

Kraków, 30.09.2026 r.

Raport półroczny

Skonsolidowany raport półroczny
Grupy Kapitałowej Columbus Energy
za pierwsze półrocze 2026 r.



Agenda

List Zarządu do Akcjonariuszy	3
Columbus – trzy linie biznesowe	7
Magazynowanie energii	8
Czyste Powietrze	10
CSR jako dźwignia wartości marki Columbus	11
Zarząd	12
Rada Nadzorcza	13

Akcjonariat	14
Grupa Kapitałowa Columbus	15
Wybrane skonsolidowane dane finansowe	16
Wybrane jednostkowe dane finansowe	17



List Zarządu do Akcjonariuszy

Wprowadzenie: nowy rozdział i fundamenty strategicznej transformacji

Pierwsze półrocze 2026 roku było dla Grupy Kapitałowej Columbus Energy S.A. okresem przełomowej transformacji strukturalnej, bilansowej oraz operacyjnej. Po latach budowania pozycji na rynku odnawialnych źródeł energii w Polsce, Grupa dokonała głębokiej rewizji swojego modelu biznesowego. Przejście od kapitałochłonnego modelu dewelopera i właściciela wielkoskalowych aktywów wytwórczych w stronę zwinnej organizacji technologiczno-usługowej, skoncentrowanej na dynamicznie rozwijającym się rynku magazynowania energii, cyfrowej optymalizacji przepływów energetycznych oraz kompleksowej obsłudze klientów indywidualnych, doprowadziło do fundamentalnego uzdrowienia struktury finansowej.

Najważniejszym czynnikiem kształtującym skonsolidowany wynik finansowy było ostateczne księgowe ujęcie transakcji zbycia Zorganizowanej Części Przedsiębiorstwa (ZCP), co przełożyło się na wygenerowanie jednorazowego zysku netto na działalności zaniechanej w kwocie 301,5 mln PLN. W obszarze działalności kontynuowanej przychody ze sprzedaży wzrosły o 6,4% rok do roku, osiągając wartość 144,7 mln PLN (wobec 136,1 mln PLN po przekształ-

ceniu danych za I półrocze 2025 roku). Jednocześnie strata netto z działalności kontynuowanej uległa redukcji z 62,5 mln PLN do 20,4 mln PLN, a Skorygowana EBITDA dla operacji kontynuowanych **wyszła na poziom dodatni**, osiągając 0,58 mln PLN. **Łączna Skorygowana EBITDA Grupy uwzględniająca efekty transakcyjne wyniosła 309,3 mln PLN.**

Proces restrukturyzacji operacyjnej znalazł odzwierciedlenie w spadku skonsolidowanych świadczeń pracowniczych o 16% rok do roku (z 20,4 mln PLN do 17,2 mln PLN), co było rezultatem optymalizacji zatrudnienia z 373 etatów na dzień 30 czerwca 2025 roku do 275 etatów na dzień 30 czerwca 2026 roku. Struktura bilansowa Grupy na koniec okresu sprawozdawczego wykazała aktywa obrotowe w wysokości 202,9 mln PLN przy zobowiązaniach krótkoterminowych rzędu 177,6 mln PLN, co zapewnia dodatni kapitał obrotowy netto na poziomie 25,3 mln PLN. Skonsolidowany kapitał własny odbudował się do wartości 21,9 mln PLN, wykazując pełną poprawę wobec ujemnej wartości -259,5 mln PLN zanotowanej na dzień 31 grudnia 2025 roku po dokonaniu retrospektywnych korekt sprawozdawczych.

Główna pozycja finansowa (w tys. PLN)	Grupa H1 2026	Grupa H1 2025 (Przekształcone)	Spółka H1 2026	Spółka H1 2025 (Przekształcone)
Przychody ze sprzedaży (działalność kontynuowana)	144 725	136 076	112 754	116 827
Wynik operacyjny (działalność kontynuowana)	-13 562	-19 088	-9 993	-109 377
Wynik netto (działalność kontynuowana)	-20 396	-62 522	-16 556	-145 933
Wynik netto (działalność zaniechana)	301 500	-106 927	177 929	-28 490
Zysk / Strata netto razem	281 104	-169 449	161 373	-174 424
Skorygowana EBITDA (działalność kontynuowana)	580	-1 319	-1 355	-1 439
Skorygowana EBITDA razem	309 277	-77 358	176 574	-1 452
Przepływy pieniężne operacyjne	-22 309	8 033	-13 316	9 668

Tabela 1: Zestawienie kluczowych wyników finansowych Grupy Kapitałowej oraz Spółki Dominującej Columbus Energy S.A. za I półrocze 2026 r. i I półrocze 2025 r.



List Zarządu do Akcjonariuszy

Wyjaśnienie stanowiska Audytora i dialogu nadzorczego z UKNF

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe za I półrocze 2026 roku zostało poddane przeglądowi przez niezależną firmę audytorską Moore Polska Audyt sp. z o.o., która wydała raport zawierający odmowę sformułowania wniosku z przeglądu. Jak wynika ze szczegółowej analizy prawnej i rachunkowej, decyzja audytora miała charakter czysto formalny i metodologiczny, stanowiący bezpośrednią konsekwencję opóźnień w sekwencji badania sprawozdań rocznych za lata ubiegłe, nie zaś wyraz wątpliwości co do bieżących operacji sprzedażowych czy rzetelności ksiąg rachunkowych Spółki.

