

SKONSOLIDOWANY RAPORT PÓŁROCZNY ZA I PÓŁROCZE 2019



Grupa Kapitałowa Stalprofil S.A.

Stalprofil S.A. Capital Group

Stal Wspólnym Mianownikiem

Steel as a common denominator

09 WRZESIEŃ 2019

SPIS TREŚCI

I. Wybrane dane finansowe.....	4
II. Wprowadzenie do półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.....	6
1. Informacje ogólne.....	6
2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości.....	7
3. Podstawa sporządzenia.....	7
4. Główne założenia Polityki Rachunkowości przyjęte przez Grupę Kapitałową w związku z wdrożeniem nowego standardu MSSF 9 Instrumenty Finansowe.....	10
5. Pozostałe, główne założenia Polityki Rachunkowości przyjęte przez Grupę Kapitałową.....	13
III. Półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe	24
1. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej.....	24
2. Skonsolidowane sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów.....	26
3. Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych.....	27
4. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym.....	28
IV. Informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego	29
1. Rzeczowe aktywa trwałe – NOTA NR 1.....	29
2. Wartość firmy – NOTA NR 2.....	31
3. Wartości niematerialne (z wyłączeniem wartość firmy) – NOTA NR 3.....	32
4. Zapasy – NOTA NR 4.....	34
5. Należności i rozliczenia międzyokresowe – NOTA NR 5.....	35
6. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty – NOTA NR 6.....	36
7. Kapitał podstawowy – NOTA NR 7.....	36
8. Kapitały zapasowe i rezerwowe z aktualizacji wyceny – NOTA NR 8.....	37
9. Rezerwy – NOTA NR 9.....	37
10. Kredyty bankowe i pożyczki – NOTA NR 10.....	38
11. Zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe – NOTA NR 11.....	40
12. Pozostałe zobowiązania finansowe – NOTA NR 12.....	41
13. Uzgodnienie zadłużenia finansowego – NOTA NR 13.....	41
14. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – NOTA NR 14.....	42
15. Koszty rodzajowe – NOTA NR 15.....	43
16. Pozostałe przychody i koszty – NOTA NR 16.....	44
17. Przychody i koszty finansowe – NOTA NR 17.....	45
18. Podatek dochodowy – NOTA NR 18.....	46
19. Informacje dotyczące segmentów operacyjnych – NOTA NR 19.....	48
20. Dywidendy – NOTA NR 20.....	52
21. Umowy o budowę – NOTA NR 21.....	52
22. Transakcje z podmiotami powiązanymi – NOTA NR 22.....	53
23. Zysk na akcje – NOTA NR 23.....	55
24. Instrumenty finansowe – NOTA NR 24.....	55
25. Zobowiązania warunkowe – NOTA NR 25.....	60
V. Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. w I półroczu 2019 r.	62
1. Opis organizacji Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.	62
2. Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.	63
3. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące.....	64
4. Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu STALPROFIL S.A.....	64
5. Informacje o podstawowych produktach, towarach i usługach.....	64
6. Podstawowe rynki zbytu.....	65
7. Główni dostawcy i odbiorcy Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.	66
8. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostki zależne istotnych transakcji z podmiotami powiązanymi.....	67
9. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń dotyczących emitenta.....	67
10. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych.....	70
10.1. Komentarz do podstawowych pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.	70
10.2. Komentarz do podstawowych pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.	71

10.3. Ocena zarządzania zasobami finansowymi Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.	73
11. Realizacja zamierzeń inwestycyjnych.....	75
12. Informacje o udzieleniu znaczących poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji	75
13. Wykaz toczących się postępowań, w tym postępowań sądowych	78
14. Stanowisko Zarządu w sprawie możliwości zrealizowania wcześniej opublikowanych prognoz	80
15. Wskazanie czynników, mających wpływ na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. w kolejnym półroczu.....	80
16. Opis podstawowych zagrożeń i ryzyka związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego	84
VI. Półroczne skrócone sprawozdanie finansowe STALPROFIL S.A.	92
1. Sprawozdanie z sytuacji finansowej.....	92
2. Sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów	94
3. Sprawozdanie z przepływów pieniężnych.....	95
4. Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	96
VII. Informacja dodatkowa do jednostkowego sprawozdania finansowego.....	97
1. Rzeczowe aktywa trwałe – NOTA NR 1	97
2. Aktywa finansowe – NOTA NR 2	99
3. Zapasy – NOTA NR 3	100
4. Należności i rozliczenia międzyokresowe – NOTA NR 4.....	101
5. Rezerwy – NOTA NR 5	102
6. Kredyty bankowe i pożyczki – NOTA NR 6	103
7. Zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe – NOTA NR 7.....	104
8. Podatek dochodowy – NOTA NR 8.....	105
9. Odpisy aktualizujące wartość aktywów finansowych, rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialne i prawne lub inne aktywa.....	107
10. Zmiany sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jednostki	107
11. Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki.....	107
12. Zmiana sposobu (metody) ustalenia wyceny instrumentów finansowych	107
13. Zmiana w klasyfikacji aktywów finansowych w wyniku zmiany celu ich wykorzystania.....	107
14. Emisje, wykup i spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych	107
15. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono półroczne skrócone sprawozdanie finansowe	107
16. Zmiana zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego	108
VIII. Oświadczenia Zarządu	109
IX. Raport Biegłego Rewidenta z Przeglądu Skróconego Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego oraz Skróconego Sprawozdania Finansowego.	110

I. Wybrane dane finansowe.

Tabela 1 Wybrane dane finansowe Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

WYBRANE DANE FINANSOWE GRUPA KAPITAŁOWA STALPROFIL SA	w tys. zł		w tys. EUR	
	I półrocze 2019	I półrocze 2018	I półrocze 2019	I półrocze 2018
Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	662 448	667 215	154 489	157 381
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	16 320	20 426	3 806	4 818
Zysk (strata) brutto	15 389	18 612	3 589	4 390
Zysk (strata) netto przypadający /(a) na akcjonariuszy jednostki dominującej	9 476	12 975	2 210	3 061
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	97 310	29 184	22 694	6 884
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(4 567)	(936)	(1 065)	(221)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(85 172)	(37 733)	(19 863)	(8 900)
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów	7 571	(9 485)	1 766	(2 237)
	30.06.2019	31.12.2018	30.06.2019	31.12.2018
Aktywa razem	820 975	893 883	193 080	207 880
Zobowiązania długoterminowe	108 369	84 486	25 487	19 648
Zobowiązania krótkoterminowe	345 489	446 435	81 253	103 822
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	289 229	288 035	68 022	66 985
Kapitał zakładowy	1 750	1 750	412	407
Liczba akcji	17 500 000	17 500 000	17 500 000	17 500 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	0,54	0,74	0,13	0,17

Wybrane dane finansowe prezentowane w sprawozdaniu finansowym przeliczono na walutę Euro w następujący sposób:

- Pozycje dotyczące skonsolidowanego sprawozdania z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów, skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz skonsolidowanego zysku przypadającego na jedną akcję za 2019 r. (2018 r.) przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca. Kurs ten wyniósł 1 EURO = 4,2880 zł (1 EURO = 4,2395zł).
- Pozycje dotyczące skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według średniego kursu ogłoszonego przez NBP, obowiązującego na dzień bilansowy. Kurs ten wyniósł na 2019 r. - 1 EURO = 4,2520 zł (na 2018 r. - 1 EURO = 4,3000 zł). Dane bilansowe dotyczące okresu poprzedniego prezentowane są na koniec roku obrotowego 2018.

Tabela 2 Wybrane dane finansowe STALPROFIL S.A.

WYBRANE DANE FINANSOWE STALPROFIL SA	w tys. zł		w tys. EUR	
	I półrocze 2019	I półrocze 2018	I półrocze 2019	I półrocze 2018
Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	307 356	306 474	71 678	72 290
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	6 384	9 613	1 489	2 267
Zysk (strata) brutto	5 902	9 663	1 376	2 279
Zysk (strata) netto	4 769	7 762	1 112	1 831
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	2 264	(11 132)	528	(2 626)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	1 099	15 407	256	3 634
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	1 086	(4 937)	253	(1 165)
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów	4 449	(662)	1 038	(156)
	30.06.2019	31.12.2018	30.06.2019	31.12.2018
Aktywa razem	433 383	435 093	101 925	101 184
Zobowiązania długoterminowe	59 806	49 515	14 065	11 515
Zobowiązania krótkoterminowe	133 743	150 239	31 454	34 939
Kapitał własny	239 834	235 339	56 405	54 730
Kapitał zakładowy	1 750	1 750	412	407
Liczba akcji	17 500 000	17 500 000	17 500 000	17 500 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	0,27	0,44	0,06	0,10

Wybrane dane finansowe prezentowane w sprawozdaniu finansowym przeliczono na walutę Euro w następujący sposób:

- Pozycje dotyczące jednostkowego sprawozdania z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów, jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz jednostkowego zysku przypadającego na jedną akcję za 2019 r. (2018 r.) przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca. Kurs ten wyniósł 1 EURO = 4,2880 zł (1 EURO = 4,2395zł).
- Pozycje dotyczące jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według średniego kursu ogłoszonego przez NBP, obowiązującego na dzień bilansowy. Kurs ten wyniósł na 2019 r. - 1 EURO = 4,2520 zł (na 2018 r. - 1 EURO = 4,3000 zł). Dane bilansowe dotyczące okresu poprzedniego prezentowane są na koniec roku obrotowego 2018.

II. Wprowadzenie do półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

1. Informacje ogólne

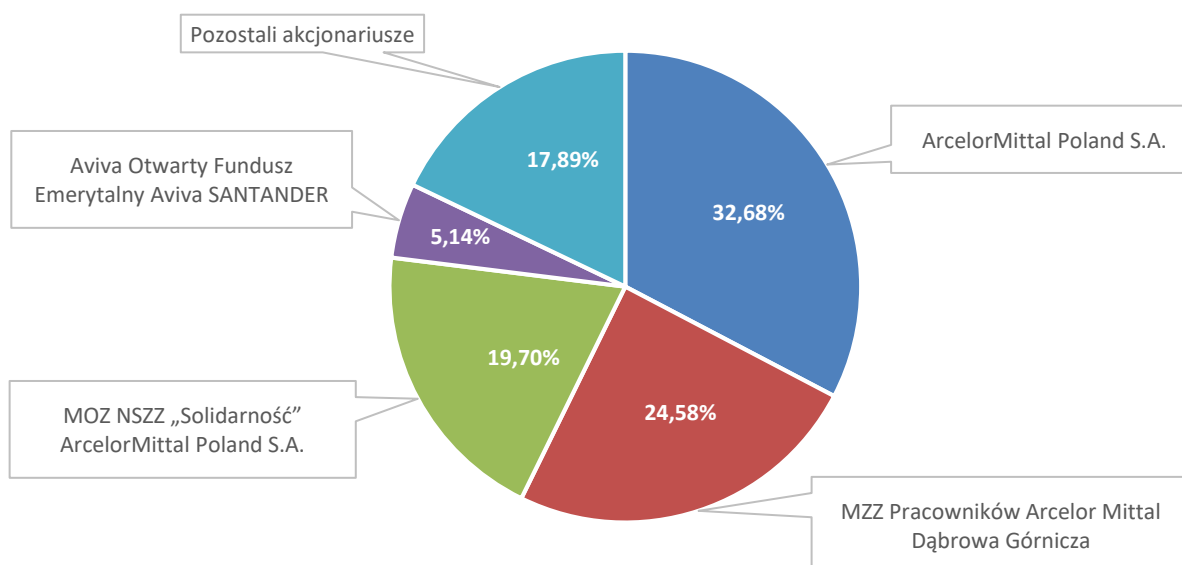
STALPROFIL S.A. jest spółką akcyjną powstałą w wyniku przekształcenia 30 czerwca 1998 r. spółki z ograniczoną odpowiedzialnością PHU STALPROFIL, która działała od 22 grudnia 1988r.. Spółka zarejestrowana jest w Sądzie Rejonowym w Katowicach pod numerem KRS 0000113043. Siedziba Spółki mieści się w Dąbrowie Górniczej przy ul. Roździeńskiego 11 a. Spółka notowana jest na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. od 26 kwietnia 2000 roku.

Strukturę akcjonariatu Spółki według stanu na 30.06.2019 roku zgodnie z najlepszą posiadaną przez Zarząd wiedzą przedstawia niżej zamieszczona tabela oraz wykres.

Tabela 1 Struktura akcjonariatu STALPROFIL S.A. na dzień 30.06.2019 r.

Akcjonariusz	Ilość akcji razem	Udział w kapitale akcyjnym	Ilość głosów razem	% głosów na WZ
ArcelorMittal Poland S.A.	5 508 800	31,48%	10 948 800	32,68%
MZZ Pracowników Arcelor Mittal Dąbrowa Górnicza	2 955 000	16,89%	8 235 000	24,58%
MOZ NSZZ „Solidarność” ArcelorMittal Poland S.A.	1 320 000	7,54%	6 600 000	19,70%
Aviva Otwarty Fundusz Emerytalny Aviva SANTANDER	1 722 100	9,84%	1 722 100	5,14%
Pozostali akcjonariusze	5 994 100	34,25%	5 994 100	17,89%
RAZEM	17 500 000	100,00%	33 500 000	100,00%

Rysunek 1 Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu STALPROFIL S.A. na dzień 30.06.2019 r.



Przedmiotem działalności STALPROFIL S.A. (zwanej w dalszej części sprawozdania finansowego „Spółką”, „Jednostką Dominującą”) oraz jej jednostek zależnych (zwanymi łącznie „Grupą”, „Grupą Kapitałową STALPROFIL S.A.”) jest:

- sprzedaż wyrobów hutniczych,
- przetwórstwo stali, w tym wykonawstwo konstrukcji stalowych,
- produkcja i sprzedaż elementów infrastruktury sieci przesyłowych gazu i innych mediów,

- usługi budowlano-montażowe, w tym wykonawstwo gazowych sieci przesyłowych,
- pozostała działalność, w tym obrót surowcami do produkcji hutniczej oraz świadczenie usług spedycyjnych i innych.

Na dzień 30 czerwca 2019r. Grupę Kapitałową STALPROFIL S.A. tworzyła Jednostka Dominująca STALPROFIL S.A. i następujące spółki zależne:

- IZOTAL S.A. z siedzibą w Kolonowskiem,
- KOLB Sp. z o.o. z siedzibą w Kolonowskiem, od 2018 roku spółka bezpośrednio zależna od IZOTAL S.A.,
- STF DYSTRYBUCJA Sp. z o.o. z siedzibą w Dąbrowie Górniczej.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, obowiązki konsolidacji sprawozdań finansowych podlegają trzy ww. podmioty zależne od emitenta: IZOTAL S.A., KOLB Sp. z o.o. i STF DYSTRYBUCJA Sp. z o.o.

Skład Zarządu STALPROFIL S.A. w trakcie okresu sprawozdawczego nie uległ zmianie i na dzień 30.06.2019r. przedstawiał się następująco:

- Jerzy Bernhard - Prezes Zarządu
- Sylwia Potocka-Lewicka - Wiceprezes Zarządu
- Zenon Jędrocha - Wiceprezes Zarządu
- Henryk Orczykowski - Wiceprezes Zarządu

W I półroczu 2019 r. nastąpiła jedna zmiana w Radzie Nadzorczej STALPROFIL S.A. 11 kwietnia 2019 r. Członek Rady Nadzorczej Pan Marcin Gamrot złożył rezygnację z pełnienia funkcji. Zwyczajne Walne Zgromadzenie w dniu 16 maja 2019 roku powołało Pana Henryka Szczepaniaka na Członka Rady Nadzorczej "STALPROFIL" S.A., na okres wspólnej kadencji obecnej Rady Nadzorczej, trwającej do dnia odbycia walnego zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe Spółki za rok obrotowy 2019.

Skład Rady Nadzorczej na dzień 30.06.2019r. przedstawia się następująco:

- Stefan Dzienniak - Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Jacek Zub - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
- Jerzy Goinski - Członek Rady Nadzorczej
- Krzysztof Lis - Członek Rady Nadzorczej
- Andrzej Młynarczyk - Członek Rady Nadzorczej
- Henryk Szczepaniak - Członek Rady Nadzorczej
- Tomasz Ślęzak - Członek Rady Nadzorczej

W ramach Rady Nadzorczej działa Komitet Audytu w składzie:

- Andrzej Młynarczyk - Przewodniczący Komitetu Audytu
- Stefan Dzienniak - Członek Komitetu Audytu
- Tomasz Ślęzak - Członek Komitetu Audytu

2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzeniu śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej.

Poza zmianami wynikającymi ze zmieniających się przepisów, pozostałe zasady nie uległy zmianie w stosunku do stosowanych w analogicznym okresie roku ubiegłego. Spółki zależne stosują takie same, jak Jednostka Dominująca, metody wyceny aktywów i pasywów oraz jednakowe zasady sporządzania sprawozdań finansowych.

3. Podstawa sporządzenia

Podstawa prawna: § 60 ust. 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. z 2018 roku poz. 757).

Stosownie do treści § 62 ust. 3 rozporządzenia STALPROFIL S.A., jako jednostka dominująca nie sporządza odrębnego jednostkowego raportu półrocznego, ale załącza skrócone śródroczne jednostkowe półroczne sprawozdanie finansowe do skróconego śródrocznego skonsolidowanego raportu półrocznego.

Niniejsze skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej STALPROFIL za okres od dnia 1 stycznia 2019 r. do dnia 30 czerwca 2019 r. zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” oraz pozostałymi MSR/MSSF mającymi zastosowanie.

Skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym, dlatego celem pełnego zrozumienia należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy Kapitałowej STALPROFIL za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2018 r. oraz ze skróconym śródrocznym jednostkowym sprawozdaniem finansowym spółki STALPROFIL S.A. za okres od dnia 1 stycznia 2019 r. do dnia 30 czerwca 2019 r.

Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres od dnia 1 stycznia 2019 r. do dnia 30 czerwca 2019 r. (I półrocze 2019 r.) zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” oraz mającymi zastosowanie pozostałymi MSR/MSSF zatwierdzonymi przez Unię Europejską (przez zatwierdzenie przez Unię Europejską rozumie się ogłoszenie standardów lub interpretacji w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej). W zakresie nieuregulowanym powyższymi standardami niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (tekst jednolity - Dz. U. z 2019 roku poz. 351, z późniejszymi zmianami) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych. W niniejszym skróconym śródrocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym ogólny termin MSSF używany jest zarówno w odniesieniu do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej, jak i Międzynarodowych Standardów Rachunkowości.

Na dzień publikacji niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, biorąc pod uwagę proces adaptacji MSSF przez Unię Europejską, nie występują różnice w zakresie zasad rachunkowości przyjętych przez Spółkę zgodnie z MSSF, a MSSF które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Skonsolidowane śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone zostało według zasady kosztu historycznego, za wyjątkiem aktywów i zobowiązań finansowych (w tym instrumentów pochodnych) wycenianych według wartości godziwej w korespondencji z rachunkiem zysków i strat, z wyjątkiem długoterminowych aktywów finansowych rozliczanych poprzez kapitały własne.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone za I półrocze 2019 r., natomiast dane porównywalne odnoszą się do I półrocza 2018 r.

Grupa posiada walutę funkcjonalną taką samą jak waluta wyceny, którą jest PLN.

ZASTOSOWANIE NOWYCH I ZWERYFIKOWANYCH STANDARDÓW MSSF

Standardy i interpretacje zastosowane po raz pierwszy w roku 2019.

W roku 2019 Grupa przyjęła następujące nowe i zaktualizowane standardy oraz interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz zatwierdzone do stosowania w Unii Europejskiej, mające zastosowanie do prowadzonej przez nią działalności i obowiązujące w rocznych okresach sprawozdawczych od 01.01.2019 roku:

- MSSF 16 „Leasing” opublikowany 13 stycznia 2016 roku ma zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później.

Grupa stosuje MSSF 16 po raz pierwszy dla roku rozpoczynającego się 01.01.2019 r. MSSF 16 dopuszcza dwie metody pierwszego zastosowania: (1) pełne podejście retrospektywne, z przekształceniem danych porównawczych oraz (2) zmodyfikowane podejście retrospektywne, bez przekształcania danych porównawczych i z pewnymi uproszczeniami dostępnymi przy pierwszym zastosowaniu.

Grupa postanowiła skorzystać z drugiego podejścia poprzez retrospektywne wdrożenie standardu w odniesieniu do wszystkich umów leasingu, dla których Grupa jest leasingobiorcą,

bez przekształcania danych porównawczych. Wdrożenie nie wpłynęło na łączną kwotę kapitału własnego.

Grupa stosuje MSSF 16 od 1 stycznia 2019 r. Zgodnie z przeprowadzoną analizą zidentyfikowano następujące typy umów spełniające definicję leasingu określoną w MSSF 16:

- wynajem samochodów osobowych,
- wieczyste użytkowanie gruntów.

Informacje, jaki wpływ na sprawozdanie Grupy ma zastosowanie MSSF 16, zawarte są w informacji dodatkowej w poszczególnych notach.

- Zmiany do MSSF 9: Kontrakty z cechami przedpłat z ujemną rekompensatą opublikowane 12 października 2017 roku mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później.

Zmiana nie miała wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

- Interpretacja KIMSF 23 „Niepewność w zakresie rozliczania podatku dochodowego” obowiązująca w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub po tej dacie.
- Usprawnienia MSSF 2015-2017 dotyczące MSSF 3 oraz MSSF 11, wydane w grudniu 2017 r., dotyczą przeszacowania uprzednio posiadanych udziałów, MSR 12 dotyczą konsekwencji podatkowych związanych z dywidendami, MSR 23 dotyczą kosztu kwalifikujących się do kapitalizowania, mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później.
- Zmiany do MSR 19 „Świadczenia pracownicze” – mają zastosowanie w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub po tej dacie.

Zmiana nie miała wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

Standardy i interpretacje przyjęte przez RMSR, które nie zostały jeszcze zatwierdzone przez UE

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych standardów, zmian do standardów i interpretacji, które według stanu na dzień 30.06.2019 roku nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania:

- MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności” obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie; Komisja Europejska postanowiła nie rozpoczynać procesu zatwierdzania tego tymczasowego standardu do stosowania na terenie UE do czasu wydania ostatecznej wersji MSSF 14.
- MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 roku lub po tej dacie.
- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem, a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem; opublikowano dnia 11 września 2014; mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później, przy czym termin ten został wstępnie odroczony przez RMSR; nie podjęto decyzji odnośnie terminu, w którym EFRAG przeprowadzi poszczególne etapy prac prowadzących do zatwierdzenia niniejszych zmian.
- Zmiany do MSSF 3 „Połączenia jednostek gospodarczych” – obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się od 1 stycznia 2020 roku lub po tej dacie. Zmiany dotyczą uszczegółowienia definicji „kontroli”.
- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” oraz MSR 8 „Polityki rachunkowości, zmiany szacunków i błędy” – obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się od 1 stycznia

2020 roku lub po tej dacie. Zmiany dotyczą zastosowania koncepcji „istotności” w procesie przygotowywania sprawozdań finansowych.

Według szacunków Grupy, wymienione wyżej standardy, interpretacje i zmiany do standardów nie miałyby istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Grupę na dzień bilansowy

4. Główne założenia Polityki Rachunkowości przyjęte przez Grupę Kapitałową w związku z wdrożeniem nowego standardu MSSF 9 Instrumenty Finansowe.

Wycena aktywów i zobowiązań finansowych

Zgodnie z MSSF 9, klasyfikacja aktywów finansowych uzależniona jest od modelu biznesowego zarządzania aktywami finansowymi oraz charakterystyki umownych przepływów pieniężnych składnika aktywów finansowych. Klasyfikacja aktywów finansowych dokonywana jest w momencie początkowego ujęcia i może być zmieniona jedynie wówczas, gdy zmieni się biznesowy model zarządzania aktywami finansowymi. MSSF 9 nie dokonał zmian w klasyfikacji zobowiązań finansowych. Zgodnie z nowym standardem, Grupa posiada następujące kategorie instrumentów finansowych:

(a) Aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie

Składnik aktywów zalicza się do tej kategorii, jeśli są spełnione oba poniższe warunki:

- celem Grupy jest utrzymywanie tych aktywów finansowych dla uzyskania umownych przepływów pieniężnych, oraz
- dla których postanowienia umowne powodują w określonych terminach przepływy pieniężne, które są wyłącznie spłatami nierozliczonej kwoty głównej i odsetek od tej kwoty.

Grupa, jako aktywa wyceniane w zamortyzowanym koszcie, klasyfikuje głównie należności handlowe, pożyczki, lokaty bankowe oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Aktywa finansowe z tej kategorii, po początkowym ujęciu, wycenia się wg zamortyzowanego kosztu, z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej, po pomniejszeniu o ewentualne odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Przy czym, należności handlowe z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania), nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej.

Grupa, jako zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie, klasyfikuje zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania o charakterze finansowym, kredyty i pożyczki, zobowiązania z tytułu leasingu finansowego.

(b) Aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Grupa, do aktywów wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, klasyfikuje instrumenty pochodne niewyznaczone dla celów rachunkowości zabezpieczeń. Zyski lub straty wynikające z wyceny składnika aktywów finansowych, klasyfikowanego jako wyceniany wg wartości godziwej przez wynik finansowy, ujmuje się w wyniku finansowym w okresie, w którym powstały.

Zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych niewyznaczonych dla celów rachunkowości zabezpieczeń, Grupa klasyfikuje jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

(c) Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody

Grupa, jako wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, klasyfikuje akcje i udziały w spółkach zależnych.

Zyski lub straty na składniku aktywów finansowych stanowiącym instrument kapitałowy, dla którego zastosowano opcję wyceny do wartości godziwej przez inne całkowite dochody, ujmuje się w innych całkowitych dochodach.

Utrata wartości aktywów finansowych

MSSF 9 wprowadza nowe podejście do szacowania utraty wartości aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu. Model utraty wartości bazuje na kalkulacji tzw. „strat oczekiwanych” w odróżnieniu od aktualnie stosowanego modelu wynikającego z MSR 39, który bazował na koncepcji „strat

poniesionych”. Standard przewiduje 3 stopniową klasyfikację aktywów finansowych pod kątem ich utraty wartości:

- Stopień 1 – salda dla których nie nastąpiło znaczące zwiększenie ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia i dla których ustala się oczekiwaną stratę w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności w ciągu 12 miesięcy;
- Stopień 2 – salda dla których nastąpiło znaczące zwiększenie ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia i dla których ustala się oczekiwaną stratę w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności w ciągu całego okresu kredytowania;
- Stopień 3 – salda ze stwierdzoną utratą wartości.

W odniesieniu do należności handlowych, które nie zawierają istotnego elementu finansowania, standard wymaga zastosowania uproszczonego podejścia i wyceny odpisu na bazie oczekiwanych strat kredytowych za cały okres życia instrumentu. Grupa zaklasyfikowała należności handlowe do Stopnia 2, za wyjątkiem należności, dla których stwierdzono utratę wartości – te należności zaliczono do Stopnia 3.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty oraz lokaty bankowe Grupa zaklasyfikowała do Stopnia 1.

Najistotniejszą pozycją aktywów finansowych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy, która podlega nowym zasadom kalkulacji „oczekiwanych strat kredytowych”, są należności handlowe.

Dla ustalenia odpisów aktualizacyjnych „z tytułu potencjalnych strat kredytowych”, Grupa wyodrębniła następujące grupy należności handlowych:

- należności handlowe podlegające ubezpieczeniu,
- pozostałe należności handlowe (tj. nie objęte ubezpieczeniem).

Przed ustaleniem odpisów aktualizacyjnych „z tytułu potencjalnych strat kredytowych”, Grupa dokonuje indywidualnej analizy poszczególnych należności handlowych, które są nieobsługiwane. Na tej podstawie dokonywane są odpisy aktualizacyjne wartości każdej należności.

Następnie dokonuje się analizy pozostałych należności netto, pod kątem „potencjalnych strat kredytowych”.

Analizę „należności handlowych podlegających ubezpieczeniu”, przeprowadza się w oparciu o uproszczone, ostrożne założenia i zasady analizy. Ustala się udział strat poniesionych na należnościach powstałych w okresie trzech ostatnich pełnych lat obrotowych, do wartości należności znajdujących się w portfelu na koniec tych lat obrotowych. Średni arytmetyczny wskaźnik z tych trzech okresów przyjmuje się jako „wskaźnik potencjalnych strat kredytowych” na portfelu należności wg stanu na koniec okresu sprawozdawczego. Wskaźnik ten jest korygowany, jeżeli sytuacja gospodarcza odbiega istotnie od sytuacji panującej w okresie analizowanych trzech lat obrotowych. Jeżeli wartość, wyliczona jako iloczyn ww. „wskaźnik potencjalnych strat kredytowych” i należności handlowych netto (tj. pomniejszonych o odpisy aktualizujące) posiadanych na koniec okresu sprawozdawczego, przekracza przyjęty próg istotności, wówczas dokonuje się odpisu aktualizującego wartość należności handlowych z tytułu potencjalnych strat kredytowych.

Aktualnie, zdecydowana większość należności handlowych segmentu stalowego, to należności podlegające ubezpieczeniu. Na koniec okresu sprawozdawczego, bardzo niska wartość „potencjalnych strat kredytowych”, znacznie poniżej progu istotności, nie dawała podstaw do utworzenia odpisów aktualizujących z tytułu „potencjalnych strat kredytowych” w portfelu „należności podlegających ubezpieczeniu”.

Analizę „pozostałych należności handlowych” tj. niepodlegających ubezpieczeniu (za wyjątkiem tych, które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane), od głównych kontrahentów przeprowadza się indywidualnie dla każdego kontrahenta, w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności, ustalone na podstawie dotychczasowego doświadczenia współpracy z kontrahentem, publicznie dostępnych danych (w tym sprawozdań finansowych i raportów z wywiadowni gospodarczych), a następnie obliczana jest oczekiwana strata w oparciu o te prawdopodobieństwa oraz w oparciu o oczekiwaną stopę odzysku.

Należności handlowe segmentu infrastruktury, to należności zawierające się w grupie należności podlegających ubezpieczeniu oraz w grupie pozostałych należności. Na koniec okresu sprawozdawczego nie było podstaw do utworzenia odpisów aktualizujących z tytułu „potencjalnych strat kredytowych” w portfelu „pozostałych należności”.

Oczekiwana strata kredytowa jest szacowana i aktualizowana na każdy kolejny dzień kończący okres sprawozdawczy.

Nowym zasadom kalkulacji „oczekiwanych strat kredytowych” podlegają również: pożyczki, środki pieniężne i ich ekwiwalenty oraz lokaty bankowe.

W przypadku pojawienia się ryzyka niewypłacalności, Grupa przeprowadzi szacunek odpisów na środki pieniężne i ich ekwiwalenty oraz lokaty bankowe, w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków, w których utrzymywane są środki pieniężne oraz publicznie dostępne informacje agencji ratingowych dotyczące prawdopodobieństwa niewypłacalności i oblicza oczekiwaną stratę w oparciu o te prawdopodobieństwa, horyzont ekspozycji na ryzyko kredytowe oraz w oparciu o oczekiwaną stopę odzysku.

Grupa przeprowadza szacunek odpisów z tytułu „oczekiwanych strat kredytowych” z tytułu udzielonych pożyczek, indywidualnie dla każdego pożyczkobiorcy, w oparciu o: prawdopodobieństwo niewypłacalności, ustalone na podstawie dotychczasowego doświadczenia współpracy z kontrahentem, publicznie dostępnych danych (w tym sprawozdań finansowych i raportów z wywiadowni gospodarczych), a następnie obliczana jest oczekiwana strata w oparciu o te prawdopodobieństwa oraz w oparciu o oczekiwaną stopę odzysku (z uwzględnieniem zaspokojenia się z posiadanych zabezpieczeń spłaty).

W okresie sprawozdawczym Grupa nie udzielała pożyczek podmiotom spoza Grupy.

W przypadku pożyczek udzielanych wewnątrz Grupy, prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalane jest na podstawie sytuacji ekonomiczno-finansowej pożyczkobiorcy, a następnie obliczana jest oczekiwana strata w oparciu o te prawdopodobieństwa oraz w oparciu o oczekiwaną stopę odzysku (z uwzględnieniem zaspokojenia się z posiadanych zabezpieczeń spłaty).

Wewnątrz Grupy udzielona jest jedna pożyczka. Jej spłata nie jest zagrożona.

5. Pozostałe, główne założenia Polityki Rachunkowości przyjęte przez Grupę Kapitałową.

Konsolidacja

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe Jednostki Dominującej oraz sprawozdanie finansowe jej jednostek zależnych. Sprawozdania finansowe jednostek zależnych sporządzone są za ten sam okres sprawozdawczy, co sprawozdanie Jednostki Dominującej przy wykorzystaniu spójnych zasad rachunkowości.

Jednostki zależne, to wszelkie jednostki w odniesieniu do których Grupa ma zdolność kierowania ich polityką finansową i operacyjną, w celu uzyskania korzyści z ich działalności oraz posiadaniem większości ogólnej liczby głosów w organach stanowiących tych jednostek.

Przejęcie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia. Koszt przejęcia ustala się jako wartość godziwą przekazanych aktywów, wyemitowanych instrumentów kapitałowych oraz zobowiązań zaciągniętych lub przejętych na dzień wymiany, powiększonych o koszty bezpośrednio związane z przejęciem. Możliwe do zidentyfikowania aktywa nabyte oraz zobowiązania i zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączeń, wycenia się na dzień przejęcia według wartości godziwej.

Nadwyżkę przekazanego wynagrodzenia nad wartością godziwą udziału Grupy w możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywach netto, ujmuje się jako wartość firmy. Jeżeli wartość ta jest niższa, niż wartość godziwa aktywów netto jednostki zależnej, różnicę ujmuje się bezpośrednio w wyniku finansowym.

Wszelkie salda i transakcje pomiędzy jednostkami Grupy, w tym niezrealizowane zyski wynikające z transakcji w ramach Grupy, zostały w całości wyeliminowane.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę, a przestają podlegać konsolidacji od dnia ustania kontroli. Udział nie dający kontroli w aktywach netto konsolidowanych jednostek zależnych ujmowany jest w ramach kapitału własnego w odrębnej pozycji.

Na dzień 30.06.2019 r. STALPROFIL S.A. posiadał:

- 60,28% udział w kapitale zakładowym IZOSTAL S.A. w Kolonowskim (IZOSTAL S.A. posiada 100% udziałów w KOLB Sp. z o. o. z siedzibą w Kolonowskim);
- 100% udział w kapitale zakładowym STALPROFIL DYSTRYBUCJA Sp. z o.o. w Dąbrowie Górniczej.

Sprawozdawczość dotycząca segmentów

Podział sprawozdawczości Grupy oparty jest na segmentach branżowych. Organizacja i zarządzanie przedsiębiorstwem odbywają się w podziale na segmenty, odpowiednie do oferowanych wyrobów i usług. W Grupie Kapitałowej STALPROFIL S.A. wyodrębniono dwa segmenty działalności:

1. Działalność handlowa w obrębie branży hutniczej, łącznie z przetwórstwem stali, w tym wykonawstwo konstrukcji stalowych.
2. Działalność związana z infrastrukturą sieci przesyłowych gazu i innych mediów, obejmującą produkcję izolacji antykorozyjnej rur stalowych oraz rur z tworzyw sztucznych, a także usługi budowlano - montażowe sieci przesyłowych.

Wycena pozycji wyrażona w walutach obcych

a) Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych poszczególnych jednostek Grupy wycenia się w walucie funkcjonalnej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotych, który jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Spółki. Wszystkie dane liczbowe zawarte w sprawozdaniu prezentowane są w tysiącach złotych, o ile nie zaznaczono inaczej.

b) Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na moment początkowego ujęcia na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji, kursu z dnia poprzedzającego dzień transakcji lub kursu faktycznie zastosowanego przez bank, w zależności o charakteru zawartej transakcji. Na koniec każdego okresu sprawozdawczego, salda rozrachunków i środków pieniężnych wyceniane są według kursu średniego NBP obowiązującego w danym dniu.

Zyski i starty z tytułu rozliczenia transakcji oraz wyceny księgowej aktywów i zobowiązań wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w wyniku okresu, w którym powstają, o ile nie odracza się ich w pozostałych całkowitych dochodach, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenia przepływów pieniężnych.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe, to środki trwałe:

- które są utrzymywane przez Grupę w celu wykorzystania ich przy dostawach towarów i świadczeniu usług lub w celach administracyjnych,
- którym towarzyszy oczekiwanie, iż będą wykorzystywane przez czas dłuższy niż jeden rok,
- w stosunku, do których istnieje prawdopodobieństwo, iż Grupa uzyska w przyszłości korzyści ekonomiczne związane ze składnikiem majątkowym, oraz których wartość można określić w sposób wiarygodny.

