



**GRUPA KAPITAŁOWA KRYNICA VITAMIN
SPÓŁKA AKCYJNA**

**ROZSZERZONY SKONSOLIDOWANY RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2021 ROKU DO 30 CZERWCA 2021 ROKU**

Warszawa, 25 sierpnia 2021 r.

Wprowadzenie	4
I. Wybrane dane finansowe	5
1. Wybrane skonsolidowane dane finansowe	5
2. Wybrane jednostkowe dane finansowe (wg. UoR)	6
3. Zasady przeliczeń wybranych danych finansowych	6
II. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za I półrocze 2021 r.	7
1. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za I półrocze 2021 r. sporządzone zgodnie z MSR/MSSF	7
1.1. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	7
1.2. Śródroczny skrócony skonsolidowany rachunek zysków i strat	9
1.3. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	10
1.4. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (PLN)	10
1.5. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	11
1.6. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	13
2. Dodatkowe informacje i objaśnienia do skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	14
2.1. Informacje ogólne	14
2.2. Podstawa sporządzenia oraz zasady rachunkowości	15
2.2.1. Podstawa sporządzenia	15
2.2.2. Zasady rachunkowości	15
2.2.2.1. Oświadczenie o zgodności	30
2.3. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach	31
2.3.1. Profesjonalny osąd	31
2.3.3. Niepewność szacunków i założeń	32
2.4. Znaczące zdarzenia i transakcje oraz istotne osiągnięcia	33
2.5. Sezonowość działalności	36
2.6. Zysk na akcję	36
2.7. Segmenty operacyjne	36
2.8. Przychody i koszty finansowe	37
2.9. Połączenia jednostek gospodarczych	37
2.10. Wartości niematerialne	37
2.12. Wartość godziwa instrumentów finansowych	46
2.13. Odpisy aktualizujące wartość aktywów	46
2.14. Kapitał podstawowy	47
2.15. Programy płatności akcjami	48
2.16. Dywidendy	48
2.17. Emisja i wykup papierów dłużnych	48
2.18. Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki	49
2.19. Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego.	50
2.20. Rezerwy	50
2.21. Aktywa oraz zobowiązania warunkowe	51
2.22. Transakcje zawarte pomiędzy spółkami Grupy .	51
2.23. Zdarzenia po dniu bilansowym	52
2.24. Inne znaczące zmiany aktywów, zobowiązań, przychodów i kosztów	53
2.25. Kwoty i rodzaj pozycji wpływających na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które są nietypowe ze względu na ich rodzaj, wartość lub częstotliwość	53
2.26. Korekty błędów poprzednich okresów	53
III. Informacja o półrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym za I półrocze 2021 roku	54
IV. Sprawozdanie z działalności Emitenta i Grupy Kapitałowej Emitenta.	55
Wprowadzenie	55

1. Informacje o Grupie Kapitałowej Krynica Vitamin	55
1.1. Opis Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin	55
1.1.1. Informacje ogólne o Grupie Kapitałowej Emitenta	55
1.2. Profil działalności Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin	57
2. Opis sytuacji Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin	57
2.1. Sytuacja finansowa	57
2.2. Wskazanie czynników, które w ocenie Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	58
2.3. Istotne dokonania i niepowodzenia Emitenta w I półroczu 2021 roku.	59
2.4. Wskazanie czynników i zdarzeń, w tym o nietypowym charakterze, mających istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe.	59
2.5. Realizacja strategii rozwoju Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin	59
2.6. Stanowisko wobec publikowanych prognoz wyników	59
2.7. Informacje o transakcjach z podmiotami powiązаныmi	59
2.8. Informacje o poręczeniach i gwarancjach	60
3. Opis podstawowych zagrożeń i ryzyka związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego	60
4. Organy Spółki	69
4.1. Zarząd	69
4.2. Rada Nadzorcza	69
5. Informacje o akcjach i akcjonariacie.	70
5.1. Kapitał zakładowy Emitenta	70
5.3. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące.	72
6. Informacje uzupełniające	72
6.1. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	72
6.2. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań	73
V. Zatwierdzenie do publikacji	73
VI. Oświadczenia Zarządu Krynica Vitamin S.A.	73

Wprowadzenie

Niniejszy rozszerzony skonsolidowany raport za I półrocze 2021 roku został sporządzony zgodnie z wymaganiami rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Rozporządzenie) i obejmuje dane finansowe spółki Krynica Vitamin S.A. (Spółka, Emitent) oraz podmiotów zależnych tworzących Grupę Kapitałową Krynica Vitamin (Grupa Kapitałowa, Grupa Krynica Vitamin).

Podstawą publikacji niniejszego raportu jest § 69 w związku z § 60 ust. 2 Rozporządzenia. Jednocześnie Spółka informuje, iż działając na podstawie § 62 ust. 3 Rozporządzenia Spółka nie przekazuje odrębnego półrocznego raportu jednostkowego.

Półroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Krynica Vitamin S.A. przekazywane jest w ramach rozszerzonego skonsolidowanego raportu półrocznego, jako odrębny dokument.

Półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawarte w niniejszym raporcie sporządzone zostało zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości oraz Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSR/MSSF) zatwierdzonymi przez Unię Europejską. Zasady (polityka) rachunkowości zastosowane do sporządzenia kwartalnego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostały przedstawione w punkcie *Dodatkowe informacje i objaśnienia do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego*.

Półroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zawarte w niniejszym raporcie zostało sporządzone zgodnie z ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości, wydanymi na jej podstawie przepisami wykonawczymi oraz w formie określonej zapisami rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim. Zasady (polityka) rachunkowości zastosowane do sporządzenia półrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego zostały przedstawione w punkcie *Dodatkowe informacje i objaśnienia do śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego*.

O ile nie wskazano inaczej dane finansowe przedstawione w skróconych sprawozdaniach finansowych oraz wybrane dane finansowe zostały wyrażone w tys. zł. Dane w notach objaśniających mogą się różnić od danych w sprawozdaniu o 1 tys. zł, co jest wynikiem zaokrągleń.

I. Wybrane dane finansowe**1. Wybrane skonsolidowane dane finansowe**

Wyszczególnienie	od 01.01 do 30.06.2021	od 01.01 do 30.06.2020	od 01.01 do 30.06.2021	od 01.01 do 30.06.2020
	tys. PLN	tys. PLN	tys. EUR	tys. EUR
Sprawozdanie z zysków lub strat				
Przychody ze sprzedaży	202 401	263 687	44 511	59 372
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	5 018	67 318	1 104	15 157
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	5 847	65 696	1 285	14 792
Zysk (strata) netto	4 572	52 552	1 005	11 833
Zysk na akcję (PLN)	0,3732	4,2892	0,0821	0,9658
Rozwodniony zysk na akcję (PLN)	0,3732	4,2892	0,0821	0,9658
Średni kurs PLN/EUR w okresie	X	X	4,5472	4,4413
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	-8 139	68 850	-1 790	15 502
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-14 329	-8 516	-3 151	-1 917
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	17 376	-23 765	3 821	-5 351
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-5 092	36 569	-1 120	8 234
Średni kurs PLN/EUR w okresie	X	X	4,5472	4,4413
Wyszczególnienie	Stan na 30.06.2021	Stan na 31.12.2020	Stan na 30.06.2021	Stan na 31.12.2020
	tys. PLN	tys. PLN	tys. EUR	tys. EUR
Sprawozdanie z sytuacji finansowej				
Aktywa	260 671	210 447	57 661	45 603
zobowiązania długoterminowe	42 730	34 620	9 452	7 502
Zobowiązania krótkoterminowe	128 790	91 263	28 488	19 776
Kapitał własny	89 150	84 563	19 720	18 324
Kurs zamknięcia PLN/EUR w okresie	X	X	4,5208	4,6148

2. Wybrane jednostkowe dane finansowe (wg. UoR)

Wyszczególnienie	od 01.01 do 30.06.2021	od 01.01 do 30.06.2020	od 01.01 do 30.06.2021	od 01.01 do 30.06.2020
	tys. PLN	tys. PLN	tys. EUR	tys. EUR
Rachunek zysków i strat				
Przychody ze sprzedaży	202 517	263 845	44 537	59 407
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	5 261	67 577	1 157	15 216
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	6 107	65 974	1 343	14 855
Zysk (strata) netto	4 828	52 829	1 062	11 895
Zysk na akcję (PLN)	0,394	4,312	0,087	0,971
Rozwodniony zysk na akcję (PLN)	0,394	4,312	0,087	0,971
Średni kurs PLN/EUR w okresie	X	X	4,5472	4,4413
Rachunek przepływów pieniężnych				
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	-7 749	70 919	-1 704	15 968
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-14 501	-8 789	-3 189	-1 979
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	17 376	-25 544	3 821	-5 751
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-4 873	36 435	-1 072	8 204
Średni kurs PLN/EUR w okresie	X	X	4,5472	4,4413
Wyszczególnienie	Stan na 30.06.2021	Stan na 31.12.2020	Stan na 30.06.2021	Stan na 31.12.2020
	tys. PLN	tys. PLN	tys. EUR	tys. EUR
Bilans				
Aktywa	255 539	204 632	56 525	44 343
Zobowiązania długoterminowe	35 205	28 234	7 787	6 118
Zobowiązania krótkoterminowe	127 090	86 951	28 112	18 842
Kapitał własny	85 370	80 542	18 884	17 453
Kurs zamknięcia PLN/EUR w okresie	X	X	4,5208	4,6148

3. Zasady przeliczeń wybranych danych finansowych

W okresach objętych skróconymi sprawozdaniami finansowymi, do przeliczenia wybranych danych finansowych zastosowano następujące średnie kursy wymiany złotego w stosunku do EUR, ustalane przez Narodowy Bank Polski:

- kurs obowiązujący na ostatni dzień okresu sprawozdawczego:
30.06.2021 - 4,5208 EUR/PLN,
- średni kurs w okresie, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie:
01.01-30.06.2021 - 4,5472 EUR/PLN ,
01.01-30.06.2020 - 4,4413 EUR/PLN ,
- kurs obowiązujący na koniec poprzedniego roku obrotowego, do przeliczeń danych bilansowych
31.12.2020 – 4,6148 EUR/PLN.

II. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za I półrocze 2021 r.

1. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za I półrocze 2021 r. sporządzone zgodnie z MSR/MSSF

1.1. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

	30.06.2021	31.12.2020	31.12.2020
	okres bieżący	okres porównawczy po korekcie	okres porównawczy zatwierdzony
Aktywa			
AKTYWA TRWAŁE	140 962	131 554	131 554
Rzeczowe aktywa trwałe	133 983	124 528	124 528
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	401	825	825
Wartości niematerialne	2 487	2 415	2 415
Wartość firmy			
Nieruchomości inwestycyjne			
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży			
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe			
Należności długoterminowe			
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4 091	3 785	3 785
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe			-
AKTYWA OBROTOWE	119 709	78 894	78 894
Zapasy	43 467	25 135	25 135
Należności z tytułu dostaw	60 719	38 533	38 533
Należności pozostałe	12 822	8 461	8 461
Rozliczenia międzyokresowe	1 474	444	444
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 226	6 321	6 321
Aktywa finansowe	1 226	6 321	6 321
w jednostkach powiązanych			
- udziały lub akcje			
- inne papiery wartościowe			
- udzielone pożyczki			
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe			
w pozostałych jednostkach			
- udziały lub akcje			
- inne papiery wartościowe			
- udzielone pożyczki			
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe			
środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1 226	6 321	6 321
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	1 226	6 321	6 321
- inne środki pieniężne			
Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży			
AKTYWA RAZEM	260 671	210 447	210 447

Rozszerzony Skonsolidowany Raport Okresowy Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin za 6 miesięcy 2021 r.

	30.06.2021	31.12.2020	31.12.2020
	okres bieżący	okres porównawczy po korekcie	okres porównawczy po zatwierdzeniu
Kapitał własny	89 150	84 563	84 563
Kapitał podstawowy	18 378	18 378	18 378
Kapitał zapasowy	62 893	30 792	30 792
Kapitał z aktualizacji wyceny	5 873	5 856	5 856
Zyski zatrzymane	2 006	54 041	54 041
Odpis z zysku	-	24 504	-
Zobowiązania długoterminowe	42 730	4 620	34 620
Kredyty i pożyczki	24 634	16 458	16 458
Zobowiązania leasingowe	10 575	11 784	11 784
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	3 720	2 512	2 512
Rezerwa z tytułu świadczeń pracowniczych	110	110	110
Pozostałe rezerwy			
Rozliczenia międzyokresowe	3 691	3 756	3 756
Zobowiązania krótkoterminowe	128 790	91 263	91 263
Kredyty i pożyczki	17 572	5 824	5 824
Zobowiązania z tytułu dostaw	85 093	57 388	58 627
Zobowiązanie do zwrotu zapłaty	434	352	352
Zobowiązania leasingowe	13 957	3 538	4 267
Zobowiązania pozostałe	10 441	20 677	18 709
Rezerwa z tytułu świadczeń pracowniczych	1 007	3 198	3 198
Pozostałe rezerwy			
Rozliczenia międzyokresowe	286	286	286
Razem pasywa	260 671	210 447	210 447
Wartość księgowa	89 150	84 563	84 563
Liczba akcji (w tys. sztuk)	12 252	12 252	12 252
Wartość księgowa na 1 akcję w zł	7,276	6,902	6,902

1.2. Śródroczny skrócony skonsolidowany rachunek zysków i strat

	01.01-30.06.2021	01.01-31.12.2020	01.01-30.06.2020
A. Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	202 401	445 942	263 687
<i>od jednostek powiązanych</i>	-	-	-
przychody netto ze sprzedaży produktów	201 803	443 634	262 404
Rabaty wynikające z umów (zobowiązanie do zwrotu zapłaty)	- 135	- 386	- 108
Przychody ze sprzedaży usług i produktów po rabatach	201 668	443 248	262 296
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	732	2 694	1 392
Przychody netto ze sprzedaży	202 401	445 942	263 687
Razem koszt sprzedanych produktów, usług i materiałów	178 372	326 329	176 096
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	177 393	323 760	173 973
<i>w tym jednostkom powiązanych</i>			
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	979	2 569	2 124
<i>w tym jednostkom powiązanych</i>			
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	24 029	119 613	87 591
Pozostałe przychody	4 474	4 956	796
Koszty sprzedaży	13 431	25 903	12 449
Koszty ogólnego zarządu	5 395	10 811	4 660
Pozostałe koszty	4 660	13 499	3 961
Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	5 018	74 355	67 318
Przychody finansowe	1 481	4	
Koszty finansowe	651	2 809	1 621
Zysk (strata) brutto z działalności kontynuowanej	5 847	71 549	65 696
Podatek dochodowy	1 276	14 619	13 145
część bieżąca	355	15 136	14 995
część odroczone	973	- 517	- 513
Udział w zyskach (stratach) jednostek podporządkowanych	-	-	
Udział w zyskach (stratach) jednostek podporządkowanych wycenianych metodą praw własności			
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	4 572	56 932	52 552
B. Działalność zaniechana			
Zysk (strata) netto przypadający udziałom niekontrolującym			
Zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom spółki dominujące	4 572	56 932	52 552
Skonsolidowany zysk netto razem	4 572	56 932	52 552

1.3. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

Skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	01.01-30.06.2021	01.01-31.12.2020	01.01-30.06.2020
Zysk (strata) netto	4 572	56 932	52 552
Inne całkowite dochody:			
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	-		-
Zabezpieczenie przepływów pieniężnych	-		-
Zmiany z przeszacowania	-		-
Pozostałe dochody	-		-
Podatek dochodowy od składników innych dochodów ogółem	-		-
Razem inne całkowite dochody po opodatkowaniu	-		-
Całkowite dochody ogółem	4 572	56 932	52 552
Przypadające na udziały niekontrolujące	-		-
Przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	4 572	56 932	52 552

1.4. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (PLN)

Podstawowy zysk na akcję liczony jest według formuły zysk netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego podzielony przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych występujących w danym okresie. Kalkulacja zysku na akcję została zaprezentowana poniżej:

Dane w tys. zł	od 01.01 do 30.06.2021	od 01.01 do 31.12.2020	od 01.01 do 30.06.2020
Liczba akcji stosowana jako mianownik wzoru			
Średnia ważona liczba akcji zwykłych (w szt.)	12 252	12 252	12 252
Rozwadniający wpływ opcji zamiennych na akcje (w szt.)			
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	12 252	12 252	12 252
Działalność kontynuowana			
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	4 572	56 932	52 552
Podstawowy zysk (strata) na akcję (PLN)	0,3732	4,6467	4,2892
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (PLN)	0,3732	4,6467	4,2892
Działalność zaniechana			
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej		-	
Podstawowy zysk (strata) na akcję (PLN)		-	
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (PLN)		-	
Działalność kontynuowana i zaniechana			

1.5. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Tytuł	1.01- 30.06.2021	1.01- 31.03.2021	1.01- 31.12.2020	1.01- 30.09.2020	1.01- 30.06.2020	1.01- 31.03.2020
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	84 563	84 563	55 039	55 039	55 039	55 039
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	84 563	84 563	55 039	55 039	55 039	55 039
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	18 378	18 378	18 378	18 378	18 378	18 378
1.1. Zmiany kapitału podstawowego	0	0	0	0	0	0
1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	18 378	18 378	18 378	18 378	18 378	18 378
2. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	30 792	30 792	26 234	26 234	26 234	26 234
2.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	32 101	0	4 558	4 558	4 558	0
a) zmniejszenie (z tytułu)	0	0	0	0	0	0
b) zwiększenie (z tytułu)	32 101	0	4 558	4 558	4 558	0
- podziału zysku z lat ubiegłych	32 101	0	4 558	4 558	4 558	0
2.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	62 893	30 792	30 792	30 792	30 792	26 234
3. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	5 856	5 856	5 821	5 821	5 821	5 821
3.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny	0	0	0	17	17	0
a) zwiększenie (z tytułu)	17	7	35	17	17	0
spadek rezerwy na podatek dochodowy z tyt. aktualizacji wyceny	17	7	35	17	17	0
b) zmniejszenie (z tytułu)	0	0	0	0	0	0
3.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	5 873	5 863	5 856	5 838	5 838	5 821
4.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	32 428	32 428	7 063	7 063	7 063	7 063
4.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	32 428	32 428	7 063	7 063	7 063	7 063
a) zwiększenie (z tytułu)	0	0	0	0	0	0
b) zmniejszenie (z tytułu)	32 101	0	-7 063	-7 063	-7 063	0
- przeniesienie zysku na kapitał zapasowy	32 101	0	-4 558	-4 558	-4 558	0
- przeznaczenie części zysku na wypłatę dywidendy	0	0	-2 505	-2 505	-2 505	0
4.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	327	32 428	0	0	0	7 063
4.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	-2 891	-2 891	-2 457	-2 457	-2 457	-2 457
4.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-2 891	-2 891	-2 457	-2 457	-2 457	-2 457
a) zwiększenie (z tytułu)	0	0	5	0	0	0
- inne	0	0	5	0	0	0
b) zmniejszenie (z tytułu)	-2	0	-439	-439	-439	0
- wypłata dywidendy przez jednostkę dominującą	0	0	-439	-439	-439	0
- inne	-2	0	0	0	0	0
4.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-2 893	-2 891	-2 891	-2 896	-2 896	-2 457

Tytuł	1.01- 30.06.2021	1.01- 31.03.2021	1.01- 31.12.2020	1.01- 30.09.2020	1.01- 30.06.2020	1.01- 31.03.2020
4.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-2 566	29 537	-2 891	-2 896	-2 896	4 606
5. Wynik netto	4 572	1 549	56 932	54 115	52 552	-56
a) zysk netto	4 572	1 549	56 932	54 115	52 552	0
b) strata netto	0	0	0	0	0	-56
6. Odpisy z zysku	0	0	-24 504	0	0	0
7. Zyski zatrzymane	2 006	31 086	54 041	51 219	49 656	4 550
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	89 150	86 119	84 563	106 227	104 664	54 983
III. Kapitały przypadające akcjonariuszom podmiotu dominującego	89 150	86 119	84 563	106 227	104 664	54 983
IV. Kapitał przypadający udziałom niekontrolującym	0	0	0	0	0	0

1.6. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Lp.		01.01.2021- 30.06.2021	01.01.2020- 30.06.2020
A	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I	Zysk(strata) brutto	5 847	65 696
II	Korekty razem	- 13 989	3 154
1	Amortyzacja	6 271	5 937
2	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-	151
3	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	368	797
4	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-	
5	Zmiana stanu rezerw	- 2258	- 530
6	Zmiana stanu zapasów	- 18 332	- 10 162
7	Zmiana stanu należności	- 26 507	- 32 099
8	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	35 839	39 265
9	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	- 1 421	522
10	Podatek dochodowy	- 7 947	- 727
11	Inne korekty	0	-
III	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I ± II)	- 8 143	68 850
B	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I	Wpływy	604	-
1	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	604	-
2	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-
3	Z aktywów finansowych, w tym:	-	-
a)	w jednostkach powiązanych	-	-
b)	w pozostałych jednostkach	-	-
-	zbycie aktywów finansowych	-	-
-	dywidendy i udziały w zyskach	-	-
-	spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	-	-
-	odsetki	-	-
-	inne wpływy z aktywów finansowych	-	-
4	Inne wpływy inwestycyjne	-	-
II	Wydatki	14 933	8 516
1	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	14 893	8 516
2	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-
3	Na aktywa finansowe, w tym:	-	-
a)	w jednostkach powiązanych	-	-
b)	w pozostałych jednostkach	-	-
-	nabycie aktywów finansowych	-	-
-	udzielone pożyczki długoterminowe	39	-
4	Inne wydatki inwestycyjne	-	-
III	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	- 14 329	- 8 516
C	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I	Wpływy	22 845	1 786
1	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	-	-
2	Kredyty i pożyczki	22 845	1 786
3	Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-
4	Inne wpływy finansowe	-	-
II	Wydatki	5 469	25 551
1	Nabycie udziałów (akcji) własnych	-	-
2	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	-
3	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	-	-
4	Spłaty kredytów i pożyczek	2 921	21 650

Lp.		01.01.2021- 30.06.2021	01.01.2020- 30.06.2020
5	Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-
6	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	-
7	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	2 180	2 967
8	Odsetki	368	934
9	Inne wydatki finansowe		
III	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	17 376	- 23 765
D	Przepływy pieniężne netto, razem (A.III ± B.III ± C.III)	- 5 092	36 569
E	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	- 5 092	36 569
-	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	- 43	- 151
F	Środki pieniężne na początek okresu	6 321	760
G	Środki pieniężne na koniec okresu (F±D), w tym:	1 187	37 178
-	o ograniczonej możliwości dysponowania	5	558

2. Dodatkowe informacje i objaśnienia do skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

2.1. Informacje ogólne

Grupa Kapitałowa Krynica Vitamin S.A. składa się z jednostki dominującej Krynica Vitamin S. A. i jej spółki zależnej Niechcice Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością.

a) Dane jednostki dominującej:

- nazwa: Krynica Vitamin Spółka Akcyjna
- siedziba: ul. Matyldy 35, 03-606 Warszawa
- podstawowy przedmiot działalności - produkcja artykułów spożywczych;
- produkcja artykułów spożywczych homogenizowanych i żywności dietetycznej;
- produkcja napojów bezalkoholowych, produkcja wód mineralnych i pozostałych wód butelkowych;
- Spółka zarejestrowana jest w Krajowym Rejestrze Sądowym prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000378184.
- numer REGON: 015281326
- NIP: 524-24-42-164

b) Dane jednostki zależnej:

- nazwa: Niechcice Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
- siedziba: ul. Matyldy 35, 03-606 Warszawa
- podstawowy przedmiot działalności - uprawa zbóż, roślin strączkowych i roślin oleistych na nasiona, z wyłączeniem ryżu.