Wyłącznie przyczyną wydania odmowy był fakt, że na dzień zakończenia przeglądu śródrocznego nie zostało jeszcze sfinalizowane ponowne badanie zmodyfikowanego jednostkowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego Columbus Energy S.A. za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2025 roku. Konieczność sporządzenia i ponownego poddania badaniu sprawozdań za 2025 rok była następstwem zaleceń Urzędu Komisji Nadzoru Finansowego (UKNF) wydanych w ramach dialogu nadzorczego dotyczącego kwalifikacji księgowej transakcji zbycia ZCP na rzecz Ruby01A sp. z o.o.

Dialog nadzorczy skupiał się na interpretacji wymogów MSSF 10 w zakresie ustalenia dokładnego momentu utraty kontroli nad spółką Ruby01A sp. z o.o. i jej jednostkami zależnymi. W opublikowanym pierwotnie sprawozdaniu za 2025 rok Spółka ujęła dekonsolidację aktywów ZCP ze skutkiem na dzień 30 czerwca 2025 roku. UKNF stanął na stanowisku, że kontrola w rozumieniu MSSF 10 trwała na dzień 31 grudnia 2025 roku. Wdrożenie zaleceń nadzorczych wymagało retrospektywnego ujęcia Grupy Ruby w pełnej konsolidacji na dzień 31 grudnia 2025 roku (jako grupy do zbycia przeznaczonej do sprzedaży wg MSSF 5) oraz wyeliminowania w sprawozdaniu jednostkowym zysku na zbyciu ZCP poprzez utworzenie zobowiązania z tytułu umowy w toku w kwocie 291,1 mln PLN.

Utrata kontroli w świetle MSSF 10 nastąpiła w II kwartale 2026 roku, kiedy to w dniach 10 i 15 kwietnia 2026 roku dokonano zmian w składzie organów nadzorczych i zarządczych Ruby01A sp. z o.o., doprowadzając do sytuacji, w której w strukturach Ruby01A nie pozo-

stała żadna osoba pełniąca funkcje w organach Columbus Energy S.A. Odstąpienie od konsolidacji i pełne ujęcie zysku ze sprzedaży ZCP nastąpiło w sprawozdawczości za I półrocze 2026 roku ze skutkiem od 15 kwietnia 2026 roku.

Ze względu na to, że sprawozdawczość śródroczna wg MSR 34 opiera się na spójności sald otwarcia z bilansem zamknięcia poprzedniego roku obrotowego, brak formalnego zakończenia ponownego badania sprawozdania za rok 2025 uniemożliwił biegłemu rewidentowi potwierdzenie sald otwarcia na 1 stycznia 2026 roku oraz danych porównawczych, wymuszając wydanie decyzji o odmowie sformułowania wniosku z przeglądu.

Zarząd oraz Rada Nadzorcza Columbus Energy S.A. przeanalizowały zaistniałą sytuację pod kątem jakościowym i ilościowym:

- **Ocena jakościowa:** okoliczności stanowiące podstawę odmowy są istotne proceduralnie, gdyż odnoszą się do danych stanowiących punkt odniesienia dla bilansu otwarcia 2026 roku. Nie wynikają one jednak ze stwierdzenia jakichkolwiek nieprawidłowości operacyjnych czy sprzeniewierzenia majątku, lecz z wysoce skomplikowanego sporu interpretacyjnego dotyczącego MSSF 10.
- **Ocena ilościowa:** biegły rewident nie wskazał w swoim raporcie konkretnych kwotowych zniekształceń w odniesieniu do wyników I półrocza 2026 roku. Odmowa nie przesądza o konieczności dokonywania jakichkolwiek korekt w sprawozdaniu za 2026 rok, a ewentualne korekty będą mogły zostać ocenione dopiero po ostatecznym sfinalizowaniu badania za rok 2025.

W celu usprawnienia i ujednolicenia procesów audytorskich, w dniu 30 lipca 2026 roku Spółka rozwiązała za porozumieniem stron umowę z dotychczasowym biegłym rewidentem KPMG Audyt sp. z o.o. sp.k. w części dotyczącej przeglądu sprawozdań za I półrocze 2026 roku. Następnie, w dniu 5 sierpnia 2026 roku, Rada Nadzorcza powołała firmę Moore Polska Audyt sp. z o.o. do badania jednostkowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych za lata 2025–2027 oraz do przeglądów sprawozdań śródrocznych za lata 2026–2027.





List Zarządu do Akcjonariuszy

Restrukturyzacja bilansu: transakcja ZCP, deleweryzacja i wyjście z rynków zagranicznych

Głównym filarem strategicznym restrukturyzacji majątkowej Columbus Energy S.A. w 2026 roku było rozliczenie transakcji sprzedaży Zorganizowanej Części Przedsiębiorstwa (ZCP) na rzecz spółki Ruby01A sp. z o.o. Transakcja ta objęła przeniesienie portfela 115 spółek celowych rozwijających i eksploatujących farmy fotowoltaiczne oraz wielkoskalowe magazyny energii, wraz z przypisanym majątkiem trwałym i wierzytelnościami pożyczkowymi.

