



SKONSOLIDOWANY RAPORT KWARTALNY
GRUPY KAPITAŁOWEJ TEN SQUARE GAMES S.A.
ZA I KWARTAŁ 2020 ROKU

Wrocław, 25.05.2020

WYBRANE DANE FINANSOWE W PRZELICZENIU NA EURO

DANE SKONSOLIDOWANE

Wyszczególnienie	01.01.2020 - 31.03.2020		01.01.2019 - 31.03.2019	
	PLN	EUR	PLN	EUR
SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW				
Przychody netto	95 017 672	21 965 849	45 303 640	10 550 943
Koszt własny sprzedaży	4 756 485	1 099 587	1 919 193	446 968
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	37 555 065	8 681 847	12 295 632	2 863 578
Zysk (strata) brutto	39 192 112	9 060 294	2 318 136	539 880
Zysk (strata) netto	35 340 987	8 170 004	10 355 993	2 411 848
RACHUNEK PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	29 784 056	6 885 372	12 005 170	2 795 931
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-959 914	-221 910	-1 001 908	-233 338
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-174 003	-40 225	0	0

Wyszczególnienie	31.03.2020		31.12.2019	
	PLN	EUR	PLN	EUR
SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ				
Aktywa trwałe	11 214 548	2 463 491	4 936 261	1 147 621
Aktywa obrotowe	144 958 340	31 842 879	101 109 269	23 506 677
Kapitał własny	128 394 461	28 204 306	92 144 636	21 422 509
Zobowiązania długoterminowe	6 323 055	1 388 980	537 405	124 940
Zobowiązania krótkoterminowe	21 455 372	4 713 084	13 363 489	3 106 849

Kurs EUR/PLN

	2020	2019
- dla danych bilansowych	4,5523	4,3013
- dla danych rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych	4,3257	4,2938

Do przeliczenia danych bilansowych użyto kursu średniego NBP na dzień bilansowy.

Do przeliczenia pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych użyto kursu będącego średnią arytmetyczną kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień poszczególnych miesięcy danego okresu.

Spis treści

WYBRANE DANE FINANSOWE W PRZELICZENIU NA EURO	2
INFORMACJE OGÓLNE	6
1. DANE SPÓŁKI.....	6
2. GRUPA KAPITAŁOWA.....	6
3. AKCJONARIAT	7
3.1. Wykaz akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta	7
3.2. Wykaz akcji posiadanych przez członków Zarządu lub Rady Nadzorczej Emitenta	7
3.3. Serie akcji	8
4. SKŁAD ORGANÓW SPÓŁKI NA DZIEŃ 31.03.2020 ROKU	8
5. FORMAT SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA	9
6. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU.....	10
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE.....	11
1. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	11
2. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	12
3. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM....	13
4. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃWÓW PIENIĘŻNYCH	14
5. KOMENTARZ DO WYNIKÓW.....	15
5.1. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW.....	15
5.2. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	16
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	18
1. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	18
2. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	19
3. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM.....	20
4. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃWÓW PIENIĘŻNYCH	21
POLITYKA RACHUNKOWOŚCI.....	22
1. ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI RACHUNKOWOŚCI.....	22
2. ZMIANY ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI	22
3. OPIS PRZYJĘTYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI.....	22
3.1. Konsolidacja – jednostki zależne	22
3.2. Przychody i koszty działalności operacyjnej	22
3.3. Przychody i koszty działalności finansowej	23
3.4. Podatek dochodowy.....	23
3.5. Rzeczowe aktywa trwałe	25
3.6. Wartości niematerialne	25
3.7. Leasing	26
3.8. Instrumenty finansowe	27
3.9. Transakcje w walucie obcej.....	28
3.10. Rozliczenia międzyokresowe	28

3.11.	Kapitały	28
3.12.	Płatności w formie akcji	28
3.13.	Wypłata dywidend	28
3.14.	Rezerwy	28
3.15.	Zobowiązania	29
3.16.	Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach	29
NOTY DO SPRAWOZDANIA – DANE SKONSOLIDOWANE		32
1.	PRZYCHODY	32
1.1.	Informacje dotyczące segmentów operacyjnych	32
1.2.	Przychody – źródło	32
1.3.	Przychody – gry	33
1.4.	Przychody – kontrahenci	33
1.5.	Przychody – kanały dystrybucji	34
1.6.	Przychody – podział geograficzny	34
2.	KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	34
3.	POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE	35
4.	PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE	35
5.	TABELA RUCHÓW – RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	36
6.	TABELA RUCHÓW – WARTOŚCI NIEMATERIALNE	37
7.	NALEŻNOŚCI HANDLOWE	37
8.	POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI	38
9.	ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	38
10.	PODZIAŁ ZYSKU ZA 2019 ROK	39
11.	INFORMACJE O PODMIOTACH POWIĄZANYCH W TYM INFORMACJE O WYNAGRODZENIU WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ ORAZ RADY NADZORCZEJ	40
12.	PODATEK ODROZCZONY	41
13.	REZERWY	41
POZOSTAŁE INFORMACJE DODATKOWE		42
1.	ZWIĘZŁY OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z WYKAZEM NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ DOTYCZĄCYCH EMITENTA	42
2.	PARAMETRY JAKOŚCIOWE GIER	43
3.	WSKAZANIE CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W TYM O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ISTOTNY WPŁYW NA SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	43
4.	ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM ZA DANY OKRES ŚRÓDROCZNY	43
5.	WSKAZANIE CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIEGO WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIJ KOLEJNEGO KWARTAŁU	43
6.	INNE INFORMACJE ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN ORAZ INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ EMITENTA	44
7.	STANOWISKO ZARZĄDU EMITENTA ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W RAPORCIE KWARTALNYM W STOSUNKU DO WYNIKÓW PROGNOZOWANYCH	44

8. SEZONOWOŚĆ LUB CYKLICZNOŚĆ DZIAŁALNOŚCI.....	44
9. WSKAZANIE ISTOTNYCH POSTĘPOWAŃ TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ, DOTYCZĄCYCH ZOBOWIĄZAŃ ORAZ WIERZYTELNOŚCI EMITENTA LUB JEGO JEDNOSTKI ZALEŻNEJ	44
10. KREDYTY, POŻYCZKI, GWARANCJE, PORĘCZENIA	44
ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	45

INFORMACJE OGÓLNE

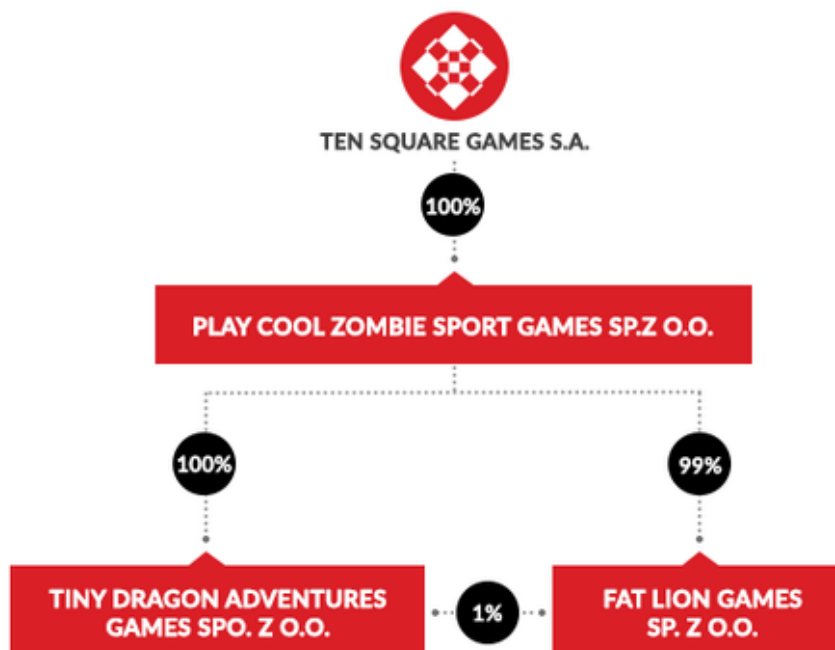
1. DANE SPÓŁKI

Nazwa	Ten Square Games
Forma prawna	Spółka Akcyjna
Siedziba	ul. Traugutta 45, 50-416 Wrocław
Kraj rejestracji	Polska
Podstawowy przedmiot działalności	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych (58.21.Z)
Organ prowadzący rejestr	Sąd Rejonowy, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS	0000704863
Numer statystyczny REGON	021744780
Numer Identyfikacji Podatkowej	8982196752
Czas trwania spółki	nieoznaczony

Spółka Ten Square Games Sp. z o.o. została zarejestrowana w dniu 21 października 2011 roku pod numerem 0000399940. Spółka Ten Square Games S.A. powstała z przekształcenia spółki Ten Square Games Sp. z o.o., co zostało zarejestrowane przez Sąd Rejonowy w dniu 20 listopada 2017 roku.

2. GRUPA KAPITAŁOWA

Ten Square Games S.A. jest Jednostką dominującą w Grupie Kapitałowej, sporządzającą skonsolidowane sprawozdanie finansowe. Wskazane na schemacie spółki zależne są objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym od dnia założenia danej spółki.



3. AKCJONARIAT

3.1. Wykaz akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta

Akcjonariusz	liczba akcji na 25.05.2020	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Porozumienie Akcjonariuszy ¹	3 631 526	50,15%	3 631 526	50,15%
w tym: Maciej Popowicz	2 200 788	30,39%	2 200 788	30,39%
w tym: Arkadiusz Pernal	1 053 138	14,54%	1 053 138	14,54%
pozostali (w tym żaden podmiot nie posiada więcej niż 5% akcji)	3 609 719	49,85%	3 609 719	49,85%
RAZEM	7 241 245	100%	7 241 245	100%

¹ Porozumienie akcjonariuszy Spółki z dnia 21.10.2019 roku dotyczące prowadzenia trwałej polityki wobec Spółki i zgodnego wykonywania praw głosu z akcji Spółki (raport bieżący nr 30/2019).

Akcjonariusz	liczba akcji na 31.12.2019	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Porozumienie Akcjonariuszy ¹	4 603 750	63,58%	4 603 750	63,58%
w tym: Maciej Popowicz	2 852 500	39,39%	2 852 500	39,39%
w tym: Arkadiusz Pernal	1 365 000	18,85%	1 365 000	18,85%
pozostali (w tym żaden podmiot nie posiada więcej niż 5% akcji)	2 637 495	36,42%	2 637 495	36,42%
RAZEM	7 241 245	100%	7 241 245	100%

Zmiany w strukturze akcjonariatu pomiędzy 31.12.2019 a 25.05.2020 roku wynikają z otrzymania w dniu 31 stycznia 2020 roku zawiadomień dotyczących zmiany stanu posiadania akcji Spółki złożonych przez: Macieja Popowicza; Arkadiusza Pernala; oraz Arkadiusza Pernala w imieniu członków porozumienia akcjonariuszy Spółki zawartego 21 października 2019 r., o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 10/2020.

3.2. Wykaz akcji posiadanych przez członków Zarządu lub Rady Nadzorczej Emitenta

Akcjonariusz	liczba akcji na 25.05.2020	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Prezes Zarządu - Maciej Zużalek	50 000	0,69%	50 000	0,69%
Wiceprezes Zarządu - Arkadiusz Pernal	1 053 138	14,54%	1 053 138	14,54%
Członek Zarządu - Magdalena Jurewicz	25 000	0,35%	25 000	0,35%
Członek Rady Nadzorczej - Maciej Marszałek	49 000	0,68%	49 000	0,68%
Członek Rady Nadzorczej - Rafał Olesiński	669	0,01%	669	0,01%
pozostali	6 063 438	83,73%	6 063 438	83,73%
RAZEM	7 241 245	100%	7 241 245	100%

Akcjonariusz	liczba akcji na 31.12.2019	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Prezes Zarządu - Maciej Popowicz	2 852 500	39,39%	2 852 500	39,39%
Wiceprezes Zarządu - Arkadiusz Pernal	1 365 000	18,85%	1 365 000	18,85%
Członek Zarządu - Magdalena Jurewicz	25 000	0,35%	25 000	0,35%
Przewodniczący Rady Nadzorczej - Maciej Zużalek	75 000	1,04%	75 000	1,04%
Członek Rady Nadzorczej - Maciej Marszałek	52 500	0,73%	52 500	0,73%
Członek Rady Nadzorczej - Rafał Olesiński	669	0,01%	669	0,01%
<i>pozostali</i>	2 870 576	39,64%	2 870 576	39,64%
RAZEM	7 241 245	100%	7 241 245	100%

Zmiany w strukturze akcji posiadanych przez Członków Zarządu oraz Rady Nadzorczej pomiędzy 31.12.2019 a 25.05.2020 roku wynikają z:

- otrzymania w dniu 15 stycznia 2020 roku zawiadomienia dotyczącego zmiany stanu posiadania akcji Spółki złożonego przez Macieja Zużaleka, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 4/2020.
- otrzymania w dniu 31 stycznia 2020 roku zawiadomień dotyczących zmiany stanu posiadania akcji Spółki złożonych przez: Macieja Popowicza; Arkadiusza Pernala; oraz Arkadiusza Pernala w imieniu członków porozumienia akcjonariuszy Spółki zawartego 21 października 2019 r., o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 10/2020.
- otrzymania w dniu 6 kwietnia 2020 roku zawiadomienia dotyczącego zmiany stanu posiadania akcji Spółki złożonego przez Macieja Marszałka, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 15/2020.

3.3. Serie akcji

seria akcji	liczba akcji na 25.05.2020 oraz na 31.12.2019	wartość nominalna akcji	razem wartość nominalna akcji
A	7 225 000	0,1 PLN	722 500,00
B	16 245	0,1 PLN	1 624,50

Akcje serii B tyczą się realizowanego w Spółce programu motywacyjnego, a podwyższenie kapitału zakładowego z tym związane było komunikowane raportem bieżącym nr 23/2019 oraz 25/2019.

4. SKŁAD ORGANÓW SPÓŁKI NA DZIEŃ 31.03.2020 ROKU

Zarząd:

Maciej Zużalek – Prezes Zarządu;

Arkadiusz Pernal – Wiceprezes Zarządu;

Magdalena Jurewicz – Członek Zarządu.

Między 1.01.2020 a 25.05.2020 roku nastąpiła zmiana Prezesa Zarządu zbiegająca się z końcem kadencji Zarządu i powołaniem nowego składu – do dnia 20 maja 2020 roku funkcję tę pełnił Pan Maciej Popowicz.

