

Data publikacji raportu: **25 maja 2023 roku**



Sprawozdanie Zarządu

z działalności Bowim S.A.
oraz Grupy Kapitałowej Bowim za I kwartał 2023

www.bowim.pl

Spis treści

SPIS TREŚCI	1
1. WYBRANE JEDNOSTKOWE DANE FINANSOWE	2
2. WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE	3
3. OMÓWIENIE SYTUACJI FINANSOWEJ EMITENTA I GRUPY	4
3.1. Przychody	4
3.2. Koszty.....	6
3.3. Wyniki	7
3.4. Bilans	8
3.5. Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające znaczący wpływ na działalność i wyniki finansowe Emitenta oraz Grupy Emitenta.....	10
3.6. Czynniki, które będą miały wpływ na wyniki finansowe w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	11
3.7. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa Emitenta, Grupy Emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności	11
3.8. Stanowisko Zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz finansowych w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie	15
4. PODSTAWOWE INFORMACJE O EMITENCIE	16
4.1. Skład Zarządu i Rady Nadzorczej.....	16
4.2. Akcjonariat.....	17
4.3. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące	17
4.4. Historia Emitenta	18
4.5. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych Emitenta z innymi podmiotami.....	19
4.6. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach	20
4.7. Informacje o rynkach zbytu i zaopatrzenia	22
5. INFORMACJE DODATKOWE	24
5.1. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej	24
5.2. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	24
5.3. Informacje o zawartych umowach.....	24
5.4. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe	25
5.5. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym okresie sprawozdawczym umowach dotyczących kredytów i pożyczek	25
5.6. Informacje o udzielonych w danym okresie sprawozdawczym pożyczkach	25
5.7. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym okresie sprawozdawczym poręczeniach i gwarancjach	25

1. Wybrane jednostkowe dane finansowe

Wybrane dane rachunku zysków i strat	od 01.01.2023 do 31.03.2023 tys. PLN	od 01.01.2022 do 31.03.2022 tys. PLN	dynamika	od 01.01.2023 do 31.03.2023 tys. EUR	od 01.01.2022 do 31.03.2022 tys. EUR	dynamika
Przychody z działalności operacyjnej	564 047	621 362	-9,2%	119 997	133 707	-10,3%
Przychody netto ze sprzedaży	563 614	619 816	-9,1%	119 905	133 374	-10,1%
Zysk (strata) na sprzedaży	10 467	79 061	-86,8%	2 227	17 013	-86,9%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	10 566	65 848	-84,0%	2 248	14 169	-84,1%
Zysk (strata) brutto	2 714	52 828	-94,9%	577	11 368	-94,9%
Zysk (strata) netto	2 227	42 341	-94,7%	474	9 111	-94,8%
EBITDA	11 948	66 797	-82,1%	2 542	14 373	-82,3%
Amortyzacja	1 382	949	45,7%	294	204	44,0%

Wybrane dane bilansowe	31.03.2023 tys. PLN	31.12.2022 tys. PLN	dynamika	31.03.2023 tys. EUR	31.12.2022 tys. EUR	dynamika
Aktywa trwałe	163 489	163 968	-0,3%	34 967	34 962	0,0%
Aktywa obrotowe	483 958	433 384	11,7%	103 509	92 408	12,0%
Aktywa razem	647 447	597 352	8,4%	138 477	127 370	8,7%
Należności długoterminowe	0	0	-	0	0	-
Należności krótkoterminowe	242 141	187 305	29,3%	51 789	39 938	29,7%
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	30 543	15 895	92,2%	6 532	3 389	92,7%
Zobowiązania krótkoterminowe	272 834	192 647	41,6%	58 354	41 077	42,1%
Zobowiązania długoterminowe	49 037	81 356	-39,7%	10 488	17 347	-39,5%
Zobowiązania i rezerwy razem	321 871	274 003	17,5%	68 842	58 424	17,8%
Kapitał własny	325 576	323 348	0,7%	69 634	68 946	1,0%

Wybrane dane rachunku przepływów pieniężnych	od 01.01.2023 do 31.03.2023 tys. PLN	od 01.01.2022 do 31.03.2022 tys. PLN	od 01.01.2023 do 31.03.2023 tys. EUR	od 01.01.2022 do 31.03.2022 tys. EUR
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej	55 723	18 472	11 855	3 975
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	-951	5 326	-202	1 146
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	-40 125	-19 833	-8 536	-4 268
Przepływy pieniężne netto razem	14 647	3 965	3 116	853
Środki pieniężne na początek okresu	15 895	7 769	3 382	1 672
Środki pieniężne na koniec okresu	30 543	11 734	6 498	2 525

Wybrane dane ze sprawozdania z całkowitych dochodów, sprawozdania z sytuacji finansowej oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczono na euro zgodnie ze wskazaną, obowiązującą metodą przeliczania:

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według kursów ogłoszonych przez NBP dla euro na ostatni dzień okresu sprawozdawczego:

- kurs na dzień 31.03.2023 wynosił 1 EUR – 4,6755 PLN
- kurs na dzień 31.12.2022 wynosił 1 EUR – 4,6899 PLN

Poszczególne pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów i sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczono według kursów stanowiących średnią arytmetyczną kursów ogłoszonych przez NBP dla euro obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie sprawozdawczym:

- kurs średni w okresie 01.01.2023 – 31.03.2023 wynosił 1 EUR – 4,7005 PLN
- kurs średni w okresie 01.01.2022 – 31.03.2022 wynosił 1 EUR – 4,6472 PLN

Przeliczenia dokonano zgodnie ze wskazanymi wcześniej kursami wymiany przez podzielenie wartości wyrażonych w tysiącach złotych przez kurs wymiany.

2. Wybrane skonsolidowane dane finansowe

Wybrane dane rachunku zysków i strat	od 01.01.2023 do 31.03.2023 tys. PLN	od 01.01.2022 do 31.03.2022 tys. PLN	dynamika	od 01.01.2023 do 31.03.2023 tys. EUR	od 01.01.2022 do 31.03.2022 tys. EUR	dynamika
Przychody z działalności operacyjnej	586 237	647 157	-9,4%	124 718	139 257	-10,4%
Przychody netto ze sprzedaży	585 598	645 382	-9,3%	124 582	138 876	-10,3%
Zysk (strata) na sprzedaży	10 598	83 973	-87,4%	2 255	18 070	-87,5%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	10 934	70 994	-84,6%	2 326	15 277	-84,8%
Zysk (strata) brutto	3 030	57 890	-94,8%	645	12 457	-94,8%
Zysk (strata) netto	2 503	46 465	-94,6%	532	9 998	-94,7%
EBITDA	13 082	72 740	-82,0%	2 783	15 652	-82,2%
Amortyzacja	2 148	1 746	23,0%	457	376	21,6%

Wybrane dane bilansowe	31.03.2023 tys. PLN	31.12.2022 tys. PLN	dynamika	31.03.2023 tys. EUR	31.12.2022 tys. EUR	dynamika
Aktywa trwałe	169 112	168 435	0,4%	36 170	35 914	0,7%
Aktywa obrotowe	516 950	462 628	11,7%	110 566	98 643	12,1%
Aktywa razem	686 061	631 063	8,7%	146 735	134 558	9,1%
Należności długoterminowe	0	0	-	0	0	-
Należności krótkoterminowe	261 901	202 355	29,4%	56 016	43 147	29,8%
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	32 418	19 344	67,6%	6 934	4 125	68,1%
Zobowiązania krótkoterminowe	286 879	200 981	42,7%	61 358	42 854	43,2%
Zobowiązania długoterminowe	61 922	95 327	-35,0%	13 244	20 326	-34,8%
Zobowiązania i rezerwy razem	348 801	296 308	17,7%	74 602	63 180	18,1%
Kapitał własny	337 261	334 755	0,7%	72 134	71 378	1,1%