Na dzień początkowego ujęcia rzeczowe aktywa trwałe wycenia się w cenie nabycia/koszcie wytworzenia. Cenę nabycia/koszt wytworzenia powiększają koszty finansowania zewnętrznego zaciągniętego na sfinansowanie nabycia lub wytworzenie środka trwałego. Późniejsze nakłady ponoszone na rzeczowe aktywa trwałe (np.: w celu zwiększenia przydatności składnika, zamiany części) uwzględniania się w wartości bilansowej danego środka trwałego.

W wartości rzeczowych aktywów trwałych ujmuje się koszty regularnych, znaczących przeglądów, remontów, których przeprowadzenie jest niezbędne. Koszty bieżącego utrzymania środków trwałych i ich konserwacji wpływają na wynik finansowy okresu, w którym zostały poniesione.

Na dzień bilansowy rzeczowe aktywa trwałe wyceniane są w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne i wszelkie odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Odpisy amortyzacyjne środków trwałych dokonywane są metoda liniową przez przewidywany okres użytkowania w Grupie danego środka trwałego. Amortyzację rozpoczyna się, gdy składnik aktywów trwałych jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się, gdy składnik rzeczowych aktywów trwałych zostanie zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji księgowej na skutek likwidacji, sprzedaży bądź wycofania z użytkowania.

Stawki amortyzacyjne dla środków trwałych są następujące:

- | | |
|---------------------------|-------------|
| • Budynki i budowle | 2 % - 14 % |
| • Maszyny i urządzenia | 4 % - 33 % |
| • Środki transportu | 10 % - 50 % |
| • Pozostałe środki trwałe | 10 % - 50 % |

Rzeczowe aktywa trwałe, użytkowane przez Grupę na podstawie zawartych umów leasingowych, ze względu na ich charakter, wykazywane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji rzeczowy majątek trwały we właściwej grupie rodzajowej i podlegają tym samym zasadom co inne środki trwałe będące własnością Grupy (zgodnie z MSSF 16).

Środki trwałe o wartości jednostkowej nie przekraczającej 3.500 zł amortyzowane są jednorazowo w miesiącu ich przekazania do użytkowania.

Środki trwałe są corocznie poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości, a także poprawności stosowanych okresów i stawek amortyzacyjnych, w celu dokonania odpowiednich korekt odpisów amortyzacyjnych w następnych latach obrotowych.

Nabyte prawa wieczystego użytkowania gruntu wykazane są w gruntach i podlegają amortyzacji. Inwestycje rozpoczęte dotyczą środków trwałych w budowie lub wymagających montażu i są wykazywane według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszone o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania środka trwałego do używania.

Aktywa trwałe, jeżeli będą sklasyfikowane, jako przeznaczone do sprzedaży, będą objęte ścisłym monitoringiem pod względem ewentualnej utraty wartości oraz potencjalnych możliwości ich zbycia.

Wartości niematerialne

Wartości niematerialne nabyte są aktywowane według ceny ich nabycia. Okres użytkowania wartości niematerialnych zostaje oceniony i uznany za ograniczony lub nieograniczony. W przypadku naliczania amortyzacji od aktywów o ograniczonym okresie użytkowania (licencje na oprogramowanie komputerowe i programy komputerowe), koszty te są wykazywane w rachunku zysków i strat w pozycji „koszty ogólnego zarządu”. Aktywowane koszty odpisywane są przez okres 2 - 5 lat.

Grupa nie posiada wartości niematerialnych i prawnych o nieokreślonym okresie użytkowania. Składniki wartości niematerialnych usuwa się z ewidencji, gdy zostają zbyte lub gdy nie oczekuje się dalszych korzyści ekonomicznych z ich użytkowania. Zyski lub straty na wykreśleniu składnika wartości niematerialnych z ewidencji ustala się jako różnicę pomiędzy przychodami netto ze zbycia, a wartością księgową tych wartości i ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Leasing

Od dnia 01.01.2019 rozliczanie umów leasingowych w Grupie następuje zgodnie z MSSF 16 „Leasing”.

MSSF 16 dopuszcza dwie metody pierwszego zastosowania: pełne podejście retrospektywne z przekształceniem danych porównawczych oraz zmodyfikowane podejście retrospektywne bez przekształcania danych porównawczych i z pewnymi uproszczeniami dostępnymi przy pierwszym zastosowaniu. Grupa postanowiła skorzystać z drugiego podejścia poprzez retrospektywne wdrożenie standardu w odniesieniu do wszystkich umów leasingu, dla których Grupa jest leasingobiorcą bez przekształcania danych porównawczych. Wdrożenie MSSF 16 nie wpłynęło na łączną kwotę kapitału własnego. Korekty aktywów i zobowiązań są ujawnione w notach nr 1,2 i 14.

Każda umowa leasingowa (z wyjątkiem umów krótkoterminowych i leasingu przedmiotów niskowartościowych) będzie ujmowana w księgach rachunkowych jak leasing finansowy.

Grupa zalicza do leasingu umowy, które dają jej prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów przez określony czas, w zamian za wynagrodzenie. Przyjmuje się, że prawo kontroli istnieje, jeżeli Grupa ma prawo do pobierania korzyści ekonomicznych płynących z wykorzystywania zidentyfikowanego składnika aktywów oraz prawo decydowania o wykorzystaniu tego składnika.

Umowy najmu zawarte na czas nieokreślony, jako niespełniające definicji umowy leasingu, Grupa nie rozlicza wg zasad ustalonych w MSSF 16.

Dokonując klasyfikacji umów, Grupa odróżnia umowy leasingu lub umowy zawierające elementy leasingu, od umów o świadczenie usług. W umowie leasingu Grupa otrzymuje i kontroluje prawo do korzystania ze zidentyfikowanego składnika aktywów w określonym okresie udostępnienia, natomiast w umowie o świadczenie usług Grupa nie otrzymuje składnika aktywów, który kontroluje w okresie umowy. W przypadku, gdy umowa leasingu jest połączona z umową o usługi, Grupa rozdziela leasing od świadczenia usługi, a uregulowania MSSF 16 stosuje wyłącznie do leasingu.

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa ujmuje w księgach rachunkowych prawo do korzystania ze składnika aktywów oraz zobowiązanie z tytułu leasingu. Elementem wartości początkowej prawa do korzystania ze składnika aktywów będą:

- wartość początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu;

- opłaty leasingowe zapłacone na rzecz leasingodawcy w dniu rozpoczęcia leasingu lub wcześniej pomniejszone o wszelkie zachęty otrzymane w ramach leasingu;
- początkowe koszty bezpośrednio poniesione przez Grupę, np. związane z montażem;
- szacunkowe koszty demontażu, usunięcia składnika, doprowadzenia miejsca do stanu poprzedniego lub innego stanu określonego w umowie, które poniesie jednostka (chyba że koszty te dotyczą kosztów wytworzenia zapasów).

W następnych okresach Grupa wycenia prawo do korzystania ze składnika aktywów według modelu kosztowego (MSR 16). W modelu kosztowym na dzień bilansowy prawo do korzystania ze składnika aktywów wyceniane jest w wartości początkowej pomniejszonej o łączne odpisy amortyzacyjne oraz łączne straty z tytułu utraty wartości.

W przypadku, gdy prawo do korzystania ze składnika aktywów dotyczy klasy aktywów trwałych, która jest przeszacowywana zgodnie z MSR 16, wówczas Grupa prawo do korzystania też wycenia w ten sposób. W modelu przeszacowania odpisy amortyzacyjne oraz straty z tytułu utraty wartości ujmowane są w wyniku finansowym, a kwoty wynikające z przeszacowania w pozostałych całkowitych dochodach.

W związku z tym, że Grupa stosuje do wyceny nieruchomości inwestycyjnych model wartości godziwej zgodnie z MSR 40, to ten model wyceny analogicznie stosuje także do wyceny prawa do korzystania ze składnika aktywów stanowiącego nieruchomość inwestycyjną.

Dla umów krótkoterminowych oraz leasingu przedmiotów niskowartościowych Grupa nie rozpoznaje aktywów i zobowiązań, a są one rozliczane w okresie leasingu bezpośrednio w koszty metodą liniową. Krótkoterminowa umowa leasingu to umowa bez możliwości zakupu składnika aktywów, zawarta na okres krótszy niż 12 miesięcy od momentu rozpoczęcia umowy. W przypadku leasingu przedmiotów niskowartościowych Grupa za podstawę oceny „niskiej” wartości nowego składnika aktywów uznaje kwotę wynoszącą mniej, niż 5 000,00 USD, w przeliczeniu na PLN, wg kursu NBP z dnia poprzedzającego dzień zawarcia umowy.

W sprawozdaniu z sytuacji finansowej prawa do użytkowania składników aktywów Grupa prezentuje w tej samej pozycji, w której przedmiot umowy leasingu byłby wykazywany, gdyby był jej własnością i ujawnia w informacjach dodatkowych, które pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej obejmują prawa do użytkowania składników aktywów.

Inwestycje

Wszystkie inwestycje są początkowo ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej uiszczonej zapłaty, obejmującej koszty związane z nabyciem inwestycji. Po początkowym ujęciu, inwestycje wyceniane są według wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody. Długoterminowe aktywa finansowe ujmowane są wg ceny nabycia, odpowiadającej wartości godziwej uiszczonej zapłaty, obejmującej koszty związane z nabyciem inwestycji, pomniejszonej o dokonane odpisy z tytułu utraty wartości.

Zapasy

Zapasy wyceniane są wg kosztu nabycia lub po koszcie wytworzenia nie wyższych od cen sprzedaży netto na okres bilansowy.

Przecenie do poziomu cen sprzedaży netto możliwych do uzyskania podlegają zapasy, które utraciły swoje cechy użytkowe.

Kwota wszelkich odpisów wartości zapasów do poziomu wartości netto możliwej do uzyskania oraz wszelkie straty w zapasach ujmowane są w działalności podstawowej jako koszt okresu, w którym odpis lub straty miały miejsce.

Wartość rozchodu ustala się z zastosowaniem metody „pierwsze przyszło-pierwsze wyszło” (FIFO) lub szczegółowej identyfikacji.

W STALPROFIL S.A., materiały pozostałe po zakończeniu budowy, wycenia się do wartości godziwej. Utrata wartości ujmowana jest w ciężar wyniku na kontrakcie, na którym nastąpiła utrata, czyli na poziomie wyniku

z działalności podstawowej, nie w wyniku z pozostałej działalności operacyjnej.

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe wykazane w bilansie, obejmują środki pieniężne w banku i w kasie oraz lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności, nie przekraczającym trzech miesięcy.

Do środków pieniężnych wykazywanych zarówno w bilansie, jak i w rachunku przepływów pieniężnych, nie zalicza się środków gromadzonych na wyodrębnionym rachunku Zakładowego Funduszu Świadczeń Socjalnych.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty oraz lokaty bankowe zgodnie z MSSF 9 klasyfikowane są jako aktywa wyceniane w zamortyzowanym koszcie – więcej informacji w punkcie 4.

Klasyfikacja – instrumenty finansowe

Grupa określa klasyfikację swoich aktywów finansowych, przy ich początkowym ujęciu. Klasyfikacja opiera się na kryterium celu nabycia aktywów finansowych. Klasyfikacja instrumentów pochodnych, zależy od ich przeznaczenia oraz wymogów określonych w MSSF 9 -szczegółowe informacje opisane w punkcie 4

Pożyczki i należności

Pożyczki i inne należności, to niezaliczane do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nienotowane na aktywnym rynku. Zalicza się je do aktywów obrotowych, o ile termin ich wymagalności nie przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego. Pożyczki i należności o terminie wymagalności przekraczającym 12 miesięcy od dnia bilansowego, zalicza się do aktywów trwałych. Pożyczki i należności są ujmowane w bilansie, jako „należności handlowe”, tj. należności z tytułu dostaw i usług (należności powstałe w wyniku podstawowej działalności Spółki) oraz „pozostałe należności”, w tym:

- pożyczki udzielone,
- inne należności finansowe – tj. należności spełniające definicję aktywów finansowych,
- inne należności niefinansowe w tym m.in. zaliczki na dostawy, należności od pracowników, należności budżetowe,
- rozliczenia międzyokresowe czynne.

Należności – w momencie powstania – ujmuje się w wartości nominalnej, tj. w wartości faktycznie należnej od dłużnika. Na dzień bilansowy stan należności, wynikający z zapisów księgowych, wykazuje się w wielkości pomniejszonej o odpisy aktualizujące wartość należności.

Informacje o zasadach szacowania odpisów aktualizujących wartość należności zgodnie z MSSF 9 przedstawiono w punkcie 4.

Ujmowanie i wycena

Transakcje zakupu i sprzedaży aktywów finansowych ujmuje się na dzień przeprowadzonych transakcji tj. na dzień, w którym przypada zobowiązanie zakupu lub sprzedaży danych składników aktywów i wycenia się je według wartości godziwej, powiększonej o koszty transakcyjne, które są bezpośrednio przypisywane do nabycia lub sprzedaży składnika aktywów finansowych lub zobowiązania finansowego.

Pożyczki i należności oraz aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, wykazuje się według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej lub w przypadku braków istotnych różnic w kwocie wymagającej zapłaty.

Utrata wartości

Na każdy dzień bilansowy, Grupa dokonuje przeglądu wartości bilansowej składników aktywów, w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na możliwość utraty ich wartości. W przypadku, gdy stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. Wartość odzyskiwalna ustalona jest jako kwota wyższa z dwóch wartości, a mianowicie: wartości godziwej, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej,

która odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych, zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta, uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne, jeśli występuje, dla danego aktywa.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości księgowej netto składnika aktywów, wartość księgowa jest pomniejszona do wartości odzyskiwalnej. Strata z tego tytułu jest ujmowana jako koszt w okresie, w którym nastąpiła utrata wartości.

W sytuacji odwrócenia utraty wartości, wartość netto składnika aktywów, zwiększona jest do nowej wartości odzyskiwalnej, nie wyższej jednak od wartości tego składnika aktywów, jaka byłaby ustalona, gdyby utrata wartości nie została rozpoznana w poprzednich okresach. Odwrócenie utraty wartości ujmowane jest jako korekta kosztów okresu, w którym ustały przesłanki powodujące utratę wartości.

Instrumenty pochodne

Instrumenty pochodne, z których korzysta Grupa w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem związanym ze zmianami stóp procentowych i kursów wymiany walut, to przede wszystkim kontrakty walutowe oraz kontrakty na zamianę stóp procentowych (swapy procentowe). Tego rodzaju pochodne instrumenty finansowe są wyceniane według wartości godziwej, a wszelkie zmiany w wycenie pochodnych i instrumentów finansowych, ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, w którym powstają. Grupa na bieżąco podejmuje działania, mające na celu ograniczenie kosztów walutowych dzięki wykorzystaniu naturalnego hedgingu oraz transakcji typu forward.

Instrumenty pochodne wykazuje się jako aktywa, gdy ich wartość jest dodatnia i jako zobowiązania, gdy ich wartość jest ujemna.

Kapitał własny

Kapitały wykazywane są w wartości nominalnej, z podziałem na ich rodzaje i według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu jednostki dominującej oraz umowy o utworzeniu jednostek zależnych.

Kapitałem podstawowym grupy kapitałowej jest kapitał akcyjny jednostki dominującej, wykazywany w wysokości zgodnej ze Statutem Spółki oraz wpisem do rejestru przedsiębiorców wg wartości nominalnej.

Poszczególne składniki kapitału własnego jednostek zależnych, odpowiadające udziałowi jednostki dominującej we własności jednostek zależnych, według stanu na dzień bilansowy, dodawane są do poszczególnych składników kapitału własnego jednostki dominującej, z wyjątkiem jej kapitału podstawowego.

Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe obejmują leasingi, kredyty bankowe i pożyczki. Ujmuje się je początkowo w wartości godziwej otrzymanych wpływów, pomniejszonych o koszty transakcyjne. Różnica pomiędzy wpływami netto, a wartością wykupu jest wykazywana w kosztach lub przychodach finansowych, w okresie wykorzystywania kredytu lub pożyczki, a na dzień bilansowy są one ujmowane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej lub w przypadku braku istotnych różnic, w kwocie wymagającej zapłaty.

Zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe

Do zobowiązań Grupa zalicza:

- zobowiązania z tytułu dostaw i usług,
- zobowiązania z tytułu ceł, podatków, ubezpieczeń i innych tytułów publicznych,
- zobowiązania z tytułu wynagrodzeń,
- zobowiązania z tytułu otrzymanych zaliczek od kontrahentów,
- pozostałe zobowiązania

Krótkoterminowe zobowiązania z tyt. dostaw i usług ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wartości nominalnej. Wartość księgowa tych zobowiązań, odpowiada w przybliżeniu wartości określającej

wartość zamortyzowanego kosztu, przy wykorzystaniu efektywnej stopy procentowej. Zobowiązań z tytułu dostaw i usług nie dyskontuje się.

Pozostałe zobowiązania wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty.

Rozliczenia międzyokresowe bierne kosztów, stanowią zobowiązania przypadające do zapłaty za towary lub usługi, które zostały otrzymane (wykonane), ale zostały opłacone, zafakturowane lub formalnie uzgodnione z dostawcą, łącznie z kwotami należnymi pracownikom.

Rezerwy

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Grupie ciąży obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne, oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania.

Rezerwy tworzy się w szczególności z następujących tytułów:

- a) przysłe świadczenia pracownicze – odprawy emerytalno-rentowe, inne świadczenia,
- b) przewidywane skutki toczących się spraw sądowych oraz spraw spornych,
- c) potencjalne koszty usunięcia wad lub usterek, w okresie objętym gwarancją,
- d) odroczony podatek dochodowy.

Wysokość zobowiązań z tytułu określonych świadczeń, szacowana jest na koniec roku sprawozdawczego przez niezależnego aktuarium, metodą prognozowanych świadczeń jednostkowych. Rezerwa na odprawy emerytalno-rentowe zaliczana jest w ciężar kosztów operacyjnych.

Rezerwy, na toczące się postępowanie sądowe są tworzone po uwzględnieniu wszystkich dostępnych dowodów, w tym opinii prawników, jeżeli występowanie obowiązku na koniec okresu sprawozdawczego jest bardziej prawdopodobne, niż jego brak.

Rezerwy na naprawy gwarancyjne tworzy się w związku z:

- a) ryzykiem pojawienia się ewentualnych, potencjalnych usterek w okresie gwarancji i rękojmi,
- b) na koszty usunięcia usterek, które zostały stwierdzone w wyniku przeglądów w okresie obowiązywania gwarancji.

Wysokość rezerw na potencjalne naprawy gwarancyjne, zależy od stopnia skomplikowania zakończonego zadania oraz od wcześniejszych doświadczeń Grupy z realizacji podobnych kontraktów. Natomiast, wysokość rezerw na naprawy usterek stwierdzonych w okresie gwarancji, pokrywa koszt ich usunięcia, jeżeli jest on znany w momencie tworzenia rezerw. W przypadkach, w których określenie takiego kosztu nie jest możliwe, szacunek rezerw jest uzależniony od zdiagnozowanych ryzyk i prawdopodobieństw ich wystąpienia.

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku, tworzona jest od dodatnich różnic przejściowych, pomiędzy wartością podatkową aktywów i pasywów, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym. Rezerwę zmniejsza powstanie straty lub zobowiązania, na które została utworzona, zaś niewykorzystane rezerwy (z uwagi na ustanie lub zmniejszenie ryzyka strat, na które zostały utworzone) rozwiązuje się na dobro kont, w ciężar których zostały utworzone.

Podatek dochodowy bieżący i odroczony

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje:

- podatek bieżący,
- podatek odroczony.

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania), danego roku podatkowego.

Zysk (strata) podatkowa, różni się od księgowego zysku (straty) brutto, w związku z wyłączeniem przychodów niepodlegających opodatkowaniu i kosztów niestanowiących kosztów uzyskania przychodu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe, obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony obliczany jest metodą zobowiązań bilansowych, w stosunku do wszystkich różnic przejściowych, występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów, a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, tj. różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, ustala się w kwocie przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego. Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu, o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na podatek odroczony, wycenia się z zastosowaniem stawek podatkowych obowiązujących na dzień bilansowy.

Rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, dotyczące operacji rozliczanych z kapitałem własnym, odnosi się również na kapitał własny.

Zobowiązania warunkowe

Zobowiązanie warunkowe jest możliwym zobowiązaniem, które powstaje na skutek zdarzeń przyszłych i którego istnienie zostanie potwierdzone w przyszłości, w momencie wystąpienia niepewnych zdarzeń, które nie w pełni podlegają kontroli Grupy. Zobowiązaniem warunkowym może być również obecne zobowiązanie, które powstaje na skutek przyszłych zdarzeń i którego nie można wycenić wystarczająco wiarygodnie lub nie jest prawdopodobne, aby wypełnienie tego zobowiązania spowodowało wpływ środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne.

Zobowiązania warunkowe nie są ujmowane w sprawozdaniu finansowym, ale są opisywane w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do sprawozdania finansowego.

Przychody

Wysokość przychodów, ustala się według wartości godziwej zapłaty, otrzymanej bądź należnej ze sprzedaży towarów i usług, po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, rabaty i upusty, a także po eliminacji sprzedaży wewnątrz Grupy.

Przychody ze sprzedaży ujmuje się, jeśli zostały spełnione następujące warunki:

- przekazano nabywcy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności do towarów i produktów,
- Grupa, przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanych towarów. w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma prawo własności, ani też nie sprawuje się nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że zostaną uzyskane korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji oraz koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją można wycenić w wiarygodny sposób.

Kwotę przychodów wynikających z transakcji, określa się w drodze umowy. Jej wysokość ustala się według wartości godziwej zapłaty, uwzględniając kwoty rabatów handlowych.

Wartość godziwą zapłaty, ustala się, dyskontując wszystkie przyszłe wpływy, w oparciu o kalkulacyjną stopę procentową. Różnicę między wartością godziwą i nominalną wartością zapłaty, ujmuje się jako przychody z tytułu odsetek. Przychody z tytułu odsetek, ujmowane są narastająco, w odniesieniu do głównej kwoty należnej, zgodnie z metodą efektywnej stopy procentowej.

W przypadku kontraktów długoterminowych – umów o usługę budowlaną - ich wycena na dzień bilansowy, uwzględniająca regulacje MSSF 15, odbywa się następująco:

Co 3 miesiące, na koniec okresów sprawozdawczych, dokonuje się szczegółowej analizy poszczególnych, niezakończonych kontraktów na usługi budowlano-montażowe i oszacowania ich przychodów i kosztów, czyli wyniku o usługę budowlaną. Do analizy kwalifikowane są kontrakty, dla których:

- a) wartość przychodów z umowy przekracza kwotę mniejszą z: (i) 200.000 zł lub (ii) 2% przychodów osiągniętych w poprzednim roku obrotowym,
- b) wartość przychodów z umowy nie przekracza kwoty mniejszej z: (i) 200.000 zł lub (ii) 2% przychodów osiągniętych w poprzednim roku obrotowym, ale czas realizacji kontraktu przekracza 6 miesięcy.

Szacunki te opierają się o zaplanowane budżety realizacji robót, wykorzystując założenia techniczne i konstrukcyjne projektu oraz ceny rynkowe materiałów i usług, koniecznych do wykonania kolejnych etapów budowy.

Grupa wycenia kontrakty otwarte według MSSF 15, metodą stopnia zaawansowania, mierząc stopień całkowitego spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia:

- a) (MSSF 15.39) Dla każdego zobowiązania do wykonania świadczenia spełnianego w miarę upływu czasu, ujmuje się przychody w miarę upływu czasu, mierząc stopień całkowitego spełnienia tego zobowiązania do wykonania świadczenia. Celem pomiaru jest określenie postępu w spełnianiu zobowiązania Grupy do przeniesienia kontroli nad dobrami lub usługami przyrzeczonymi klientowi (tj. stopnia spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia).
- b) (MSSF 15.40) Grupa stosuje jedną metodę pomiaru stopnia spełnienia zobowiązania w odniesieniu do każdego zobowiązania do wykonania świadczenia, spełnianego w miarę upływu czasu, oraz stosuje tę metodę konsekwentnie w odniesieniu do podobnych zobowiązań do wykonania świadczenia i w podobnych okolicznościach. Na koniec każdego okresu sprawozdawczego, ocenia się stopień spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia spełnianego w miarę upływu czasu.
- c) (MSSF 15.B18) Grupa stosuje metody oparte na nakładach, do pomiaru stopnia spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia, spełnianego w miarę upływu czasu. Zgodnie z metodami opartymi na nakładach, przychody ujmuje się w oparciu o działania lub nakłady, poniesione przy spełnianiu zobowiązania do wykonania świadczenia (na przykład zużyte zasoby, przepracowane roboczogodziny, poniesione koszty, wykorzystany czas lub maszynogodziny) w stosunku do całkowitych oczekiwanych nakładów koniecznych do wypełnienia zobowiązania do wykonania całego świadczenia.
- d) (MSSF 15.42) Stosując metodę pomiaru stopnia spełnienia zobowiązania, wyłącza się z pomiaru wszelkie dobra lub usługi, w odniesieniu do których Grupa nie przenosi kontroli, na rzecz klienta. Natomiast jeśli wraz ze spełnieniem zobowiązania do wykonania świadczenia Grupa przenosi kontrolę nad dobrem lub usługą na rzecz klienta, wówczas uwzględnia takie dobra lub usługi w pomiarze stopnia spełnienia zobowiązania.
- e) (MSSF 15.43) W przypadku zmiany okoliczności zachodzących w miarę upływu czasu, Grupa aktualizuje swój pomiar stopnia spełnienia zobowiązania tak, aby odzwierciedlić zmiany zachodzące w wyniku spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia.

Jeżeli jedna ze stron umowy spełniła zobowiązanie, w sprawozdaniu z sytuacji finansowej przedstawia się umowę jako składnik aktywów z tytułu umowy lub zobowiązanie z tytułu umowy – w zależności od stosunku pomiędzy spełnieniem zobowiązania przez Grupę, a płatnością dokonywaną przez klienta. Grupa prezentuje:

- a) Nadwyżkę przychodów szacowanych nad należnościami zafakturowanymi – w aktywach sprawozdania z sytuacji finansowej, w pozycji Aktywa – rozliczenia międzyokresowe czynne – wycena budów.
- b) Nadwyżkę przychodów zafakturowanych nad przychodami szacowanymi – w pasywach sprawozdania z sytuacji finansowej, w pozycji Pasywa – rozliczenia międzyokresowe przychodów – wycena budów.
- c) Wszelkie bezwarunkowe prawa do otrzymania wynagrodzenia są prezentowane oddzielnie jako należność.

Ponadto przychodami okresu sprawozdawczego, wpływającymi na wynik finansowy okresu są:

- a) pozostałe przychody operacyjne, pośrednio związane z prowadzoną działalnością, w tym:
 - zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych,

- rozwiązanie niewykorzystanych rezerw, utworzonych uprzednio w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych,
 - odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości aktywów,
 - inne przychody nie związane bezpośrednio ze zwykłą działalnością, a wpływające na wynik finansowy.
- b) przychody finansowe, stanowiące przychody związane z finansowaniem działalności Grupy, w tym:
- zyski z tytułu różnic kursowych netto powstałe na zobowiązaniach pochodzących ze źródeł finansowania działalności Grupy (pożyczki, kredyty),
 - zyski z realizacji oraz wyceny wartości godziwej instrumentów finansowych
 - odsetki od należności i udzielonych pożyczek.

Koszty

Grupa ujmuje koszty zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów oraz zasadą ostrożności.

- a) koszt własny sprzedaży – obejmuje koszt własny sprzedaży towarów i usług,
- b) koszty sprzedaży – obejmują koszty handlowe, koszty reklamy,
- c) koszty ogólnego zarządu – obejmują koszty związane z zarządzaniem i administrowaniem.

Ponadto kosztami okresu sprawozdawczego, wpływającymi na wynik finansowy okresu są:

- a) pozostałe koszty operacyjne, związane pośrednio z działalnością operacyjną, w tym:
 - straty ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych,
 - utworzone rezerwy na sprawy sporne,
 - przekazane darowizny,
 - odpisy aktualizujące wartość należności.
- b) koszty finansowe, związane z finansowaniem działalności Grupy, w tym:
 - odsetki od kredytów, zobowiązań,
 - różnice kursowe.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego przyporządkowane są nabyciu, budowie lub wytworzeniu dostosowywanego składnika aktywów i ujmuje się je jako część nabycia lub koszt wytworzenia.

Dywidendy

Płatności dywidend na rzecz akcjonariuszy Spółki ujmuje się jako zobowiązanie w sprawozdaniu finansowym Grupy w okresie, w którym nastąpiło ich zatwierdzenie przez akcjonariuszy Spółki.

Zasady wyceny produkcji niezakończonej

Produkcja niezakończona wyceniana jest według rzeczywistego kosztu zużycia materiałów wsadowych w spółce IZOTAL S.A. i rzeczywistego technicznego kosztu wytworzenia w spółce STALPROFIL S.A.

Zasady wyceny wyrobów gotowych

Wyroby gotowe, wyceniane są według planowanego kosztu wytworzenia, określanego dla poszczególnych asortymentów. Po zakończeniu każdego miesiąca, ustala się rzeczywiste koszty wytworzenia dla produkowanych asortymentów. Powstające na skutek tego odchylenia, księgowane są na wyodrębnionych kontach. W trakcie miesiąca, wyroby gotowe, wyceniane są do rozchodów wg planowanego kosztu wytworzenia. Po zakończeniu miesiąca, dokonuje się rozliczeń odchyleń, doprowadzając tym samym wartość wyrobów gotowych do kosztu rzeczywistego.

Szacunki i osądy księgowe

Szacunki Grupy wpływające na wartości wykazane w sprawozdaniu finansowym dotyczą:

- przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych i wartości niematerialnych, i prawnych,
- odpisów aktualizujących składników aktywów,
- dyskonta, przewidywanego wzrostu wynagrodzeń oraz założeń aktuarialnych używanych przy obliczaniu rezerw na odprawy emerytalne,
- przyszłych wyników podatkowych, uwzględnianych przy ustalaniu aktywów na odroczony podatek dochodowy,
- wyceny kontraktów długoterminowych,
- rezerw na prawdopodobne przyszłe koszty (ryzyka).

Stosowana metoda ustalania wartości szacunkowych, opiera się na najlepszej wiedzy Zarządu i jest zgodna z wymogami MSSF.

Zmiany odpisów aktualizujących, przedstawiono w dodatkowych notach objaśniających do poszczególnych pozycji aktywów.

Skutki zmian, w tym spowodowane ich weryfikacją, Grupa uwzględnia, stosując podejście prospektywne i odnosi odpowiednio w ciężar lub na dobro wyniku finansowego lub na kapitał własny:

- roku obrotowego, w którym nastąpiła zmiana, jeżeli zmiana dotyczy tylko tego roku,
- roku obrotowego, w którym nastąpiła zmiana i lat przyszłych, jeżeli zmiana dotyczy wszystkich tych okresów.

Podejście prospektywne wartości szacunkowych, oznacza zastosowanie zmienionych wartości szacunkowych od dnia dokonania ich zmian. Wyjątkiem jest okres ekonomicznej użyteczności środków trwałych, o którym mowa w art. 32 ust. 3 UoR.

Zmiana szacunku kwot biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów, z tytułu świadczeń pracowniczych, nie wymaga przekształcenia danych porównawczych, ani dodatkowych prezentacji w sprawozdaniu finansowym za bieżący okres obrotowy.

Szacunki rezerw z tytułu odpraw emerytalnych dokonywane są przez aktuarium. Rezerwy z tytułu odpraw emerytalnych, aktualizowane są na koniec każdego roku obrotowego. W trakcie roku obrotowego, wartość rezerw jest zmniejszona o wypłacone, bądź anulowane świadczenia.

Grupa rozdziela rezerwy na świadczenia pracownicze, na rezerwy związane z kosztami bieżącego i przeszłego zatrudnienia, wykazując je w sprawozdaniu z całkowitych dochodów oraz na rezerwy związane z kosztami przyszłego zatrudnienia, które wykazuje się w pozostałych dochodach całkowitych.

III. Półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe

1. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	Numer noty	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018	Na dzień 30.06.2018
Aktywa trwałe (długoterminowe)		278 358	258 915	249 657
Rzeczowe aktywa trwałe	NOTA NR 1	262 730	244 321	236 193
Wartość firmy	NOTA NR 2	3 585	3 585	3 585
Inne wartości niematerialne	NOTA NR 3	372	462	521
Długoterminowe aktywa finansowe		-	-	100
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	NOTA NR 18	10 510	9 496	8 217
Długoterminowe należności i rozliczenia międzyokresowe	NOTA NR 5	1 161	1 051	1 041
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)		542 617	634 968	503 061
Zapasy	NOTA NR 4	307 295	368 082	276 623
Krótkoterminowe należności i rozliczenia międzyokresowe, w tym:	NOTA NR 5	220 712	260 289	200 943
należności z tytułu dostaw i usług	NOTA NR 5	209 401	228 707	180 939
należności z tytułu przekazanych zaliczek	NOTA NR 5	1 291	15 468	7 774
rozliczenia międzyokresowe z tytułu wyceny kontraktów	NOTA NR 5	1 065	318	1 396
Należności z tytułu podatku dochodowego		3 758	2 667	9
Walutowe kontrakty terminowe	NOTA NR 24	-	7	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	NOTA NR 6	10 852	3 923	25 486
Aktywa razem		820 975	893 883	752 718

PASYWA	Numer noty	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018	Na dzień 30.06.2018
Kapitał własny		367 117	362 962	341 841
Kapitał podstawowy	NOTA NR 7	1 750	1 750	1 750
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		8 000	8 000	8 000
Kapitał zapasowy	NOTA NR 8	187 094	171 166	170 812
Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny aktywów	NOTA NR 8	(246)	(246)	(55)
Zysk / (strata) z lat ubiegłych i roku bieżącego		92 631	107 365	88 777
Udziały niekontrolujące		77 888	74 927	72 557
Zobowiązania długoterminowe		108 369	84 486	101 785
Rezerwy	NOTA NR 9	826	826	890
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	NOTA NR 18	5 209	2 649	2 465
Długoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	NOTA NR 10	59 655	54 589	72 884
Pozostałe długoterminowe zobowiązania finansowe	NOTA NR 12	20 517	3 785	2 434
Długoterminowe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe, w tym:	NOTA NR 11	22 162	22 637	23 112
rozliczenia międzyokresowe z tytułu otrzymanych dotacji	NOTA NR 11	21 513	21 978	22 443
Zobowiązania krótkoterminowe		345 489	446 435	309 092
Rezerwy	NOTA NR 9	4 468	9 736	12 636
Krótkoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	NOTA NR 10	55 845	141 797	21 221
Krótkoterminowa część długoterminowych kredytów bankowych i pożyczek	NOTA NR 10	4 590	5 122	5 760
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe	NOTA NR 12 NOTA NR 20	11 180	1 572	7 492
Krótkoterminowe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe, w tym:	NOTA NR 11	269 000	287 932	260 806
zobowiązania z tytułu dostaw i usług	NOTA NR 11	176 100	192 326	167 273
zobowiązania z tytułu otrzymanych zaliczek	NOTA NR 11	76 576	75 989	80 074
rozliczenia międzyokresowe z tytułu wyceny kontraktów	NOTA NR 11	3 932	3 786	2 176
rozliczenia międzyokresowe z tytułu otrzymanych dotacji	NOTA NR 11	930	930	930
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		1	233	395
Walutowe kontrakty terminowe	NOTA NR 24	405	43	782
Pasywa razem		820 975	893 883	752 718

2. Skonsolidowane sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów

WARIANT KALKULACYJNY	Numer noty	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	NOTA NR 14	662 448	667 215
Koszty sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów	NOTA NR 15	613 784	603 160
Zysk / (strata) brutto ze sprzedaży		48 664	64 055
Pozostałe przychody	NOTA NR 16	2 139	1 868
Koszty sprzedaży	NOTA NR 15	16 124	25 112
Koszty ogólnego zarządu	NOTA NR 15	17 943	17 816
Pozostałe koszty	NOTA NR 16	416	2 569
Zysk / (strata) z działalności operacyjnej		16 320	20 426
Przychody finansowe	NOTA NR 17	1 419	745
Koszty finansowe	NOTA NR 17	2 350	2 559
Zysk / (strata) brutto		15 389	18 612
Podatek dochodowy	NOTA NR 18	2 952	3 697
Zysk / (strata) netto z działalności gospodarczej		12 437	14 915
Zysk / (strata) netto za rok obrotowy		12 437	14 915
Przypadający/a na:			
Akcjonariuszy jednostki dominującej		9 476	12 975
Udziały niekontrolujące		2 961	1 940
Pozostałe dochody całkowite		-	-
Pozycje, które zostaną przekwalifikowane na zyski lub straty po spełnieniu określonych warunków		-	-
Pozycje, które nie zostaną przekwalifikowane		-	-
Dochody całkowite razem		12 437	14 915
Przypadające na:			
Akcjonariuszy jednostki dominującej		9 476	12 975
Udziały niekontrolujące		2 961	1 940
	Numer noty	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Zysk / (strata) na jedną akcję: (w zł)			
- podstawowy z wyniku finansowego działalności kontynuowanej	NOTA NR 23	0,54	0,74
- podstawowy z wyniku finansowego za rok obrotowy		0,54	0,74

3. Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

METODA POŚREDNIA	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ		
Zysk / (strata) przed opodatkowaniem	15 389	18 612
Korekty o pozycje:	81 921	10 572
Amortyzacja środków trwałych	6 191	5 697
Amortyzacja wartości niematerialnych	119	189
Zyski / straty z tytułu różnic kursowych	918	(2 626)
Koszty i przychody z tytułu odsetek	1 835	1 602
Zysk / strata z tytułu działalności inwestycyjnej	(100)	313
Zmiana stanu rezerw	(5 268)	(7 332)
Zmiana stanu zapasów	60 787	25 863
Zmiana stanu należności i rozliczeń międzyokresowych czynnych	33 261	(21 193)
Zmiana stanu zobowiązań i rozliczeń międzyokresowych biernych	(12 910)	12 678
Zapłacony / zwrócony podatek dochodowy	(2 728)	(4 619)
Inne korekty	(184)	-
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	97 310	29 184
PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ		
Wpływy ze sprzedaży środków trwałych i wartości niematerialnych	4 293	1 258
Wpływy z tytułu odsetek	4	
Inne wpływy inwestycyjne	71	32
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	8 934	1 964
Wydatki netto na nabycie podmiotów zależnych i stowarzyszonych		246
Inne wydatki	1	16
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(4 567)	(936)
PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ		
Wpływy z kredytów i pożyczek	14 898	34 585
Spłata kredytów i pożyczek	96 290	69 785
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	1 936	855
Zapłacone odsetki	1 674	1 510
Inne wydatki	170	168
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(85 172)	(37 733)
Zwiększenie / (zmniejszenie) stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	7 571	(9 485)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	3 923	34 447
Zyski / (straty) z tytułu różnic kursowych dotyczące wyceny środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	(642)	524
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	10 852	25 486

4. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej						Udziały niekontrolujące	Kapitał własny ogółem
	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny aktywów	Zysk / (strata) z lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem		
Saldo na dzień 01.01.2019 roku	1 750	8 000	171 166	(246)	107 365	288 035	74 927	362 962
Podział zysku netto			15 928		(15 928)	-		-
Zysk / (strata) za rok obrotowy					9 476	9 476	2 961	12 437
Dywidendy					(8 282)	(8 282)		(8 282)
Saldo na dzień 30.06.2019 roku	1 750	8 000	187 094	(246)	92 631	289 229	77 888	367 117
Saldo na dzień 01.01.2018 roku	1 750	8 000	157 599	(55)	96 012	263 306	70 617	333 923
Zyski / (straty) aktuarialne dotyczące rezerw na świadczenia pracownicze				(236)		(236)		(236)
Podatek dochodowy związany z pozycjami prezentowanymi w kapitale lub przeniesionymi z kapitału				45	(860)	(815)		(815)
Podział zysku netto			13 213		(13 213)	-		-
Kapitał z tyt. połączenia spółek			354		(354)	-		-
Zysk / (strata) za rok obrotowy					28 930	28 930	5 480	34 410
Dywidendy					(3 150)	(3 150)	(1 170)	(4 320)
Saldo na dzień 31.12.2018 roku	1 750	8 000	171 166	(246)	107 365	288 035	74 927	362 962
Saldo na dzień 01.01.2018 roku	1 750	8 000	157 599	(55)	96 012	263 306	70 617	333 923
Podatek dochodowy związany z pozycjami prezentowanymi w kapitale lub przeniesionymi z kapitału					(900)	(900)		(900)
Podział zysku netto			13 213		(13 213)	-		-
Zysk / (strata) za rok obrotowy					12 975	12 975	1 940	14 915
Dywidendy					(6 097)	(6 097)		(6 097)
Saldo na dzień 30.06.2018 roku	1 750	8 000	170 812	(55)	88 777	269 284	72 557	341 841

IV. Informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

1. Rzeczowe aktywa trwałe – NOTA NR 1

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

	Grunty	Budynki i budowle	Środki transportu	Maszyny i Urządzenia	Pozostałe	Razem
Wartość brutto na początek okresu	9 398	208 856	9 910	105 621	11 791	345 576
Korekty z tyt. pierwszego zastosowania MSSF 16	8 285	-	586	-	-	8 871
Wartość brutto na początek okresu (po korektach)	17 683	208 856	10 496	105 621	11 791	354 447
Zwiększenia	1 870	6 181	1 223	11 621	279	21 174
- nabycie	1	6 154	321	3 112	203	9 791
- leasing	1 869	-	844	8 393	-	11 106
- przekazanie do użytkowania	-	27	58	116	76	277
Zmniejszenia	-	-	1 119	5 542	44	6 705
- sprzedaż	-	-	1 007	649	11	1 667
- likwidacja	-	-	24	71	33	128
- z tytułu przekwalifikowania aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży	-	-	-	5	-	5
- inne	-	-	88	4 817	-	4 905
Wartość brutto na koniec okresu	19 553	215 037	10 600	111 700	12 026	368 916
Wartość umorzenia na początek okresu	-	38 757	6 866	47 886	7 746	101 255
amortyzacja za okres	28	2 542	201	2 096	375	5 242
amortyzacja środków w leasingu za okres	72	-	314	503	60	949
zmniejszenia	-	-	590	626	44	1 260
Wartość umorzenia na koniec okresu	100	41 299	6 791	49 859	8 137	106 186
Wartość uwzględniająca umorzenie i odpis z tytułu utraty wartości na koniec okresu	100	41 299	6 791	49 859	8 137	106 186
Wartość netto na koniec okresu	19 453	173 738	3 809	61 841	3 889	262 730

- | | |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------|
| 1. Wartość inwestycji rozpoczętych: | 15 048 |
| 2. Zaliczki przekazane na zakup środków trwałych: | 6 010 |
| 3. Hipoteki: | 180 261 |
| 4. Zastaw na środkach trwałych: | 3 123 |
| 5. Wartość bilansowa netto aktywów będących na dzień 30.06.2019r. przedmiotem leasingu, z podziałem na grupy wg KŚT: | |

Grupa wg KŚT	wartość brutto	umorzenie	wartość netto
Grupa 0	10 154	71	10 083
Grupa I	0	0	0
Grupa II	0	0	0
Grupa III	0	0	0
Grupa IV	7 254	545	6 709
Grupa V	95	17	78
Grupa VI	7 364	1 119	6 245
Grupa VII	3 195	711	2 484
Grupa VIII	241	211	30
Razem	28 303	2 674	25 629

Za okres od 01.01. do 31.12.2018

	Grunty	Budynki i budowle	Środki transportu	Maszyny i Urządzenia	Pozostałe	Razem
Wartość brutto na początek okresu	9 366	204 408	8 569	94 947	11 215	328 505
Korekty	-	365	10	(334)	14	55
Wartość brutto na początek okresu (po korektach)	9 366	204 773	8 579	94 613	11 229	328 560
Zwiększenia	32	4 092	1 697	13 491	793	20 105
- nabycie	32	3 947	858	12 768	248	17 853
- przekazanie do użytkowania	-	145	839	492	137	1 613
- inne (przywrócone do użytkowania)	-	-	-	231	408	639
Zmniejszenia	-	9	366	2 483	231	3 089
- sprzedaż	-	-	362	2 075	62	2 499
- likwidacja	-	9	1	408	169	587
- inne	-	-	3	-	-	3
Wartość brutto na koniec okresu	9 398	208 856	9 910	105 621	11 791	345 576
Wartość umorzenia na początek okresu	-	33 591	6 358	44 086	6 748	90 783
Korekty	-	141	10	(110)	14	55
Wartość umorzenia na początek okresu (po korektach)	-	33 732	6 368	43 976	6 762	90 838
amortyzacja za okres	-	5 030	686	4 944	832	11 492
inne zwiększenia	-	-	-	206	370	576
zmniejszenia	-	5	188	1 240	218	1 651
Wartość umorzenia na koniec okresu	-	38 757	6 866	47 886	7 746	101 255
Wartość uwzględniająca umorzenie i odpis z tytułu utraty wartości na koniec okresu	-	38 757	6 866	47 886	7 746	101 255
Wartość netto na koniec okresu	9 398	170 099	3 044	57 735	4 045	244 321

- | | |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------|
| 1. Wartość inwestycji rozpoczętych: | 4 902 |
| 2. Zaliczki przekazane na zakup środków trwałych: | 5 909 |
| 3. Hipoteki: | 166 345 |
| 4. Zastaw na środkach trwałych: | 3 417 |
| 5. Wartość bilansowa netto aktywów będących na dzień 31.12.2018r. przedmiotem leasingu finansowego z opcją zakupu, z podziałem na grupy wg KŚT: | |

Grupa wg KŚT	wartość brutto	umorzenie	wartość netto
Grupa IV	3 102	360	2 742
Grupa V	95	8	87
Grupa VI	5 278	1 711	3 567
Grupa VII	2 230	695	1 535
Grupa VIII	242	151	91
Razem	10 947	2 925	8 022

6. Wartość "gruntów" jest równa wartości prawa wieczystego użytkowania gruntów, które nie podlega amortyzacji.

2. Wartość firmy – NOTA NR 2

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

	Wartość firmy
Wartość brutto na początek okresu	3 585
Zwiększenia	-
Zmniejszenia	-
Wartość brutto na koniec okresu	3 585
Wartość brutto na koniec okresu po uwzględnieniu korekt	3 585
Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości na koniec okresu	-
Wartość netto na koniec okresu	3 585

Za okres od 01.01. do 31.12.2018

	Wartość firmy
Wartość brutto na początek okresu	3 585
Zwiększenia	2
Zmniejszenia	2
Wartość brutto na koniec okresu	3 585
Wartość brutto na koniec okresu po uwzględnieniu korekt	3 585
Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości na koniec okresu	-
Wartość netto na koniec okresu	3 585

3. Wartości niematerialne (z wyłączeniem wartości firmy) – NOTA NR 3

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

	Wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie		Pozostałe wartości niematerialne		Razem
	Patenty, znaki firmowe, prace rozwojowe	Pozostałe	Patenty, znaki firmowe, prace rozwojowe	Pozostałe wartości niematerialne	
Wartość brutto na początek okresu	492			2 923	3 415
Zwiększenia	-	-	-	29	29
- nabycie	-			29	29
Zmniejszenia	-	-	-	-	-
Wartość brutto na koniec okresu	492	-	-	2 952	3 444
Wartość umorzenia na początek okresu	475			2 478	2 953
amortyzacja za okres	2			116	118
amortyzacja WNiP w leasingu za okres	-			1	1
zmniejszenia	-			-	-
Wartość umorzenia na koniec okresu	477	-	-	2 595	3 072
Wartość uwzględniająca umorzenie i odpis z tytułu utraty wartości na koniec okresu	477	-	-	2 595	3 072
Wartość netto na koniec okresu	15	-	-	357	372

1. Nakłady poniesione w okresie i nie oddane do użytkowania: 47
2. Wartości niematerialne obejmują zakupione licencje na oprogramowanie komputerowe aktywowane przez okres od dwóch do pięciu lat.

Za okres od 01.01. do 31.12.2018

	Wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie		Pozostałe wartości niematerialne		Razem
	Patenty, znaki firmowe, prace rozwojowe	Pozostałe	Patenty, znaki firmowe, prace rozwojowe	Pozostałe wartości niematerialne	
Wartość brutto na początek okresu	492			2 765	3 257
Zwiększenia	-	-	-	160	160
- nabycie	-			160	160
Zmniejszenia	-	-	-	2	2
- likwidacja	-			2	2
Wartość brutto na koniec okresu	492	-	-	2 923	3 415
Wartość umorzenia na początek okresu	471		-	2 177	2 648
amortyzacja za okres	4			303	307
zmniejszenia	-			2	2
Wartość umorzenia na koniec okresu	475	-	-	2 478	2 953
Wartość uwzględniająca umorzenie i odpis z tytułu utraty wartości na koniec okresu	475	-	-	2 478	2 953
Wartość netto na koniec okresu	17	-	-	445	462

1. Wartości niematerialne obejmują zakupione licencje na oprogramowanie komputerowe aktywowane przez okres od dwóch do pięciu lat.

4. Zapasy – NOTA NR 4

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

	Wycena według ceny nabycia/kosztu wytworzenia na koniec okresu	Kwota odpisów aktualizujących wartości zapasów na początek okresu	Kwoty odwrócenia odpisów aktualizujących zapasy ujęte jako pomniejszenie tych odpisów w okresie	Kwoty odpisów aktualizujących wartości zapasów ujętych w okresie jako koszt	Kwota odpisów aktualizujących wartości zapasów na koniec okresu	Wartość zapasów ujętych jako koszt w okresie	Wartość bilansowa zapasów na koniec okresu	Wartość zapasów stanowiących zabezpieczenie zobowiązań
	1	2	3	4	5 = 2 - 3 + 4	6	7 = 1 - 5	8
Materiały	75 493	1 407	479	-	928	203 038	74 565	169 035
Materiały pomocnicze	2 266	-	-	-	-	1 582	2 266	
Produkty w toku	2 702	42	5	105	142	-	2 560	
Wyroby gotowe	33 494	924	843	-	81	-	33 413	
Towary	196 651	4 000	1 840	-	2 160	331 147	194 491	
RAZEM	310 606	6 373	3 167	105	3 311	535 767	307 295	169 035

W I półroczu 2019 spółki Grupy odwróciły część dokonanego odpisu aktualizującego wartość zapasów w kwocie 3 167 tys. zł, w związku z ich sprzedażą lub likwidacją (kolumna 3). Wartość zapasów ujętych jako koszt w I półroczu 2019 została wykazana wg cen zakupu, po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące (kolumna 6). Na zapasach ustanowiony jest zastaw w wys. 169 035 tys. zł na zabezpieczenie kredytów udzielonych spółkom Grupy przez banki (kolumna 8).

Za okres od 01.01. do 31.12.2019

	Wycena według ceny nabycia/kosztu wytworzenia na koniec okresu	Kwota odpisów aktualizujących wartości zapasów na początek okresu	Kwoty odwrócenia odpisów aktualizujących zapasy ujęte jako pomniejszenie tych odpisów w okresie	Kwoty odpisów aktualizujących wartości zapasów ujętych w okresie jako koszt	Kwota odpisów aktualizujących wartości zapasów na koniec okresu	Wartość zapasów ujętych jako koszt w okresie	Wartość bilansowa zapasów na koniec okresu	Wartość zapasów stanowiących zabezpieczenie zobowiązań
	1	2	3	4	5 = 2 - 3 + 4	6	7 = 1 - 5	8
Materiały	116 073	277	175	1 305	1 407	489 245	114 666	165 979
Materiały pomocnicze	3 829	-	-	-	-	3 868	3 829	
Produkty w toku	1 547	-	-	42	42	-	1 505	
Wyroby gotowe	44 471	93	20	851	924	-	43 547	
Towary	208 535	1 655	255	2 600	4 000	722 699	204 535	
RAZEM	374 455	2 025	450	4 798	6 373	1 215 812	368 082	165 979

W roku 2018 spółki Grupy odwróciły część dokonanego odpisu aktualizującego wartość zapasów w kwocie 450 tys. zł, w związku z ich sprzedażą lub likwidacją (kolumna 3). Wartość zapasów ujętych jako koszt w roku 2018 została wykazana wg cen zakupu, po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące (kolumna 6). Na zapasach ustanowiony jest zastaw w wys. 165 979 tys. zł na zabezpieczenie kredytów udzielonych spółkom Grupy przez banki (kolumna 8).

5. Należności i rozliczenia międzyokresowe – NOTA NR 5

	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Należności z tytułu dostaw i usług	215 146	234 429
część długoterminowa	640	622
od pozostałych jednostek	640	622
część krótkoterminowa	214 506	233 807
od jednostek powiązanych	-	263
od pozostałych jednostek	214 506	233 544
Przedpłaty	1 291	15 468
część długoterminowa	-	-
część krótkoterminowa	1 291	15 468
od pozostałych jednostek	1 291	15 468
Pozostałe należności	15 683	25 125
część długoterminowa	-	-
część krótkoterminowa	15 683	25 125
od jednostek powiązanych	2	-
od pozostałych jednostek	15 681	25 125
Rozliczenia międzyokresowe czynne	7 534	3 846
część długoterminowa	1 161	1 051
część krótkoterminowa	6 373	2 795
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości na początek okresu	17 528	17 075
Ujęcie w okresie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości, w tym:	815	1 729
należności z tytułu dostaw i usług, w tym:	585	1 263
należność główna	24	329
należność odsetkowa	561	934
pozostałe należności	230	466
Odwrócenie w okresie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości	562	1 276
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości na koniec okresu, w tym:	17 781	17 528
należności z tytułu dostaw i usług, w tym:	5 745	5 722
należność główna	4 272	4 277
należność odsetkowa	1 473	1 445
pozostałe należności	12 036	11 806
RAZEM	221 873	261 340

Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości ujęto w pozostałych kosztach (należności główne) i kosztach finansowych (odsetki) w Sprawozdaniu z Zysków lub Strat i Innych Całkowitych Dochodów.

Spółki Grupy, naliczając odsetki dla jednostek niepowiązanych, jednocześnie tworzą na nie odpisy aktualizujące.

6. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty – NOTA NR 6

	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Środki pieniężne w banku i w kasie	10 352	3 341
Lokaty krótkoterminowe	500	582
Razem	10 852	3 923

7. Kapitał podstawowy – NOTA NR 7

Liczba akcji składająca się na kapitał podstawowy (szt.)

	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Akcje zwykłe o wartości nominalnej 0,10 zł	17 500 000	17 500 000
RAZEM	17 500 000	17 500 000

8. Kapitały zapasowe i rezerwowe z aktualizacji wyceny – NOTA NR 8

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny aktywów	Razem
Saldo na początek okresu	171 166	(246)	170 920
Podział zysku netto	15 928		15 928
Saldo na koniec okresu	187 094	(246)	186 848

Za okres od 01.01. do 31.12.2018

	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny aktywów	Razem
Saldo na początek okresu	157 599	(55)	157 544
Zyski / (straty) aktuarialne dotyczące rezerw na świadczenia pracownicze		(236)	(236)
Podatek dochodowy związany z pozycjami prezentowanymi w kapitale lub przeniesionymi z kapitału		45	45
Podział zysku netto	13 213		13 213
Kapitał z tyt. połączenia spółek	354		354
Saldo na koniec okresu	171 166	(246)	170 920

9. Rezerwy – NOTA NR 9

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

	Rezerwy dotyczące zakończonych kontraktów	Rezerwy na inne naprawy gwarancyjne	Rezerwy na świadczenia pracownicze i tym podobne	Pozostałe rezerwy	Razem
Wartość na początek okresu, w tym:	5 154	129	2 094	3 185	10 562
- krótkoterminowe na początek okresu	5 154	129	1 268	3 185	9 736
- długoterminowe na początek okresu	-	-	826	-	826
Zwiększenia	-	-	586	2 104	2 690
- utworzone w okresie i zwiększenie istniejących	-	-	586	2 104	2 690
Zmniejszenia	3 813	3	1 146	2 996	7 958
- wykorzystane w ciągu roku	646	3	895	2 401	3 945
- rozwiązane ale niewykorzystane	3 167	-	251	595	4 013
Wartość na koniec okresu w tym:	1 341	126	1 534	2 293	5 294
- krótkoterminowe na koniec okresu	1 341	126	708	2 293	4 468
- długoterminowe na koniec okresu	-	-	826	-	826

10. Kredyty bankowe i pożyczki – NOTA NR 10

Krótkoterminowe	Efektywna stopa procentowa	Termin spłaty	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Kredyt w rachunku bieżącym w mBank S.A.	WIBOR+marża	31.01.2020r.	627	-
Kredyt w rachunku bieżącym w ING Bank Śląski S.A.	WIBOR+marża	31.03.2020r.	72	-
Kredyt w rachunku bieżącym w PEKAO S.A.	WIBOR+marża	30.06.2020r.	1	219
Kredyt w rachunku bieżącym w PEKAO S.A. /EUR/	EURIBOR+marża	30.06.2020r.	10 225	3 961
Kredyt w rachunku bieżącym w ING Bank Śląski S.A.	WIBOR+marża	31.03.2020r.	-	789
Kredyt w rachunku bieżącym w mBank S.A.	WIBOR+marża	31.01.2020r.	-	3 633
Kredyt w rachunku bieżącym w ING Bank Śląski S.A.	WIBOR+marża	14.06.2021r.	-	878
Kredyt w rachunku bieżącym w mBank S.A.	WIBOR+marża	31.01.2020r.	-	2 671
Kredyt w rachunku bieżącym w mBank S.A. /wielowalutowy/	WIBOR (LIBOR)+marża	31.01.2020r.	-	9 583
Kredyt wielocelowy w rachunku bieżącym w PKO BP S.A.	WIBOR+marża	22.09.2020r.	1 232	180
Kredyt w formie limitu kredytowego wielocelowego w PKO BP S.A. /PLN/EUR/USD	WIBOR (EURIBOR, LIBOR)+marża	27.06.2022r.	4 349	18 578
Kredyt w rach. bieżącym, w ramach limitu kredytowego wielocelowego w Pekao S.A. PLN/EUR/USD	WIBOR (EURIBOR, LIBOR)+marża	30.06.2021r.	28 847	31 937
Kredyt obrotowy w ING Bank Śląski S.A.	WIBOR+marża	14.03.2019r.	-	2 000
Kredyt obrotowy w mBank S.A.	WIBOR+marża	31.12.2019r.	450	900
Kredyt odnawialny w mBank S.A.	WIBOR+marża	29.08.2019r.	10 000	10 000
Linia kredytowa w mBank S.A. /PLN/EUR/USD/	WIBOR (EURIBOR, LIBOR)+marża	29.06.2021r.	-	56 422
Kredyt inwestycyjny w PKO BP S.A. - krótkoterminowa część kredytu długoterminowego	WIBOR+marża	30.06.2020r.	4 590	4 590
Kredyt inwestycyjny w mBank S.A. - krótkoterminowa część kredytu długoterminowego	WIBOR+marża	31.05.2019r.	-	532
Razem			60 393	146 873

Długoterminowe	Efektywna stopa procentowa	Termin spłaty	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Kredyt obrotowy w mBank S.A.	WIBOR+marża	29.01.2021r.	7 500	8 000
Kredyt obrotowy w mBank S.A.	WIBOR+marża	29.01.2021r.	8 000	9 000
Kredyt obrotowy w mBank S.A.	WIBOR+marża	29.01.2021r.	9 000	9 000
Kredyt obrotowy w PEKAO S.A.	WIBOR+marża	28.12.2020r.	7 000	7 000
Kredyt wielocelowy obrotowy w PKO BP S.A.	WIBOR+marża	22.09.2020r.	7 000	7 000
Kredyt inwestycyjny w PKO BP S.A.	WIBOR+marża	31.12.2020r.	2 295	4 589
Kredyt inwestycyjny w mBank S.A.	WIBOR+marża	30.06.2028r.	3 718	-
Kredyt inwestycyjny w mBank S.A.	WIBOR+marża	31.10.2028r.	3 142	-
Kredyt obrotowy w ING Bank Śląski S.A.	WIBOR+marża	14.06.2021r.	2 000	-
Kredyt obrotowy, w ramach limitu kredytowego wielocelowego w Pekao S.A. PLN/EUR/USD	WIBOR (EURIBOR, LIBOR)+marża	28.06.2020r.	10 000	10 000
Razem			59 655	54 589

Walutę dla kredytów udzielonych w walucie innej niż PLN oznaczono w opisie.

1. Uzgodnienie kwoty kredytów i pożyczek krótkoterminowych z bilansem (tys. zł)	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Na saldo krótkoterminowych kredytów i pożyczek wykazane w bilansie składa się:		
- kwota wykorzystanych kredytów:	60 393	146 873
- kwota naliczonych odsetek od kredytu:	42	46
	60 435	146 919
2. Zabezpieczenia kredytów bankowych (tys. zł)	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
STALPROFIL S.A.		
- weksle własne in blanco		
- pełnomocnictwo do rachunków bankowych		
- hipoteki na nieruchomościach:	68 324	47 908
- zastaw rejestrowy na zapasach:	94 594	94 594
- zastaw rejestrowy na rzeczowych aktywach trwałych:	1 875	2 136
- cesje praw z polis ubezpieczeniowych:	52 869	36 206
- cesje wierzytelności handlowych:	7 935	7 935
IZOSTAL S.A.		
- weksle własne in blanco		
- hipoteki:	91 000	97 500
- zastaw rejestrowy na zapasach:	74 441	71 385
- cesje wierzytelności handlowych:	3 059	6 115
- cesje praw z polis ubezpieczeniowych:	116 963	117 832
- klauzula do dokonywania potrąceń wierzytelności z rachunków bankowych		
KOLB Sp. z o.o.		
- weksle własne in blanco		
- oświadczenie patronackie wystawione przez Stalprofil S.A.:	2 000	2 000
- hipoteki:	20 937	20 937
- zastaw rejestrowy na rzeczowych aktywach trwałych:	1 248	1 281
- cesje praw z polis ubezpieczeniowych:	16 229	16 188
3. Niewykorzystane limity kredytowe w rachunkach bieżących (tys. zł)	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
	149 044	51 031

11. Zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe – NOTA NR 11

	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	176 100	192 326
część długoterminowa	341	493
wobec pozostałych jednostek	341	493
część krótkoterminowa	175 759	191 833
wobec jednostek powiązanych	42 697	43 570
wobec pozostałych jednostek	133 062	148 263
Zobowiązania z tytułu zaliczek na dostawy	76 576	75 989
część długoterminowa	-	-
część krótkoterminowa	76 576	75 989
wobec pozostałych jednostek	76 576	75 989
Pozostałe zobowiązania	11 358	14 882
część długoterminowa	-	-
część krótkoterminowa	11 358	14 882
wobec pozostałych jednostek	11 358	14 882
Rozliczenia międzyokresowe bierne	104	-
część długoterminowa	-	-
część krótkoterminowa	104	-
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	27 024	27 372
część długoterminowa, w tym:	22 162	22 637
<i>dotacje, w tym:</i>	21 513	21 978
- Izostal S.A.	19 320	19 743
- KOLB Sp. z o.o.	2 193	2 235
część krótkoterminowa, w tym:	4 862	4 735
<i>dotacje, w tym:</i>	930	930
- Izostal S.A.	845	845
- KOLB Sp. z o.o.	85	85
RAZEM	291 162	310 569

Warunki transakcji z podmiotami powiązаныmi przedstawione są w nocie nr 22. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nieoprocentowane i zazwyczaj rozliczane w terminach 30-60 dni. Pozostałe zobowiązania są nieoprocentowane ze średnim 14-21 dniowym terminem płatności.

12. Pozostałe zobowiązania finansowe – NOTA NR 12

Zobowiązania z tytułu umów leasingu finansowego

PRZYSZŁE MINIMALNE OPŁATY LEASINGOWE ORAZ WARTOŚĆ BIEŻĄCA MINIMALNYCH OPŁAT LEASINGOWYCH NETTO

	Na dzień 30.06.2019		Na dzień 31.12.2018	
	Minimalne opłaty	Wartość bieżąca minimalnych opłat	Minimalne opłaty	Wartość bieżąca minimalnych opłat
w okresie do 1 roku	3 592	2 898	1 837	1 572
w okresie od 1 roku do 5 lat	11 734	9 932	3 793	3 785
w okresie powyżej 5 lat	21 512	10 585	-	-
Razem	36 838	23 415	5 630	5 357
w tym dotyczące wieczystego użytkowania gruntów	22 443	10 128	-	-

Na dzień 30.06.2019r. Grupa jest stroną umów leasingu samochodów ciężarowych, dostawczych i osobowych oraz maszyn i urządzeń.

Wartość netto miesięcznych rat wynosi:

286 tys. zł

Płatność ostatniej raty leasingowej przypada na sierpień 2026 r.

W związku z zastosowaniem MSSF16 "Leasing", od 1.01.2019r. Grupa ujmuje w księgach aktywa i zobowiązania z tytułu prawa użytkowania wieczystego gruntów (więcej na ten temat w Sprawozdaniu Finansowym - punkty II.3. i 5, oraz w Sprawozdaniu Zarządu - pkt. V.10.2.)

13. Uzgodnienie zadłużenia finansowego – NOTA NR 13

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

	Kredyty bankowe			Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	Razem
	długoterminowe	krótkoterminowe	w rachunku bieżącym		
Stan na początek okresu	54 589	74 444	72 475	5 357	206 865
Korekty z tyt. pierwszego zastosowania MSSF 16				10 855	10 855
Stan na początek okresu (po korektach)	54 589	74 444	72 475	16 212	217 720
Wpływy z tytułu zaciągniętego zadłużenia	6 861	-	8 037	9 139	24 037
Naliczone koszty transakcyjne (prowizje)	41	41	88		170
Naliczone odsetki	556	370	506	267	1 699
Płatności z tytułu zadłużenia, w tym:	(2 097)	(60 110)	(35 660)	(2 203)	(100 070)
- spłata kapitału	(1 500)	(59 699)	(35 091)	(1 936)	(98 226)
- zapłacone odsetki	(556)	(370)	(481)	(267)	(1 674)
- zapłacone prowizje	(41)	(41)	(88)		(170)
Różnice kursowe od zadłużenia w walutach obcych		-	(29)		(29)
Inne zwiększenia / (zmniejszenia)	(295)	295	(22)	-	(22)
Stan na koniec okresu	59 655	15 040	45 395	23 415	143 505

Za okres od 01.01. do 31.12.2018

	Kredyty bankowe			Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	Razem
	długoterminowe	krótkoterminowe	w rachunku bieżącym		
Stan na początek okresu	57 785	62 125	15 220	3 091	138 221
Wpływy z tytułu zaciągnięcia zadłużenia	18 000	57 322	66 570	4 204	146 096
Naliczone koszty transakcyjne (prowizje)	139	239	154		532
Naliczone odsetki	895	716	1 034	168	2 813
Płatności z tytułu zadłużenia, w tym:	(5 107)	(63 955)	(10 444)	(2 102)	(81 608)
- spłata kapitału	(4 000)	(63 000)	(9 321)	(1 934)	(78 255)
- zapłacone odsetki	(968)	(716)	(969)	(168)	(2 821)
- zapłacone prowizje	(139)	(239)	(154)		(532)
Różnice kursowe		874	(59)		815
Inne zwiększenia / (zmniejszenia)	(17 123)	17 123		(4)	(4)
Stan na koniec okresu	54 589	74 444	72 475	5 357	206 865

14. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – NOTA NR 14

	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Przychody ze sprzedaży produktów	242 270	286 501
Przychody ze sprzedaży usług, w tym:	73 875	25 281
przychody zafakturowane	73 274	28 242
przychody z wyceny realizowanych kontraktów	601	(2 961)
Przychody ze sprzedaży materiałów	441	641
Przychody ze sprzedaży towarów	344 750	353 708
Przychody ze sprzedaży usług najmu i pozostałych usług	1 112	1 084
RAZEM, w tym:	662 448	667 215
Przychody ze sprzedaży krajowej	591 311	608 450
Przychody ze sprzedaży eksportowej	71 137	58 765

W I półroczu 2019 największym odbiorcą Grupy był OGP Gaz-System S.A. Wartość sprzedaży do tego kontrahenta osiągnęła 252 310 tys. zł, co stanowi 38,1% łącznych przychodów ze sprzedaży Grupy. Pomiędzy spółkami Grupy, a wyżej wymienionym odbiorcą nie istnieją żadne formalne powiązania.

15. Koszty rodzajowe – NOTA NR 15

	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Amortyzacja środków trwałych	6 191	5 697
Amortyzacja wartości niematerialnych	119	189
Koszty świadczeń pracowniczych	26 543	24 859
Zużycie surowców i materiałów pomocniczych	207 824	228 752
Koszty usług obcych	69 623	31 662
Koszty podatków i opłat	3 523	3 568
Pozostałe koszty	2 631	3 815
Zmiana stanu produktów i produkcji w toku	(18)	13 907
Koszty sprzedanych towarów i materiałów	331 810	333 788
korekty konsolidacyjne	(395)	(149)
RAZEM	647 851	646 088
Koszty sprzedaży	16 124	25 112
Koszty ogólnego zarządu	17 943	17 816
Koszty sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów	613 784	603 160
RAZEM, w tym:	647 851	646 088
- koszty związane z leasingami krótkoterminowymi	310	-
- koszty związane z leasingami aktywów o niskiej wartości	42	-
- koszty związane ze zmiennymi opłatami leasingowymi nieuwjętymi w wycenie zobowiązań z tytułu leasingu	-	-

KOSZTY ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Koszty wynagrodzeń	21 537	20 176
Koszty ubezpieczeń społecznych	3 782	3 456
Koszty świadczeń emerytalnych	15	12
Świadczenia na rzecz BHP	322	308
Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych	628	559
Pozostałe	259	348
RAZEM	26 543	24 859

16. Pozostałe przychody i koszty – NOTA NR 16

POZOSTAŁE PRZYCHODY	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Dotacje państwowe	466	466
Zysk na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	84	1
Zysk na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych - leasing zwrotny	17	-
Odwrocenie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości należności	20	26
Odwrocenie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości zapasów	1	6
Nadwyżki inwentaryzacyjne	299	-
Otrzymane nieodpłatnie aktywa	4	16
Rozwiązanie innych rezerw	61	71
Zwrot opłat sądowych	86	83
Otrzymane i naliczone kary i odszkodowania	89	1 040
Zwrot nadpłaconego podatku	-	57
Noty obciążeniowe	418	-
Pozostałe	594	102
RAZEM	2 139	1 868

POZOSTAŁE KOSZTY	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	-	38
Strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych - leasing zwrotny	-	-
Wartość netto zlikwidowanych aktywów trwałych	1	-
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości należności	253	180
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości zapasów	-	1 117
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych	-	129
Rezerwa na przyszłe koszty z działalności operacyjnej	-	15
Odszkodowania, kary umowne, grzywny, naprawy szkód	4	14
Niedobory inwentaryzacyjne	30	856
Wartość zlikwidowanych materiałów niepełnowartościowych	8	-
Darowizny	5	9
Opłaty sądowe	57	83
Pozostałe	58	128
RAZEM	416	2 569

17. Przychody i koszty finansowe – NOTA NR 17

PRZYCHODY FINANSOWE	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Przychody z tytułu odsetek	809	566
Zyski z tytułu różnic kursowych	422	-
Rozwiązanie rezerw na koszty finansowe	177	-
Pozostałe	-	25
Odwrócenie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, w tym dotyczące:	11	154
- należności odsetkowych	11	154
RAZEM	1 419	745

KOSZTY FINANSOWE	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Koszty odsetek, w tym dotyczące:	1 702	1 502
- kredytów bankowych	1 432	1 424
- zobowiązań handlowych	2	2
- zobowiązań budżetowych	1	8
- umów leasingu	267	68
Koszty prowizji, w tym dotyczące:	201	200
- kredytów bankowych	158	189
- gwarancji bankowych	43	11
Straty z tytułu różnic kursowych	-	383
Rezerwy na koszty finansowe	17	-
Pozostałe	5	163
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, w tym dotyczące:	425	311
- należności odsetkowych	425	311
RAZEM	2 350	2 559

18. Podatek dochodowy – NOTA NR 18

GŁÓWNE SKŁADNIKI OBCIĄŻENIA/UZNANIA PODATKOWEGO W SPRAWOZDANIU Z ZYSKÓW LUB STRAT I INNYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Bieżący podatek dochodowy	1 406	4 175
- bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego	1 406	4 369
- korekty dotyczące bieżącego podatku dochodowego z lat ubiegłych	-	(194)
Odroczony podatek dochodowy	1 546	(478)
- obciążenie / (uznanie) z tytułu podatku odroczonego dotyczące powstania i odwracania się różnic przejściowych	1 546	(672)
- obciążenie / (uznanie) z tytułu podatku odroczonego dotyczące odliczania strat z lat ubiegłych	-	194
Obciążenie / (uznanie) podatkowe wykazane w rachunku zysków lub strat	2 952	3 697
- przypisane działalności kontynuowanej	2 952	3 697
Podatek dochodowy związany z pozycjami prezentowanymi w pozostałych dochodach całkowitych	-	-
Obciążenie / (uznanie) podatkowe wykazane w sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów	2 952	3 697

BIEŻĄCY PODATEK DOCHODOWY	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Wynik finansowy brutto przed opodatkowaniem z działalności kontynuowanej	15 389	18 612
Wynik finansowy brutto przed opodatkowaniem	15 389	18 612
Koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	11 098	17 069
Doliczenia do kosztów	13 636	13 970
Przychody nie podlegające opodatkowaniu	5 987	(320)
Doliczenia do przychodów	534	962
Wynik po odliczeniach	7 398	22 993
Darowizna	-	2
Odliczenia od dochodu strat z lat ubiegłych	-	1 019
Dochód do opodatkowania	7 398	21 972
Stawka podatkowa (w %)	19%	19%
Bieżący podatek dochodowy	1 406	4 175

