowodowane różnymi przyczynami, takimi jak błędy konstrukcyjne, projektowe, technologii, które w rezultacie wpływają na jakość i terminowość kontraktu.

Ewentualne opóźnienia lub przesunięcia czasowe robót montażowych z winy Emitenta obwarowane są karami finansowymi z reguły na poziomie od 0,1 do 0,5% ceny umownej za każdy dzień opóźnienia, ale łącznie nieprzekraczającymi ustalonego indywidualnie dla każdej umowy limitu. W większości przypadków inwestor ma również prawo dochodzenia odszkodowań uzupełniających powyżej limitu kar, do wysokości faktycznie poniesionej szkody. Może to mieć negatywny wpływ na osiągnięte przez Emitenta wyniki finansowe. Natomiast Emitent zaznacza, iż w roku obrachunkowym nie był obciążany znaczącymi karami umownymi za nieterminową bądź wadliwą realizację kontraktów czy usług.

Zabezpieczeniem prawidłowego wykonania umowy są przede wszystkim gwarancje bankowe i ubezpieczeniowe. Wysokość i forma zabezpieczenia zależą od przedmiotu umowy, terminów umownych, a także rodzaju obiektu i specyfiki danej inwestycji. Zapisy w zakresie kar umownych są postanowieniami standardowymi stosowanymi w tego typu kontraktach.

Dodatkowe ryzyka związane z realizacją kontraktów wiążą się z możliwością wejścia w spór sądowy ze zleceniodawcą, koniecznością usunięcia ewentualnych wad lub usterek przedmiotu umowy, ewentualną zapłatą kar umownych oraz odstąpieniem od umowy. Może ponadto wystąpić sytuacja niewywiązania się zleceniodawcy z terminów płatności za wykonane przez Emitenta prace, co może skutkować ewentualnym wystąpieniem problemów z płynnością finansową. Spółka jak do tej pory nie miała istotnych kłopotów związanych z realizacją kontraktów, nie przewiduje również takiej sytuacji w przyszłości.

Ryzyko związane ze zmianą warunków umów

Działalność Emitenta oparta jest w znaczącej części na realizowaniu umów w zakresie produkcji konstrukcji i urządzeń technologicznych oraz ich montażu u inwestora. Ze względu na specyfikę oferty, działalność



Emitenta skupia się głównie na rynku energetycznym, budownictwie oraz na segmencie instalacji ochrony środowiska, poprzez realizację znaczących projektów modernizacyjnych elektrowni i elektrociepłowni na terenie Polski oraz krajów Unii Europejskiej. Stała kooperacja z wybranymi podmiotami zapewnia stabilność treści zawieranych umów. Jednak istnieje ryzyko, iż ewentualne zmiany warunków współpracy, narzucone Spółce przez jej głównych zleceniodawców, spowodować mogą chwilowe utrudnienia w ich realizacji i wzrost kosztów, bądź też konieczność rezygnacji ze współpracy z danym klientem, co może wpłynąć na wyniki finansowe Emitenta.

Ryzyko związane z rozwojem działalności eksportowej

Spółka dużą część przychodów realizuje za granicą. Udział sprzedaży eksportowej w przychodach ze sprzedaży produktów, usług i materiałów Emitenta w I półroczu 2023r. wyniósł 75%. Jest to związane zarówno z dużą konkurencyjnością oferowanych produktów i usług, jak również z długoletnim rozwojem kontaktów międzynarodowych. Skutkuje to osiąganiem wyższej rentowności prowadzonej działalności gospodarczej. Taka strategia rozwoju rodzi także pewne ryzyko związane z możliwościami utrzymania obecnych kontraktów oraz pozyskiwaniem nowych zleceń w przyszłości. Zarząd Spółki ocenia jednak, że obecna sytuacja gospodarcza na świecie jest niepewna i istnieje ryzyko obniżenia przychodów z eksportu w obszarze budownictwa i przemysłu.

Konkurencja

ZUK „Stąporków” S.A. podlega presji konkurencyjnej ze strony innych podmiotów z branży. Spółka prowadzi równolegle działalność w kilku obszarach: energetyce, ochronie środowiska, budownictwie. W każdej z tych dziedzin można mówić o występowaniu pewnej konkurencji. Należy jednak podkreślić, że jest ona niwelowana poprzez wysoką jakość produktów Emitenta oraz konkurencyjne ceny. Na uwagę zasługuje także fakt, że Spółka posiada własne produkty i rozwiązania, w tym chronione patentami, co dodatkowo poprawia jej pozycję konkurencyjną. Pomimo atutów Spółki, należy brać pod uwagę możliwość spadku rentowności działalności operacyjnej w przyszłości wynikającego ze wzrostu presji konkurencyjnej.

