

Szanowni Państwo,

w imieniu Zarządu Synektik SA przekazuję na Państwa ręce raport Grupy Kapitałowej Synektik, prezentujący wyniki finansowe oraz najważniejsze informacje dotyczące działalności Grupy i Spółki w roku finansowym rozpoczętym 1 stycznia 2017 r. i zakończonym 30 września 2018 r.

Miniony rok finansowy był dla naszej Grupy pod wieloma względami szczególny, nie tylko ze względu na jego wydłużony czas trwania, ale przede wszystkim przez systematyczne wdrażanie Strategii Rozwoju na lata 2017-2021 zaprezentowanej w styczniu 2017 roku. Dążąc do uzyskania wyższych i bardziej satysfakcjonujących wyników, zwiększyliśmy skalę naszej działalności w najbardziej perspektywicznych oraz biznesowo atrakcyjnych obszarach: onkologii, kardiologii i neurologii. Utrzymując rozwiązania dedykowane diagnostyce, weszliśmy także w obszar terapii. Równolegle poszerzyliśmy portfolio naszych produktów, konsekwentnie rozwijaliśmy współpracę z nowymi partnerami oraz stopniowo wchodziliśmy na nowe rynki. Dziś, w przededniu zakończenia 24-miesięcznego okresu konsekwentnej realizacji przyjętej strategii, mogę z nieukrywaną satysfakcją podkreślić, że podjęliśmy właściwą decyzję, a jej pierwsze pozytywne skutki dla wartości naszej firmy i wypracowywanych wyników finansowych są już w widoczne w prezentowanym sprawozdaniu.

W latach 2017-2018 jednym z priorytetów Grupy był wzrost wartości segmentu radiofarmaceutyków, realizowany tak w drodze organicznego rozwoju jak i transakcji kapitałowych. Między innymi dzięki aktywnej polityce sprzedażowej oraz naszym przewagom konkurencyjnym umocniliśmy pozycję Grupy jako czołowego dostawcy radiofarmaceutyków w Polsce. Wykorzystując zmienione warunki rynkowe, będące konsekwencją wprowadzenia zróżnicowanych wycen procedur badań pozytonowej tomografii emisyjnej (PET-CT), zwiększyliśmy krajową sprzedaż radiofarmaceutyków specjalnych, których niezmiennie jesteśmy liderem na polskim rynku. W poszukiwaniu odbiorców na nasze specjalistyczne preparaty kontynuowaliśmy ekspansję na rynki krajów ościennych, dynamicznie zwiększając eksport radiofarmaceutyków. Konsekwentnie uzupełniamy portfel oferowanych produktów, wprowadzając zarówno opracowywane przez Centrum Badawczo-Rozwojowe Grupy radiofarmaceutyki (PSMA, DOPA), jak i nawiązując współpracę z producentami innych innowacyjnych znaczników (Axumin). W końcu, dążąc do wzmocnienia potencjału produkcyjnego Grupy oraz umocnienia jej pozycji na rynku w 2018 r. przejęliśmy jednego z naszych konkurentów, firmę Monrol Poland, stając się posiadaczem m.in. nowoczesnego, wydajnego zakładu produkcyjnego w Mszczonowie. W nowym zakładzie skoncentrowaliśmy się na wytwarzaniu radiofarmaceutyków charakteryzujących się największym popytem. Reorganizacja produkcji zwiększyła jej efektywność, jak również umożliwiła stworzenie przestrzeni dla dynamicznego rozwoju Centrum Badań Klinicznych, realizującego zlecenia dla innych podmiotów przy wykorzystaniu m.in. mocy produkcyjnych zakładu Grupy w Warszawie. W efekcie tych i innych działań od kilku kwartałów możemy pochwalić się dwucyfrowym wzrostem przychodów ze sprzedaży radiofarmaceutyków. Jestem przekonany, że to jest właściwy kierunek, abyśmy w kolejnych okresach mogli dalej zwiększać zyskowność tego segmentu.

Obszar dostaw sprzętu medycznego i rozwiązań informatycznych oraz usług serwisowych w minionym okresie przeszedł gruntowne przeobrażenie. Dążąc do dywersyfikacji źródeł przychodów, w tym zbudowania potencjału do generowania wpływów ze sprzedaży wysokomarżowych instrumentów i akcesoriów - zużywalnych komponentów i preparatów niezbędnych do użytkowania sprzedawanego sprzętu, zdecydowaliśmy się poszerzyć portfel oferowanych naszych produktów o sprzęt stosowany w terapiach medycznych, głównie w onkologii i chirurgii. Zwiększając grono współpracujących z nami