Ekonomicznym celem transakcji było całkowite odciążenie bilansu skonsolidowanego Columbus z długu. W ramach umowy Ruby01A sp. z o.o. przejęła całość zobowiązań pożyczkowych Columbus wobec DC24 o wartości nominalnej przekraczającej 564 mln PLN (obejmującej kapitał oraz skumulowane odsetki).

Formalne rozpoznanie utraty kontroli 15 kwietnia 2026 roku przyniosło następujące skutki bilansowe i wynikowe:

1. Wyłączenie z konsolidacji aktywów netto Grupy Ruby o wartości netto 58,8 mln PLN,
2. wykreślenie ze skonsolidowanego bilansu zobowiązań pożyczkowych wobec DC24 w kwocie 564,0 mln PLN,
3. ujęcie przychodu z wyceny ZCP w wysokości 366,5 mln PLN, składającego się z umownej ceny sprzedaży (75,4 mln PLN) oraz niepieniężnego rozliczenia przejętych pożyczek i rozrachunków wewnątrzgrupowych (291,1 mln PLN),
4. wykazanie łącznego zysku netto na sprzedaży ZCP w kwocie 305,6 mln PLN w ramach działalności zaniechanej.

Z umownej ceny sprzedaży ustalonej na kwotę 75,4 mln PLN, kupujący (Ruby01A sp. z o.o.) uregulował na rzecz Columbus w kwietniu i maju 2026 roku zaliczki w łącznej kwocie 10,03 mln PLN. Pozostała część ceny w wysokości 65,37 mln PLN wykazana jest na dzień 30 czerwca 2026 roku w stanie należności krótkoterminowych.

Dopełnieniem reorganizacji majątkowej była decyzja Zarządu z dnia 1 września 2026 roku o wycofaniu się z prowadzenia własnych, kapitałochłonnych prac deweloperskich w obszarze

budowy farm fotowoltaicznych i magazynów energii. Grupa przeniosła zasoby na rozwój segmentu usługowego i technologicznego, wykluczając bezpośrednie angażowanie własnego bilansu w projekty wielkoskalowe.

Reorganizacja operacyjna i wyniki segmentowe: magazyny energii i Zenera AI jako nowe silniki wzrostu

Struktura przychodów Grupy Kapitałowej Columbus w I półroczu 2026 roku potwierdza udaną zmianę profilu operacyjnego. Podczas gdy tradycyjny rynek fotowoltaiczny dla klientów indywidualnych oraz segment pomp ciepła znajdowały się w fazie rynkowego spowolnienia, Grupa zanotowała skokowy wzrost w obszarach związanych z magazynowaniem energii oraz obrotem energią elektryczną.

Łączne przychody z działalności kontynuowanej w I półroczu 2026 roku wyniosły 144,7 mln PLN. Segment magazynów energii wygenerował w I półroczu 2026 roku 69,1 mln PLN przychodu, stając się kluczowym filarem biznesowym (47,4% udziału w sprzedaży ogółem). Odpowiada to realizowanej przez Grupę koncepcji budowania niezależności energetycznej odbiorców końcowych.

Drugim najszybciej rosnącym obszarem była spółka Zenera sp. z o.o. (posiadająca koncepcję na obrót energią elektryczną) stanowiąca integracyjny element ekosystemu Columbus, wykorzystująca autorskie oprogramowanie **Zenera AI** oraz algorytmy predykcyjne uczenia maszynowego. System ten zarządza w czasie rzeczywistym pracą instalacji prosumenckich i magazynów energii, łącząc je z rynkiem energii i dążąc do zoptymalizowania wydatków klienta w ramach koncepcji „rachunku 0 zł”.

W segmencie termomodernizacji budynków oraz programu „Czyste Powietrze” wyniki I półroczu 2026 roku (6,7 mln PLN przychodu wobec 34,6 mln PLN w I półroczu 2025 r.) pozostawały pod wpływem problemów systemowych po stronie instytucji publicznych. Przewlekłe procedury weryfikacyjne w Wojewódzkich Funduszach Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej (WFOŚiGW), opóźnienia w wypłatach refundacji sięgające 6–18 miesięcy oraz blokada kompensat doprowadziły do zatoru płatniczego w całej branży.





List Zarządu do Akcjonariuszy

Zarząd Columbus podjął radykalne kroki zaradcze w celu ochrony płynności i wyjścia z impasu rozliczeniowego:

- **Splata zaliczek WFOŚiGW:** w marcu 2026 roku Spółka zdecydowała o jednorazowym zwrocie do WFOŚiGW pobranych zaliczek w sprawach, w których umowy o dofinansowanie zostały rozwiązane lub wypowiedziane. Do września 2026 roku Columbus zwrócił 430 zaliczek na łączną kwotę 21,3 mln PLN. Działanie to ma na celu odblokowanie procedury weryfikacji pozostałych wniosków,
- **pozew przeciwko WFOŚiGW:** 4 września 2026 roku Columbus złożył pozew przeciwko WFOŚiGW w Krakowie o zapłatę 3,02 mln PLN z tytułu niewypłaconych środków za wykonane i odebrane prace. Zapowiedzieliśmy składanie analogicznych pozwów wobec pozostałych funduszy wojewódzkich,
- **nowy model finansowania i operacji:** aby uniezależnić realizację kontraktów od opóźnień administracyjnych, w sierpniu 2026 roku wdrożono zmieniony model obsługi programu. Klienci z zaliczkami pozbawieni możliwości montażu otrzymują pełny zwrot środków; klienci z możliwością montażu mają realizowaną usługę ze środków Columbus, a rozliczenie przenosi się na relację bezpośrednią Columbus–Klient. Nowe umowy realizowane są w modelu 100% refinansowania bez angażowania kapitału początkowego klienta i bez oczekiwania na prefinansowanie z WFOŚiGW.