ODRO CZONY PODATEK DOCHODOWY	Bilans		Rachunek zysków i strat	
	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego				
dotatnie różnice kursowe	14	13	1	103
wycena rzeczowych aktywów trwałych	740	611	129	(134)
bonifikata na towary	140	420	(280)	(302)
odszkodowania	33	33	-	-
odsetki nie objęte odpisem aktualizującym	27	32	(5)	22
wartość środków trwałych w leasingu	4 053	1 480	2 573	206
kontrakty długoterminowe	202	60	142	(188)
Rezerwa brutto z tytułu odroczonego podatku dochodowego	5 209	2 649		
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego				
naliczone odsetki	12	59	47	49
wartość zobowiązań z tytułu leasingu	3 662	1 010	(2 652)	(148)
ujemne różnice kursowe	32	9	(23)	(57)
rezerwy na przyszłe koszty	2 698	3 817	1 119	(779)
rezerwy na świadczenia pracownicze	246	337	91	2
odpisy aktualizacyjne na należności	349	331	(18)	(28)
odpisy aktualizacyjne na zapasy	629	1 211	582	(201)
odpisy aktualizacyjne na aktywa trwałe	-	-	-	39
koszty n.k.u.p. / koszty podatkowe w przyszłych okresach/	415	318	(97)	84
kontrakty długoterminowe	747	719	(28)	(352)
pozostałe	22	59	37	1 034
niezrealizowana marża	1 599	1 581	(18)	(22)
Strata podatkowa możliwa do odliczenia	54	-	(54)	194
aktualizacja wyceny rezerw na świadczenia pracownicze	45	45	-	-
Aktywa brutto z tytułu odroczonego podatku dochodowego	10 510	9 496		
Obciążenie / (uznanie) z tytułu odroczonego podatku dochodowego wykazane w rachunku zysków lub strat			1 546	(478)
Obciążenie / (uznanie) z tytułu odroczonego podatku dochodowego wykazane w sprawozdaniu z innych całkowitych dochodów			-	-

19. Informacje dotyczące segmentów operacyjnych – NOTA NR 19

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

SEGMENTY OPERACYJNE	Działalność kontynuowana			Działalność ogółem
	Handel, przetwórstwo i działalność usługowa na rynku stalowym	Infrastruktura sieci przesyłowych gazu i innych mediów	Razem	
Przychody od klientów zewnętrznych	249 130	413 318	662 448	662 448
Przychody z tytułu transakcji między segmentami	-	-	-	-
Przychody z tytułu odsetek	346	463	809	809
Koszty z tytułu odsetek	830	872	1 702	1 702
Amortyzacja	2 354	3 956	6 310	6 310
Inne istotne pozycje kosztów, w tym:	246 582	394 959	641 541	641 541
koszty sprzedanych towarów i materiałów	226 917	104 893	331 810	331 810
zużycie surowców i materiałów pomocniczych	1 977	205 847	207 824	207 824
koszty usług obcych	5 384	64 239	69 623	69 623
koszty świadczeń pracowniczych	13 090	13 453	26 543	26 543
pozostałe	(786)	6 527	5 741	5 741
Zysk lub (strata) operacyjny(a) segmentu sprawozdawczego	1 433	14 887	16 320	16 320
Aktywa segmentu sprawozdawczego	402 040	418 935	820 975	820 975
Zwiększenia / (zmniejszenia) rzeczowych aktywów trwałych	14 810	3 599	18 409	18 409
Zobowiązania segmentu sprawozdawczego	89 927	201 235	291 162	291 162
Ujęcie w okresie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości, w tym:	233	550	783	783
- ujęte w rachunku zysków i strat	233	550	783	783
- ujęte w pozostałych dochodach całkowitych	-	-	-	-
Odwrócenie w okresie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości, w tym:	1 829	1 369	3 198	3 198
- ujęte w rachunku zysków i strat	1 829	1 369	3 198	3 198
- ujęte w pozostałych dochodach całkowitych	-	-	-	-

Uzgodnienia przychodów, zysku lub straty, aktywów oraz zobowiązań segmentu sprawozdawczego
Za okres od 01.01. do 30.06.2019
Przychody

Łączne przychody segmentów sprawozdawczych	714 187
Pozostałe przychody	3 558
Wyłączenie przychodów z tytułu transakcji między segmentami	(51 739)
Przychody jednostki	666 006

Zysk lub strata

Łączny zysk / (strata) operacyjny(a) segmentów sprawozdawczych	16 116
Innego rodzaju zysk / (strata)	(931)
Wyłączenie zysków z tytułu transakcji między segmentami	204
Zysk przed uwzględnieniem podatku dochodowego	15 389

Za okres od 01.01. do 30.06.2019
Aktywa

Łączne aktywa segmentów sprawozdawczych	820 975
Pozostałe aktywa	-
Aktywa jednostki	820 975

Zobowiązania

Łączne zobowiązania segmentów sprawozdawczych	291 162
Pozostałe zobowiązania	162 696
Zobowiązania jednostki	453 858

Informacje dotyczące produktów i usług

Rodzaj produktu lub usługi	Przychody uzyskane od klientów zewnętrznych
Handel wyrobami hutniczymi	237 258
Produkcja konstrukcji stalowych	10 966
Wykonywanie robót ogólnobudowlanych w zakresie obiektów liniowych: rurociągów, linii elektroenergetycznych i telekomunikacyjnych	65 130
Produkcja izolacji antykorozyjnych rur stalowych oraz rur polietylenowych	347 388
Pozostałe usługi	1 706

Informacje dotyczące obszarów geograficznych (kierunki eksportu)

	Przychody	Aktywa trwałe
Polska	591 311	278 358
Unia Europejska (UE-28)	64 961	-
Europa (poza UE-28)	5 932	-
Pozostałe	244	-

Za okres od 01.01. do 30.06.2018

SEGMENTY OPERACYJNE	Działalność kontynuowana			Działalność ogółem
	Handel, przetwórstwo i działalność usługowa na rynku stalowym	Infrastruktura sieci przesyłowych gazu i innych mediów	Razem	
Przychody od klientów zewnętrznych	304 087	363 128	667 215	667 215
Przychody z tytułu transakcji między segmentami	-	-	-	-
Przychody z tytułu odsetek	316	250	566	566
Koszty z tytułu odsetek	805	697	1 502	1 502
Amortyzacja	2 201	3 685	5 886	5 886
Inne istotne pozycje kosztów, w tym:	292 295	347 907	640 202	640 202
koszty sprzedanych towarów i materiałów	269 824	63 964	333 788	333 788
zużycie surowców i materiałów pomocniczych	2 738	226 014	228 752	228 752
koszty usług obcych	5 648	26 014	31 662	31 662
koszty świadczeń pracowniczych	13 475	11 384	24 859	24 859
pozostałe	610	20 531	21 141	21 141
Zysk lub strata operacyjny(a) segmentu sprawozdawczego	10 269	10 157	20 426	20 426
Aktywa segmentu sprawozdawczego	340 758	411 960	752 718	752 718
Zwiększenia rzeczowych aktywów trwałych	(1 847)	318	(1 529)	(1 529)
Zobowiązania segmentu sprawozdawczego	77 751	206 167	283 918	283 918
Ujęcie w okresie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości, w tym:	393	1 486	1 879	1 879
- ujęte w rachunku zysków i strat	393	1 486	1 879	1 879
- ujęte w pozostałych dochodach całkowitych	-	-	-	-
Odwrocenie w okresie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości, w tym:	316	40	356	356
- ujęte w rachunku zysków i strat	316	40	356	356
- ujęte w pozostałych dochodach całkowitych	-	-	-	-

Uzgodnienia przychodów, zysku lub straty, aktywów oraz zobowiązań segmentu sprawozdawczego
Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Przychody

Łączne przychody segmentów sprawozdawczych	725 523
Pozostałe przychody	2 613
Wyłączenie przychodów z tytułu transakcji między segmentami	(58 308)
Przychody jednostki	669 828

Zysk lub strata

Łączny zysk / (strata) operacyjny(a) segmentów sprawozdawczych	19 833
Innego rodzaju zysk / (strata)	(1 814)
Wyłączenie zysków z tytułu transakcji między segmentami	593
Zysk przed uwzględnieniem podatku dochodowego	18 612

Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Aktywa

Łączne aktywa segmentów sprawozdawczych	752 718
Pozostałe aktywa	-
Aktywa jednostki	752 718

Zobowiązania

Łączne zobowiązania segmentów sprawozdawczych	283 918
Pozostałe zobowiązania	126 959
Zobowiązania jednostki	410 877

Informacje dotyczące produktów i usług

Rodzaj produktu lub usługi	Przychody uzyskane od klientów zewnętrznych
Handel wyrobami hutniczymi	289 366
Produkcja konstrukcji stalowych	12 015
Wykonywanie robót ogólnobudowlanych w zakresie obiektów liniowych: rurociągów, linii elektroenergetycznych i telekomunikacyjnych	14 476
Produkcja izolacji antykorozyjnych rur stalowych oraz rur polietylenowych	347 920
Pozostałe usługi	3 438

Informacje dotyczące obszarów geograficznych (kierunki eksportu)

	Przychody	Aktywa trwałe
Polska	608 451	249 657
Unia Europejska (UE-28)	52 688	-
Europa (poza UE-28)	5 961	-
Pozostałe	115	-

20. Dywidendy – NOTA NR 20

ZADEKLAROWANE I WYPŁACONE W ROKU OBROTOWYM

Dywidendy z akcji zwykłych	W okresie od 01.01. do 30.06.2019	W okresie od 01.01. do 31.12.2018
Dywidenda spółki Stalprofil S.A. za rok obrotowy 2018 / 2017	4 025	3 150
Dywidenda spółki Izostal S.A. za rok obrotowy 2018 / 2017	4 257	1 170
Razem	8 282	4 320

- W dniu 16.05.2019r. roku ZWZ spółki Stalprofil S.A. podjęto uchwałę w sprawie wypłaty dywidendy za rok 2018 w kwocie 4.025 tys. zł (0,23 zł / akcję).
Termin ustalenia prawa do dywidendy wyznaczono na dzień 14.08.2019r., natomiast termin wypłaty dywidendy przypada na 06.09.2019r. Na dzień 30.06.2019 zobowiązanie z tego tytułu ujęto w pozostałych krótkoterminowych zobowiązaniach finansowych.
- W dniu 26.04.2019 roku ZWZ spółki Izostal S.A. podjęto uchwałę w sprawie wypłaty dywidendy za rok 2018 w kwocie 4.257 tys. zł (0,13 zł / akcję).
Termin ustalenia prawa do dywidendy wyznaczono na dzień 24.07.2019 r., natomiast termin wypłaty dywidendy przypada na 09.08.2019r. Na dzień 30.06.2019 zobowiązanie z tego tytułu ujęto w pozostałych krótkoterminowych zobowiązaniach finansowych.
- W dniu 03.09.2018 roku spółka STALPROFIL S.A. wypłaciła dywidendę z zysku netto za 2017 rok w kwocie 3 150 tys. zł (0,18 zł / akcję).
- W dniu 09.08.2018 roku spółka IZOSTAL S.A. wypłaciła dywidendę z zysku netto za 2017 rok w kwocie 2.947 tys. zł (0,09 zł / akcję), z czego 1.777 tys. zł przypada jednostce dominującej tj. STALPROFIL S.A. i w sprawozdaniu skonsolidowanym podlega wyłączeniu.

21. Umowy o budowę – NOTA NR 21

UMOWY O BUDOWĘ W TRAKCIE REALIZACJI	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Przychody z wyceny	(2 867)	(3 468)
Przychody zrealizowane	156 405	93 919
Przychody razem	153 538	90 451
Łączna kwota poniesionych kosztów	137 819	80 992
Łączna kwota ujętych zysków i strat ze sprzedaży	15 719	9 459
Kwota otrzymanych zaliczek	6 932	19 049
Kwota kaucji pozostawionych u zlecających	911	1 075
Kwota należności od klientów z tytułu prac wynikających z umów	9 668	36 102
Kwota zobowiązań wobec dostawców i podwykonawców z tytułu prac wynikających z umów	8 390	18 707

Metoda stosowana do ustalania przychodów i kosztów - metoda stopnia zaawansowania.

Przychody i koszty z tytułu umowy są zestawiane z kosztami umowy poniesionymi do określonego momentu realizacji umowy w powiązaniu ze stopniem zaawansowania realizacji robót.

22. Transakcje z podmiotami powiązаныmi – NOTA NR 22

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe spółki STALPROFIL S.A. oraz sprawozdania finansowe jednostek zależnych wymienionych poniżej.

Nazwa jednostki zależnej	Udział w kapitale (%)		
	Siedziba	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Izostal S.A.	Kolonowskie	60,28	60,28
KOLB Sp. z o.o.	Kolonowskie	60,28	60,28
STF DYSTRYBUCJA Sp. z o.o.	Dąbrowa Górnicza	100,00	100,00

KWOTY TRANSAKCJI ZAWARTYCH Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Podmiot powiązany	Sprzedaż spółek GK Stalprofil S.A. na rzecz podmiotów powiązanych		Zakupy spółek GK Stalprofil S.A. od podmiotów powiązanych		Wartość zapasów pochodzących od podmiotów powiązanych	
	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
	Jednostka dominująca	1 020	209	50 993	58 457	1 128
Jednostki zależne	50 993	58 457	1 020	209	77	93
Jednostki powiązane *	14	182	14	182	-	-
Pozostałe podmioty powiązane **	-	1 279	108 146	211 968	95 837	101 399

* - W tej pozycji wykazano transakcje pomiędzy jednostkami zależnymi Stalprofil S.A.

** - W tej pozycji wykazano transakcje z podmiotami Grupy ArcelorMittal

KWOTY ROZRACHUNKÓW Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Podmiot powiązany	Należności spółek GK Stalprofil S.A. od podmiotów powiązanych		Zobowiązania spółek GK Stalprofil S.A. wobec podmiotów powiązanych	
	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Jednostka dominująca, w tym:	77	3 752	22 505	43 563
z tyt. dostaw towarów i usług	77	3 752	20 400	41 358
z tyt. pożyczek	-	-	2 105	2 205
Jednostki zależne, w tym:	22 505	43 553	77	3 752
z tyt. dostaw towarów i usług	20 400	41 348	77	3 752
z tyt. pożyczek	2 105	2 205	-	-
Jednostki powiązane *, w tym:	1	4	1	4
z tyt. dostaw towarów i usług	1	4	1	4
Pozostałe podmioty powiązane **	2	267	42 877	47 120

* - W tej pozycji wykazano stan rozrachunków pomiędzy jednostkami zależnymi Stalprofil S.A.

** - W tej pozycji wykazano stan rozrachunków z podmiotami Grupy ArcelorMittal

Sprzedaż na rzecz oraz zakupy od podmiotów powiązanych dokonywane są wg cen rynkowych. Zobowiązania / należności są niezabezpieczone i rozliczane gotówkowo.

WYNAGRODZENIA CZŁONKÓW ZARZĄDU

	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Wypłacone w roku obrotowym świadczenia pracownicze dotyczące bieżącego roku	2 573	3 019
Wypłacone w danym roku obrotowym świadczenia pracownicze dotyczące roku ubiegłego	516	688
Naliczone w roku obrotowym i niewypłacone świadczenia pracownicze	117	313
Zawiązane na koniec okresu rezerwy na wynagrodzenia	192	659

W spółkach Grupy nie istnieją programy motywacyjne lub premie oparte na kapitale emitenta, w tym programy oparte na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie).

WYNAGRODZENIA CZŁONKÓW RADY NADZORCZEJ

	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Wypłacone w roku obrotowym świadczenia pracownicze dotyczące danego roku	538	453
Wypłacone w danym roku obrotowym świadczenia pracownicze dotyczące roku ubiegłego	35	33
Naliczone w roku obrotowym i niewypłacone świadczenia pracownicze	38	35

W minionym okresie sprawozdawczym spółki Grupy nie udzieliły osobom nadzorującym i zarządzającym żadnych pożyczek, bądź też jakichkolwiek poręczeń i gwarancji.

23. Zysk na akcje – NOTA NR 23

DANE DOTYCZĄCE WYNIKU FINANSOWEGO ORAZ AKCJI, KTÓRE POSŁUŻYŁY DO WYLICZENIA PODSTAWOWEGO I ROZWODNIONEGO ZYSKU NA JEDNĄ AKCJĘ

	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Zysk / (strata) netto z działalności kontynuowanej	9 476	12 975
Zysk / (strata) netto	9 476	12 975

	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku / (straty) na jedną akcję	17 500 000	17 500 000

24. Instrumenty finansowe – NOTA NR 24

Instrumenty finansowe - zabezpieczenia

Grupa Kapitałowa Stalprofil S.A. dokonuje zabezpieczenia przepływów pieniężnych wynikających ze sprzedaży i zakupów realizowanych w walutach obcych, na ryzyko zmiany kursu, stosując transakcje typu FORWARD, w zakresie powstającej pozycji otwartej (nadwyżki przychodów nad kosztami lub odwrotnie).

Na dzień 30.06.2019r. spółka IZOSTAL S.A. posiadała otwarte transakcje:

Bank	Sprzedaż / Kupno waluty	Wartość transakcji [EUR]	Średni ważony kurs	Termin zamknięcia ostatniego kontraktu	Wycena na dzień bilansowy [PLN]
mBank S.A.	Kupno	10 000 000 EUR	4,2893	2019-07-05	-405 285,06 zł

Instrumenty finansowe – ryzyko stopy procentowej – analiza wrażliwości (tys. zł)

Na dzień 30.06.2019

	Wartość bilansowa	Zwiększenie/ zmniejszenie o punkty procentowe	Wpływ na wynik finansowy brutto	
			+0,25%	-0,25%
Aktywa finansowe	10 852		27	(27)
Środki pieniężne	10 352	0,25 %	26	(26)
Lokaty krótkoterminowe	500	0,25 %	1	(1)
Zobowiązania finansowe	143 463		(359)	359
Kredyty bankowe i pożyczki	120 048	0,25 %	(300)	300
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu	23 415	0,25 %	(59)	59

Na dzień 31.12.2018

	Wartość bilansowa	Zwiększenie/ zmniejszenie o punkty procentowe	Wpływ na wynik finansowy brutto	
			+0,25%	-0,25%
Aktywa finansowe	3 923		10	(10)
Środki pieniężne	3 341	0,25 %	8	(8)
Lokaty krótkoterminowe	582	0,25 %	1	(1)
Zobowiązania finansowe	206 819		(517)	517
Kredyty bankowe i pożyczki	201 462	0,25 %	(504)	504
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu	5 357	0,25 %	(13)	13

Instrumenty finansowe – ryzyko walutowe – analiza wrażliwości (tys. zł)

Na dzień 30.06.2019

	Wartość bilansowa [w tys. zł]	Zwiększenie/ zmniejszenie kursu w procentach	Wpływ na wynik finansowy brutto	
			+1%	-1%
Aktywa finansowe	79 907		799	(799)
Środki pieniężne w EUR	3 253	1%	33	(33)
Środki pieniężne w USD	22	1%	0	(0)
Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe w EUR	76 632	1%	766	(766)
Zobowiązania finansowe	106 813		(1 068)	1 068
Kredyty w rachunku bieżącym w EUR	13 505	1%	(135)	135
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług w EUR	92 903	1%	(929)	929
Walutowe kontrakty terminowe	405	1%	(4)	4

Na dzień 31.12.2018

	Wartość bilansowa [w tys. zł]	Zwiększenie/ zmniejszenie kursu w procentach	Wpływ na wynik finansowy brutto	
			+1%	-1%
Aktywa finansowe	74 368		744	(744)
Środki pieniężne w EUR	3 166	1%	32	(32)
Środki pieniężne w USD	25	1%	0	(0)
Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe w EUR	71 170	1%	712	(712)
Walutowe kontrakty terminowe	7	1%	0	(0)
Zobowiązania finansowe	207 437		(2 074)	2 074
Kredyty w rachunku bieżącym w EUR	25 420	1%	(254)	254
Kredyty obrotowe w EUR	56 422	1%	(564)	564
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług w EUR	125 552	1%	(1 256)	1 256
Walutowe kontrakty terminowe	43	1%	(0)	0

Instrumenty finansowe – wartości godziwe (tys. zł)

Wartości godziwe poszczególnych kategorii instrumentów finansowych

	Kategoria wg MSSF 9	Wartość bilansowa		Wartość godziwa	
		Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Aktywa finansowe		228 949	264 091	228 949	264 091
Środki pieniężne	ZK	10 352	3 341	10 352	3 341
Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe należności	ZK	218 097	260 161	218 097	260 161
Walutowe kontrakty terminowe	ZK	-	7	-	7
Lokaty krótkoterminowe	ZK	500	582	500	582
Zobowiązania finansowe		407 945	490 338	407 945	490 338
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	ZK	23 415	5 357	23 415	5 357
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania	ZK	264 035	283 430	264 035	283 430
Kredyty bankowe i pożyczki	ZK	120 090	201 508	120 090	201 508
Walutowe kontrakty terminowe	ZK	405	43	405	43

ZK - wycena w zamortyzowanym koszcie; WGPK - wycena w wartości godziwej przez kapitały

Instrumenty finansowe – przychody, koszty, zyski i straty (tys. zł)

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

	Kategoria wg MSSF 9	Przychody / (koszty) z tytułu odsetek i prowizji	Zyski / (straty) z tytułu różnic kursowych	Rozwiązanie / (utworzenie) odpisów aktualizujących	Zyski / (straty) ze sprzedaży instrumentów finansowych
Aktywa finansowe		809	(779)	2 415	-
Środki pieniężne	ZK	19	265	-	-
Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe należności	ZK	790	(1 332)	(647)	-
Zapasy	WGPWF	-	-	3 062	-
Walutowe kontrakty terminowe	ZK	-	288	-	-
Zobowiązania finansowe		(1 903)	1 201	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	ZK	(267)	-	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania	ZK	(3)	707	-	-
Kredyty bankowe i pożyczki	ZK	(1 590)	361	-	-
Gwarancje bankowe i poręczenia		(43)	-	-	-
Walutowe kontrakty terminowe	ZK	-	133	-	-

ZK - wycena w zamortyzowanym koszcie; WGPWF - wycena w wartości godziwej przez wynik finansowy

Za okres od 01.01. do 30.06.2018

	Kategoria wg MSR 39	Przychody / (koszty) z tytułu odsetek i prowizji	Zyski / (straty) z tytułu różnic kursowych	Rozwiązanie / (utworzenie) odpisów aktualizujących	Zyski / (straty) ze sprzedaży instrumentów finansowych
Aktywa finansowe		566	3 408	(1 394)	-
Środki pieniężne	WwWGPWF	64	455	-	-
Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe należności	PiN	502	2 886	(311)	-
Zapasy	WwWGpWF	-	-	(1 083)	-
Walutowe kontrakty terminowe	UdtW	-	67	-	-
Zobowiązania finansowe		(1 702)	(3 791)	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	ZFwZK	(68)	-	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania	ZFwZK	(10)	(6 197)	-	-
Kredyty bankowe i pożyczki	ZFwZK	(1 613)	(1 086)	-	-
Gwarancje bankowe i poręczenia		(11)	-	-	-
Walutowe kontrakty terminowe	UdtW	-	3 492	-	-

25. Zobowiązania warunkowe – NOTA NR 25

Na dzień 30.06.2019r. stan zobowiązań pozabilansowych przedstawiał się następująco:

Łączna wartość gwarancji udzielonych na wniosek spółek GK STALPROFIL S.A.	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Gwarancje wadialne, w tym:	10 299	183
- na rzecz OGP Gaz-System S.A.	6 000	183
Gwarancje należytego wykonania kontraktu oraz usunięcia wad i usterek, w tym:	121 119	94 769
- na rzecz OGP Gaz-System S.A.	115 600	89 148
Gwarancja zwrotu zaliczki, w tym:	140 586	126 390
- na rzecz OGP Gaz-System S.A.	140 586	123 504
- na rzecz PGNiG Technologie S.A.	-	2 886
Gwarancja zapłaty na zabezpieczenie roszczeń regresowych, na rzecz OGP Gaz-System S.A.	-	8 882
Gwarancje płatnicze	17 433	4 699
Razem, w tym:	289 437	234 923
- na rzecz OGP Gaz-System S.A.	262 186	221 717

Łączna wartość zabezpieczeń ustanowionych na aktywach spółek GK STALPROFIL S.A.	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Hipoteki	180 261	166 345
Zastaw na środkach trwałych	3 123	3 417
Zastaw na zapasach	169 035	165 979
Przelew wierzytelności z umowy ubezpieczenia budynków	149 769	133 688
Przelew wierzytelności z umowy ubezpieczenia maszyn i urządzeń	3 791	4 038
Przelew wierzytelności z umowy ubezpieczenia zapasów	32 500	32 500
Cesje wierzytelności handlowych	10 994	14 050

Spółki Grupy Kapitałowej Stalprofil S.A. nie udzielały poręczeń podmiotom spoza Grupy.

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd STALPROFIL S.A. do publikacji w dniu 09.09.2019 roku.

Dąbrowa Górnicza, dnia 09.09.2019 r.

Podpisy Osób wchodzących w skład Zarządu STALPROFIL S.A.:

Imię i nazwisko	Stanowisko / Funkcja	
Jerzy Bernhard	Prezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
Sylwia Potocka-Lewicka	Wiceprezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
Zenon Jędrocha	Wiceprezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
Henryk Orczykowski	Wiceprezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym

Podpis osoby odpowiedzialnej za prowadzenie ksiąg rachunkowych:

Beata Ćwirta	Główny Księgowy	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
--------------	-----------------	--------------------------------------------------

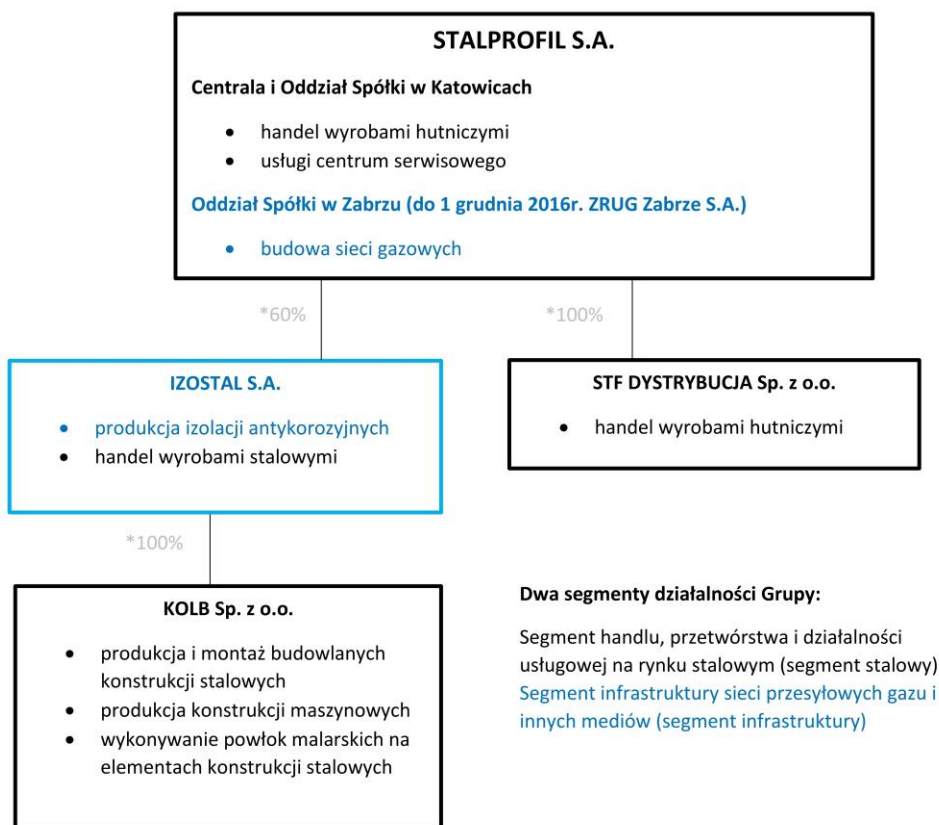
V. Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. w I półroczu 2019 r.

1. Opis organizacji Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Na dzień 30 czerwca 2019r. Grupę Kapitałową STALPROFIL S.A. tworzyła jednostka dominująca – STALPROFIL S.A. i następujące spółki zależne:

- IZOSTAL S.A. z siedzibą w Kolonowskiem,
- KOLB Sp. z o.o. z siedzibą w Kolonowskiem,
- STF DYSTRYBUCJA Sp. z o.o. z siedzibą w Dąbrowie Górniczej.

Rysunek 2 Struktura Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.



*) Udział % w kapitale zakładowym

Na dzień 30.06.2019 poziom zatrudnienia w Grupie wynosił 528 osób.

Tabela 2 Zatrudnienie w Grupie Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Segment	Stan na 30.06.2019		Stan na 30.06.2018	
	Pracownicy fizyczni	Razem	Pracownicy fizyczni	Razem
Liczba zatrudnionych w segmencie stalowym	178	284	180	286
Liczba zatrudnionych w segmencie infrastruktury	137	244	125	224
Razem	315	528	305	510

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, obowiązkowi konsolidacji podlegają trzy podmioty zależne od emitenta: IZOSTAL S.A., KOLB Sp. z o.o. i STF DYSTRYBUCJA Sp. z o.o.

Tabela 3 Bezpośredni i pośredni udział kapitałowy STALPROFIL S.A. w spółkach zależnych

Nazwa spółki zależnej	Stan na 30.06.2019		Stan na 30.06.2018	
	Wysokość kapitału zakładowego	Udział % STALPROFIL S.A. w kapitale zakładowym	Wysokość kapitału zakładowego	Udział % STALPROFIL S.A. w kapitale zakładowym
IZOSTAL S.A.	65 488 000	60,28%	65 488 000	60,28%
KOLB Sp. z o.o.*	10 098 000	60,28%	3 098 000	60,28%
STF DYSTRYBUCJA Sp. z o.o.	100 000	100,00%	100 000	100,00%

*100% udziałów w KOLB Sp. z o.o. należy do IZOSTAL S.A.

W Grupie Kapitałowej STALPROFIL S.A. wyodrębnione zostały dwa podstawowe branżowe segmenty działalności:

1. **segment handlu, przetwórstwa i działalności usługowej na rynku stalowym (segment stalowy)**, obejmujący: (a) handel wyrobami hutniczymi realizowany głównie przez STALPROFIL S.A. i STF DYSTRYBUCJA Sp. z o.o. oraz (b) przetwórstwo stali realizowane przez spółkę KOLB Sp. z o.o.,
2. **segment infrastruktury sieci przesyłowych gazów (segment infrastruktury)**, obejmujący: (a) usługę izolowania antykorozyjnego rur stalowych i sprzedaż rur izolowanych oferowane przez IZOSTAL S.A. oraz (b) usługi budowlano-montażowe sieci przesyłowych oferowane przez STALPROFIL S.A. Oddział w Zabrze.

Jednym z dwóch głównych obszarów działalności Grupy i jednocześnie podmiotu dominującego, tj. STALPROFIL S.A., jest handel wyrobami hutniczymi produkowanymi ze stali niestopowej. Ten sam wiodący przedmiot działalności ma spółka zależna STF DYSTRYBUCJA Sp. z o.o.. Do segmentu stalowego obok handlu stalą zalicza się także produkcja i montaż konstrukcji stalowych, budowa obiektów kubaturowych, a także produkcja konstrukcji maszynowych, którymi zajmuje się KOLB Sp. z o.o..

Głównym przedmiotem działalności IZOSTAL S.A. jest antykorozyjne izolowanie rur stalowych oraz handel przewodowymi rurami stalowymi. Natomiast drugi podmiot działający w obrębie segmentu infrastruktury – samobilansujący się i będący odrębnym pracodawcą Oddział STALPROFIL S.A. w Zabrze jest wykonawcą robót związanych z budową i remontami sieci gazowych, ciepłowniczych, wodnych i kanalizacyjnych.

Prowadzona w ramach Grupy dywersyfikacja działalności ma na celu zwiększenie odporności Grupy na wahania koniunktury w poszczególnych branżach i jednocześnie wykorzystanie potencjału rynkowego tych branż. Działalność wszystkich podmiotów zależnych Grupy jest komplementarna w stosunku do siebie oraz do podstawowej działalności podmiotu dominującego.

Wspólnym mianownikiem dla działalności Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. jest wyrób hutniczy, który w aktywności gospodarczej poszczególnych spółek Grupy pojawia się jako: towar, materiał do produkcji, produkt do głębszego przetworzenia, bądź też jako element świadczony usługi. Relacje biznesowe występujące pomiędzy spółkami zależnymi i spółką matką sprowadzają się do kooperacji i współpracy handlowej na tej płaszczyźnie. Podmioty z Grupy, w wyniku swojej działalności, powiększają wartość dodaną nabywanego wyrobu hutniczego (poprzez obróbkę, przetworzenie, usługę) i lokują go na swoich, odmiennych rynkach. Spółki zależne, uzupełniając swój podstawowy przedmiot działalności, zaopatrują także w nieprzetworzone wyroby hutnicze kontrahentów, działających głównie na rynkach ich core business'u.

2. Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

W I półroczu 2019 roku nie nastąpiły istotne zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.. Jednym zdarzeniem było zarejestrowanie przez sąd w dniu 19 czerwca 2019 r. podwyższenia kapitału zakładowego spółki zależnej KOLB sp. z o.o. z kwoty 3.098.000 zł do kwoty 10.098.000 zł, w drodze utworzenia 3.500 nowych, równych i niepodzielnych udziałów w kapitale zakładowym tej spółki. o wartości nominalnej 2 000 zł każdy udział. Wszystkie nowe udziały w podwyższanym kapitale zakładowym KOLB sp. z o.o. zostały objęte przez dotychczasowego jedynego wspólnika spółki - „IZOSTAL” S.A., która pokryła te udziały wkładem pieniężnym w kwocie 7.000.000 zł. Środki z podwyższenia kapitału zostały przeznaczone na cele rozwojowe.

3. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące

Zestawienie wszystkich akcji emitenta i spółek powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających oraz nadzorujących emitenta na dzień przekazania niniejszego raportu półrocznego zaprezentowane zostało w Tabeli 4. Od dnia przekazania ostatniego raportu okresowego stan posiadania akcji emitenta i spółek powiązanych przez osoby zarządzające i nadzorujące nie uległ zmianie.

Tabela 4 Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień przekazania raportu za I półrocze 2019

Osoby zarządzające/nadzorujące	Akcje spółki	Liczba akcji	Zmiana od daty przekazania ostatniego raportu okresowego	Wartość nominalna (zł)
Zenon Jędrocha – Członek Zarządu	IZOSTAL S.A.	1 584	0	3 168,00
*) Henryk Szczepaniak – Członek Rady Nadzorczej	STALPROFIL S.A.	285	0	28,50

*) Członek Rady Nadzorczej STALPROFIL S.A. powołany przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie STALPROFIL S.A. w dniu 16.05.2019 r.

4. Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu STALPROFIL S.A.

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy Spółki STALPROFIL S.A. posiadających – zgodnie z najlepszą wiedzą Spółki – co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki na dzień przekazania niniejszego raportu półrocznego. Informacje w tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 ust. 1 *Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych*.

Od dnia przekazania ostatniego raportu okresowego, struktura własności znacznych pakietów akcji emitenta nie uległa zmianie.

Tabela 5 Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZ STALPROFIL S.A. na dzień przekazania raportu za I półrocze 2019

Akcjonariusz	Ilość akcji razem	Udział w kapitale akcyjnym	Ilość głosów razem	% głosów na WZ
ArcelorMittal Poland S.A.	5 508 800	31,48%	10 948 800	32,68%
MZZ Pracowników Arcelor Mittal Dąbrowa Górnicza	2 955 000	16,89%	8 235 000	24,58%
MOZ NSZZ „Solidarność” ArcelorMittal Poland S.A.	1 320 000	7,54%	6 600 000	19,70%
Aviva Otwarty Fundusz Emerytalny Aviva Santander	1 722 100	9,84%	1 722 100	5,14%

5. Informacje o podstawowych produktach, towarach i usługach

W Grupie Kapitałowej STALPROFIL S.A. wyodrębnione zostały dwa segmenty działalności:

- 1) Handel, przetwórstwo i działalność usługowa na rynku stalowym** (segment stalowy), obejmujące handel wyrobami hutniczymi realizowany głównie przez STALPROFIL S.A. i STF Dystrybucja Sp. z o.o., oraz wykonawstwo konstrukcji stalowych, realizowane przez KOLB Sp. z o.o.
- 2) Działalność związana z infrastrukturą sieci przesyłowych gazu i innych mediów** (segment infrastruktury sieci przesyłowych), obejmująca produkcję izolacji antykorozyjnej rur stalowych wytwarzanych przez IZOSTAL S.A., a także usługi budowlano-montażowe sieci przesyłowych oferowane przez STALPROFIL S.A. Oddział w Zabrze.

Działalność w segmencie stalowym, w tym głównie działalność w zakresie handlu wyrobami hutniczymi, stanowi podstawowy przedmiot działalności podmiotu dominującego. Spółki zależne uzupełniają działalność Grupy w zakresie obrotu wyrobami hutniczymi. Obrót realizowany w ramach tego segmentu osiągnął wartość 249 130 tys. zł i stanowił w I półroczu 2019 r. 37,6% przychodów ze sprzedaży Grupy. Wskutek negatywnych zmian, które nastąpiły w otoczeniu rynkowym Spółki w I półroczu roku 2019, w tym głównie na skutek spadku popytu na stal, oraz spadku cen wyrobów hutniczych, przychody segmentu stalowego Grupy były niższe niż w analogicznym okresie roku ubiegłego o ponad 18%.

