BARTOSZ TRALEWSKI

Posiada 25-letnie doświadczenie w bankowości, zdobywane zarówno w polskich, jak i zagranicznych instytucjach finansowych, m.in. Citibank, Deutsche Bank, Bank Millennium, Santander Bank oraz Alior Bank.

Swoją karierę zawodową rozpoczynał od stanowiska doradcy, by następnie pełnić funkcje Dyrektora Oddziału, Dyrektora Sprzedaży Produktów Inwestycyjnych - Zarządzanie Majątkiem, Dyrektora Regionu, a obecnie Dyrektora Oddziału Private Banking.

Poza sektorem bankowym w roku 2023 jako Dyrektor Zarządzający odpowiadał w Polsce za tworzenie jednej z największych organizacji biznesowych na świecie BNI / Corporate Connections. Byt to segment BNI+ skupiający właścicieli firm z przychodami rocznymi na poziomie 10-100 mln zł rocznie.

Podczas swojej kariery miał możliwość przyglądania się oraz czerpania „best practices" bezpośrednio w centralach globalnych instytucji finansowych (np. Citibank w Singapurze). Później był współodpowiedzialny za ich wdrażanie w Polsce.

Odpowiadał za zarządzanie strukturą sprzedaży w segmentach detalicznym, personal, private banking oraz bankowości SME. Do jego kompetencji należało m.in. zarządzanie siecią sprzedaży, analiza rynku, przygotowywanie strategii marketingowych, zarządzanie operacyjne (administracja, finanse, zasoby ludzkie), kontakty z kluczowymi klientami oraz negocjacje. Podejmował decyzje dotyczące zmian w strukturze organizacyjnej, obszaru jakości w podległych jednostkach oraz Compliance. Uczestniczył także w procesach weryfikacji kredytowej oraz podejmowaniu decyzji kredytowych dotyczących podmiotów prawnych i nieprawnych.

Nie prowadzi działalności poza przedsiębiorstwem spółki ENERGOINSTAL SA z siedzibą w Katowicach, która byłaby konkurencyjna w stosunku do działalności spółki oraz nie figuruje w Rejestrze Dłużników Niewypłacalnych, prowadzonym na podstawie ustawy o KRS.

Spełnia kryteria niezależności, o których mowa w zasadzie II.3. „Dobrych Praktykach Spółek Notowanych na GPW2021”.