Działalność spółki zależnej nie została zawieszona, jednak spółka zależna nie prowadzi aktywnej działalności operacyjnej, z wyjątkiem świadczenia usług magazynowych na rzecz Emitenta.

Spółka zarejestrowana jest w Krajowym Rejestrze Sądowym prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000370129.

2.2. Podstawa sporządzenia oraz zasady rachunkowości

2.2.1. Podstawa sporządzenia

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej obejmuje okres 6 miesięcy zakończonych 30.06.2021 roku oraz zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 *Śródroczna sprawozdawczość finansowa*.

Dla pełniejszego zrozumienia sytuacji finansowej oraz majątkowej Grupy zamieszczono jako dane za okresy porównywalne skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 30.06.2020, 31.12.2020 i 30.06.2021, Skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za I półrocze i cały rok 2020 oraz I półrocze 2021, śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za I półrocze 2020 i I półrocze 2021 oraz śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za poszczególne kwartały począwszy od II kwartału 2020 do II kwartału br.

Półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym sporządzonym zgodnie z MSSF.

Walutą sprawozdawczą niniejszego półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej).

Półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółki Grupy w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki wchodzące w skład Grupy.

2.2.2. Zasady rachunkowości

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem gruntów ujętych w rzeczowych aktywach trwałych, nieruchomości inwestycyjnych, pochodnych instrumentów finansowych oraz aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej.

Prezentacja sprawozdań finansowych

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest zgodnie z MSR 1. Grupa Kapitałowa prezentuje odrębnie „Skonsolidowane sprawozdanie z wyniku”, które zamieszczone jest bezpośrednio przed „Skonsolidowanym sprawozdaniem z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów”.

„Skonsolidowane sprawozdanie z wyniku” prezentowane jest w wariancie kalkulacyjnym, natomiast „Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych” sporządzane jest metodą pośrednią.

W przypadku retrospektywnego wprowadzenia zmian zasad rachunkowości, prezentacji lub korekty błędów, Grupa prezentuje sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone dodatkowo na początek okresu porównawczego, jeżeli powyższe zmiany są istotne dla danych prezentowanych na początek okresu porównywalnego. W takiej sytuacji prezentacja not do trzeciego sprawozdania z sytuacji finansowej nie jest wymagana.

Segmenty operacyjne

Zarząd Spółki nie wyodrębnia segmentów operacyjnych kierując się zasadą, że linie produktowe, które reprezentują główne usługi oraz wyroby dostarczane przez Grupę zarządzane są w ramach danej linii produktowej, z uwagi na jednolitość świadczonych usług oraz wytwarzanych wyrobów nie wymagających odmiennych technologii, zasobów oraz podejścia do realizacji.

Zarząd Spółki nie tworzy wewnętrznych raportów zgodnie z MSSF 8 z podziałem na wyniki segmentów operacyjnych.

Aktywów Grupy, nie można bezpośrednio przypisać do działalności danego segmentu operacyjnego.

Konsolidacja

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe Spółki dominującej oraz sprawozdania finansowe spółek, nad którymi Grupa sprawuje kontrolę.

Jednostkami zależnymi są jednostki kontrolowane przez Spółkę dominującą.

Sprawowanie kontroli ma miejsce wtedy, gdy Spółka posiada zdolność do kierowania polityką finansową i operacyjną danej spółki w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności.

Przejęcie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia.

Koszt przejęcia ustala się jako wartość godziwą przekazanych aktywów, wyemitowanych instrumentów kapitałowych oraz zobowiązań zaciągniętych lub przejętych na dzień wymiany, powiększoną o koszty bezpośrednio związane z przejęciem. Możliwe do zidentyfikowania aktywa nabyte oraz zobowiązania i zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączenia jednostek gospodarczych wycenia się początkowo według ich wartości godziwej na dzień przejęcia, niezależnie od wielkości ewentualnych udziałów mniejszości. Nadwyżkę kosztu przejęcia nad wartością godziwą udziału Grupy w możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywach netto ujmuje się jako wartość firmy. Jeżeli koszt przejęcia jest niższy od wartości godziwej aktywów netto przejętej jednostki zależnej, różnicę ujmuje się bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Sprawozdania finansowe Spółki dominującej oraz spółek zależnych objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym, sporządza się na ten sam dzień bilansowy. W przypadkach, gdy jest to konieczne, w sprawozdaniach finansowych spółek zależnych dokonuje się korekt mających na celu ujednoczenie zasad rachunkowości stosowanych przez spółkę z zasadami stosowanymi przez Grupę Kapitałową.

Wyłączeniu z obowiązku konsolidacji mogą podlegać spółki, których sprawozdania finansowe są nieistotne z punktu widzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej.

Inwestycje w spółkach zależnych zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży ujmuje się zgodnie z MSSF 5.

Spółki zależne obejmowane są konsolidacją metodą pełną.

Metoda konsolidacji pełnej polega na łączeniu sprawozdań finansowych Spółki dominującej oraz spółek zależnych poprzez zsumowanie, w pełnej wartości, poszczególnych pozycji aktywów, zobowiązań, kapitału własnego, przychodów oraz kosztów. W celu zaprezentowania Grupy Kapitałowej w taki sposób, jak gdyby stanowiła ona pojedynczą jednostkę gospodarczą dokonuje się następujących wyłączeń: na moment nabycia kontroli ujmowana jest wartość firmy lub zysk zgodnie z MSSF 3, określane są i prezentowane oddzielnie udziały niedające kontroli, salda rozliczeń między spółkami Grupy Kapitałowej i transakcje (przychody, koszty, dywidendy) wyłącza się w całości, wyłączeniu podlegają zyski i straty z tytułu transakcji zawieranych wewnątrz Grupy Kapitałowej, które są ujęte w wartości bilansowej aktywów takich jak zapasy i środki trwałe. Straty z tytułu transakcji wewnątrz Grupy analizowane są pod kątem utraty wartości aktywów z perspektywy Grupy, ujmuje się podatek odroczony z tytułu różnic przejściowych wynikających z wyłączenia zysków i strat osiągniętych na transakcjach zawartych wewnątrz Grupy Kapitałowej (zgodnie z MSR 12).

Transakcje w walutach obcych

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotym polskim (PLN), który jest również walutą funkcjonalną Spółki dominującej.

Transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji (kurs spot).

Na dzień bilansowy pozycje pieniężne wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu zamknięcia obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego tj. średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Niepieniężne pozycje ujmowane według kosztu historycznego, wyrażonego w walucie obcej, są wykazywane po kursie historycznym z dnia transakcji.

Niepieniężne pozycje ewidencjonowane według wartości godziwej, wyrażonej w walucie obcej, wyceniane są według kursu wymiany z dnia ustalenia wartości godziwej tj. średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Różnice kursowe powstałe z rozliczenia transakcji lub przeliczenia pozycji pieniężnych innych niż instrumenty pochodne, ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów lub kosztów finansowych w kwocie netto, za wyjątkiem różnic kursowych kapitalizowanych w wartości aktywów w przypadkach określonych zasadami rachunkowości (przedstawione w punkcie dotyczącym kosztów finansowania zewnętrznego).

Różnice kursowe z wyceny instrumentów pochodnych wyrażonych w walucie obcej ujmowane są w wyniku, o ile nie stanowią zabezpieczenia przepływów pieniężnych. Instrumenty pochodne zabezpieczające przepływy pieniężne ujmowane są zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania, które można bezpośrednio przyporządkować nabyciu, budowie lub wytworzeniu dostosowywanego składnika aktywów, aktywuje się jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Na koszty finansowania zewnętrznego składają się odsetki oraz zyski lub straty z tytułu różnic kursowych do wysokości, która koryguje koszty odsetek.

Wartości niematerialne

Wartości niematerialne obejmują znaki towarowe, patenty i licencje, oprogramowanie komputerowe, koszty prac rozwojowych oraz pozostałe wartości niematerialne, które spełniają kryteria ujęcia określone w MSR 38. W pozycji tej wykazywane są również wartości niematerialne, które nie zostały jeszcze oddane do użytkowania (wartości niematerialne w trakcie wytwarzania).

Wartości niematerialne na dzień bilansowy wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wartości niematerialne o określonym okresie użytkowania amortyzowane są metodą liniową przez okres ich ekonomicznej użyteczności. Okresy użytkowania poszczególnych wartości niematerialnych poddawane są corocznej weryfikacji, a w razie konieczności korygowane od początku następnego roku obrotowego.

Roczne stawki amortyzacyjne kształtują się następująco:

patenty, licencje, znaki firmowe	6,70-50 %
oprogramowanie komputerowe	20 %
inne wartości niematerialne i prawne	20 %
koszty zakończonych prac rozwojowych	20 %

Koszty związane z utrzymaniem oprogramowania, ponoszone w okresach późniejszych, ujmowane są jako koszt okresu w momencie ich poniesienia.

Koszty prac badawczych są ujmowane w wyniku w momencie ich poniesienia.

Zyski lub straty wynikłe ze zbycia wartości niematerialnych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży a wartością netto tych wartości niematerialnych i są ujmowane w wyniku w pozostałych przychodach lub kosztach operacyjnych.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe początkowo ujmowane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia. Cenę nabycia zwiększają wszystkie koszty związane bezpośrednio z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do użytkowania.

Po początkowym ujęciu rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem gruntów, wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty

wartości. Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy lub montażu i przekazania środka trwałego do użytkowania.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów, który dla poszczególnych grup rzeczowych aktywów trwałych wynosi:

Rodzaj środków trwałych	Metoda amortyzacji	Stawka amortyzacyjna
Prawo wieczystego użytkowania gruntów	metoda liniowa	Indywidualnie ustalana
Budynki i budowle	metoda liniowa	2,50 – 10%
Maszyny i urządzenia	metoda liniowa	10 - 20%
Komputery	metoda liniowa	18-30%
Środki transportu	metoda liniowa	14-25%
Pozostałe środki trwałe	metoda liniowa	10 -50%
Inwestycje w obcych środkach trwałych (nieruchomości)	metoda liniowa	2,5-33%
Środki trwałe o wartości poniżej 10 lub liniowo ze względu na charakterystykę danego środka.	jednorazowo w momencie oddania do użytkowania	100 %

Rozpoczęcie amortyzacji następuje w miesiącu, w którym środek trwały jest dostępny do użytkowania. Ekonomiczne okresy użyteczności oraz metody amortyzacji są weryfikowane raz w roku, powodując ewentualną korektę odpisów amortyzacyjnych w kolejnych latach.

Środki trwałe są dzielone na części składowe będące pozycjami o istotnej wartości, dla których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności. Częścią składową są również koszty generalnych przeglądów oraz istotne części zamienne i wyposażenie, jeżeli będą wykorzystywane przez okres dłuższy niż rok. Bieżące koszty utrzymania poniesione po dacie oddania środka trwałego do użytkowania, takie jak koszty konserwacji i napraw, ujmowane są w wyniku w momencie ich poniesienia.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta ze sprawozdania z sytuacji finansowej po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży, likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w wyniku w pozostałych przychodach lub kosztach operacyjnych.

Aktywa w leasingu

Na moment zawarcia każdej nowej umowy Grupa ocenia, czy umowa jest leasingiem lub czy zawiera leasing. Leasing został zdefiniowany jako umowa, na mocy której przekazuje się prawo do kontroli

użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie. W celu identyfikacji leasingu umowy są oceniane pod kątem 3 kryteriów:

- czy umowa dotyczy zidentyfikowanego składnika aktywów, który jest wyraźnie określony w umowie lub którego można zidentyfikować w sposób dorozumiany w momencie, w którym składnik aktywów udostępnia się do użytkowania,
- czy jednostka ma prawo do uzyskania zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych z użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów przez cały okres użytkowania aktywów zgodnie z obowiązującą umową,
- czy jednostka ma prawo do kierowania użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów przez cały okres użytkowania.

W dacie rozpoczęcia Grupa ujmuje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu. Prawo do użytkowania jest wyceniane w dacie rozpoczęcia według kosztu obejmującego kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu, wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia, początkowych kosztów bezpośrednich, szacowanych kosztów przewidywanych w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów i opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed nią.

Prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową od daty rozpoczęcia do końca okresu użytkowania prawa do użytkowania lub do końca okresu leasingu, w zależności od tego, która z tych dat jest wcześniejsza. Prawa do użytkowania są poddawane testom na utratę wartości zgodnie z MSR 36, w przypadku stwierdzenia przesłanek do utraty wartości.

W dacie rozpoczęcia Grupa wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe dyskontuje się z zastosowaniem stopy procentowej leasingu, jeżeli stopę tę można z łatwością ustalić. W przeciwnym razie leasingobiorca stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy.

W dacie rozpoczęcia opłaty leasingowe zawarte w wycenie zobowiązania z tytułu leasingu obejmują stałe opłaty leasingowe pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty leasingowe zależne od indeksów lub stawek, kwoty oczekiwane do zapłaty w ramach gwarantowanej wartości końcowej oraz płatności z tytułu wykonania opcji kupna, jeżeli można założyć z wystarczającą pewnością założyć, że leasingobiorca skorzysta z tej opcji.

W kolejnych okresach zobowiązanie z tytułu leasingu jest powiększane o naliczone odsetki od zobowiązania leasingowego oraz pomniejszane o dokonane spłaty opłat leasingowych.

Wycena zobowiązania leasingowego jest aktualizowana w sytuacji zaistnienia zmian w umowach leasingowych dotyczących okresu leasingu, zaistnienia opcji kupna bazowego składnika aktywów, gwarantowanej wartości końcowej, zaistnienia zmian w opłatach wynikających ze zmian w indeksach lub stawkach.

Aktualizacja wartości zobowiązania jest ujmowana jako korekta wartości składnika aktywów z tytułu praw do użytkowania.

Grupa stosuje dopuszczalne standardem praktyczne rozwiązania dotyczące leasingów krótkoterminowych oraz leasingów o małej wartości. Dla takich umów, opłaty leasingowe ujmowane są w wyniku metodą liniową w trakcie trwania leasingu.

Używane na podstawie umów leasingu środki trwałe podlegają amortyzacji według zasad stosowanych do własnych składników majątku. Jeżeli brak jest wiarygodnej pewności, że po zakończeniu umowy leasingu Grupa otrzyma prawo własności, aktywa są amortyzowane w okresie krótszym spośród okresu leasingu i okresu ekonomicznej użyteczności.

Utrata wartości niefinansowych aktywów trwałych

Corocznemu testowi na utratę wartości podlegają następujące składniki aktywów:

- wartość firmy, przy czym po raz pierwszy test na utratę wartości przeprowadza się do końca okresu, w którym miało miejsce połączenie,
- wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz
- wartości niematerialne, które jeszcze nie są użytkowane.

W odniesieniu do pozostałych składników wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych dokonywana jest coroczna ocena, czy wystąpiły przesłanki, które mogą świadczyć o utracie ich wartości. W razie stwierdzenia, że jakieś zdarzenia lub okoliczności mogą wskazywać na trudność w odzyskaniu wartości bilansowej danego składnika aktywów, przeprowadzany jest test na utratę wartości.

Dla potrzeb przeprowadzenia testu na utratę wartości aktywa grupowane są na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów lub grup aktywów (tzw. ośrodki wypracowujące przepływy pieniężne). Składniki aktywów samodzielnie generujące przepływy pieniężne testowane są indywidualnie.

Wartość firmy jest alokowana do tych ośrodków wypracowujących środki pieniężne, z których oczekuje się korzyści synergii wynikających z połączenia jednostek gospodarczych, przy czym ośrodkami wypracowującymi przepływy pieniężne są co najmniej segmenty operacyjne.

Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość odzyskiwaną aktywów bądź ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których aktywa te należą, wówczas wartość bilansowa jest obniżana do poziomu wartości odzyskiwanej. Wartość odzyskiwana odpowiada wyższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Przy ustalaniu wartości użytkowej, szacowane przyszłe przepływy pieniężne są dyskontowane do wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ryzyka związanego z danym składnikiem aktywów.

Odpis z tytułu utraty wartości w pierwszej kolejności przypisywany jest do wartości firmy. Pozostała kwota odpisu obniża proporcjonalnie wartość bilansową aktywów wchodzących do ośrodka wypracowującego przepływy. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości są ujmowane w wyniku w

pozycji pozostałych kosztów operacyjnych. Odpisy aktualizujące wartość firmy nie podlegają odwróceniu w kolejnych okresach. W przypadku pozostałych składników aktywów, na kolejne dni bilansowe oceniane są przesłanki wskazujące na możliwość odwrócenia odpisów aktualizujących. Odwrócenie odpisu ujmowane jest w wyniku w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych.

Instrumenty finansowe

Instrumentem finansowym jest każda umowa, która skutkuje powstaniem składnika aktywów finansowych u jednej ze stron i jednocześnie zobowiązania finansowego lub instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron.

Składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe jest wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, gdy Grupa staje się stroną umowy tego instrumentu. Standaryzowane transakcje kupna i sprzedaży aktywów i zobowiązań finansowych ujmuje się na dzień zawarcia transakcji.

Składnik aktywów finansowych wyłącza się ze sprawozdania z sytuacji finansowej w przypadku, gdy wynikające z zawartej umowy prawa do korzyści ekonomicznych i ryzyka z niej wynikające zostały zrealizowane, wygasły lub Grupa się ich zrzekła.

Grupa wyłącza ze sprawozdania z sytuacji finansowej zobowiązanie finansowe wtedy, gdy zobowiązanie wygasło, to znaczy, kiedy obowiązek określony w umowie został wypełniony, umorzony lub wygasł.

Na dzień nabycia aktywa i zobowiązania finansowe Grupa wycenia w wartości godziwej, czyli najczęściej według wartości godziwej uiszczonej zapłaty w przypadku składnika aktywów lub otrzymanej kwoty w przypadku zobowiązania. Koszty transakcji Grupa włącza do wartości początkowej wyceny wszystkich aktywów i zobowiązań finansowych, poza kategorią aktywów i zobowiązań wycenianych w wartości godziwej poprzez wynik.

Klasyfikacja instrumentów finansowych

Klasyfikacja oparta jest na podstawie modelu biznesowego zarządzania grupami aktywów finansowych oraz charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Klasyfikacja jest dokonywana na moment początkowego ujęcia. Klasyfikacja instrumentów pochodnych zależy od ich przeznaczenia oraz spełnienia wymogów zawartych w MSSF 9.

Instrumenty finansowe klasyfikowane są do następujących kategorii:

- Aktywa / zobowiązania wyceniane w zamortyzowanym koszcie,
- Aktywa / zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- Aktywa / zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie.

Grupa do wyceny w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje pożyczki udzielone, należności handlowe oraz pozostałe należności podlegające pod zakres MSSF 9. Przychody z tytułu odsetek z inwestycji w

instrumenty dłużne ujmowane są przez Grupę w wyniku finansowym. Na moment zbycia inwestycji w instrumenty dłużne Grupa ujmuje skumulowane zyski/straty z wyceny w wyniku finansowym.

Pożyczki i należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

Pożyczki i należności długoterminowe są dyskontowane na dzień bilansowy. Należności o terminie wymagalności nie przekraczającym 12 miesięcy od dnia bilansowego zaliczane do aktywów obrotowych są wyceniane w wartości nominalnej po pomniejszeniu o wartość oczekiwanych strat kredytowych.

Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie są wyceniane z uwzględnieniem oczekiwanych strat kredytowych.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Grupa klasyfikuje do tej grupy aktywa finansowe przeznaczone do obrotu, inwestycje w instrumenty kapitałowe notowane na aktywnym rynku oraz aktywa finansowe niezaliczone do aktywów finansowych wyceniane w zamortyzowanym koszcie lub w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody. W związku z klasyfikacją, w wyniku finansowym ujmuje się zmiany wartości godziwych aktywów finansowych zaklasyfikowanych do tej kategorii aktywów finansowych w okresie, w którym powstały (wycena w wartości godziwej przez wynik finansowy).

W wyniku finansowym ujmowane są również przychody z tytułu odsetek oraz dywidend otrzymanych z instrumentów kapitałowych notowanych na aktywnym rynku.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody

Kategoria ta obejmuje inwestycje w instrumenty kapitałowe wyceniane w wartości godziwej (inne niż dotyczące inwestycji w spółki zależne i stowarzyszone), które nie są przeznaczone do obrotu oraz nie są notowane na aktywnym rynku oraz dłużne aktywa finansowe spełniające kryteria podstawowej umowy pożyczki, które jednostka utrzymuje zgodnie z modelem biznesowym dla realizacji przepływów pieniężnych lub sprzedaży. Zyski/straty z wyceny inwestycji w instrumenty dłużne oraz w instrumenty kapitałowe zaklasyfikowane do tej kategorii ujmuje się w pozostałych dochodach całkowitych. Dywidendy z instrumentów kapitałowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite, ujmowane są jako przychód w wyniku finansowym. Przychody z tytułu odsetek z inwestycji w instrumenty dłużne ujmowane są w wyniku finansowym. Na moment zbycia inwestycji w instrumenty dłużne skumulowane zyski/straty ujmowane są w wyniku finansowym.

Zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie

Grupa do wyceny w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje pożyczki otrzymane, zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania podlegające pod zakres MSSF 9. Koszty z tytułu odsetek ujmowane są przez Grupę w wyniku finansowym, chyba że dotyczą finansowania aktywów w okresie długotrwałego ich dostosowywania do potrzeb jednostki.