Rada Nadzorcza:

Rafał Olesiński – Przewodniczący Rady Nadzorczej;

Marcin Biłos - Członek Rady Nadzorczej;

Tomasz Drożdżyński - Członek Rady Nadzorczej;

Maciej Marszałek - Członek Rady Nadzorczej;

Wiktoria Schmidt - Członek Rady Nadzorczej;

Kinga Stanisławska - Członek Rady Nadzorczej.

Między 1.01.2020 a 25.05.2020 roku nastąpiły następujące zmiany w składzie organu wynikające z zakończenia kadencji i powołaniem nowego składu Rady Nadzorczej:

- Pan Marcin Chruszyński był Członkiem Rady Nadzorczej do dnia 20 maja 2020 roku;
- Pani Milena Olszewska-Miszuris była Członkiem Rady Nadzorczej do dnia 20 maja 2020 roku;
- Pan Maciej Zużalek był Przewodniczącym Rady Nadzorczej do dnia 21 kwietnia 2020 roku, a w dniu 20 maja 2020 roku objął rolę Prezesa Zarządu Spółki;
- Pan Rafał Olesiński był Wiceprzewodniczącym Rady Nadzorczej do dnia 20 maja 2020 roku, po tym dniu objął rolę Przewodniczącego Rady Nadzorczej Spółki;
- Pan Marcin Biłos dołączył do składu Rady Nadzorczej w dniu 20 maja 2020 roku;
- Pani Kinga Stanisławska dołączyła do składu Rady Nadzorczej w dniu 20 maja 2020 roku.

5. FORMAT SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA

Podstawa sporządzenia sprawozdania

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez UE („MSR 34”).

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku.

Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotych polskich (PLN), który jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Spółki i Grupy Kapitałowej.

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji. Zyski i straty kursowe z rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w rachunku zysków i strat, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i zabezpieczenie udziałów w aktywach netto.

Okresy prezentowane

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone na dzień 31.03.2020 roku i obejmuje okres 3 miesięcy, tj. od dnia 01.01.2020 roku do dnia 31.03.2020 roku.

Dla danych prezentowanych w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz pozycjach pozabilansowych zaprezentowano porównywalne dane finansowe na dzień 31.12.2019 roku oraz 31.03.2019 roku.

Dla danych prezentowanych w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów oraz śródrocznym skróconym jednostkowym sprawozdaniu z całkowitych dochodów zaprezentowano porównywalne dane finansowe za okres od 01.01.2019 roku do 31.03.2019 roku.

Dla danych prezentowanych w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu ze zmian w kapitale własnym oraz w śródrocznym skróconym jednostkowym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych zaprezentowano porównywalne dane finansowe za okres od 01.01.2019 roku do 31.03.2019 roku.

Założenie kontynuacji działalności

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę i Grupę Kapitałową w okresie 12 miesięcy po ostatnim dniu bilansowym, czyli 31.03.2020 roku. Zarząd Jednostki dominującej nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na

zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Do dnia sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I kwartał 2020 roku nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych okresu sprawozdawczego. Jednocześnie w niniejszym sprawozdaniu finansowym nie występują istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

Badanie przez firmę audytorską

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe wraz z wybranymi elementami śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego nie podlegało badaniu i przeglądowni przez niezależną firmę audytorską.

6. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zarząd Jednostki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi w Grupie Kapitałowej Ten Square Games S.A. zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz Grupy Kapitałowej, jak również jej wynik finansowy.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzono zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSR 34 – Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa) oraz związanych z nimi interpretacjami mającymi zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej, ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Prezentowane śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE**1. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW**

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	za okres 01.01.2020 - 31.03.2020	za okres 01.01.2019 - 31.03.2019
Przychody ze sprzedaży usług	95 017 672	45 303 640
Koszt wytworzenia sprzedanych usług	4 756 485	1 919 193
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	90 261 187	43 384 447
Pozostałe przychody operacyjne	4 702	40 212
Koszty sprzedaży	48 544 738	29 688 819
Koszty ogólnego zarządu	3 403 652	1 429 171
Pozostałe koszty operacyjne	762 434	11 037
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	37 555 065	12 295 632
Przychody finansowe	1 692 385	379 609
Koszty finansowe	55 338	1 112
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	39 192 112	12 674 129
Podatek dochodowy	3 851 125	2 318 136
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	35 340 987	10 355 993
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	0	0
Zysk (strata) netto	35 340 987	10 355 993
Pozycje do przekwalifikowania do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach	0	0
Pozycje, które nie będą przekwalifikowane do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach	0	0
Suma dochodów całkowitych	35 340 987	10 355 993
Suma dochodów całkowitych przypisana udziałowcom niekontrolującym	0	0
Suma dochodów całkowitych przypadająca na podmiot dominujący	35 340 987	10 355 993

Wyliczenie zysku na jedną akcję	za okres 01.01.2020 - 31.03.2020	za okres 01.01.2019 - 31.03.2019
<i>Ilość akcji</i>		
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	7 241 245	7 254 213
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku na jedną akcję w szt.	7 241 245	7 254 213
Zysk netto przypisany podmiotowi dominującemu	35 340 987	10 355 993
<i>zysk netto na jedną akcję przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego</i>		
podstawowy za okres obrotowy	4,88 zł	1,43 zł
rozwodniony za okres obrotowy	4,88 zł	1,43 zł

2. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

AKTYWA	31.03.2020	31.12.2019	31.03.2019
Aktywa trwale	11 214 548	4 936 261	3 733 356
Rzeczowe aktywa trwale	6 538 700	568 568	357 190
Wartości niematerialne	3 636 091	3 397 515	2 981 001
Pozostałe aktywa finansowe	673 312	590 589	194 726
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	366 445	379 589	200 439
Aktywa obrotowe	144 958 340	101 109 269	70 398 763
Należności handlowe	34 447 446	20 737 918	16 249 070
Pozostałe należności	3 885 427	3 498 580	2 411 161
Rozliczenia międzyokresowe	1 521 733	1 561 831	848 121
Udzielone pożyczki	60 000	80 914	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	105 043 734	75 230 027	50 890 411
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
AKTYWA RAZEM	156 172 888	106 045 530	74 132 119

PASYWA	31.03.2020	31.12.2019	31.03.2019
Kapitały własne	128 394 461	92 144 636	52 538 414
<i>Kapitały własne akcjonariuszy jednostki dominującej</i>	<i>128 394 461</i>	<i>92 144 636</i>	<i>52 538 414</i>
Kapitał zakładowy	724 125	724 125	722 500
Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	496 100	496 100	496 100
Kapitał zapasowy utworzony z wyniku netto	10 713 413	10 713 413	1 000 962
Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	2 672 873	1 764 034	878 745
Niepodzielony wynik finansowy	78 446 963	2 061 163	39 084 114
Wynik finansowy bieżącego okresu	35 340 987	76 385 801	10 355 993
<i>Kapitał udziałowców niekontrolujących</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Zobowiązania długoterminowe	6 323 055	537 405	500 240
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	812 193	537 405	500 240
Zobowiązania leasingowe	5 510 862	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	21 455 372	13 363 489	21 093 465
Zobowiązania handlowe	10 062 843	4 633 152	9 949 446
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	8 019 691	6 135 688	9 528 773
Pozostałe zobowiązania	409 827	337 080	199 044
Zobowiązania leasingowe	616 393	0	0
Pozostałe rezerwy	438 672	254 054	212 007
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	1 907 946	2 003 515	1 204 195
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
PASYWA RAZEM	156 172 888	106 045 530	74 132 119

3. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

Zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	Kapitał zapasowy utworzony z wyniku netto	Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitały własne
3 miesiące zakończone 31.03.2020 r.							
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	724 125	496 100	10 713 413	1 764 034	78 446 963	0	92 144 635
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości							0
Korekty błędów poprzednich okresów							0
Kapitał własny po korektach	724 125	496 100	10 713 413	1 764 034	78 446 963	0	92 144 635
Płatności w formie akcji				908 839			908 839
Suma dochodów całkowitych						35 340 987	35 340 987
Kapitał własny na dzień 31.03.2020 r.	724 125	496 100	10 713 413	2 672 873	78 446 963	35 340 987	128 394 461
12 miesięcy zakończonych 31.12.2019 r.							
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	727 500	496 100	995 962	780 748	39 084 114	0	42 084 424
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości							0
Korekty błędów poprzednich okresów							0
Kapitał własny po korektach	727 500	496 100	995 962	780 748	39 084 114	0	42 084 424
Wpłata kapitału zakładowego	1 625						1 625
Płatności w formie akcji				1 187 441			1 187 441
Obniżenie kapitału zakładowego zgodnie z uchwałą NWZA	-5 000		5 000				0
Korekta płatności w formie akcji w połączeniu z obniżeniem kapitału zakładowego				-204 155			-204 155
Podział zysku netto			9 712 451		-9 712 451		0
Wypłata dywidendy					-27 310 500		-27 310 500
Suma dochodów całkowitych						76 385 801	76 385 801
Kapitał własny na dzień 31.12.2019 r.	724 125	496 100	10 713 413	1 764 034	2 061 163	76 385 801	92 144 636
3 miesiące zakończone 31.03.2019 r.							
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	727 500	496 100	995 962	780 748	39 084 114	0	42 084 424
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości							0
Korekty błędów poprzednich okresów							0
Kapitał własny po korektach	727 500	496 100	995 962	780 748	39 084 114	0	42 084 424
Obniżenie kapitału zakładowego zgodnie z uchwałą NWZA	-5 000		5 000				0
Płatności w formie akcji				302 152			302 152
Korekta płatności w formie akcji w połączeniu z obniżeniem kapitału zakładowego				-204 155			-204 155
Suma dochodów całkowitych						10 355 993	10 355 993
Kapitał własny na dzień 31.03.2019 r.	722 500	496 100	1 000 962	878 745	39 084 114	10 355 993	52 538 414

4. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH	za okres 01.01.2020 - 31.03.2020	za okres 01.01.2019 - 31.03.2019
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA		
Zysk / Strata przed opodatkowaniem	39 192 112	12 674 129
Korekty razem:	-7 735 372	-299 245
Amortyzacja	693 676	186 479
Zyski /straty z tytułu różnic kursowych	-1 163 568	-136 353
Odsetki zapłacone od leasingu	55 338	0
Wycena zobowiązania leasingowego	395 446	0
Zmiana stanu rezerw (bez rezerwy na podatek odroczony)	89 050	18 861
Zmiana stanu należności (dł. aktywa finansowe, należności handlowe oraz pozostałe należności)	-14 179 099	-7 642 645
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem zobowiązania leasingowego, CIT i dywidendy	5 565 405	7 242 796
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych czynnych (bez RMK krótkoterminowego dotyczącego płatności w formie akcji)	40 099	-192 430
Płatności w formie akcji (część nieuwzględniona w nabyciu wartości niematerialnych i prawnych)	829 756	224 206
Inne korekty	-61 475	-159
Gotówka z działalności operacyjnej	31 456 740	12 374 884
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-1 672 684	-369 714
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	29 784 056	12 005 170
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA		
Wpływy	0	0
Wydatki	959 914	1 001 908
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych (bez leasingu)	959 914	1 001 908
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-959 914	-1 001 908
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA		
Wpływy	20 000	0
Spłata udzielonych pożyczek	20 000	0
Wydatki	194 003	0
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	138 665	0
Odsetki od leasingu	55 338	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-174 003	0
D. Przepływy pieniężne netto razem	28 650 139	11 003 262
UZGODNIENIE ZMIANY BILANSOWEJ ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH		
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	29 813 707	11 139 615
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	1 163 568	136 353
F. Środki pieniężne na początek okresu	75 413 816	39 827 219
G. Środki pieniężne na koniec okresu	104 063 955	50 830 481
- wycena bilansowa środków pieniężnych na koniec okresu	979 779	59 930
H. Środki pieniężne na koniec okresu wykazane na bilansie	105 043 734	50 890 411

5. KOMENTARZ DO WYNIKÓW

Z uwagi na fakt, że dane jednostkowe i skonsolidowane dla Ten Square Games S.A. oraz dla Grupy Kapitałowej Ten Square Games S.A. są podobne do siebie (zachowane trendy dla poszczególnych pozycji bilansowych i wynikowych), Zarząd Jednostki Dominującej dokonuje analizy łącznej dla danych skonsolidowanych.

5.1. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

Podział przychodów po kwartałach dla głównych tytułów:

gra	1Q 2019	2Q 2019	3Q 2019	4Q 2019	1Q 2020
Fishing Clash	37 524 342	43 146 664	57 896 490	67 933 223	84 677 795
Let's Fish	4 095 505	3 316 451	3 600 089	4 201 949	3 868 618
Wild Hunt	2 439 365	2 094 188	2 343 769	2 748 995	3 542 576
pozostałe	1 227 884	1 368 393	4 226 737	3 751 825	2 833 113
RAZEM PŁATNOŚCI	45 287 096	49 925 696	68 067 086	78 635 992	94 922 103
przychód odroczoney w czasie	16 544	-48 092	-416 592	-334 636	95 569
RAZEM PRZYCHODY	45 303 640	49 877 604	67 650 494	78 301 356	95 017 672

* pod pojęciem płatności Grupa wykazuje przychody niepominięzione o przychód odroczoney w czasie (tj. w przypadku mikropłatności są to płatności dokonane przez użytkowników w trakcie wskazanego okresu). Kwota przychodu odroczonego w czasie wynika z szacunku niewykorzystania wirtualnej waluty przez aktywnych graczy dokonanego na dzień bilansowy. Kwota tak odroczonego przychodu jest wykazywana w sprawozdaniu finansowym w pozycji bilansowej „rozliczenia międzyokresowe przychodów”

Rozbicie kosztów sprzedaży po kwartałach:

Wyszczególnienie	1Q 2019	2Q 2019	3Q 2019	4Q 2019	1Q 2020
Koszty sprzedaży	29 688 819	29 478 964	41 040 733	36 945 700	48 544 738
marketing:	15 487 704	14 286 418	21 210 446	13 690 173	19 122 999
- Fishing Clash	15 060 121	14 014 231	20 966 520	13 224 531	18 263 312
- Wild Hunt	383 148	222 937	181 426	254 746	325 446
- pozostałe tytuły, wydarzenia	44 435	49 250	62 501	210 896	534 241
prowinie	12 552 593	14 000 307	18 333 228	21 612 824	27 044 419
revenue share	441 691	331 973	347 491	396 760	417 224
wynagrodzenia, usługi podwykonawców	892 588	665 773	728 866	926 972	1 559 372
pozostałe	314 243	194 492	420 702	318 971	400 724

Pierwszy kwartał 2020 roku był bardzo dobry dla Ten Square Games. Flagowy tytuł Fishing Clash dalej pobijał swoją bazę przychodową przebijając po raz pierwszy pułap 30 mln PLN płatności w samym marcu 2020. Dla porównania marzec 2019 zamknęliśmy z kwotą o ok. połowę niższą, tj. 14,7 mln PLN. Wyższe miesięczne obroty oczywiście przełożyły się na znacząco wyższe płatności kwartalne, które urosły w 1Q 2020 o 126% w porównaniu do 1Q 2019 oraz o 25% w porównaniu do 4Q 2019.