Wybrane dane rachunku przepływów pieniężnych	od 01.01.2023 do 31.03.2023 tys. PLN	od 01.01.2022 do 31.03.2022 tys. PLN	od 01.01.2023 do 31.03.2023 tys. EUR	od 01.01.2022 do 31.03.2022 tys. EUR
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej	55 378	21 854	11 781	4 703
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	-1 066	5 573	-227	1 199
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	-41 239	-21 733	-8 773	-4 677
Przepływy pieniężne netto razem	13 073	5 694	2 781	1 225
Środki pieniężne na początek okresu	19 344	9 307	4 115	2 003
Środki pieniężne na koniec okresu	32 418	15 001	6 897	3 228

Wybrane dane ze sprawozdania z całkowitych dochodów, sprawozdania z sytuacji finansowej oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczono na euro zgodnie ze wskazaną, obowiązującą metodą przeliczania:

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według kursów ogłoszonych przez NBP dla euro na ostatni dzień okresu sprawozdawczego:

- kurs na dzień 31.03.2023 wynosił 1 EUR – 4,6755 PLN
- kurs na dzień 31.12.2022 wynosił 1 EUR – 4,6899 PLN

Poszczególne pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów i sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczono według kursów stanowiących średnią arytmetyczną kursów ogłoszonych przez NBP dla euro obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie sprawozdawczym:

- kurs średni w okresie 01.01.2023 – 31.03.2023 wynosił 1 EUR – 4,7005 PLN
- kurs średni w okresie 01.01.2022 – 31.03.2022 wynosił 1 EUR – 4,6472 PLN

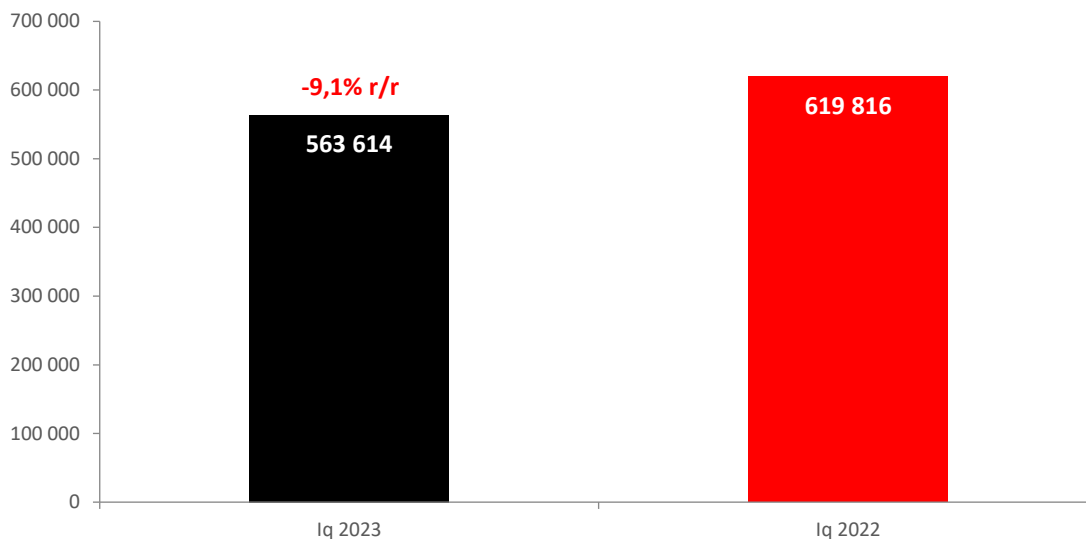
Przeliczenia dokonano zgodnie ze wskazanymi wcześniej kursami wymiany przez podzielenie wartości wyrażonych w tysiącach złotych przez kurs wymiany.



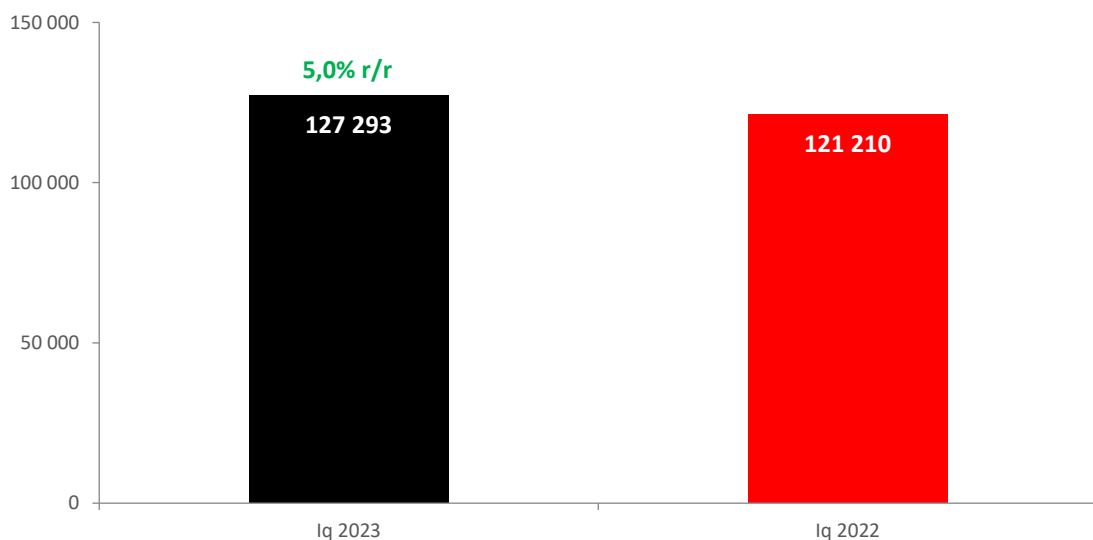
3. Omówienie sytuacji finansowej Emitenta i Grupy

3.1. Przychody

WYKRES: JEDNOSTKOWE PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY W I KWARTALE 2023 I 2022 ROKU (DANE W TYS. PLN)



WYKRES: SPRZEDAŻ PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW W TONACH W I KWARTALE 2023 I 2022 ROKU



Jednostkowe przychody ze sprzedaży w pierwszym kwartale 2023 roku wyniosły 563.614 tys. PLN w porównaniu do 619.816 tys. PLN osiągniętych w analogicznym okresie roku poprzedniego. Oznacza to, że przychody netto ze sprzedaży były w IQ 2023 roku niższe o 9,1% w porównaniu do analogicznego okresu 2022 roku. Na ten spadek miały wpływ zmiany poniższych pozycji przychodów ze sprzedaży:

- produktów z 86.204 tys. PLN w IQ 2022 do 95.893 tys. PLN w IQ 2023, co stanowi wzrost o 11,2%,
- towarów i materiałów z 532.891 tys. PLN w IQ 2022 do 467.095 tys. PLN w IQ 2023, co stanowi spadek o 12,3%,
- usług z 721 tys. PLN w IQ 2022 r. do 626 tys. PLN w IQ 2023, co stanowi spadek o 13,1%.

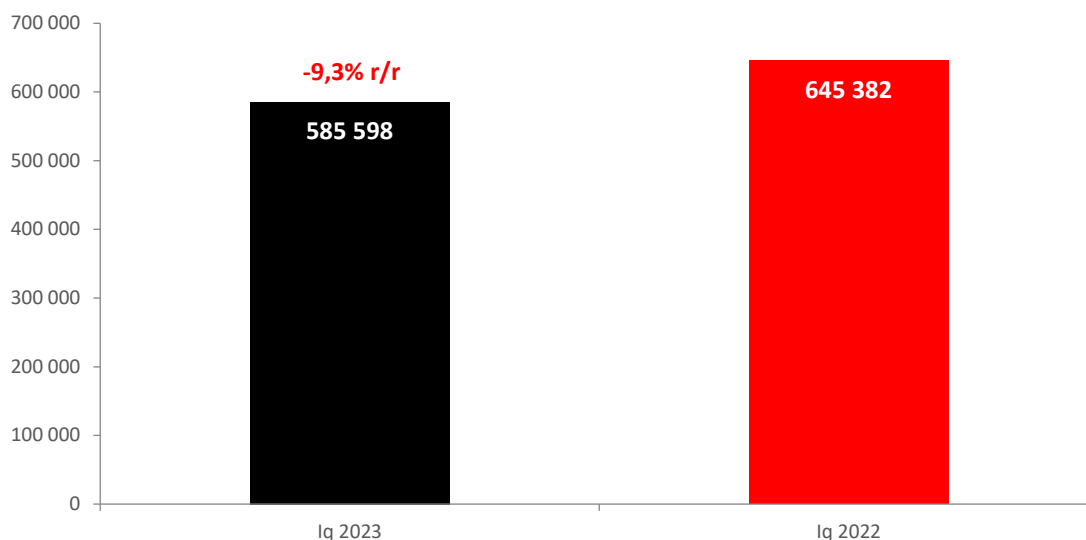
Pozostałe przychody operacyjne w IQ 2023 roku wyniosły 432 tys. PLN w porównaniu do 1.546 tys. PLN uzyskanych w analogicznym okresie roku ubiegłego, co oznacza spadek o 72,0%.