Sytuacja makroekonomiczna

Na realizację założonych przez Emitenta celów strategicznych i osiągane przez niego wyniki finansowe oddziałują między innymi czynniki makroekonomiczne, których wpływ jest od niego niezależny. Do tych czynników zaliczyć można: inflację, ogólną kondycję gospodarki polskiej i światowej, zmiany sytuacji gospodarczej, wzrost produktu krajowego brutto, politykę podatkową, wzrost stóp procentowych oraz coraz częściej zauważane zjawisko deficytu pracowników, stanowiące poważną barierę dalszego rozwoju. Zmiany wskaźników makroekonomicznych mogą wpłynąć na zmniejszenie planowanych przychodów bądź na zwiększenie kosztów działalności.

Ryzyko walutowe

Istotna część przychodów i kosztów Emitenta wyrażona jest w walucie obcej. W I półroczu 2023r. 75% przychodów ze sprzedaży produktów, usług i materiałów Emitenta pochodziło z eksportu. W tej liczbie wg szacunków Spółki rozliczenia w walucie Euro stanowiły około 76%. Spółka, prowadząc politykę handlową oraz kształtując ceny dla odbiorców końcowych, stara się uwzględniać elementy ryzyka walutowego. Ponadto znacząca większość materiałów wykorzystywanych do produkcji eksportowej jest importowana. Import materiałów jest denominowany w 100% w walucie euro.

Ryzyko cen towarów

Spółka jest narażona na ryzyko wzrostu cen, szczególnie materiałów strategicznych dla jej działalności. Na poziom tego ryzyka znacząco wpływa sytuacja na światowych rynkach cen surowców – stali, paliw i energii powodowana zarówno wahaniami kursów walut, jak i koncentracją producentów zmierzającą do prowadzenia wspólnej kontroli cen. Spółka nie zawiera wieloletnich umów z dostawcami, zakres dostaw i dostawcy ustalani są indywidualnie w zależności od potrzeb. Jednak w I półroczu br. spółka borykała się



z problemami dynamicznego, dosłownie z dnia na dzień wzrostu cen na materiałach do produkcji, co skutkowało realizacją kontraktów wg wcześniej wykonanych kalkulacji w niższych cenach zakupu materiałów.

Ryzyko koncentracji sprzedaży

Dodatkowo Spółka rozpoznaje ryzyko związane z dużą koncentracją sprzedaży do jednego odbiorcy w segmencie produkcji seryjnej. Rozwój działu handlowego w II kwartale br. ma m.in. na celu pozyskanie nowych odbiorców.

2.9 Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie kolejnego kwartału

- aktywne uczestnictwo w przetargach;
- sytuacja gospodarcza w kraju i na świecie, wynikająca w szczególności z tempa wzrostu gospodarczego;
- kształtowanie się kursu złotego do EUR, bowiem znaczące zmiany kursu euro mogą mieć istotny wpływ na zmianę rentowności realizowanych kontraktów denominowanych w EUR;
- wysokość stóp procentowych;
- poziom inflacji;
- niestabilność cen kluczowych surowców;
- efekty prowadzonej optymalizacji produkcji, w zakresie przygotowania i obróbki materiałów i półproduktów, co stopniowo przekłada się na mniejsze straty w trakcie wytwarzania oraz zmniejszenie braków czy niedoróbek;
- projekty inwestycyjne zorientowane na wprowadzanie zmian dążących do wzrostu nowoczesności i konkurencyjności przedsiębiorstwa - wdrażanie nowych technologii w ramach infrastruktury produkcyjnej i dystrybucyjnej, efektywniejsze wykorzystanie wiedzy i umiejętności pracowników (szkolenia, jakość i stabilność kadry pracowniczej);
- skuteczność założonej strategii rozwoju.