Wzrost przychodów z Fishing Clash jest oczywiście związany także z większymi nakładami marketingowymi, które w 1Q 2020 roku wyniosły ponad 18 mln PLN (o 21% więcej niż w 1Q 2019 i o 38% więcej w porównaniu do 4Q 2019). Wydatki marketingowe nie przekładają się wprost proporcjonalnie do przychodów ze sprzedaży w tym samym okresie co poniesiony wydatek, ponieważ gracz pozyskany w danym miesiącu generuje dla Grupy przechody głównie w kolejnych miesiącach.

Pozostałe aktywne tytuły Grupy radziły sobie również dobrze, Let's Fish ze stabilnym poziomem przychodów +/- 4 mln PLN kwartalnie, a Wild Hunt przebił swój dotychczasowy poziom notując 3,5 mln PLN w 1Q 2020. Gra Wild Hunt jest wspierana niewielkimi budżetami marketingowymi, jednakże większość ruchu jest w tym tytule generowana organicznie. Wzrost przychodów jest natomiast związany z wprowadzeniem nowych eventów i optymalizacją parametrów gry.

Gry, które obecnie są w fazie soft launch (Hunting Clash, SoliTales, Flip This House) nie generują jeszcze istotnych przychodów ze sprzedaży, są natomiast wspierane kampaniami marketingowymi (0,5 mln PLN w 1Q 2020 łącznie na 3 tytuły) w celu możliwości weryfikacji wybranych KPI dla tytułów.

Grupa nie odnotowuje istotnej sezonowości sprzedaży. Poziom przychodów jest uzależniony od cyklu życia danej gry.

Koszty wytworzenia sprzedanych usług obejmują głównie wynagrodzenia pracowników i współpracowników Spółki. Wzrost kosztów w 1Q 2020 wynika ze zwiększenia poziomu zatrudnienia w porównywanym okresie oraz większej liczby amortyzowanych i utrzymywanych na bieżąco tytułów (8 gier vs 4 gry w 1Q 2019).

W powiązaniu z rosnącymi przychodami, zwiększeniu uległa także kwota kosztów sprzedaży. W tej pozycji Grupa prezentuje m.in. prowizje dla sklepów mobilnych oraz nakłady marketingowe. Koszty kampanii marketingowych zostały omówione w powyższych akapitach, natomiast prowizje ze sprzedaży są wprost proporcjonalnie uzależnione od poziomu przychodów ze sprzedaży.

Wzrost kosztów ogólnego zarządu w 2020 roku spowodowany jest dalszym wzmocnieniem struktur firmowych – rozbudową działów ogólnofirmowych, zwiększeniem kosztów utrzymania biura a także jednorazowo kosztem związanym ze zmianą biura (styczeń 2020).

W 1Q 2020 Grupa wyjątkowo odnotowała większe niż zazwyczaj pozostałe koszty operacyjne w wysokości 0,8 mln PLN, z czego 99% kwoty przypada na darowizny związane ze wsparciem szeregu organizacji w walce z koronawirusem. W połowie marca 2020 Zarząd Jednostki Dominującej podjął decyzję o szeregu działań z tym związanych na 4 frontach:

- 1) Wsparcie dużych organizacji, które sprawnie zakupią niezbędny sprzęt (np. WOŚP)
- 2) Wsparcie fundacji, które pomagają ludziom, których sytuacja życiowa uległa znacznemu pogorszeniu w związku z koronawirusem (np. Pajacyk, Mali Bracia Ubodzy)
- 3) Wsparcie lokalnych szpitali w dostarczeniu niezbędnego drobnego sprzętu i ochrony osobistej
- 4) Wsparcie lokalnych firm, z którymi Grupa pośrednio lub bezpośrednio współpracuje.

Powyższe działania były także kontynuowane w 2Q 2020 roku i ostateczna kwota wsparcia wyniosła łącznie ok. 840 tys. PLN.

W 1Q 2020 Grupa odnotowała także dodatnie różnice kursowe w wysokości 1,7 mln PLN w porównaniu do 0,4 mln w analogicznym okresie poprzedniego roku, co jest głównie związane z wyceną bilansową środków pieniężnych i rozrachunków na dzień 31.03.2020 roku (kwota 1,4 mln PLN).

W zakresie podatku dochodowego Grupa w 1Q 2020 roku uwzględniła korzyść podatkową w postaci ulgi IP BOX, co w 1Q 2019 roku nie miało miejsca (rozliczenie łączne za 2019 rok zostało zaprezentowane dopiero w rocznym sprawozdaniu). Takie podejście istotnie wpłynęło na efektywną stopę podatkową, która w 1Q 2020 roku wyniosła 9,8% w porównaniu do 18,3% w analogicznym okresie poprzedniego roku.

Wszystkie omówione powyżej czynniki przełożyły się na istotny wzrost wyniku netto, który to za 1Q 2020 wyniósł 35,3 mln PLN i był o 241% wyższy w porównaniu do 1Q 2019 roku.

5.2. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

W ujęciu bilansowym, wysoka sprzedaż produktów Grupy przekłada się na wzrost aktywów obrotowych (wzrost gotówki oraz wzrost należności handlowych). Dodatkowo, większa liczba nowych projektów przekłada się na wzrost wartościowy pozycji „wartości niematerialnych”.

Dodatkowo w dniu 2.01.2020 roku Jednostka Dominująca przejęła w użytkowanie powierzchnię biurową, która zgodnie z MSSF16 jest prezentowana jako leasing. Poprzednie biuro nie było wykazywane w ten sposób z uwagi na krótkoterminowy charakter tych umów na dzień wprowadzenia nowego standardu finansowego. Powyższe ujęcie leasingu spowodowało istotny wzrost wartości pozycji rzeczowych aktywów trwałych – 6,5 mln PLN w porównaniu do poziomu ok 0,5 mln PLN w poprzednich okresach; dodatkowo po stornie pasywów Grupa wykazała długo- i krótkoterminowe zobowiązania leasingowe w wysokości 6,1 mln PLN na dzień 31.03.2020 roku.

Wzrost zobowiązań krótkoterminowych wynika ze wzrostu bieżących nakładów marketingowych, ponoszonych głównie na grę Fishing Clash.

Grupa (i Jednostka Dominująca) posiada wysoką płynność finansową, wszystkie zobowiązania są regulowane terminowo, Grupa nie odnotowuje także problemów ze spływem należności.

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE**1. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW**

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	za okres 01.01.2020 - 31.03.2020	za okres 01.01.2019 - 31.03.2019
Przychody ze sprzedaży usług	94 050 376	44 871 988
Koszt wytworzenia sprzedanych usług	4 756 135	1 912 843
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	89 294 241	42 959 145
Pozostałe przychody operacyjne	4 608	82 936
Koszty sprzedaży	48 466 125	29 554 364
Koszty ogólnego zarządu	3 354 191	1 403 722
Pozostałe koszty operacyjne	761 736	54 351
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	36 716 797	12 029 644
Przychody finansowe	3 482 222	500 189
Koszty finansowe	55 338	0
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	40 143 681	12 529 833
Podatek dochodowy	3 728 416	2 282 755
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	36 415 265	10 247 078
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	0	0
Zysk (strata) netto	36 415 265	10 247 078
Pozycje do przekwalifikowania do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach	0	0
Pozycje, które nie będą przekwalifikowane do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach	0	0
Suma dochodów całkowitych	36 415 265	10 247 078

Wyliczenie zysku na jedną akcję	za okres 01.01.2020 - 31.03.2020	za okres 01.01.2019 - 31.03.2019
<i>Ilość akcji</i>		
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	7 241 245	7 254 213
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku na jedną akcję w szt.	7 241 245	7 254 213
Zysk netto	36 415 265	10 247 078
<i>zysk netto na jedną akcję przypadający na akcjonariuszy</i>		
podstawowy za okres obrotowy	5,03 zł	1,41 zł
rozwodniony za okres obrotowy	5,03 zł	1,41 zł

2. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

AKTYWA	31.03.2020	31.12.2019	31.03.2019
Aktywa trwale	11 219 548	4 941 261	3 738 356
Rzeczowe aktywa trwale	6 538 700	568 568	357 190
Wartości niematerialne	3 636 091	3 397 515	2 981 001
Inwestycje w jednostkach zależnych	5 000	5 000	5 000
Pozostałe aktywa finansowe	673 312	590 589	194 726
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	366 445	379 589	200 439
Aktywa obrotowe	142 678 597	97 732 820	69 517 461
Należności handlowe	37 446 246	23 565 939	17 659 001
Pozostałe należności	3 097 382	1 690 236	2 171 818
Rozliczenia międzyokresowe	1 518 871	1 558 867	844 850
Udzielone pożyczki	60 000	80 914	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	100 556 098	70 836 864	48 841 792
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
AKTYWA RAZEM	153 898 145	102 674 081	73 255 817

PASYWA	31.03.2020	31.12.2019	31.03.2019
Kapitały własne	126 145 490	88 821 386	51 695 655
Kapitał zakładowy	724 125	724 125	722 500
Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	496 100	496 100	496 100
Kapitał zapasowy utworzony z wyniku netto	10 713 413	10 713 413	1 000 962
Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	2 672 873	1 764 034	878 745
Niepodzielony wynik finansowy	75 123 714	1 327 319	38 350 270
Wynik finansowy bieżącego okresu	36 415 265	73 796 395	10 247 078
Zobowiązania długoterminowe	6 334 372	548 722	511 557
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	823 510	548 722	511 557
Zobowiązania leasingowe	5 510 862	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	21 418 283	13 303 973	21 048 605
Zobowiązania handlowe	10 062 843	4 633 152	9 917 350
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	7 988 277	6 083 371	9 516 009
Pozostałe zobowiązania	404 152	329 881	199 044
Zobowiązania leasingowe	616 393	0	0
Pozostałe rezerwy	438 672	254 054	212 007
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	1 907 946	2 003 515	1 204 195
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
PASYWA RAZEM	153 898 145	102 674 081	73 255 817

3. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

Zestawienie zmian w kapitale własnym	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	Kapitał zapasowy utworzony z wyniku netto	Kapitał z rozliczenia programu motywacyjnego	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitały własne
3 miesiące zakończone 31.03.2020 r.							
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	724 125	496 100	10 713 413	1 764 034	75 123 714	0	88 821 386
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości							0
Korekty błędów poprzednich okresów							0
Kapitał własny po korektach	724 125	496 100	10 713 413	1 764 034	75 123 714	0	88 821 386
Płatności w formie akcji				908 839			908 839
Suma dochodów całkowitych						36 415 265	36 415 265
Kapitał własny na dzień 31.03.2020 r.	724 125	496 100	10 713 413	2 672 873	75 123 714	36 415 265	126 145 490
12 miesięcy zakończonych 31.12.2019 r.							
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	727 500	496 100	995 962	780 748	38 350 270	0	41 350 580
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości							0
Korekty błędów poprzednich okresów							0
Kapitał własny po korektach	727 500	496 100	995 962	780 748	38 350 270	0	41 350 580
Emisja udziałów							0
Koszt emisji udziałów							0
Podwyższenie kapitału zakładowego - przekształcenie w spółkę akcyjną							0
Wpłata kapitału zakładowego	1 625						1 625
Płatności w formie akcji				1 187 441			1 187 441
Obniżenie kapitału zakładowego zgodnie z uchwałą NWZA	-5 000		5 000				0
Korekta płatności w formie akcji w połączeniu z obniżeniem kapitału zakładowego				-204 155			-204 155
Podział zysku netto			9 712 451		-9 712 451		0
Wypłata dywidendy					-27 310 500		-27 310 500
Suma dochodów całkowitych						73 796 395	73 796 395
Kapitał własny na dzień 31.12.2019 r.	724 125	496 100	10 713 413	1 764 034	1 327 319	73 796 395	88 821 386
3 miesiące zakończone 31.03.2019 r.							
Kapitał własny na dzień 01.01.2018 r.	727 500	496 100	995 962	780 748	38 350 270	0	41 350 580
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości							0
Korekty błędów poprzednich okresów							0
Kapitał własny po korektach	727 500	496 100	995 962	780 748	38 350 270	0	41 350 580
Obniżenie kapitału zakładowego zgodnie z uchwałą NWZA	-5 000		5 000				0
Płatności w formie akcji				302 152			302 152
Korekta płatności w formie akcji w połączeniu z obniżeniem kapitału zakładowego				-204 155			-204 155
Suma dochodów całkowitych						10 247 078	10 247 078
Kapitał własny na dzień 31.03.2018 r.	722 500	496 100	1 000 962	878 745	38 350 270	10 247 078	51 695 655

4. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH

JEDNOSTKOWY RACHUNEK PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH	za okres 01.01.2020 - 31.03.2020	za okres 01.01.2019 - 31.03.2019
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA		
Zysk / Strata przed opodatkowaniem	40 143 681	12 529 833
Korekty razem:	-10 532 254	-1 411 224
Amortyzacja	693 676	186 479
Zyski /straty z tytułu różnic kursowych	-1 113 890	-118 127
Odsetki zapłacone od leasingu	55 338	0
Wycena zobowiązania leasingowego	395 446	0
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-1 656 905	0
Zmiana stanu rezerw (bez rezerwy na podatek odroczony)	89 050	18 861
Zmiana stanu należności (dł. aktywa finansowe, należności handlowe oraz pozostałe należności)	-15 370 176	-8 747 218
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem zobowiązania leasingowego, CIT i dywidendy	5 566 930	7 217 210
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych czynnych (bez RMK krótkoterminowego dotyczącego płatności w formie akcji)	39 997	-192 635
Płatności w formie akcji (część nieuwzględniona w nabyciu wartości niematerialnych i prawnych)	829 756	224 206
Inne korekty	-61 476	0
Gotówka z działalności operacyjnej	29 611 427	11 118 609
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-1 529 071	-334 689
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	28 082 356	10 783 920
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA		
Wpływy	0	0
Wydatki	959 914	1 001 908
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych (bez leasingu)	959 914	1 001 908
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-959 914	-1 001 908
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA		
Wpływy	1 676 905	0
Dywidendy od jednostek zależnych	1 656 905	0
Spłata udzielonych pożyczek	20 000	0
Wydatki	194 003	0
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	138 665	0
Odsetki od leasingu	55 338	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	1 482 902	0
D. Przepływy pieniężne netto razem	28 605 344	9 782 012
UZGODNIENIE ZMIANY BILANSOWEJ ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH		
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	29 719 234	9 900 140
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	1 113 890	118 127
F. Środki pieniężne na początek okresu	70 992 686	39 017 889
G. Środki pieniężne na koniec okresu	99 598 030	48 799 901
- wycena bilansowa środków pieniężnych na koniec okresu	958 068	41 891
H. Środki pieniężne na koniec okresu wykazane na bilansie	100 556 098	48 841 792

POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

1. ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI RACHUNKOWOŚCI

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz interpretacjami wydanymi przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości zatwierdzonymi przez Unię Europejską, na mocy Rozporządzenia w sprawie MSSF (Komisja Europejska 1606/2002), zwanymi dalej „MSSF UE” w kształcie obowiązującym na dzień 31.03.2020 roku.