W ujęciu jednostkowym przychody z działalności operacyjnej w IQ 2023 roku wyniosły 564.047 tys. PLN, w porównaniu do 621.362 tys. PLN osiągniętych w analogicznym okresie 2022 roku, co oznacza spadek o 9,2% w ujęciu rocznym.

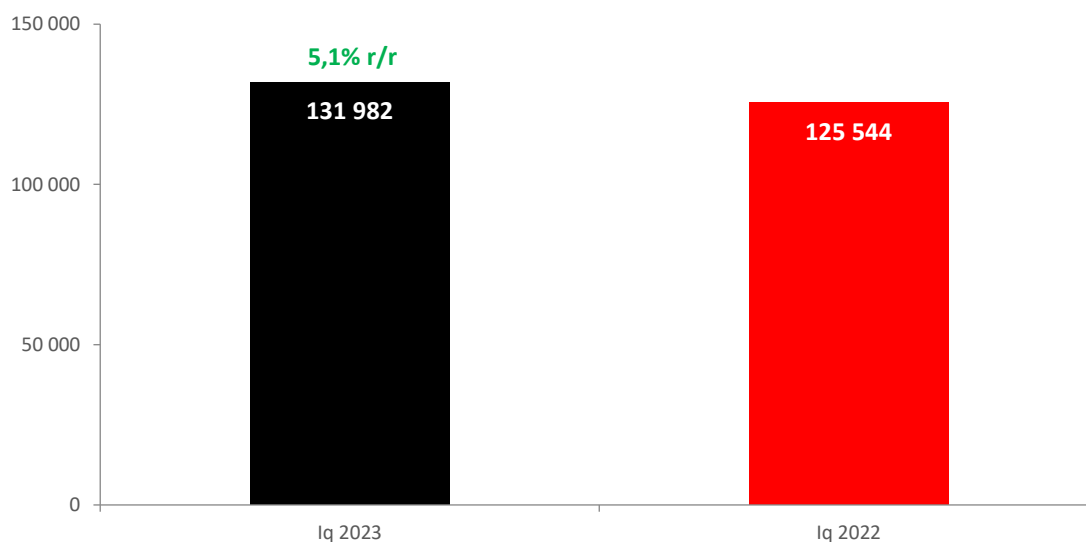
Przychody finansowe w IQ 2023 wyniosły 2.286 tys. PLN w porównaniu do 9 tys. PLN uzyskanych w IQ 2022 roku, głównie w wyniku nadwyżki dodatnich różnic kursowych (zmiana o 459 tys. PLN) i pozostałych przychodów (zmiana o 1.149 tys. PLN).



WYKRES: SKONSOLIDOWANE PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY W I KWARTALE 2023 I 2022 ROKU (DANE W TYS. PLN)



WYKRES: SKONSOLIDOWANA SPRZEDAŻ PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW W TONACH W I KWARTALE 2023 I 2022 ROKU



Skonsolidowane przychody ze sprzedaży w pierwszym kwartale 2023 roku wyniosły 585.598 tys. PLN w porównaniu do 645.382 tys. PLN osiągniętych w analogicznym okresie roku poprzedniego. Oznacza to, że skonsolidowane przychody netto ze sprzedaży były w IQ 2023 roku niższe o 9,3% w porównaniu do analogicznego okresu 2022 roku. Na ten spadek miały wpływ zmiany poniższych pozycji skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży:

- produktów z 113.081 tys. PLN w IQ 2022 do 95.734 tys. PLN w IQ 2023, co stanowi spadek o 15,3%,
- towarów i materiałów z 531.651 tys. PLN w IQ 2022 do 489.267 tys. PLN w IQ 2023, co stanowi spadek o 8,0%,
- usług z 651 tys. PLN w IQ 2022 do 596 tys. PLN w IQ 2023, co stanowi spadek o 8,2%.

Pozostałe skonsolidowane przychody operacyjne w IQ 2023 roku wyniosły 639 tys. PLN w porównaniu do 1.775 tys. PLN uzyskanych w analogicznym okresie roku ubiegłego, co oznacza spadek o 64,0%.

W ujęciu skonsolidowanym przychody z działalności operacyjnej w IQ 2023 roku wyniosły 586.237 tys. PLN w porównaniu do 647.157 tys. PLN osiągniętych w analogicznym okresie 2022 roku, co oznacza spadek o 9,4% w ujęciu rocznym.

Skonsolidowane przychody finansowe w IQ 2023 kształtowały się podobnie, jak w przypadku danych jednostkowych, gdyż czynniki je determinujące były podobne. Rok do roku nastąpił ich wzrost z poziomu -45 tys. PLN w IQ 2022 roku do 2.367 tys. PLN uzyskanych w IQ 2023 roku.

Emitent i Grupa Kapitałowa Emitenta pomimo niekorzystnej sytuacji rynkowej spowodowanej osłabieniem strony popytowej na rynku wyrobów stalowych wypracował wzrost sprzedaży liczonej w tonach o odpowiednio 5,0% i 5,1%, co było rezultatem przemyślanej i konsekwentnie realizowanej strategii zakupowo-sprzedażowej, utrzymaniem udziałów w rynku oraz właściwego wykorzystania zmieniającej się sytuacji rynkowej. Niemniej jednak spadek cen na wyroby stalowe wpłynął niekorzystnie na wysokość osiągniętych przez Emitenta i Grupę Emitenta poziom przychodów.



3.2. Koszty

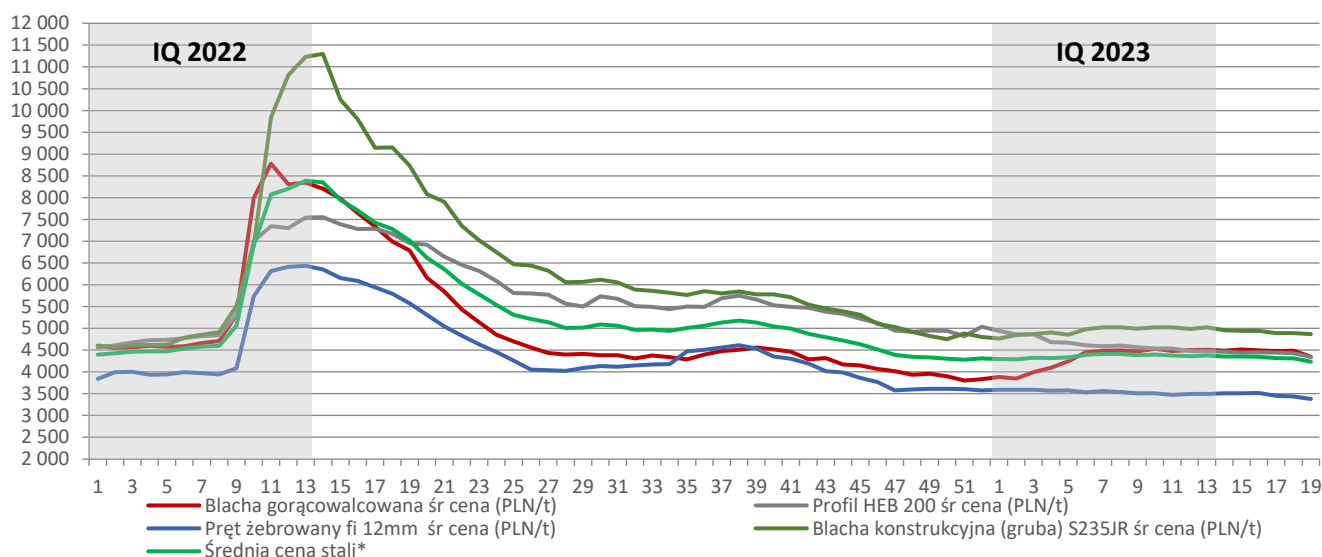
Analogicznie do spadku przychodów ze sprzedaży, w pierwszym kwartale 2023 roku spadły również koszty działalności operacyjnej. Na poziomie jednostkowym spadek ten wyniósł 0,4% (z poziomu 555.514 tys. PLN w IQ 2022 roku do 553.480 tys. PLN w IQ 2023 roku) oraz 0,1% w przypadku Grupy Kapitałowej (z poziomu 576.164 tys. PLN w IQ 2022 roku do 575.303 tys. PLN w IQ 2023 roku). Na spadek ten miały wpływ głównie zmiany następujących pozycji kosztów, odpowiednio w ujęciu jednostkowym i skonsolidowanym:

- zużycie materiałów i energii - spadek o 17,5% i 17,3%,
- pozostałe koszty operacyjne - spadek o 97,7% i o 97,9%,
- koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby - spadek o 98,4% i 98,4%.

Mimo iż unijna gospodarka okazała się bardziej odporna na kryzys energetyczny wywołany wojną, niż początkowo sądzono, to jednak produkcja przemysłowa znacznie ucierpiała z powodu wysokich kosztów energii, które doprowadziły do zmniejszenia popytu na stal. Dodatkowo sytuację pogarszała utrzymująca się presja inflacyjna i wysokie stopy procentowe.

Trudno o porównanie pierwszego kwartału 2023 roku do analogicznego okresu roku poprzedniego z uwagi na jego nietypowość zwłaszcza pod względem rekordowych cen i rosnącego popytu. Od wybuchu wojny w Ukrainie do końca pierwszego kwartału 2022 roku stal gwałtownie drożała, a następnie nastąpił trwający po dziś dzień okres wielomiesięcznej korekty. Ceny dopiero pod koniec ubiegłego roku wróciły do wartości notowanych przed wojną i chwilowo stabilizując się na podobnych, niskich poziomach utrzymywały się przez większość pierwszego kwartału 2023 roku, kontynuując spadki w ostatnich tygodniach.

WYKRES: ŚREDNIE CENY WYROBÓW HUTNICZYCH NA POLSKIM RYNKU W OKRESIE 01.01.2022-12.05.2023



*) uśredniona wartość cen: blachy gorącowalczowanej, profilu HEB 200, pręta żebrowanego fi 12mm i blachy konstrukcyjnej (grubej)
 Źródło: opracowanie własne na podstawie www.puds.pl

Pozostałe koszty operacyjne spadły w Spółce z 14.760 tys. PLN w IQ 2022 roku do 333 tys. PLN w IQ 2023 roku, czyli o 97,7% w ujęciu rocznym. Natomiast w Grupie Kapitałowej spadek wartości pozostałych kosztów operacyjnych wyniósł 97,9% z poziomu 14.754 tys. PLN w IQ 2022 roku do poziomu 303 tys. PLN w IQ 2023 roku.

Koszty finansowe spadły z poziomu 13.029 tys. PLN w IQ 2022 roku do poziomu 10.139 tys. PLN w IQ 2023 roku, tj. o 22,2% w ujęciu rocznym (podobnie w Grupie Kapitałowej spadek ten wyniósł 21,3% z poziomu 13.058 tys. PLN w IQ 2022 roku do poziomu 10.271 tys. PLN w IQ 2023 roku). Zmiana kosztów finansowych w ujęciu jednostkowym i skonsolidowanym w największym stopniu była związana ze wzrostem kosztów płaconych odsetek od faktoringu i kredytów (zmiana o 3.428 tys. PLN w przypadku Emitenta i 3.429 tys. PLN w przypadku Grupy Kapitałowej) oraz pozostałych kosztów (zmiana o 2.841 tys. PLN w przypadku Emitenta i 2.835 tys. PLN w przypadku Grupy Kapitałowej).

Z racji, że ok. 53% zakupów jest rozliczana w EUR, zmienność kursu EUR/PLN wpływa na wyniki Spółki. Jak przedstawiono na wykresie „ŚREDNIE KURSY NBP EUR/PLN” – w pierwszym kwartale 2023 roku kurs EUR/PLN utrzymywał się w dość wąskim, kilkugroszowym przedziale wahań wokół 4,70.

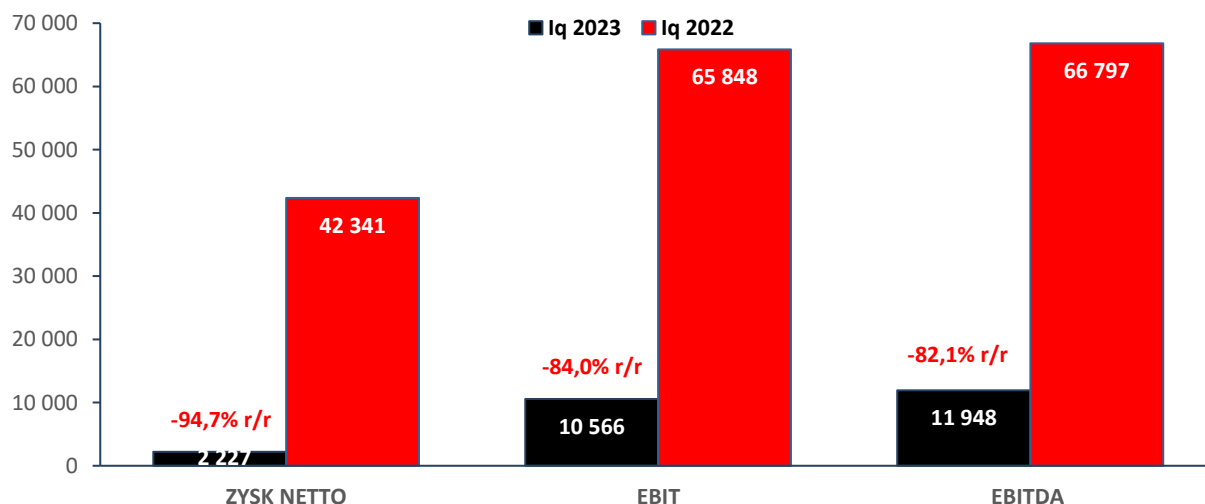
WYKRES: ŚREDNIE KURSY NBP EUR/PLN W OKRESIE 01.01.2022-12.05.2023



Źródło: opracowanie własne na podstawie www.nbp.pl

3.3. Wyniki

WYKRES: JEDNOSTKOWY ZYSK NETTO, EBIT ORAZ EBITDA W I KWARTALE 2023 I 2022 ROKU (TYS. PLN)



W IQ 2023 roku EBIT Emitenta wyniósł 10.566 tys. PLN, co oznacza spadek o 84,0% w stosunku do IQ 2022 roku (65.848 tys. PLN). Z kolei zysk netto wypracowany w IQ 2023 roku wyniósł 2.227 tys. PLN i był o 94,7% niższy w porównaniu do wyniku z IQ 2022 roku (42.341 tys. PLN).

Wskaźniki rentowności BOWIM S.A.