Zobowiązania finansowe są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

Utrata wartości aktywów finansowych

Grupa ustala odpisy aktualizujące zgodnie z modelem oczekiwanych strat kredytowych dla pozycji podlegających MSSF 9 w zakresie odpisów aktualizujących.

Model strat oczekiwanych ma zastosowanie do aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie oraz do dłużnych aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite, a także do udzielonych gwarancji finansowych i zobowiązań do udzielenia pożyczek (z wyjątkiem wycenianych w wartości godziwej).

W przypadku należności z tytułu dostaw i usług, Grupa stosuje uproszczone podejście do ustalania odpisu i ustala odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Grupa do oszacowania wartości odpisu z tytułu utraty wartości należności z tytułu dostaw i usług stosuje macierz rezerw opracowaną na podstawie danych historycznych dotyczących spłat należności przez kontrahentów skorygowane w stosownych przypadkach o wpływ informacji dotyczących przyszłości. Odpis z tytułu wartości jest analizowany na każdy dzień sprawozdawczy. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ujmuje się w rachunku zysków i strat.

W przypadku pozostałych aktywów finansowych, Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym, chyba że nastąpiło znaczące pogorszenie ryzyka kredytowego lub niewykonanie zobowiązania. Jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym instrumentem finansowym znacznie wzrosło od momentu początkowego ujęcia, Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe z tytułu instrumentu finansowego w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia. Na każdy dzień sprawozdawczy Grupa analizuje, czy wystąpiły przesłanki wskazujące na znaczny wzrost ryzyka kredytowego posiadanych aktywów finansowych.

Wartość godziwa instrumentów pochodnych i innych instrumentów finansowych

Zarząd dokonuje osądu wybierając odpowiednią metodę wyceny instrumentów finansowych nienotowanych na aktywnym rynku. Stosuje się metody wyceny stosowane powszechnie przez praktyków rynkowych. W przypadku finansowych instrumentów pochodnych, założenia opierają się o notowane stopy rynkowe skorygowane o określone cechy instrumentu. Pozostałe instrumenty finansowe wycenia się przy użyciu zdyskontowanych przepływów pieniężnych w oparciu o założenia potwierdzone, na ile to możliwe, dającymi się zaobserwować cenami czy stopami rynkowymi.

Zapasy

Zapasy są wyceniane według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia/ kosztu wytworzenia oraz wartości netto możliwej do uzyskania. Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia składają się koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzenia zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu. Koszt wytworzenia wyrobów gotowych i produkcji w toku obejmuje koszty bezpośrednie (głównie materiały i robociznę) powiększone o narzut pośrednich kosztów produkcji ustalony przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych.

Rozchód wyrobów gotowych ujmowany jest z zastosowaniem metody średniej ważonej rzeczywistego kosztu wytworzenia. Rozchód materiałów i towarów ustala się z zastosowaniem metody „pierwsze weszło - pierwsze wyszło” (FIFO). Wartość netto możliwa do uzyskania jest to szacowana cena sprzedaży ustalana w toku zwykłej działalności gospodarczej, pomniejszona o koszty wykończenia i koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują gotówkę w kasie i na rachunkach bankowych, depozyty płatne na żądanie oraz krótkoterminowe inwestycje o dużej płynności (do 3 miesięcy), łatwo wymienne na gotówkę, dla których ryzyko zmiany wartości jest nieznaczne.

Aktywa trwałe zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwałe (grupy aktywów trwałych) są klasyfikowane przez Grupę jako przeznaczone do sprzedaży, jeżeli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w wyniku transakcji sprzedaży a nie poprzez dalsze użytkowanie. Warunek ten uznaje się za spełniony wyłącznie wówczas, gdy składnik aktywów (grupa aktywów) jest dostępny w swoim obecnym stanie do natychmiastowej sprzedaży, z zachowaniem normalnych i zwyczajowo przyjętych warunków sprzedaży, a wystąpienie transakcji sprzedaży jest wysoce prawdopodobne w ciągu roku od momentu zmiany klasyfikacji.

Aktywa trwałe zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży wyceniane są w niższej z dwóch wartości: wartości bilansowej lub wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia. Niektóre aktywa trwałe zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, takie jak aktywa finansowe oraz aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wyceniane są według tych samych zasad rachunkowości, jakie były stosowane przez Grupę przed zaklasyfikowaniem do aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży. Aktywa trwałe zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży nie podlegają amortyzacji.

Kapitał własny

Kapitał podstawowy wykazywany jest w wartości nominalnej wyemitowanych akcji, zgodnie ze statutem Spółki dominującej oraz wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego. Akcje Spółki dominującej nabyte i zatrzymane przez Spółkę dominującą lub spółki zależne pomniejszają kapitał własny. Akcje własne wyceniane są w cenie nabycia. Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej powstaje z nadwyżki ceny emisyjnej ponad wartość nominalną akcji, pomniejszonej o koszty emisji. W zyskach zatrzymanych wykazywane są wyniki z lat ubiegłych (również te przekazane na kapitał uchwałami akcjonariuszy) oraz wynik finansowy bieżącego roku. Wszystkie transakcje z właścicielami Spółki dominującej prezentowane są osobno w „Skonsolidowanym sprawozdaniu ze zmian w kapitale własnym”.

Świadczenia pracownicze

Wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej zobowiązania i rezerwy na świadczenia pracownicze obejmują następujące tytuły:

- krótkoterminowe świadczenia pracownicze z tytułu wynagrodzeń (wraz z premiami) oraz składek na ubezpieczenia społeczne,
- rezerwy na niewykorzystane urlopy oraz inne długoterminowe świadczenia pracownicze, do których Grupa zalicza odprawy emerytalne.

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze

Wartość zobowiązań z tytułu krótkoterminowych świadczeń pracowniczych ustala się bez dyskonta i wykazuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w kwocie wymaganej zapłaty.

Rezerwy na niewykorzystane urlopy

Grupa tworzy rezerwę na koszty kumulowanych płatnych nieobecności, które będzie musiała ponieść w wyniku niewykorzystanego przez pracowników uprawnienia, a które to uprawnienie narosło na dzień bilansowy. Rezerwa na niewykorzystane urlopy stanowi rezerwę krótkoterminową i nie podlega dyskontowaniu.

Odprawy emerytalne

Odprawy emerytalne są wypłacane jednorazowo, w momencie przejścia na emeryturę. Wysokość odpraw emerytalnych zależy od stażu pracy oraz średniego wynagrodzenia pracownika.

Grupa tworzy rezerwę na przyszłe zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych w celu przyporządkowania kosztów do okresów nabywania uprawnień przez pracowników.

Naliczone rezerwy są równe zdyskontowanym płatnościom, które w przyszłości zostaną dokonane i dotyczą okresu do dnia bilansowego. Informacje demograficzne oraz informacje o rotacji zatrudnienia oparte są na danych historycznych. Skutki wyceny rezerwy na przyszłe zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych są ujmowane w wyniku.

Rezerwy, zobowiązania i aktywa warunkowe

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Termin poniesienia oraz kwota wymagająca uregulowania może być niepewna.

Rezerwy tworzy się m.in. na następujące tytuły:

- udzielone gwarancje obsługi posprzedażowej produktów i wykonanych usług, toczące się postępowania sądowe oraz sprawy sporne,
- straty z umów budowlanych ujmowane zgodnie z MSSF 15, restrukturyzacja, tylko jeżeli na podstawie odrębnych przepisów Grupa jest zobowiązana do jej przeprowadzenia lub zawarto w tej sprawie wiążące umowy. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Rezerwy ujmuje się w wartości szacowanych nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku, na podstawie najbardziej wiarygodnych dowodów dostępnych na dzień sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego, w tym dotyczących ryzyka oraz stopnia niepewności. W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszt finansowy.

Jeżeli Grupa spodziewa się, że koszty objęte rezerwą zostaną zwrócone, na przykład na mocy umowy ubezpieczenia, wówczas zwrot ten jest ujmowany jako odrębny składnik aktywów, ale tylko wówczas, gdy istnieje wystarczająca pewność, że zwrot ten rzeczywiście nastąpi. Jednakże wartość tego aktywa nie może przewyższyć kwoty rezerwy.

W przypadku gdy wydatkowanie środków w celu wypełnienia obecnego obowiązku nie jest prawdopodobne, kwoty zobowiązania warunkowego nie ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, za wyjątkiem zobowiązań warunkowych identyfikowanych w procesie połączenia jednostek gospodarczych zgodnie z MSSF 3. Informację o zobowiązaniach warunkowych ujawnia się w części opisowej skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Grupa prezentuje również informację o warunkowych zobowiązaniach z tytułu opłat leasingowych wynikających z umów leasingu operacyjnego.

Możliwe wpływy zawierające korzyści ekonomiczne dla Grupy, które nie spełniają jeszcze kryteriów ujęcia jako aktywa, stanowią aktywa warunkowe, których nie ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej. Informację o aktywach warunkowych ujawnia się w dodatkowych notach objaśniających.

Rozliczenia międzyokresowe

Grupa wykazuje w aktywach w pozycji „Rozliczenia międzyokresowe” opłacone z góry koszty dotyczące przyszłych okresów sprawozdawczych, w tym przede wszystkim czynsze najmu.

W pozycji „Rozliczeń międzyokresowych” zawartej w pasywach prezentowane są przychody przyszłych okresów, w tym również środki pieniężne otrzymane na sfinansowanie środków trwałych, które rozliczane są zgodnie z MSR 20 „Dotacje rządowe”. Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów wykazywane są w ramach „Zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań”.

Dotacje ujmowane są wyłącznie wówczas, gdy istnieje wystarczająca pewność, że Grupa spełni warunki związane z daną dotacją oraz że dana dotacja zostanie faktycznie otrzymana.

Dotacja dotycząca danej pozycji kosztowej jest ujmowana jako przychód w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować.

Dotacja finansująca składnik aktywów jest stopniowo ujmowana w wyniku jako przychód na przestrzeni okresów proporcjonalnie do odpisów amortyzacyjnych dokonywanych od tego składnika aktywów. Grupa Kapitałowa dla celów prezentacji w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej nie odejmuje dotacji od wartości bilansowej aktywów, lecz wykazuje dotacje jako przychody przyszłych okresów w pozycji „Rozliczenia międzyokresowe”.

Przychody ze sprzedaży

Przychód wycenia się w cenie transakcyjnej, czyli kwocie wynagrodzenia, które zgodnie z oczekiwaniem będzie przysługiwać w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta, z wyłączeniem kwot pobranych w imieniu osób trzecich (na przykład niektórych podatków od sprzedaży). Wynagrodzenie określone w umowie z klientem może obejmować kwoty stałe, kwoty zmienne lub oba wskazane rodzaje. Kwota wynagrodzenia odzwierciedlona jest zazwyczaj przez kwotę otrzymaną bądź należną, po pomniejszeniu o przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne pomniejszenia, w tym podatek od towarów i usług oraz inne podatki związane ze sprzedażą za wyjątkiem podatku akcyzowego a także kary umowne.

Grupa ujmuje umowę z klientem tylko wtedy, gdy spełnione są wszystkie następujące kryteria: strony umowy zawarły umowę (pisemna, ustna lub w innej formie) i są zobowiązane do wykonania swoich obowiązków; Grupa jest w stanie rozpoznać prawa każdej ze stron dotyczące towarów lub usług, które mają zostać przekazane; Grupa jest w stanie zidentyfikować warunki płatności za towary lub usługi, które mają zostać przekazane; umowa ma treść ekonomiczną oraz jest prawdopodobne, że Grupa

otrzyma wynagrodzenie, które będzie jej przysługiwało w zamian za towary lub usługi, które zostaną przekazane klientowi.

Na moment zawarcia umowy Grupa dokonuje oceny towarów lub usług przyrzeczonych w umowie z klientem i rozpoznaje jako zobowiązanie do wykonania świadczenia każde przyrzeczenie przekazania klientowi towaru lub usługi, które można wyodrębnić.

W celu ustalenia ceny transakcyjnej Grupa uwzględnia warunki umowy oraz stosowane przez nią zwyczajowe praktyki handlowe.

Grupa ujmuje przychody zgodnie z MSSF 15, czyli w momencie, kiedy spełnione zostaje zobowiązanie do wykonania świadczenia poprzez przekazanie przyrzonego towaru lub usługi klientowi. Przekazanie składnika aktywów następuje w momencie, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tym składnikiem aktywów.

Odsetki i dywidendy

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są sukcesywnie w miarę ich narastania zgodnie z metodą efektywnej stopy procentowej. Dywidendy są ujmowane w momencie ustalenia praw akcjonariuszy lub udziałowców do ich otrzymania.

Koszty operacyjne

Koszty ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli nastąpiło uprawdopodobnione zmniejszenie przyszłych korzyści ekonomicznych związane ze zmniejszeniem stanu aktywów lub zwiększeniem stanu zobowiązań, których wielkość można wiarygodnie ustalić.

Koszty operacyjne są ujmowane w wyniku zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów. Grupa prezentuje w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym koszty według miejsc powstawania.

W razie, gdy przewiduje się osiągnięcie korzyści ekonomicznych przez kilka okresów obrotowych, zaś ich związek z przychodami może być określony tylko ogólnie i pośrednio, koszty ujmuje się w rachunku zysków i strat drogą systematycznego i racjonalnego rozłożenia w czasie.

Podatek dochodowy (wraz z podatkiem odroczonym)

Obciążenie podatkowe wyniku finansowego obejmuje podatek dochodowy bieżący oraz odroczony, który nie został ujęty w pozostałych dochodach całkowitych lub bezpośrednio w kapitale.

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) przed opodatkowaniem w związku z czasowym przesunięciem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów do innych okresów oraz wyłączeniem pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Nie ujmuje się aktywów ani rezerwy, jeśli różnica przejściowa wynika z początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązań w transakcji, która nie jest połączeniem jednostek gospodarczych oraz która w czasie jej wystąpienia nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy. Nie ujmuje się rezerwy na podatek odroczony od wartości firmy, która nie podlega amortyzacji na gruncie przepisów podatkowych.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub rezerwa rozliczona, przyjmując za podstawę przepisy prawne obowiązujące na dzień bilansowy.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części następuje jego odpis.

Subiektywne oceny Zarządu oraz niepewność szacunków

Przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd Spółki dominującej kieruje się osądem przy dokonywaniu licznych szacunków i założeń, które mają wpływ na stosowane zasady rachunkowości oraz prezentowane wartości aktywów, zobowiązań, przychodów oraz kosztów. Faktycznie zrealizowane wartości mogą różnić się od szacowanych przez Zarząd. Informacje o dokonanych szacunkach i założeniach, które są znaczące dla skonsolidowanego sprawozdania finansowego, zostały zaprezentowane poniżej.

Okresy ekonomicznej użyteczności aktywów trwałych

Zarząd Spółki dominującej dokonuje corocznej weryfikacji okresów ekonomicznej użyteczności aktywów trwałych, podlegających amortyzacji. Na dzień 30.06.2021 roku Zarząd ocenia, że okresy użyteczności aktywów przyjęte przez Grupę dla celów amortyzacji odzwierciedlają oczekiwany okres przynoszenia korzyści ekonomicznych przez te aktywa w przyszłości. Jednakże faktyczne okresy przynoszenia korzyści przez te aktywa w przyszłości mogą różnić się od zakładanych, w tym również ze względu na techniczne starzenie się majątku.

Rezerwy

Rezerwy na świadczenia pracownicze – odprawy emerytalne – szacowane są przy zastosowaniu metod aktuarialnych. Wykazana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym kwota rezerw na świadczenia pracownicze wynika z własnego oszacowania jednostki, dla rezerwy urlopowej, oraz kalkulacji zewnętrznego eksperta dokonywanej raz do roku w przypadku kalkulacji rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe, przy zastosowaniu wskaźników aktuarialnych. Na poziom rezerw wpływ mają założenia dotyczące stopy dyskonta oraz wskaźnika wzrostu wynagrodzeń.

Aktywa na podatek odroczony

Prawdopodobieństwo rozliczenia składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego z przyszłymi zyskami podatkowymi opiera się na budżetach spółek Grupy zatwierdzonych przez Zarząd Spółki

dominującej. Jeżeli prognozowane wyniki finansowe wskazują, że spółki Grupy osiągną dochód do opodatkowania, aktywa na podatek odroczony ujmowane są w pełnej wysokości.

Utrata wartości aktywów niefinansowych

W celu określenia wartości użytkowej Zarząd szacuje prognozowane przepływy pieniężne oraz stopę, którą przepływy dyskontowane są do wartości bieżącej (patrz podpunkt dotyczący utraty wartości aktywów niefinansowych). W procesie wyceny wartości bieżącej przyszłych przepływów dokonywane są założenia dotyczące prognozowanych wyników finansowych. Założenia te odnoszą się do przyszłych zdarzeń i okoliczności. Faktycznie zrealizowane wartości mogą różnić się od szacowanych, co w kolejnych okresach sprawozdawczych może przyczynić się do znaczących korekt wartości aktywów Grupy.

2.2.2.1. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzono w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związanych z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

W niniejszym skróconym śródrocznym sprawozdaniu finansowym przestrzegano tych samych zasad (polityki) rachunkowości i metod obliczeniowych co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym, z uwzględnieniem nowowprowadzonych MSSF.

Nowe standardy, interpretacje i poprawki do opublikowanych standardów, które zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i obowiązują od 2021 r.

- Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty Finansowe”, MSSF 7 „Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji”, MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena”, MSSF 16 (zmiana) „Leasing” oraz MSSF 4 „Umowy ubezpieczeniowe”. Przepisy opublikowane w ramach Fazy 2 reformy IBOR dotyczą:
 - zmian przepływów pieniężnych, wynikających z umów – dodanie do MSSF 9 rozwiązania, które umożliwi ujęcie modyfikacji umownych przepływów pieniężnych ze względu na reformę IBOR poprzez aktualizację efektywnej stopy procentowej kontraktu w celu odzwierciedlenia przejścia na alternatywną stopę referencyjną (nie będzie obowiązku zaprzestania ujmowania lub korygowania wartości bilansowej instrumentów finansowych); analogiczne rozwiązanie dotyczy MSSF 16 w zakresie ujęcia przez leasingobiorców modyfikacji leasingu;
 - rachunkowości zabezpieczeń - nie będzie konieczności zaprzestania stosowania rachunkowości zabezpieczeń tylko ze względu na zmiany wymagane przez reformę, jeśli zabezpieczenie spełnia inne kryteria rachunkowości zabezpieczeń; i
 - ujawnień - spółki będą zobowiązane do ujawnienia informacji o nowych ryzykach wynikających z reformy oraz o tym, jak zarządzają przejściem na alternatywne stopy referencyjne.

Według obecnych szacunków Grupy, powyższe zmiany nie będą miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe w okresie ich pierwszego zastosowania.

Nowe standardy, interpretacje i poprawki do opublikowanych standardów, które zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) i zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, ale jeszcze nie weszły w życie.

Zatwierdzając niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupa nie zastosowała następujących standardów, zmian do standardów i interpretacji, które zostały opublikowane przez RMSR, ale nie zostały jeszcze zatwierdzone do stosowania w UE. Grupa ma zamiar zastosować je dla okresów, dla których są obowiązujące po raz pierwszy w zakresie, w jakim ją będą dotyczyć:

- Zmiany do MSSF 3 „Połączenia jednostek” - data obowiązywania - okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2022 roku lub po tej dacie
- Zmiany do MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” - data obowiązywania - okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2022 roku lub po tej dacie
- Zmiany do MSR 37 „Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe” - data obowiązywania - okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2022 roku lub po tej dacie.
- Cykl „Ulepszenia MSSF 2018-2020” - data obowiązywania - okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2022 roku lub po tej dacie.

Według obecnych szacunków Grupy, powyższe zmiany nie będą miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe w okresie ich pierwszego zastosowania.

Nowe standardy, interpretacje i poprawki do opublikowanych standardów, które zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) i oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską.

- MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” - data obowiązywania - okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.
- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” - data obowiązywania - okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2023 rok lub po tej dacie.
- Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” - data obowiązywania - okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.
- Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” - data obowiązywania - okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.

Według obecnych szacunków Grupy, powyższe zmiany nie będą miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe w okresie ich pierwszego zastosowania.

2.3. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

2.3.1. Profesjonalny osąd

Sporządzenie skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy wymaga od Zarządu jednostki dominującej osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości. W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań.

2.3.3. Niepewność szacunków i założeń

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień sprawozdawczy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym okresie finansowym. Grupa przyjęła założenia i szacunki na temat przyszłości na podstawie wiedzy posiadanej podczas sporządzania sprawozdania finansowego. Występujące założenia i szacunki mogą ulec zmianie na skutek wydarzeń w przyszłości wynikających ze zmian rynkowych lub zmian niebędących pod kontrolą Grupy. Takie zmiany są odzwierciedlane w szacunkach lub założeniach w chwili wystąpienia.

Wartość firmy

Nie występuje.

Utrata wartości aktywów trwałych

Grupa nie zidentyfikowała przesłanek z tytułu utraty wartości i nie dokonywała testów z tego tytułu.

Wycena rezerw z tytułu świadczeń pracowniczych

Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych zostały oszacowane za pomocą metod aktuarialnych na koniec poprzedniego roku obrotowego.

Składnik rezerwy i aktywa z tytułu podatku odroczonego

Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz aktywów niematerialnych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

2.4. Znaczące zdarzenia i transakcje oraz istotne osiągnięcia

W ciągu 6 miesięcy 2021 roku miało miejsce szereg zdarzeń, dzięki którym Grupa potwierdziła i umocniła swoją pozycję kluczowego producenta napojów dla klientów z Europy i świata. Najważniejsze z nich przedstawiamy poniżej.

Umowa w zakresie produkcji napojów na rynek europejski

W dniu 26 stycznia 2021 r. do Spółki wpłynął skan obustronnie podpisanej umowy o współpracy, zawartej z podmiotem z siedzibą w Holandii (odpowiednio „Umowa” i „Kontrahent”) będącym spółką zależną obecnego kontrahenta Spółki, z którym Emitent miał już podpisana umowę o współpracy w zakresie produkcji napojów na rynek amerykański (raport bieżący nr 10/2020 z dnia 13 maja 2020 r.). Umowa dotyczy produkcji przez Spółkę napojów na rzecz i pod marką Kontrahenta na rynek europejski. Umowa została zawarta wstępnie na okres jednego roku. Produkcja oraz pakowanie jest realizowane na podstawie pojedynczych zamówień, zgodnie ze specyfikacją ustaloną przez Kontrahenta (Umowa nie zawiera zobowiązania Kontrahenta do składania zamówień). Spółka obecnie szacuje, iż wartość Umowy w okresie jej obowiązywania może wynieść ok. 2,6 mln USD (ok. 10 mln zł po przeliczeniu według średniego kursu, ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na dzień 26 stycznia 2021 r.). Zawarcie Umowy stanowi rozszerzenie dotychczasowej współpracy z ww. grupą kapitałową na rynek europejski.