2. ZMIANY ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

W okresie sprawozdawczym nie nastąpiły zmiany w polityce rachunkowości.

3. OPIS PRZYJĘTYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI

3.1. Konsolidacja – jednostki zależne

Jednostki zależne to wszystkie jednostki gospodarcze, nad którymi Grupa sprawuje kontrolę. Grupa sprawuje kontrolę nad jednostką, wówczas gdy jest narażona, lub ma prawo do zmiennych zwrotów ze swojego zaangażowania w tę jednostkę oraz ma możliwość wywierania wpływu na te zwroty poprzez sprawowanie władzy nad tą jednostką. Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przeniesienia kontroli do grupy. Konsolidacji zaprzestaje się od dnia zaprzestania sprawowania kontroli. Koszty powiązane z przejściem jednostki gospodarczej ujmowane są jako koszty okresu.

Wewnątrzgrupowe transakcje i rozrachunki oraz niezrealizowane zyski na transakcjach między jednostkami grupy są eliminowane. Niezrealizowane straty również są eliminowane. Tam gdzie było to konieczne, kwoty zaraportowane przez jednostki zależne zostaną dostosowane tak, aby były zgodne z zasadami rachunkowości grupy.

3.2. Przychody i koszty działalności operacyjnej

Przychody są wpływami korzyści ekonomicznych brutto danego okresu, powstałymi w wyniku (zwykłej) działalności gospodarczej Grupy, skutkującymi zwiększeniem kapitału własnego, innymi niż zwiększenie kapitału wynikające z wpłat udziałowców.

Do przychodów należą jedynie otrzymane lub należne wpływy korzyści ekonomicznych jakie przypadają Grupie. Przychodem ze sprzedaży są należne lub uzyskane kwoty ze sprzedaży składników majątkowych i usług, pomniejszone o należny podatek od towarów i usług. Wysokość przychodów ustala się według wartości godziwej zapłaty otrzymanej bądź należnej, uwzględniając kwoty rabatów handlowych przyznanych przez Grupę. Przychód ze sprzedaży usług ujmuje się w okresie, w którym wyświadczono usługi.

Specyfika działalności Spółek Grupy opiera się w większości na sprzedaży detalicznej do klienta końcowego (osoby fizycznej). W momencie zawarcia umowy z użytkownikiem na zakup przedmiotów bądź usług w grze, transfer wskazanych dóbr odbywa się natychmiastowo poprzez kanały dystrybucji internetowej w momencie otrzymania zapłaty przez pośrednika finansowego (agregatora płatności). W toku bieżącej działalności Spółek Grupy, zawieranie umów z klientami odbywa się w sposób ciągły z wykorzystaniem umów podpisywanych na odległość (tj. akceptacja regulaminu świadczenia usługi i dokonanie płatności na zdefiniowanych przez Spółki Grupy warunkach).

Grupa wyróżnia trzy źródła przychodów:

- 1) przychody z tytułu dodatkowych funkcjonalności zakupionych przez graczy (mikropłatności);
- 2) przychody z tytułu reklam wyświetlanych w grach (reklamy);
- 3) przychody z tytułu aktywności użytkowników w grach, które są udostępniane partnerom handlowym spółki na podstawie umów licencyjnych (licencje).

Przychody z tytułu dodatkowych funkcjonalności zakupionych przez graczy (mikropłatności)

W ramach gier dostępne są dla użytkowników pakiety premium, które między innymi zawierają banknoty i perły (wirtualna waluta gry). Grający mogą konwertować wirtualną walutę gry na trwałe wirtualne towary (ang. durables), takie jak wędkę czy przynętę lub inne akcesoria, aby poprawić parametry sprzętu i tym samym osiągać wyniki w grze bądź też na zużywalne dobra (eng. consumables) – np. wzmocniacze (+x% wagi ryby) czy kolejną możliwość losowania karty. Grupa weryfikuje na każdy dzień

sprawozdawczy szacowany średni okres konwersji wirtualnej waluty na dobra w grze dla grupy płacących użytkowników i następnie szacuje kwotę potencjalnego zobowiązania z tytułu realizacji pakietów premium. Kwota takiego zobowiązania pomniejsza przychody danego okresu i jest wykazywana jako rozliczenie międzyokresowe przychodów (pozycja bilansowa).

Grupa nie dokonuje analizy wykorzystania w czasie dóbr trwałych (tj. nie identyfikuje czasu jak długo dany przedmiot jest wykorzystywany przez gracza). Jest to związane z zastosowanymi w grach mechanikami monetyzacji i wielorakimi sposobami konwersji już posiadanych dóbr w inne dobra. W związku z tym Grupa nie dokonuje szacunku kwoty potencjalnego zobowiązania z tytułu udostępnienia trwałego dobra w grze.

W przypadku gier udostępnianych za pośrednictwem portalu Facebook oraz na platformach dystrybucji cyfrowej takich jak Google Play oraz App Store płatności otrzymane od użytkowników za dodatkowe funkcjonalności są pomniejszane przez dystrybutorów o należne im prowizje. W przypadku gier udostępnianych za pośrednictwem własnej strony internetowej, płatności dokonywane przez użytkowników za dodatkowe funkcjonalności są natomiast pomniejszane przez agregatorów płatności o należne im prowizje. Zarówno prowizje dystrybutorów, jak i prowizje agregatorów płatności Grupa wykazuje w kosztach sprzedaży.

Przychody z tytułu reklam wyświetlanych w grach (reklamy)

Przychody z tytułu wyświetlanych reklam Grupa rozpoznaje w wysokości należnej wynikającej z raportu sprzedażowego otrzymanego od pośrednika reklamowego.

Przychody z tytułu aktywności użytkowników w grach, które są udostępniane partnerom handlowym spółki na podstawie umów licencyjnych (licencje)

Przychody z tytułu aktywności użytkowników w grze Grupa rozpoznaje w wysokości należnej wynikającej z raportu sprzedażowego otrzymanego od partnera (część przychodów z tytułu płatności użytkowników po potrąceniu należnych podatków, uwzględnieniu prowizji, zwrotów i rabatów).

Koszty sprzedanych usług Grupa ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów. Grupa ujmuje w pozycji koszty wytworzenia usług koszty bezpośrednio i uzasadnioną część kosztów pośrednich związanych z utrzymaniem gier po ich premierze, tj. po tzw. soft launch. W pozycji ujmowane są głównie: koszty utrzymania serwerów, koszty osobowe działów projektowych gier a także amortyzacja kosztów prac rozwojowych (gier) i amortyzacja sprzętu IT.

Koszty sprzedaży – są to głównie koszty związane z reklamą, marketingiem i promocją gier oraz prowizje za pośrednictwo w realizacji transakcji potrącane przez agregatora płatności bądź sklep mobilny.

Koszty zarządu – w pozycji grupowane są głównie koszty osobowe dotyczące Zarządu i działów okołoprojektowych, koszty związane z administracją oraz utrzymaniem funkcjonalności biura.

3.3. Przychody i koszty działalności finansowej

Na przychody finansowe składają się głównie odsetki od wolnych środków na rachunkach bankowych, prowizje i odsetki od udzielonych pożyczek, odsetki z tytułu zwłoki w regulowaniu należności, wielkość rozwiązanych rezerw dotyczących działalności finansowej, przychody ze sprzedaży papierów wartościowych, dodatnie różnice kursowe, przywrócenie utraconej wartości inwestycji, wartość umorzonych kredytów i pożyczek, zyski z rozliczenia instrumentów pochodnych.

Na koszty finansowe składają się głównie odsetki od kredytów i pożyczek, odsetki za zwłokę w zapłacie zobowiązań, utworzone rezerwy na pewne lub prawdopodobne straty z operacji finansowych, wartość w cenie nabycia sprzedanych udziałów, akcji, papierów wartościowych, prowizje i opłaty manipulacyjne, wartość inwestycji krótkoterminowych, dyskonto i różnice kursowe, straty z rozliczenia instrumentów pochodnych oraz w przypadku leasingu finansowego inne opłaty za wyjątkiem rat kapitałowych.

3.4. Podatek dochodowy

Podatek dochodowy obejmuje: podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

Podatek bieżący

Bieżące obciążenie podatkowe ustala się na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku (okresu) obrotowego.

Zysk (strata) podatkowa różni się od zysku (straty) bilansowej w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz tych przychodów i kosztów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Ten Square Games S.A. jako spółka prowadząca działalność badawczo-rozwojową i uzyskująca dochody z kwalifikowanych praw własności intelektualnej stosuje preferencyjną stawkę podatku dochodowego. W celu skorzystania z ulgi podatkowej IP BOX Spółka:

- dzieli dochód podatkowy na dochody z tytułu kwalifikowanych praw własności intelektualnej (w przypadku spółki są to gry spełniające definicję programów komputerowych) i pozostałe źródła;
- dla dochodów z tytułu kwalifikowanych praw własności intelektualnej wyliczany jest wskaźnik nexus, zgodnie z zasadami określonymi w Ustawie o podatku dochodowym od osób prawnych;
- wskaźnik nexus wykorzystywany jest do obliczenia wysokości podatku dla każdego ze źródeł dochodów.

W przypadku pozostałych źródeł dochodu Spółka korzysta z ulgi na badania i rozwój, która stanowi pomniejszenie dochodu do opodatkowania.

Podatek odroczony

Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego to podatek podlegający zapłacie w przyszłości ujmowany w pełnej wysokości metodą bilansową, z tytułu różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym.

Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego to podatek podlegający zwrotowi w przyszłości, wyliczany metodą bilansową, z tytułu różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych.

Podstawowe różnice przejściowe dotyczą odmiennej amortyzacji wytworzonych przez Grupę gier oraz wyceny bilansowej rozrachunków.

Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu stawek podatkowych obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy, które będą obowiązywać w momencie ich realizacji.

Odroczony podatek jest ujmowany w rachunku zysków i strat, a w przypadku gdy dotyczy on transakcji rozlicznych z kapitałem własnym ujmowany jest w kapitale własnym.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie lub aktywa z tytułu podatku odroczonego w bilansie jest wykazywane odpowiednio jako zobowiązanie lub aktywa długoterminowe.

Niepewność związana z ujęciem podatku dochodowego

Wraz z wprowadzeniem w 2019 roku „KIMSF 23: Niepewność związana z ujęciem podatku dochodowego”, który wyjaśnia ujęcie podatku dochodowego, w przypadku gdy nie ma pewności, czy zastosowane przez jednostkę podejście podatkowe zostanie zaakceptowane przez organy podatkowe, Spółka każdorazowo ocenia możliwe podejście organów do zeznania podatkowego przygotowanego przez Spółkę. W przypadku gdy jest prawdopodobne, że organy podatkowe zaakceptują zastosowane podejście podatkowe, Spółka ujmuje podatki w sprawozdaniu finansowym spójnie z zeznaniami podatkowymi bez odzwierciedlenia niepewności w ujęciu podatku bieżącego i odroczonego. W przeciwnym wypadku podstawę opodatkowania (lub stratę podatkową), wartości podatkowe oraz niewykorzystane straty podatkowe Spółka ujmuje w kwocie, która w lepszy sposób odzwierciedli rozstrzygnięcie niepewności, przy wykorzystaniu metody jednego najbardziej prawdopodobnego wyniku lub metody wartości

oczekiwanej (sumy ważonych prawdopodobieństwem możliwych rozwiązań). Przy ocenie prawdopodobieństwa akceptacji Spółka zakłada, że organy podatkowe dokonają weryfikacji niepewnego ujęcia podatkowego oraz mają pełną wiedzę o tym zagadnieniu.

3.5. Rzeczowe aktywa trwałe

Grupa uznaje za środki trwałe pojedyncze, zdatne do użytku rzeczy, spełniające kryteria określone dla środków trwałych w MSR 16 Rzeczowe aktywa trwałe, jeżeli cena nabycia (koszt wytworzenia) wynosi co najmniej 3.500 PLN. Środki trwałe o wartości poniżej 3.500 PLN są jednorazowo umarzane lub spisywane w koszty w miesiącu nabycia.

Rzeczowe aktywa trwałe ujmowane są według kosztu (ceny nabycia lub kosztu wytworzenia) pomniejszonego w kolejnych okresach o odpisy amortyzacyjne oraz utratę wartości. Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego okresu czasu, aby mogły być zdatne do użytkowania lub odsprzedaży, są doliczane do kosztów wytworzenia takich środków trwałych, aż do momentu oddania tych środków trwałych do użytkowania. Koszty modernizacji uwzględnia się w wartości bilansowej środków trwałych wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tego tytułu nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych dla Grupy, zaś koszty poniesione na modernizację można wiarygodnie zmierzyć. Wszelkie pozostałe wydatki ponoszone na naprawę i konserwację środków trwałych odnosi się w ciężar rachunku zysków i strat w okresach sprawozdawczych, w których zostały poniesione.

Amortyzację wylicza się dla wszystkich środków trwałych, z pominięciem gruntów oraz środków trwałych w budowie, przez oszacowany okres ekonomicznej przydatności tych środków, używając metody liniowej. Grupa kierując się zasadą istotności przyjęła zasadę, iż rozpoczyna amortyzację od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia środka do użytkowania.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności środków trwałych, wartości końcowej i metody amortyzacji, a konsekwencje zmian tych szacunków uwzględniane są w następnym i kolejnych latach obrotowych (prospektywnie). Na dzień bilansowy Grupa dokonuje również weryfikacji rzeczowych aktywów trwałych pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Następuje to wówczas, kiedy Grupa nabierze dostatecznej pewności, że dany składnik aktywów nie przyniesie w przyszłości oczekiwanych korzyści ekonomicznych lub przyniesie znacząco niższe. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty konieczne do poniesienia w związku z jego sprzedażą lub wartości użytkowej.