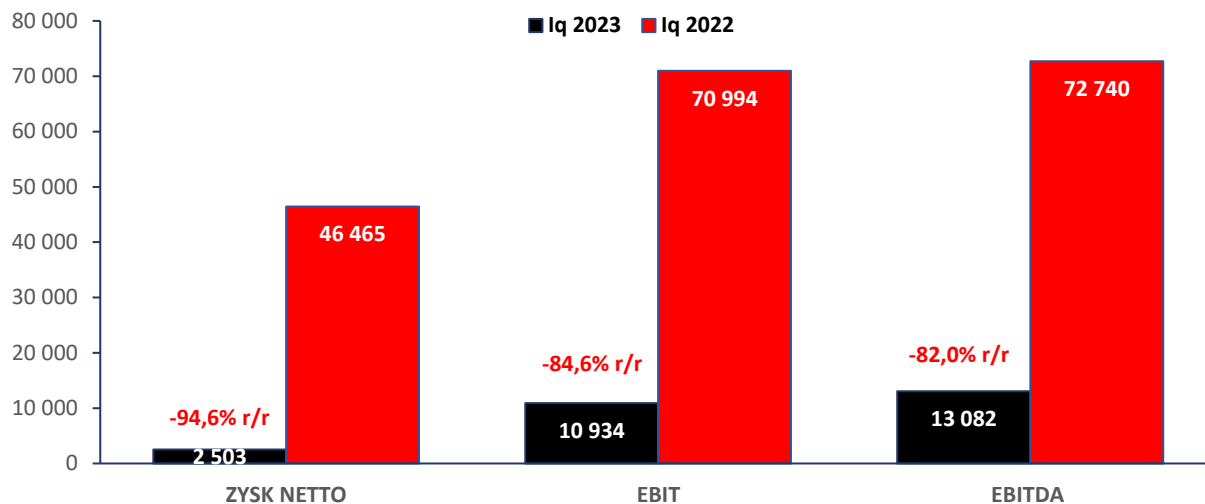
I kwartał 2023 I kwartał 2022

Rentowność działalności operacyjnej (marża EBIT)	1,9%	10,6%
Rentowność działalności operacyjnej powiększonej o amortyzację (marża EBITDA)	2,1%	10,8%
Rentowność netto	0,4%	6,8%
ROA	0,3%	5,8%
ROE	0,7%	13,6%

Definicje:

- Rentowność EBIT = Zysk operacyjny / Przychody ze sprzedaży
- Rentowność EBITDA = Zysk operacyjny powiększony o amortyzację / Przychody ze sprzedaży
- Rentowność netto = Zysk netto / Przychody ze sprzedaży
- ROA = Zysk netto / Aktywa
- ROE = Zysk netto / Kapitały własne

WYKRES: SKONSOLIDOWANY ZYSK NETTO, EBIT ORAZ EBITDA W I KWARTALE 2023 I 2022 ROKU (TYS. PLN)



W IQ 2023 roku EBIT Grupy Emitenta wyniósł 10.934 tys. PLN, co oznacza spadek o 84,6% w stosunku do IQ 2022 roku (70.994 tys. PLN). Z kolei skonsolidowany zysk netto wypracowany w IQ 2023 roku wyniósł 2.503 tys. PLN i był o 94,6% niższy w porównaniu do wyniku z IQ 2022 roku (46.465 tys. PLN).

Wskaźniki rentowności Grupy Kapitałowej

I kwartał 2023 I kwartał 2022

Rentowność działalności operacyjnej (marża EBIT)	1,9%	11,0%
Rentowność działalności operacyjnej powiększonej o amortyzację (marża EBITDA)	2,2%	11,3%
Rentowność netto	0,4%	7,2%
ROA	0,4%	6,0%
ROE	0,7%	14,9%

Definicje:

- *Rentowność EBIT = Zysk operacyjny / Przychody ze sprzedaży*
- *Rentowność EBITDA = Zysk operacyjny powiększony o amortyzację / Przychody ze sprzedaży*
- *Rentowność netto = Zysk netto / Przychody ze sprzedaży*
- *ROA = Zysk netto / Aktywa*
- *ROE = Zysk netto / Kapitały własne*

Wyniki Emitenta w pierwszym kwartale 2023 roku odzwierciedlają niepewną sytuację gospodarczą w jakiej znalazło się europejskie hutnictwo. Według prognoz EUROFER popyt na stal w Unii Europejskiej w 2023 roku utrzyma się na niskim poziomie, na co wpływ mają tocząca się wojna w Ukrainie, wysoka inflacja oraz niepewna sytuacja energetyczna, natomiast zdecydowane odbicie powinno pojawić się dopiero w 2024 roku.

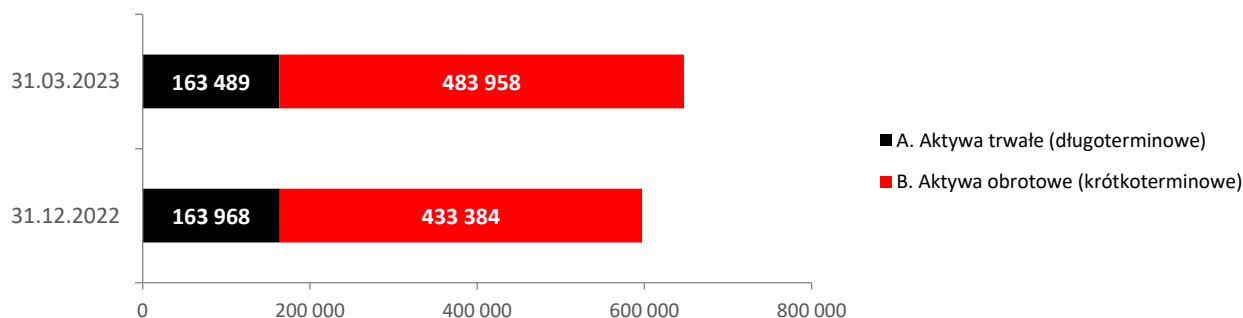
3.4. Bilans

Suma bilansowa Emitenta na 31 marca 2023 roku wyniosła 647.447 tys. PLN, czyli o 8% więcej w porównaniu do stanu na 31 grudnia 2022 roku, kiedy wyniosła 597.352 tys. PLN.

Największe zmiany w porównaniu do końca 2022 roku po stronie aktywów były rezultatem:

- zwiększenia należności z tytułu dostaw i usług o 30% (ze 180.899 tys. PLN w 2022 r. do 235.735 tys. PLN w IQ 2023 r.),
- zmniejszenia zapasów o 9% (z 228.715 tys. PLN w 2022 r. do 208.084 tys. PLN w IQ 2023 r.).

WYKRES: STRUKTURA AKTYWÓW BOWIM S.A. NA DZIEŃ 31.03.2023 I 31.12.2022 (TYS. PLN)

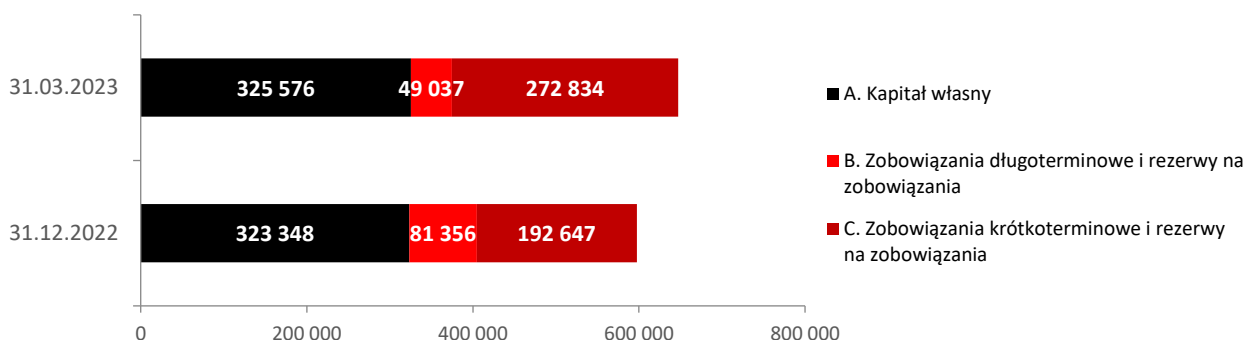


Przeważającym źródłem finansowania działalności Spółki od bilansu za 2022 rok jest kapitał własny.

Największe zmiany w porównaniu do końca 2022 roku po stronie pasywów były rezultatem:

- wzrostu zobowiązań z tytułu dostaw i usług o 43% (ze 187.928 tys. PLN w 2022 r. do 268.815 tys. PLN w IQ 2023 r.),
- spadku długoterminowych zobowiązań finansowych o 51% (z 62.910 tys. PLN w 2022 r. do 30.701 tys. PLN w IQ 2023 r.).