Tabela 6 Struktura przychodów ze sprzedaży Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. według segmentów branżowych

Segment branżowy	I-VI 2019		I-VI 2018		Dynamika
	tys. zł	udział	tys. zł	udział	
Segment stalowy	249 130	37,6%	304 087	45,6%	81,9%
Segment infrastruktury	413 318	62,4%	363 128	54,4%	113,8%
RAZEM	662 448	100,0%	667 215	100,0%	99,3%

Gorsze wyniki sprzedażowe w segmencie stalowym w pierwszych sześciu miesiącach bieżącego roku Grupa rekompensowała wzrostami przychodów w segmencie infrastruktury sieci przesyłowych. Zarówno IZOSTAL S.A. jak i Oddział STALPROFIL S.A. w Zabrze, posiadając odpowiednie kompetencje i zasoby do skutecznego konkutowania na rynku, właściwie korzystali z koniunktury panującej na rynku budowy gazociągów. W I półroczu 2019 r. przychody Grupy z usług wykonawstwa sieci przesyłowych gazu osiągnęły poziom 65 130 tys. zł, co stanowi ponad czterokrotny wzrost r/r sprzedaży na tym rynku. Ponadto w tym okresie Grupa utrzymała przychody ze sprzedaży izolowanych rur stalowych na wysokim poziomie z roku poprzedniego, co spowodowało, że cały segment infrastruktury wypracował prawie 14% wzrost przychodów r/r.

Łącznie w I półroczu 2019 r. Grupa Kapitałowa STALPROFIL S.A. uzyskała 662 448 tys. zł przychodów ze sprzedaży ogółem, czyli tylko o 0,7% mniej niż w I półroczu 2018 r.

Tabela 7 Sprzedaż podstawowych towarów, produktów i usług przez Grupę Kapitałową STALPROFIL S.A. w poszczególnych segmentach

Asortyment		I-VI 2019	I-VI 2018	Dynamika
I Segment stalowy:				
1.	Sprzedaż wyrobów hutniczych (t)	88 599	107 424	82,5%
2.	Sprzedaż konstrukcji stalowych (t)	836	1 514	55,2%
II Segment infrastruktury:				
1.	Sprzedaż izolacji antykorozyjnych rur stalowych (m ²), w tym:	866 636	1 005 692	86,2%
	- izolacje antykorozyjne zewnętrzne (m ²)	506 552	545 175	92,9%
	- izolacje antykorozyjne wewnętrzne (m ²)	347 564	442 162	78,6%
2.	Sprzedaż usług wykonawstwa sieci przesyłowych (tys. zł)	65 645	14 634	448,6%

6. Podstawowe rynki zbytu

W I półroczu 2019 r. Grupa Kapitałowa STALPROFIL S.A. uzyskała 591 311 tys. zł przychodów ze sprzedaży krajowej, czyli o 2,8% mniej r/r. Jednocześnie Grupa zanotowała o 21,1% wyższe r/r przychody z eksportu.

Udział sprzedaży eksportowej w przychodach ogółem zwiększył się do 10,7%. Aktywność Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. na rynkach zagranicznych związana jest zarówno z obrotem wyrobami hutniczymi, jak też z produkcją konstrukcji stalowych oraz dostawami izolowanych rur stalowych.

Wzrost sprzedaży eksportowej w I półroczu 2019 r. odbył się głównie w segmencie infrastruktury za sprawą wzrostu eksportu stalowych rur izolowanych. Przeszkodą we wzroście eksportu w ramach segmentu stalowego była duża nadpodaż taniej stali na unijnym rynku ze strony dostawców z Turcji, Dalekiego Wschodu i krajów dawnej WNP przy ograniczonym popycie rynkowym na wyroby hutnicze.

Tabela 8 Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. w podziale na rynek krajowy i zagraniczny

Kierunek sprzedaży	I-VI 2019		I-VI 2018		Dynamika
	tys. zł	udział	tys. zł	Udział	
Kraj	591 311	89,3%	608 450	91,2%	97,2%
Eksport	71 137	10,7%	58 765	8,8%	121,1%
RAZEM	662 448	100,0%	667 215	100,0%	99,3%

Największym zagranicznym rynkiem zbytu były w analizowanym okresie kraje Unii Europejskiej, których udział w przychodach ze sprzedaży eksportowej wyniósł 91,3%. Znaczącymi odbiorcami z tego regionu były firmy z takich krajów, jak: Słowacja, Czechy, Rumunia, Niemcy, Estonia, Węgry, Litwa. Istotny eksportowy rynek zbytu stanowiły również kraje europejskie nie będące członkami Unii Europejskiej. Udział tych krajów w sprzedaży eksportowej wyniósł 8,3%. W tej grupie znalazły się firmy m.in. z Ukrainy, Białorusi, Rosji, Norwegii, Bośni i Hercegowiny, Turcji.

Tabela 9 Kierunki sprzedaży eksportowej Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Obszar geograficzny	I-VI 2019		I-VI 2018		Dynamika
	tys. zł	udział	tys. zł	udział	
Unia Europejska (UE-28)	64 961	91,3%	52 688	89,7%	123,3%
Europa (poza UE-28)	5 932	8,3%	5 961	10,1%	99,5%
Pozostałe	244	0,4%	116	0,2%	210,3%
RAZEM	71 137	100,0%	58 765	100,0%	121,1%

7. Główni dostawcy i odbiorcy Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

W I półroczu 2019 r. największym dostawcą Grupy był koncern ArcelorMittal. Wartość zakupionych od niego wyrobów osiągnęła 17,6% łącznych kosztów zakupu towarów i materiałów Grupy. Dominująca pozycja rynkowa koncernu ArcelorMittal, który jest największym producentem stali na świecie i jednocześnie ma największy udział w krajowej produkcji wyrobów hutniczych (ok. 70%), powoduje, że jest on głównym dostawcą wyrobów hutniczych dla czołowych polskich dystrybutorów stali, w tym ma znaczący udział w dostawach kształtowników dla STALPROFIL S.A. i rur stalowych dla IZOSTAL S.A.

ArcelorMittal Poland S.A. jest największym akcjonariuszem podmiotu dominującego – STALPROFIL S.A. – posiadającym 31,48% akcji i 32,68% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

Tabela 10 Główni dostawcy (co najmniej 10% udział w kosztach zakupów)

Wyszczególnienie	I-VI 2019		I-VI 2018	
	tys. zł	udział	tys. zł	udział
Grupa ArcelorMittal	108 146	17,6%	211 968	35,1%
Ferrum S.A.	67 393	11,0%	43 688	7,2%
Razem koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	613 784	100,0%	603 160	100,0%

W I półroczu 2019 r. największym odbiorcą Grupy był OGP Gaz-System S.A. Podmiot ten jest największym krajowym operatorem gazociągów przesyłowych i największym odbiorcą Grupy w zakresie dostaw stalowych rur izolowanych oraz usług budowy gazociągów. Wartość sprzedaży do tego kontrahenta osiągnęła w I półroczu 2019 r. 38,1% łącznych przychodów ze sprzedaży Grupy i była efektem:

- dostaw izolowanych rur stalowych, przeznaczonych do budowy gazociągów przesyłowych, realizowanych przez Konsorcjum firm: IZOSTAL S.A. i STALPROFIL S.A. na bazie zawartej z OGP Gaz-System S.A. umowy ramowej,
- usług budowy gazociągów przesyłowych realizowanych przez Oddział STALPROFIL S.A. w Zabrze.

Tabela 11 Główni odbiorcy (co najmniej 10% udział w przychodach ze sprzedaży)

Wyszczególnienie	I-VI 2019		I-VI 2018	
	obrót w tys. zł	udział w przychodach	obrót w tys. zł	udział w przychodach
OGP Gaz-System S.A.	252 310	38,1%	255 538	38,3%
Ferrum S.A.	68 320	10,3%	33 172	5,0%
Razem przychody ze sprzedaży	662 448	100,0%	667 215	100,0%

8. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostki zależne istotnych transakcji z podmiotami powiązanymi

W okresie sprawozdawczym podmioty z Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. nie zawierały transakcji z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe.

Wartość transakcji z podmiotami powiązanymi zaprezentowano w pkt. IV.22, w nocie 22 niniejszego raportu.

W I półroczu 2019 r. istotne transakcje zakupu wyrobów hutniczych, Grupa dokonywała z podmiotami z Koncernu ArcelorMittal. Łączną wartość dostaw zrealizowanych przez Koncern ArcelorMittal na rzecz Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. zaprezentowano w Tabeli 10, w pkt. V.7. ArcelorMittal jest największym producentem stali na świecie i w Polsce. Jest też głównym dostawcą wyrobów hutniczych dla podmiotów z Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. Współpraca handlowa Grupy z tym Koncernem odbywa się na warunkach rynkowych. Zakupy kształtowników realizowane są głównie na bazie zamówień składanych do ArcelorMittal Commercial Sections S.A. z siedzibą w Luksemburgu. Natomiast zakupy rur odbywają się na podstawie zamówień składanych do ArcelorMittal Ostrava A.S.

Do Koncernu ArcelorMittal należy ArcelorMittal Poland S.A., który jest największym akcjonariuszem STALPROFIL S.A., posiadającym 31,48% akcji i 32,68% głosów w STALPROFIL S.A.

9. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń dotyczących emitenta

W I półroczu 2019 r. pozytywny efekt przyniosła prowadzona w ramach Grupy polityka dywersyfikacji działalności, która ma na celu zwiększenie odporności Grupy na wahania koniunktury w poszczególnych branżach. Pomimo spadku koniunktury na rynku stalowym, Grupa Kapitałowa STALPROFIL S.A. osiągnęła korzystne wyniki finansowe. Były one pochodną wykorzystania przez podmioty z Grupy dobrej sytuacji rynkowej w drugim obsługiwanych przez Grupę segmencie - segmencie infrastruktury (obejmującym zarówno sprzedaż izolowanych rur stalowych na rynku gazowym, jak i wykonawstwo gazociągów przesyłowych).

W I półroczu 2019 r. Grupa sprzedała łącznie ok. 89 tys. ton wyrobów hutniczych. Łączny wolumen sprzedaży stali był niższy o 18% r/r. Było to efektem pogorszenia warunków rynkowych panujących w I półroczu 2019 r., a związanych ze spadkiem zapotrzebowania na stal w UE, korektą cen wyrobów hutniczych oraz wzmożoną konkurencją ze strony dostawców z Azji, Europy Wschodniej oraz Turcji.

Segmentem, który w I półroczu 2019 r. wygenerował większą część przychodów Grupy, a także zanotował wzrost przychodów o 14% r/r był segment infrastruktury sieci przesyłowych gazu i innych mediów. Były to przychody głównie z kontraktów realizowanych na rzecz OGP Gaz-System S.A. tj.:

- przez konsorcjum firm: IZOSTAL S.A i STALPROFIL S.A. - kontrakty na dostawy rur izolowanych oraz

- przez STALPROFIL S.A. Oddział w Zabrze - kontrakty na budowę gazociągów na potrzeby OGP Gaz-System S.A.

Kontrakty na dostawy rur izolowanych to głównie kontrakty zawarte w wyniku przetargów przeprowadzonych w ramach zawartej w 2015 r. drugiej Umowy Ramowej na dostawy rur DN1000 i DN700 w izolacji zewnętrznej i wewnętrznej. Podsumowując wyniki przetargów przeprowadzonych w ramach II Umowy Ramowej, na łączną ilość 1 028 km rur, Grupa STALPROFIL bierze udział w dostawach 851 km, tj. ok. 85%. Świadczy to o skuteczności Grupy w konkurowaniu z pozostałymi 10 firmami/konsorcjami z Europy i Azji, które w drodze prekwalfikacji zostały dopuszczone przez Gaz – System S.A. do składania ofert. Równocześnie należy podkreślić, że dotychczasowe dostawy zostały zrealizowane przez Grupę bez opóźnień. Jakość dostarczanych towarów, terminowość i atrakcyjne ceny są silnymi atrybutami Grupy.

Według stanu na dzień publikacji niniejszego raportu, IZOSTAL S.A. posiada bardzo duży portfel zamówień, łącznie na wartość około 630 mln zł. Realizacja tych zamówień przypada na najbliższe 18 miesięcy. Około 50% z tego stanowią zamówienia posiadane z Gaz-System S.A., natomiast pozostała część to inni odbiorcy, zarówno krajowi, jak i zagraniczni.

W I półroczu 2019 r. ponad czterokrotnie wzrosły r/r przychody Grupy z tytułu usług budowy gazociągów. Ich wielkość wynikała z realizowanego portfela zamówień, w którym dominowały kontrakty na budowę gazociągów zawarte z PGNiG Technologie S.A. (na potrzeby OGP Gaz-System S.A.) i z OGP Gaz-System S.A. odpowiednio: na budowę 19,8 km gazociągu DN700 Hermanowice-Strachocina o aktualnej wartości 29,9 mln zł netto (który STALPROFIL S.A. realizuje jako podwykonawca) oraz na budowę 49,1 km gazociągu DN1000 Zdieszowice-Wrocław, odcinek Brzeg-Zębice-Kiełczów, o łącznej wartości 187 mln zł netto (który STALPROFIL S.A. realizuje jako generalny wykonawca).

Ponadto, na przełomie I i II kwartału 2019 r. OGP Gaz-System S.A. dokonał wyboru dwóch ofert złożonych przez STALPROFIL S.A. w trzech przetargach na realizację inwestycji pod nazwą *"Budowa gazociągu Pogórska Wola - Tworzeń DN1000 MOP 8,4 MPa wraz z obiektami towarzyszącymi i infrastrukturą niezbędną do jego obsługi"*, w podziale na 3 Części, tj.:

- ofertę na Część nr 1 - odcinek Pogórska Wola - Pałecznicza, o długości ok. 78 km i wartości netto 272 899 tys. zł, oraz
- ofertę na Część nr 2 - odcinek Pałecznicza - Braciejówka o długości ok. 56 km i wartości netto 141 000 tys. zł.

Realizacja powyższych inwestycji powinna nastąpić w terminie 28 miesięcy od dnia zawarcia umów pomiędzy Zamawiającym i Wykonawcą, co nastąpiło 8 lipca 2019 r.

Tabela 12 Wykaz ważniejszych zdarzeń, o których Grupa informowała w I półroczu 2019 r.

Data	Zdarzenie
30.01.2019	Zawarcie aneksów do umów kredytowych, które o kolejny rok wydłużają okres dostępności limitów kredytowych udzielonych STALPROFIL S.A. przez mBank S.A. Udzielenie na wnioski Spółki dodatkowego limitu kredytowego w kwocie 5 mln zł z przeznaczeniem na otwieranie akredytyw i udzielanie gwarancji. W wyniku podpisanych umów łączna wartość limitu kredytowego udostępnionego STALPROFIL S.A. przez mBank S.A. wynosi 45 mln zł.
13.02.2019	Zawarcie przez konsorcjum firm w składzie: STALPROFIL S.A. oraz IZOSTAL S.A. umowy z OGP Gaz-System S.A. na dostawę izolowanych rur stalowych na budowę Gazociągu DN1000 Polska-Słowacja. Wartość dostaw objętych zawartą umową wynosi 33.091 tys. zł netto, a ich realizacja nastąpi w terminie od 1 czerwca 2019 r. do 30 września 2019 r.
08.03.2019	Informacja o złożeniu przez STALPROFIL S.A. najlepszych cenowo ofert w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego dotyczącego wykonania robót budowlanych dla inwestycji pod nazwą <i>"Budowa gazociągu Pogórska Wola - Tworzeń DN 1000 MOP 8,4 MPa wraz z obiektami towarzyszącymi i infrastrukturą niezbędną do jego obsługi, w podziale na 3 części"</i> , w tym: 1. Oferta o wartości netto 272 898 762,14 zł złożona na budowę Odcinka 1: Pogórska Wola - Pałecznicza o długości ok. 78 km.

	2. Oferta o wartości netto 141 000 000,00 zł złożona budowę Odcinka 2: Pałecznicza - Braciejówka o długości ok. 56 km.
14.03.2019	Zawarcie przez konsorcjum firm w składzie: STALPROFIL S.A. oraz IZOSTAL S.A. umowy z OGP Gaz-System S.A. na dostawę izolowanych rur stalowych na budowę Gazociągu DN1000 Pogórska Wola – Tworzeń (zam. 3). Wartość dostaw objętych zawartą umową częściową wynosi 121.254 tys. zł netto, a ich realizacja nastąpi w terminie od 1 września 2019 r. do 31 stycznia 2020 r.
19.03.2019	Zawarcie przez STALPROFIL S.A. umowy kredytu inwestycyjnego z mBank S.A. w wysokości 17.462.048 zł z przeznaczeniem na częściowe sfinansowanie inwestycji pn. „Budowa magazynu wysokiego składowania na terenie Składu Handlowego A w Katowicach”. Spłata kredytu nastąpi w równych ratach kwartalnych począwszy od marca 2021 r. do czerwca 2028 r.
20.03.2019	Zawarcie przez konsorcjum firm w składzie: STALPROFIL S.A. oraz IZOSTAL S.A. umowy z OGP Gaz-System S.A. na dostawę izolowanych rur stalowych na budowę Gazociągu DN700 Polska-Litwa (zam. 2) o długości ok. 72 km. Wartość dostaw objętych zawartą umową wynosi 65.360 tys. zł netto, a ich realizacja nastąpi w terminie od 1 stycznia 2020 r. do 31 lipca 2020 r.
26.03.2019	Podjęcie uchwały przez Zarząd IZOSTAL S.A. o skierowaniu do Walnego Zgromadzenia wniosku z propozycją podziału zysku netto wypracowanego w roku 2018, w tym z propozycją wypłaty dywidendy dla akcjonariuszy Spółki w kwocie 4.256.720,00 zł., co daje 0,13 zł. dywidendy na każdą akcję.
28.03.2019	Powołanie Członków Zarządu IZOSTAL S.A. Rada Nadzorcza Spółki na posiedzeniu w dniu 28 marca 2019 r. podjęła uchwały dotyczące powołania na trzyletnią następną X kadencję Zarządu Spółki w następującym niezmienionym składzie: Marek Mazurek – Prezes Zarządu, Dyrektor Generalny Michał Pietrek – Wiceprezes Zarządu, Dyrektor Handlowy.
11.04.2019	Rezygnacja pana Marcina Gamrota z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej STALPROFIL S.A. w przedmiotowym oświadczeniu pan Marcin Gamrot nie podał przyczyn rezygnacji.
26.04.2019	Zwyczajne Walne Zgromadzenie IZOSTAL S.A. podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku netto za rok 2018. ZWZ przeznaczyło na dywidendę dla akcjonariuszy Spółki kwotę 4.256.720,00 zł., co daje 0,13 zł dywidendy na każdą akcję. Dniem ustalenia prawa do dywidendy będzie 24 lipca 2019 r., natomiast wypłata dywidendy nastąpi w dniu 9 sierpnia 2019 r.
16.05.2019	Zwyczajne Walne Zgromadzenie "STALPROFIL" S.A. powołało Pana Henryka Szczepaniaka na Członka Rady Nadzorczej "STALPROFIL" S.A., na okres wspólnej kadencji obecnej Rady Nadzorczej, trwającej do dnia odbycia walnego zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe Spółki za rok obrotowy 2019
16.05.2019	Zwyczajne Walne Zgromadzenie STALPROFIL S.A. podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku netto Spółki za rok 2018. ZWZ przeznaczyło na dywidendę kwotę 4.025.000,00 zł, co daje 0,23 zł dywidendy na każdą akcję. Dniem ustalenia prawa do dywidendy był 14 sierpnia 2019 r., natomiast termin wypłaty dywidendy nastąpi w dniu 6 września 2019 r.
29.05.2019	Zarząd STALPROFIL S.A. powziął informację o wyborze przez AB Amber Grid z siedzibą w Wilnie, Republika Litewska, oferty złożonej przez spółkę zależną IZOSTAL S.A. jako najkorzystniejszej w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego na dostawy izolowanych rur stalowych DN700 dla zadania inwestycyjnego realizowanego przez AB Amber Grid: budowa gazowego połączenia międzysystemowego Polska-Litwa (GIPL) na terytorium Republiki Litewskiej o długości około 170 km. Wartość złożonej przez IZOSTAL S.A. oferty wynosi 26.425 tys. EUR netto, co po przeliczeniu według kursu NBP ogłoszonego dnia 28 maja 2019 roku wynosi 113.540 tys. PLN netto. Specyfikacja istotnych warunków zamówienia przewiduje realizację dostaw w okresie od roku 2019 do 2021.

10. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych.

10.1. Komentarz do podstawowych pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Grupa Kapitałowa STALPROFIL S.A. prowadzi działalność w segmentach:

- stalowym – obejmującym handel wyrobami hutniczymi oraz produkcję i montaż konstrukcji stalowych, maszynowych i budowlanych;
- infrastruktury – obejmującym produkcję i dostawę izolacji antykorozyjnych rur oraz usługi budowy sieci przesyłowych gazu.

W Tabeli 13 przedstawiono przychody i wyniki brutto ze sprzedaży Grupy, osiągnięte w I półroczu 2019 roku, w podziale na segmenty.

Łączne przychody zrealizowane przez Grupę Kapitałową STALPROFIL S.A. w I półroczu 2019 r. wyniosły **662 448 tys. zł** i były niższe o 1% r/r.

Tabela 13 Wyniki finansowe podstawowych segmentów działalności Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. (w tys. zł).

GRUPA KAPITAŁOWA STALPROFIL S.A.	Segment stalowy				segment infrastruktury				Razem (tys. zł)			
	1 H 2019	1 H 2018	Zmiana		1 H 2019	1 H 2018	Zmiana		1 H 2019	1 H 2018	Zmiana	
1	2	3	4=2-3	5=2/3	6	7	8=6-7	9=6/7	10=2+6	11=3+7	12=10-11	13=10/11
Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	249 130	304 087	-54 957	-18%	413 318	363 128	50 190	14%	662 448	667 215	-4 767	-1%
<i>udział w przychodach Grupy Kapitałowej</i>	38%	46%	-8%	-	62%	54%	8%	-	100%	100%	-	-
Koszt sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów	231 847	276 661	-44 814	-16%	381 937	326 499	55 438	17%	613 784	603 160	10 624	2%
Wynik brutto ze sprzedaży	17 283	27 426	-10 143	-37%	31 381	36 629	-5 248	-14%	48 664	64 055	-15 391	-24%
<i>udział w wyniku brutto ze sprzedaży Grupy Kapitałowej</i>	36%	43%	-7%	-	64%	57%	7%	-	100%	100%	-	-

Przychody i wynik brutto ze sprzedaży - segment infrastruktury

W I półroczu 2019 r. segmentem, który wygenerował większą część przychodów Grupy, a także miał największy udział w wyniku brutto ze sprzedaży Grupy, był segment infrastruktury. W segmencie infrastruktury Grupa zanotowała wzrost przychodów o **50 190 tys. zł**, tj. o 14% r/r (z czego 50,982 tys. zł z budowy gazociągów).

Na tak pozytywny wynik segmentu główny wpływ miały kontrakty realizowane przez Grupę na rzecz OGP Gaz - System S.A. tj. (a) przez konsorcjum firm: IZOSTAL S.A i STALPROFIL S.A. - kontrakty na dostawy rur izolowanych oraz (b) przez STALPROFIL S.A. Oddział w Zabrze - kontrakty na budowę gazociągów na potrzeby OGP Gaz-System S.A.

W segmencie tym Grupa osiągnęła **31 381 tys. zł** wyniku brutto ze sprzedaży. Rentowność segmentu na poziomie wyniku brutto na sprzedaży nieco spadła r/r, ale poprawiła się na poziomie wyniku operacyjnego i wyniku netto.

Wynik brutto ze sprzedaży segmentu za I półrocze 2019 r. obejmuje 2 950 tys. zł z tytułu rozwiązanych niewykorzystanych rezerw na naprawy gwarancyjne. Wartość tych rezerw zmniejszono w 1Q 2019 r. o 2 000 tys. zł, a w 2Q 2019 o kolejne 950 tys. zł, tj. łącznie w I półroczu zmniejszono je o 2 950 tys. zł, co w całości

powiększyło wynik brutto ze sprzedaży segmentu infrastruktury, a jednocześnie spółki dominującej - STALPROFIL S.A.

Przychody i wynik brutto ze sprzedaży - segment stalowy

Segment stalowy osiągnął w I półroczu 2019 r. 249 130 tys. zł przychodów, które były niższe o 18% r/r.

Wynik brutto segmentu za I półrocze 2019 r. wyniósł 17 283 tys. zł i był o 37% niższy r/r. Osiągnięte wyniki są skutkiem sytuacji rynkowej związanej ze spadkiem zużycia stali i tym samym popytu na wyroby hutnicze w UE i w Polsce oraz korektą cen na rynku wyrobów hutniczych, a także konkurencją tańszych wyrobów hutniczych importowanych z rynków wschodnich.

Grupa sprzedała w I półroczu 2019 r. 88,6 tys. ton wyrobów hutniczych tj. o 18% mniej r/r (przy nieco niższej marży r/r) oraz 836 ton konstrukcji stalowych tj. o 45% mniej r/r (przy wyższej marży r/r).

Wynik operacyjny i wynik netto Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Wynik EBITDA Grupy Kapitałowej z działalności w obu segmentach wyniósł w I półroczu 2019 r. łącznie 22 630 tys. zł i był niższy o 14% r/r.

Zysk na działalności operacyjnej Grupy wyniósł 16 320 tys. zł, tj. był niższy o 20% r/r.

Saldo na działalności finansowej Grupy Kapitałowej w I półroczu 2019 r. wyniosło (-930) tys. zł, w tym koszty obsługi kredytów i leasingów łącznie 1 857 tys. zł.

W rezultacie skonsolidowany zysk netto Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. za sześć miesięcy 2019 roku wyniósł 12 437 tys. zł, wobec 14 915 tys. zł w I półroczu 2018 r.

Tabela 14 Wyniki Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. za I półrocze 2019 i 2018 r. (w tys. zł)

Wyszczególnienie	1 H 2019	1 H 2018	Zmiana r/r	
I. Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	662 448	667 215	(4 767)	-0,7%
II. Koszty sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów	613 784	603 160	10 624	1,8%
III. Zysk / (strata) brutto ze sprzedaży	48 664	64 055	(15 391)	-24,0%
IV. Zysk / (strata) z działalności operacyjnej	16 320	20 426	(4 106)	-20,1%
V. Zysk / (strata) brutto	15 389	18 612	(3 223)	-17,3%
VI. Zysk / (strata) netto w tym przypadający na :	12 437	14 915	(2 478)	-16,6%
akcjonariuszy jednostki dominującej	9 476	12 975	(3 499)	-27,0%
udziały niekontrolujące	2 961	1 940	1 021	52,7%
EBITDA¹	22 630	26 312	(3 682)	-14,0%

Wynik finansowy Grupy prezentowany jest z zachowaniem zasad ostrożnej wyceny .

10.2. Komentarz do podstawowych pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

W I półroczu 2019 zanotowano 8% spadek sumy bilansowej w stosunku do stanu na 31.12.2018 r. Na 30 czerwca 2019 r. majątek trwały stanowił ok. 34% aktywów, a majątek obrotowy ok. 66% aktywów.

¹ EBITDA liczona jako wynik operacyjny plus amortyzacja

W obrębie głównych kategorii aktywów, nastąpiły następujące istotne zmiany w porównaniu do stanu na 31 grudnia 2018 r.:

- wzrost aktywów trwałych o 19 443 tys. zł, tj. o ok. 8%; na zwiększenie aktywów trwałych wpłynęło ujęcie po raz pierwszy w bilansach spółek Grupy 10 154 tys. zł aktywa i zobowiązań z tytułu prawa użytkowania wieczystego gruntów, w wyniku zastosowania od 1.01.2019 r. MSSF 16 „Leasing”. Na 30.06.2019 r. wartość tego aktywa wynosiła 10 083 tys. zł; aktywo to będzie amortyzowane w okresie użytkowania wieczystego gruntów;
- spadek poziomu wartości zapasów o 60 787 tys. zł, tj. o 16,5%, w wyniku spadku wartości zapasów w segmencie infrastruktury o 63,1 mln zł i wzroście wartości zapasów w segmencie stalowym o 2,3 mln zł. Zmiana wartości zapasów wynika z normalnej działalności Grupy: spadek zapasów w segmencie infrastruktury wynika głównie z harmonogramu dostaw rur dla OGP Gaz-System S.A. Wzrost wartości zapasów w segmencie stalowym wynika w większości ze wzrostu wartości materiałów do dalszej produkcji.
- spadek należności i rozliczeń międzyokresowych krótkoterminowych o 39 577 tys. zł, tj. o 15%, głównie w wyniku zmian w następujących pozycjach:
 - należności handlowe spadły o 19 306 tys. zł, tj. o 8% (ściągalność należności handlowych w 1H 2019 utrzymywała się na podobnym poziomie do ściągalności w ub.r.),
 - należności z tytułu przekazanych zaliczek, spadły o 14 177 tys. zł, tj. o 92%,
- poziom środków pieniężnych wzrósł o 6 929 tys. zł, tj. o 77%.

Na 30 czerwca 2019 r., w obrębie głównych kategorii pasywów, Grupa zanotowała następujące, większe zmiany w porównaniu do stanu na 31.12.2018 r.:

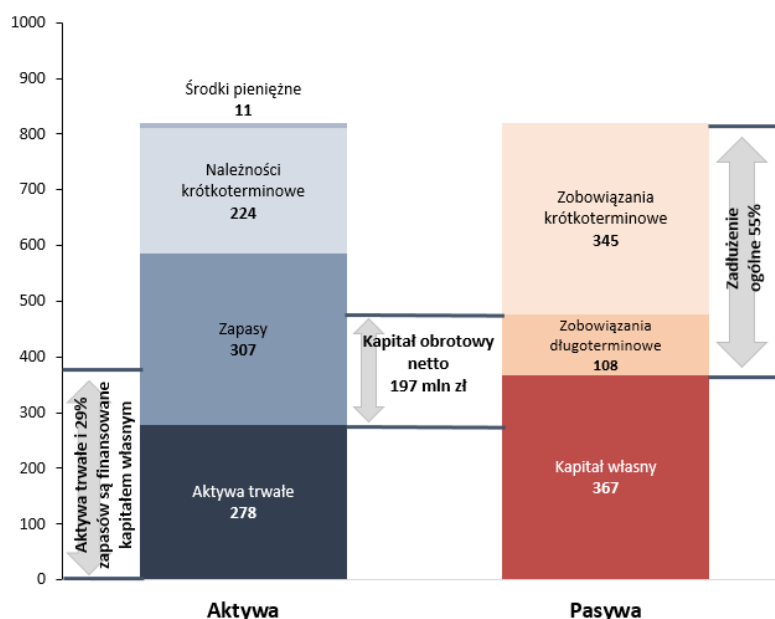
- wzrost zobowiązań długoterminowych o 23 883 tys. zł, tj. o 28%, głównie w wyniku:
 - wzrostu poziomu długoterminowych kredytów o 5 066 tys. zł (głównie kredyty inwestycyjne w segmencie stalowym) oraz
 - wzrostu „pozostałych długoterminowych zobowiązań finansowych” o 16 732 tys. zł, m.in. w wyniku zastosowania od 1.01.2019 r. MSSF 16 „Leasing”, zgodnie z którym Grupa od 1.01.2019 r. ujmuje w bilansie aktywa i zobowiązania z tytułu prawa użytkowania wieczystego gruntów; zobowiązania długoterminowe Grupy z tego tytułu wynosiły na 30.06.2019 r. 10 079 tys. zł².
- spadek zobowiązań krótkoterminowych o 100 946 tys. zł, tj. o 23%, z czego:
 - rezerwy spadły o 5 268 tys. zł, głównie w segmencie infrastruktury tj. spadek o 3 876 tys. zł (szerzej w pkt V.10.1),
 - krótkoterminowe kredyty spadły o 86 484 tys. zł, tj. 59%, głównie IZOSTAL S.A.,
 - zobowiązania handlowe spadły o 16 226 tys. zł, tj. 8%,
 - „pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe” wzrosły o 9 608 tys. zł, w tym o 8 282 tys. zł w związku z planowaną wypłatą dywidendy za 2018 r. przez STALPROFIL S.A. i IZOSTAL S.A.

Mocną stroną Grupy jest znaczący poziom kapitału obrotowego netto, który na 30.06.2019 r. wyniósł 197 127 tys. zł i finansował w całości aktywa trwałe oraz 64% zapasów Grupy. Poziom kapitału obrotowego netto wzrósł o 8 594 tys. zł w porównaniu do stanu na 31.12.2018 r.

Rysunek 3 Struktura bilansu Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. wg stanu na dzień 30.06.2019 r.

² Wdrożenie od 1.01.2019 r. MSSF 16 „Leasing” nie miało istotnego wpływu na wyniki finansowe spółek Grupy. Wpłynęło natomiast zauważalnie na aktywa i pasywa, poprzez ujęcie od 1.01.2019 r. aktywa i zobowiązania z tytułu prawa użytkowania wieczystego gruntów, przede wszystkim w zobowiązaniach długoterminowych (część krótkoterminowa nie jest znacząca). Zobowiązania długoterminowe z tytułu prawa użytkowania wieczystego gruntów wynosiły na 30.06.2019 r. 10 079 tys. zł.

Wpływ wdrożenia MSSF 16 na sprawozdanie finansowe Grupy opisano w pkt II 2.2 Sprawozdania Finansowego za rok 2018. Zgodnie z MSSF 16, zidentyfikowano dwa typy umów spełniających definicję leasingu, określoną w MSSF 16, wcześniej nie traktowanych jako umowy leasingu, tj.: (a) wynajem samochodów osobowych, (b) wieczyste użytkowanie gruntów. Ujęcie w leasingu wynajmu samochodów nie ma istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy. Większy wpływ na sprawozdanie finansowe Grupy ma ujęcie jako leasing wieczystego użytkowania gruntów. Na 1.01.2019 Grupa ujęła w aktywach 10 154 tys. zł z tytułu prawa wieczystego użytkowania gruntów. Na 30.06.2019 r. pozycja ta spadła do 10 083 tys. zł. W pasywach na 1.01.2019 Grupa ujęła 10 154 tys. zł z tytułu zobowiązania z tytułu korzystania z wieczystego użytkowania gruntów, łącznie część długo- i krótkookresowa. Z tego na 30.06.2019 r. w zobowiązaniach długoterminowych pozostała kwota 10 079 tys. zł. Zobowiązania z tego tytułu nie było w bilansie Grupy na koniec 2018r. Informacje, jaki wpływ na sprawozdanie Grupy ma zastosowanie MSSF 16, zawarte są w informacji dodatkowej do Sprawozdania Finansowego, w poszczególnych notach.



10.3. Ocena zarządzania zasobami finansowymi Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Wskaźniki zadłużenia

Wskaźnik zadłużenia Grupy na 30 czerwca 2019 r. obniżył się o 4 p.p. w porównaniu do stanu na 31.12.2018 r. Zadłużenie pozostaje na bezpiecznym poziomie.

Tabela 15 Wskaźniki zadłużenia Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Zadłużenie	30.06.2019	31.12.2018
Wskaźnik ogólnego zadłużenia ³	55,3%	59,4%
Wskaźnik ogólnego zadłużenia (skorygowany o dotacje) ⁴	52,5%	56,9%
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego ⁵	1,24	1,46

Grupa w ubiegłych latach otrzymała i wykorzystała dotacje z UE na realizację innowacyjnych inwestycji. Wartość dotacji na dzień 30.06.2019 r. wynosiła 22 443 tys. zł. Są one ujęte w zobowiązaniach Grupy, aczkolwiek są one całkowicie rozliczone z UE i stanowią już kapitał bezzwrotny. Wskaźnik ogólnego zadłużenia, po zmniejszeniu zobowiązań o wartość dotacji wynosi 52,5%.

Grupa Kapitałowa korzysta z krótko- i długoterminowych kredytów opisanych szczegółowo w nocie nr 10. W strukturze kredytów wykorzystywanych przez Grupę można wyróżnić:

- kredyty obrotowe krótko- i długoterminowe finansujące bieżącą działalność gospodarczą (z których korzystają wszystkie podmioty z Grupy),
- kredyty inwestycyjne finansujące realizowane inwestycje (STALPROFIL S.A. 23 346 tys. zł i KOLB Sp. z o.o. 6 000 tys. zł).

Spółki z Grupy dywersyfikują źródła pozyskiwania kredytów. Koszt kredytów oparty jest na zmiennej stawce WIBOR/EURIBOR/LIBOR + marża banku.

³ Relacja: zobowiązań ogółem do aktywów ogółem

⁴ Relacja: zobowiązań ogółem pomniejszonych o dotacje do aktywów ogółem

⁵ Relacja: zadłużenia do kapitału własnego

Podmioty z Grupy nie stosują instrumentów zabezpieczających przed zmianą stóp procentowych, jednakże stale monitorują rynek w tym zakresie, korzystając z aktualnie niskiego poziomu stóp procentowych na rynku.