O zdarzeniu Emitent informował w raporcie bieżącym nr 2/2021 z dnia 26 stycznia 2021 roku.

Porozumienie przedłużające współpracę w zakresie produkcji napojów

W dniu 12 lutego 2021 r. Zarząd Spółki otrzymał dodatkowe porozumienie do umowy zawartej w 2018 roku (raport bieżący nr 4/2018 z dnia 24 kwietnia 2018 r.) w zakresie produkcji napojów z jednym z europejskich liderów dystrybucji produktów spożywczych („Additional Agreement to the Bottling Agreement”, dalej: „Porozumienie”), przedłużające współpracę w zakresie produkcji przez Spółkę uzgodnionego asortymentu produktów na rzecz zamawiającego. Na mocy Porozumienia strony przedłużyły współpracę do dnia 31 grudnia 2023 r., uzgodniły rodzaje dodatkowych produktów objętych definicją „produktów objętych Umową” oraz wprowadziły zmiany dotyczące rodzaju i wysokości opłat. Szacunkowa wartość Umowy na lata 2021-2023 wynosi około 26 milionów euro (tj. ok. 117 mln zł po przeliczeniu według średniego kursu, ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na dzień wystąpienia zdarzenia). W treści Porozumienia postanowiono, iż po upływie wskazanego okresu Umowa będzie automatycznie kontynuowana odpowiednio na kolejny rok, bez dodatkowych uzgodnień, o ile nie zostanie wcześniej wypowiedziana.

O zdarzeniu Emitent informował w raporcie bieżącym nr 4/2021 z dnia 12 lutego 2021 roku.

Zawarcie umowy ramowej ze Schweppes International Limited w zakresie produkcji napojów w puszkach i szklanych butelkach

W dniu 25 lutego 2021 r. Emitent zawarł ze Schweppes International Limited z siedzibą w Londynie umowę ramową na produkcję, pakowanie i dostawę napojów bezalkoholowych w puszkach oraz w szklanych butelkach („Umowa ramowa”). Umowa ramowa została zawarta na okres 5 lat i będzie się sukcesywnie przedłużać o rok do czasu jej wypowiedzenia przez którąkolwiek ze stron. W ramach Umowy ramowej dostawy napojów na rzecz i pod marką zamawiającego odbywają się na podstawie uzgodnionej specyfikacji produktów oraz w odpowiednich szklanych i aluminiowych formatach opakowań i są realizowane każdorazowo na podstawie zamówień składanych przez zamawiającego.

Umowa ramowa określa prognozowane wielkości zamówień samych tylko produktów w butelkach, na podstawie których Spółka szacuje wartość przychodów z tego tytułu na ok. 10,7 mln zł w ciągu pięciu lat, przy czym wartość ta nie uwzględnia części elementów składowych ceny produktu, które na dzień zawarcia umowy nie były znane, a docelowo zwiększą wartość przychodów. Ponadto Umowa ramowa nie zawiera prognozowanych wielkości dla zamówień produktów pakowanych w puszkach, stąd też ostateczna łączna wartość zamówień w ramach Umowy ramowej może odbiegać od ww. wartości. Umowa ramowa nie zobowiązuje Zamawiającego do składania zamówień. W ocenie Emitenta zawarcie Umowy ramowej jest istotne z uwagi na to, że umożliwia Emitentowi wejście w nowy segment działalności, tj. produkcję napojów rozlewanych w butelki szklane. Jednocześnie współpraca z jednym ze światowych liderów w produkcji napojów o znanej, globalnej marce, daje Emitentowi perspektywy na rozwój tego segmentu produktów w przyszłości. O zdarzeniu Emitent informował w raporcie bieżącym nr 6/2021 z dnia 25 lutego 2021 roku.

Rozpoczęcie dostaw napojów typu hard-seltzer oraz informacje na temat przebudowy linii produkcyjnych w zakładzie produkcyjnym w Dziadkowskiem-Folwarku

Rozpoczęcie realizacji dostaw napojów typu hard-seltzer na rynek amerykański było najbardziej znaczącym wydarzeniem w 1H2021. Sprostanie wymogom technologicznym i logistycznym stanowiło spore wyzwanie i wiązało się z modernizacją ciągu produkcyjnego, jak również indywidualnego opracowania łańcucha dostaw. Warunki współpracy reguluje umowa podpisana w listopadzie 2020 roku, o której Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 35/2020 z dnia 10 listopada 2020 roku.

Spółka zdecydowała się na dywersyfikację linii produkcyjnych, w konsekwencji czego 2 linie produkcyjne (z 5 dostępnych) mogą być wykorzystywane tylko do produkcji napojów typu hard seltzer. Podjęte działania inwestycyjne miały na celu przebudowanie zakładu produkcyjnego w taki sposób, by odseparować produkcję napojów alkoholowych od napojów bezalkoholowych.

Informacje o połączeniu Spółki ze spółką zależną oraz planowany rozwój działalności

W związku z planowanym na początku roku 2021 rozwojem skali działalności na nowe segmenty oraz prowadzonymi inwestycjami, w kwietniu br. Spółka ogłosiła zamiar połączenia ze spółką zależną Niechcice Sp. z o. Prosta i przejrzysta struktura organizacyjna z założenia będzie sprzyjać skróceniu ścieżki decyzyjnej, a w konsekwencji bardziej efektywnemu zarządzaniu działalnością prowadzoną w 2 zakładach produkcyjnych w różnych lokalizacjach. W dniu 30 kwietnia 2021 roku Spółka opublikowała pierwsze zawiadomienie o zamiarze połączenia z ww. spółką zależną. W dniu 17 maja 2021 r. Spółka po raz drugi zawiadomiła o ww. planowanym połączeniu.

W dniu 2 sierpnia 2021 r. (zdarzenie po dniu bilansowym) Zarząd Spółki powziął informację o dokonaniu w dniu 30 lipca 2021 r. przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego rejestracji połączenia spółki Krynica Vitamin S.A. (Spółka Przejmująca) ze spółką zależną Niechcice Sp. z o.o. (Spółka Przejmowana).

Połączenie spółek nastąpiło w trybie art. 492 § 1 pkt 1 Kodeksu spółek handlowych („KSH”), tj. w drodze przejęcia, czyli przeniesienia całego majątku Spółki Przejmowanej na Spółkę Przejmującą bez zmiany Statutu Spółki Przejmującej oraz bez podwyższania kapitału zakładowego Spółki Przejmującej, w związku z faktem, iż Spółka Przejmująca posiadała 100% udziałów Spółki Przejmowanej. Stosownie do treści art. 494 § 1 KSH Emitent wstąpił z dniem połączenia tj. z dniem 30 lipca 2021 r. we wszystkie prawa i obowiązki Spółki Przejmowanej.

O ww. zdarzeniach Spółka informowała w raportach bieżących nr 16/2021 z dnia 30 kwietnia 2021 roku, nr 18/2021 z dnia 17 maja 2021 roku oraz nr 30/2021 z dnia 2 sierpnia 2021 roku

W związku ze zmianami otoczenia rynkowego, szczególnie ze zmniejszonym poziomem przewidywalności, Spółka postanowiła odłożyć dalsze inwestycje rzeczowe w moce produkcyjne na dalsze okresy.

W I półroczu 2021 r. nastąpiły zamiany w składzie Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki przedstawione w Sprawozdaniu z działalności Emitenta i Grupy Kapitałowej Emitenta (punkt 4).

Informacje o umowach kredytowych i finansowaniu

W związku z dynamicznym rozwojem skali działalności oraz sezonowość sprzedaży, jak również ze względu na prowadzone projekty inwestycyjne, okresowo wzrasta zapotrzebowanie na środki finansowe.

W zakresie finansowania obrotowego w I półroczu 2021 roku Spółka kontynuowała wykorzystanie instrumentów finansowych we wszystkich współpracujących Bankach. W marcu 2021 roku zostały podpisane z Bankiem Millennium warunki dotyczące finansowania bieżącego, przedłużające okres obowiązywania limitu umowy wieloproduktowej o 24 miesiące oraz umowy faktoringowej o 12 miesięcy. Ponadto zgodnie z umową podpisaną w dniu 28 czerwca br. z ING Bank Śląski Spółka uzyskała kredyt inwestycyjny w wysokości 6,56 mln PLN przeznaczony na finansowanie inwestycji i na refinansowanie poniesionych nakładów inwestycyjnych w ramach inwestycji polegającej na budowie hali copackingowej oraz realizacji innych projektów rozwojowych i modernizacyjnych prowadzonych na terenie zakładu produkcyjnego w Dziadkowskich Folwark, jak również został zwiększony limit w ramach kredytu obrotowego o 2 mln PLN tj. do kwoty 19,6 mln PLN, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 28/2021 z dnia 28 czerwca 2021 r..

W I półroczu 2021 r. Spółka poniosła istotne nakłady finansowe (zgodnie z rachunkiem przepływów pieniężnych) na środki trwałe w budowie w łącznej wysokości 11.389 tys. PLN (wartość przepływów pieniężnych). Najważniejsze pozycje tej kategorii wydatków to:

L.p.	Projekt	Kwota
1.	Zakup i montaż pasteryzatora	3 837
2.	Hala magazynowo-copackingowa	1 949
3.	Doposażenie linii szklanej do nowego asortymentu	1 626
4.	Dostosowanie ciągu produkcyjnego do napojów typu hard-seltzer	1 465
5.	Syropiarnia - uruchomienie kolejnych modułów	799
6.	Modernizacja budynku i infrastruktury w Niechcicach	728
7.	Zabudowa linii PET	565
8.	Pozostałe	420
Total		11 389

Na zakup wartości niematerialnych i prawnych oraz gotowych do użytkowania środków trwałych Spółka wydatkowała 3.505 tys. PLN (wartość przepływów pieniężnych.:

– Wartości niematerialne i prawne	622 tys. PLN
– Grunty	80 tys. PLN
– Zwiększenie wartości budynków	1.702 tys. PLN
– Maszyny i urządzenia techniczne	768 tys. PLN
– Środki transportu	0 tys. PLN
– Inne środki trwałe	315 tys. PLN

Na dzień bilansowy Spółka posiada zobowiązania z tytułu nabycia rzeczowych aktywów trwałych w kwocie 2 687 tys. PLN. Spółka dokonała sprzedaży środków trwałych i wykazała stratę z tego tytułu w wysokości 43 tys. PLN.

2.5. Sezonowość działalności

Przychody ze sprzedaży Grupy ulegają sezonowym wahaniom w ciągu roku. Sezonowość przejawia się w spadku przychodów ze sprzedaży w okresie od grudnia do lutego. Wynika to przede wszystkim ze zmniejszenia zapotrzebowania w okresie zimowym na produkty gotowe wytwarzane przez Grupę. Największy popyt na produkty wytwarzane przez Grupę można zaobserwować w miesiącach od kwietnia do września, czyli w okresie letnim.

2.6. Zysk na akcję

Podstawowy zysk na akcję liczony jest według formuły zysk netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego podzielony przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych występujących w danym okresie.

Dane w tys. zł	od 01.01 do 30.06.2021	od 01.01 do 31.12.2020	od 01.01 do 30.06.2020
Liczba akcji stosowana jako mianownik wzoru			
Średnia ważona liczba akcji zwykłych (w szt.)	12 252	12 252	12 252
Rozwadniający wpływ opcji zamiennych na akcje (w szt.)			
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	12 252	12 252	12 252
Działalność kontynuowana			
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	4 572	56 932	52 552
Podstawowy zysk (strata) na akcję (PLN)	0,3732	4,6467	4,2892
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (PLN)	0,3732	4,6467	4,2892
Działalność zaniechana			
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej		-	
Podstawowy zysk (strata) na akcję (PLN)		-	
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (PLN)		-	
Działalność kontynuowana i zaniechana			

2.7. Segmenty operacyjne

Grupa kapitałowa Krynica Vitamin nie publikuje segmentów branżowych i geograficznych działalności według MSSF 8 W ramach prowadzonej działalności Grupy nie istnieje branża podlegająca ryzyku i charakteryzująca się poziomem zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych różnym od innych

segmentów branżowych. Nie istnieją również czynniki dające wyodrębnić obszar działalności gospodarczej, w ramach którego następuje dystrybucja towarów lub świadczenie usług w określonym środowisku ekonomicznym, podlegający ryzyku i charakteryzujący się poziomem zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych różnych od innych segmentów geograficznych.

2.8. Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe wynoszą 1.481 tys. PLN i składają się głównie z dodatnich różnic kursowych.

Na koszty finansowe w wysokości 651 tys. PLN składają się głównie odsetki od kredytów, pożyczek, leasingu i faktoringu oraz prowizje i pozostałe koszty finansowe.

2.9. Połączenia jednostek gospodarczych

W prezentowanym okresie nie wystąpiły połączenia jednostek gospodarczych.

2.10. Wartości niematerialne

Wartości niematerialne użytkowane przez Grupę Kapitałową obejmują licencje i znaki towarowe oraz koszty zakończonych prac rozwojowych. Na dzień 30 czerwca 2021 roku Grupa posiadała następujące wartości niematerialne i prawne:

Wartości niematerialne i prawne	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Inne wartości niematerialne i prawne	681	368	410
Koszty zakończonych prac rozwojowych	1 806	2 047	2 225
Wartości niematerialne i prawne, razem	2 487	2 415	2 635

W analizowanych okresach struktura własnościowa wartości niematerialnych i prawnych kształtowała się następująco:

Wartości niematerialne i prawne (struktura własnościowa)	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Własne	2 487	2 415	2 635
Wartości niematerialne i prawne, razem	2 487	2 415	2 635

W I półroczu 2021 roku zwiększenia i zmniejszenia wartości niematerialnych kształtowały się następująco:

Wyszczególnienie	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Wartość firmy	Inne wartości niematerialne i prawne	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	Razem
Wartość brutto na dzień 01.01.2021	2 130	-	2 649	-	4 779
Zwiększenia, w tym:	9	-	334	-	343
– nabycie	9	-	334	-	343
Wartość brutto na dzień 30.06.2021	2 139	-	2 983	-	5 122
Umorzenie na dzień 01.01.2021	83	-	2 281	-	2 364
Zwiększenia	241	-	21	-	262
Zmniejszenia, w tym:	-	-	-	-	-
– likwidacja	-	-	-	-	-
– sprzedaż	-	-	-	-	-
– nieodpłatne przekazanie	-	-	-	-	-
– aport	-	-	-	-	-
– reklasyfikacja	-	-	-	-	-
– przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-

Umorzenie na dzień 30.06.2021	324	-	2 302	-	2 626
Odpis aktualizujący na dzień 01.01.2021	-	-	-	-	-
Utworzenie odpisu aktualizującego	-	-	-	-	-
Rozwiązanie odpisu aktualizującego	-	-	-	-	-
Odpis aktualizujący na dzień 30.06.2021	-	-	-	-	-
Wartość netto na dzień 01.01.2021	1 806	-	368	-	2 174
Wartość netto na dzień 30.06.2021	1 806	-	681	-	2 487

W I półroczu 2020 roku zwiększenia i zmniejszenia wartości niematerialnych kształtowały się następująco:

Lp.	Wyszczególnienie	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Wartość firmy	Inne wartości niematerialne i prawne	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	Razem
1.	Wartość brutto na dzień 01.01.2020	2 494	-	2 124	-	4 618
	Zwiększenia, w tym:	-	-	89	-	89
2.	Wartość brutto na dzień 30.06.2020	2 494	-	2 213	-	4 707
3.	Umorzenie na dzień 01.01.2020	-	-	1 780	-	1 780
	Zwiększenia	269	-	23	-	292
	Zmniejszenia, w tym:	-	-	-	-	-
	- likwidacja	-	-	-	-	-
	- sprzedaż	-	-	-	-	-
	- nieodpłatne przekazanie	-	-	-	-	-
	- aport	-	-	-	-	-
	- reklasyfikacja	-	-	-	-	-
	- przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-
4.	Umorzenie na dzień 30.06.2020	269	-	1 803	-	2 072
5.	Odpis aktualizujący na dzień 01.01.2020	-	-	-	-	-
	Utworzenie odpisu aktualizującego	-	-	-	-	-
	Rozwiązanie odpisu aktualizującego	-	-	-	-	-
6.	Odpis aktualizujący na dzień 30.06.2020	-	-	-	-	-
7.	Wartość netto na dzień 01.01.2020	2 494	-	344	-	2 838
8.	Wartość netto na dzień 30.06.2020	2 225	-	410	-	2 635

Na dzień 31.12.2020 roku zwiększenia i zmniejszenia wartości niematerialnych kształtowały się następująco:

L p.	Wyszczególnienie	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Wartość firmy	Inne wartości niematerialne i prawne	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	Razem
1.	Wartość brutto na dzień 01.01.2020	2 494	-	2 124	-	4 618
	Zwiększenia, w tym:	-	-	525	-	525
	- nabycie	-	-	161	-	161
	- inne	364	-	364	-	-
2.	Wartość brutto na dzień 31.12.2020	2 130	-	2 649	-	4 779
3.	Umorzenie na dzień 01.01.2020	-	-	1 780	-	1 780
	Zwiększenia	83	-	501	-	584
	Zmniejszenia, w tym:	-	-	-	-	-
	- likwidacja	-	-	-	-	-
	- sprzedaż	-	-	-	-	-
	- nieodpłatne przekazanie	-	-	-	-	-
	- aport	-	-	-	-	-
	- reklasyfikacja	-	-	-	-	-
	- przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-
4.	Umorzenie na dzień 31.12.2020	83	-	2 281	-	2 364
5.	Odpis aktualizujący na dzień 01.01.2020	-	-	-	-	-
	Utworzenie odpisu aktualizującego	-	-	-	-	-
	Rozwiązanie odpisu aktualizującego	-	-	-	-	-
6.	Odpis aktualizujący na dzień 31.12.2020	-	-	-	-	-
7.	Wartość netto na dzień 01.01.2020	2 494	-	344	-	2 838
8.	Wartość netto na dzień 31.12.2020	2 047	-	368	-	2 415

2.11. Rzeczowe aktywa trwałe

Na dzień 30 czerwca 2021 roku Grupa Kapitałowa posiadała następujące rzeczowe aktywa trwałe:

Rzeczowe aktywa trwałe	30.06.2021	31.12.2020 po korekcie	31.12.2020 zatwierdzony	30.06.2020
a) środki trwałe, w tym:	120 107	115 867	116 676	103 817
- grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	2 015	1 935	1 935	1 485
- budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	57 477	58 066	58 066	52 601
- urządzenia techniczne i maszyny	58 129	53 599	54 408	47 830
- środki transportu	1 698	1 614	1 614	1 191
- inne środki trwałe	788	653	653	711
b) środki trwałe w budowie	12 787	8 828	8 019	16 314
c) zaliczki na środki trwałe w budowie	1 490	659	659	1 812
Rzeczowe aktywa trwałe, razem	134 384	125 353	125 353	121 945

W analizowanych okresach struktura własnościowa rzeczowych aktywów trwałych kształtowała się następująco:

Rzeczowe aktywa trwałe (struktura własnościowa)	30.06.2021	31.12.2020 po korekcie	31.12.2020 zatwierdzony	30.06.2020
a) własne	103 945	98 759	98 759	85 911
b) używane na podstawie umowy leasingu lub dzierżawy, w tym:	16162	17 108	17 917	17 909
- lokale		381	381	
- urządzenia techniczne i maszyny	15042	15 533	16 342	17045
- środki transportu	1120	1 194	1 194	864
Środki trwałe bilansowe, razem	120 107	115 866	116 676	103 820
c) środki trwałe w budowie	12 787	8 828	8 019	16 314
d) zaliczki na środki trwałe w budowie	1 490	659	659	1 812
Rzeczowe aktywa trwałe, razem	134 384	125 353	125 353	121 945

W I półroczu 2021 roku zwiększenia i zmniejszenia wartości rzeczowych aktywów trwałych kształtowały się następująco:

Lp.	Wyszczególnienie	Grunty własne	Budynki i budowle	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Razem środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Zaliczki na środki trwałe	Razem rzeczowe aktywa trwałe
1.	Wartość brutto na dzień 01.01.2021 r.	1 937	71 704	94 835	4 785	2 948	176 209	8 019	659	184 887
	Zwiększenia, w tym:	80	676	9 201	429	319	10 704	13 421	1 768	25 893
	– nabycie	80	115	990	2	319	1 506	12 626	1 768	15 899
	– przyjęcie ze środków trwałych w budowie		561	7 639			8 200			8 200
	– wykazanie leasingu w księgach			566	427		993			993
	– nieodpłatne przyjęcie	-		-			-			-
	– aport	-					-			-
	– aktualizacja wartości	-					-			-
	– reklasyfikacja	-					-			-
	– przemieszczenie wewnętrzne	-		6			6	795		801
	– inne	-					-			-
	Zmniejszenia, w tym:	-	-	5 474	1 914	-	7 388	8 653	937	16 978
	– likwidacja	-					-	-	-	-
	– sprzedaż			4 679	1 914		6 593	566	419	7 579
	– przyjęcie na stan środków trwałych						-	8 087		8 087
	– nieodpłatne przekazanie	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– aport	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– aktualizacja wartości	-					-	-	-	-
	– reklasyfikacja	-					-	-	518	-
	– przemieszczenie wewnętrzne	-	-	795	-	-	-	-	-	-
	– inne	-					-	-		-
2.	Wartość brutto na dzień 30.06.2021 r.	2 017	72 380	98 562	3 300	3 266	179 525	12 787	1 490	193 802
3.	Umorzenie na dzień 01.01.2021 r.	2	13 638	40 427	3 171	2 294	59 533	-	-	59 533
	Zwiększenia		1 265	4 604	344	184	6 398	-	-	6 398
	Zmniejszenia, w tym:	-	-	4 599	1 914	-	6 513	-	-	6 513
	– likwidacja						-	-	-	-
	– sprzedaż			4 599	1 914		6 513	-	-	6 513
	– przeniesienie na środki trwałe						-	-	-	-
	– aport						-	-	-	-
	– reklasyfikacja						-	-	-	-
	– przemieszczenie wewnętrzne						-	-	-	-
	– inne						-	-	-	-
4.	Umorzenie na dzień 31.12.2020 r.	2	14 903	40 433	1 601	2 478	59 417	-	-	59 417
5.	Odpis aktualizujący na dzień 01.01.2021 r.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	Utworzenie odpisu aktualizującego	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	Rozwiązanie odpisu aktualizującego	-	-	-	-	-	-	-	-	-
6.	Odpis aktualizujący na dzień 30.06.2021 r.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
7.	Wartość netto na dzień 01.01.2021 r. przed korektą korekta	1 935	58 066	54 408	1 614	653	116 676	8 019	659	125 355
				809				809		
	Wartość netto na dzień 01.01.2021 r. po korekcie	1 935	58 066	53 599	1 614	653	116 676	8 828	659	125 355
8.	Wartość netto na dzień 30.06.2021 r.	2 015	57 477	58 129	1 698	788	120 107	12 787	1 490	134 384