Uruchomienie nowego modelu było możliwe dzięki pozyskaniu 10. sierpnia br. finansowania od Gemstone ASI S.A. w postaci pożyczki w kwocie **13,24 mln EUR** (ok. 57 mln PLN). Z pozyskanych środków kwota 15 mln PLN została przeznaczona na całkowitą spłatę i wygaszenie pomostowego kredytu bankowego zaciągniętego w styczniu 2026 roku. Pozostała kwota (ok. 42 mln PLN) zasilą kapitał obrotowy przeznaczony na dokończenie i rozliczenie umów termomodernizacyjnych.

Perspektywy strategiczne oraz plany na II półrocze 2026 i kolejne lata

Ukończenie głębokiej restrukturyzacji majątkowej w pierwszym półroczu 2026 roku tworzy stabilne fundamenty pod dalszy rozwój Grupy Kapitałowej Columbus Energy S.A. Zarząd definiuje następujące priorytety strategiczne na kolejne okresy sprawozdawcze:

- **Skalowanie sprzedaży magazynów energii i ekosystemu Zenera AI:** wykorzystanie pozycji rynkowej w segmencie magazynów energii. Zarząd zakłada utrzymanie dynamiki sprzedaży na poziomie powyżej 1000 sztuk kwartalnie magazynów energii, łącząc instalacje sprzętowe z platformą Zenera AI w celu generowania ciągłych marż na obrocie i bilansowaniu energii,
- **bezpieczny model obsługi klienta:** przeniesienie ciężaru wykonawczego w programie „Czyste Powietrze” na model refinansowania finansowany z pożyczki Gemstone ASI S.A. całkowicie eliminuje ekspozycję Grupy na zatory płatnicze w sektorze publicznym.

Podsumowanie

Grupa Kapitałowa Columbus Energy S.A. sfinalizowała kluczowe etapy transformacji biznesowej. Zbycie wielkoskalowego majątku farmowego i całkowite wyeliminowanie długu wobec DC24, rozwiązanie impasu w programie „Czyste Powietrze”¹ oraz uregulowanie spraw korporacyjnych doprowadziły do stworzenia organizacji o niskim profilu zadłużenia i wysokiej elastyczności operacyjnej.

Z wyrazami szacunku
Zarząd Columbus Energy S.A.

Columbus – trzy linie biznesowe

Energia Odnawialna dla domów i biznesu

Od ponad 10-ciu lat dostarczamy zaawansowane rozwiązania w zakresie OZE. Projektujemy, sprzedajemy i montujemy systemy fotowoltaiczne, magazyny energii oraz pompy ciepła dla klientów indywidualnych, biznesowych oraz sektora publicznego.

88 578

urządzeń OZE zamontowanych
narastająco w krajach CEE

Termomodernizacja w ramach programu Czyste Powietrze

Skupiamy się na operacyjnej finalizacji portfela zakontraktowanych umów, dbając o pełne bezpieczeństwo finansowo-prawne Spółki oraz naszych Klientów. W obliczu barier systemowych programu, priorytetowo realizujemy audyty, montaż oraz rozliczenia procesowanych kontraktów, optymalizując zaangażowanie kapitałowe.

Technologia dla nowoczesnej energetyki

Posiadanie magazynu energii jest dziś trendem rynkowym, jednak pełen zwrot z inwestycji zapewnia dopiero inteligentna optymalizacja. System Columbus Intelligence wykorzystuje sztuczną inteligencję oraz algorytm predykcyjny do stałego bilansowania energii, w oparciu m. in. o profil klienta i zmienne taryfy. Wracająca na rynek dynamika pobrań naszej aplikacji dowodzi, że prosumenci dostrzegają kluczową rolę autorskiego HEMS i szukają gotowych rozwiązań zarządczych – dopasowanych do ich potrzeb.

599

unikalnych instalacji
aplikacji Columbus
w pierwszym półroczu
2026 roku

4418

łączna liczba instalacji
aplikacji Columbus
od wydania do końca
czerwca 2026





Magazynowanie energii

Rosnący trend rynkowy i efektywne działanie Spółki

Columbus kontynuuje strategię rozwoju w obszarze przydomowych magazynów energii wraz z usługą ich inteligentnego zarządzania. Dynamika wzrostu nie tylko ilości, ale również zamontowanej przez Spółkę pojemności magazynów, skutecznie potwierdza materializację rosnącego trendu rynkowego.

52 MWh

łączna pojemność magazynów
zamontowanych do H12026

19,3 MWh

łączna pojemność
magazynów
zamontowanych
w H12026

tj. rekordowo o
305%

więcej niż w analogicznym
okresie roku ubiegłego

1536

liczba magazynów
energii zamontowanych
w H12026

tj. aż o
120%

więcej niż w analogicznym
okresie roku ubiegłego





Magazynowanie energii

Perspektywa strategiczna: od transformacji rynku do praktyki biznesowej

Udział OZE w krajowym miksie energetycznym przekroczył 30%*, co fundamentalnie zmienia wymagania stawiane systemowi w zakresie elastyczności i czyni magazyny energii jednym z kluczowych kierunków inwestycyjnych najbliższej dekady.