Wskaźniki płynności

Wskaźniki płynności bieżącej i szybkiej Grupy są lepsze w porównaniu do stanu na 31.12.2018 r. (Tabela 16).

Tabela 16 Wskaźniki płynności finansowej Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Płynność finansowa	30.06.2019	31.12.2018
Wskaźnik bieżącej płynności ⁶	1,57	1,42
Wskaźnik płynności szybkiej ⁷	0,68	0,60
Wskaźnik płynności szybki skorygowany o zobowiązania IZOSTAL z tytułu zaliczek ⁸	0,85	0,68

Płynność finansowa Grupy była utrzymana na dobrym, bezpiecznym poziomie. Wskaźnik płynności bieżącej na 30.06.2019 r. wynosił 1,57. Wskaźnik płynności szybkiej na 30.06.2019 r. i 31.12.2018 r. był obniżony w związku z otrzymanymi zaliczkami na poczet dostaw do OGP Gaz- System S.A. Na 30.06.2019 r. zobowiązania IZOSTAL S.A. z tytułu zaliczek wynosiły 69 601 tys. zł, a STALPROFIL S.A. 6 932 tys. zł. Zaliczki te finansowały zapas IZOSTAL S.A. i wykonanie robót budowlanych przez STALPROFIL S.A. Wskaźnik płynności szybkiej Grupy, skorygowany o zaliczki, otrzymane przez IZOSTAL S.A., wynosił **0,85** na 30.06.2019 r. oraz **0,68** na 31.12.2018 r.

Wskaźniki rentowności

W I półroczu 2019 wskaźniki rentowności Grupy spadły r/r, głównie w konsekwencji spadku zużycia stali, a tym samym popytu na wyroby hutnicze, co pogorszyło rentowność w segmencie stalowym (Tabela 17).

Tabela 17 Wskaźniki rentowności Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Rentowność	1H 2019	1H 2018
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto ⁹	2,3%	2,8%
Wskaźnik rentowności operacyjnej ¹⁰	3,4%	3,9%
Wskaźnik ROS ¹¹	1,9%	2,2%
Wskaźnik ROA ¹²	2,9%	3,9%
Wskaźnik ROE ¹³	6,8%	8,8%

⁶ Relacja aktywów obrotowych do zobowiązań krótkoterminowych

⁷ (Aktywa obrotowe - Zapasy) / Zobowiązania krótkoterminowe

⁸ (Aktywa obrotowe - Zapasy) / (Zobowiązania krótkoterminowe – Zobowiązania IZOSTAL z tytułu zaliczek)

⁹ Wynik ze sprzedaży brutto / Przychody ze sprzedaży

¹⁰ EBITDA / Przychody ze sprzedaży

¹¹ Wynik netto / Przychody ze sprzedaży

¹² Zanualizowany wskaźnik ROA = Wynik netto * 2 / Średni poziom aktywów

¹³ Zanualizowany wskaźnik ROE = Wynik netto * 2 / Średni poziom kapitału własnego

11. Realizacja zamierzeń inwestycyjnych

W I półroczu 2019 roku podmioty Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. poniosły nakłady inwestycyjne na rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne w wysokości **9 809 tys. zł.**

Tabela 18 Struktura nakładów inwestycyjnych Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Nakłady inwestycyjne na rzeczowe i niematerialne aktywa trwałe w segmentach branżowych	1H 2019 (tys. zł)
segment stalowy	6 766
segment infrastruktury	3 043
RAZEM	9 809

W I półroczu 2019 r. Grupa wydatkowała łącznie na inwestycje w ramach **segmentu stalowego**: 6 766 tys. zł. Główne wydatki w tym segmencie dotyczyły:

- budowy magazynu wysokiego składowania na terenie Składu Handlowego w Katowicach, realizowaną przez STALPROFIL S.A. Proces inwestycyjny rozpoczęty w 2018 r. będzie trwał do połowy 2020 r. Celem inwestycji jest zwiększenie wydajności składów i powiększenie ich powierzchni magazynowej, a przez to zwiększenie udziału Grupy na rynku dystrybucji stali;
- budowy hali produkcyjnej oraz zakupu i modernizacji maszyn i urządzeń technicznych przez KOLB Sp. z o.o. Realizowana przez KOLB Sp. z o.o. inwestycja w zakresie rozbudowy infrastruktury produkcyjnej, pozwoli na zwiększenie możliwości wytwórczych Grupy w obszarze precyzyjnych konstrukcji maszynowych, co pozwoli zwiększyć portfel zamówień na wytwarzanie konstrukcji maszynowych charakteryzujących się większą wartością dodaną, a tym samym wyższą marżą, w porównaniu do marż osiągniętych na konstrukcjach budowlanych.

Nakłady inwestycyjne w obrębie **segmentu infrastruktury** wyniosły w I półroczu 2019 r. 3 043 tys. zł i związane były głównie z nakładami poniesionymi przez:

- STALPROFIL S.A. Oddział w Zabrze – na leasing i zakup urządzeń niezbędnych do budowy gazociągów DN1000;
- IZOSTAL S.A. - na zakup urządzeń technicznych, modernizację linii produkcyjnych oraz rozbudowę budynku administracyjnego.

Poniesione nakłady inwestycyjne w roku 2019 zarówno w segmencie stalowym jak i w segmencie infrastruktury są zgodne z założeniami planu inwestycyjnego na rok 2019 i stanowią konsekwencję długofalowej strategii inwestycyjnej Grupy. Realizacja prowadzonych inwestycji przez spółki z Grupy nie jest zagrożona. Grupa ma dostępne źródła ich finansowania (środki własne, kredyty oraz leasing).

12. Informacje o udzieleniu znaczących poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji

a) Poręczenia/zabezpieczenia dokonane przez Spółki Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Poręczenia/zabezpieczenia zobowiązań udzielone przez IZOSTAL S.A. podmiotom powiązanym

Na 30.06.2019 r. IZOSTAL S.A. poręczał:

- gwarancję dobrego wykonania, wystawioną na wniosek STALPROFIL S.A. Oddział w Zabrze, z terminem obowiązywania do 11.11.2019, na kwotę 78 tys. zł.

Poręczenia/zabezpieczenia zobowiązań IZOSTAL S.A. udzielone przez STALPROFIL S.A.

STALPROFIL S.A. udzielał poręczenia lub zabezpieczał w innej formie, zobowiązania zaciągnięte przez spółkę zależną IZOSTAL S.A. z tytułu gwarancji zwrotu zaliczki i gwarancji dobrego wykonania, wystawionych na wniosek IZOSTAL S.A., których beneficjentem jest OGP Gaz-System S.A. Zabezpieczenia roszczeń wystawców

ww. gwarancji, STALPROFIL S.A. dokonał w formie: poręczenia cywilnego, poręczenia wekslowego lub poprzez wystawienie weksla własnego. Łączna wartość zabezpieczonych gwarancji na dzień 30.06.2019 r. wynosiła **166 256 tys. zł**. Szczegóły prezentuje Tabela 19. W stosunku do ich wartości na 31.12.2018 r. tj. 155 936 tys. zł, nastąpił wzrost o ok. 10 320 tys. zł. Wymienione w Tabeli 19 gwarancje ujęte są także w całości w odpowiedniej pozycji w Tabeli 20.

Tabela 19 Wykaz gwarancji wystawionych na wniosek IZOSTAL S.A., które zabezpieczył STALPROFIL S.A.- stan na 30.06.2019r.

Wystawca gwarancji (Gwarant)	Rodzaj gwarancji	Termin obowiązywania gwarancji	Wartość gwarancji zabezpieczonej przez STALPROFIL S.A. (tys. zł)
Gothaer TU S.A.	usunięcia wad i usterek	15.09.2021	4 320
InterRisk TU S.A.	usunięcia wad i usterek	15.02.2021	4 387
mBank S.A.	gwarancja zwrotu zaliczki	28.09.2019	42 856
mBank S.A.	gwarancja zwrotu zaliczki	29.11.2019	12 211
mBank S.A.	gwarancja zwrotu zaliczki	31.03.2020	44 743
PZU S.A.	gwarancja dobrego wykonania	29.08.2019	14 285
PZU S.A.	gwarancja dobrego wykonania	02.03.2020	14 914
PZU S.A.	gwarancja dobrego wykonania	31.08.2020	8 039
PZU S.A.	gwarancja dobrego wykonania	02.12.2019	1 290
PZU S.A.	usunięcia wad i usterek	29.05.2023	47
STU ERGO HESTIA S.A.	gwarancja dobrego wykonania	30.10.2019	4 070
STU ERGO HESTIA S.A.	usunięcia wad i usterek	15.07.2021	3 585
STU ERGO HESTIA S.A.	usunięcia wad i usterek	15.09.2021	2 656
STU ERGO HESTIA S.A.	usunięcia wad i usterek	15.11.2021	2 776
STU ERGO HESTIA S.A.	usunięcia wad i usterek	15.03.2022	6 077
Razem			166 256

Wynagrodzenie STALPROFIL S.A. za zabezpieczenie ww. gwarancji nie odbiegało od warunków stosowanych powszechnie na rynku.

b) Gwarancje wystawione na wniosek spółek z Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Wymienione w Tabeli 20 gwarancje zostały wystawione przez banki lub zakłady ubezpieczeń, na wniosek spółek z Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. Zabezpieczają one odpowiedzialność podmiotów z Grupy wynikającą z realizowanych kontraktów oraz przetargów. Gwarancje obejmują:

- gwarancje wadialne;
- gwarancje należytego wykonania kontraktu i usunięcia wad i usterek, które zabezpieczają odpowiedzialność wynikającą głównie z realizowanych kontraktów na: (a) dostawy izolowanych rur stalowych, (b) wykonawstwo gazociągów, a także (c) wykonawstwo obiektów kubaturowych;
- gwarancje zwrotu zaliczek otrzymanych przez spółki Grupy na: (a) dostawy rur - IZOSTAL S.A., (b) na budowę gazociągów - STALPROFIL S.A. Oddział Spółki w Zabrze;
- gwarancje płatnicze zabezpieczające zobowiązania handlowe STALPROFIL S.A. wobec dostawców wyrobów hutniczych.

Łączna wartość gwarancji wystawionych na wniosek spółek z Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A., obowiązujących na 30.06.2019 r. wyniosła **289 437 tys. zł.**

Tabela 20 Wartość wystawionych gwarancji na wniosek spółek Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A., których beneficjentami są podmioty zewnętrzne (w tys. zł).

Rodzaj gwarancji	Kwota gwarancji na dzień 30.06.2019	Kwota gwarancji na dzień 31.12.2018	zmiana
Gwarancje wadialne, w tym:	10 299	183	10 116
<i>OGP Gaz-System S.A.</i>	6 000	183	5 817
<i>pozostałych podmiotów</i>	4 299	-	4 299
Gwarancje należytego wykonania kontraktu oraz usunięcia wad i usterek, w tym:	121 119	94 769	26 350
<i>OGP Gaz-System S.A.</i>	115 600	89 148	26 452
<i>pozostałych podmiotów</i>	5 519	5 621	-102
Gwarancja zwrotu zaliczki, w tym:	140 586	126 390	14 196
<i>OGP Gaz-System S.A.</i>	140 586	123 504	17 082
<i>pozostałych podmiotów</i>	-	2 886	-2 886
Gwarancja zapłaty na zabezpieczenie roszczeń regresowych, na rzecz OGP Gaz-System S.A.	-	8 882	-8 882
Gwarancje płatnicze	17 433	4 699	12 734
RAZEM, w tym:	289 437	234 923	54 514
<i>na rzecz OGP Gaz-System S.A.</i>	262 186	221 717	40 469

Gwarancje, których beneficjentem jest OGP Gaz-System S.A., wyniosły na koniec okresu sprawozdawczego łącznie **262 186 tys. zł.**, z czego:

- 82%, tj. 213 746 tys. zł dotyczyło kontraktów na dostawy rur dla OGP Gaz-System S.A.
- 18%, tj. 48 439 tys. zł dotyczyło kontraktów na budowę gazociągów dla OGP Gaz-System S.A.

Większość gwarancji związana jest z realizacją kontraktów na rynku gazowym, w tym:

- krótkoterminowe gwarancje wadialne o wartości łącznej 10 299 tys. zł, w tym (a) 6 000 tys. zł w związku z przystąpieniem przez STALPROFIL S.A. do przetargów na budowę gazociągów ogłoszonych przez Gaz-System S.A. oraz (b) 4 299 tys. zł w związku z przystąpieniem przez IZOSTAL S.A. do przetargów na dostawy izolowanych rur stalowych DN700 na rzecz AB Amber Grid, dla zadania inwestycyjnego obejmującego budowę gazowego połączenia międzysystemowego Polska-Litwa¹⁴; najpóźniejszy okres obowiązywania ww. gwarancji upływa 05.08.2019 r.
- gwarancje zabezpieczające należyte wykonanie kontraktu i/lub zabezpieczające realizację zobowiązań z tytułu gwarancji i rękojmi, o łącznej wartości 121 119 tys. zł, obowiązujące w okresie realizacji kontraktów i/lub w okresie gwarancji i rękojmi, w tym (a) 85 948 tys. zł w związku z realizacją dla Gaz-System S.A. dostaw izolowanych zewnętrznie i malowanych wewnętrznie rur stalowych i (b) 29 652 zł w związku z realizacją na rzecz Gaz-System S.A. budowy gazociągów. W ramach podwykonawstwa dla PGNiG Technologie Sp. z o.o. wartość gwarancji należytego wykonania kontraktu wynosi 2 988 tys. zł; najpóźniejszy okres obowiązywania ww. gwarancji upływa 15.11.2023 r.

¹⁴ Umowa ta została zawarta, o czym informował IZOSTAL S.A. w raporcie bieżącym 22/2019

- gwarancje zwrotu zaliczki o łącznej wartości 140 586 tys. zł, stanowiące zabezpieczenie zwrotu zaliczek, które otrzymali od Gaz-System S.A.: (a) 127 799 tys. zł IZOSTAL S.A. na realizację dostaw rur izolowanych i (b) 12 787 tys. zł STALPROFIL S.A. na realizację budowy gazociągów. Zgodnie z warunkami umownymi, wartość zaliczki możliwej do otrzymania od Gaz-System S.A., wynosi do 30% wynagrodzenia brutto umowy na dostawę rur oraz 15% wynagrodzenia brutto umowy za budowę gazociągów. Zwrot zaliczek odbywa się zgodnie z zapisami kontraktów, poprzez potrącenie z wynagrodzenia należnego dostawcy. Najpóźniejszy okres obowiązywania ww. gwarancji upływa 29.09.2020 r.

W I półroczu 2019 r. STALPROFIL S.A. przedłużył okres obowiązywania gwarancji usunięcia wad i usterek dotyczącej kontraktu pn. „Budowa gazociągu DN 700, Szczecin- Gdańsk, etap II – IV” dla OGP Gaz-System S.A., o wartości 4 709 tys. zł do dnia 24.10.2019 r. Gwarancja została przedłużona na okres usuwania usterek zgłoszonych przez OGP Gaz-System S.A. przed upływem okresu gwarancyjnego.

W przypadku wypłat z gwarancji, Gwarant ma prawo regresu w stosunku do spółki, na wniosek której gwarancja została wystawiona oraz w stosunku do spółki, która udzieliła zabezpieczenia.

Wszystkie ww. gwarancje zostały wystawione na warunkach nie odbiegających od warunków rynkowych.

c) Gwarancje otrzymane przez spółki Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Wartość gwarancji otrzymanych przez Spółki należące do Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. od podmiotów zewnętrznych, wystawionych przez banki lub zakłady ubezpieczeń, na dzień 30.06.2019 r. wynosiła **5 936 tys. zł**. Gwarancje te zabezpieczają zobowiązania podwykonawców z tytułu dobrego wykonania i rękojmi, dotyczące robót wykonanych w ramach kontraktów zrealizowanych przez STALPROFIL S.A. Oddział w Zabrze.

Ponadto, z tytułu zabezpieczenia ewentualnych wad i usterek w okresie objętym gwarancją, Spółki z Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. posiadały na 30.06.2019 r. kaucje pieniężne od podwykonawców w wysokości **1 023 tys. zł** głównie na zabezpieczenie zobowiązań z tytułu dobrego wykonania i rękojmi dotyczące robót wykonanych w ramach kontraktów zrealizowanych przez Oddział STALPROFIL S.A. w Zabrze

13. Wykaz toczących się postępowań, w tym postępowań sądowych

W okresie sprawozdawczym nie toczyło się żadne postępowanie z udziałem Spółek z Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. w sprawach dotyczących zobowiązań lub wierzytelności, którego wartość jednostkowa byłaby istotna wobec wartości kapitałów własnych spółek i która byłaby znacząca dla działalności Grupy.

Na koniec I półroczu 2019 r. łączna wartość postępowań toczących się z udziałem podmiotów z Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. w sprawach dotyczących:

- zobowiązań wynosiła 4 209 tys. zł,
- wierzytelności wynosiła 11 814 tys. zł.

Szczegóły prezentuje poniższa tabela.

Tabela 21 Wartość postępowań z udziałem podmiotów z Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A na 30.06.2019 r., wg wartości przedmiotu sporu.

Charakter roszczeń	Wartość przedmiotu sporu ¹⁵		
	na dzień 30.06.2019 (tys. zł)	na dzień 31.12.2018 ¹⁶ (tys. zł)	zmiana
I. w grupie zobowiązań	4 209	4 505	-296
<i>w tym objęte rezerwami</i>	361	292	69
II. w grupie wierzytelności (1 + 2)	11 814	12 125	-311
1 w tym ujęte w przychodach	2 418	2 729	-311
<i>w tym objęte odpisami</i>	1 497	1 474	23
<i>w tym należności handlowe nie objęte odpisami lecz objęte ubezpieczeniem</i>	696	1 047	-351
2 w tym nieujęte w przychodach	9 396	9 396	0
RAZEM (I + II)	16 023	16 630	-607

Ryzyko, iż przedmiotowe spory sądowe, których stroną są spółki Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A., rozstrzygnięte zostaną na niekorzyść spółek Grupy, podlega bieżącej ocenie Zarządów Spółek Grupy, w tym Zarządu STALPROFIL S.A. spółki tworzą rezerwy i odpisy aktualizacyjne, mające na celu ochronę przyszłych wyników przed ewentualnymi negatywnymi rozstrzygnięciami toczących się sporów.

Według oceny Zarządu STALPROFIL S.A. (dokonanej m.in. na podstawie informacji uzyskanych od zarządów spółek zależnych), na dzień sporządzenia niniejszego raportu, wartość utworzonych rezerw i odpisów aktualizacyjnych jest adekwatna do poziomu ryzyka związanego z toczącymi się postępowaniami. Szacując kwoty rezerw i odpisów, uwzględniono wszystkie informacje dostępne na datę podpisania niniejszego sprawozdania finansowego. Jednak ich wartość może ulec zmianie w przyszłości.

Najistotniejsze postępowania w grupie zobowiązań:

Na dzień 30.06.2019 r. nie toczyło się przed sądem żadne istotne postępowanie wobec spółek Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

Najistotniejsze postępowania w grupie wierzytelności:

Najistotniejszym postępowaniem w grupie wierzytelności, z uwagi na wartość roszczenia, jest postępowanie z powództwa STALPROFIL S.A. przeciwko byłemu prezesowi zarządu ZRUG Zabrze S.A. oraz TUIR Allianz o zapłatę 9 396 tys. zł tytułem odszkodowania za straty poniesione przez STALPROFIL S.A. związane z realizacją w latach 2012 - 2015 kontraktu DN 700 Szczecin-Gdańsk. STALPROFIL S.A. złożył pozew 31.08.2018 r. Sprawa toczy się przed Sądem Okręgowym w Katowicach, w I instancji. Spółka nie uwzględniła w wyniku finansowym przychodów z tego tytułu.

Pozostałe postępowania sądowe, w których spółki Grupy dochodzą swoich wierzytelności, obejmują szereg mniejszych roszczeń o zapłatę należności z tytułu dostaw i usług.

Poza wymienionymi postępowaniami sądowymi, na dzień 30.06.2019 r. nie toczyło się żadne postępowanie przed organem arbitrażowym lub administracyjnym, których stroną byłyby spółki z Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A.

¹⁵ Wartość przedmiotu sporu – to kwota, o którą wnioskuje podmiot zgłaszający roszczenie do sądu, bez odsetek, kosztów procesowych itp., które są dodatkowo zasądzone wyrokiem sądu.

¹⁶ Poczynając od I kw. 2019 r., Spółka prezentuje w tym zestawieniu wartość roszczeń objętych sporami sądowymi, pomijając wierzytelności spółek Grupy Stalprofil S.A. od dłużników będących w trakcie postępowań upadłościowych, układowych lub restrukturyzacyjnych.

14. Stanowisko Zarządu w sprawie możliwości zrealizowania wcześniej opublikowanych prognoz

STALPROFIL S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych Spółki ani Grupy Kapitałowej.

15. Wskazanie czynników, mających wpływ na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. w kolejnym półroczu

Kluczowym czynnikiem mającym wpływ na wyniki Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. jest stan koniunktury na krajowym i europejskim rynku dystrybucji stali oraz na rynku sieci przesyłowych gazu.

a) Segment handlu, przetwórstwa i działalności usługowej na rynku stalowym

Według raportu World Steel Association, w I półroczu 2019 r. światowa produkcja stali wzrosła o 4,9% r/r i wyniosła 925,1 mln ton. W Unii Europejskiej produkcja stali spadła o 2,5% r/r i osiągnęła poziom 84,7 mln T. W Polsce odnotowano spadek produkcji o 6% r/r.

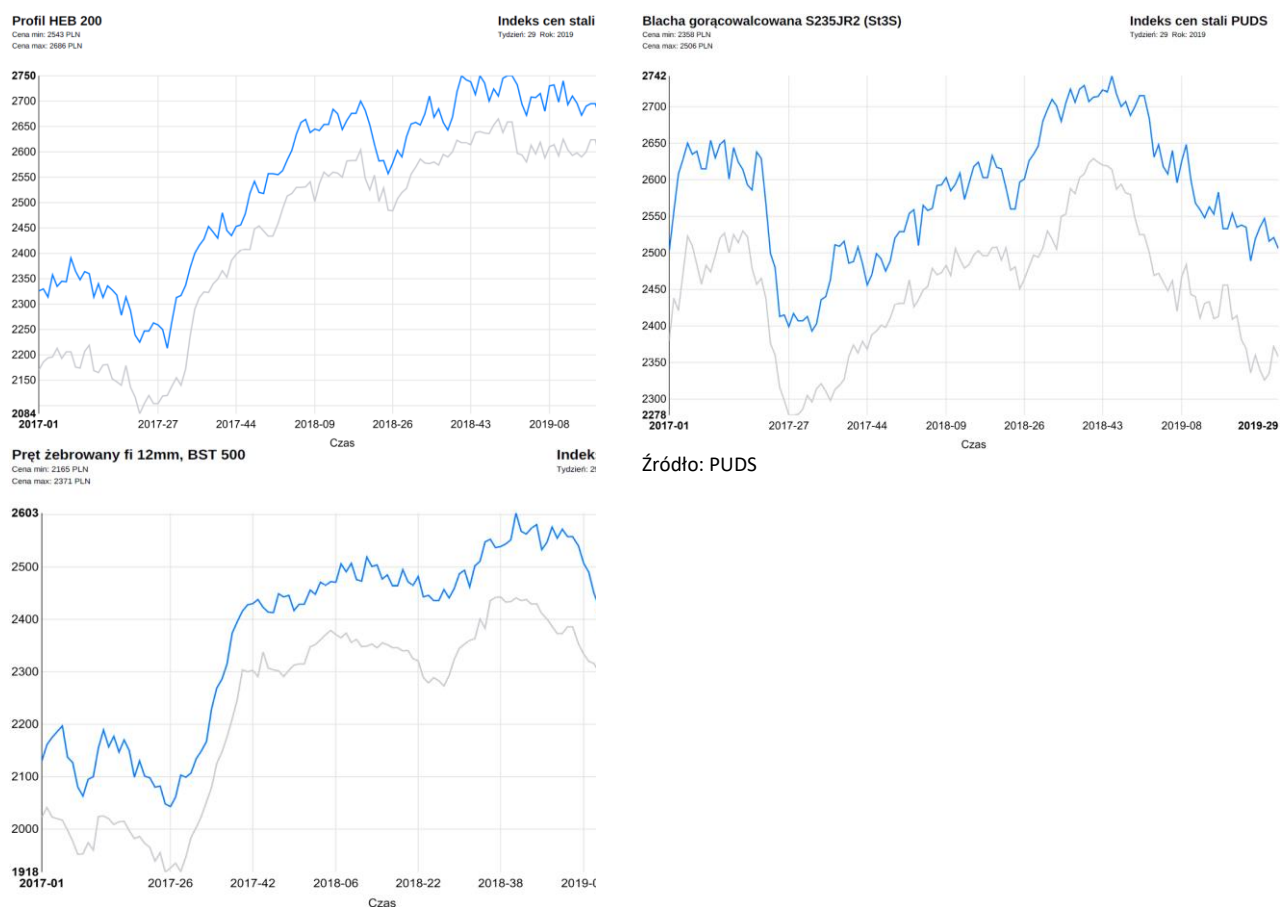
I połowa 2019 roku upłynęła pod znakiem pogorszenia koniunktury na krajowym rynku wyrobów hutniczych. Nastąpił spadek popytu na stal, mierzony jawnym zużyciem wyrobów stalowych. Według danych HIPH dostępnych za pierwszy kwartał 2019 r., spadek zużycia jawnego stali wyniósł (-11,3)%, w tym wyrobów długich (które są podstawowym asortymentem Grupy Stalprofil), o (-19,9%). Spadek zapotrzebowania na stal pociągnął za sobą spadek cen i marż handlowych, co odbiło się na wynikach firm z branży dystrybucji stali.

Według kwietniowych prognoz World Steel Association, zużycie jawne stali w UE w 2019 r. powinno być nieznacznie wyższe o 0,3% r/r. Natomiast według lipcowych prognoz EUROFER, dynamika jawnego zużycia stali na unijnym rynku w roku 2019 będzie ujemna (-0,6)%, przy zanotowanym wzroście zużycia w 2018 r. na poziomie aż 3,2% r/r. EUROFER prognozuje, że po spadkach konsumpcji stali w Unii Europejskiej w I i II kwartale b.r. odpowiednio o (-2,5)% i (-0,4)%, w drugim półroczu zużycie powinno wzrosnąć (w 3Q o 0,1% i w 4Q o 0,7%). Informacje, które napływają z rynku, wskazują jednak o zagrożeniu dla tych prognoz, świadczącym o głębszym spowolnieniu gospodarczym w niektórych stalochłonnych branżach w Unii Europejskiej.

Na krajowym rynku w roku 2019 przewidywana jest kontynuacja inwestycji finansowanych ze środków unijnych w zakresie budowy gazowych sieci przesyłowych, infrastruktury drogowej i kolejowej. Realizacja tych zapowiedzi powinna osłabić negatywny wpływ otoczenia rynkowego na popyt i ceny na polskim rynku stali.

I półroczu 2019 r. przyniosło spadek cen stali (Rysunek 4). Utrzymują się one jednak nadal na wysokich poziomach. Na spadek cen stali w Unii Europejskiej wpływa presja ze strony importu, pomimo środków ochronnych podejmowanych przez UE. Należy jednak zaznaczyć, że ceny stali zależą przede wszystkim od cen rudy żelaza, węgla koksującego i złomu. Dlatego to właśnie wysokie ceny tych surowców są głównym czynnikiem przemawiającym za utrzymaniem przez producentów cen wyrobów hutniczych na obecnych poziomach.

Rysunek 4 Ceny podstawowych wyrobów hutniczych na rynku polskim wg. Polskiej Unii Dystrybutorów Stali



Wg EUROFER, zagrożeniem dla europejskiego rynku stali w roku 2019 będzie narastający protekcjonizm. Potencjalne pojawienie się działań odwetowych prowadzących do wojny handlowej jest kluczowym czynnikiem ryzyka na rynku stali. Zakłócenia równowagi w światowym handlu stalą powstają na skutek poważnej nadwyżki pomiędzy światowymi mocami produkcyjnymi, a popytem na stal. W kontekście powszechnej, utrzymującej się nadwyżki mocy produkcyjnych, restrykcyjne środki przyjęte przez USA (biorąc pod uwagę ich poziom i zakres), mogą spowodować znaczne przesunięcie handlu wyrobami ze stali z USA do Unii Europejskiej. W celu ochrony rynku przed przesunięciem handlu z rynku USA do UE (na skutek amerykańskich restrykcji handlowych), Unia Europejska wprowadziła kontyngenty na przywóz szeregu kategorii produktów stalowych do Unii. Po wyczerpaniu kontyngentu naliczane jest dodatkowe cło w wysokości 25%. Ww. działania Komisji Europejskiej są dążeniem do stabilizacji sytuacji na europejskim rynku stali. W porównaniu do działań ochronnych podjętych przez USA, działania na rynku europejskim są wysoce niedoskonałe. Ustalanie kontyngentów bezcłowych na import do UE destabilizuje rynek europejski stawiając producentów lokalnych w znacząco niekorzystnej sytuacji. Dodatkowo producenci europejscy są obciążani kosztami emisji CO₂, co nie występuje w innych rejonach świata.

Grupa STALPROFIL S.A. bardzo aktywnie poszukuje i z dużym sukcesem zdobywa kontrakty w innym obszarze segmentu stalowego, tj. na rynkach konstrukcji stalowych, w tym głównie eksportowych (np. Niemcy, Austria). Rynek ten cechuje się wyższymi wymaganiami w zakresie jakości, niż rynek krajowy. Ma to jednak odbicie w wyższych marżach.

W 2018 r. podjęto decyzję o rozbudowie infrastruktury produkcyjnej Grupy w zakresie wykonawstwa konstrukcji maszynowych. Realizacja inwestycji powinna zakończyć się w III kwartale 2019 r., co wpłynie na wzrost konkurencyjności Grupy na tym rynku. Specjalistyczne konstrukcje maszynowe cechują się większą rentownością, w porównaniu do konstrukcji budowlanych, w związku z ograniczoną ilością producentów posiadających kompetencje i zaplecze produkcyjne do ich wytwarzania – szczególnie na rynku krajowym.

b) Segment infrastruktury sieci przesyłowych gazu

Zawarta w 2015 r. przez IZOSTAL S.A. (jako lider konsorcjum utworzonego wspólnie ze STALPROFIL S.A.) z Gaz-System S.A. umowa ramowa w zakresie dostaw rur DN1000 i DN700 w izolacji zewnętrznej i wewnętrznej na zadania inwestycyjne planowane do 2019 r. otworzyła Grupie znaczny rynek zbytu. Umowa dotyczyła dostaw 1.057 km rur na budowę korytarza gazowego Północ-Południe. Inwestycja ma bardzo wysoką rangę i oceniana jest jako kluczowa dla rozwoju regionu i utworzenia wspólnego rynku energetycznego Europy.

Wszystkie przetargi realizowane w ramach tej Umowy zostały rozstrzygnięte. Podsumowując przetargi w ramach II Umowy Ramowej na łączną ilość 1028 km rur Grupa bierze udział w dostawach 851 km., tj. ok. 85%. Świadczy to o skuteczności Grupy w konkutowaniu z pozostałymi 10 firmami/konsorcjami z Europy i Azji, które zostały na etapie prekwalfikacji dopuszczone do składania ofert. Należy podkreślić, że dotychczasowe dostawy zostały zrealizowane bez najmniejszych opóźnień.

Dostawy dotyczą budowy gazociągów głównie w południowej części Polski (np. Wrocław, Zdzeszowice, Tworóg, Dąbrowa Górnicza i dalej w kierunku Ukrainy) i wymagają rozwiniętego zaplecza logistycznego w postaci między innymi placów składowych. Istotnym elementem przewagi nad konkurencją, oprócz najwyższych parametrów jakościowych oferowanych wyrobów, jest posiadanie przez Grupę Kapitałową STALPROFIL S.A. ogromnych powierzchni magazynowych ulokowanych w rejonach budowy gazociągów. Grupa jest w pełni przygotowana logistycznie, produkcyjnie jak i finansowo do obsłużenia potrzeb OGP Gaz-System S.A.

W listopadzie 2018 r. Gaz-System S.A. rozpoczął procedurę związaną z zawarciem kolejnej (trzeciej) Umowy Ramowej na dostawę rur izolowanych. Umowa będzie dotyczyć dostaw 1.707 km fabrycznie nowych, izolowanych zewnętrznie i wewnętrznie rur stalowych do rurociągów systemów transportowych o średnicach DN100 (głównie), DN700, DN500 oraz rur osłonowych. Aplikacje wykonawców zostały złożone w lutym 2019 r. Do postępowania przystąpiło 10 podmiotów z Turcji, Polski i Niemiec. Umowa Ramowa określać będzie warunki udzielania i realizacji umów częściowych na dostawy rur, jakie mogą zostać zawarte przez OGP Gaz-System S.A. z wykonawcami. Zamawiający będzie wyłaniał dostawców poszczególnych partii rur (spośród dostawców, z którymi zawarł analogiczne umowy ramowe) w trybie zamkniętych przetargów publicznych. Podobnie jak w przypadku I i II Umowy Ramowej, jedynym kryterium wyboru ofert na dostawy rur będzie cena. Przy czym Zamawiający zawarł w SIWZ zapisy art. 138 Prawa zamówień publicznych wymagającego, aby udział towarów pochodzących z państw członkowskich Unii Europejskiej lub państw, z którymi Wspólnota Europejska zawarła umowy o równym traktowaniu przedsiębiorców, nie był niższy niż 50%. Wprowadzenie tego zapisu jest zrozumiałe z uwagi na dofinansowanie budowanych gazociągów w dużej części środkami z budżetu UE. Ponadto jest korzystne z punktu widzenia unijnych producentów i firm biorących udział na różny sposób w realizacji zamówienia.

W dniu 19.07.2019 r. Zarząd Spółki powziął informację o wyborze przez Gaz-System S.A. oferty złożonej przez IZOSTAL S.A. jako jednej z sześciu najkorzystniejszych, w postępowaniu mającym na celu zawarcie wyżej opisanej Umowy Ramowej w zakresie dostaw rur dla zadań inwestycyjnych realizowanych przez Gaz-System S.A. – Części nr 1, 2, 3 oraz 4. Przedmiotem zamówień wykonawczych udzielanych na podstawie Umów Ramowych będzie:

- dla części nr 1: dostawa fabrycznie nowych, izolowanych zewnętrznie i malowanych wewnętrznie (opcjonalnie pokrytych laminatem) rur stalowych o średnicy DN1000;
- dla części nr 2: dostawa fabrycznie nowych, izolowanych zewnętrznie i malowanych wewnętrznie (opcjonalnie pokrytych laminatem) rur stalowych o średnicy DN700;
- dla części nr 3: dostawa fabrycznie nowych, izolowanych zewnętrznie i malowanych wewnętrznie (opcjonalnie pokrytych laminatem) rur stalowych o średnicy DN500;
- dla części nr 4: dostawa fabrycznie nowych, izolowanych zewnętrznie i malowanych wewnętrznie rur osłonowych o średnicy od DN700 do DN1200.

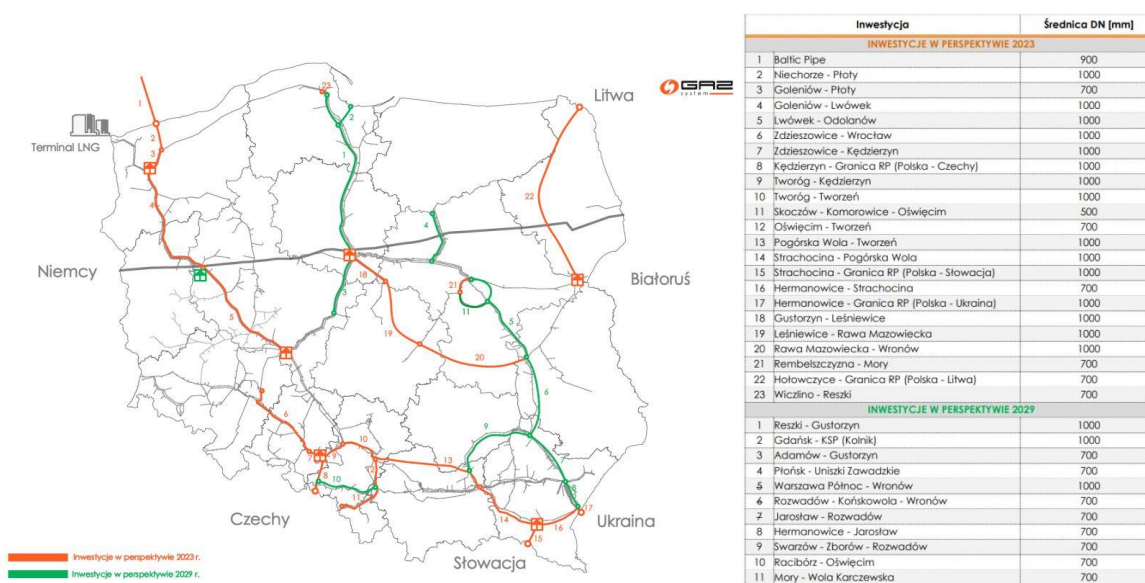
W dniu 16.08.2019 r. została zawarta Umowa Ramowa, na okres 8 lat, począwszy od dnia jej podpisania. Strony Umowy uprawnione są do zawierania Umów Częściowych, których termin realizacji wykracza poza czas trwania Umowy Ramowej, pod warunkiem, że Umowa Częściowa będzie podpisana z Wykonawcą w okresie 8 lat od dnia podpisania Umowy Ramowej.