Na dzień 31.12.2020 roku zwiększenia i zmniejszenia wartości rzeczowych aktywów trwałych kształtowały się następująco:

Lp.	Wyszczególnienie	Grunty własne	Budynki i budowle	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Razem środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Zaliczki na środki trwałe	Razem rzeczowe aktywa trwałe
1.	Wartość brutto na dzień 01.01.2020 r.	1 410	65 301	82 082	3 690	2 748	155 230	10 418	1 411	167 059
	Zwiększenia, w tym:	527	8 254	12 753	1 096	200	22 830	17 781	643	41 254
	– nabycie	527	8 254		1 096	200	10 076	17 781	643	28 500
	– przyjęcie ze środków trwałych w budowie			12 753			12 753			12 753
	– wykazanie leasingu w księgach	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– nieodpłatne przyjęcie	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– aport	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– aktualizacja wartości	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– reklasyfikacja	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– inne	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	Zmniejszenia, w tym:	-	1 851	-	-	-	1 851	20 180	1 395	23 427
	– likwidacja	-	556				556	-	-	556
	– sprzedaż									
	– przyjęcie na stan środków trwałych							20 180		20 180
	– nieodpłatne przekazanie	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– aport	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– aktualizacja wartości	-	1 295	-	-	-	-	-	-	-
	– reklasyfikacja	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-	-	-	1 395	-
	– inne	-	-	-	-	-	-	-	-	-
2.	Wartość brutto na dzień 31.12.2020 r.	1 937	71 704	94 835	4 785	2 948	176 209	8 019	659	184 887
3.	Umorzenie na dzień 01.01.2020 r.	2	12 119	31 706	2 411	1 880	48 118	-	-	24 957
	Zwiększenia		1 896	8 721	760	414	11 792	-	-	11 792
	Zmniejszenia, w tym:	-	377			-	377	-	-	377
	– likwidacja									
	– sprzedaż		377				377			377
	– przeniesienie na środki trwałe									
	– aport									
	– reklasyfikacja									
	– przemieszczenie wewnętrzne									
	– inne									
4.	Umorzenie na dzień 31.12.2020 r.	2	13 638	40 427	3 171	2 294	59 533	-	-	59 533
5.	Odpis aktualizujący na dzień 01.01.2020 r.	-	-	-	-	-	-	49	-	49
	Utworzenie odpisu aktualizującego	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	Rozwiązanie odpisu aktualizującego	-	-	-	-	-	-	49	-	49
6.	Odpis aktualizujący na dzień 31.12.2020 r.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
7.	Wartość netto na dzień 01.01.2020 r.	1 321	53 380	50 376	1 279	868	107 223	10 369	1 411	119 005
8.	Wartość netto na dzień 31.12.2020 r. przed korektą	1 935	58 066	54 408	1 614	653	116 676	8 019	659	125 353
	korekta	-	-	809	-	-	-	809	-	-
	Wartość netto na dzień 01.01.2021 r. po korekcie	1 935	58 066	53 599	1 614	653	116 676	8 828	659	125 355

W I półroczu 2020 roku zwiększenia i zmniejszenia wartości rzeczowych aktywów trwałych kształtowały się następująco:

Lp.	Wyszczególnienie	Grunty własne	Budynki i budowle	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Razem środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Zaliczki na środki trwałe	Razem rzeczowe aktywa trwałe
1.	Wartość brutto na dzień 01.01.2020 r.	1 410	65 301	82 082	3 690	2 748	155 230	10 418	1 411	167 059
	Zwiększenia, w tym:	77	283	1 638	280	73	2 350	7 745	401	10 496
	– nabycie	77	80		51	73	281	7 745	401	8 427
	– przyjęcie ze środków trwałych w budowie		203	1 638	9		1 850			1 850
	– wykazanie leasingu w księgach				220		220			220
	– nieodpłatne przyjęcie	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– aport	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– aktualizacja wartości	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– reklasyfikacja	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– inne	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	Zmniejszenia, w tym:	-	-	-	-	-	-	1 850	-	1 850
	– likwidacja	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– sprzedaż	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– przyjęcie na stan środków trwałych						-	1 850		1 850
	– nieodpłatne przekazanie	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– aport	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– aktualizacja wartości	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– reklasyfikacja	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– inne	-	-	-	-	-	-	-	-	-
2.	Wartość brutto na dzień 30.06.2020 r.	1 487	65 584	83 719	3 969	2 821	157 581	16 314	1 812	175 706

Rozszerzony Skonsolidowany Raport Okresowy Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin za 6 miesięcy 2021 r.

Lp.	Wyszczególnienie	Grunty własne	Budynki i budowle	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Razem środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Zaliczki na środki trwałe	Razem rzeczowe aktywa trwałe
3.	Umorzenie na dzień 01.01.2020 r.	2	12 119	31 706	2 411	1 880	48 118			24 957
	Zwiększenia		864	4 184	368	230	5 645	-	-	5 645
	Zmniejszenia, w tym:	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– likwidacja	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– sprzedaż	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– przeniesienie na środki trwałe	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– aport	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– reklasyfikacja	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	– inne	-	-	-	-	-	-	-	-	-
4.	Umorzenie na dzień 30.06.2020 r.	2	12 983	35 890	2 779	2 110	53 764	-	-	53 764
5.	Odpis aktualizujący na dzień 01.01.2020 r.	-	-	-	-	-	-	49	-	49
	Utworzenie odpisu aktualizującego	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	Rozwiązanie odpisu aktualizującego	-	-	-	-	-	-	49	-	49
6.	Odpis aktualizujący na dzień 30.06.2020 r.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
7.	Wartość netto na dzień 01.01.2020 r.	1 321	53 380	50 376	1 279	868	107 223	10 369	1 411	119 005
8.	Wartość netto na dzień 30.06.2020 r.	1 485	52 601	47 830	1 191	711	103 818	16 314	1 812	121 945

2.12. Wartość godziwa instrumentów finansowych

Zmiany wartości godziwej aktywów i zobowiązań finansowych

Zdaniem Zarządu Emitenta wartości godziwe aktywów oraz zobowiązań finansowych są w przybliżeniu równe ich wartości bilansowej. W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły przeniesienia pomiędzy poziomami wartości godziwej instrumentów finansowych.

Przekwalifikowanie aktywów finansowych

Grupa Kapitałowa nie dokonała przekwalifikowania składników aktywów finansowych, które spowodowałyby zmianę zasad wyceny tych aktywów pomiędzy wartością godziwą, a ceną nabycia lub metodą zamortyzowanego kosztu.

2.13. Odpisy aktualizujące wartość aktywów

Odpisy aktualizujące wartość aktywów trwałych:

Zmiana stanu odpisów aktualizujących rzeczowe aktywa trwałe	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Stan na początek okresu		49	49
odpisy ujęte jako koszt w okresie			
odpisy odwrócone w okresie		49	49
inne zmiany			
Stan odpisów aktualizujących wartość rzeczowych aktywów trwałych na koniec okresu			

Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek:

Zmiana stanu odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Stan na początek okresu	2 467	950	950
a) zwiększenia z tytułu	596	1 517	1 363
- nowe czynniki ryzyka	5 96	1 517	1 363
b) zmniejszenia z tytułu			
- zrealizowanie należności			
Stan odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych na koniec okresu	3 063	2 467	2 313

Odpisy aktualizujące wartość zapasów:

Odpisy aktualizujące wartość zapasów i surowców	Stan na 30.06.2021	Stan na 31.12.2020	Stan na 30.06.2020

Rozszerzony Skonsolidowany Raport Okresowy Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin za 6 miesięcy 2021 r.

stan na początek na 01.01 danego okresu	2 192	1 643	1 643
- surowce	849	43	43
- wyroby gotowe	1 342	1 600	1 600
odpisy ujęte jako koszt w okresie, w tym:		2 192	1 102
- surowce		849	621
- wyroby gotowe		1 343	481
odpisy odniesione na wynik lat ubiegłych, w tym			
- surowce			
- wyroby gotowe			
odpisy odwrócone w okresie, w tym:	147	1 643	1 643
- surowce		43	43
- wyroby gotowe	147	1 600	1 599
inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)			
Stan na koniec okresu	2 044	2 192	1 102

2.14. Kapitał podstawowy

Szczegółowe informacje dotyczące emisji akcji Spółki dominującej zostały zaprezentowane w tabelach poniżej. Kapitał podstawowy według stanu na dzień bilansowy:

Seria akcji	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	cena emisyjna	wartość serii/emisji wg wartości nominalnej	sposób pokrycia kapitału	data rejestracji	prawo do dywidendy (od daty)
A	zwykłe na okaziciela	bez uprzywilejowania	bez ograniczenia	10 653 751	1,50	15 980 626,50	emisja	22.12.2015	od 2015 roku
B	zwykłe na okaziciela	bez uprzywilejowania	bez ograniczenia	1 598 062	1,50	2 397 093,00	emisja	22.12.2015	od 2015 roku
Razem:	X	X	X	12 251 813	X	18 377 719,50	X	X	X

Według wiedzy Zarządu Emitenta, na dzień 30 czerwca 2021 roku struktura właścicielska kapitału podstawowego prezentowała się w sposób następujący:

Akcjonariusz (ponad 5%)	Liczba głosów	Liczba akcji	Struktura wg liczby głosów	Struktura wg liczby akcji
Zinat sp. z o.o.	8 084 696	8 084 696	65,99%	65,99%
Molinara sp. z o.o.	2 437 572	2 437 572	19,90%	19,90%
Pozostali	1 729 545	1 729 545	14,11%	14,11%
Razem:	12 251 813	12 251 813	100,00%	100,00%

Natomiast na dzień sporządzenia niniejszego raportu struktura właścicielska kapitału podstawowego przedstawia się następująco:

Akcjonariusz (ponad 5%)	Liczba głosów	Liczba akcji	Struktura wg liczby głosów	Struktura wg liczby akcji
Zinat sp. z o.o.	8 084 696	8 084 696	65,99%	65,99%
Molinara sp. z o.o.	2 437 572	2 437 572	19,90%	19,90%
Pozostali	1 729 545	1 729 545	14,11%	14,11%
Razem:	12 251 813	12 251 813	100,00%	100,00%

Nie dotyczy.

2.16. Dywidendy

Nie podjęto uchwały o wypłacie dywidendy.

2.17. Emisja i wykup papierów dłużnych

Nie wystąpiły.

Rozszerzony Skonsolidowany Raport Okresowy Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin za 6 miesięcy 2020 r.

2.18. Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki

Lp.	Rodzaj instrumentu	Kwota umowna	Data spłaty	Wartość zobowiązania na dzień 30.06.2021 r.	Część krótkoterminowa	Część długoterminowa	Warunki oprocentowania na dzień bilansowy	Zabezpieczenie spłaty
1	Kredyt inwestycyjny ING Bank	10 000	31-01-2022	1 165	1 165	0	WIBOR 1M+marża banku	cesja polisy 46.02 mln zł, hipoteka 2.025 mln zł, weksel in blanco
2	Kredyt inwestycyjny ING Bank	6 600	31-12-2025	4 022	894	3 128	WIBOR 1M+marża banku	cesja polisy 46.02 mln zł, hipoteka 29 mln zł, weksel in blanco
3	Kredyt inwestycyjny ING Bank	5 350	31-12-2025	3 793	844	2 950	WIBOR 1M+marża banku	cesja polisy 46.02 mln zł, hipoteka 29 mln zł, weksel in blanco
4	Kredyt w rachunku bieżącym Millenium	12 000	11-03-2023	10 260	0	10 260	WIBOR 1M+marża banku (PLN) EURIBOR 1m + marża banku (EUR)	zastaw rejestrowy na zapasach o wartości min. 10.5 mln PLN zastaw rejestrowy na zbiorze ŚT o wartości 18 mln PLN; cesja z polisy 10.5 mln i 18 mln
5	Kredyt w rachunku bieżącym ING Bank	17 600	31-03-2022	5 263	5 263	0	WIBOR 1M+marża banku	cesja polisy 46.02 mln zł, hipoteka 25 mln zł, weksel in blanco
6	Kredyt w rachunku bieżącym BNP Paribas	10 000	30-05-2022	7 618	7 618	0	WIBOR 1M+marża banku	weksel in blanco + cesja wierzyteln. z tyt. faktoringu BGŻ
7	Kredyt nieodnawialny BNP Paribas	3 540	4-12-2028	2 655	354	2 301	WIBOR 1M+marża banku	weksel in blanco, hipoteka umowna do 5.310 tys. zł, cesja praw z polisy 3.540 tys. zł, cesja z faktoringu BNP
8	Kredyt inwestycyjny ING Bank	4 000	30-06-2026	3 077	615	2 462	WIBOR 1M+marża banku	cesja polisy 46.02 mln zł, hipoteka 29 mln zł, weksel in blanco
9	sKredyt inwestycyjny ING Bank	4 000	30-06-2027	3 692	615	3 077	WIBOR 1M+marża banku	cesja polisy 46.02 mln zł, hipoteka 29 mln zł, weksel in blanco
10	Kredyt inwestycyjny ING Bank *	6 560	30-11-2028	0	0	0	WIBOR 1M+marża banku	cesja polisy 46.02 mln zł, hipoteka 29 mln zł, weksel in blanco, cesja praw z polisy od ryzyk budowlano-montażowych
11	Pożyczka od dostawcy	1 167	31-03-2025	660	203	457	LIBOR 1R €	Weksel in blanco

2.19. Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego.

Nie wystąpiły

2.20. Rezerwy

Wartość rezerw ujętych w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

ZMIANA STANU KRÓTKOTERMINOWEJ REZERWY NA ŚWIADCZENIA EMERYTALNE I PODOBNE	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
a) stan na początek okresu na 01.01 danego okresu	3600	299	299
b) zwiększenia z tytułu	274	3302	402
- wynagrodzenia		2 5699	-
- ekwiwalent urlopowy	274	733	402
c) rozwiązanie i wykorzystanie z tytułu	2868		-
- wynagrodzenia	2466		-
- ekwiwalent urlopowy	402		-
d) stan na koniec okresu	1 007	3 600	701

Zmiana stanu rezerwy z tyt. odroczonego podatku dochodowego

Lp.	Wyszczególnienie	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
1.	Stan rezerwy z tytułu OPD na początek okresu, w tym	2 512	1 581	1 581
a)	odniesionych na wynik finansowy	1 555	589	589
b)	odniesionych na kapitał własny	957	992	992
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
2.	Zwiększenia, w tym	1421	1 248	0
a)	odniesionych na wynik finansowy		1 248	
-	różnica przejściowa między bilansową i podatkową wartością leasingu	270	329	
-	wartość bilansowa netto własnych ŚT versus wartość podatkowa	273	632	
-	Dodatnie różnice kursowe z wyceny	878	287	
-	odsetki zapłacone w roku przyszłym			
-	środki trwałe w leasingu			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
3.	Zmniejszenia	202	317	218
a)	odniesionych na wynik finansowy		317	201
-	różnice w stawkach amortyzacji bilansowej i podatkowej			
-	niezrealizowane dodatnie różnice kursowe	31	35	134
-	różnica przejściowa między bilansową i podatkową wartością leasingu	171	282	67
	pozostałe			
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			17

4.	Stan rezerwy z tytułu OPD na koniec okresu, w tym	3 720	2 512	1 363
a)	odniesionych na wynik finansowy	2 774	1 555	388
b)	odniesionych na kapitał własny	946	957	975
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			

Zmiana stanu aktywa z tyt. odroczonego podatku dochodowego

Lp.	Wyszczególnienie	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
1.	Stan aktywa z tytułu OPD na początek okresu, w tym	3 786	2 302	2 302
a)	odniesionych na wynik finansowy	3 786	2 302	2 302
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
2.	Zwiększenia, w tym	845	2 134	2 199
a)	odniesionych na wynik finansowy	845	2 134	2 199
-	zawiązanie rezerwy	340	618	1 787
-	odpis na należności	113	288	259
-	odpis na zapasy po terminie handlowym		332	125
-	wycena środków pieniężnych	4	681	
	wartość bilansowa netto własnych ŚT versus wartość podatkowa			
-	inne zobowiązania finansowe			
-	Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń			
-	Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń			
	różnica ZUS zapłacony w przyszłych okresach p.s.	44	2	28
-	Odpis na udziały w Niechcice	344	213	
-	rezerwa na koszty			
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
3.	Zmniejszenia	539	651	550
a)	odniesionych na wynik finansowy		651	550
-	odpis na należności			
-	wycena środków pieniężnych			96
-	zmiana stanu rezerw i RMK biernych	511	84	24
-	inne zobowiązania finansowe			
	odpis na zapasy po terminie handlowym	28		
	wartość bilansowa netto własnych ŚT versus wartość podatkowa		567	430
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
4.	Stan aktywa z tytułu OPD na koniec okresu, w tym	4 091	3 786	3 951
a)	odniesionych na wynik finansowy	4 091	3 786	3 951
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			

2.21. Aktywa oraz zobowiązania warunkowe

Na dzień 30 czerwca 2021 roku Emitent nie posiada zobowiązań warunkowych oraz zobowiązań wekslowych z tytułów innych niż zaciągnięte kredyty, umowy o dotacje ze środków UE oraz zobowiązania leasingowych.

Na mocy umowy pożyczki z 7 lutego 2020 roku zawartej między Krynica Vitamin S.A. i spółką Niechcice Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, przy ul. Matyldy 35, w której to spółce Krynica Vitamin S.A. posiada 100% udziałów oraz późniejszych Aneksów w roku 2021 udzielona została pożyczka w wysokości 172 tys. PLN, przy czym na dzień bilansowy łączna kwota pożyczki wynosiła 577 tys. PLN.

2.22. Transakcje zawarte pomiędzy spółkami Grupy .

Poniżej zestawiono transakcje z jednostkami powiązаныmi nieujęte w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy:

Transakcje z jednostkami powiązаныmi wykazane w Sprawozdaniu finansowym

	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Należności			
Należności z tytułu udzielonej pożyczki	583	409	325
Zobowiązania handlowe			
przychody	2	4	
koszty	56	75	
usługa magazynowa			
dzierżawa powierzchni	56	75	

Transakcje z akcjonariuszami wykazane w Sprawozdaniu finansowym

	30.06.2021-	31.12.2020	30.06.2020
Należności	-	-	-
- zaliczka z tytułu wypłaconej dywidendy	-	-	-
Zobowiązania		-	
- zaliczka z tytułu umorzenia akcji	-	-	
- z tytułu przyznanej dywidendy		-	

2.23. Zdarzenia po dniu bilansowym

W dniu 30 lipca 2021 roku Spółka otrzymała podpisany przez drugą stronę, działających solidarnie - Ekipa Holding Spółka Akcyjna i Spółkę Przedsiębiorstwo Produkcji Lodów "KORAL" - Józef Korala Spółka Jawna ("Kontrahent") - egzemplarz umowy o współpracy handlowej w zakresie prowadzenia przez Spółkę produkcji uzgodnionych napojów Kontrahenta na jego rzecz i pod marką "Ekipa" i "Koral" ("Umowa"). Jest to pierwsza umowa zawarta przez Spółkę z kontrahentem budującym swoją rozpoznawalność i markę w mediach społecznościowych. Daje to Spółce perspektywy na rozwój współpracy z tego rodzaju kontrahentami w przyszłości. W ramach Umowy ramowej, dostawy napojów na rzecz i pod marką Kontrahenta będą odbywały się na podstawie uzgadnianych receptur i specyfikacji produktów. Każdorazową podstawą do realizacji Umowy będą dokonywane odrębne zamówienia kierowane przez Kontrahenta do Spółki i akceptowane przez Spółkę. Z uwagi na ramowy charakter Umowy, Kontrahent nie posiada zobowiązania względem Emitenta do składania zamówień, jak również nie został określony minimalny poziom gwarantowanych zamówień i tym samym na dzień zawarcia.

O zdarzeniu Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 23/2021 z dnia 30 lipca 2021 roku.

W ramach zawartej Umowy Emitent otrzymał od Kontrahenta pierwsze zamówienie o łącznej wartości około 7 mln złotych.

W dniu 30 lipca 2021 r. Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie XIV Wydział KRS wydał postanowienie o połączeniu Krynica Vitamin S.A. Spółka Akcyjna (Spółka Przejmująca) ze spółką Niechcice Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (Spółka Przejmowana). Połączenie spółek nastąpiło w trybie art. 492 § 1 pkt 1) Kodeksu spółek handlowych („KSH”), tj. w drodze przejęcia, czyli przeniesienia całego majątku Spółki Przejmowanej na Spółkę Przejmującą bez zmiany Statutu Spółki Przejmującej oraz bez podwyższania kapitału zakładowego Spółki Przejmującej, w związku z faktem, iż Spółka Przejmująca posiadała 100% udziałów Spółki Przejmowanej. Stosownie do treści art. 494 § 1 KSH Emitent wstąpił z dniem połączenia tj. z dniem 30 lipca 2021 r. we wszystkie prawa i obowiązki Spółki Przejmowanej. O zdarzeniu Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 30/2021 z dnia 2 sierpnia 2021 roku.

2.24. Inne znaczące zmiany aktywów, zobowiązań, przychodów i kosztów

Nie wystąpiły.

2.25. Kwoty i rodzaj pozycji wpływających na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które są nietypowe ze względu na ich rodzaj, wartość lub częstotliwość

W okresie 6 miesięcy 2021 pozycje takie nie wystąpiły. W okresie porównawczym 2020 roku, tj. w ciągu 2 miesięcy (kwietnia i maja) Spółka zrealizowała dodatkową sprzedaż płynu do dezynfekcji w wysokości 87.872 tys. PLN przychodów netto ze sprzedaży o charakterze jednorazowym.