Według dostępnych danych PTPIREE oraz URE, w Polsce działa ponad **1,45 mln mikroinstalacji prosumenckich**. Szacowany przez rynek poziom penetracji przydomowymi magazynami energii wynosi obecnie zaledwie **8–10%** (ok. 120–150 tys). Oznacza to, że **ponad 90% rynku pozostaje niezagospodarowane i daje potencjał do działania**. Głównymi rynkowymi impulsami do wzrostu tego segmentu są m. in. rozliczenia godzinowe (RCEg), wyłączenia instalacji przez operatorów, ujemne ceny energii w szczytach pracy PV, regulacje programu Mój Prąd 6.0, jak i zapowiedź nowej dotacji (IVQ2026).

Dynamiczny wzrost liczby montażu magazynów energii zrealizowany przez Columbus Energy w I półroczu 2026 r. względem I półrocza 2025 r. stanowi bezpośrednie przełożenie tych zmian rynkowych na realny wynik. Podczas gdy rynek prosumencki przechodzi z fazy czystej generacji PV do fazy zarządzania i bilansowania energii, Columbus Energy udowadnia zdolność do szybszego przechwytywania udziałów rynkowych niż konkurencja. Przekształcanie bazy klientów w posiadaczy przydomowych magazynów energii (wspartych inteligentnym systemem zarządzającym Columbus Intelligence) otwiera drogę do szybkiej i efektywnej monetyzacji usług Spółki.

Walidacja strategii zmiany miksu produktów

Plan finansowy i biznesowy nastawiony na przesunięcie ciężaru z klasycznej fotowoltaiki na magazynowanie energii przynosi zamierzone efekty. Dynamiczny wzrost liczby montażu potwierdza, że organizacja sprawnie przestawiła siły sprzedażowe i instalatorskie.

Budowanie przewagi w modelu Energy-as-a-Service (EaaS)

Każdy zamontowany magazyn energii ze wsparciem autorskiego oprogramowania (Columbus Intelligence) buduje rozproszoną sieć. W kolejnych latach daje to spółce możliwość monetyzacji usługi agregacji energii, udziału w rynku bilansującym oraz efektywnego handlu energią.

Dalszy potencjał

Szacuje się, że rynek prosumencki jest spenetrowany przez magazyny energii wciąż w mniej niż 10–12%, a Columbus dynamicznie rozwija sprzedaż przydomowych magazynów energii. Oznacza to, że **efekt skali dopiero się rozpędza**. Zjawisko wyłączeń instalacji PV przez OSD i konieczność bilansowania będą napędzać ten segment przez kolejne lata.



* Źródła danych rynkowych: PTPIREE (Raporty ws. rynku mikroinstalacji w Polsce), PSE S.A. (Miesięczne dane o funkcjonowaniu KSE), Urząd Regulacji Energetyki (URE), NFOŚiGW (Statystyki programu Mój Prąd 6.0) oraz Stowarzyszenie „Z energią o prawie” (Raport: Rozwój magazynów energii w Polsce, styczeń 2026).

Czyste Powietrze

Ochrona interesów Spółki, realizacja portfela i perspektywy operacyjne

W obliczu wyzwań systemowych i proceduralnych w programie „Czyste Powietrze”, Grupa Columbus podjęła stanowcze kroki w celu zabezpieczenia interesów Spółki, jej akcjonariuszy oraz samych klientów.

Ochrona kapitału i działania prawne

W celu rozliczenia zobowiązań proceduralnych Spółka zwróciła dotychczas 21 mln zł zaliczek – przy czym powodem braku realizacji w zdecydowanej większości był brak możliwości technicznych po stronie obiektów. Jednocześnie, dbając o interes akcjonariuszy, Columbus złożył pierwszy pozew przeciwko WFOŚiGW w Krakowie. W najbliższych miesiącach planowane są dalsze kroki formalne i prawne wobec kolejnych Wojewódzkich Funduszy.

Status realizacji (2026 r.)

W dotychczasowym okresie 2026 roku, Spółka pomyślnie zakończyła 209 kompleksowych realizacji oraz blisko 900 indywidualnych zadań. Do końca 2026 roku planowane jest sfinalizowanie prac u kolejnych ok. 500 klientów (łącznie ok. 2000 zadań).

Perspektywa na rok 2027

W pierwszej kolejności planujemy realizację umów, dla których Spółka posiada już wydane pozytywne decyzje. O kolejnych planach i operacyjnych krokach w ramach przedmiotowego programu, Grupa będzie informować w odrębnych komunikatach rynkowych. Jednocześnie zaznaczamy, że dalszy poziom zaangażowania operacyjnego i kapitałowego Columbus w program „Czyste Powietrze” będzie bezpośrednio uzależniony od kierunku i dynamiki zapowiadanych zmian systemowych w programie rządowym.



Należymy do Związku Pracodawców
Czystego Powietrza



CSR jako dźwignia wartości marki Columbus

Realizacja celów ESG, budowanie przewagi w relacjach B2G i kształtowanie rynku przyszłych prosumentów

Inicjatywa „Mistrzowie Energii” to element długofalowej strategii Columbus Energy, łączący realizację wskaźników ESG (filary S – Social i E – Environment) z bezpośrednimi korzyściami biznesowymi dla Grupy. Działania edukacyjne i CSR nie stanowią jedynie kosztu społecznego, lecz inwestycję w wartość marki, budowanie relacji z samo-rządami (B2G) oraz edukację przyszłych użytkowników technologii OZE.