Odpisów dokonuje się w ciężar pozostałych kosztów odpowiednich do funkcji rzeczowych aktywów trwałych w okresie, kiedy stwierdzono trwałą utratę wartości, nie później niż na koniec roku obrotowego. Jeśli Grupa z dostateczną pewnością stwierdzi ustanie przyczyny, z powodu której dokonała odpisu aktualizacyjnego wartość aktywów, przeprowadza odwrócenie uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego w części bądź w całości, poprzez uznanie przychodów.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży, a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w Rachunku zysków i strat.

3.6. Wartości niematerialne

Wartości niematerialne są wyceniane według historycznego kosztu nabycia lub wytworzenia pomniejszone o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Amortyzacja jest naliczana metodą liniową.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych, wartości końcowej i metody amortyzacji, a konsekwencje zmian tych szacunków uwzględniane są w następnym i kolejnych latach obrotowych (prospektywnie). Na dzień bilansowy Grupa dokonuje również weryfikacji aktywów niematerialnych pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Następuje to wówczas, kiedy Grupa nabierze dostatecznej pewności, że dany składnik aktywów nie przyniesie w przyszłości oczekiwanych korzyści ekonomicznych lub przyniesie znacząco niższe. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwaną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty konieczne do poniesienia w związku z jego sprzedażą lub wartości użytkowej.

Odpisów dokonuje się w ciężar pozostałych kosztów odpowiednich do funkcji aktywów niematerialnych w okresie, kiedy stwierdzono trwałą utratę wartości, nie później niż na koniec roku obrotowego. Jeśli Grupa z dostateczną pewnością stwierdzi

ustanie przyczyny, z powodu której dokonała odpisu aktualizacyjnego wartość aktywów, przeprowadza odwrócenie uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego w części bądź w całości, poprzez uznanie przychodów.

Wartości niematerialne występujące w Grupie oraz stawki amortyzacji:

- 1) Oprogramowanie komputerowe - od 2 lat do 5 lat,
- 2) Koszty prac rozwojowych - do 5 lat.

Prace rozwojowe

Do wartości niematerialnych Grupa wlicza także wartości materialne w budowie (gry), jeżeli mogą zostać zakwalifikowane jako prace rozwojowe zgodnie z MSR 38 Wartości niematerialne, tj. spełniają łącznie następujące warunki:

- a) z technicznego punktu widzenia istnieje możliwość ukończenia składnika aktywów niematerialnych, tak aby nadawał się do sprzedaży lub użytkowania,
- b) istnieje możliwość udowodnienia zamiaru ukończenia składnika oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- c) składnik będzie zdolny do użytkowania lub sprzedaży,
- d) znany jest sposób w jaki składnik będzie wytwarzał przyszłe korzyści ekonomiczne,
- e) zapewnione zostaną środki techniczne oraz finansowe konieczne do ukończenia prac rozwojowych oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- f) istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

Jeżeli powyższe przesłanki nie są spełnione, Grupa traktuje wydatki jako prace badawcze i odnosi je w ciężar bieżącego okresu.

Prace rozwojowe w toku realizacji, jako nieamortyzowane wartości niematerialne podlegają nie rzadziej niż rocznie testowaniu pod kątem utraty wartości.

Grupa traktuje nakłady na grę za zakończone i przeklasyfikuje je na pozycję koszty prac rozwojowych w momencie tzw. soft launch, czyli wypuszczenia gry na kilku wybranych rynkach.

3.7. Leasing

Zgodnie z MSSF 16 dotyczącym zasad ujmowania, wyceny, prezentacji i ujawniania leasingu, Spółka prezentuje aktywa i zobowiązania wynikające z opisanych w MSSF 16 umów.

Na początku umowy jednostka ocenia, czy dana umowa jest leasingiem, czy zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeżeli na jej mocy przekazuje się prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

W dacie rozpoczęcia umowy Spółka ujmuje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu. Składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania wyceniany jest według kosztu, natomiast zobowiązanie z tytułu leasingu ujmowane jest w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie.

Za koszt długu przyjmowana jest średnia rynkowa stopa procentowa kredytów złotych dla przedsiębiorstw publikowana przez NBP.

Po dacie rozpoczęcia Spółka wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania, stosując model kosztu, zobowiązanie natomiast poprzez:

- a) zwiększenie wartości bilansowej w celu odzwierciedlenia odsetek od zobowiązania z tytułu leasingu,
- b) zmniejszenie wartości bilansowej w celu uwzględnienia zapłaconych opłat leasingowych, oraz
- c) zaktualizowanie wyceny wartości bilansowej w celu uwzględnienia wszelkiej ponownej oceny lub zmiany leasingu, lub w celu uwzględnienia zaktualizowanych zasadniczo stałych opłat leasingowych.

Odsetki od zobowiązania z tytułu leasingu w każdym terminie w ciągu okresu leasingu są kwotą, w ramach której uzyskuje się stałą okresową stopę procentową w stosunku do nieuregulowanego salda zobowiązania z tytułu leasingu. Część odsetkowa kosztów finansowych obciąża zysk lub stratę bieżącego okresu.

3.8. Instrumenty finansowe

Grupa ujmuje składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wtedy i tylko wtedy, gdy staje się związana postanowieniami umowy instrumentu. Bezwarunkowe należności i zobowiązania ujmuje się jako aktywa lub zobowiązania, gdy Grupa staje się stroną umowy, w wyniku czego zyskuje prawo do otrzymania środków pieniężnych lub bierze na siebie obowiązek ich wypłaty.

Z wyjątkiem należności z tytułu dostaw i usług, które są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, w momencie początkowego ujęcia Grupa wycenia składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe w wartości godziwej, którą w przypadku aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy powiększa się lub pomniejsza o koszty transakcyjne, które można bezpośrednio przypisać do nabycia lub emisji tych aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych.

Grupa klasyfikuje składnik aktywów finansowych jako wyceniany po początkowym ujęciu w zamortyzowanym koszcie albo w wartości godziwej przez inne całkowite dochody bądź w wartości godziwej przez wynik finansowy na podstawie:

- a) modelu biznesowego jednostki w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz
- b) charakterystyki wynikających z umowy przepływów pieniężnych dla składnika aktywów finansowych.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie, jeśli spełnione są oba poniższe warunki:

- a) składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z umowy;
- b) warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Składnik aktywów finansowych jest wyceniany w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, jeżeli spełnione są oba poniższe warunki:

- a) składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno otrzymywanie przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych; oraz
- b) warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy, chyba że jest wyceniany w zamortyzowanym koszcie (przesłanki powyżej) lub w wartości godziwej przez inne całkowite dochody (przesłanki wskazane powyżej).

Grupa klasyfikuje wszystkie zobowiązania finansowe jako wyceniane po początkowym ujęciu w zamortyzowanym koszcie z wyjątkiem: zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy (jednorazowa decyzja przy początkowym ujęciu, jeżeli jest to dopuszczalne przez MSSF 9), zobowiązań finansowych powstałych w wyniku przeniesienia składnika aktywów finansowych, umów gwarancji finansowych, zobowiązań do udzielenia pożyczki oprocentowanej poniżej rynkowej stopy procentowej, warunkowej zapłaty ujętej przez jednostkę przejmującą w ramach połączenia jednostek.

Na każdy dzień sprawozdawczy Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe z tytułu instrumentu finansowego w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia, jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym instrumentem finansowym znacznie wzrosło od momentu początkowego ujęcia.

W celu dokonania analizy statystycznej należności Grupa stosuje podział na następujące kategorie odbiorców:

- 1) Międzynarodowi pośrednicy płatności (sklepy mobilne, agregatorzy płatności);

- 2) Pośrednicy reklamowi;
- 3) Licencjobiorcy.

3.9. Transakcje w walucie obcej

Pozycje zawarte w sprawozdaniu finansowym prezentowane są w polskich złotych („PLN”), która stanowi walutę funkcjonalną Grupy.

Wycena

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień. Aktywa i zobowiązania wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się po kursie obowiązującym w dniu ustalenia wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane są według kosztu historycznego.

Różnice kursowe ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem różnic kursowych stanowiących koszty finansowania zewnętrznego, które dotyczą aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania operacyjnego, które włącza się do tych aktywów i traktuje, jako korekty kosztów odsetkowych.

Transakcje w ciągu roku

Transakcje wyrażone w walutach innych niż złoty są przeliczane na złote po kursie faktycznie zastosowanym w dniu zawarcia transakcji, a jeżeli zastosowanie tego kursu nie jest możliwe po kursie średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień. Rozchód środków pieniężnych w walucie obcej z rachunków własnych dokonywany jest wg metody „pierwsze przyszło - pierwsze wyszło” (FIFO).

Różnice kursowe ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem różnic kursowych stanowiących koszty finansowania zewnętrznego, które dotyczących aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania operacyjnego, które włącza się do tych aktywów i traktuje, jako korekty kosztów odsetkowych.

3.10. Rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych. Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy.

3.11. Kapitały

Kapitał zakładowy jest ujmowany w wysokości określonej w statucie spółki i wpisanej w rejestrze sądowym. Jeżeli akcje obejmowane są po cenie wyższej od wartości nominalnej, nadwyżka ujmowana jest w kapitale zapasowym. W pozycji pozostałe kapitały Grupa ujmuje zysk okresu przeznaczony zgodnie z uchwałą wspólników na pozostałe kapitały.

3.12. Płatności w formie akcji

W przypadku wystąpienia płatności w formie akcji w transakcjach z pracownikami i innymi osobami świadczącymi podobne usługi jednostka wycenia wartość godziwą otrzymanych usług poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych. Wynika to z faktu, że zazwyczaj nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie wartości godziwej otrzymanych usług. Wartość godziwą instrumentów kapitałowych określa się na dzień przyznania tych instrumentów.

3.13. Wyplata dywidend

Dywidendy ujmuje się w momencie ustalenia praw akcjonariuszy Jednostki dominującej do ich otrzymania.

3.14. Rezerwy

Rezerwy ujmowane są wówczas, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy jest pewne lub wysoce prawdopodobne, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne, oraz gdy można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Wysokość utworzonych rezerw jest weryfikowana i aktualizowana na koniec okresu sprawozdawczego, w celu skorygowania szacunków do

zgodnych ze stanem wiedzy Grupy na ten dzień. W sprawozdaniu finansowym rezerwy są prezentowane odpowiednio jako długo- i krótkoterminowe.

3.15. Zobowiązania

Zobowiązania stanowią obecny, wynikający ze zdarzeń przeszłych obowiązek Grupy, którego wypełnienie spowoduje wpływ z Grupy środków zwierających w sobie korzyści ekonomiczne.

Zobowiązania długoterminowe obejmują zobowiązania, których termin wymagalności, licząc od końca okresu sprawozdawczego przypada w okresie dłuższym niż 12 miesięcy. Zobowiązania krótkoterminowe obejmują zobowiązania, których termin wymagalności, licząc od końca okresu sprawozdawczego przypada w okresie krótszym niż 12 miesięcy. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są ujmowane według wartości nominalnej. Ewentualne odsetki ujmuje się w momencie otrzymania not od dostawców.

3.16. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego wymaga dokonania przez Zarząd Jednostki Dominującej pewnych szacunków i założeń, które znajdują odzwierciedlenie w tym sprawozdaniu oraz w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do tego sprawozdania.

Szacunki i osądy księgowe wynikają z dotychczasowych doświadczeń oraz innych czynników, w tym przewidywań odnośnie do przyszłych zdarzeń, które w danej sytuacji wydają się zasadne.

Jakkolwiek przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy Zarządu na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych. Szacunki i związane z nimi założenia podlegają weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujęta w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach bieżącym i przyszłych, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

Poniżej przedstawiono podstawowe osądy dokonane przez Zarząd Jednostki dominującej w procesie stosowania zasad rachunkowości jednostki i mające największy wpływ na wartości ujęte w sprawozdaniu finansowym.

Profesjonalny osąd

Moment rozpoczęcia aktywowania kosztów prac rozwojowych

Grupa zaczyna aktywować nakłady na prace rozwojowe w momencie, kiedy możliwe jest do udowodnienia, iż wskazane prace będą stanowiły prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne oraz pod warunkiem że Grupa posiada wystarczające środki potrzebne do ukończenia, użytkowania i pozyskiwania korzyści ze składnika wartości niematerialnych. Spełnienie obu kryteriów, tj. możliwości osiągnięcia przyszłych korzyści ekonomicznych jak i warunku posiadania wystarczających środków opiera się na szacunku Zarządu wynikającym z analizy rynku oraz sytuacji finansowej Grupy.

Okres amortyzowania aktywowanych wartości niematerialnych

Zarząd określa szacowane okresy użytkowania, a poprzez to stawki amortyzacji dla aktywowanych w pozycji wartości niematerialnych kwot poniesionych kosztów prac rozwojowych. Szacunek ten opiera się na oczekiwanym okresie ekonomicznej użyteczności tych aktywów. W przypadku zaistnienia okoliczności powodujących zmianę spodziewanego okresu użytkowania (np. zmiany technologiczne, wycofanie z użytkowania itp.) mogą się zmienić stawki amortyzacji. W konsekwencji zmieni się wartość odpisów amortyzacyjnych i wartość księgowa netto aktywowanych kosztów prac rozwojowych.

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego wycenia się przy zastosowaniu stawek podatkowych, które według dostępnych prognoz będą stosowane na moment zrealizowania aktywa lub rozwiązania zobowiązania, przyjmując za podstawę przepisy podatkowe, które obowiązywały prawnie lub faktycznie na koniec okresu sprawozdawczego. Prawdopodobieństwo realizacji aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z przyszłymi zyskami podatkowymi opiera się na planach Grupy.