Łączne wynagrodzenie przeznaczone przez OGP Gaz-System SA na realizację Umów Częściowych w ramach Umowy Ramowej nie przekroczy kwoty 2.793.155 tys. zł netto, co stanowi 3.435.580 tys. zł brutto.

Kolejnym czynnikiem, który pozwala spodziewać się znacznego zapotrzebowania na krajowym rynku rur gazowym jest wysoce prawdopodobna realizacja gazociągu Baltic Pipe, łącznie o długości 320 km. Jest to połączenie krajowego systemu przesyłowego z systemem duńskim, którego celem jest dalsza dywersyfikacja dostaw gazu. Pierwsze postępowania przetargowe w tym zakresie zostały już przez Gaz-System S.A. ogłoszone i rozstrzygnięte (na dostawę sprężarek dla tłoczni gazu). Przetarg na wykonanie gazociągu podmorskiego zostanie ogłoszony w I kwartale 2020 r., natomiast na część lądową w III kwartale 2020 r. Całość gazociągu (część podmorska, tłocznie i gazociągi lądowe) zgodnie z przewidywaniami Gaz-System S.A. będzie kosztowała 1,6 mld euro, z czego ok. 800 mln euro przypada na Gaz-System. Realizacja inwestycji ma się zakończyć w 2022r.

Zgodnie z opracowanym przez Gaz-System S.A. i opublikowanym w styczniu 2019 r. Krajowym dziesięcioletnim planem rozwoju systemu przesyłowego na lata 2020-2029, OGP Gaz-System S.A. wybuduje w latach 2018-2029 3.056 km nowych gazociągów, o średnicy głównie DN1000 oraz (w mniejszym stopniu) DN700. W ramach tego programu zakłada się uruchomienie połączeń z Czechami, Słowacją, Litwą i za pośrednictwem podmorskiego gazociągu Baltic Pipe połączenia z norweskimi złożami gazu. Operator Gazociągów Przesyłowych zapowiada ponadto, iż po zakończeniu kluczowych inwestycji infrastrukturalnych na znaczeniu zyskiwać będą zadania remontowo-modernizacyjne, co również zapewni Grupie STALPROFIL rynek zbytu oferowanych produktów.

Rysunek 5 Inwestycje planowane przez OGP Gaz-System S.A. w latach 2020-2029



Znaczące inwestycje w krajowym systemie przesyłu i dystrybucji gazu zapowiada również podjęta decyzja o rozbudowie gazoportu LNG w Świnoujściu. Realizacja inwestycji spowoduje zwiększenie mocy rozładunkowych z 5 mld m³ do 7,5 mld m³ gazu rocznie. Planowana jest również budowa w latach 2024-2025 gazoportu LNG w Gdańsku (pływający terminal). Inwestycje te doprowadzą do utworzenia w Polsce hubu przesyłowego gazu na skalę europejską. Przedsięwzięcie zyskuje aprobatę Unii Europejskiej, co przejawia się między innymi przyznawanymi na ich realizację dotacjami.

Wysoką rangę i wzrost tempa realizowanych w Polsce inwestycji w zakresie rozbudowy infrastruktury przesyłu gazu potwierdza również przyjęcie przez Senat 02.08.2019 ustawy o zmianie ustawy o inwestycjach w zakresie terminalu regazyfikacyjnego skroplonego gazu ziemnego w Świnoujściu. Specustawa przewiduje uproszczenie i przyspieszenie procedur administracyjnych przy wymienionych w niej inwestycjach. Regulacją była objęta budowa terminala LNG w Świnoujściu, kilkudziesięciu najważniejszych gazociągów przesyłowych (w tym Baltic Pipe), węzłów i tłoczni gazu, rozbudowa terminala LNG oraz budowa lub rozbudowa przez PGNiG podziemnych magazynów gazu: Wierzchowice, Mogilno, Kosakowo i Goleniów. Zmiana dotyczy objęcia specustawą m.in. gazociągów dystrybucyjnych wysokiego ciśnienia o łącznej długości 577 km, których budowę planuje Polska Spółka Gazownictwa Sp. z o.o. (m.in: Konopki-Ełk-Mragowo, Bytów-Chojnice, Dworzysko-Chojnice, Kolnik-Elbląg, Tulce-Nekla, Witkowo-Września, Łyszkowice-Koluszki-Brzeziny-Łódź, Kalisz-Sieradz-Meszczce oraz połączenie sieci dystrybucyjnej z przesyłową w Zambrowie, wraz z infrastrukturą niezbędną do ich obsługi). Dodatkowo, pod specustawę mają podlegać budowy przyłączy gazowych do Ciepłowni Kawęczyn i Elektrociepłowni Siekierki w Warszawie oraz budowa przyłączy lub połączeń z siecią przesyłową gazu przez wytwórców energii elektrycznej lub ciepła w gazowej jednostce wytwórczej lub jednostce kogeneracji.

Polska Spółka Gazownictwa Sp. z o.o. zapowiada również wzrost inwestycji o mniejszej randze. W perspektywie najbliższych lat w samej tylko Wielkopolsce planuje wybudować 650 km nowych sieci gazowych. Zamiarem Polskiej Spółki Gazownictwa Sp. z o.o. jest przeprowadzenie gazyfikacji 74 nowych gmin i budowę 350 600 nowych przyłączy.

W zakresie rozbudowy infrastruktury dystrybucyjnej Prezes Urzędu Regulacji Energetyki uzgodnił projekt „Planu rozwoju Polskiej Spółki Gazownictwa na lata 2018-2022”. Uzgodniona 25.01.2018 aktualizacja przewiduje w najbliższych dwóch latach (2018-2019) wydatkowanie kwoty 2,86 mld zł na nakłady inwestycyjne. Środki zostaną wydane na przyłączeniu nowych odbiorców, budowę nowych i modernizację istniejących sieci dystrybucji, gazyfikację terenów niezgazyfikowanych oraz inwestycje w infrastrukturę towarzyszącą. Uzgodniony Plan Rozwoju jest częścią Strategii Polskiej Spółki Gazownictwa Sp. z o.o. wynikającej z realizacji strategii Grupy Kapitałowej PGNiG S.A. na lata 2017-2022, zgodnie z którą Spółka chce w latach 2016-2022 przeznaczyć na inwestycje 11,3 mld zł.

W ostatnich miesiącach Grupa wyraźnie odczuwa wzrost zapotrzebowania na izolowane rury stalowe mniejszych średnic, wykorzystywane do budowy nowych i modernizacji istniejących sieci dystrybucji gazu niskiego ciśnienia.

Grupa również pozytywnie ocenia możliwości sprzedaży w zakresie eksportu. W lipcu został na nowo rozpisany przez litewskiego operatora gazociągów przesyłowych – spółkę AB Amber Grid – przetarg na dostawę rur DN700 o długości ok. 170 km na budowę połączenia gazowego Polska-Litwa. Złożona w postępowaniu przetargowym oferta IZOSTAL S.A. została wybrana i w dniu 25.07.2019 została zawarta umowa na dostawy rur pomiędzy AB Amber Grid a IZOSTAL S.A..

Także na rynku wykonawstwa gazociągów przesyłowych, na którym działa Oddział STALPROFIL S.A. w Zabrze, Grupa ma wypełniony portfel zamówień. Na przełomie I i II kwartału 2019 r. OGP Gaz-System S.A. dokonał wyboru dwóch ofert złożonych przez STALPROFIL S.A. wykonania robót budowlanych dla inwestycji pod nazwą *„Budowa gazociągu Pogórska Wola - Tworzeń DN1000 MOP 8,4 MPa wraz z obiektami towarzyszącymi i infrastrukturą niezbędną do jego obsługi”*, w podziale na 3 Części, tj.:

- oferta na Część nr 1 - odcinek Pogórska Wola - Pałecznicza, o długości ok. 78 km i wartości netto 272 899 tys. zł, oraz
- oferta na Część nr 2 - odcinek Pałecznicza - Braciejówka o długości ok. 56 km i wartości netto 141 000 tys. zł.

Realizacja powyższych inwestycji powinna nastąpić w terminie 28 miesięcy od dnia zawarcia umów pomiędzy Zamawiającym i Wykonawcą i istotnie wpłynąć na wzrost przychodów Grupy w tym okresie. Umowy na w/w zadania zostały zawarte w dniu 8 lipca 2019r.

Opisane wyżej czynniki pozwalają optymistycznie patrzeć na przyszłość Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. w segmencie infrastruktury sieci przesyłowych gazu (obejmującym zarówno sprzedaż izolowanych rur stalowych na rynku gazowym, jak i wykonawstwo gazociągów przesyłowych) i dalszy wzrost przychodów i wyników na tym perspektywnym rynku.

16. Opis podstawowych zagrożeń i ryzyka związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego

Wyniki finansowe Grupy są skorelowane z sytuacją makroekonomiczną w Polsce i UE. Mają na nie wpływ takie czynniki o charakterze ogólnym jak: tempo wzrostu PKB, tempo wzrostu inwestycji, zmiany bazowych stóp procentowych, poziom inflacji, kursów walutowych, polityka fiskalna państwa. Istnieje ryzyko, iż w przypadku pogorszenia tempa rozwoju gospodarczego w Polsce i w UE lub zastosowania instrumentów kształtowania polityki gospodarczej państwa, mogących mieć negatywny wpływ na funkcjonowanie Grupy, osiągnięte wyniki finansowe mogą ulec zmianie. Szczególnie negatywny wpływ na działalność Grupy może mieć spadek nakładów inwestycyjnych w gospodarce, spowolnienie dynamiki wzrostu PKB, wzrost restrykcyjności polityki fiskalnej i monetarnej Państwa.

CHARAKTERYSTYKA PODSTAWOWYCH CZYNNIKÓW RYZYKA, KTÓRE DOTYCZĄ WSZYSTKICH PODMIOTÓW Z GRUPY KAPITAŁOWEJ STALPROFIL S.A., BEZ WZGLĘDU NA BRANŻĘ, W KTÓREJ PROWADZĄ DZIAŁALNOŚĆ:

Ryzyko kursowe

W związku z realizowaną sprzedażą eksportową oraz dokonywanymi zakupami towarów z importu w walutach obcych (głównie w euro), podmioty z Grupy narażone są na ryzyko kursowe mogące ujemnie wpływać na poziom realizowanych marż handlowych. W celu ograniczenia tego ryzyka spółki (STALPROFIL S.A., IZOSTAL S.A., KOLB Sp. z o.o.) zabezpieczają swój obrót walutowy poprzez naturalny hedging oraz transakcje zabezpieczające pozycję otwartą typu forward (czasami uzupełniane strukturami opcyjnymi dopasowanymi do profilu zabezpieczanego ryzyka i sytuacji na rynku).

Wahania kursów walutowych wpływają na intensywność i opłacalność wymiany zagranicznej na rynku wyrobów hutniczych oraz na ceny wyrobów hutniczych na rynku krajowym. Słabszy złoty z zasady ogranicza aktywność importerów stali, chroniąc rynek przed nadpodażą i jednocześnie spadkiem cen. Umocnienie złotego powoduje natomiast wzrost importu i – co za tym idzie – spadki cen wyrobów hutniczych na rynku krajowym. Producenci stali uwzględniają te zależności przy ustalaniu cen dla odbiorców krajowych.

Ryzyko stóp procentowych i innych kosztów obsługi kredytów i operacji bankowych

Spółki z Grupy, korzystając z kredytów i innych usług bankowych, są narażone na ryzyko zmiany stóp procentowych oraz na pojawienie się lub wzrost innych kosztów tych usług, takich jak opłaty i prowizje. Spółki z Grupy nie posiadały w I półroczu 2019 r. instrumentów zabezpieczających przed zmianą stóp procentowych, jednakże na bieżąco monitorują rynek w tym zakresie.

Ryzyko ograniczenia dostępu do źródeł finansowania, głównie kredytowego

Aby ochronić się przed ryzykiem utraty płynności finansowej, spółki z Grupy utrzymują odpowiedni poziom kapitału obrotowego netto, monitorują i optymalizują poziom zapasów, należności i zobowiązań oraz utrzymują optymalny poziom limitów kredytowych. Podmioty z Grupy w minionych, kryzysowych latach wykazały odporność na problemy dotyczące branży, w których działa Grupa, takie jak: trudności z dostępem do źródeł finansowania, zatory płatnicze i trudności w utrzymaniu płynności finansowej. Niemniej, spółki z Grupy w znaczącym stopniu korzystają z finansowania obrotu kredytami krótko- i długoterminowymi. Dlatego ograniczenia w tym zakresie ze strony instytucji finansowych mogłyby istotnie utrudnić utrzymanie obecnej skali działalności Grupy.

Ryzyko kredytu kupieckiego

Z racji stosowanych odroczonej terminów płatności, podmioty z Grupy narażone są na ryzyko kredytu kupieckiego. W celu jego ograniczenia Grupa na bieżąco analizuje wiarygodność swoich klientów we współpracy z firmami ubezpieczeniowymi, z którymi spółki zawarły stosowne umowy ubezpieczenia należności.

W segmencie wyrobów hutniczych zdecydowana większość należności handlowych Grupy objęta jest ubezpieczeniem. W przypadku nawiązania współpracy z kontrahentem, któremu ubezpieczyciel nie udzielił limitu, spółki z Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. dążą do pozyskania innych zabezpieczeń kredytu kupieckiego – majątkowych lub osobistych.

Ryzyko sezonowego spadku przychodów, w wypadku wyjątkowo niekorzystnych warunków pogodowych

W normalnych warunkach pogodowych sezonowość nie wywiera znaczącego wpływu na wyniki sprzedaży Grupy ogółem. Sezonowy spadek sprzedaży wyrobów hutniczych do budownictwa i do innych sektorów obsługiwanych przez Spółkę może występować w przypadku wyjątkowo ostrych zim. Grupa dąży do kompensowania możliwego sezonowego spadku zapotrzebowania na stal w branży budowlanej rozwijając sprzedaż do innych branż konsumujących stal. W IV kwartale, na skutek mniejszej aktywności gospodarczej przedsiębiorstw (okres świąteczny), popyt na wyroby hutnicze zwykle jest niższy.

W wypadku występowania wyjątkowo niekorzystnych warunków pogodowych (mrozy, silne opady itp.) może być także utrudnione prowadzenie robót w zakresie budowy rurociągów, co może wpływać niekorzystnie szczególnie na poziom przychodów w obsługiwanym przez Grupę segmencie infrastruktury sieci przesyłowych.

Z racji prowadzonej działalności w różnych segmentach branżowych, Grupa Kapitałowa STALPROFIL S.A. jest narażona na następujące, niżej wymienione ryzyka, charakterystyczne dla każdego z segmentów.

ISTOTNE CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻEŃ DLA SEGMENTU OBEJMUJĄCEGO DZIAŁALNOŚĆ HANDLOWĄ, PRZETWÓRCZĄ I USŁUGOWĄ W BRANŻY STALOWEJ:***Ryzyko związane z wahaniami koniunktury na rynku wyrobów hutniczych, w tym związane ze zmiennością cen i popytu na stal***

Największy wpływ na wyniki segmentu stalowego ma stan gospodarki polskiej oraz krajów Unii Europejskiej, będących dla Grupy rynkami zbytu. Przekłada się on wprost na stan koniunktury na rynku stalowym, a tym samym na wielkość sprzedaży wyrobów hutniczych i osiągnięte marże. I półrocze 2019 r. charakteryzowało się pogorszeniem koniunktury na europejskim rynku wyrobów hutniczych. Nadal istnieje również ryzyko wynikające z nie do końca stabilnej sytuacji na rynkach surowcowych, co może negatywnie wpływać na rynek stali. Czynnikiem ryzyka dla cen stali pozostaje także nadal nadmiar mocy produkcyjnych, utrzymujących się w europejskim hutnictwie, oraz problem spadku jego konkurencyjności, szczególnie w stosunku do gospodarek azjatyckich i południowoamerykańskich. Z kolei szansą na ustabilizowanie się cen wyrobów hutniczych jest aktywność UE w coraz bardziej skutecznym wprowadzaniu mechanizmów ochronnych w postaci ceł antydumpingowych, ograniczających import taniej stali z Chin, Rosji i Białorusi.

Odporność Grupy na czas ewentualnej dekoniunktury znacząco zwiększa scentralizowany system dystrybucji, generujący relatywnie niskie koszty stałe. STALPROFIL S.A., dysponując odpowiednimi zasobami kapitałowymi i bogatą, ciągle poszerzaną, ofertą handlową, jest przygotowany do funkcjonowania w warunkach zmiennej koniunktury na rynku stali.

Ryzyko wzrostu importu tańszych wyrobów hutniczych na rynek krajowy i europejski

Istnieje ryzyko, że jeżeli Unia Europejska nie będzie konsekwentna w działaniach antydumpingowych, to napływ tańszych wyrobów ze wschodu może ponownie zdestabilizować europejski rynek stali, wpływając na obniżkę cen wyrobów hutniczych, a w konsekwencji spadek wyników finansowych zarówno europejskich producentów, jak i dystrybutorów wyrobów hutniczych.

Istotnym czynnikiem ryzyka dla przyszłej koniunktury na rynku stali pozostaje także sytuacja na rynkach finansowych, w szczególności na rynku walutowym. Wahania kursów walutowych wpływają na opłacalność i aktywność wymiany zagranicznej oraz relacje cenowe na rynku krajowym. Przykładowo, znaczne umocnienie złotego względem euro może doprowadzić do wzrostu importu atrakcyjnych cenowo wyrobów hutniczych z zagranicy, a tym samym wywołać obniżkę cen rynkowych. Natomiast słaby złoty niesie za sobą większą aktywność eksporterów i stymuluje wzrost cen. STALPROFIL S.A. na bieżąco monitoruje kształtowanie się trendów cenowych na rynku stalowym, dostosowując poziom zakupów i zapasów magazynowych do bieżącej koniunktury.

Ryzyko uzależnienia od głównych producentów wyrobów hutniczych, w tym koncernu ArcelorMittal

Największym dostawcą Grupy STALPROFIL S.A. jest koncern ArcelorMittal. Wartość zakupionych od niego wyrobów i półwyrobów hutniczych wyniosła w I półroczu 2019 r. 17,6% łącznych kosztów zakupów Grupy. Dominująca pozycja rynkowa koncernu ArcelorMittal w Polsce powoduje, że jest on głównym dostawcą wyrobów hutniczych dla czołowych polskich dystrybutorów stali, w tym Grupy STALPROFIL S.A. Współpraca Spółki z koncernem ArcelorMittal odbywa się na zasadach rynkowych.

Grupa w pozostałej części dostaw posiada mocno zdywersyfikowany portfel dostawców, o czym świadczy fakt, że znalazł się wśród nich tylko jeden podmiot (Ferrum S.A.), z którym obroty przekroczyły w analizowanym okresie 10% kosztów zakupów.

Ryzyko kontraktowe związane z obrotem wyrobami hutniczymi

W celu dywersyfikacji sprzedaży, Grupa Kapitałowa STALPROFIL S.A. oferuje sprzedaż wyrobów hutniczych w powiązaniu z usługą budowlaną (np. sprzedaż wyrobów, konstrukcji z montażem). Wiąże się to z przyjęciem na Grupę ryzyka wynikającego z realizacji kontraktów na rynku budowlanym, które związane jest z ryzykiem skutków nienależytego wykonania kontraktu, w tym kar umownych: za opóźnienie w realizacji kontraktu, za nienależyte wykonanie kontraktu, za opóźnienie w usunięciu wad ujawnionych w okresie gwarancji jakości lub rękojmi itp. Grupa kieruje taką ofertę głównie do podmiotów, od których należności mogą być ubezpieczone, a ewentualne kary są przenoszone w całości na podwykonawcę usług budowlanych.

Niepokojącym czynnikiem rynkowym, który był obecny na rynku stali w I półroczu 2019 r., był narastający protekcjonizm oraz związany z tym wzrost niepewności na rynku. Potencjalne pojawienie się działań odwetowych wśród światowych potentatów, które mogą prowadzić do wojny handlowej, jest kluczowym czynnikiem ryzyka na rynku stali.

Ryzyko zakupu przez Grupę towarów spoza Unii Europejskiej objętych cłami ochronnymi.

Zakłócenia równowagi w światowym handlu stalą powstają na skutek poważnej nadwyżki pomiędzy światowymi mocami produkcyjnymi, a popytem na stal. W kontekście powszechnej, utrzymującej się nadwyżki mocy produkcyjnych, restrykcyjne środki przyjęte przez USA (biorąc pod uwagę ich poziom i zakres), mogą spowodować znaczne przesunięcie handlu wyrobami ze stali z USA do Unii Europejskiej. W celu ochrony rynku przed przesunięciem handlu z rynku USA do UE, Unia Europejska wprowadziła kontyngenty na przywóz szeregu kategorii produktów stalowych do Unii Europejskiej. Po wyczerpaniu kontyngentu, naliczane jest dodatkowe cło w wysokości 25%. Potencjalny napływ tańszych wyrobów nie tylko z Chin, ale i z Turcji i krajów wschodnioeuropejskich, może zdestabilizować unijny rynek stali, wpływając na obniżkę cen wyrobów hutniczych, a w konsekwencji wywołać spadek wyników finansowych europejskich producentów i dystrybutorów wyrobów hutniczych. Ww. działanie Komisji Europejskiej powinny stabilizować ceny na europejskim rynku stali.

Grupa w zdecydowanej części zaopatruje się w wyroby hutnicze u producentów krajowych oraz z Unii Europejskiej. Wyroby stalowe spoza UE stanowią niewielką część dostaw do podmiotów z Grupy, co zmniejsza ryzyko wystąpienia kosztów opłat celnych i zakłóceń w imporcie spowodowanych środkami ochronnymi stosowanymi przez Unię Europejską.

Ryzyko związane z procederem wyłudzenia podatku VAT przez nieuczciwych przedsiębiorców

Przedsiębiorcy zajmujący się produkcją, dystrybucją i przetwórstwem wyrobów hutniczych narażeni są w obrocie gospodarczym na działania nieuczciwych podmiotów, których celem są oszustwa podatkowe. Proceder wyłudzenia podatku VAT, poprzez wprowadzanie tanich towarów nie obłożonych podatkiem VAT, prowadził do dezorganizacji rynku, sprawiając że w niektórych asortymentach rynek dystrybucji stali został zdominowany przez podmioty nadużywające prawa lub działające nielegalnie. 1 października 2013 r. weszła w życie nowelizacja ustawy o podatku VAT mająca na celu uniemożliwienie nielegalnych praktyk opisanych wyżej. Poprzez wprowadzenie obowiązkowego odwróconego obciążenia podatkiem VAT, znacznemu ograniczeniu uległa liczba podmiotów unikających płacenia podatku VAT w handlu stalą i oferujących wyroby po niższych cenach.

Od 1 listopada 2019 nastąpi likwidacja odwrotnego obciążenia VAT na wyroby hutnicze, narażone na przestępstwa podatkowe (a także na usługi budowlane), któremu będzie towarzyszyło wprowadzenie obowiązku dokonywania płatności za te wyroby hutnicze w systemie podzielonej płatności. Na dziś trudno przewidzieć, czy zmiany te, uchronią branżę stalową przed przestępstwami podatkowymi i jak wpłynie to na zmianę sytuacji w branży.

Grupa kieruje się zasadami odpowiedzialnego handlu. Nie jest jednak możliwe całkowite wykluczenie ryzyka przeniesienia skutków podatkowych działania nieuczciwych podmiotów na podmioty uczciwie działające na rynku.

Inne czynniki ryzyka:

- ryzyko wzrostu konkurencji ze strony silnych grup dystrybucyjnych, w tym producenckich, zarówno krajowych jak i zagranicznych,
- ryzyko związane z uzależnieniem od wpływu decyzji politycznych krajowych organów rządowych bądź instytucji Unii Europejskiej na gospodarkę kraju,
- ryzyko związane z niestabilnością ustawodawczą, w tym niestabilnością systemu prawnego i systemu podatkowego.

ISTOTNE CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻEŃ DLA SEGMENTU INFRASTRUKTURY SIECI PRZESYŁOWYCH GAZU I INNYCH MEDIÓW:***Ryzyko ograniczenia przez sektor gazowy zamówień na dostawy rur i wykonawstwo gazociągów***

Kluczowy wpływ na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A. w segmencie infrastruktury sieci przesyłowych ma tempo wzrostu tego rynku, czyli realizowane obecnie i w przyszłości inwestycje w branży gazowniczej, finansowane głównie przez OGP Gaz-System S.A. i Polską Spółkę Gazownictwa sp. z o.o. z grupy PGNiG S.A. Specyfika prowadzenia inwestycji na tym rynku, tj. podział długofalowego planu rozwoju na perspektywy/etapy inwestycyjne, powoduje, że w latach kończących poprzednią i rozpoczynających kolejną perspektywę brak jest nowych przetargów oraz zamówień na dostawy rur i wykonawstwo gazociągów.

Ryzyko długofalowego zmniejszenia zamówień na dostawy rur i wykonawstwo gazociągów jest minimalizowane przez przyjętą przez Polskę strategię dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia w gaz oraz przyjęte przez Unię Europejską restrykcyjne przepisy w zakresie ochrony środowiska i emisji CO₂. Czynniki te poniekąd zmuszają do realizacji w Polsce znacznych inwestycji w branży gazowniczej i petrochemicznej, które dają możliwość zwiększenia poziomu sprzedaży oraz uniezależnienia się od dostaw z kierunku wschodniego.

Ryzyko ograniczenia zamówień na dostawy rur i wykonawstwo gazociągów jest ograniczone koniecznością terminowego wykorzystania środków unijnych przeznaczonych na rozbudowę sieci przesyłowej gazu.

Ryzyko związane z zapewnieniem jakości oferowanych produktów i usług

Odbiorcy oferowanych usług i produktów przez spółki z Grupy to podmioty działające w branżach gazowniczej i petrochemicznej, które odznaczają się wysokimi wymaganiami jakościowymi. Niedotrzymanie wymogów jakościowych wiąże się z ryzykiem ponoszenia kar określonych w kontraktach zawieranych na tym rynku.

Wymagania nakładane na wykonawców gazociągów są bardzo restrykcyjne i niełatwe do spełnienia. Wymogi stawiane przez GAZ-SYSTEM S.A. – głównego gracza na tym rynku – dopuszczają do udziału w postępowaniach przetargowych tylko tych wykonawców, którzy dysponują odpowiednimi kompetencjami (posiadają odpowiednie doświadczenie w budowie rurociągów do przesyłu paliw płynnych lub gazowych), potencjałem ludzkim (zatrudniają odpowiednią liczbę spawaczy, operatorów urządzeń spawalniczych i inżynierów spawalników spełniających wymagania odpowiednich norm), potencjałem technicznym (dźwigami, koparkami, urządzeniami odwadniającymi) oraz odpowiednim kapitałem (potwierdzą posiadanie środków finansowych lub zdolności kredytowej na kwotę opiewającą na około połowę wartości kontraktu).

Jakość oferowanych usług w Grupie zapewniają wdrożone i przestrzegane zasady Systemu Zarządzania Jakością oraz uzyskane certyfikaty zgodności wyrobów dopuszczonych do stosowania w budownictwie, wydane i nadzorowane przez upoważnione jednostki certyfikacyjne, potwierdzające spełnienie wymagań. Produkowane w ramach Grupy izolacje oraz świadczone usługi w zakresie wykonawstwa rurociągów spełniają wymagania najwyższych norm jakościowych. Nie można jednak wykluczyć wystąpienia awarii wskutek błędu projektowego lub błędu ludzkiego.

Z działalnością operacyjną prowadzoną często na czynnych obiektach gazowych i wzdłuż czynnych gazociągów wiążą się zagrożenia polegające między innymi na możliwości wystąpienia awarii niebezpiecznych dla otoczenia i skutkujących stratami materialnymi. Grupa przeciwdziała temu zagrożeniu poprzez podnoszenie kwalifikacji pracowników oraz ubezpieczanie działalności od odpowiedzialności cywilnej.

Ryzyko kontraktowe związane z uczestnictwem podmiotów z Grupy w konsorcjach realizujących dostawy rur stalowych na rynek gazowy

Podmioty z Grupy (STALPROFIL S.A. i IZOSTAL S.A.), jako uczestnicy konsorcjów wykonawczych, są narażone na ryzyko związane z realizacją kontraktów na rynku infrastruktury sieci przesyłowych w zakresie dostaw izolowanych rur stalowych. Na podmiotach tych, jako uczestnikach konsorcjum wykonawczego, może zatem ciążyć ryzyko skutków nienależytego wykonania kontraktu, w tym kar umownych za: opóźnienie w realizacji kontraktu, nienależyte wykonanie kontraktu, opóźnienie w usunięciu wad ujawnionych w okresie gwarancji jakości lub rękojmi itp. Ryzyko to wynika także z wystawionych na wnioski spółek z Grupy na rzecz OGP Gaz-System S.A.: (a) gwarancji dobrego wykonania i rękojmi oraz (b) gwarancji spłaty zaliczek otrzymanych przez lidera konsorcjum.

STALPROFIL S.A., uczestnicząc w konsorcjum z IZOSTAL S.A., pełni głównie rolę gwaranta finansowego, a tym samym zabezpieczającego lub wnioskującego o wystawienie przez bank bądź ubezpieczyciela: gwarancji dobrego wykonania kontraktu, rękojmi, zwrotu zaliczki, których złożenia wymaga inwestor.

Ryzyko związane z uzależnieniem od odbiorców

Ze względu na strukturalne cechy polskiego rynku gazowego istnieje pośrednie uzależnienie spółek działających w segmencie infrastruktury od: OGP Gaz-System S.A. (operator systemu przesyłowego) oraz PGNiG S.A. (poszukiwanie, eksploatacja, obrót i dystrybucja gazu), a także od planowanych i realizowanych przez nie inwestycji. W związku ze zmianą polityki zakupów rur przez wymienione podmioty, Grupa realizuje część swojej sprzedaży bezpośrednio na rzecz tych firm. Oprócz sprzedaży towarów i usług realizowanej bezpośrednio na rzecz OGP Gaz-System S.A. Grupa świadczy usługi dla firm będących wykonawcami lub podwykonawcami inwestycji.

Aby minimalizować ryzyko, Grupa poszukuje nowych rynków zbytu zarówno w Polsce (prywatne spółki gazowe), jak i za granicą. Przykładem może być rynek petrochemiczny i drogownictwo (przebudowa sieci gazowych w ramach inwestycji w krajową sieć dróg i autostrad).

Ryzyko kontraktowe związane z uczestnictwem w realizacji długoterminowych budowlanych kontraktów infrastrukturalnych na rynku gazowym

Podmioty z Grupy, rozszerzając zakres działalności na rynku gazowym o budowę rurociągów przesyłowych, jako uczestnicy konsorcjów wykonawczych oraz jako poręczyciele kredytów, narażeni są na ryzyko związane z realizacją tych kontraktów. Ryzyko to wynika także z wystawionych, na wniosek spółek z Grupy, gwarancji dobrego wykonania kontraktu czy gwarancji spłaty zaliczek otrzymanych przez lidera konsorcjum, których beneficjentem jest OGP Gaz-System S.A. Na spółkach Grupy, jako wykonawcach czy uczestnikach konsorcjów wykonawczych lub tylko jako wnioskujących o wystawienie ww. gwarancji dobrego wykonania, ciąży ryzyko kar umownych za: opóźnienie w realizacji kontraktów, opóźnienie w usunięciu wad, w tym wad ujawnionych w okresie gwarancji jakości lub rękojmi.

Ponadto wykonawcy robót budowlanych i wnioskujący o wystawienie gwarancji dobrego wykonania ponoszą ryzyko rozliczeniowe wynikające z solidarnej odpowiedzialności wykonawcy wobec inwestorów oraz wobec dalszych podwykonawców za zapłatę: (a) przez wykonawcę wynagrodzenia należnego podwykonawcom i (b) przez podwykonawców wynagrodzenia należnego dalszym podwykonawcom. Odpowiedzialność ta wynika z art. 647⁽¹⁾ §5 Kodeksu cywilnego, z prawa zamówień publicznych oraz z zawieranych umów.

Nie można do końca wyeliminować nieprzewidzianych czynników ryzyka niezależnych od realizującego kontrakt, takich jak: błędy projektowe, prace prowadzone w trudnych warunkach pogodowych i trudnym terenie, dodatkowy zakres robót nieprzewidzianych w kosztorysie itp. Budżety kontraktów wygrywanych w ramach przetargów publicznych według kryterium najniższej ceny mogą nie zawierać wystarczających rezerw na wystąpienie w/w nieprzewidzianych zdarzeń.

Realizacja kontraktów długoterminowych wiąże się również z ryzykiem korekty marży na kontrakcie w trakcie jego realizacji. Kiedy następuje korekta przewidywanej marży na całym kontrakcie, pojawia się konieczność skorygowania bieżącego wyniku do poziomu zaktualizowanej marży. Finalna rentowność projektu może istotnie odbiegać od poziomu założonego na etapie składanej oferty przetargowej i pierwszego budżetu wykonawczego. Estymacja marży na całym kontrakcie wymaga okresowej aktualizacji szacowanego poziomu przychodów i kosztów w miarę postępu prac, opartej na prawidłowym przepływie informacji. W Grupie wdrożone zostały procedury i narzędzia wspomagające proces ofertowania, budżetowania, bieżącej kontroli kosztów i postępu rzeczowego kontraktów.

Istotnym ryzykiem jest również terminowość i jakość prac powierzanych podwykonawcom, których potencjał wytwórczy oraz kondycja finansowa mogą być niedostosowane do wymagań realizacji kontraktu. Dodatkowo istnieje ryzyko pogorszenia standingu podwykonawców w trakcie trwania prac w ramach kontraktu długoterminowego, co może powodować pogorszenie jakości wykonanych robót, opóźnienia w ich wykonaniu lub zaprzestanie realizacji.

Ryzyko zmian cen czynników produkcji

Rentowność usług izolacji antykorozyjnej, świadczonych przez IZOSTAL S.A., uzależniona jest od zmian cen czynników produkcji, w tym przede wszystkim od cen komponentów chemicznych, głównie polietylenu i polipropylenu. Udział tych czynników w strukturze kosztów wynosi około 20%. Ceny surowców chemicznych

odznaczają się wysoką korelacją z cenami ropy naftowej na światowych rynkach, które ze względu na obecną globalną sytuację polityczno-ekonomiczną mogą podlegać wahaniom. Wskazane powyżej czynniki kosztowe mogą wpływać na okresowe pogorszenie wyników finansowych IZOSTAL S.A. oraz poziomu osiągniętej rentowności.

Aby minimalizować ryzyko zmian cen czynników produkcji IZOSTAL kieruje się w swojej działalności strategią dywersyfikacji ich źródeł poprzez współpracę z kilkoma podmiotami na każdym etapie produkcji.

Ryzyko związane ze zmiennością cen rur stalowych

Cena rury stalowej w produkcji „zaizolowana rura stalowa” to – w zależności od warunków – około 70% wartości. Notowana zmienność cen na rynku rur stalowych ma wpływ na osiągnięte przez Grupę przychody i marże. W celu uniknięcia ryzyka związanego ze zmiennością cen rur stalowych IZOSTAL optymalizuje stany magazynowe, dostosowując je do zakresu prowadzonej działalności. W wypadkach szczególnych dokonuje się zakupu rur stalowych na skład po aktualnych cenach dla uzupełnienia asortymentu w ilościach pozwalających na sprzedaż towaru z zyskiem. Przy zakupie rur pod znaczące projekty IZOSTAL negocjuje ceny z dostawcami i zawiera kontrakty pozwalające na utrzymanie wynegocjowanej ceny niezależnie od sytuacji na rynku stali.

Zmiany cen rur mogą mieć wpływ na przychody i rentowność IZOSTAL S.A. zarówno w głównym segmencie izolacji, jak i w handlu towarami. Spółka zabezpiecza się przed zmianą cen w poszczególnych kontraktach i w krótkim terminie zmiany cen rur mają ograniczony wpływ na rentowność poszczególnych kontraktów. Niemniej długoterminowo Spółce sprzyjają wysokie ceny rur (na poziomie przychodów i marż), z kolei spadek cen rur może wpływać na spadek przychodów i zysku na sprzedaży rur.

Ryzyko związane z niedoborem kadr na rynku budowlanym

Ze względu na niedobór kadr na krajowym rynku budowlanym, a w szczególności w grupie wysoko wykwalifikowanych pracowników na specyficznym rynku wykonawstwa sieci przesyłowych, istnieje ryzyko powstania zakłóceń działalności Grupy, a przede wszystkim Oddziału STALPROFIL S.A. w Zabrze na tym rynku na skutek rozwiązania stosunku pracy przez pracowników o trudnych do zastąpienia kompetencjach. Takie odejścia z pracy mogą być skutkiem na przykład przejmowania pracowników przez podmioty konkurencyjne.