2.26. Korekty błędów poprzednich okresów

Korekta prezentacji danych porównawczych

	31.12.2020 r. dane po korekcie	31.12.2020 r. dane zatwierdzone
Aktywa		
AKTYWA TRWAŁE	131 553	131 553
Rzeczowe aktywa trwałe	124 528	124 528
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	825	825
AKTYWA OBROTOWE	78 894	78 894
Zapasy	25 135	25 135
AKTYWA RAZEM	210 447	210 447

	31.12.2020 r.	31.12.2020 r.
Kapitał własny	84 563	84 563
Zobowiązania długoterminowe	34 620	34 620
Zobowiązania krótkoterminowe	91 263	91 263
Zobowiązania z tytułu dostaw	57 388	58 627
Zobowiązania leasingowe	3 538	4 267
Razem pasywa	210 447	210 447

- 1)
wyjaśnienie
zmiany korekta prezentacji środka trwałego nieprzyjętego do użytkowania na 31.12.2020

2)

wyjaśnienie

zmiany

korekta prezentacji materiałów zaprezentowanych jako wyroby gotowe

3)

wyjaśnienie

zmiany

korekta prezentacji zobowiązania leasingowego dotycząca nieprzyjętego środka trwałego na dzień 31.12.2020 oraz korekta prezentacji zobowiązań inwestycyjnych na dzień 31.12.2020

III. Informacja o półrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym za I półrocze 2021 roku

Półroczne skrócone sprawozdanie finansowe za I półrocze 2021 roku zostało zamieszczone w osobnym dokumencie.

IV. Sprawozdanie z działalności Emitenta i Grupy Kapitałowej Emitenta.

Wprowadzenie

Niniejszy rozszerzony skonsolidowany raport za pierwsze półrocze 2021 roku został sporządzony zgodnie z wymaganiami rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Rozporządzenie) i obejmuje dane finansowe spółki Krynica Vitamin S.A. (Spółka, Emitent) oraz podmiotu zależnego tworzących na dzień 30 czerwca 2021 r. Grupę Kapitałową Krynica Vitamin (Grupa Kapitałowa, Grupa Krynica Vitamin).

Podstawą publikacji niniejszego raportu jest § 69 w związku z § 60 ust. 2 Rozporządzenia. Półroczne skrócone sprawozdanie finansowe Krynica Vitamin S.A. za okres od 1 stycznia 2021 r. do 30.06.2021 r. zawarte jest w odrębnym dokumencie.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawarte w niniejszym raporcie sporządzone zostało zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości oraz Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSR/MSSF) zatwierdzonymi przez Unię Europejską. Zasady (polityka) rachunkowości zastosowane do sporządzenia półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostały przedstawione w punkcie *Dodatkowe informacje i objaśnienia do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego*.

Półroczne skrócone sprawozdanie finansowe zawarte w odrębnym dokumencie zostało sporządzone zgodnie z zasadami rachunkowości wskazanymi w ustawie z 29 września 1994 roku o rachunkowości. Zasady (polityka) rachunkowości zastosowane do sporządzenia półrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego zostały przedstawione w punkcie *Dodatkowe informacje i objaśnienia do śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego*.

O ile nie wskazano inaczej dane finansowe przedstawione w skróconych sprawozdaniach finansowych oraz wybrane dane finansowe zostały wyrażone w tys. zł. Dane w notach objaśniających mogą się różnić od danych w sprawozdaniu o 1 tys. zł, co jest wynikiem zaokrągleń

1. Informacje o Grupie Kapitałowej Krynica Vitamin

1.1. Opis Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin

1.1.1. Informacje ogólne o Grupie Kapitałowej Emitenta

Grupa Kapitałowa Krynica Vitamin Spółka Akcyjna („Grupa”, „Grupa Kapitałowa”) na dzień 30 czerwca 2021 r. składała się z jednostki dominującej Krynica Vitamin Spółka Akcyjna i spółki zależnej Niechcice Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (Spółka Zależna, Jednostka Zależna).

a) Dane Jednostki Dominującej:

- nazwa: Krynica Vitamin Spółka Akcyjna
- siedziba: ul. Matyldy 35, 03-606 Warszawa
- podstawowy przedmiot działalności: - produkcja artykułów spożywczych
- produkcja napojów bezalkoholowych, produkcja wód mineralnych i pozostałych wód butelkowych
- Spółka jest zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000378184.
- REGON: 015281326
- NIP: 524-24-42-164

b) Dane Jednostki Zależnej:

- nazwa: Niechcice Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
- siedziba: ul. Matyldy 35, 03-606 Warszawa
- Spółka zarejestrowana jest w Krajowym Rejestrze Sądowym prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000370129.
- REGON: 142672241
- NIP: 524-27-24-572

Jednostkami podlegającymi konsolidacji są:

- Krynica Vitamin S.A.,
- Niechcice Sp. z o.o.

Spółki z Grupy Kapitałowej nie posiadają oddziałów w rozumieniu przepisów o rachunkowości.

Działalność produkcyjna, usługowa oraz handlowa związana z napojami prowadzona jest przez Jednostkę Dominującą.

Emitent prowadzi działalność produkcyjną w swoim zakładzie zlokalizowanym w miejscowości Dziadkowskie-Folwark, gmina Huszlew, woj. mazowieckie. Zarząd Emitenta, jak również Dział Handlowy, Dział Finansowy oraz Dział Korporacyjny aktualnie sprawują swoje funkcje nie w siedzibie Spółki, a w dwóch tymczasowo wynajmowanych biurach w Warszawie - ze względu na budowę stacji metra w bezpośrednim sąsiedztwie siedziby Spółki.

Emitent wykorzystuje również pomieszczenia na terenie nieruchomości w Niechcicach które przed połączeniem, o którym mowa poniżej, należały do jej Spółki Zależnej, na potrzeby prowadzenia działalności badawczo-rozwojowej.

Przedmiotem działalności Spółki Zależnej był głównie wynajem pomieszczeń na rzecz Spółki. Spółka Zależna nie prowadzi istotnej działalności w innym zakresie.

Jednostka Dominująca posiadała na dzień 30 czerwca 2021 r. 100% udziałów w kapitale zakładowym Spółki Zależnej oraz 100% głosów na Zgromadzeniu Wspólników. Konsolidacją objęte zostały wyniki finansowe Jednostki Dominującej oraz Spółki Zależnej.

Czas trwania Spółki jest nieograniczony.

W okresie sprawozdawczym nie miały miejsce zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej.

W dniu 30 lipca 2021 r. Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie XIV Wydział KRS wydał postanowienie o połączeniu Krynica Vitamin S.A. Spółka Akcyjna (Spółka Przejmująca) ze spółką Niechcice Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (Spółka Przejmowana), o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 30/2021. Połączenie spółek nastąpiło w trybie art. 492 § 1 pkt 1) Kodeksu spółek handlowych („KSH”), tj. w drodze przejęcia, czyli przeniesienia całego majątku Spółki Przejmowanej na Spółkę Przejmującą bez zmiany Statutu Spółki Przejmującej oraz bez podwyższania kapitału zakładowego Spółki Przejmującej, w związku z faktem, iż Spółka Przejmująca posiadała 100% udziałów Spółki Przejmowanej. Stosownie do treści art. 494 § 1 KSH Emitent wstąpił z dniem połączenia tj. z dniem 30 lipca 2021 r. we wszystkie prawa i obowiązki Spółki Przejmowanej.

1.2. Profil działalności Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin

Grupa jest jednym z wiodących producentów napojów w Europie. Krynica Vitamin specjalizuje się w usługowym rozlewie produktów markowych oraz produkcji napojów dla marek własnych (private label). Emitent produkuje także napoje pod swoimi markami, ale ich udział w ogólnej sprzedaży jest znikomy. Spółka posiada własne Centrum Badawczo – Rozwojowe, które opracowuje nowe receptury oraz prowadzi testy produktów w celu rozszerzenia asortymentu. Przykładem osiągnięć Centrum B+R jest opracowanie i wdrożenie do produkcji konceptu napojów kawowych. W Polsce Grupa współpracuje z większością sieci handlowych oraz producentami rozpoznawalnych i cenionych globalnych marek napojów. Skutecznie konkuruje również na rynkach zagranicznych.

W portfolio produktów wytwarzanych przez Spółkę tradycyjnie większość stanowiły napoje energetyczne z rosnącą kategorią napojów CSD. Nową kategorią napojową, która pojawiła się w przychodach Spółki w roku 2021 i uzyskała największy udział są napoje typu hard-seltzer dostarczane na rynek amerykański, na podstawie kontraktu podpisanego pod koniec 2020 roku z jednym z globalnych liderów na rynku napojów alkoholowych.

Dominującym rodzajem opakowania produktów Grupy są niezmiennie puszki aluminiowe, znaczący jest również udział napojów w opakowaniu plastikowym PET. Spółka dysponuje także linią do produkcji napojów w opakowaniach szklanych, na której odbywają się pierwsze produkcje komercyjne.

2. Opis sytuacji Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin

2.1. Sytuacja finansowa

	01.01 - 30.06.2021	01.01 - 31.12.2020	01.01 - 30.06.2020	01.01 - 31.12.2019	01.01 - 30.06.2019	1H.2021vs 1H.2019	
Przychody netto ze sprzedaży	202 401	445 942	263 687	296 783	137 727	64 674	47,0%

EBITDA	11 289	86 196	73 064	19 643	9 908	1 381	13,9%
<u>zyska z działalności operacyjnej + amortyzacja)</u>							

Zysk netto	4 572	56 932	52 552	7 063	3 672	900	24,5%
Rentowność na poziomie wyniku EBITDA	5,58%	19,33%	27,71%	6,62%	7,19%		
Rentowność na poziomie wyniku Netto	2,26%	12,77%	19,93%	2,38%	2,67%		

W 1. półroczu 2021 roku Grupa osiągnęła łączne przychody ze sprzedaży na podstawowej działalności, tj. sprzedaży napojów, na poziomie 202 mln PLN, co oznacza wzrost tej kategorii o 15% w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Decydującym czynnikiem wzrostu była realizacja dostaw napojów typu hard-seltzer do klienta na rynku amerykańskim na podstawie kontraktu podpisanego w listopadzie 2020 roku.

Dla porównania wyniki finansowe za 1. półrocze 2021 zostały zestawione z wynikami 1. półrocza 2019, ponieważ na wyniki finansowe 2020 roku decydujący wpływ miała sprzedaż płynu do dezynfekcji na znaczną skalą (87,9 mln PLN w 1. półroczu). Sprzedaż tego asortymentu nie wystąpiła w roku bieżącym. W porównaniu z rokiem 2019 wyniki finansowe 2021 roku wykazują wzrost na poziomie EBITDA o niemal 14% mimo rosnących kosztów materiałów i opakowań do produkcji, energii oraz kosztów osobowych, natomiast wzrost zysku netto o prawie 25% wynika dodatkowo z nadwyżki przychodów finansowych nad kosztami finansowymi (wpływ dodatnich różnic kursowych oraz niższe odsetki).

2.2. Wskazanie czynników, które w ocenie Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Zdaniem Zarządu najważniejszymi czynnikami, które będą miały wpływ na wyniki osiągane w najbliższej perspektywie są:

- a) Sytuacja gospodarcza związana ze skutkami pandemii COVID-19 oraz skala oddziaływania kolejnych fal epidemii;
- b) Kształtowanie się cen energii oraz podstawowych surowców do produkcji i materiałów, w tym opakowaniowych oraz ich dostępność; szanse na zahamowanie wzrostu kosztów produkcji i powstrzymania spadku marży oraz poziom akceptacji przez rynek wyższych cen produktów, wzrost kosztów logistyki, zwłaszcza transportu morskiego;
- c) Dostępność pracowników na stanowiska podstawowe i specjalistyczne; rozwój rynku pracownika;
- d) Elastyczność produkcji oraz zwiększone moce produkcyjne wraz z zapleczem logistycznym oraz własnym Działem R&D;
- e) Działania konkurencji na rynku producentów napojów;

- f) Nowe trendy konsumenckie; Dostosowanie portfolio do szybko zmieniających się trendów, gustów i oczekiwań konsumentów.

2.3. Istotne dokonania i niepowodzenia Emitenta w I półroczu 2021 roku.

Szczegółowe informacje nt. istotnych zdarzeń w I półroczu 2021 zostały zamieszczone w rozdziale II w punkcie 2.4 w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu za I półrocze 2021 r. poświęconym istotnym zdarzeniom.

2.4. Wskazanie czynników i zdarzeń, w tym o nietypowym charakterze, mających istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe.

Wobec pandemii COVID-19 w zakładzie produkcyjnym ze względów bezpieczeństwa wprowadzonych jest szereg zaleceń i ograniczeń, jednakże proces produkcji prowadzony jest bez większych zakłóceń.

W I półroczu 2021 roku nie wystąpiły inne niż wskazane w pozostałych punktach sprawozdania czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe i skonsolidowane skrócone sprawozdanie finansowe Spółki.

2.5. Realizacja strategii rozwoju Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin

Spółka kontynuuje i zamierza nadal kontynuować swoją strategię polegającą na pozyskiwaniu klientów, obniżaniu kosztów wytworzenia i rozbudowie oferty asortymentowej poprzez działania własnego Centrum Badawczo-Rozwojowego. W pierwszym półroczu 2021 roku Spółka prowadziła intensywne działania inwestycyjne w obszarze produkcji, m.in. przebudowując linie produkcyjne w zakładzie, a także budując halę do konfekcjonowania produktów (copacking). Spółka podjęła decyzję o odłożeniu niektórych inwestycji w związku z pandemią Covid-19 i wydłużoną ścieżką uzyskiwania pozwoleń i innych decyzji administracyjnych. Dotyczy to przede wszystkim inwestycji w Niechcicach, gdzie Spółka posiada 15-hektarową działkę. Prace nad uruchamianiem zakładu dedykowanego kosmetykom, chemii oraz suplementów diety zostają zawieszane do momentu stabilizacji na rynku, zwłaszcza jeżeli chodzi o koszty wytwarzania i transportu.

Spółka nie wstrzymuje jednak inwestycji istotnych dla spełniania wymagań środowiskowych, a także realizując strategię automatyzacji procesów, wykorzystania systemów informatycznych i zwiększania bezpieczeństwa informatycznego i informatyzacji Spółki.

W maju br. Rada Nadzorcza powołała w swym składzie Komitet Strategii i Rozwoju, którego celem jest wsparcie Zarządu w ocenie kierunków rozwoju i dzielenie się doświadczeniami członków Komitetu.

2.6. Stanowisko wobec publikowanych prognoz wyników

Spółka nie publikuje prognoz wyników.

2.7. Informacje o transakcjach z podmiotami powiązanymi

Transakcje zawarte pomiędzy spółkami Grupy, które zostały wyeliminowane w procesie konsolidacji, zostały zaprezentowane w punkcie 2.22. Transakcje z podmiotami powiązanymi w Skróconym jednostkowym sprawozdaniu finansowym za I półrocze 2021 r.

W okresie sprawozdawczym Emitent oraz jednostki zależne nie dokonywały transakcji samoistnie lub łącznie istotnych z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe.

2.8. Informacje o poręczeniach i gwarancjach

W okresie sprawozdawczym spółka Krynica Vitamin S.A. oraz jednostki zależne nie udzieliły poręczeń kredytu lub pożyczki, a także nie udzieliły gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, gdzie łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji byłaby znacząca.

3. Opis podstawowych zagrożeń i ryzyka związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego

Poniżej zamieszczono informację nt. kluczowych czynników ryzyka mających wpływ na sytuację oraz perspektywy Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin.

Czynniki ryzyka związane z otoczeniem

Ryzyko związane z pandemią COVID-19 i jej skutkami

Rozwój pandemii wirusa COVID-19 wywarł trwały wpływ na sytuację gospodarczą w Polsce i na świecie. Grupa Krynica Vitamin w dalszym ciągu monitoruje potencjalne ryzyka, jakie mogą dotknąć obszary działalności Grupy wynikające z obecnej sytuacji, jak np. zachorowania lub kwarantanny pracowników produkcyjnych, czy też z podobnych powodów opóźnienia np. w dostawach surowców. Z niepokojem również śledzi doniesienia i prognozy odnośnie kolejnych spodziewanych fal pandemii.

W zakładzie produkcyjnym ze względów bezpieczeństwa zostało wprowadzonych i jest nadal utrzymywanych wiele zaleceń i ograniczeń, m.in. zakaz wstępu dla osób z zewnątrz bez certyfikatu zaszczepienia lub aktualnego testu na obecność wirusa. Podejście to może wydłużać czas realizacji projektów, ale wpływa pozytywnie na bezpieczeństwo i ciągłość procesu produkcyjnego. Spółka na bieżąco monitoruje spływ należności oraz reguluje zobowiązania handlowe zgodnie z dotychczasową praktyką. Spółka zastrzega jednak, iż z uwagi na niespotykaną dotychczas skalę zjawiska i dynamikę zdarzeń, trudno jest przewidzieć dalszy rozwój sytuacji oraz oszacować wpływ potencjalnych skutków pandemii, jak też ocenić możliwe scenariusze zachowania głównych klientów czy dostawców w przypadku zagrożenia.

Ryzyko związane z otoczeniem makroekonomicznym

Działalność gospodarcza Emitenta prowadzona jest na rynku polskim, a także zagranicznym. Na obu tych rynkach w dalszym ciągu panuje niepewność wynikająca z braku jednoznacznych perspektyw co do zażegnania pandemii COVID-19. Wpływ skutków pandemii jest trudny do oszacowania, ale wydaje się, że póki co jej wpływ na rynek napojów odzwierciedla się w zwiększonym zainteresowaniu produktami zamkniętymi w puszkach aluminiowych, a z powodów ekologicznych, także szklanych i PET pochodzących z recyklingu.

Znaczna część przychodów Emitenta pochodzi z eksportu, dlatego na poziom przychodów Emitenta wpływ mają tendencje na rynkach światowych, głównie europejskim, choć zarówno w roku 2020, jak i w pierwszych 6 miesiącach 2021 roku rynek USA znalazł się wśród wiodących odbiorców. Znaczący wpływ na wysokość osiągniętych przychodów przez Emitenta może mieć sytuacja pandemiczna związana z COVID-19, tempo wzrostu PKB, poziom dochodów oraz wydatków gospodarstw domowych, poziom wynagrodzeń,

kształtowanie się polityki fiskalnej oraz monetarnej. Pogorszenie koniunktury gospodarczej na rynku, szybko rosnące ceny materiałów, surowców, koszty logistyczne, koszty transportu, zwłaszcza morskiego, zakłócenia w rytmiczności dostaw i płynności handlu na rynkach globalnych wpływają na wysokość marży. Zjawiska te, w tym wzrost inflacji, mogą wpłynąć na wysokość popytu konsumpcyjnego, a spowolnienie gospodarcze na rynku może negatywnie wpłynąć na zakładaną przez Emitenta rentowność oraz planowaną dynamikę rozwoju. Spółka uważnie też przygląda się tendencji wzrostowej cen materiałów opakowaniowych oraz energii elektrycznej, jak również oczekiwaniom pracowników odnośnie wynagrodzeń jako czynnikom zmniejszającym konkurencyjność na rynkach światowych.

Ryzyko stóp procentowych

Emitent prowadząc działalność korzysta z finansowania dłużnego w postaci kredytów bankowych, a także leasingów, pożyczek oraz usług faktoringu. Wzrost wysokości stóp procentowych będący konsekwencją decyzji władz monetarnych lub niekorzystnych zmian gospodarczych może wpłynąć na zwiększenie kosztów finansowania dłużnego. Należy także zaznaczyć, iż wpływ na kształtowanie się kosztów finansowych Spółki mają decyzje władz monetarnych. Wzrost kosztów pozyskania finansowania obcego może spowodować trudności z terminową obsługą zadłużenia, wpłynąć negatywnie na płynność Emitenta, a w konsekwencji przełożyć się na zmniejszenie wyników finansowych.

Ryzyko kursowe

Ze względu udział sprzedaży eksportowej w przychodach czynnikiem ryzyka, z jakim Emitent ma do czynienia jest ryzyko wystąpienia niekorzystnych zmian kursów walutowych. Ryzyko to dotyczy szczególnie kursu wymiany PLN i EURO, jak również pary PLN/USD. W wyniku podpisanych kontraktów na rynku amerykańskim wzrasta udział przychodów w dolarach. Aprecjacja złotego względem euro czy dolara może negatywnie wpłynąć na niektóre pozycje wyników finansowych, w szczególności na przychody ze sprzedaży produktów oraz należności z tytułu dostaw. Dodatkowo wahania kursów walutowych mogą negatywnie wpłynąć na kształtowanie się kosztów surowców i materiałów, w szczególności opakowań, stanowiących najważniejsze komponenty w kosztach produkcji Emitenta i których ceny są ściśle powiązane z kursami walut. Emitent nie stosuje zabezpieczeń przed ryzykiem kursowym na dużą skalę. W związku z realizacją sprzedaży eksportowej Emitent korzysta w znacznym stopniu z hedgingu naturalnego.

Ryzyko związane ze zmianami cen surowców i materiałów

Spółka pozyskuje surowce i materiały niezbędne do produkcji swoich towarów od niezależnych dostawców. Obserwowane w ostatnim czasie gwałtowne wzrosty cen surowców i materiałów opakowaniowych mogą powodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych, nieprzewidzianych kosztów. W przypadku wzrostu popytu na wykorzystywane przez Spółkę surowce lub materiały, ich dostępność może zmniejszyć się, natomiast ich ceny mogą wzrosnąć, co również może skutkować wzrostem kosztów ponoszonych przez Spółkę.

Największym zagrożeniem dla podstawowej działalności Spółki są ewentualne zmiany cen opakowań stosowanych przez Spółkę, a także zmiany cen surowców takich jak aluminium, folia, papier, gaz czy ropa naftowa mających bezpośrednie przełożenie na poziom cen oferowanych przez dostawców opakowań i będących głównym czynnikiem kształtującym koszt wytworzenia produktów. Ważnym elementem są także zmiany cen podstawowych surowców wykorzystywanych przy produkcji wyrobów Spółki, takich jak cukier, bazy i koncentraty oraz aromaty i dodatki.

Głównym komponentem wykorzystywanym przez Emitenta do produkcji jest cukier, dlatego też jego ceny w głównej mierze determinują stabilność kosztów działalności Emitenta.