Wartość godziwa płatności w formie akcji

Wartość godziwa to kwota, za jaką dany składnik majątku mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie uregulowane, na warunkach transakcji rynkowej pomiędzy zainteresowanymi i dobrze poinformowanymi niepowiązаныmi ze sobą stronami. Dla transakcji dokonanych przed debiutem Jednostki Dominującej na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, tj. do maja 2018 roku, wartość godziwa akcji Jednostki Dominującej była ustalana przy wykorzystaniu metody porównawczej. Do porównania uwzględniane były spółki publiczne o podobnym profilu działalności do Grupy na podstawie najlepszego osądu Spółki. Od maja 2018 roku, tj. od momentu kiedy Jednostka Dominująca stała się jednostką publiczną, wartość godziwa akcji Jednostki Dominującej jest ustalana na podstawie rynkowej wartości akcji.

Charakter sprzedaży usług w sklepie Google Play na terenie Europejskiego Obszaru Gospodarczego

W dniu 26 lutego 2018 roku Google Play zaktualizował część umowy dystrybucyjnej w zakresie sprzedaży na terytorium EOG. „Przy założeniu, że Google działa w charakterze przedstawiciela Programisty (tj. Spółki), a Programista w charakterze zleceniodawcy Google, Google jest ostatecznym sprzedawcą Produktów sprzedawanych i udostępnianych użytkownikom na terenie Europejskiego Obszaru Gospodarczego (EOG). Programista jest ostatecznym sprzedawcą Produktów, które sprzedaje lub udostępnia wszystkim pozostałym użytkownikom w Google Play. Od ceny Produktu podanej przez Programistę zależy kwota płatności, jaką on otrzymuje.”

(pełna treść umowy: https://play.google.com/intl/ALL_pl/about/developer-distribution-agreement.html)

W ocenie Zarządu, zmiana sformułowania typu sprzedaży na terenie EOG nie wpływa na ekonomiczną treść transakcji, tj. Spółka dalej ma obowiązek dostarczyć wirtualne dobra w zamian za otrzymane przez Google Play środki pieniężne. Powyższe implikuje rozpoznawanie 100% kwoty płatności netto w przychodach ze sprzedaży i 30% kwoty prowizji w kosztach sprzedaży.

Niepewność szacunków

Utrata wartości aktywów

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje weryfikacji aktywów pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Następuje to wówczas, kiedy Grupa nabierze dostatecznej pewności, że dany składnik aktywów nie przyniesie w przyszłości oczekiwanych korzyści ekonomicznych lub przyniesie znacząco niższe. W przypadku zakończonych prac rozwojowych (gier Grupy) szacunek opiera się na weryfikacji kilkunastu parametrów jakościowych gry, które w ocenie Zarządu mają wpływ na zdolność do generowania przyszłych korzyści ekonomicznych dla Grupy, niemniej jednak wraz ze zmianami zachodzącymi na rynku szacunki Zarządu są obciążone niepewnością.

Wykorzystanie dóbr zużywalnych w czasie (eng. consumables)

Spółka szacuje na dzień sprawozdawczy liczbę niewykorzystanych pakietów premium (banknoty i perły) dla aktywnych graczy. Bazą do ustalenia liczby nierozliczonych pakietów jest wskaźnik ich rotacji (średni okres wykorzystania pakietu przez użytkowników aktywnych*) oraz średnie przychody uzyskane ze sprzedaży pakietów premium. Na podstawie analizy szacowany średni okres wykorzystania pakietu wynosi do 7 dni.

W przypadku, gdy szacowane kwoty zobowiązania do wyświadczenia usług w zamian za realizację pakietów premium są znaczące, Spółka ujmuje kwotę zobowiązania w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

W momencie uznania, że szacowana kwota zobowiązania do wyświadczenia usług jest znacząca (istotna), Spółka ujmuje także w aktywach koszty prowizji powiązane z przychodem odroczonym w czasie. Prowizje, na podstawie umów zawartych z głównymi pośrednikami (np. sklepami mobilnymi) wynoszą zwyczajowo 30% kwoty płatności.

*Spółka definiuje użytkownika aktywnego jako takiego, który dokonał kiedykolwiek minimum jednej płatności do dnia bilansowego oraz był aktywny w grze (tj. zalogował się minimum 1 raz) w ciągu 30 dni:

- poprzedzających dzień bilansowy i/lub
- po dniu bilansowym.

Wykorzystanie dóbr trwałych w grze w czasie (eng. durables)

Co do zasady wirtualne dobra oferowane w grach wideo dzieli się na dwie główne kategorie: trwałe (durable virtual goods, które w ramach normalnego użycia w wirtualnym świecie nie zużywają się, a gracz może ich używać, jak długo gra) oraz zużywalne (consumable virtual goods, które zużywają się w ramach ich normalnego użycia w wirtualnym świecie). Przychód z drugiej kategorii rozpoznaje się w momencie lub w miarę zużycia, co zostało opisane w paragrafie powyżej. W zakresie rozpoznania przychodu ze sprzedaży tzw. durables, na rynku stosowane są modele bazujące na statystykach z gry, np. na długości życia danego dobra i/lub grupy graczy. Na moment wydania niniejszego sprawozdania finansowego Spółka nie posiada modeli statystycznych pozwalających na oszacowanie wartości durables. Ekonomia gier Spółki opiera się m.in. na:

- 1) możliwości zamiany jednych dóbr w inne dobra;
- 2) możliwości otrzymania wybranych dóbr za darmo
- 3) możliwości zakupu dóbr zarówno przy wykorzystaniu pereł otrzymanych za darmo (np. poprzez wygranie konkursu) jak i zakupionych za tzw. twardą walutę.

Powyższe możliwości znacznie utrudniają przeprowadzenie analizy średniego wykorzystania dobra w czasie, stąd Spółka skorzystała z możliwości niewyceniania durables. Zgodnie z MSSF 15 par. 44 Jednostka ujmuje przychody z tytułu spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia w miarę upływu czasu tylko wtedy, gdy może dokonać racjonalnego pomiaru stopnia całkowitego spełnienia tego zobowiązania do wykonania świadczenia. Jeżeli Jednostka nie jest w stanie dokonać racjonalnego pomiaru stopnia całkowitego spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia, tj. nie posiada wiarygodnych informacji, które są niezbędne do zastosowania odpowiedniej metody pomiaru, to może odstąpić od dokonywania szacunku.

Intencją Spółki jest docelowo zbudowanie modelu statystycznego pozwalającego na wycenę durables.

Ustalenie istotności

Grupa sporządzając sprawozdania finansowe stosuje zasadę istotności. Zasada istotności wprowadza możliwość stosowania uproszczeń, jeżeli nie wywiera to istotnie ujemnego wpływu na rzetelne i jasne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej oraz wyniku finansowego. Grupa jako poziom istotności przy sporządzaniu niniejszego sprawozdania przyjęła kwotę równą 1 mln PLN (zgodnie z polityką rachunkowości nie więcej niż 5% wyniku brutto).

NOTY DO SPRAWOZDANIA – DANE SKONSOLIDOWANE**1. PRZYCHODY**

Zgodnie z MSSF 15 przychody ze sprzedaży usług, po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, rabaty i upusty są rozpoznawane w momencie, gdy zobowiązanie do wykonania świadczenia poprzez przekazanie kontrahentowi usługi zostanie spełnione.

Wyszczególnienie	01.01.2020 - 31.12.2020	01.01.2019 - 31.12.2019
Sprzedaż usług	95 017 672	45 303 640
SUMA przychodów ze sprzedaży	95 017 672	45 303 640
Pozostałe przychody operacyjne	4 702	40 212
Przychody finansowe	1 692 385	379 609
SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej	96 714 759	45 723 461
SUMA przychodów ogółem	96 714 759	45 723 461

Przychody z działalności zaniechanej nie wystąpiły.

1.1. Informacje dotyczące segmentów operacyjnych

Zarząd nie wydziela odrębnych segmentów działalności spełniających definicję MSSF 8 par. 5, w tym przychodów, kosztów, aktywów i zobowiązań, dla których byłaby sporządzana odrębna informacja finansowa i na podstawie której były podejmowane decyzje dotyczące alokacji zasobów przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych.

1.2. Przychody – źródło

Działalność Grupy oparta jest o produkcję i dystrybucję gier w modelu Free to Play (F2P), Grupa osiąga przychody ze sprzedaży związane z wyświetlanymi reklamami w grze, mikropłatnościami w grze oraz na podstawie umów licencyjnych.

typ przychodów	płatności 1Q 2020	udział w płatnościach 1Q 2020	płatności 1Q 2019	udział w płatnościach 1Q 2019
mikropłatności	91 568 092	96,5%	43 323 296	95,7%
reklamy	2 463 987	2,6%	1 128 029	2,5%
licencje	890 024	0,9%	835 772	1,8%
RAZEM PŁATNOŚCI	94 922 103	100,0%	45 287 096	100,0%
przychód odroczonego w czasie	95 569	N/D	16 544	N/D
RAZEM PRZYCHODY	95 017 672	N/D	45 303 640	N/D

* pod pojęciem płatności Grupa wykazuje przychody niepominiejsze o przychód odroczonego w czasie (tj. w przypadku mikropłatności są to płatności dokonane przez użytkowników w trakcie wskazanego okresu). Kwota przychodu odroczonego w czasie wynika z szacunku niewykorzystania wirtualnej waluty przez aktywnych graczy dokonanego na dzień bilansowy. Kwota tak odroczonego przychodu jest wykazywana w sprawozdaniu finansowym w pozycji bilansowej „rozliczenia międzyokresowe przychodów”

Przychody z mikropłatności i licencji są w całości generowane przez osoby fizyczne, natomiast przepływ środków do Grupy odbywa się poprzez agregatorów płatności, sklepy mobilne bądź licencjobiorców. Użytkownicy zakupują w grze określone pakiety np. pakiet pereł, pakiet przynęt (w grach wędkarskich), ulepszone wędki. Cena pakietu jest stała, ustalana przez Grupę. Przekazanie dóbr użytkownikowi następuje w momencie zarejestrowania płatności przez wskazane podmioty. Mimo iż w przypadku zakupu pakietów premium, tj. pakietów zawierających m.in. wirtualną walutę, transfer waluty na konto użytkownika odbywa się natychmiastowo po dokonaniu płatności, samo wykorzystanie waluty wirtualnej w grze może być odroczone w czasie – jest to zależne każdorazowo od decyzji gracza, który może indywidualnie, w ramach istniejącej między stronami umowy, wybierać moment wymiany waluty wirtualnej na inne dobra wirtualne.

W przypadku przychodów reklamowych, użytkownikom (osobom fizycznym) są wyświetlane reklamy w grach. Wyświetlenie reklamy jest jednocześnie momentem zarachowania przychodu. Za wyświetlenie reklamy płaci reklamodawca, natomiast należna część tego przychodu trafia do Grupy poprzez pośredników reklamowych na podstawie raportów reklamowych.

Rozliczenie z pośrednikami odbywa się na podstawie miesięcznych raportów sprzedażowych, a płatność jest przekazywana zgodnie z terminem określonym w umowie, najczęściej jest to przedział od 1 do 60 dni od zakończenia miesiąca kalendarzowego.

1.3. Przychody – gry

gra	płatności 1Q 2020	udział w płatnościach 1Q 2020	płatności 1Q 2019	udział w płatnościach 1Q 2019
Fishing Clash	84 677 795	89,2%	37 524 342	82,9%
Let's Fish	3 868 618	4,1%	4 095 505	9,0%
Wild Hunt	3 542 576	3,7%	2 439 365	5,4%
pozostałe	2 833 114	3,0%	1 227 884	2,7%
RAZEM PŁATNOŚCI	94 922 103	100,0%	45 287 096	100,0%
przychód odroczone w czasie	95 569	N/D	16 544	N/D
RAZEM PRZYCHODY	95 017 672	N/D	45 303 640	N/D

Przychód odroczone w czasie w podziale na gry w odniesieniu do 1Q 2020 roku:

Fishing Clash: +56.866 PLN;

Let's Fish: +24.462 PLN;

Wild Hunt: +14.241 PLN.

RAZEM: +95.569 PLN

Przychód odroczone w czasie (narastająco) w podziale na gry w odniesieniu do całości odroczonego przychodu – pozycja bilansowa „rozliczenia międzyokresowe przychodów”:

Fishing Clash: -1.777.653 PLN;

Let's Fish: -59.813 PLN;

Wild Hunt: -70.482 PLN.

RAZEM: -1.907.948 PLN.

Podział przychodów po kwartałach dla głównych tytułów:

gra	1Q 2019	2Q 2019	3Q 2019	4Q 2019	1Q 2020
Fishing Clash	37 524 342	43 146 664	57 896 490	67 933 223	84 677 795
Let's Fish	4 095 505	3 316 451	3 600 089	4 201 949	3 868 618
Wild Hunt	2 439 365	2 094 188	2 343 769	2 748 995	3 542 576
pozostałe	1 227 884	1 368 393	4 226 737	3 751 825	2 833 113
RAZEM PŁATNOŚCI	45 287 096	49 925 696	68 067 086	78 635 992	94 922 103
przychód odroczone w czasie	16 544	-48 092	-416 592	-334 636	95 569
RAZEM PRZYCHODY	45 303 640	49 877 604	67 650 494	78 301 356	95 017 672

1.4. Przychody – kontrahenci

kontrahent	płatności 1Q 2020	udział w płatnościach 1Q 2020	płatności 1Q 2019	udział w płatnościach 1Q 2019
Google Inc.	53 169 108	56,0%	26 358 672	58,2%
Apple Distribution International	33 055 646	34,8%	12 058 900	26,6%
pozostali (w tym żaden jednostkowo nie przekracza 10%)	8 697 349	9,2%	6 869 524	15,2%
RAZEM PŁATNOŚCI	94 922 103	100,0%	45 287 096	100,0%
przychód odroczone w czasie	95 569	N/D	16 544	N/D
RAZEM PRZYCHODY	95 017 672	N/D	45 303 640	N/D

1.5. Przychody – kanały dystrybucji

kanal dystrybucji	płatności 1Q 2020	udział w płatnościach 1Q 2020	płatności 1Q 2019	udział w płatnościach 1Q 2019
mobilny	88 734 952	93,5%	39 554 505	87,3%
przeglądarki	6 187 151	6,5%	5 732 591	12,7%
RAZEM PŁATNOŚCI	94 922 103	100,0%	45 287 096	100,0%
przychód odroczone w czasie	95 569	N/D	16 544	N/D
RAZEM PRZYCHODY	95 017 672	N/D	45 303 640	N/D

1.6. Przychody – podział geograficzny

Grupa dokonuje przypisania płatności od użytkownika na podstawie IP wykorzystując zewnętrzne bazy danych oraz korzysta z raportów sprzedażowych po krajach dostępnych na wybranych platformach dystrybucji.