partnerów umocniliśmy naszą pozycję rynkową, stając się czołowym, multiproduktowym dostawcą sprzętu medycznego. Ukoronowaniem naszych działań w tym obszarze było nawiązanie współpracy z amerykańskim koncernem Intuitive, producentem najnowocześniejszego z dostępnych na rynku systemów robotycznych dla chirurgii. Stając się wyłącznym dystrybutorem da Vinci w Polsce, uzyskaliśmy unikalną możliwość wzięcia aktywnego udziału w swoistej rewolucji jakościowej w chirurgicznej terapii szeregu masowo dotykających Polaków schorzeń, z nowotworami szyjki macicy, prostaty czy jelita grubego na czele. Przewagi zabiegów chirurgicznych przeprowadzanych w asyście robota da Vinci są bezdyskusyjne. System pozwala na wykonywanie operacji z najwyższą precyzją, umożliwiając pełną kontrolę nad ruchami oraz zwiększając pole widzenia lekarza operatora. Dzięki temu ogranicza ryzyko powikłań operacyjnych i skraca czas rekonwalescencji. Olbrzymie zainteresowanie tą technologią, tak ze strony publicznej i prywatnej służby zdrowia, jak i samych pacjentów, potwierdza słuszność naszej decyzji o zaangażowaniu się w projekt wprowadzenia urządzeń da Vinci na polski rynek.

W segmencie sprzedaży produktów i rozwiązań medycznych nie jesteśmy tylko dostawcą sprzętu, ale przede wszystkim integratorem i twórcą różnego rodzaju innowacyjnych rozwiązań dla medycyny. Synektik to wykonawca projektów sal diagnostycznych i chirurgicznych pod tzw. klucz. Wykonujemy testy odbiorcze i akceptacyjne urządzeń medycznych, a także prowadzimy serwis urządzeń medycznych oraz IT. Oferujemy szereg autorskich rozwiązań informatycznych, nad których rozwojem nieustannie prowadzimy prace. W minionym okresie kontynuowaliśmy projekt stworzenia zaawansowanej platformy internetowej Evolution, skierowanej zarówno do jednostek medycznych, lekarzy, jak i samych pacjentów. Jej cechy, przedstawione testowo wybranym grupom odbiorców, spotkały się z pozytywnym odbiorem. Komercjalizacja aplikacji w pełniejszym wymiarze rozpocznie się jeszcze w obecnym roku. Liczymy, że w średniej i dłuższej perspektywie produkt ten stanie się jednym z naszych znaków rozpoznawczych.

Kluczowym projektem Spółki, mogącym skokowo zwiększyć skalę prowadzonej działalności jak i wartość firmy, pozostaje kardioznacznik. W analizowanym okresie kontynuowaliśmy, zgodnie z planem, drugą fazę badań klinicznych tego innowacyjnego radiofarmaceutyku, który może globalnie zrewolucjonizować diagnostykę schorzeń układu krążenia, z chorobą wieńcową na czele. W grudniu 2018 r. zakończyliśmy drugą fazę badań kardioznacznika, podając substancję ostatniemu z planowanych do przebadania pacjentów. Oczekujemy, że podsumowanie drugiej fazy badań, prowadzonej przez zewnętrzną, wyspecjalizowaną firmę, zostanie zakończone najpóźniej w II kwartale 2019 r. Umożliwi nam to, wkroczenie w kolejną, finalną fazę badań klinicznych kardioznacznika, mogącą już wkrótce przynieść wymierny, pozytywny wpływ na wyniki finansowe Grupy. Obserwujemy duże zainteresowanie naszym projektem ze strony czołowych koncernów z branży healthcare. Jednym z możliwych scenariuszy jest zawarcie przez nas np. umowy partneringowej z wybranym, światowym potentatem branży medycznej i dalszy, wspólny rozwój kardioznacznika. Mając na uwadze olbrzymi rynkowy potencjał tego produktu, jego sukces byłby momentem przełomowym w rozwoju firmy.

Grupa zamknęła miniony okres obrotowy przychodami ze sprzedaży na poziomie 105,3 mln zł, zyskiem operacyjnym (EBIT) na poziomie 14,7 mln zł oraz zyskiem netto w wysokości 12,8 mln zł. W nowy rok Synektik wkroczył w historycznie najlepszej sytuacji biznesowej i finansowej, co jest potencjałem do dalszego, dynamicznego wzrostu wartości firmy. Biorąc pod uwagę dobre perspektywy dla sektora, naszą obecną sytuację biznesową oraz harmonogram planowanych i realizowanych projektów możemy pokusić się o stwierdzenie, że 2019 rok otworzy sezon biznesowych żniw Grupy. Głęboko

wierzę, że oczekiwany rozwój naszej firmy zostanie doceniony przez rynek, dostarczając Państwu, naszym Akcjonariuszom, zasłużonej, inwestycyjnej satysfakcji z bycia współwłaścicielem Spółki. W imieniu całego zespołu Synektik oraz własnym pragnę podziękować Państwu za okazane nam zaufanie. Chciałbym również zapewnić Państwa, że nie ustaniemy w wysiłkach, by dalej wspinać się na biznesowy szczyt oraz kontynuować dobrą passę sukcesów naszej firmy, czego sobie i Państwu życzę.

Z wyrazami szacunku

Cezary Kozanecki

Prezes Zarządu Synektik SA