Aby zminimalizować w/w ryzyko Grupa stara się oferować atrakcyjne warunki pracy, szkoli nowe kadry i stara się zapewniać pracownikom możliwości rozwoju.

Ryzyko związane z przejęciem zobowiązań ZRUG Zabrze S.A.

Cześć zobowiązań podmiotu dominującego - STALPROFIL S.A. - dotyczy sporów sądowych, do których Spółka przystąpiła w drodze sukcesji uniwersalnej, w miejsce inkorporowanej 1 grudnia 2016 r. spółki zależnej ZRUG Zabrze S.A. Ryzyko, iż przedmiotowe spory sądowe rozstrzygnięte zostaną na niekorzyść STALPROFIL S.A., podlega bieżącej ocenie Zarządu STALPROFIL S.A. Na tej podstawie Spółka tworzy rezerwy i odpisy aktualizacyjne, mające na celu ochronę przyszłych wyników Grupy przed ewentualnymi negatywnymi rozstrzygnięciami toczących się sporów.

Wg oceny Zarządu STALPROFIL S.A., na dzień sporządzenia niniejszego raportu, wartość utworzonych rezerw i odpisów aktualizacyjnych jest adekwatna do poziomu ryzyka związanego z toczącymi się postępowaniami. Szacując kwoty rezerw na poszczególne roszczenia uwzględniono wszystkie informacje dostępne na datę podpisania niniejszego sprawozdania finansowego. Jednak ich wartość może ulec zmianie w przyszłości.

Szczegółowe informacje dotyczące toczących się spraw sądowych wraz z wartościami utworzonych rezerw i odpisów aktualizacyjnych przedstawiono w pkt V.13.

Dąbrowa Górnicza, dnia 09.09.2019 r.

Podpisy Osób wchodzących w skład Zarządu STALPROFIL S.A.:

Imię i nazwisko	Stanowisko / Funkcja	
Jerzy Bernhard	Prezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
Sylwia Potocka-Lewicka	Wiceprezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
Zenon Jędrocha	Wiceprezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
Henryk Orczykowski	Wiceprezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym

VI. Półroczne skrócone sprawozdanie finansowe STALPROFIL S.A.

1. Sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	Numer noty	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018	Na dzień 30.06.2018
Aktywa trwałe (długoterminowe)		163 224	151 657	183 795
Rzeczowe aktywa trwałe	NOTA NR 1	94 002	86 780	79 843
Inne wartości niematerialne		86	101	131
Długoterminowe aktywa finansowe	NOTA NR 2	64 182	60 532	83 432
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	NOTA NR 8	4 670	3 919	20 006
Długoterminowe należności i rozliczenia międzyokresowe	NOTA NR 4	284	325	383
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)		270 159	283 436	244 632
Zapasy	NOTA NR 3	155 389	152 550	130 892
Krótkoterminowe należności i rozliczenia międzyokresowe, w tym:	NOTA NR 4	105 848	127 486	109 859
należności z tytułu dostaw i usług	NOTA NR 4	102 313	122 476	105 375
należności z tytułu przekazanych zaliczek	NOTA NR 4	-	1 703	68
rozliczenia międzyokresowe z tytułu wyceny kontraktów	NOTA NR 4	1 065	318	1 396
Należności z tytułu podatku dochodowego		3 017	1 934	-
Krótkoterminowe aktywa finansowe	NOTA NR 2	5	5	6
Walutowe kontrakty terminowe		-	7	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		5 900	1 454	3 875
Aktywa razem		433 383	435 093	428 427

PASYWA	Numer noty	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018	Na dzień 30.06.2018
Kapitał własny		239 834	235 339	261 123
Kapitał podstawowy		1 750	1 750	1 750
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		8 000	8 000	8 000
Kapitały rezerwowe i zapasowe		187 094	171 166	170 812
Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny aktywów		34 202	30 451	68 780
Zysk / (strata) z lat ubiegłych i roku bieżącego		8 788	23 972	11 781
Zobowiązania długoterminowe		59 806	49 515	57 963
Rezerwy	NOTA NR 5	585	585	684
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	NOTA NR 8	3 345	1 626	1 725
Długoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	NOTA NR 6	44 513	44 590	52 884
Pozostałe długoterminowe zobowiązania finansowe		10 714	2 055	2 001
Długoterminowe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe	NOTA NR 7	649	659	669
Zobowiązania krótkoterminowe		133 743	150 239	109 341
Rezerwy	NOTA NR 5	2 980	7 426	12 177
Krótkoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	NOTA NR 6	12 170	8 800	8 875
Krótkoterminowa część długoterminowych kredytów bankowych i pożyczek	NOTA NR 6	4 590	4 590	4 590
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe		5 841	972	4 166
Krótkoterminowe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe, w tym:	NOTA NR 7	108 162	128 451	79 401
zobowiązania z tytułu dostaw i usług	NOTA NR 7	91 124	93 883	69 267
zobowiązania z tytułu otrzymanych zaliczek	NOTA NR 7	6 932	19 757	3 141
rozliczenia międzyokresowe z tytułu wyceny kontraktów	NOTA NR 7	3 932	3 786	2 176
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		-	-	124
Walutowe kontrakty terminowe		-	-	8
Pasywa razem		433 383	435 093	428 427

2. Sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów

WARIANT KALKULACYJNY	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	307 356	306 474
Koszty sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów	283 756	278 999
Zysk / (strata) brutto ze sprzedaży	23 600	27 475
Pozostałe przychody	1 025	1 256
Koszty sprzedaży	10 112	9 975
Koszty ogólnego zarządu	7 776	7 776
Pozostałe koszty	353	1 367
Zysk / (strata) z działalności operacyjnej	6 384	9 613
Przychody finansowe	558	1 125
Koszty finansowe	1 040	1 075
Zysk / (strata) brutto	5 902	9 663
Podatek dochodowy	1 133	1 901
Zysk / (strata) netto z działalności gospodarczej	4 769	7 762
Zysk / (strata) netto za rok obrotowy	4 769	7 762
Pozostałe dochody całkowite	3 751	(17 007)
Pozycje, które zostaną przekwalifikowane na zyski lub straty po spełnieniu określonych warunków	3 751	(17 007)
Zyski / (straty) z tytułu aktualizacji wyceny aktywów (akcje i udziały w spółkach zależnych)	3 751	(22 107)
Podatek dochodowy dotyczący aktualizacji wyceny aktywów (akcje i udziały w spółkach zależnych)		5 100
Pozycje, które nie zostaną przekwalifikowane	-	-
Dochody całkowite razem	8 520	(9 245)

	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Zysk / (strata) na jedną akcję: (w zł)		
- podstawowy z wyniku finansowego działalności kontynuowanej	0,27	0,44
- podstawowy z wyniku finansowego za rok obrotowy	0,27	0,44

3. Sprawozdanie z przepływów pieniężnych

METODA POŚREDNIA	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk / (strata) przed opodatkowaniem	5 902	9 663
Korekty o pozycje:	(3 638)	(20 795)
Amortyzacja środków trwałych	2 745	2 513
Amortyzacja wartości niematerialnych	42	107
Zysk / (straty) z tytułu różnic kursowych	(82)	(76)
Koszty i przychody z tytułu odsetek	890	891
Zysk / (strata) z tytułu działalności inwestycyjnej	(58)	200
Zmiana stanu rezerw	(4 446)	(7 134)
Zmiana stanu zapasów	(2 839)	3 861
Zmiana stanu należności i rozliczeń międzyokresowych czynnych	15 473	(25 767)
Zmiana stanu zobowiązań i rozliczeń międzyokresowych biernych	(14 115)	7 042
Zapłacony / zwrócony podatek dochodowy	(1 248)	(2 432)
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	2 264	(11 132)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży środków trwałych i wartości niematerialnych	4 195	1 224
Wpływy netto ze sprzedaży jednostek stowarzyszonych i zależnych	-	14 454
Wpływy z tytułu odsetek	36	34
Spłaty udzielonych pożyczek	100	-
Inne wpływy inwestycyjne	71	32
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	3 303	237
Wydatki netto na nabycie podmiotów zależnych i stowarzyszonych	-	100
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	1 099	15 407
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z kredytów i pożyczek	11 755	15 326
Spłata kredytów i pożyczek	8 435	18 586
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	1 303	648
Zapłacone odsetki	858	861
Inne wydatki	73	168
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	1 086	(4 937)
Zwiększenie / (zmniejszenie) stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	4 449	(662)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	1 454	4 470
Zyski / (straty) z tytułu różnic kursowych dotyczące wyceny środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	(3)	67
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	5 900	3 875

4. Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny aktywów	Zysk / (strata) z lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Saldo na dzień 01.01.2019 roku	1 750	8 000	171 166	30 451	23 972	235 339
Zyski / (straty) z tytułu aktualizacji wyceny aktywów (akcje i udziały w spółkach zależnych)				3 751		3 751
Podział zysku netto			15 928		(15 928)	-
Zysk / (strata) za rok obrotowy					4 769	4 769
Dywidendy					(4 025)	(4 025)
Saldo na dzień 30.06.2019 roku	1 750	8 000	187 094	34 202	8 788	239 834
Saldo na dzień 01.01.2018 roku	1 750	8 000	157 599	90 353	16 716	274 418
Zyski / (straty) z tytułu aktualizacji wyceny aktywów (akcje i udziały w spółkach zależnych)				(44 808)		(44 808)
Zyski / (straty) aktuarialne dotyczące rezerw na świadczenia pracownicze				(218)		(218)
Zysk / (strata) na sprzedaży udziałów w spółce zależnej				(4 526)	4 526	-
Podatek dochodowy związany z pozycjami prezentowanymi w kapitale lub przeniesionymi z kapitału				(10 350)	(860)	(11 210)
Podział zysku netto			13 213		(13 213)	-
Kapitał z tyt. połączenia spółek			354			354
Zysk / (strata) za rok obrotowy					19 953	19 953
Dywidendy					(3 150)	(3 150)
Saldo na dzień 31.12.2018 roku	1 750	8 000	171 166	30 451	23 972	235 339
Saldo na dzień 01.01.2018 roku	1 750	8 000	157 599	90 353	16 716	274 418
Zyski / (straty) z tytułu aktualizacji wyceny aktywów (akcje i udziały w spółkach zależnych)				(22 107)		(22 107)
Zysk / (strata) na sprzedaży udziałów w spółce zależnej				(4 526)	4 526	-
Podatek dochodowy związany z pozycjami prezentowanymi w kapitale lub przeniesionymi z kapitału				5 060	(860)	4 200
Podział zysku netto			13 213		(13 213)	-
Zysk / (strata) za rok obrotowy					7 762	7 762
Dywidendy					(3 150)	(3 150)
Saldo na dzień 30.06.2018 roku	1 750	8 000	170 812	68 780	11 781	261 123

VII. Informacja dodatkowa do jednostkowego sprawozdania finansowego

1. Rzeczowe aktywa trwałe – NOTA NR 1

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

	Grunty	Budynki i budowle	Środki transportu	Maszyny i Urządzenia	Pozostałe	Razem
Wartość brutto na początek okresu	3 588	86 678	6 589	27 109	4 560	128 524
Korekty z tyt. pierwszego zastosowania MSSF 16	5 915	-	317	-	-	6 232
Wartość brutto na początek okresu (po korektach)	9 503	86 678	6 906	27 109	4 560	134 756
Zwiększenia	-	566	847	6 552	30	7 995
- nabycie	-	566	222	2 623	30	3 441
- leasing	-	-	625	3 929	-	4 554
Zmniejszenia	-	-	720	4 326	21	5 067
- sprzedaż	-	-	608	628	10	1 246
- likwidacja	-	-	24	4	11	39
- inne	-	-	88	3 694	-	3 782
Wartość brutto na koniec okresu	9 503	87 244	7 033	29 335	4 569	137 684
Wartość umorzenia na początek okresu	-	19 920	4 372	13 518	3 934	41 744
amortyzacja za okres	25	1 258	73	568	148	2 072
amortyzacja środków w leasingu za okres	42	-	225	346	60	673
zmniejszenia	-	-	247	539	21	807
Wartość umorzenia na koniec okresu	67	21 178	4 423	13 893	4 121	43 682
Wartość uwzględniająca umorzenie i odpis z tytułu utraty wartości na koniec okresu	67	21 178	4 423	13 893	4 121	43 682
Wartość netto na koniec okresu	9 436	66 066	2 610	15 442	448	94 002

1. Wartość inwestycji rozpoczętych: 1 950
2. Zaliczki przekazane na zakup środków trwałych: 4 696
3. Hipoteki: 68 324
4. Zastaw na środkach trwałych: 1 875
5. Wartość bilansowa netto aktywów będących na dzień 30.06.2019r. przedmiotem leasingu, z podziałem na grupy wg KŚT:

Grupa wg KŚT	wartość brutto	umorzenie	wartość netto
Grupa 0	5 915	42	5 873
Grupa IV	428	30	398
Grupa V	95	17	78
Grupa VI	6 794	1 119	5 675
Grupa VII	2 495	559	1 936
Grupa VIII	241	211	30
Razem	15 968	1 978	13 990

Za okres od 01.01. do 31.12.2018

	Grunty	Budynki i budowle	Środki transportu	Maszyny i Urządzenia	Pozostałe	Razem
Wartość brutto na początek okresu	3 588	85 657	5 102	20 735	4 126	119 208
Korekty	-	365	10	(334)	14	55
Wartość brutto na początek okresu (po korektach)	3 588	86 022	5 112	20 401	4 140	119 263
Zwiększenia	-	665	1 640	9 086	559	11 950
- nabycie	-	665	889	8 567	151	10 272
- przekazanie do użytkowania	-	-	751	288	-	1 039
- inne	-	-	-	231	408	639
Zmniejszenia	-	9	163	2 378	139	2 689
- sprzedaż	-	-	160	2 025	61	2 246
- likwidacja	-	9	-	353	78	440
- inne	-	-	3	-	-	3
Wartość brutto na koniec okresu	3 588	86 678	6 589	27 109	4 560	128 524
Wartość umorzenia na początek okresu	-	17 368	4 039	12 767	3 276	37 450
Korekty	-	141	10	(110)	14	55
Wartość umorzenia na początek okresu (po korektach)	-	17 509	4 049	12 657	3 290	37 505
amortyzacja za okres	-	2 416	329	1 789	404	4 938
inne zwiększenia	-	-	-	207	370	577
zmniejszenia	-	5	6	1 135	130	1 276
Wartość umorzenia na koniec okresu	-	19 920	4 372	13 518	3 934	41 744
Wartość uwzględniająca umorzenie i odpis z tytułu utraty wartości na koniec okresu	-	19 920	4 372	13 518	3 934	41 744
Wartość netto na koniec okresu	3 588	66 758	2 217	13 591	626	86 780

1. Wartość inwestycji rozpoczętych:	164
2. Zaliczki przekazane na zakup środków trwałych:	3 516
3. Hipoteki:	47 908
4. Zastaw na środkach trwałych:	2 136
5. Wartość bilansowa netto aktywów będących przedmiotem leasingu finansowego z podziałem na grupy wg KŚT:	

Grupa wg KŚT	wartość brutto	umorzenie	wartość netto
Grupa IV	193	3	190
Grupa V	95	8	87
Grupa VI	4 670	1 530	3 140
Grupa VII	1 640	380	1 260
Grupa VIII	242	151	91

6. Wartość "gruntów" jest równa wartości prawa wieczystego użytkowania gruntów, które nie podlega amortyzacji.

2. Aktywa finansowe – NOTA NR 2

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE AKCJE I UDZIAŁY W JEDNOSTKACH ZALEŻNYCH	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Akcje spółek notowanych na giełdzie		
Wartość na początek okresu	58 230	103 037
Zwiększenia	3 750	-
z tytułu wyceny wartości godziwej	3 750	
Zmniejszenia	-	44 807
z tytułu wyceny wartości godziwej		44 807
Wartość na koniec okresu	61 980	58 230
Akcje/udziały spółek nie notowanych na giełdzie		
Wartość na początek okresu	102	102
Zwiększenia	-	102
nabycie		102
Zmniejszenia	-	102
połączenie ze Stalprofil Handel Sp. z o.o.		102
Wartość na koniec okresu	102	102
Razem	62 082	58 332

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

POZOSTAŁE AKTYWA FINANSOWE	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Udzielone pożyczki, w tym :	2 105	2 205
długoterminowe	2 100	2 200
krótkoterminowe	5	5
Razem	2 105	2 205

3. Zapasy – NOTA NR 3

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

	Wycena według ceny nabycia/kosztu wytworzenia	Kwota odpisów aktualizujących wartości zapasów na początek okresu	Kwoty odwrócenia odpisów aktualizujących zapasy ujęte jako pomniejszenie tych odpisów w okresie	Kwoty odpisów aktualizujących wartości zapasów ujętych w okresie jako koszt	Kwota odpisów aktualizujących wartości zapasów na koniec okresu	Wartość zapasów ujętych jako koszt w okresie	Wartość bilansowa zapasów na koniec okresu	Wartość zapasów stanowiących zabezpieczenie zobowiązań
	1	2	3	4	5 = 2 - 3 + 4	6	7 = 1 - 5	8
Materiały	6 382	311	7	-	304	7 701	6 078	94 594
Produkty w toku	1 594	-	-	-	-	-	1 594	
Towary	149 734	3 821	1 804	-	2 017	226 279	147 717	
RAZEM	157 710	4 132	1 811	-	2 321	233 980	155 389	94 594

W I półroczu 2019 Spółka odwróciła część dokonanego odpisu aktualizującego wartość zapasów w kwocie 1 811 tys. zł, w związku z ich sprzedażą lub likwidacją (kolumna 3). Wartość zapasów ujętych jako koszt w I półroczu 2019 została wykazana wg cen zakupu, po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące (kolumna 6). Na zapasach ustanowiony jest zastaw w wys. 94 594 tys. zł z tytułu kredytów udzielonych spółce przez banki (kolumna 8).

Za okres od 01.01. do 31.12.2018

	Wycena według ceny nabycia/kosztu wytworzenia	Kwota odpisów aktualizujących wartości zapasów na początek okresu	Kwoty odwrócenia odpisów aktualizujących zapasy ujęte jako pomniejszenie tych odpisów w okresie	Kwoty odpisów aktualizujących wartości zapasów ujętych w okresie jako koszt	Kwota odpisów aktualizujących wartości zapasów na koniec okresu	Wartość zapasów ujętych jako koszt w okresie	Wartość bilansowa zapasów na koniec okresu	Wartość zapasów stanowiących zabezpieczenie zobowiązań
	1	2	3	4	5 = 2 - 3 + 4	6	7 = 1 - 5	8
Materiały	5 754	277	175	209	311	6 982	5 443	94 594
Produkty w toku	775	-	-	-	-	-	775	
Towary	150 154	1 655	254	2 421	3 822	560 646	146 332	
RAZEM	156 683	1 932	429	2 630	4 133	567 628	152 550	94 594

W roku 2018 Spółka odwróciła część dokonanego odpisu aktualizującego wartość zapasów w kwocie 429 tys. zł, w związku z ich sprzedażą lub likwidacją (kolumna 3). Wartość zapasów ujętych jako koszt w roku 2018 została wykazana wg cen zakupu, po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące (kolumna 6). Na zapasach ustanowiony jest zastaw w wys. 94 594 tys. zł z tytułu kredytów udzielonych Spółce przez banki (kolumna 8).

4. Należności i rozliczenia międzyokresowe – NOTA NR 4

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Należności z tytułu dostaw i usług	106 329	126 709
część długoterminowa	182	182
od pozostałych jednostek	182	182
część krótkoterminowa	106 147	126 527
od jednostek zależnych	20 401	41 204
od jednostek powiązanych	-	407
od pozostałych jednostek	85 746	84 916
Przedpłaty	-	1 703
część długoterminowa	-	-
część krótkoterminowa	-	1 703
od pozostałych jednostek	-	1 703
Pozostałe należności	12 831	13 966
część długoterminowa	-	-
część krótkoterminowa	12 831	13 966
od jednostek powiązanych	2	-
od pozostałych jednostek	12 829	13 966
Rozliczenia międzyokresowe czynne	2 711	1 159
część długoterminowa	284	325
część krótkoterminowa	2 427	834
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości na początek okresu	15 726	14 653
Ujęcie w okresie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości, w tym:	411	2 005
należności z tytułu dostaw i usług, w tym:	181	1 539
należność główna	-	502
należność odsetkowa	181	1 037
pozostałe należności	230	466
Odwrocenie w okresie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości	398	932
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości na koniec okresu, w tym:	15 739	15 726
należności z tytułu dostaw i usług, w tym:	4 016	4 233
należność główna	3 274	3 291
należność odsetkowa	742	942
pozostałe należności	11 723	11 493
RAZEM	106 132	127 811

Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości ujęto w pozostałych kosztach (należności główne) i kosztach finansowych (odsetki) w Sprawozdaniu z Zysków lub Strat i Innych Całkowitych Dochodów.

Spółka, naliczając odsetki dla jednostek niepowiązanych, jednocześnie tworzy na nie odpisy aktualizujące.

5. Rezerwy – NOTA NR 5

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

	Rezerwy dotyczące zakończonych kontraktów	Rezerwy na inne naprawy gwarancyjne	Rezerwy na świadczenia pracownicze i tym podobne	Pozostałe rezerwy	Razem
Wartość na początek okresu, w tym:	5 154	129	1 761	967	8 011
- krótkoterminowe na początek okresu	5 154	129	1 176	967	7 426
- długoterminowe na początek okresu	-	-	585	-	585
Zwiększenia	-	-	498	5	503
- utworzone w okresie i zwiększenie istniejących	-	-	498	5	503
Zmniejszenia	3 813	3	972	161	4 949
- wykorzystane w ciągu roku	646	3	725	155	1 529
- rozwiązane ale niewykorzystane	3 167	-	247	6	3 420
Wartość na koniec okresu w tym:	1 341	126	1 287	811	3 565
- krótkoterminowe na koniec okresu	1 341	126	702	811	2 980
- długoterminowe na koniec okresu	-	-	585	-	585

6. Kredyty bankowe i pożyczki – NOTA NR 6

Za okres od 01.01. do 30.06.2019

Krótkoterminowe	Efektywna stopa procentowa	Termin spłaty	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Kredyt w rachunku bieżącym w mBank S.A.	WIBOR+marża	31.01.2020r.	627	-
Kredyt w rachunku bieżącym w ING Bank Śląski S.A.	WIBOR+marża	31.03.2020r.	72	-
Kredyt w rachunku bieżącym w PEKAO S.A.	WIBOR+marża	30.06.2020r.	1	219
Kredyt w rachunku bieżącym w PEKAO S.A. /EUR/	EURIBOR+marża	30.06.2020r.	10 225	3 961
Kredyt w rachunku bieżącym w ING Bank Śląski S.A.	WIBOR+marża	31.03.2020r.	-	789
Kredyt w rachunku bieżącym w mBank S.A.	WIBOR+marża	31.01.2020r.	-	3 633
Kredyt wielocelowy w rachunku bieżącym w PKO BP. S.A.	WIBOR+marża	22.09.2020r.	1 232	180
Kredyt inwestycyjny w PKO BP S.A. - krótkoterminowa część kredytu długoterminowego	WIBOR+marża	30.06.2020r.	4 590	4 590
Razem			16 747	13 372

Długoterminowe	Efektywna stopa procentowa	Termin spłaty	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Kredyt obrotowy w mBank S.A.	WIBOR+marża	29.01.2021r.	7 500	8 000
Kredyt obrotowy w mBank S.A.	WIBOR+marża	29.01.2021r.	8 000	9 000
Kredyt obrotowy w mBank S.A.	WIBOR+marża	29.01.2021r.	9 000	9 000
Kredyt obrotowy w PEKAO S.A.	WIBOR+marża	28.12.2020r.	7 000	7 000
Kredyt wielocelowy obrotowy w PKO BP S.A.	WIBOR+marża	22.09.2020r.	7 000	7 000
Kredyt inwestycyjny w PKO BP S.A.	WIBOR+marża	31.12.2020r.	2 295	4 590
Kredyt inwestycyjny w mBank S.A.	WIBOR+marża	30.06.2028r.	3 718	-
Razem			44 513	44 590

1. Uzgodnienie kwoty kredytów i pożyczek krótkoterminowych z bilansem (tys. zł)

Na saldo krótkoterminowych kredytów i pożyczek wykazane w bilansie składa się:

	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
- kwota wykorzystanych kredytów:	16 747	13 372
- kwota naliczonych odsetek od kredytu:	13	18
	16 760	13 390

2. Zabezpieczenia kredytów bankowych (tys. zł)

- weksle własne in blanco
 - pełnomocnictwo do rachunków bankowych
 - poręczenie udzielone przez Izostal S.A.:

	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
- hipoteki na nieruchomościach:	68 324	47 908
- zastaw rejestrowy na zapasach:	94 594	94 594
- zastaw rejestrowy na rzeczowych aktywach trwałych:	1 875	2 136
- cesje praw z polis ubezpieczeniowych:	52 869	36 206
- cesje wierzytelności handlowych:	7 935	7 935

3. Niewykorzystane limity kredytowe w rachunkach bieżących (tys. zł)

	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
	83 342	43 780

7. Zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe – NOTA NR 7

	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	
	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	91 124	93 883
część długoterminowa	319	472
wobec pozostałych jednostek	319	472
część krótkoterminowa	90 805	93 411
wobec jednostek powiązanych	42 773	47 322
wobec pozostałych jednostek	48 032	46 089
Zobowiązania z tytułu zaliczek na dostawy	6 932	19 757
część długoterminowa	-	-
część krótkoterminowa	6 932	19 757
wobec pozostałych jednostek	6 932	19 757
Pozostałe zobowiązania	6 105	11 006
część długoterminowa	-	-
część krótkoterminowa	6 105	11 006
wobec pozostałych jednostek	6 105	11 006
Rozliczenia międzyokresowe bierne	69	-
część długoterminowa	-	-
część krótkoterminowa	69	-
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	4 581	4 464
część długoterminowa	649	659
część krótkoterminowa	3 932	3 805
RAZEM	108 811	129 110

Warunki transakcji z podmiotami powiązаныmi przedstawione są w nocie nr 22. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nieoprocentowane i zazwyczaj rozliczane w terminach 30-60 dni. Pozostałe zobowiązania są nieoprocentowane ze średnim 14-21 dniowym terminem płatności.

8. Podatek dochodowy – NOTA NR 8

GŁÓWNE SKŁADNIKI OBCIĄŻENIA / (UZNANIA) PODATKOWEGO W SPRAWOZDANIU Z ZYSKÓW LUB STRAT I INNYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Bieżący podatek dochodowy	165	1 057
- bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego	165	1 251
- korekty dotyczące bieżącego podatku dochodowego z lat ubiegłych	-	(194)
Odroczony podatek dochodowy	968	844
- obciążenie / (uznanie) z tytułu podatku odroczonego dotyczące powstania i odwracania się różnic przejściowych	968	650
- obciążenie/uznanie z tytułu podatku odroczonego dotyczące odliczania strat z lat ubiegłych	-	194
Obciążenie / (uznanie) podatkowe wykazane w rachunku zysków lub strat	1 133	1 901
- przypisane działalności kontynuowanej	1 133	1 901
Podatek dochodowy związany z pozycjami prezentowanymi w pozostałych dochodach całkowitych	-	(5 100)
- obciążenie / (uznanie) z tytułu podatku odroczonego dotyczące aktualizacji wyceny aktywów finansowych	-	(5 100)
Obciążenie / (uznanie) podatkowe wykazane w sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów	1 133	(3 199)

BIEŻĄCY PODATEK DOCHODOWY	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Wynik finansowy brutto przed opodatkowaniem z działalności kontynuowanej	5 902	9 663
Wynik finansowy brutto przed opodatkowaniem	5 902	9 663
Koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	4 429	7 521
Doliczenia do kosztów	5 385	12 160
Przychody nie podlegające opodatkowaniu	4 180	(1 246)
Doliczenia do przychodów	102	318
Wynik po odliczeniach	868	6 588
Darowizna	-	2
Odliczenia od dochodu strat z lat ubiegłych	-	1 019
Dochód do opodatkowania	868	5 567
Stawka podatkowa (w %)	19%	19%
Bieżący podatek dochodowy	165	1 057

ODRO CZONY PODATEK DOCHODOWY	Bilans		Rachunek zysków i strat	
	Na dzień 30.06.2019	Na dzień 31.12.2018	Za okres od 01.01. do 30.06.2019	Za okres od 01.01. do 30.06.2018
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego				
dodatnie różnice kursowe	14	13	1	103
wycena rzeczowych aktywów trwałych	326	226	100	(128)
bonifikata na towary	140	420	(280)	(302)
odsetki nie objęte odpisem aktualizującym	1	1	-	-
wartość środków trwałych w leasingu	2 662	906	1 756	235
kontrakty długoterminowe	202	60	142	(188)
wycena aktywów finansowych (udziały i akcje spółek zależnych)	-	-	-	(899)
Rezerwa brutto z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 345	1 626		
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego				
naliczone odsetki	2	4	2	124
wartość zobowiązań z tytułu leasingu	2 381	577	(1 804)	(177)
ujemne różnice kursowe	32	9	(23)	(57)
rezerwy na przyszłe koszty	426	1 169	743	296
rezerwy na świadczenia pracownicze	208	299	91	2
odpisy aktualizacyjne na należności	119	102	(17)	(25)
odpisy aktualizacyjne na zapasy	441	785	344	11
odpisy aktualizacyjne na aktywa trwałe	-	-	-	39
koszty n.k.u.p. / koszty podatkowe w przyszłych okresach/	277	170	(107)	57
kontrakty długoterminowe	747	719	(28)	(374)
pozostałe	-	48	48	1 034
Strata podatkowa możliwa do odliczenia	-	-	-	194
aktualizacja wyceny rezerw na świadczenia pracownicze	37	37	-	-
wycena aktywów finansowych (udziały i akcje spółek zależnych)	-	-	-	(4 201)
Aktywa brutto z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4 670	3 919		
Obciążenie / (uznanie) z tytułu odroczonego podatku dochodowego wykazane w rachunku zysków lub strat			968	844
Obciążenie / (uznanie) z tytułu odroczonego podatku dochodowego wykazane w sprawozdaniu z innych całkowitych dochodów			-	(5 100)

9. Odpisy aktualizujące wartość aktywów finansowych, rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialne i prawne lub inne aktywa

W opisywanym okresie sprawozdawczym dokonano odpisów aktualizujących wartość zagrożonych należności handlowych, które zostały zaprezentowane w notcie nr 4 (Należności i rozliczenia międzyokresowe).

10. Zmiany sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jednostki

Zyski i straty z tytułu wyceny aktywów finansowych prezentowane są w *Sprawozdaniu z całkowitych dochodów*. Zmiany wartości aktywów finansowych STALPROFIL S.A. wynikają z bieżącej wyceny rynkowej akcji IZOSTAL S.A., notowanych na GPW w Warszawie (nota nr 2), których wartość godziwa ustalana jest w oparciu o notowania rynkowe na dzień bilansowy. Na dzień 30 czerwca 2019 roku wartość giełdowa akcji IZOSTAL S.A. była wyższa o 6,4% od wartości na dzień 31 grudnia 2018 r., co znalazło swoje odzwierciedlenie w wycenie wartości godziwej pakietu akcji.

Wartość godziwa udziałów posiadanych przez STALPROFIL S.A. w spółce STF DYSTRYBUCJA Sp. z o.o., ze względu na ich niewielką wartość tj. 102 tys. zł oraz pozytywny wynik za okres sprawozdawczy, została utrzymana w wysokości równej ich cenie nabycia.

Emitent dokonuje na każdy dzień bilansowy oceny, czy występują obiektywne przesłanki zmiany wartości godziwej każdego ze składników, bądź grupy aktywów finansowych. Natomiast na koniec roku obrotowego, Spółka dokonuje testu na utratę wartości godziwej aktywów, a w uzasadnionych przypadkach dokonuje ich ponownej wyceny.

11. Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki

W okresie sprawozdawczym nie nastąpiło naruszenie istotnych postanowień umów kredytu lub pożyczki, których stroną jest STALPROFIL S.A. Spółka na bieżąco, zgodnie z obowiązującymi umowami, dokonuje spłat kredytów i pożyczek.

12. Zmiana sposobu (metody) ustalenia wyceny instrumentów finansowych

W I półroczu 2019 roku Spółka nie dokonywała zmian sposobu wyceny instrumentów finansowych.

13. Zmiana w klasyfikacji aktywów finansowych w wyniku zmiany celu ich wykorzystania

W okresie sprawozdawczym nie dokonywano zmian w klasyfikacji aktywów finansowych w wyniku zmiany celu ich wykorzystania.

14. Emisje, wykup i spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W okresie sprawozdawczym nie nastąpiły emisje, wykup, spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych STALPROFIL S.A.

15. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono półroczne skrócone sprawozdanie finansowe

Po dniu, na który sporządzono półroczne skrócone sprawozdanie finansowe, nie nastąpiły zdarzenia, które nie zostały ujęte w niniejszym sprawozdaniu, a które mogłyby w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe.

16. Zmiana zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego

Tabela 22 przedstawia łączną wartość zabezpieczeń ustanowionych na aktywach STALPROFIL S.A., wg stanu na dzień 30.06.2019 r.

Tabela 22 Zmiana stanu zobowiązań warunkowych STALPROFIL S.A. od 31.12.2018 do 30.06.2019 (tys. zł)

Rodzaj zabezpieczenia	Na dzień 30.06.2019 (tys. zł)	Na dzień 31.12.2018 (tys. zł)	Zmiana
Hipoteki	68 324	47 908	20 416
Zastaw na środkach trwałych	1 875	2 136	(261)
Zastaw na zapasach	94 594	94 594	-
Cesje wierzytelności handlowych	7 935	7 935	-
Powiązane z ww. zabezpieczeniami przelewy wierzytelności z umów ubezpieczenia majątku			
Przelew wierzytelności z umowy ubezpieczenia budynków	50 994	34 070	16 924
Przelew wierzytelności z umowy ubezpieczenia maszyn i urządzeń	1 875	2 136	(261)

W związku z rozpoczęciem przez STALPROFIL S.A. inwestycji budowy magazynu wysokiego składowania, finansowanej m.in. kredytem inwestycyjnym, wartość zabezpieczenia hipotecznego wzrosła o 20 416 tys. zł w porównaniu do stanu na 31.12.2018 r., a związany z tym przelew wierzytelności z umowy ubezpieczenia budynków wzrósł o 16 924 tys. zł.

Dąbrowa Górnicza, dnia 09.09.2019 r.

Podpisy Osób wchodzących w skład Zarządu STALPROFIL S.A.:

Imię i nazwisko	Stanowisko / Funkcja	
Jerzy Bernhard	Prezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
Sylwia Potocka-Lewicka	Wiceprezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
Zenon Jędrocha	Wiceprezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
Henryk Orczykowski	Wiceprezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym

Podpis osoby odpowiedzialnej za prowadzenie ksiąg rachunkowych:

Beata Ćwirta	Główny Księgowy	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
--------------	-----------------	--------------------------------------------------

VIII. Oświadczenia Zarządu

OŚWIADCZENIE

Zarządu w sprawie zgodności półrocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz sprawozdania z działalności Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A

Zarząd STALPROFIL S.A oświadcza wedle najlepszej wiedzy, że:

1. Skrócone półroczne jednostkowe sprawozdanie finansowe STALPROFIL S.A. za okres sześciu miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 r. i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową STALPROFIL S.A. oraz jej wynik finansowy.
2. Skrócone półroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A za okres sześciu miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 r. i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A oraz jej wynik finansowy.
3. Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej STALPROFIL S.A za I półrocze 2019 r. zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Podpisy Osób wchodzących w skład Zarządu STALPROFIL S.A.:

Imię i nazwisko	Stanowisko / Funkcja	
Jerzy Bernhard	Prezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
Sylwia Potocka-Lewicka	Wiceprezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
Zenon Jędrocha	Wiceprezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym
Henryk Orczykowski	Wiceprezes Zarządu	podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym

IX. Raport Biegłego Rewidenta z Przeglądu Skróconego Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego oraz Skróconego Sprawozdania Finansowego.

Załącznikami do niniejszego raportu są:

1. Raport Biegłego Rewidenta z przeglądu śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe
2. Raport Biegłego Rewidenta z przeglądu śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego, śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe

Podpisy Osób wchodzących w skład Zarządu STALPROFIL S.A.:**Imię i nazwisko****Stanowisko / Funkcja**

Jerzy Bernhard

Prezes Zarządu

podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym

Sylwia Potocka-Lewicka

Wiceprezes Zarządu

podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym

Zenon Jędrocha

Wiceprezes Zarządu

podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym

Henryk Orczykowski

Wiceprezes Zarządu

podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym

Podpis osoby odpowiedzialnej za prowadzenie ksiąg rachunkowych:

Beata Ćwirta

Główny Księgowy

podpisano kwalifikowanym podpisem elektronicznym