

Szanowni Państwo,

miniony rok to kolejny etap realizacji globalnej strategii biznesowej naszej Firmy. W związku ze zmieniającym się istotnie otoczeniem polityczno-gospodarczym oraz różnymi efektami ekonomicznymi podejmowanych przez nas działań dokonaliśmy szeregu korekt naszych strategii regionalnych.

Otoczenie polityczno-gospodarcze jest nadal bardzo wymagające dla naszej branży. Sankcje na eksport i niestabilność ekonomiczna nadal ograniczają w dużym stopniu naszą sprzedaż na tradycyjne rynki Rosji i Ukrainy. Sytuacja w tym zakresie ulega kolejnym ograniczeniom. W ostatnich miesiącach obserwujemy dodatkowe trendy limitujące globalne przepływy towarowe w zakresie metali, co będzie wpływać z jednej strony na wykorzystanie zainstalowanych w ostatnich latach mocy wytwórczych, ale stwarza także nowe szanse inwestycyjne z drugiej strony.

W roku 2017 dokonaliśmy szereg działań modyfikujących naszą globalną strategię.

Od 2 stycznia 2017 r. świebodzińska spółka nosi jedno imię - SECO/WARWICK S.A., bowiem z początkiem roku doszło do połączenia dwóch podmiotów grupy, tj. spółek SECO/WARWICK S.A. oraz SECO/WARWICK Europe Sp. z o.o. Podstawowym celem połączenia spółek było uproszczenie struktury Grupy a samo połączenie oznacza szybszy rozwój, wzrost efektywności, jednolite standardy oraz poprawę jakości świadczonych usług. Ponadto, została oddana do użytku, wyremontowana hala produkcyjna, dzięki czemu szacujemy, iż moce wytwórcze w naszych zakładach w Świebodzinie zostaną zwiększone o około 10%.

Rok 2017 to także pierwszy rok działania amerykańskiego SECO/VACUUM Technologies LLC którego celem utworzenia było dostarczanie obecnym oraz przyszłym amerykańskim klientom naszych „flagowych produktów” wytwarzanych w Polsce, czyli pieców w technologiach próżniowych. Nowa spółka spełniła nasze oczekiwania w zakresie wielkości zamówień pozyskanych w Stanach Zjednoczonych. Jest to obiecujący początek jej działalności. Firma ta stanowi doskonałe uzupełnienie oferty naszych działających w USA zakładów i pozwoli Grupie Seco Warwick stać się liderem branży na tym rynku. Innym obszarem istotnych zmian w naszej organizacji to Indie. Podjęliśmy tam proces aktywnego poszukiwania nabywcy udziałów spółki SECO/WARWICK Allied (SWA). Decyzja ta podyktowana jest nieosiągnięciem założonych celów biznesowych oraz istotnym osłabieniem perspektyw prowadzenia działalności w formie spółki produkcyjnej na rynku indyjskim. Naszą intencją jest utrzymanie aktywności sprzedażowej w Indiach poprzez nową spółkę SECO/WARWICK Systems and Services India PVT. Ltd. o profilu sprzedażowo-serwisowym, a poprzez sprzedaż udziałów w SWA - ograniczenie kosztów operacyjnych i ryzyk związanych z obecnością na tym rynku. Produkcja urządzeń przeznaczonych na rynek indyjski będzie skoncentrowana w spółce SECO/WARWICK S.A. w Polsce. W związku z zakwalifikowaniem spółki SWA jako aktywa przeznaczonego do sprzedaży skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za rok 2017 zostanie obciążone kwotą 12,4 mln PLN.

Pozytywnym faktem jest odnotowanie po raz pierwszy dodatniego wyniku finansowego w naszym zakładzie w Chinach (SWR). Spółka ta budowana przez nas konsekwentnie od podstaw od 6 lat

uzyskała w 2017 roku 30 mln PLN sprzedaży i dodatni wynik na poziomie netto. Mamy nadzieję na jej dalszy rozwój, a rosnący portfel zamówień jest dobrym prognostykiem na przyszłość.

Rok 2017 był także rokiem pełnym wyzwań pod kątem finansowym. Grupa wypracowała skonsolidowane przychody na poziomie 484 mln PLN. W ujęciu geograficznym w 2017 roku największy udział w sprzedaży Grupy SECO/WARWICK miał rynek amerykański (32%) i rynek Unii Europejskiej (27%). Jednocześnie sprzedaż w Ameryce wzrosła w 2017 roku o 16% w porównaniu do 2016 roku.

W 2017 roku Grupa rozpoznała stratę na poziomie zysku operacyjnego w wysokości -25,3 mln PLN, w odróżnieniu do zysku +36,7 ml PLN rozpoznanego w 2016 roku. Na negatywny wynik Grupy miały wpływ w przeważającej mierze dodatkowe nieplanowane koszty realizacji kontraktów w spółce Retech Systems w wysokości 11,75 mln PLN, straty operacyjne poniesione w spółce w Indiach, odpis związany z wydzieleniem działalności zaniechanej w spółce SW Allied Indie w wysokości 12,4 mln PLN oraz odpis aktualizacyjny aktywów netto w Spółce Retech Systems LLC w wysokości 8,42 mln PLN. Po uwzględnieniu powyższych czynników, kosztów finansowych, obciążeń podatkowych oraz wyniku udziałowców niekontrolujących i zysku mniejszości Grupa SECO/WARWICK odnotowała w 2017 roku stratę netto na poziomie -41,8 mln PLN (w 2016 roku zysk netto Grupy wyniósł 19,8 mln PLN).

Nadal będziemy stawiali na Badania i Rozwój. Obszar ten jest jedną z najsilniejszych stron naszej Firmy. W najbliższych 2 latach chcemy wprowadzić na rynek 2 nowe technologie. Będzie to kolejne potwierdzenie na naszych klientów, że należymy do najbardziej innowacyjnych firm naszej branży.

W rok 2018 wchodzimy pełni energii i optymizmu. Mamy nadzieję, że wszystkie negatywne efekty restrukturyzacji miały swoje odzwierciedlenie w wynikach roku 2017. Jesteśmy przekonani, że założone cele biznesowe na ten rok zostaną zrealizowane, mimo niestabilnych przesłanek w zakresie sytuacji polityczno-gospodarczej świata i wielu kluczowych rynków, na których zaplanowaliśmy naszą istotną aktywność. W wymiarze strategicznym będziemy bacznie obserwować zmiany zachodzące w gospodarce światowej. Nasza obecność i możliwości wytwórcze na największych rynkach metalurgicznych dają nam dobrą pozycję do szybkiego reagowania na szanse rozwojowe.

Pawel Wyrzykowski

Prezes Grupy SECO/WARWICK