

Michał Bielik

Dyrektor Zarządzający/Przedsiębiorca z dużym doświadczeniem w zakładaniu spółek i bardzo dobrą znajomością sektorów: finansowy, windykacyjny, telekomunikacyjny, IT, Call Center, z sukcesem wykorzystujący nisze rynkowe.

Ekspert planowania rozwoju i strategii produktowych (B2B). Doradca strategiczny wspierający zarządzanie zmianą podczas fuzji i przejęć oraz optymalizujący procesy w obszarach sprzedaży i marketingu, logistyki, HR.

Z sukcesem rozwinąłem od podstaw kilka firm (Call Center Tools, XL Telekom & TK International Services), wprowadziłem biznes na rynki CEE.

Efektywnie rozwinęła skalę biznesową, nawiązała współpracę z czołowymi graczami w swoich branżach oraz wprowadziła innowacyjne produkty m.in. dla instytucji finansowych.