WYKRES: STRUKTURA PASYWÓW BOWIM S.A. NA DZIEŃ 31.03.2023 I 31.12.2022 (TYS. PLN)

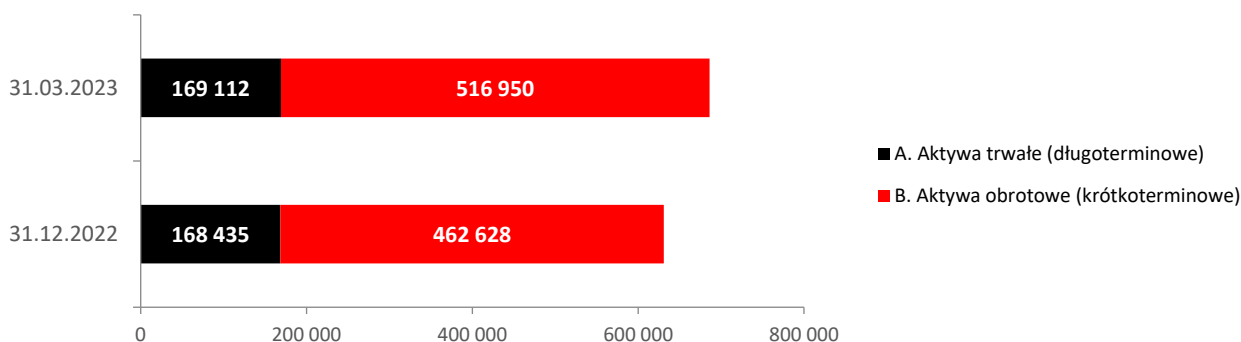


Skonsolidowana suma bilansowa na 31 marca 2023 roku wyniosła 686.061 tys. PLN, czyli o 9% więcej w porównaniu do stanu na 31 grudnia 2022 roku, kiedy wyniosła 631.063 tys. PLN.

Największe zmiany w porównaniu do końca 2022 roku po stronie aktywów były rezultatem:

- zwiększenia należności z tytułu dostaw i usług o 30% (ze 195.845 tys. PLN w 2022 r. do 255.495 tys. PLN w IQ 2023 r.),
- zmniejszenia zapasów o 9% (z 239.211 tys. PLN w 2022 r. do 218.693 tys. PLN w IQ 2023 r.).

WYKRES: STRUKTURA AKTYWÓW GRUPY BOWIM NA DZIEŃ 31.03.2023 I 31.12.2022 (TYS. PLN)

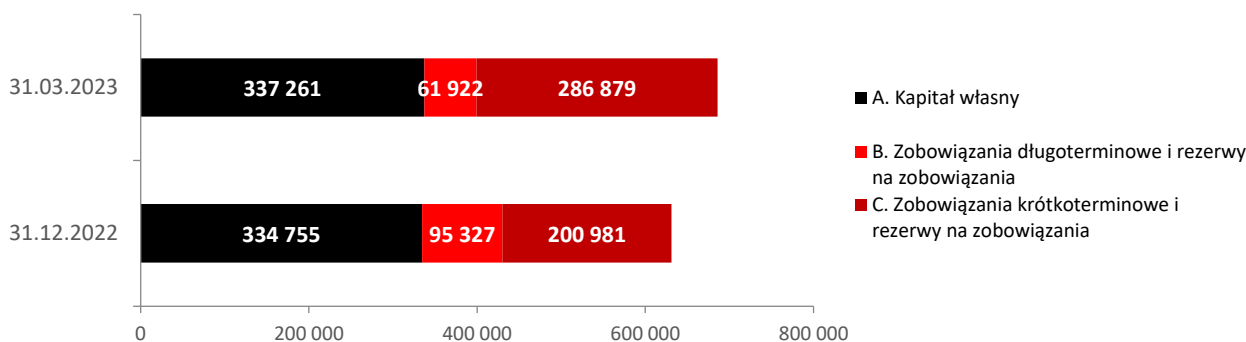


Przeważającym źródłem finansowania działalności Grupy Bowim jest kapitał obcy w postaci zobowiązań handlowych i kredytów bankowych.

Największe zmiany w porównaniu do końca 2022 roku po stronie pasywów były rezultatem:

- wzrostu zobowiązań z tytułu dostaw i usług o 44% (ze 194.930 tys. PLN w 2022 r. do 281.601 tys. PLN w IQ 2023 r.),
- spadku długotermin. zobowiązań finansowych o 47% (z 69.892 tys. PLN w 2022 r. do 36.819 tys. PLN w IQ 2023 r.).

WYKRES: STRUKTURA PASYWÓW GRUPY BOWIM NA DZIEŃ 31.03.2023 I 31.12.2022 (TYS. PLN)



3.5. Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające znaczący wpływ na działalność i wyniki finansowe Emitenta oraz Grupy Emitenta

SYTUACJA GEOPOLITYCZNA NA ŚWIECIE. WPŁYW DZIAŁAŃ WOJENNYCH NA UKRAINIE NA RYNEK STALI

Agresja Rosji na Ukrainę całkowicie zmieniła sytuację na światowym rynku stali gdyż Ukraina i Rosja to duzi gracze na tym rynku. Według Światowego Stowarzyszenia Stali (Worldsteel) Rosja przed wybuchem wojny była 5 pod względem wielkości producentem stali na świecie, a Ukraina 14. Według danych PUDS – w 2021 roku 25% europejskiego rynku dostaw zagranicznych stanowiły dostawy z Rosji, Ukrainy i Białorusi. W samej Polsce import stali z tych krajów w 2021 roku wyniósł 3 mln ton. W 2022 roku w Ukrainie wyprodukowano 71% stali mniej w odniesieniu do roku poprzedniego. Spadek produkcji w Rosji wyniósł 7%.

Rynek na którym działa Emitent na początku działań wojennych ogarnął chaos i duża niepewność. Wojna wywindowała ceny surowców używanych przez huty i zmusiła unijny przemysł do poszukiwania alternatywnych dostaw. Praktycznie w pierwszym dniu konfliktu, stal z Rosji, Ukrainy i Białorusi zniknęła z rynku, a część producentów i dystrybutorów w obawie o wzrost kosztów czasowo wstrzymała ofertowanie. Sytuację dodatkowo komplikował niespotykany dotąd wzrost cen energii, gazu, węgla koksującego oraz uprawnień do emisji CO₂.

Unia Europejska w dniu 15 marca 2022 roku wprowadziła zakaz importu wyrobów stalowych z Rosji. Sankcje objęły wyroby z żelaza i stali wymienione w załączniku do rozporządzenia. W praktyce chodzi o wyroby objęte wcześniej środkami ochronnymi. Tydzień wcześniej podobną regulację przyjęto w odniesieniu do Białorusi. Limity przypadające na Rosję i Białoruś zostały rozdysponowane na dostawców z innych państw, np. z Turcji, Chin czy Indii. Przekierowanie kwot importowych pozwoliło na ustabilizowanie, a nawet obniżenie cen. Pod koniec 2022 roku ceny stali i uzyskiwanych marż wróciły do wartości sprzed wojny.

Według analiz prowadzonych przez EUROFER wynika, że od trzeciego kwartału 2022 roku obserwujemy tendencję spadkową realnego i jawnego zużycia stali w Unii Europejskiej, a tocząca się wojna w Ukrainie powoduje, że popyt na stal w 2023 roku utrzyma się na niskim poziomie.

RYZYKO POWROTU EPIDEMII COVID-19 LUB INNEGO ZAGROŻENIA WIRUSOLOGICZNEGO

Nadal istnieje niepewność związana z możliwymi kolejnymi falami koronawirusa. Spółka podjęła działania w celu dostosowania się do funkcjonowania w warunkach pandemii i zmieniającego się popytu. Zarząd Emitenta rozważył i wprowadził szereg scenariuszy na wypadek nieoczekiwanego rozwoju pandemii i jej potencjalnego wpływu na Grupę Emitenta.