3 Informacje korporacyjne

3.1 System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych

System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych realizowany jest w drodze obowiązujących w Spółce procedur sporządzania i zatwierdzania sprawozdań finansowych. Sprawozdania finansowe sporządzane są przez służby finansowo - księgowo pod kontrolą Głównego Księgowego Spółki, a ich ostateczna treść zatwierdzana jest przez Zarząd. Zatwierdzone przez Zarząd sprawozdania finansowe następnie są weryfikowane przez niezależnego audytora – biegłego rewidenta, wybieranego mocą uchwały Rady Nadzorczej. Corocznie Rada dokonuje oceny audytowanych sprawozdań finansowych Spółki w zakresie ich zgodności z księgami i dokumentarni, jak również ze stanem faktycznym. O wynikach swojej oceny, Rada informuje akcjonariuszy w swoim sprawozdaniu rocznym. Polityka rachunkowości stosowana jest w Spółce w sposób ciągły. Zasady rachunkowości, opisujące metody wyceny aktywów i pasywów oraz ustalenia wyniku finansowego, zamieszczone są w skróconym sprawozdaniu finansowym. W I półroczu 2023r. dokonano zmian w polityce rachunkowości dotyczącej zasad dokonywania odpisów aktualizujących zapasów materiałów i wyrobów gotowych.



3.2 Akcje i akcjonariat

3.2.1 Akcjonariusze znaczący

Kapitał akcyjny Spółki na dzień podpisania Sprawozdania Zarządu, wynosi 2 211 288,60 zł i dzieli się na 6 503 790 akcji. Zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami, na dzień publikacji raportu akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu ZUK „Stąporków” S.A. byli:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale %	Liczba głosów	Udział w głosach %
FRAM FIZ	2 188 592	33,65%	2 188 592	33,65%
Stanisław Pargieła	742 800	11,42%	742 800	11,42%
Andrzej Pargieła	689 423	10,60%	689 423	10,60%
Artur Mączyński	636 896	9,79%	636 896	9,79%
Lech Pasturczak	507 896	7,81%	507 896	7,81%
Pozostali	1 738 183	26,73%	1 738 183	26,73%
SUMA	6 503 790	100 %	6 503 790	100 %

*tabela przedstawia strukturę znaczących akcjonariuszy Spółki w oparciu m.in. o wykaz akcjonariuszy udostępniony Spółce w dniu 22.11.2022 roku przez KDPW na podstawie przepisów Działu IIIA. Identyfikacja akcjonariuszy, przekazywanie informacji akcjonariuszom i ułatwianie wykonywania praw akcjonariuszy Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi.

Liczba akcji	6 503 790
Akcje serii A	4 103 790
Akcje serii B	400 000
Akcje serii C	2 000 000

Spółka informuje, iż w okresie od dnia publikacji poprzedniego kwartalnego raportu okresowego tj. 30 maja 2023r. do Spółki nie wpłynęły zawiadomienia od znaczących akcjonariuszy.

3.2.2 Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Stan posiadania akcji lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające lub nadzorujące Emitenta na dzień podpisania Sprawozdania Zarządu, przedstawiał się następująco:

Imię i nazwisko	Funkcja	Ilość akcji
Sławomir Jędrzejczak	Prezes Zarządu	nie posiadał akcji
Jarosław Cybulski	Członek Zarządu	nie posiadał akcji
Rafał Mania	Przewodniczący RN	nie posiadał akcji
Andrzej Pargieła	Sekretarz Rady Nadzorczej	posiadał 689 423 akcji
Artur Mączyński	V-ce Przewodniczący RN	posiadał 636 896 akcji
Lech Jan Pasturczak	Członek Rady Nadzorczej	posiadał 507 896 akcji
Michał Mania	Członek rady Nadzorczej	nie posiada akcji

W okresie od dnia publikacji poprzedniego raportu okresowego tj. 30 maja 2023r. nie miały miejsca zmiany w zakresie stanu posiadania akcji lub uprawnień do akcji Spółki przez osoby zarządzające lub nadzorujące Emitenta.



Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadały na dzień podpisania niniejszego sprawozdania uprawnień do akcji Emitenta.

4 Pozostałe informacje

4.1 Informacje nt. postępowań

Według informacji posiadanych przez Zarząd ZUK „Stąporków” S.A. w okresie objętym raportem nie wszczęto, jak również nie prowadzono przed sądem, organem administracji publicznej lub organem właściwym dla postępowania arbitrażowego jakiegokolwiek istotnego postępowania dotyczącego zobowiązań lub wierzytelności ZUK „Stąporków” S.A., w tym takiego którego wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta.

4.2 Zatrudnienie

Na dzień 30 czerwca 2023r. Emitent zatrudniał na podstawie umów o pracę 144 osoby.