- **Wzmocnienie ratingu ESG & Raportowanie CSRD**

Realny wkład w realizację Celów Zrównoważonego Rozwoju (SDG 4, 13), co bezpośrednio podnosi ocenę Spółki w oczach instytucji finansowych i inwestorów giełdowych.

- **Pozycjonowanie marki Columbus**

Bezpośrednia ekspozycja marki (800+ uczestników turniejów szachowych, wydarzenia plenerowe) w segmencie klientów o wyższym kapitałowo-społecznym profilu.

- **Wsparcie sprzedaży B2G i relacji lokalnych**

Łatwiejsze wejście i budowanie relacji z władzami gminno-wiejskimi (m.in. Miękinia, Nowa Góra) przy okazji lokalnych inwestycji i przetargów.

- **Edukacja rynku i Employer Branding**

Kształtowanie świadomych ekologicznie, nowych pokoleń (przyszłych klientów i kadr inżynierskich dla branży OZE).

**Mistrzowie
Energii**



Mistrzowie Energii w liczbach:

2500+

zaangażowanych
i wyedukowanych
uczestników ogółem

800+

uczestników turniejów szachowych
(Krynica-Zdrój & Warszawa)

Kluczowe filary wykonawcze (H1 2026):

- Turnieje szachowe: Promocja marki i zrównoważonego rozwoju wśród 800+ uczestników w Krynicy-Zdroju i Warszawie.
- Akademia Klimatu: Edukacja licealistów w zakresie cyfrowego śladu węglowego i higieny sieciowej.
- Laboratoria plenerowe (Ice Park, Pustynia Błędowska): Mobilne pokazy empiryczne z zakresu fizyki, chemii i energii.
- Inkluzja społeczna: Pokazy naukowe w szkołach gminno-wiejskich oraz Science Show na Krakowskim Festiwalu Filmowym.
- Aktywne włączanie zespołu Columbus w inicjatywy społeczno-edukacyjne, co przełożyło się na 8% awansów wewnętrznych oraz wzrost wskaźnika rekomendacji pracy w firmie o 27%



Zarząd



**Dawid
Zieliński**
Prezes Zarządu

Założyciel i prezes Columbus Energy. Przedsiębiorcą jest od 2009 r.

W ciągu 12 lat działalności Columbus Energy przeprowadził transformację ze start-upu do dojrzałej organizacji. Ceniony ekspert w branży nowoczesnej energetyki, zwycięzca prestiżowego konkursu EY Przedsiębiorca Roku 2020 w kategorii Nowe Technologie/Innowacyjność.

Żyje w zgodzie z wartościami, które stanowią też DNA Columbus: tempo, talent, troska, technologia. Jego misją jest neutralizacja śladu węglowego, realizuje ją m.in. poprzez Fundację Carbon Footprint, której jest fundatorem. Absolwent Akademii Górniczo-Hutniczej (mgr inż.), Politechniki Krakowskiej (MBA) oraz Georgetown University (GLS).



**Michał
Gondek**
Wiceprezes Zarządu

Od początku swojej ścieżki zawodowej jest związany z energetyką odnawialną. Do Grupy Columbus dołączył w 2013 r., w ostatnich latach pełniąc funkcję dyrektora obszernego Pionu Techniczno-Inwestycyjnego. Był odpowiedzialny m.in. za realizację inwestycji, rozwój produktów oraz wprowadzanie nowych technologii w Grupie.

Jest absolwentem Akademii Górniczo-Hutniczej na Wydziale Energetyki i Paliw. Ukończył także studia podyplomowe Executive MBA.