CŁA IMPORTOWE

Komisja Europejska opublikowała z dniem 31 stycznia 2019 roku rozporządzenie 2019/159 wprowadzające ostateczne środki ochronne ograniczające import stali do Unii Europejskiej. Była to reakcja na nałożenie przez USA taryf na unijną stal i aluminium, które rozpoczęły globalną wojnę celną. Zgodnie z rozporządzeniem pierwszy okres obowiązywał od 1 lutego do 30 czerwca 2019 roku, drugi od 1 lipca 2019 roku do 30 czerwca 2020 roku, a trzeci od 1 lipca 2020 roku do 30 czerwca 2021 roku.

Rozporządzeniem wykonawczym z dnia 24 czerwca 2021 roku Komisja Europejska przedłużyła wprowadzone środki ochronne do dnia 30 czerwca 2024 roku. Oznacza to, że po wypełnieniu limitów na każdy z wyrobów stalowych zostanie nałożone cło na wysokości 25%. Tak jak dotychczas, kontyngenty będą naliczane kwartalnie. Tempo liberalizacji środka ochronnego ustalono na poziomie 3% rocznie. Przedłużenie to z zadowoleniem przyjęli producenci w przeciwieństwie do pozostałych uczestników rynku. Komisja Europejska stwierdziła, że unijny przemysł stalowy, po pierwszych trzech latach stosowania środka ochronnego, nadal znajduje się w niestabilnej sytuacji gospodarczej. Komisja stwierdziła również, że unijny rynek stali jest nadal atrakcyjny dla państw wywozu, a Unia Europejska jest obecnie największym na świecie rynkiem przywozu stali. Zdaniem Komisji dalszy wzrost przywozu w razie zakończenia stosowania środka ochronnego spowodowałby poważną szkodę dla przemysłu Unii.

Aby zagwarantować, że środek ochronny będzie stosowany jedynie w koniecznym zakresie, Komisja Europejska przeprowadzi przegląd w celu ustalenia, czy środek ochronny nie powinien zostać zniesiony do dnia 30 czerwca 2023 r. czyli po dwóch latach przedłużenia. Ponadto uruchomiony zostanie natychmiastowy przegląd środka ochronnego, jeżeli USA wprowadzą zmiany w swoim środku dotyczącym stali na podstawie sekcji 232, mogące mieć znaczący wpływ na przepływy handlowe.

W konsekwencji agresji Rosji na Ukrainę w dniu 15 marca 2022 roku Unia Europejska wprowadziła zakaz importu wyrobów stalowych z Rosji. Sankcje objęły wyroby z żelaza i stali wymienione w załączniku do rozporządzenia. W praktyce chodzi o wyroby objęte wcześniej środkami ochronnymi. Przynależne jej wielkości kontyngentów zostały proporcjonalnie rozdysponowane pomiędzy pozostałe kraje w danej kategorii. Tydzień wcześniej podobną regulację przyjęto w odniesieniu do Białorusi. Przekierowanie rosyjskich i białoruskich kwot importowych na inne kraje np. Turcję i Indie pozwoliło nieco ustabilizować napiętą sytuację podażową, a nawet obniżyć ceny.

Komisja Europejska od dnia 5 czerwca 2022 roku na okres jednego roku zawiesiła stosowanie środka ochronnego wobec Ukrainy. W rezultacie w okresie obowiązywania tego zawieszenia przywozu z Ukrainy nie uwzględnia się w żadnym kontyngencie.

W obszarze regulacji importowych dotyczących stali nastąpiły kolejne zmiany. Komisja Europejska uznała, że po 4 latach stosowania środka ochronnego, należy nieznacznie zwiększyć poziom jego liberalizacji (stopniowe dopuszczenie większej konkurencji w przywozie). W efekcie od 1 lipca 2022 roku został on podwyższony z 3% do 4%.

Decyzją Rady z dnia 6 października 2022 roku, Unia Europejska zakazała od dnia 30 września 2023 roku sprowadzania wyrobów gotowych z krajów trzecich, jeśli do ich wytworzenia użyto półwyrobów pochodzących z Rosji.



WOJNA CELNA

Wprowadzenie ceł na stal przez Stany Zjednoczone w 2018 roku rozpoczęło globalne zmiany w branży stalowej, w tym wojnę celną z Chinami i cła odwetowe w relacjach z wieloma krajami. Zmiana dotychczasowych przepływów handlowych spowodowała napływ do Unii Europejskiej stali, której pierwotną destynacją były Stany Zjednoczone. W efekcie Unia Europejska stała się największym importerskim stali na świecie. Aby zapewnić ochronę rynku unijnego przed wynikającym z tego przekierowaniem handlu, w lipcu 2018 roku Unia tymczasowo wprowadziła swój środek ochronny, a w ostatecznym kształcie w lutym 2019 roku wprowadziła kontyngenty taryfowe. Rozporządzeniem wykonawczym z dnia 24 czerwca 2021 roku Komisja Europejska przedłużyła wprowadzone środki ochronne do dnia 30 czerwca 2024 roku. Stany Zjednoczone w październiku 2021 roku zastosowały system kontyngentów podobny do unijnego. W ramach tego nowego systemu Unia Europejska może prowadzić bezcłowy wywóz do określonego poziomu, powyżej którego stosowane jest 25% cło.

W ramach dochodzenia przeglądowego Komisja Europejska przeanalizowała te zmiany i ustaliła, czy mają one jakikolwiek wpływ na unijny środek ochronny, w szczególności na przekierowanie handlu na rynek unijny. Komisja Europejska stwierdziła, że nie ma żadnego wpływu na funkcjonowanie środka ochronnego, jeśli chodzi o przekierowanie handlu. Pierwszy kwartał 2023 roku był kolejnym kwartałem spowolnionego importu stali do Unii Europejskiej. Kontyngenty na większość produktów stalowych były powoli wypełniane, zaś wiele wolumenów pozostało niewykorzystanych.

3.6. Czynniki, które będą miały wpływ na wyniki finansowe w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

ZMIENNOŚĆ CEN WYROBÓW STALOWYCH

W rozdziale 3.2 *Koszty* (wykres „ŚREDNIE CENY WYROBÓW HUTNICZYCH NA POLSKIM RYNKU W OKRESIE 01.01.2022-12.05.2023”) przedstawiono zmienność cen referencyjnych wyrobów stalowych oraz zmienność ich uśrednionej wartości. Od wybuchu wojny w Ukrainie do końca pierwszego kwartału 2022 roku stal gwałtownie drożała, a ceny dopiero pod koniec roku wróciły do wartości notowanych przed wojną. Na podobnych, niskich poziomach utrzymywały się przez cały pierwszy kwartał 2023 roku.

ZMIENNOŚĆ KURSÓW WALUTOWYCH

Z racji, że ok. 53% zakupów jest rozliczana w EUR, zmienność kursu EUR/PLN wpływa na wyniki Spółki, jak i Grupy Kapitałowej mimo aktywnego stosowania hedgingu walutowego. Jak przedstawiono na wykresie „ŚREDNIE KURSY NBP EUR/PLN W OKRESIE 01.01.2022-12.05.2023” w rozdziale 3.2 *Koszty* – pomimo iż w pierwszym kwartale 2023 roku kurs EUR/PLN utrzymywał się w dość wąskim, kilkugroszowym przedziale wahań wokół 4,70, to w ostatnich tygodniach znacznie wzrosła zmienność tej pary walutowej tj.: EUR/PLN, gdzie w kluczowym momencie złoty zyskał w stosunku do EUR blisko 20 gr. osiągając kurs 4,4850 niespotykany od czasu wybuchu wojny w Ukrainie.

STAN I WAHANIA KONIUNKTURY

Jednym z kluczowych czynników, który może mieć wpływ na wyniki Spółki i Grupy są stan i wahania koniunktury na krajowym i europejskim rynku stali. Prowadzona w ramach Grupy dywersyfikacja działalności i rozproszenie dostawców i odbiorców mają na celu ograniczanie wpływu tego czynnika.