Innymi kluczowymi surowcami wykorzystywanymi przez Emitenta do produkcji napojów są tauryna oraz zaprawy energetyczne, bazujące na kofeinie. Są to – poza cukrem i wodą – podstawowe składniki napojów

energetycznych i orzeźwiających. W związku z powyższym, każda zmiana ceny wskazanych składników może mieć wpływ na koszty ponoszone przez Emitenta na działalność produkcyjną.

Ryzyko związane z uzależnieniem od dostawców

Spółka pozyskuje niezbędne do swojej działalności materiały i surowce od niezależnych od niej dostawców. Prowadzenie bieżącej działalności przez Spółkę wymaga regularnych dostaw, zgodnie z bieżącym zapotrzebowaniem Spółki. Niemożność uzyskania surowców lub materiałów od kluczowych dostawców w odpowiednim terminie lub o wymaganej jakości może skutkować przedłużeniem realizacji zleceń, co z kolei może powodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych, nieprzewidzianych kosztów, w tym związanych z zapłatami kar umownych za opóźnienia w realizacji zawartych umów.

Ryzyko kredytu kupieckiego

Ryzyko kredytu kupieckiego jest istotnym elementem związanym z zarządzaniem przedsiębiorstwem. Spółka dokonuje transakcji z wykorzystaniem kredytu kupieckiego, co wiąże się z udzielaniem kontrahentom tzw. odroczonej płatności. Istnieje zatem ryzyko uiszczenia z opóźnieniem lub nieuiszczenia płatności przez określonego kontrahenta pomimo wywiązania się przez Spółkę ze wzajemnych zobowiązań. Ewentualna nieściągalność wspomnianych wierzytelności może negatywnie wpłynąć na płynność Emitenta, a w konsekwencji przełożyć się na zmniejszenie wyników finansowych.

Ryzyko uzależnienia od kluczowych odbiorców

Znaczącą część przychodów Emitenta z działalności operacyjnej stanowi sprzedaż na rzecz dwóch kluczowych klientów – z jednym z nich Emitent współpracuje od kilku lat, jeden z nich jest kontrahentem nowym, pozyskanym w 2020 roku. Wysokie bariery rozpoczęcia współpracy z dużymi klientami o zasięgu światowym, jak również szereg świadczonych usług dodatkowych (badawczo-rozwojowych, audytorskich, logistycznych) wpływają na stabilność współpracy. Jednakże nie można wykluczyć, że na skutek rozwoju konkurencji, kosztów handlu międzynarodowego, zakłóceń w transporcie zwłaszcza morskim, kluczowi klienci mogą potencjalnie w dłuższej perspektywie rozpocząć współpracę z lokalnymi producentami napojów lub rozpoczną produkcję napojów we własnym zakresie, co mogłoby mieć niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Spółki. W 1. półroczu 2021 suma przychodów od dwóch największych odbiorców Emitenta spoza kraju stanowiła ponad 50% całkowitych przychodów Spółki.

Czynniki ryzyka związane z działalnością

Ryzyko związane z utratą kluczowych członków kadry kierowniczej

Dla działalności Emitenta duże znaczenie ma poziom kadry zarządzającej oraz kadry kierowniczej - doświadczenie w branży FMCG, zrozumienie specyfiki Spółki, posiadane kompetencje oraz know-how stanowią kluczowe czynniki rozwoju Emitenta. Odejście osób z wymienionych grup wiązałoby się z utratą wiedzy oraz doświadczenia przez Emitenta w zakresie profesjonalnego zarządzania i mogłoby wpłynąć na okresowe pogorszenie wyników finansowych.

Ryzyko związane z postępowaniami sądowymi i administracyjnymi

Działalność Emitenta w branży produkcyjnej rodzi potencjalne ryzyko związane z ewentualnymi roszczeniami klientów w odniesieniu do świadczonych usług. Powstałe roszczenia mogą w negatywny sposób wpłynąć na renomę Emitenta, a w konsekwencji na wyniki finansowe.

Ryzyko związane z działalnością podmiotów konkurencyjnych

Emitent jest uznawany za jednego z największych polskich producentów napojów, który eksportuje swoje produkty do wielu krajów na świecie i współpracuje z europejskimi sieciami handlowymi. Należy uznać, że na rynku polskim konkurencja Emitenta jest raczej rozdrobniona. Największym konkurentem Emitenta na rynku światowym jest Refresco Gerber N.V. Przedsiębiorstwa rywalizujące z Emitentem mogą zacząć stosować wzmoczoną konkurencję cenową. Nie można wykluczyć, iż na rynkach, na których działa Emitent pojawią się nowe podmioty, co może istotnie wpłynąć na obniżenie cen świadczonych usług i w konsekwencji negatywnie wpłynąć na marże zysku uzyskiwane przez Emitenta.

Ryzyko związane z utratą płynności finansowej

Emitent może być narażony na sytuację, w której nie byłby w stanie realizować swoich zobowiązań finansowych w momencie ich wymagalności. Należy jednak stwierdzić, że Zarząd Spółki nie identyfikuje ryzyka utraty płynności finansowej w kategoriach ryzyka o istotnym znaczeniu.

Ryzyko utraty kluczowych odbiorców

Znaczącą część przychodów Emitenta z działalności operacyjnej stanowi sprzedaż na rzecz trzech kluczowych klientów. Wśród nich są 2 podmioty, z którymi Emitent współpracuje od kilku lat. Nie można wykluczyć, że na skutek rozwoju konkurencji, kluczowi klienci rozpoczną współpracę z innymi producentami napojów lub rozpoczną produkcję napojów we własnym zakresie. Umowy z kluczowymi klientami obejmują produkcję napojów pod marką własną (tzw. private label), do której prawa przysługują klientowi, co zwiększa możliwość rozwiązania umowy i przeniesienia produkcji bez utraty dotychczasowej renomy marki. Ponadto Emitent jest narażony na ryzyko związane z niewywiązywaniem się przez kluczowych klientów z zobowiązań umownych wobec Emitenta, w tym na nieterminowe regulowanie zobowiązań. Takie zjawisko może mieć negatywny wpływ na płynność Emitenta i powodować m.in. konieczność dokonywania odpisów aktualizujących należności. W dłuższej perspektywie, niewykonywanie zobowiązań przez kluczowego klienta może prowadzić do rozwiązania umowy zawartej pomiędzy Emitentem a kluczowym klientem, na skutek czego znaczącemu zmniejszeniu uległyby przychody Emitenta z działalności operacyjnej.

Ryzyko wystąpienia zdarzeń losowych

Emitent jest narażony na wystąpienie zdarzeń nadzwyczajnych, takich jak awarie – zarówno w obrębie zakładów, jak i zewnętrzne, np. sieci elektrycznych, katastrofy, w tym naturalne, działania wojenne i inne. Mogą one skutkować zmniejszeniem efektywności produkcji albo jej całkowitym zaprzestaniem. W takiej sytuacji Emitent jest narażony na zmniejszenie przychodów, poniesienie dodatkowych kosztów z tytułu napraw bądź sprowadzenia produktów z innych zakładów, a także może być zobowiązany do zapłaty kar umownych z tytułu niewykonania bądź nienależytego wykonania umowy z klientem. Wskazane okoliczności mogą mieć znaczący, negatywny wpływ na działalność i sytuację finansową Emitenta.

Ryzyko związane ze światowymi kampaniami na rzecz zmniejszenia spożycia cukru oraz napojów alkoholowych

Swoiste zagrożenie dla produkowanych przez Emitenta napojów stanowią ogólnoświatowe kampanie promujące walkę z otyłością, alkoholizmem, negatywnymi skutkami spożywania alkoholu oraz zdrowy styl życia, w tym odżywiania. W ramach udziału państwa w tej walce, mogą ulec zmianie zasady opodatkowania produktów o wysokiej zawartości cukru. Istnieje również ryzyko wprowadzenia konieczności znakowania takich produktów. Z kolei w zakresie napojów alkoholowych istnieje tendencja do ciągłego podwyższania obciążeń na rzecz państwa. Emitent, pomimo podejmowania prób przystosowania się do potencjalnych zmian przepisów podatkowych i prawa żywnościowego, nie jest w stanie wyeliminować tego rodzaju ryzyka. Od 1 stycznia 2021 r. w Polsce weszła w życie ustawa z dnia 14 lutego 2020 r. o zmianie niektórych ustaw w związku z promocją prozdrowotnych wyborów konsumentów wprowadzająca opłatę od napojów

zawierających cukier, substancje słodzące, kofeinę lub taurynę (tzw. „opłata cukrowa”) a także opłatę od napojów alkoholowych produkowanych w opakowaniach jednostkowych nie większych niż 300 ml (tzw. „opłata małpkowa”).

W chwili obecnej model biznesowy, w którym funkcjonuje Emitent sprawia, że co do zasady nie jest on zobowiązany do doprowadzania opłaty cukrowej, gdyż czynią to jego odbiorcy. Emitent jest jednak zobowiązany do odprowadzania opłaty małpkowej.

Ryzyka środowiskowe

Działalność Spółki jest związana ze znacznym zużyciem energii, surowców energetycznych, wody i odprowadzaniem ścieków. W listopadzie 2020 roku Spółka otrzymała zawiadomienie Mazowieckiego Inspektora Ochrony Środowiska z dnia 13 listopada 2020 roku o wszczęciu z urzędu postępowania administracyjnego w sprawie naruszenia pozwolenia wodnoprawnego. Spółka złożyła obszernie wyjaśnienia w sprawie i oczekuje na decyzję MWIOŚ, nie widzi jednak ryzyka istotnie negatywnego dla Spółki zakończenia postępowania prowadzonego przez WIOŚ. Istotne znaczenie mają też różne opłaty związane z korzystaniem ze środowiska naturalnego. W dniu 2 czerwca 2021 Spółka otrzymała decyzję Mazowieckiego Wojewódzkiego Inspektora Ochrony Środowiska w przedmiocie wymierzenia Spółce opłat podwyższonych za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 r. Spółka złożyła odwołanie od ww. decyzji. Niezależnie, od złożonego odwołania całość opłaty podwyższonej na wniosek Krynica Vitamin S.A. może zostać umorzona w rozliczeniu realizowanych przez Krynica Vitamin S.A inwestycji poprawiających jakość środowiska w oparciu o art. 296 Ustawy Prawo wodne. Wartość obecnych inwestycji Spółki przekracza tę kwotę, a organ nie ma prawa odmówić umorzenia tych kwot w przypadku prawidłowo zrealizowanej inwestycji.

Ryzyko czynnika ludzkiego

W działalność produkcyjną Emitenta zaangażowani są pracownicy, co rodzi niebezpieczeństwo zmniejszenia wydajności produkcji, okresowo mniejszej obsady z powodu zachorowania na COVID-19 oraz błędów spowodowanych nienależytym wykonywaniem obowiązków przez pracowników. Takie sytuacje mogą być wynikiem zdarzeń losowych lub działań specjalnych bądź nieumyślnych. W konsekwencji mogą one doprowadzić do: (i) przygotowania napojów o niewłaściwym składzie, konieczności ponownego ustawiania maszyn i systemów, co wiąże się z przestojem w produkcji, (ii) uszkodzenia lub (iii) zniszczenia przygotowanych partii produktów oraz parku maszynowego (iv) nieplanowanych przestojów w produkcji. Ziszczenie się tego typu ryzyka prowadzić może w dalszej kolejności do pogorszenia sytuacji finansowej zarówno poprzez konieczność dokonania napraw, jak i opóźnienia w dostawie produktów lub wycofywanie z rynku wadliwych produktów, czego wynikiem może być obciążenie Emitenta karami umownymi.

Ryzyko wypadków przy pracy

Działalność produkcyjna, w którą zaangażowani są pracownicy powoduje również obarczenie działalności Emitenta ryzykiem zajścia wypadków przy pracy. Zdarzenie takie może skutkować opóźnieniami w procesie produkcji i związanym z tym niewykonywaniem umów w określonym terminie. Innym skutkiem wypadków przy pracy mogą być roszczenia odszkodowawcze wobec Emitenta. Sytuacje takie mogą mieć negatywny wpływ na wynik finansowy Emitenta, a także na jego renomę.

Ryzyko konkurencji

Emitent narażony jest na ryzyko konkurencji, gdyż branża rozlewnicza jest branżą wysoce konkurencyjną, w której kluczową rolę odgrywa efektywność produkcji i ciągła dbałość o optymalizację kosztową. Dodatkowo na polskim rynku konkurencją dla Emitenta stanowią światowi producenci napojów, którzy, korzystając z efektu skali i dotychczasowych doświadczeń, są w stanie oferować konkurencyjne produkty. Ze względu na profil, a także szeroki zasięg geograficzny działalności, Spółka do grona swoich konkurentów zalicza szereg

podmiotów i zakładów zajmujących się produkcją napojów energetycznych i funkcjonalnych w Polsce i na świecie.

Ryzyko niesolidnych dostawców materiałów i ponoszenia kosztów kar umownych

Spółka pozyskuje surowce i materiały do produkcji swoich wyrobów od niezależnych podmiotów zewnętrznych. Ewentualny spadek jakości surowców i materiałów dostarczanych Spółce może skutkować opóźnieniem realizacji zamówień, co z kolei może powodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych, nieprzewidzianych kosztów, w tym związanych z zapłatami kar umownych za opóźnienia w realizacji zawartych umów.

Ryzyko związane z awarią maszyn wykorzystywanych w działalności Spółki

Działalność Spółki opiera się w szczególności na prawidłowo działającym parku maszynowym. Istnieje ryzyko, iż w przypadku poważnej awarii którejś z maszyn, która będzie niemożliwa do natychmiastowego usunięcia, Spółka może zostać zmuszona do czasowego częściowego ograniczenia zakresu swojej działalności, aż do czasu usunięcia awarii. Przerwa w produkcji może spowodować niemożność wykonania zobowiązań wynikających z aktualnych umów, a nawet utratę posiadanych kontraktów, co może niekorzystnie wpłynąć na wyniki finansowe Spółki. Jednakże Spółka prowadzi działania mające na celu wyeliminowanie skutków takich zdarzeń, poprzez wdrażanie rozwiązań zastępczych.

Ryzyko związane z niewywiązaniem się lub nienależytym wywiązaniem się z warunków umów

Ryzyko to związane jest z możliwością utraty kluczowych klientów lub nałożeniem na Spółkę kar umownych za brak realizacji lub nieterminową realizację dostaw. Dodatkowo, jako ryzyko należy rozpoznać zbyt duże zapotrzebowanie na produkty oferowane przez Emitenta, które może się pojawić w wyniku wyjątkowo sprzyjających warunków meteorologicznych. W takim przypadku Spółka borykać się może z przejściowym brakiem mocy produkcyjnych, co z kolei zwiększa zagrożenie związane z brakiem oczekiwanego poziomu realizacji dostaw do kluczowych klientów, a w konsekwencji może skutkować zapłatą przez Spółkę kar pieniężnych lub w skrajnych przypadkach wypowiedzeniem kontraktów na dostawy napojów.

Ryzyko związane z odnawianiem umów handlowych

Część umów handlowych Spółki zawierana jest na krótsze okresy przy założeniu odnawiania umów z tym samym kontrahentem po zakończeniu obowiązywania kolejnej umowy. Ta specyfika kontraktowania może doprowadzić do sytuacji, w której dany kontrahent nie zawrze kolejnej umowy z Emitentem, co będzie skutkowało utratą odbiorcy lub dostawcy. Utrata odbiorcy może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe Spółki. Utrata dostawcy może skutkować przedłużeniem realizacji zleceń, co z kolei może powodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych, nieprzewidzianych kosztów, w tym związanych z zapłatami kar umownych za opóźnienia w realizacji zawartych umów.

W lutym 2021 r. Emitent wypracował zaktualizowany wzór umowy z odbiorcami na produkcję, pakowanie oraz dostawę napojów, co ma na celu w dłuższej perspektywie ujednoczyć zasady współpracy z klientami a także regulować je w taki sposób aby odpowiednio pokrywać ryzyka biznesowe występujące w tym zakresie po stronie Emitenta.

Ryzyko audytów przeprowadzanych przez klientów Emitenta

Kluczowi klienci Emitenta uprawnieni są do przeprowadzania audytów przedsiębiorstwa Emitenta, od których może zostać uzależnione zawarcie kolejnych umów z Emitentem. W związku z tym istnieje ryzyko nie zawarcia kolejnej umowy z danym klientem, ze względu na ewentualne niekorzystne dla Emitenta wyniki audytu przeprowadzonego przez klienta.

Ryzyko związane z produkcją napojów zbliżonych do napojów konkurencji

Emitent produkuje wyroby często zbliżone wyglądem lub smakiem do wyrobów podmiotów konkurencyjnych. Umowy z klientami Emitenta nierzadko zakładają produkcję opakowań o określonej szacie graficznej, która może powodować ogólne wrażenie podobieństwa do produktów konkurencji. Taka procedura może prowadzić do zarzutów ze strony konkurencji dotyczących naruszenia praw własności przemysłowej, naruszenia praw autorskich lub dopuszczenia się czynu nieuczciwej konkurencji i wszczęcia postępowania w tym zakresie. Powyższe ryzyko mitygowane jest postanowieniami umów z klientami Emitenta.

Ryzyko związane z niewystarczającą ochroną ubezpieczeniową

Emitent posiada polisy ubezpieczeniowe obejmujące ubezpieczenie (i) członków organów od odpowiedzialności cywilnej, (ii) odpowiedzialności cywilnej w związku z prowadzoną działalnością lub posiadany mieniem, (iii) mienia w transporcie, (iv) produktów przed skażeniem, (v) sprzętu.

Nie można jednak wykluczyć, że ubezpieczenie będzie niewystarczające do pokrycia szkód poniesionych przez Emitenta bądź uregulowania roszczeń skierowanych przeciwko Emitentowi. Istnieje również możliwość odmowy wypłacenia odszkodowania przez ubezpieczyciela bądź przedłużającego się postępowania mającego na celu ustalenie rozmiaru szkody i należnego Emitentowi odszkodowania. W takim wypadku Emitent będzie musiał naprawić szkody z własnych środków, co będzie miało przełożenie na wynik finansowy. Jeżeli pokrycie szkód przez Emitenta ze środków własnych będzie spowodowane opóźnieniami w wypłacie odszkodowania, operacja taka będzie miała negatywny wpływ na płynność finansową Emitenta.

Ponadto Emitent nie może wykluczyć, że w przyszłości dojdzie do podwyższenia składki na ubezpieczenie, szczególnie jeżeli Emitent będzie rozwijał swoją działalność, a przez to zwiększał ekspozycję na wystąpienie zdarzenia ubezpieczeniowego, pomimo zastosowania dostępnych środków bezpieczeństwa. Wzrost składki z kolei zwiększy koszty funkcjonowania Emitenta i wpłynie negatywnie na jego wynik finansowy.

Emitent nie może również wykluczyć, że zaistnieją zdarzenia, które nie będą objęte zakresem ubezpieczenia, wobec czego szkody i straty będą pokrywane wyłącznie ze środków własnych Emitenta, co będzie miało negatywne przełożenie na sytuację finansową Emitenta.

Ryzyko związane z korzystaniem z kredytów przez Emitenta

Emitent korzysta z zewnętrznego finansowania dłużnego, m.in. kredytów obrotowych i linii kredytowych.

Emitent nie może wykluczyć, że banki, z którymi zawarł umowy kredytowe zdecydują o nieprzedłużeniu kredytu odnawialnego, co spowoduje konieczność poszukiwania nowych źródeł finansowania. Może to też wpłynąć negatywnie na terminowość regulowania zobowiązań przez Emitenta, mimo posiadania własnych środków finansowych.

Ponadto istnieje ryzyko wystąpienia przypadku naruszenia, wskazanego w umowach kredytowych, prowadzącego m.in. do obniżenia kwoty limitu przyznanego kredytu bądź wypowiedzenia umowy kredytu przez bank z jednoczesnym żądaniem spłaty zadłużenia.

W sytuacjach wskazanych powyżej Emitent może nie mieć możliwości pozyskania finansowania w odpowiedniej wysokości w krótkim czasie, a tym bardziej o podobnych parametrach. Może to prowadzić do problemów z płynnością Emitenta i terminowym regulowaniem zobowiązań. Ponadto koszty nowego finansowania mogą być wyższe niż dotychczasowego, co wpłynie negatywnie na wynik finansowy Emitenta. Nowe źródło finansowania może się również wiązać z ustanowieniem nowych zabezpieczeń na majątku Emitenta. Brak możliwości pozyskania finansowania przez Emitenta może również powodować konieczność sprzedaży części aktywów Emitenta, w celu regulacji zobowiązań.

Ryzyko związane z obciążeniem majątku

W sytuacji niewywiązywania się przez Emitenta ze zobowiązań, w szczególności wynikających z umów dotyczących finansowania, Emitent jest narażony na dochodzenie przez wierzycieli zaspokojenia z majątku, na którym ustanowione zostały zabezpieczenia. Umowy kredytowe Emitenta są zabezpieczone m.in. hipotekami umownymi na nieruchomościach Emitenta. W przypadku nieregulowania zobowiązań Emitenta

z tytułu kredytów, bank może wszcząć postępowanie egzekucyjne i doprowadzić do zbycia nieruchomości Emitenta w drodze licytacji. Sytuacja taka pozbawiłaby Emitenta ważnego aktywa, jakim jest nieruchomość, na której znajduje się zakład produkcyjny. Spowodowałoby to również konieczność wynajmowania gruntu w celu prowadzenia dalszej działalności na tym terenie, tym samym generując dodatkową znaczącą pozycję kosztową i wpływając negatywnie na wynik finansowy Emitenta.

Ryzyko związane z niezrealizowaniem strategii

Głównymi celami Spółki/Grupy są: umacnianie czołowej pozycji na rynku polskim w zakresie produkcji napojów, zdobycie silnej pozycji na rynkach zagranicznych, ciągłe poprawianie jakości produktów, obniżanie kosztów jednostkowych produkcji oraz wspieranie klientów w rozwijaniu innowacyjnych produktów.

Z uwagi jednak na zdarzenia niezależne od Spółki, szczególnie natury prawnej, politycznej, podatkowej, ekonomicznej czy społecznej, Spółka może mieć trudności ze zrealizowaniem celów i wypełnianiem swojej strategii, bądź w ogóle jej nie zrealizować. Nie można wykluczyć, że na skutek zmian w otoczeniu zewnętrznym, Spółka będzie musiała dostosować lub zmienić swoje cele i swoją strategię.

Podobna sytuacja może mieć miejsce, jeżeli koszty realizacji strategii przekroczą planowane nakłady, np. poprzez konieczność zatrudnienia dodatkowych pracowników, zmian ekonomicznych powodujących znaczący wzrost kosztów produkcji, czy też wystąpienie awarii i nagłych zdarzeń skutkujących koniecznością nabycia nowych maszyn. Może to spowodować ograniczenie realizacji strategii przez Spółkę, a przez to osiągnięcie mniejszych korzyści niż pierwotnie zakładane.