region	płatności 1Q 2020	udział w płatnościach 1Q 2020	płatności 1Q 2019	udział w płatnościach 1Q 2019
Europa	39 268 840	41,4%	19 058 861	42,1%
<i>w tym Polska</i>	<i>5 695 666</i>	<i>6,0%</i>	<i>3 367 498</i>	<i>7,4%</i>
Ameryka Północna	38 249 613	40,3%	18 840 761	41,6%
Azja	12 875 310	13,6%	5 190 872	11,5%
Ameryka Południowa	2 416 456	2,5%	921 911	2,0%
Australia i Oceania	1 410 351	1,5%	859 762	1,9%
Afryka	701 533	0,7%	414 929	0,9%
RAZEM PŁATNOŚCI	94 922 103	100,0%	45 287 096	100,0%
przychód odroczone w czasie	95 569	N/D	16 544	N/D
RAZEM PRZYCHODY	95 017 672	N/D	45 303 640	N/D

2. KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ

Wyszczególnienie	01.01.2020 - 31.03.2020	01.01.2019 - 31.03.2019
Amortyzacja	693 676	186 479
Zużycie materiałów i energii	534 680	163 476
Usługi obce	51 002 818	31 162 805
Podatki i opłaty	281 657	114 137
Wynagrodzenia	4 111 609	2 035 178
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	548 000	293 614
Pozostałe koszty rodzajowe	25 690	16 918
Koszty w układzie rodzajowym	57 198 130	33 972 607
<i>w tym koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki</i>	<i>-493 255</i>	<i>-935 424</i>
Koszty w układzie kalkulacyjnym	56 704 875	33 037 183
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług	4 756 485	1 919 193
Koszty sprzedaży	48 544 738	29 688 819
Koszty ogólnego zarządu	3 403 652	1 429 171

Rozbicie kosztów sprzedaży po kwartałach:

Wyszczególnienie	1Q 2019	2Q 2019	3Q 2019	4Q 2019	1Q 2020
Koszty sprzedaży	29 688 819	29 478 964	41 040 733	36 945 700	48 544 738
marketing:	15 487 704	14 286 418	21 210 446	13 690 173	19 122 999
- <i>Fishing Clash</i>	15 060 121	14 014 231	20 966 520	13 224 531	18 263 312
- <i>Wild Hunt</i>	383 148	222 937	181 426	254 746	325 446
- <i>pozostałe tytuły, wydarzenia</i>	44 435	49 250	62 501	210 896	534 241
provizje	12 552 593	14 000 307	18 333 228	21 612 824	27 044 419
revenue share	441 691	331 973	347 491	396 760	417 224
wynagrodzenia, usługi podwykonawców	892 588	665 773	728 866	926 972	1 559 372
pozostałe	314 243	194 492	420 702	318 971	400 724

3. POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.2020 - 31.03.2020	01.01.2019 - 31.03.2019
Pozostałe	4 702	40 212
Razem	4 702	40 212

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.2020 - 31.03.2020	01.01.2019 - 31.03.2019
Darowizny - pomoc związana z COVID-19	754 500	0
Spisanie nieściągalnych należności	1 169	6
Pozostałe	6 765	11 031
Razem	762 434	11 037

4. PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

Przychody finansowe	01.01.2020 - 31.03.2020	01.01.2019 - 31.03.2019
Przychody z tytułu odsetek	44 418	73 345
Nadwyżka dodatnich różnic kursowych	1 647 967	306 263
Razem	1 692 385	379 609

Koszty finansowe	01.01.2020 - 31.03.2020	01.01.2019 - 31.03.2019
odsetki od leasingu	55 338	0
pozostałe	0	1 112
Razem	55 338	1 112

5. TABELA RUCHÓW – RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Wyszczególnienie	Maszyny i urządzenia	Pozostałe środki trwałe	Budynki i lokale	RAZEM
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	1 038 975	114 403	0	1 153 378
Zwiększenia, z tytułu:	166 995	54 646	6 183 069	6 404 710
- nabycia środków trwałych	166 995	54 646	6 183 069	6 404 710
Zmniejszenia	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.03.2020	1 205 970	169 049	6 183 069	7 558 088
Umorzenie na dzień 01.01.2020	499 389	85 421	0	584 810
Zwiększenia, z tytułu:	106 286	27 505	300 787	434 578
- amortyzacji	106 286	27 505	300 787	434 578
Zmniejszenia	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 31.03.2020	605 675	112 926	300 787	1 019 388
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2020	0	0	0	0
Zwiększenia	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.03.2020	0	0	0	0
Wartość bilansowa netto na dzień 31.03.2020	600 295	56 123	5 882 282	6 538 700

Struktura własnościowa – wartość netto:

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Własne	656 418	568 568
Używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu	5 882 282	0
Razem	6 538 700	568 568

W dniu 2 stycznia 2020 roku Jednostka Dominująca przejęła w użytkowanie, na podstawie umowy leasingu, powierzchnię biurową zlokalizowaną w biurowcu City One przy ul. Traugutta 45 we Wrocławiu. Z uwagi na 5-letni okres najmu, umowa ta, zgodnie z MSSF16, zostaje ujęta jako leasing i wykazana w bilansie jako zwiększenie wartości środków trwałych po stronie aktywów oraz jako zobowiązanie leasingowe (długo- i krótkoterminowe) po stronie pasywów.

6. TABELA RUCHÓW – WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	RAZEM
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	7 995 077	556 146	307 310	8 858 533
Zwiększenia, z tytułu:	0	2 688	493 256	495 944
- nabycia	0	2 688	493 256	495 944
Zmniejszenia	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.03.2020	7 995 077	558 834	800 566	9 354 477
Umorzenie na dzień 01.01.2020	2 703 276	508 786	0	3 212 062
Zwiększenia, z tytułu:	244 538	12 828	0	257 366
- amortyzacji	244 538	12 828	0	257 366
Zmniejszenia	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 31.03.2020	2 947 814	521 614	0	3 469 428
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2020	2 248 958	0	0	2 248 958
Zwiększenia	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.03.2020	2 248 958	0	0	2 248 958
Wartość bilansowa netto na dzień 31.03.2020	2 798 305	37 220	800 566	3 636 091

Na wartość netto na dzień 31.03.2020 roku wykazaną w pozycji „zakończonych prac rozwojowych” składają się gry Grupy:

- 1) Fishing Clash – wartość netto: 212.593 PLN, pozostały okres amortyzacji: 15 miesięcy;
- 2) Wild Hunt – wartość netto: 100.849, pozostały okres amortyzacji: 13 miesięcy;
- 3) Golf Rush – wartość netto: 280.824 PLN, pozostały okres amortyzacji: 36 miesięcy;
- 4) SoliTales – wartość netto: 423.461 PLN, pozostały okres amortyzacji: 42 miesiące;
- 5) Flip This House – wartość netto: 525.028 PLN, pozostały okres amortyzacji: 42 miesiące;
- 6) Hunting Clash – wartość netto: 1.255.550 PLN, pozostały okres amortyzacji: 43 miesiące;

Na pozycję „wartości niematerialne w budowie” na dzień 31.03.2020 składają się kapitalizowane koszty zmodyfikowanej wersji gry Golf Rush - Grupa traktuje to jako nową produkcję.

7. NALEŻNOŚCI HANDLOWE

Struktura walutowa:

waluta	31.03.2020		31.12.2019	
	kwota wyceniona do PLN	udział %	kwota wyceniona do PLN	udział %
USD	19 232 649	55,83%	9 006 974	43,43%
PLN	14 650 396	42,53%	11 162 105	53,82%
RUB	262 786	0,76%	320 312	1,54%
EUR	287 821	0,84%	232 004	1,12%
pozostałe waluty	13 794	0,04%	16 523	0,09%
RAZEM	34 447 446	100,00%	20 737 918	100,00%

Struktura wiekowa:

	31.03.2020	31.12.2019
przeterminowanie	wartość należności	wartość należności
nieprzeterminowane	34 431 466	20 736 599
do miesiąca	5 568	526
powyżej 1 miesiąca	10 412	793
razem należności	34 447 446	20 737 918

Płatności od użytkowników są agregowane przez pośredników (sklepy mobilne, agregatorów płatności, licencjobiorców). Płatności z tytułu wyświetlonych reklam są natomiast kumulowane przez pośredników reklamowych. W strukturze należności największe salda pochodzą od:

Apple Distribution International – 48,8 % na 31.03.2020 (kumulacja należności za 2 miesiące – luty i marzec 2020) w porównaniu do 28,9 % na 31.12.2019 (saldo należności z jednego miesiąca – grudzień 2019);

Google Inc – 39,6 % na 31.03.2020 w porównaniu do 49,5 % na 31.12.2019.

Żaden inny podmiot nie przekroczył 10% udziału w sumie należności na 31.03.2020.

Grupa na dzień bilansowy 31.03.2020 oraz 31.12.2019 roku nie posiadała istotnych kwot należności, co do których oczekiwałaby wystąpienia strat kredytowych.

8. POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Pozostałe należności długoterminowe, w tym:	673 312	0
- kaucja z tyt. najmu biura	673 312	0

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Pozostałe należności krótkoterminowe, w tym:	3 885 427	3 498 580
- z tytułu podatku VAT	3 679 105	3 179 440
- kaucja z tyt. najmu biura	205 431	207 831
- inne	891	111 309

9. ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Aktywowane koszty prowizji (w linii z odroczonym przychodem)	572 386	601 057
Płatności w formie akcji	0	0
Roczna opłata - narzędzie śledzące kampanie marketingowe	216 643	383 347
Opłaty rejestracyjne za zgłoszenie znaków towarowych	48 217	43 881
Utrzymanie serwisu technicznego oprogramowania/subskrypcje na programy	640 816	517 592
Ubezpieczenia	5 174	10 134
Pozostałe rozliczenia międzyokresowe	38 497	5 820
Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów	1 521 733	1 561 831

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Odroczone w czasie przychody – wykorzystanie pakietów tzw. consumables	1 907 948	2 003 515
Bierne rozliczenia międzyokresowe przychodów	1 907 948	2 003 515

Przychód odroczone w czasie (narastająco) w podziale na gry w odniesieniu do całości odroczonego przychodu:

Fishing Clash: -1.777.653 PLN;

Let's Fish: -59.813 PLN;

Wild Hunt: -70.482 PLN.

RAZEM: -1.907.948 PLN.

10. PODZIAŁ ZYSKU ZA 2019 ROK

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki w dniu 20.05.2020 roku podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku netto Spółki za 2019 rok w wysokości 73.796.395,00 PLN (słownie: siedemdziesiąt trzy miliony siedemset dziewięćdziesiąt sześć tysięcy trzysta dziewięćdziesiąt pięć złotych) w następujący sposób:

- 1) kwotę 27.371.906,10 PLN (słownie: dwadzieścia siedem milionów trzysta siedemdziesiąt jeden tysięcy dziewięćset sześć złotych 10/100) przeznaczono do podziału pomiędzy akcjonariuszy w formie wypłaty dywidendy w wysokości 3,78 PLN (słownie: trzy złote i siedemdziesiąt osiem groszy) na akcję;
- 2) kwotę 46.424.488,90 PLN (słownie: czterdzieści sześć milionów czterysta dwadzieścia cztery tysiące czterysta osiemdziesiąt osiem złotych 90/100) przeznaczono na kapitał zapasowy Spółki.

Dzień dywidendy został wyznaczony na dzień 29 maja 2020 r. oraz dzień wypłaty dywidendy na dzień 10 czerwca 2020 r.

11. INFORMACJE O PODMIOTACH POWIĄZANYCH W TYM INFORMACJE O WYNAGRODZENIU WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ ORAZ RADY NADZORCZEJ

Następujące tabele przedstawiają łączne kwoty transakcji zawartych z podmiotami powiązanymi za bieżący i poprzedni okres sprawozdawczy:

1. Kadra kierownicza

Osoba powiązana	Zakupy netto		Wynagrodzenia		Dywidenda netto	
	1.01.2020-31.03.2020	1.01.2019-31.03.2019	1.01.2020-31.03.2020	1.01.2019-31.03.2019	1.01.2020-31.03.2020	1.01.2019-31.03.2019
Zarząd	72 000	72 000	94 500	62 175	0	0
Maciej Popowicz:	40 500	40 500	13 500	13 500		
- Ten Square Games S.A. (Prezes do dnia 20.05.2020r.)	40 500	40 500	13 500	13 500		
- Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.						
- Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.						
- Fat Lion Games Sp. z o.o.						
Arkadiusz Pernal:	31 500	31 500	12 000	12 000		
- Ten Square Games S.A.	31 500	31 500	12 000	12 000		
- Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.						
- Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.						
- Fat Lion Games Sp. z o.o.						
Magdalena Jurewicz:			69 000	36 675		
- Ten Square Games S.A.			69 000	36 675		
- Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.						
- Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.						
- Fat Lion Games Sp. z o.o.						
Rada Nadzorcza (Ten Square Games S.A.)	0	0	57 000	54 000	0	0
Maciej Zużalek (do 21.04.2020r. Przewodniczący RN, od 20.05.2020r. Prezes Zarządu Ten Square Games S.A.)			3 000	3 000		
Rafał Olesiński			10 500	10 500		
Marcin Chruszczyński (Członek Rady Nadzorczej do dnia 20.05.2020r.)			10 500	10 500		
Tomasz Drożdżyński			9 000	9 000		
Maciej Marszałek			4 500	4 500		
Milena Olszewska-Miszuris (Członek Rady Nadzorczej do dnia 20.05.2020r.)			10 500	7 500		
Wiktor Schmidt			9 000	9 000		
Marcin Biłos (Członek RN od dnia 20.05.2020r.)						
Kinga Stanisławska (Członek RN od dnia 20.05.2020r.)						
Kluczowy personel (Ten Square Games S.A.)	0	0	0	0	b/d	b/d
Członkowie rodziny kluczowego personelu/Zarządu (Ten Square Games S.A.)	95 453	107 182	0	0	b/d	b/d

Transakcje pomiędzy podmiotami powiązanymi odbyły się na warunkach równorzędnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawartych na warunkach rynkowych.