Rada Nadzorcza

**Michał
Kalinowski**
Przewodniczący
Rady Nadzorczej



**Michał
Bochowicz**
Członek Rady Nadzorczej



**Arkadiusz
Krzemiński**
Członek Rady Nadzorczej



**Konrad
Cedro**
Członek Rady Nadzorczej



**Dorota
Semenowicz**
Członek Rady Nadzorczej



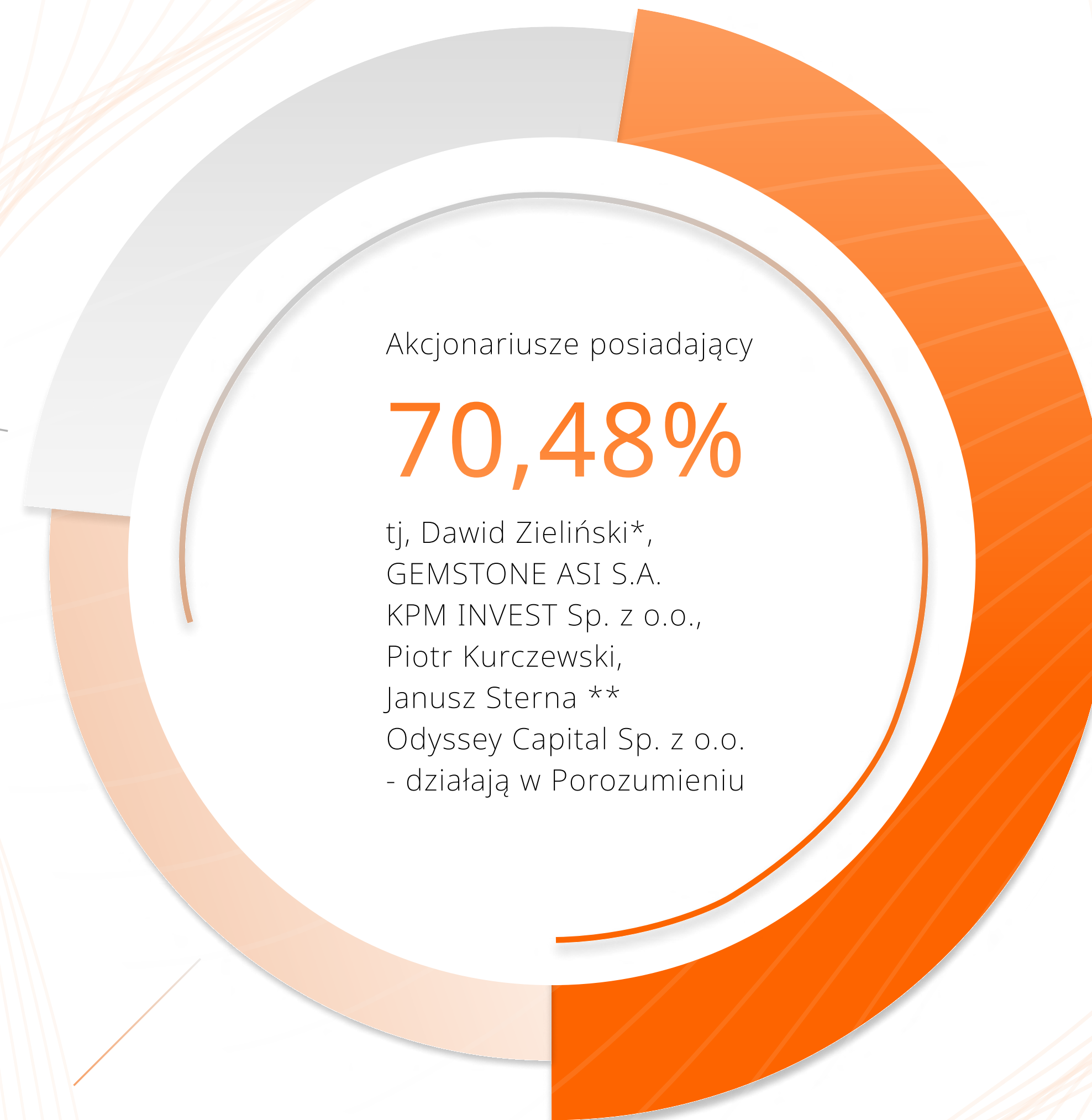
Akcjonariat Columbus Energy S.A.



Piotr
Kurczewski
20,11%



Dawid
Zieliński*
49,62%



Pozostali
akcjonariusze
posiadający
mniej niż 5%
30,27%



* bezpośrednio i pośrednio przez spółkę
Gemstone ASI S.A. i KPM INVEST Sp. z o.o.

** bezpośrednio i pośrednio przez
Odyssey Capital Sp. z o.o.



Grupa Kapitałowa

Columbus Energy

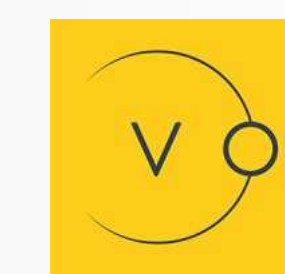
kluczowe spółki w ramach Grupy –
stan na dzień publikacji raportu



Columbus ONE
70% udziału



Columbus Ukraina
60% udziału



Votum Energy - Partnerska sieć sprzedaży
100% udziału Columbus Elite



Zielona Franczyza
70% udziału



kredyty, pożyczki, leasingi
100% udziału



Perowskity
18% udziału



Zenera
100% udziału

Wybrane skonsolidowane dane finansowe

- * Dane porównawcze zostały przekształcone z tytułu korekty błędów, zmiany polityki rachunkowości oraz w związku z działalnością zaniechaną. Szczegóły dotyczące korekt znajdują się w nocie 2.1. oraz 4.17 (Rozdział I) śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.
- ** Zgodnie z definicją ujętą w Sprawozdaniu Finansowym.
- *** Zysk (strata) netto dla działalności kontynuowanej i zaniechanej.
- **** Dane na dzień 31 grudnia 2025 r. różnią się od danych zawartych w opublikowanym w dniu 29 maja 2026 r. rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za 2025 rok. Informacje dotyczące przekształcenia danych porównawczych na dzień 31 grudnia 2025 r. przedstawiono w nocie 2.1 oraz 4.30 (Rozdział I) śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

Powyższe dane finansowe za okres 6 miesięcy 2026 i 2025 roku zostały przeliczone na EUR według następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 30.06.2026 r. 4,2963 PLN/EUR oraz na dzień 31.12.2025 r. 4,2267 PLN/EUR,
- pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów określonych przez Narodowy Bank Polski na ostatni dzień każdego miesiąca okresu sprawozdawczego: od 1 stycznia do 30 czerwca 2026 r. 4,2522 PLN/EUR; od 1 stycznia do 30 czerwca 2025 r. 4,2208 PLN/EUR.