Ryzyko przeszacowania wartości rynkowej niektórych składników majątku

W związku z wprowadzeniem przez Emitenta sporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, istnieje ryzyko, że Emitent wykazał w sprawozdaniu finansowym wyższą wartość rynkową niektórych składników majątku, w stosunku do ich wartości rzeczywistej. Ryzyko przeszacowania wartości rynkowej niektórych składników majątku nie dotyczy konkretnego składnika majątku, ale jest ogólne i dotyczy całości majątku Emitenta. Nie ma w związku z tym możliwości wskazania wartości przeszacowania, ani dokładnego wpływu przeszacowania na sytuację majątkową Spółki.

Ryzyko nieautoryzowanego dostępu do zasobów Grupy

Nowoczesne technologie i cyfryzacja są obecnie jednymi z kluczowych elementów rozwoju. Dostęp nieuprawnionych osób do zasobów firmowych poprzez niewystarczającą świadomość pracowników lub zabezpieczenia systemowe może wpłynąć na ryzyko związane z ciągłością procesów biznesowych lub dostępem do informacji poufnych.

Czynniki ryzyka regulacyjne

Ryzyko związane ze zmianą przepisów prawa

Niekorzystny czynnik dla stabilności prowadzenia działalności przez Spółkę stanowią zmieniające się przepisy prawa, w szczególności w zakresie prawa podatkowego, Kodeksu Pracy, systemu ubezpieczeń społecznych, prawa gospodarczego i cywilnego. Niestabilność przepisów prawa i ich wykładni może utrudniać prowadzenie działalności gospodarczej.

Dodatkowo zmienność polskich przepisów prawa uzależniona jest od zmian regulacji prawnych dokonywanych na szczeblu unijnym. Zmiany przepisów unijnych powodują konieczność ich implementacji do prawa krajowego.

Należy zaznaczyć, że Spółka nie ma wpływu na kształtowanie się przepisów prawa oraz ich interpretacji, mimo uczestniczenia w gremiach branżowych, które wypracowują wspólne stanowiska w ramach konsultacji społecznych, może jedynie z zachowaniem wszelkiej staranności dostosowywać się do zmieniającego

otoczenia prawnego. Taka postawa nie eliminuje jednak całkowicie ryzyka prezentowania odmiennych stanowisk w interpretacji przepisów po stronie Spółki oraz organów administracyjnych czy sądów. Każda rozbieżność stanowisk może skutkować powstaniem zobowiązań finansowych Spółki, a tym samym wpłynąć negatywnie na osiągnięte wyniki finansowe. Dodatkowe ryzyko wynika ze zmiany systemu pracy urzędów i organów administracji publicznej, zwłaszcza w obszarze inwestycyjnym. Przeciagające się procesy decyzyjne związane z uzyskaniem zezwoleń i pozwoleń mogą opóźnić konieczne inwestycje rozwojowe lub dostosowawcze.

Ryzyko związane z prawem pracy

Z uwagi na specyfikę działalności Emitenta szczególne znaczenie mogą mieć zmiany przepisów dotyczących zatrudniania obcokrajowców oraz pracowników tymczasowych, przede wszystkim w zakresie wymogów związanych z zabezpieczeniem socjalnym tych pracowników, zapewnianym przez pracodawcę. Zmiany w tym obszarze mogą mieć istotny wpływ na poziom kosztów ponoszonych przez Emitenta. Dodatkowo, znaczący wpływ na działalność Spółki mogą mieć zmiany w prawie pracy dotyczące obostrzeń w zakresie nawiązywania współpracy z osobami fizycznymi lub osobami fizycznymi prowadzącymi działalność gospodarczą na podstawie umów cywilnoprawnych, a także wprowadzane podwyżki płacy minimalnej, które zwiększają koszty pracy ponoszone przez Emitenta.

Ryzyko związane ze zmianami prawa podatkowego

Istotne znaczenie dla Emitenta mają zmiany w zakresie prawa podatkowego zarówno krajowego, jak i unijnego. Praktyka organów skarbowych, jak również orzecznictwo sądowe w zakresie prawa podatkowego nie są jednolite. Rodzi to potencjalne ryzyko przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej od Spółki interpretacji przepisów, co w konsekwencji może prowadzić do powstania zaległości płatniczych wobec organów skarbowych. Dodatkowo ryzyko stanowią dla Spółki zmiany stawek podatków pośrednich, które mogą negatywnie wpłynąć na sytuację finansową Spółki. Ewentualne zmiany w wysokości podatku VAT mogą niekorzystnie wpływać na rentowność sprzedawanych wyrobów bądź popyt finalnych odbiorców. Emitent dostrzega również ryzyko istotnego zwiększenia poziomu innych obciążeń o charakterze podatkowym i podobnym, np. wysokość opłat za korzystanie ze środowiska naturalnego.

Ryzyko związane z wprowadzeniem przepisów zaostrzających zasady sprzedaży produktów Emitenta

Z uwagi na specyfikę produktów oferowanych przez Spółkę, ryzyko stanowi ewentualne wprowadzenie przepisów zaostrzających zasady sprzedaży tego typu produktów, głównie napojów energetycznych. Biorąc pod uwagę tendencje do wprowadzania surowszych rygorów sprzedaży napojów energetycznych w Europie, istnieje ryzyko, że podobne zasady wprowadzone zostaną także w Polsce. Ewentualne zaostrzenie przepisów regulujących sprzedaż produktów oferowanych przez Spółkę może negatywnie wpłynąć na wyniki sprzedaży Spółki, a w konsekwencji na wyniki finansowe.

Ryzyko związane z nieprzestrzeganiem przepisów prawa żywnościowego

Działalność Spółki podlega regulacjom unijnego oraz polskiego prawa żywnościowego. Przepisy prawa żywnościowego nakładają na Spółkę szereg obowiązków, mających na celu zapewnienie wysokiej jakości produktów przeznaczonych dla konsumentów. Obowiązki wynikające z regulacji prawa żywnościowego dotyczą m.in. składu wyrobów i substancji specjalnych do nich dodawanych oraz etykietowania produktów. W związku z powyższym istnieje ryzyko niewypełnienia przez Spółkę określonych obowiązków nakładanych przez przepisy prawa żywnościowego, a co za tym idzie, ryzyko zastosowania wobec Spółki sankcji administracyjnych lub karnych, w tym m.in. nałożenie grzywny, ograniczenie lub zakazanie wprowadzania produktów do obrotu, wprowadzenie odpowiednich procedur sanitarnych w zakładach produkcyjnych Spółki. Ewentualne zastosowanie sankcji może negatywnie wpłynąć na proces produkcji wyrobów oraz skutkować przedłużeniem realizacji zleceń, co z kolei może powodować konieczność poniesienia przez Spółkę

dotychczasowych kosztów, w tym związanych z zapłatami kar umownych za opóźnienia w realizacji dostaw. Nałożenie na Spółkę sankcji może skutkować także spadkiem renomy Spółki jako producenta napojów, co może mieć negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki. Spółka podejmuje wszelkie działania mające na celu ograniczenie powyższych ryzyk, w zakładzie produkcyjnym przeprowadzane są regularne audyty, zakład posiada także międzynarodowe i krajowe certyfikaty jakości.

3.1. Zarządzanie ryzykiem finansowym

Emitent nie korzysta z instrumentów finansowych dla zarządzania ryzykiem.

4. Organy Spółki

4.1. Zarząd

Na dzień 1 stycznia 2021 r. skład Zarządu Spółki był następujący:

Pan Piotr Czachorowski – Prezes Zarządu,
Pani Agnieszka Donica – Wiceprezes Zarządu,
Pan Rafał Załubka – Członek Zarządu.

W dniu 5 marca 2021 r. Pan Rafał Załubka złożył rezygnację z pełnienia funkcji członka Zarządu Spółki ze skutkiem na dzień 5 marca 2021 r. W dniu 1 czerwca 2021 r. Rada Nadzorcza Spółki powołała z tym samym dniem Pana Wojciecha Piotrowskiego do składu Zarządu Spółki i powierzyła mu funkcję Członka Zarządu. W związku z tym na dzień 30 czerwca 2021 roku, jak również na dzień publikacji niniejszego raportu okresowego skład Zarządu prezentował się następująco:

Pan Piotr Czachorowski – Prezes Zarządu
Pani Agnieszka Donica – Wiceprezes Zarządu
Pan Wojciech Piotrowski – Członek Zarządu

4.2. Rada Nadzorcza

Na dzień 1 stycznia 2021 r. w skład Rady Nadzorczej Spółki wchodziło:

Pan Aleksander Molczyk – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
Pani Agnieszka Hajduk – Członek Rady Nadzorczej,
Pan Witold Jesionowski – Członek Rady Nadzorczej,
Pan Artur Mączyński – Członek Rady Nadzorczej,
Pan Adam Rosz – Członek Rady Nadzorczej.

W dniu 29 marca 2021 roku Zarząd Spółki powziął informację o złożeniu przez Panów Aleksandra Molczyka – Wiceprzewodniczącego Rady Nadzorczej, Artura Mączyńskiego – Członka Rady Nadzorczej oraz Witolda Jesionowskiego – Członka Rady Nadzorczej, rezygnacji z członkostwa w Radzie Nadzorczej Spółki ze skutkiem na dzień 30 kwietnia 2021 roku. W dniu 29 marca 2021 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwały w sprawie powołania z dniem 1 maja 2021 r. do Rady Nadzorczej Spółki Pani Agaty Mazurowskiej-Rozdeicer, Pana Wojciecha Buczaka, Pana Jerzego Suchnickiego oraz Pana Macieja Wituckiego. W dniu 12 kwietnia 2021 roku Zarząd Spółki otrzymał wiadomość o śmierci członka Rady Nadzorczej – Adama Rosza.

W dniu 6 maja 2021 r. Rada Nadzorcza podjęła uchwały o powołaniu Pana Macieja Wituckiego na Przewodniczącego Rady Nadzorczej oraz Pana Jerzego Suchnickiego na Wiceprzewodniczącego Rady Nadzorczej, na okres trwania pięcioletniej kadencji.

W związku z powyższym na dzień 30 czerwca 2021 r. oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania skład Rady Nadzorczej prezentował się następująco:

Maciej Witucki – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
Jerzy Suchnicki – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
Agnieszka Hajduk – Członek Rady Nadzorczej,
Agata Mazurowska-Rozdeiczer – Członek Rady Nadzorczej,
Wojciech Buczak – Członek Rady Nadzorczej.

W dniu 6 maja 2021 r. Rada Nadzorcza podjęła uchwały w sprawie uzupełniania składu Komitetu Audytu Rady Nadzorczej Krynica Vitamin S.A. dokonując wyboru Pani Agaty Mazurowskiej-Rozdeiczer oraz Pana Jerzego Suchnickiego na funkcję Członków Komitetu Audytu.

W związku z tym na dzień przekazania niniejszego raportu okresowego skład Komitetu Audytu Rady Nadzorczej Krynica Vitamin S.A. jest następujący:

Pani Agnieszka Hajduk - Przewodnicząca Komitetu Audytu,
Pani Agata Mazurowska-Rozdeiczer - Członek Komitetu Audytu,
Pan Jerzy Suchnicki - Członek Komitetu Audytu.

Również w dniu 6 maja 2021 r. Rada Nadzorcza postanowiła ustanowić Komitet Strategii i Rozwoju Rady Nadzorczej Krynica Vitamin S.A., który będzie realizował zadania w zakresie opiniowania i przedstawiania Radzie Nadzorczej informacji i wniosków dotyczących rozwoju Spółki i jej strategii, kierowanych do Rady Nadzorczej i wymagających jej akceptacji lub opinii, w szczególności dotyczących Strategii Spółki oraz jej strategicznych planów, planów działalności gospodarczej, w tym planów inwestycyjnych, planowanych i podejmowanych inwestycji i modernizacji, innych kwestii strategicznych oraz sprawozdań z realizacji inwestycji i wydatków inwestycyjnych.

W skład Komitetu Strategii i Rozwoju weszli:

Pan Wojciech Buczak – Przewodniczący Komitetu Strategii i Rozwoju,
Pan Maciej Witucki – Członek Komitetu Strategii i Rozwoju.

5. Informacje o akcjach i akcjonariacie.

5.1. Kapitał zakładowy Emitenta

Kapitał zakładowy Emitenta w I półroczu 2021 r. oraz na dzień publikacji niniejszego sprawozdania wynosił 18.377.719,50 złotych i dzieli się na:

Seria akcji	Rodzaj akcji	Ilość akcji	Ilość głosów
A	zwykłe na okaziciela	10 653 751	10 653 751
B	zwykłe na okaziciela	1 598 062	1 598 062
Razem:	zwykłe na okaziciela	12 251 813	12 251 813

Wartość nominalna jednej akcji jest równa 1,50 zł. Wszystkie akcje Emitenta są akcjami zwykłymi na okaziciela i nie podlegają zamianie na akcje imienne. Wszystkie akcje Emitenta są dopuszczone do obrotu giełdowego na rynku regulowanym.

5.2 Struktura własności akcji Emitenta

Od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego, tj. od dnia 17 maja 2021 r. do dnia przekazania niniejszego raportu okresowego za I półrocze 2021 r. nie nastąpiły zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta.

Według wiedzy Zarządu Emitenta, na dzień 30 czerwca 2021 roku struktura właścicielska kapitału podstawowego prezentowała się w sposób następujący:

Akcjonariusz (ponad 5%)	Liczba głosów	Liczba akcji	Struktura wg liczby głosów	Struktura wg liczby akcji
Zinat sp. z o.o.	8 084 696	8 084 696	65,99%	65,99%
Molinara sp. z o.o.	2 437 572	2 437 572	19,90%	19,90%
Pozostali	1 729 545	1 729 545	14,11%	14,11%
Razem:	12 251 813	12 251 813	100,00%	100,00%

Akcje Spółki posiadane przez Zinat sp. z o.o. i Molinara sp. z o.o. są przedmiotem zastawów:

- w dniu 13 października 2020 roku do Spółki wpłynęło powiadomienie od Molinara sp. z o.o. o ustanowieniu zastawu rejestrowego na akcjach Spółki. Zgodnie z przesłanym zawiadomieniem zastaw rejestrowy został ustanowiony na 2 437 572 akcjach Spółki (raport bieżący nr 30/2020),
- w dniu 1 grudnia 2020 roku do Spółki wpłynęło powiadomienie od Zinat sp. z o.o. o ustanowieniu zastawu zwykłego na akcjach Spółki oraz złożeniu wniosku o wpis zastawu rejestrowego na akcjach Spółki do rejestru zastawów, przy czym zastaw zwykły wygaśnie z chwilą wpisu zastawu rejestrowego do rejestru (raport bieżący nr 44/2020). Zgodnie z przesłanym zawiadomieniem:
 - a) zastaw zwykły został ustanowiony na 8.084.696 akcjach Spółki,
 - b) zastaw rejestrowy ma być ustanowiony na 8.084.696 akcjach Spółki.

Poza wskazanymi powyżej, wyżej wymienieni akcjonariusze nie posiadają żadnych innych praw głosu w Spółce, ani nie są w żaden inny sposób uprzywilejowani pod względem prawa głosu.

Jedynym wspólnikiem spółki Zinat sp. z o.o. jest Piotr Pan Czachorowski, Prezes Zarządu Emitenta, a jedynym wspólnikiem spółki Molinara sp. z o.o. jest Zinat sp. z o.o.

Łączny stan posiadania akcji Spółki przez Piotra Czachorowskiego (poprzez Zinat sp. z o.o. i Molinara sp. z o.o.) wynosi 10.522.268 akcji reprezentujących 85,88% kapitału zakładowego Spółki i uprawniających do 85,88% udziału w ogólnej liczbie głosów.

5.3. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące.

Stan posiadania akcji Spółki przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta na dzień przekazania niniejszego raportu półrocznego, tj. na dzień 25.08.2021 roku przedstawia się następująco:

- 8 084 696 (osiem milionów osiemdziesiąt cztery tysiące sześćset dziewięćdziesiąt sześć) akcji Spółki jest w posiadaniu Zinat Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, której jedynym wspólnikiem jest członek Zarządu Emitenta, Piotr Czachorowski;
- 2 437 572 (dwa miliony czterysta trzydzieści siedem tysięcy pięćset siedemdziesiąt dwie) akcje Spółki jest w posiadaniu Molinara sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, której jedynym wspólnikiem jest Zinat sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, której jedynym wspólnikiem jest członek Zarządu Emitenta, Piotr Czachorowski.

Łączny stan posiadania akcji Spółki przez Piotra Czachorowskiego, który jest jedynym wspólnikiem Zinat Sp. o.o. wynosi 10.522.268 akcji reprezentujących 85,88% kapitału zakładowego Spółki, które uprawniają do 85,88% udziału w ogólnej liczbie głosów.

Pozostałe osoby zarządzające oraz nadzorujące nie posiadają akcji Spółki. Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają uprawnień do akcji Spółki.

W okresie od dnia publikacji poprzedniego raportu okresowego tj. raportu za I kwartał 2021 roku nie miały miejsca inne zmiany w stanie posiadania akcji oraz uprawnień do akcji przez osoby zarządzające oraz nadzorujące.

6. Informacje uzupełniające

6.1. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Postępowania prowadzone przeciwko Emitentowi w I półroczu 2021 roku obejmują toczące się nadal dwa postępowania (przedstawione w poprzednich raportach okresowych) złożone odpowiednio przez:
a) XL Energy Marketing sp. z o.o., polskiego producenta napojów, będącego bezpośrednim konkurentem Spółki. Postępowanie wszczęte 8 grudnia 2017 r., jednakże formalnie rozpoczęte w styczniu 2018 r. Powód dochodził zapłaty kwoty 189.364 złotych z tytułu rzekomego naruszenia przez Emitenta wspólnotowego znaku towarowego, będącego własnością powoda. W dniu 23 sierpnia 2019 r. zapadł wyrok w I instancji zasądający na rzecz powoda kwotę 143.713,69 PLN. Emitent jak i strona powodowa złożyli apelację od wyroku. Termin rozprawy apelacyjnej wyznaczony został na dzień 23 września 2021 r.;

b) Creative Drink spółka akcyjna, francuskiego producenta i dystrybutora napojów, działającego na zlecenie innego podmiotu, który wniósł w dniu 31 października 2018 roku roszczenie przeciwko niemu, a zatem francuski producent zwrócił się do Emitenta z roszczeniem regresowym w sprawie zapłaty kwoty 1.894.231,63 Euro z tytułu poniesionych kosztów związanych z wadą produktów produkowanych przez Emitenta. W toczącej się sprawie Emitent pozwany został solidarnie wraz z trzema innymi podmiotami w tym ubezpieczycielem powoda. Emitent kwestionuje zarówno zasadność jak i wysokość zgłoszonych roszczeń, jednakże okres czasu, jaki może upłynąć do zakończenia postępowania jest dla Emitenta niemożliwym do określenia. W sprawie wymieniane są na razie pisma procesowe zawierające stanowiska stron procesu, jednakże merytoryczny koniec postępowania jest trudny do przewidzenia przez Emitenta, zwłaszcza z uwagi na opóźnienia spowodowane ograniczeniami działalności sądów powszechnych we Francji. Dotychczas strony postępowania składają do akt swoje stanowiska i repliki na stanowiska oponentów procesowych. Termin rozprawy został wyznaczony na dzień 4 czerwca 2021 r. Rozprawa odbyła się w wyznaczonym terminie. Kolejny termin posiedzenia został wyznaczony na 10 września 2021. W dniu 4 stycznia 2021 r. Spółka otrzymała postanowienie z dnia 18 grudnia 2020 r., w którym Sąd Okręgowy w Warszawie XXVI Wydział Gospodarczy („Sąd”) stwierdził, że w dniu 16 grudnia 2020 r. uprawomocniło się postanowienie Sądu z dnia 25 listopada 2020 r., w którym Sąd zdecydował umorzyć postępowanie sądowe wywołane wniesieniem przez FRAM Fundusz Inwestycyjny Zamknięty („FRAM”) pozwu o zasądzenie od spółek Zinat sp. z o.o. i Molinara sp. z o.o. jak również od Emitenta, odszkodowania za domniemaną szkodę poniesioną przez FRAM, wynikającą ze sprzedaży przez niego akcji Emitenta na rzecz Molinara sp. z o.o. po cenie niższej, w ocenie FRAM, od ich wartości. Informacja na ten temat została zamieszczona w raporcie bieżącym 1/2021 z dnia 5 stycznia 2021 r.

6.2. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań

Poza informacjami opisanymi we wcześniejszych częściach raportu, w tym w szczególności czynnikami zamieszczonymi w punkcie 3. „Opis podstawowych zagrożeń i ryzyka związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego”, nie istnieją w ocenie Emitenta inne informacje istotne dla oceny jego sytuacji.

V. Zatwierdzenie do publikacji

Skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzone za okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2021 roku (wraz z danymi porównawczymi) oraz Sprawozdanie z działalności Emitenta i Grupy Kapitałowej Emitenta za okres 6 miesięcy kończący się 30 czerwca 2021 roku zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki dominującej w dniu 25.08.2021 roku.

VI. Oświadczenia Zarządu Krynica Vitamin S.A.

Oświadczenie w sprawie sprawozdań finansowych

Zarząd Krynica Vitamin S.A. oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy:

- Półroczne skrócone sprawozdania finansowe jednostkowe i skonsolidowane za okres 6 miesięcy kończący się 30 czerwca 2021 roku oraz dane porównywalne zostały sporządzone zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości i odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Krynica Vitamin S.A. i Grupy Kapitałowej Krynica Vitamin za prezentowane w sprawozdaniach okresy;
- Sprawozdanie z działalności Emitenta i Grupy Kapitałowej Emitenta za okres 6 miesięcy kończący się 30 czerwca 2021 roku zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Krynica Vitamin S.A. oraz jej Grupy Kapitałowej, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Podpisy wszystkich Członków Zarządu

<i>Data</i>	<i>Imię i nazwisko</i>	<i>Funkcja</i>	<i>Podpis</i>
25.08.2021	Piotr Czachorowski	Prezes Zarządu	
25.08.2021	Agnieszka Donica	Wiceprezes Zarządu	
25.08.2021	Wojciech Piotrowski	Członek Zarządu	

Podpis osoby, której powierzono prowadzenie ksiąg rachunkowych

25.08.2021 *Piotr Kazimierzczak – Główny księgowy*