2. Pozostałe podmioty powiązane

Podmiot powiązany	Sprzedaż netto		Zakupy netto	
	1.01.2020-31.03.2020	1.01.2019-31.03.2019	1.01.2020-31.03.2020	1.01.2019-31.03.2019
Okres:				
Jednostki zależne:	1 530 683	722 771	0	0
Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.	60 899	110 845	0	0
Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.	1 119 119	447 168	0	0
Fat Lion Games Sp. z o.o.	350 666	164 758	0	0
Jednostki powiązane osobowo:	0	0	26 345	44 856
Olesiński i Wspólnicy Spółka komandytowa	0	0	26 345	44 856

Podmiot powiązany	Należności brutto		Zobowiązania brutto	
	31.03.2020	31.12.2019	31.03.2020	31.12.2019
Na dzień:				
Jednostki zależne:	4 341 076	4 284 715	0	0
Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.	22 648	95 944	0	0
Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.	3 595 048	2 638 101	0	0
Fat Lion Games Sp. z o.o.	723 380	1 550 670	0	0
Jednostki powiązane osobowo:	0	0	1 033	0
Olesiński i Wspólnicy Spółka komandytowa	0	0	1 033	0

12. PODATEK ODROZCZONY

Struktura składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

wyszczególnienie	na dzień 31.03.2020	na dzień 31.12.2019	na dzień 31.03.2019
rozliczanie pereł w czasie (per saldo)	253 757	266 467	160 158
rezerwa na urlopy	83 348	48 270	40 281
leasing - wycena MSSF16	29 340	8 125	0
wycena rozrachunków	0	56 727	0
Razem	366 445	379 589	200 439

Struktura rezerwy na odroczonego podatek dochodowy

wyszczególnienie	na dzień 31.03.2020	na dzień 31.12.2019	na dzień 31.03.2019
amortyzacja gier	582 627	537 405	494 810
wycena rozrachunków	229 566	0	5 430
Razem	812 193	537 405	500 240

13. REZERWY

Wyszczególnienie	Stan na 1.01.2020	Zmiany w ciągu roku		Stan na 31.03.2020
		Założenie	Wykorzystanie	
Rezerwa urlopową	254 054	438 672	254 054	438 672

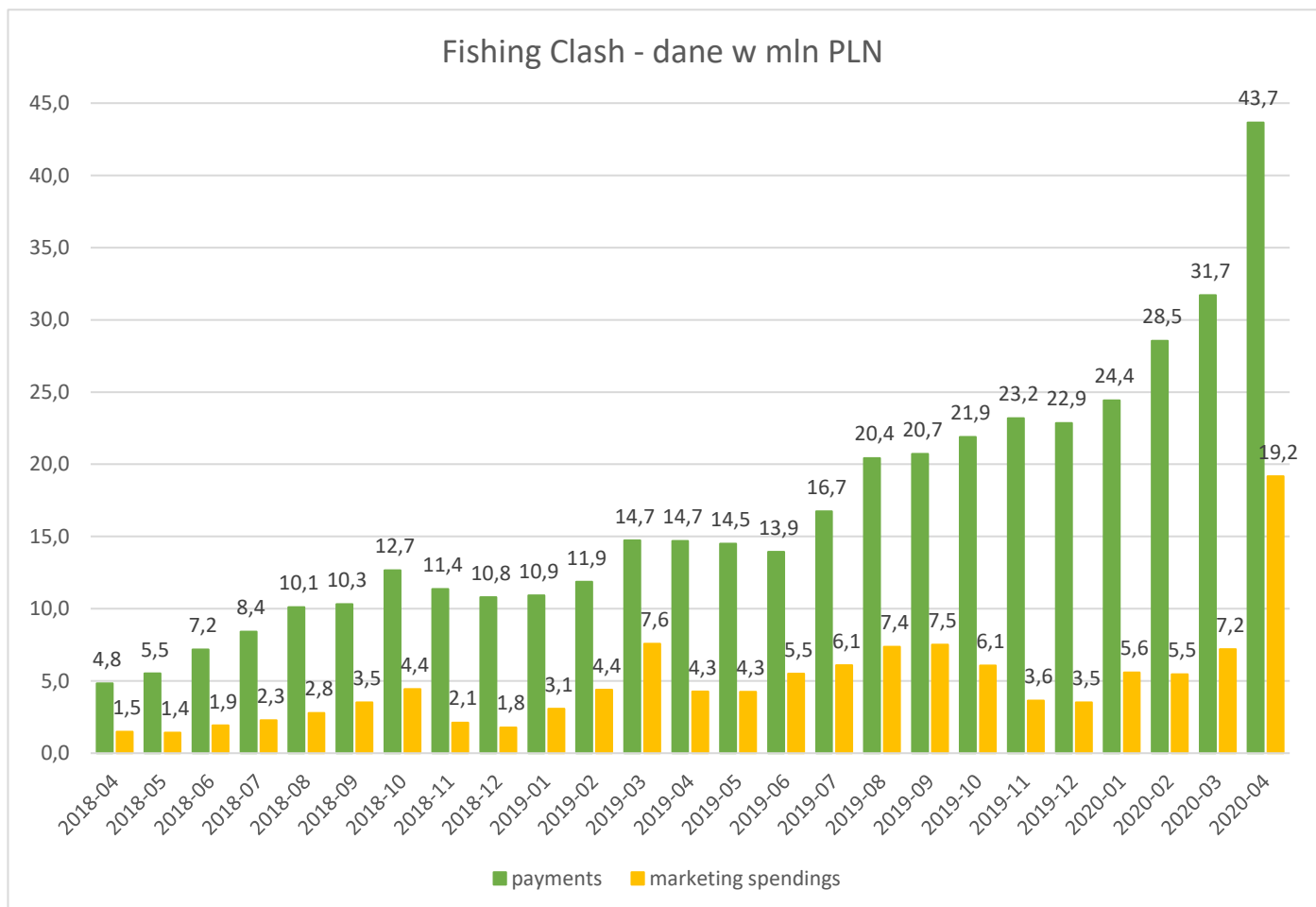
POZOSTAŁE INFORMACJE DODATKOWE

1. ZWIĘZŁY OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z WYKAZEM NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ DOTYCZĄCYCH EMITENTA

Pierwszy kwartał 2020 to dalszy dynamiczny wzrost gry Fishing Clash, co zostało opisane w komentarzu do wyników na stronie 15 niniejszego raportu.

Zespół marketingowy, we współpracy z zespołem Business Intelligence, koncentrował się na skalowaniu i optymalizacji wydatków marketingowych przeznaczonych na pozyskanie nowych użytkowników dla gry Fishing Clash. Głównym wyzwaniem była przeprowadzona w marcu 2020 roku ocena wpływu sytuacji związanej z pandemią wirusa COVID-19 na sytuację na rynku User Acquisition i zachowania graczy. Monitoring bieżącego performance pozyskiwanych kohort użytkowników wskazywał na lepszą niż w poprzednich miesiącach rentowność pozyskanego ruchu. W związku z tym podjęto decyzję o dynamicznym skalowaniu wydatków marketingowych począwszy od połowy marca 2020 roku, co przełożyło się na koszty pozyskania użytkowników na rekordowym poziomie ponad 19mln PLN w samym tylko kwietniu 2020. Grupa na bieżąco monitoruje rozwój sytuacji na rynku reklamy oraz zmiany zachowań pozyskanych grup użytkowników. Tak długo, jak sytuacja jest korzystna i zwiększone nakłady można z dużym prawdopodobieństwem uzasadnić oczekiwanymi wysokimi zyskami w przyszłych okresach, podtrzymana zostanie wysoka wartość nakładów marketingowych.

Zespół projektowy koncentrował się na rozwoju gry wprowadzając m. in. ulepszenia technologiczne oraz rozbudowując zawartość m.in. o nowe gatunki ryb, łowiska i funkcjonalności gry (np. tryb Battle Royale). Sukces gry Fishing Clash oraz dobre wyniki pozostałych produktów Grupy przełożyły się na osiągnięcie bardzo dobrych wyników finansowych Grupy w pierwszym kwartale 2020 (przychody - 95 mln PLN, zysk netto – 35 mln PLN wobec odpowiednio 45 mln PLN i 10 mln PLN w analogicznym okresie roku 2019).



2. PARAMETRY JAKOŚCIOWE GIER

okres	1Q 2019	2Q 2019	3Q 2019	4Q 2019	1Q 2020
Fishing Clash – MAU* (średnia w okresie)	1 991 253	1 435 734	1 984 688	1 854 046	2 894 045
Let's Fish - MAU (średnia w okresie)	499 767	459 712	432 407	384 618	377 988
Wild Hunt - MAU (średnia w okresie)	843 800	668 371	652 730	802 574	1 293 296

*MAU – monthly average active users – miesięczna liczba aktywnych użytkowników

3. WSKAZANIE CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W TYM O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ISTOTNY WPŁYW NA SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

W okresie od 1 stycznia do 31 marca 2020 roku nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze, które miałyby istotny wpływ na skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

4. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM ZA DANY OKRES ŚRÓDROCZNY

Po okresie sprawozdawczym, ale przed publikacją niniejszego sprawozdania, Grupa obserwuje dalsze, dobre parametry finansowe gry Fishing Clash. Szacunkowe przychody ze sprzedaży w kwietniu 2020 roku wyniosły 43,7 mln PLN. Grupa zapewniła w kwietniu 2020 bardzo wysokie wsparcie marketingowe dla Fishing Clash, które jest na bieżąco dostosowywane do dynamiki rozwoju gry. Dodatkowo, dynamika tych wydatków w maju 2020 roku znów została zintensyfikowana – pierwsza połowa maja to wydatki rzędu 4,8 mln USD. Powyższe działania są związane z niespotykanym dotąd zjawiskiem przetasowania na rynku reklamowym spowodowanym globalną sytuacją związaną z epidemią COVID-19. Grupa nie jest w stanie przewidzieć jak długo taka anomalia potrwa.

5. WSKAZANIE CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIEGO WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIJ KOLEJNEGO KWARTAŁU

W perspektywie kolejnych kwartałów 2020 Grupa zamierza kontynuować rozwój swojej działalności w dotychczasowych obszarach.

Na wyniki w następnych kwartałach kluczowy wpływ będzie miał dalszy rozwój gry Fishing Clash oraz sytuacja na rynku reklamowym. Poprawa wyników zarówno w sferze produktowej jak i marketingowej może istotnie wpłynąć na wyniki kolejnego kwartału. W celu wykorzystania tego potencjału Grupa prowadzi stale optymalizowane działania live-ops, kontynuuje ciągły rozwój funkcjonalności produktu i wzmaga wysiłki marketingowe.

Grupa oczekuje także na certyfikację gry Fishing Clash na rynku chińskim. Decyzja o otrzymaniu licencji jest całkowicie niezależna od Grupy.

Czynniki mogące mieć wpływ na wyniki Grupy w dalszej przyszłości to również decyzje kierunkowe na temat produktów utrzymywanych obecnie w fazie soft launch. Na ten moment Zarząd Jednostki Dominującej nie posiada wystarczających danych aby stwierdzić, czy i który tytuł może osiągnąć komercyjny sukces. Niemniej jednak, w celu zdobycia większej puli graczy, Grupa planuje otwarcie globalne rynków dla tych tytułów w trzecim kwartale 2020 roku.

Bieżącą osią rozwoju Grupy jest wzrost organiczny rozumiany jako produkcja i dystrybucja własnych gier F2P. Grupa pracuje jednak nad innymi możliwymi strategiami rozwoju, tj. nie wyklucza przejęć, inwestycji czy umów wydawniczych zawieranych z innymi podmiotami produkującymi gry w podobnym modelu rozgrywki.

Czynniki zewnętrznymi mogącymi wpływać na wyniki Grupy to okres trwania pandemii COVID-19, kurs dolara amerykańskiego, pojawienie się na rynku produktów konkurencyjnych do gier Grupy, parametry rynku reklamowego takie jak ceny i podaż wyświetlanych w grach Grupy reklam oraz ceny reklam kupowanych przez Grupę czy zmiana polityki kluczowych platform dystrybucyjnych Google Play, Facebook i Apple wpływająca na zakres i możliwość dystrybucji produktów Grupy.

W ujęciu stricte księgowym, w 2Q 2020 przy założeniu spełnienia warunków programu, Grupa rozpozna jednorazowo koszt dedykowanego programu motywacyjnego dla nowego Prezesa Zarządu Pana Macieja Zużalka. Program motywacyjny, o którym mowa, uwzględnia przekazanie po cenie nominalnej równej 0,1 PLN za akcję 144.825 akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy

Spółki. Zgodnie z „MSSF 2 Płatności w formie akcji” każde przekazanie instrumentów kapitałowych jednostki gospodarczej dokonane przez jej akcjonariuszy kontrahentom dostarczającym towary bądź usługi jest płatnością w formie akcji i podlega wycenie zgodnie ze wskazanym standardem. Szacowana wartość programu może wynieść ok. 75 mln PLN, dokładna wartość będzie uzależniona od kursu rynkowego akcji Jednostki Dominującej na moment przyznania instrumentów finansowych.

6. INNE INFORMACJE ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN ORAZ INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ EMITENTA

W Grupie Kapitałowej Ten Square Games S.A. na dzień 31.03.2020 r. nie występują inne istotne informacje o powyższym charakterze.

7. STANOWISKO ZARZĄDU EMITENTA ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W RAPORCIE KWARTALNYM W STOSUNKU DO WYNIKÓW PROGNOZOWANYCH

Zarząd Ten Square Games S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych na 2020 rok.

8. SEZONOWOŚĆ LUB CYKLICZNOŚĆ DZIAŁALNOŚCI

Sezonowość w działalności Grupy nie występuje.

9. WSKAZANIE ISTOTNYCH POSTĘPOWAŃ TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ, DOTYCZĄCYCH ZOBOWIĄZAŃ ORAZ WIERZYTELNOŚCI EMITENTA LUB JEGO JEDNOSTKI ZALEŻNEJ

Spółka Ten Square Games S.A. ani żadna z jej spółek zależnych nie była na dzień 31 marca 2020 roku, oraz na dzień wydania sprawozdania finansowego, stroną postępowań sądowych, arbitrażowych bądź przed organem administracji publicznej.

10. KREDYTY, POŻYCZKI, GWARANCJE, PORECZENIA

Spółka Ten Square Games S.A. ani żadna z jej spółek zależnych nie była na dzień 31 marca 2020 roku, oraz na dzień wydania sprawozdania finansowego, stroną umów kredytowych lub pożyczkowych. Emitent oraz spółki zależne nie udzielały także poręczeń bądź gwarancji w okresie objętym sprawozdaniem.

ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Niniejszy raport za okres od 1 stycznia do 31 marca 2020 roku został podpisany i zatwierdzony do publikacji przez Zarząd Ten Square Games S.A. w dniu 25 maja 2019 roku.

		data	podpis
Prezes Zarządu	Maciej Zużalek	25.05.2020	
Wiceprezes Zarządu	Arkadiusz Pernal	25.05.2020	
Członek Zarządu	Magdalena Jurewicz	25.05.2020	