4.3 Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych

26 maja 2022r. Rada Nadzorcza spółki ZUK "Stąporków" S.A. na podstawie uchwały dokonała wyboru biegłego rewidenta na lata 2022-2023. Po zapoznaniu się z rekomendacją Komitetu Audytu z dnia 16 maja 2022 oraz wnioskiem Zarządu zawartym w Sprawozdaniu Zarządu w procesie zbierania ofert od firm audytorskich przeprowadzonego na podstawie Procedury wyboru firmy audytorskiej wybrała firmę Moore Polska Audyt Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (00-844), ul. Grzybowska 87, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych, prowadzoną przez Polską Izbę Biegłych Rewidentów pod numerem ewidencyjnym 4326.

Zakres prac obejmuje:

- badanie sprawozdań finansowych za rok obrotowy kończący się dnia 31 grudnia 2022r. oraz 31 grudnia 2023r.,
- przegląd śródrocznych sprawozdań finansowych sporządzonych na dzień 30 czerwca 2022r. oraz 30 czerwca 2023r.

4.4 Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W opinii Zarządu Spółki nie występują inne niż opisane w niniejszym raporcie informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę.

W ocenie Zarządu Emitenta Spółka znajduje się w dobrej kondycji finansowej. W konsekwencji Zarząd nie widzi jakichkolwiek zagrożeń dla stabilności majątkowej czy finansowej Spółki. Ponadto Zarząd Spółki nie identyfikuje jakichkolwiek zagrożeń dla możliwości realizacji zobowiązań Emitenta.



4.5 Istotne dokonania lub niepowodzenia emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń dotyczących emitenta

W I połowie 2023r. Spółka konsekwentnie realizowała założenia przyjętego planu rozwoju i działania optymalizacyjne ukierunkowane na zwiększenie efektywności operacyjnej i finansowej Emitenta. Wybrane najważniejsze zdarzenia w okresie I półroczu 2023r. oraz do dnia sporządzenia sprawozdania z działalności zostały wskazane w pkt 1.5 niniejszego raportu.

4.6 Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe

W okresie I półrocza 2023r. istotnym nietypowym wydarzeniem mającym wpływ na gospodarkę w kraju i na świecie ma wojna w Ukrainie, która wpłynęła na wzrostu kosztów materiałów i załamania sektora budowlanego. Sytuacja gospodarcza i polityczna na wschodzie przyczyniła się do wahania kursów walut, wzrost stóp procentowych oraz inflacji. Konflikt Rosyjsko-Ukraiński nie stanowi podstaw zagrożenia kontynuacji działalności jednostki i nie mają znaczącego wpływu na wycenę bilansową aktywów i pasywów. Zmiany klimatu to zagadnienie o rosnącym znaczeniu dla inwestorów ze względu na coraz bardziej widoczne skutki tego zjawiska i jego potencjalny wpływ na przedsiębiorstwa w różnych branżach, w miarę jak wciąż ewoluują działania na poziomie polityki globalnej i lokalnej, a także ze względu na rosnące zapotrzebowanie inwestorów na informacje związane z klimatem przy podejmowaniu decyzji gospodarczych. Zdarzenia lub uwarunkowania związane z klimatem mogą wpływać na model biznesowy, dzielność i procesy jednostki oraz jej zdolność do inwestycji i pozyskiwania klientów. Zarząd na bieżąco monitoruje politykę klimatyczną, by w razie potrzeby podjąć odpowiednie działania w tym zakresie. Spółka na chwilę obecną nie widzi zagrożenia wynikającego ze zmian klimatycznych, przeciwnie może pozyskać nowe rynki zbytu w zakresie ochrony środowiska poprzez sprzedaż instalacji odsiarczania i odazotowania spalin, którego jest producentem.

4.7 Dane teleadresowe

Nazwa spółki: **ZAKŁADY URZĄDZEŃ KOTŁOWYCH „STĄPORKÓW” SPÓŁKA AKCYJNA**

Siedziba: **ul. Górnicza 3, 26-220 Stąporków**

Organ rejestrowy: **Sąd Rejonowy w Kielcach, X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego**

Nazwa i numer rejestru: **KRS 0000081300**

Kapitał zakładowy: **2.211.288,60 zł**

Nr telefonu: **(41) 374-10-16**

Nr. faksu: **(41) 374-17-12**

E-Mail: zuk@zuk.com.pl

Strona internetowa: www.zuk.com.pl

Stąporków, 27 września 2023r.

Podpisy osób zarządzających:

.....
Sławomir Jędrzejczak

Prezes Zarządu

.....
Jarosław Cybulski

Członek Zarządu