Pozycje z rachunku zysków i strat, całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych dla działalności kontynuowanej	tys. PLN		tys. EUR	
	1.01–30.06.2026	1.01–30.06.2025 Przekształcone*	1.01–30.06.2026	1.01–30.06.2025 Przekształcone*
Przychody ogółem	145 574	138 741	34 235	32 871
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	(13 562)	(19 088)	(3 189)	(4 522)
Amortyzacja	-5 027	-4 560	(1 182)	(1 080)
EBITDA skorygowana**	309 277	(77 358)	72 733	(18 328)
Zysk (strata) brutto	(19 464)	(42 344)	(4 577)	(10 032)
Podatek dochodowy	932	20 178	219	4 781
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej	301 500	(106 927)	70 904	(25 333)
Zysk (strata) netto***	281 104	(169 449)	66 108	(40 146)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	51 746	(716)	12 169	(170)
Pozycje bilansu	30.06.2026	31.12.2025 Przekształcone****	30.06.2026	31.12.2025 Przekształcone****
Aktywa razem	267 828	689 973	62 339	163 242
Aktywa trwałe, w tym:	64 915	57 007	15 110	13 487
Należności długoterminowe	6 339	5 716	1 475	1 352
Aktywa obrotowe, w tym:	202 913	632 966	47 230	149 754
Środki pieniężne i inne ich ekwiwalenty	3 568	6 850	830	1 621
Zapasy	9 748	11 493	2 269	2 719
Należności krótkoterminowe	159 817	70 483	37 199	16 676
Aktywa zakwalifikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	513 175	0	121 413
Pasywa razem	267 828	689 973	62 339	163 242
Kapitał własny, w tym:	21 868	(259 540)	5 090	(61 405)
Kapitał podstawowy	129 982	129 982	30 254	30 753
Zobowiązania długoterminowe	68 312	51 873	15 900	12 273
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	177 648	897 640	41 349	212 374
Zobowiązania grupy do zbycia zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	725 562	0	171 662

Wybrane jednostkowe dane finansowe

* Dane porównawcze zostały przekształcone z tytułu korekty błędów, zmiany polityki rachunkowości oraz w związku z działalnością zaniechaną. Szczegóły dotyczące korekt znajdują się w nocie 1.1. (Rozdział IV) śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

** Zgodnie z definicją ujętą w Sprawozdaniu Finansowym.

*** Zysk (strata) netto dla działalności kontynuowanej i zaniechanej.

**** Dane na dzień 31 grudnia 2025 różnią się od danych zawartych w opublikowanym w dniu 29 maja 2026 r. rocznym jednostkowym sprawozdaniu finansowym za 2025 rok. Informacje dotyczące przekształceń danych porównawczych na dzień 31 grudnia 2025 r. przedstawiono w nocie 1.1 (Rozdział IV) śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

Powyższe dane finansowe za okres 6 miesięcy 2026 i 2025 roku zostały przeliczone na EUR według następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 30.06.2026 r. 4,2963 PLN/EUR oraz na dzień 31.12.2025 r. 4,2267 PLN/EUR,
- pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów określonych przez Narodowy Bank Polski na ostatni dzień każdego miesiąca okresu sprawozdawczego: od 1 stycznia do 30 czerwca 2026 r. 4,2522 PLN/EUR; od 1 stycznia do 30 czerwca 2025 r. 4,2208 PLN/EUR.

Pozycje z rachunku zysków i strat, całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych dla działalności kontynuowanej	tys. PLN		tys. EUR	
	1.01–30.06.2026	1.01–30.06.2025 Przekształcone*	1.01–30.06.2026	1.01–30.06.2025 Przekształcone*
Przychody ogółem	112 965	120 016	26 566	28 434
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	(9 993)	(109 377)	(2 350)	(25 914)
Amortyzacja	-4 948	-4 481	-1 164	-1 062
EBITDA skorygowana**	176 574	(1 452)	41 525	(344)
Zysk (strata) brutto	(15 203)	(131 781)	(3 575)	(31 222)
Podatek dochodowy	1 353	14 152	318	3 353
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej	177 929	(28 490)	41 844	(6 750)
Zysk (strata) netto***	161 373	(174 424)	37 950	(41 325)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	20 242	(3 016)	4 760	(715)
Pozycje bilansu	30.06.2026	31.12.2025 Przekształcone****	30.06.2026	31.12.2025 Przekształcone****
Aktywa razem	274 460	389 048	63 883	92 045
Aktywa trwałe, w tym:	78 632	73 215	18 302	17 322
Należności długoterminowe	16 880	17 921	3 929	4 240
Aktywa obrotowe, w tym:	195 828	315 833	45 581	74 723
Środki pieniężne i inne ich ekwiwalenty	730	780	170	185
Zapasy	8 699	11 197	2 025	2 649
Należności krótkoterminowe	156 619	86 472	36 454	20 459
Aktywa zakwalifikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	186 419	0	44 105
Pasywa razem	274 460	389 048	63 883	92 045
Kapitał własny, w tym:	37 513	(123 860)	8 731	(29 304)
Kapitał podstawowy	129 982	129 982	30 254	30 753
Zobowiązania długoterminowe	80 312	59 897	18 693	14 171
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	156 635	453 011	36 458	107 178
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	59 636	349 846	13 881	82 770