WZROST INFLACJI I STÓP PROCENTOWYCH

Zgodnie z publikacją Głównego Urzędu Statystycznego z dnia 15 maja 2023 roku ceny towarów i usług konsumpcyjnych w kwietniu 2023 roku wzrosły rok do roku o 14,7%. Jest to bardzo wysoki poziom, znacznie wykraczający poza przyjęte przez Narodowy Bank Polski pasmo odchyień celu inflacyjnego. W warunkach wysokiego wzrostu inflacji Rada Polityki Pieniężnej kontynuowała do września 2022 roku podwyższanie stóp procentowych. Oznacza to, że główna stopa referencyjna nadal wynosi 6,75%. Wysokie stopy procentowe negatywnie wpływają na wyniki finansowe Emitenta i Grupy Kapitałowej poprzez zwiększanie obciążeń odsetkowych płaconych od finansowania zewnętrznego opartego na zmiennych stopach procentowych.

POGORZENIE SYTUACJI GOSPODARCZEJ PRZEDSIĘBIORSTW

W wyniku wzrostu kosztów prowadzenia działalności gospodarczej wzrasta zapotrzebowanie na kapitał obrotowy, co w przypadku jego wysokiej ceny i zmniejszonej dostępności zwiększa ryzyko wzrostu skali niewypłacalności przedsiębiorstw mogąc skutkować utratą należności handlowych spółek.

3.7. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa Emitenta, Grupy Emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności

NIEOSTATECZNA DECYZJA PARP NAKAZUJĄCA CZĘŚCIOWY ZWROT DOTACJI UDZIELONEJ SPÓŁCE ZALEŻNEJ PASSAT-STAL S.A.

W dniu 13 marca 2020 roku, spółce zależnej Passat-Stal S.A. została doręczona decyzja z dnia 25 lutego 2020 roku, wydana przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości (PARP), w której zobowiązano spółkę zależną Emitenta do dokonania w terminie 14 dni od dnia 13 marca 2020 roku zwrotu środków w wysokości 8.118.868,80 zł wraz z odsetkami. Szczegółowe informacje na ten temat Emitent zamieścił w raporcie bieżącym nr 7/2020 z dnia 13.03.2020 r. oraz w rozdziale 5.2. – *Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.*

ROZBUDOWA SIECI DYSTRYBUCJI I ROZWÓJ SERWISU STALI

W 2023 roku i latach kolejnych rozważa się dalszy rozwój sieci handlowej Grupy Bowim, w tym budowę dużego centrum logistyczno-magazynowego oraz jakościowy i ilościowy rozwój potencjału przetwórczego zarówno w już posiadanych jak i w nowych stalowych centrach serwisowych.



KONTYNUACJA INWESTYCJI INFRASTRUKTURALNYCH I BUDOWLANYCH

Według opublikowanego budżetu na rok 2023, rząd zamierza przeznaczyć w bieżącym roku 3,6 mld zł na Krajowy Program Kolejowy oraz 4,8 mld zł na Kolejowy Program Utrzymaniowy. Z kolei wydatki budżetowe w 2023 roku na Program Wzmocnienia Krajowej Sieci Drogowej zaplanowano w wysokości 5,4 mld zł.

W połowie grudnia 2022 roku Rada Ministrów Przyjęła Rządowy Program Budowy Dróg Krajowych do 2030 r. (z perspektywą do 2033 r.), będący kontynuacją obecnego Programu Budowy Dróg Krajowych na lata 2014-2023. Na realizację inwestycji ujętych w nowym Programie przeznaczone zostanie w sumie 294,4 mld zł. GDDKiA planuje w tym roku ogłosić przetargi na ok. 565 km dróg. Ich łączna wartość to ok. 28,6 mld zł. W skład portfela zamówień na 2023 rok wchodzi również ok. 85 km dróg z Programu Budowy 100 obwodnic. W ocenie GDDKiA publiczne inwestycje infrastrukturalne są receptą na przetrwanie trudnego okresu w gospodarce spowodowanego pandemią, a obecnie wojną w Ukrainie.

CLA IMPORTOWE

Obecny system zabezpieczeń, który reguluje import do Unii Europejskiej od 2018 roku miał wygasnąć 30 czerwca 2021 roku po 3 latach funkcjonowania. Rozporządzeniem wykonawczym z dnia 24 czerwca 2021 roku Komisja Europejska przedłużyła wprowadzone środki ochronne do dnia 30 czerwca 2024 roku. Komisja Europejska stwierdziła, że zakończenie stosowania środka ochronnego w połączeniu ze skutkami pandemii COVID-19 spowodowałoby poważną szkodę dla przemysłu Unii Europejskiej.

Główne środki stosowane w tym zakresie zostały przedstawione w rozdziale 3.5. - *Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające znaczący wpływ na działalność i wyniki finansowe Emitenta oraz Grupy Emitenta.*

UNIJNE ŚRODKI NA LATA 2021-2027

W dniu 17 grudnia 2020 roku Rada Europejska przyjęła rozporządzenie określające wieloletnie ramy finansowe Unii Europejskiej na lata 2021-2027. W rozporządzeniu ustanowiono długoterminowy budżet UE-27 w wysokości 1,1 bln EUR wraz z unijnym instrumentem odbudowy ("Next Generation EU") o wartości 750 mld EUR, z czego 500 mld EUR w formie dotacji i 250 mld EUR w formie pożyczek. W sumie Unia zyska na nadchodzące lata środki w bezprecedensowej kwocie 1,8 bln EUR. Posłużą one wsparciu odbudowy po pandemii COVID-19 oraz realizacji długoterminowych priorytetów UE. Z przyjętych uzgodnień wynika, że Polska po uruchomieniu środków z Krajowego Planu Odbudowy przez Komisję Europejską, w okresie do 2027 roku otrzyma łącznie 159 mld EUR. Oznacza to, że wysokość wsparcia w cenach bieżących wyniesie 776 mld PLN.

Choć Komisja Europejska zatwierdziła w czerwcu 2022 roku KPO dla Polski, to nie rozpoczęła jeszcze wypłaty środków, co zostało uzależnione od realizacji tzw. kamieni milowych, dotyczących w głównej mierze zmian w naszym systemie sądownictwa. Prezydent Andrzej Duda w dniu 10 lutego 2023 roku zdecydował o skierowaniu do Trybunału Konstytucyjnego nowelizacji Ustawy o Sądzie Najwyższym będącej jednym z kamieni milowych koniecznych do spełnienia w celu uruchomienia pieniędzy dla Polski. Na skorzystanie z tych środków mamy coraz mniej czasu – ich termin rozliczenia upływa 31 sierpnia 2026 r. i po tej dacie staną się one niedostępne.

Polska pomimo blokady wypłat przez UE, wykorzystując alternatywne źródła refinansowania, rozpoczęła już realizację programów finansowanych z nowego budżetu unijnego na lata 2021-2027. Podobnie jak w latach 2014-2020 również w nowej perspektywie na lata 2021-2027 do Polski trafiają fundusze europejskie na poziomie krajowym, regionalnym i międzynarodowym Interreg.

WZROST CEN ENERGII ELEKTRYCZNEJ

W grudniu 2020 roku na forum Rady Europejskiej przyjęto cel zakładający ograniczenie w UE emisji gazów cieplarnianych do roku 2030, o co najmniej 55% w porównaniu do poziomu z 1990 roku. Komisja Europejska przyjęła w lipcu 2021 roku pakiet wniosków mających na celu przyjęcie planu "Fit for 55%". Ponadto cele długoterminowe określone w planie działania dotyczącym przejścia na konkurencyjną gospodarkę niskoemisyjną do 2050 roku zakładają zmniejszenie emisji o 80% (w stosunku do poziomu z 1990 r.) wyłącznie za pomocą krajowych redukcji emisji. Realizacja tych celów będzie wymagała dużych inwestycji kapitałowych i sprzyjających ram regulacyjnych. Będzie to trudne do osiągnięcia w aktualnie niestabilnej sytuacji gospodarczej, energetycznej i geopolitycznej.

Obecnie ceny hurtowe energii elektrycznej w Polsce należą do jednych z najwyższych w Unii Europejskiej. Wynikają one: z wysokich cen surowców (głównie węgiel kamienny), kosztów uprawnień do emisji CO₂, które w ostatnich latach drastycznie rosły i udziału OZE. Należy podkreślić dużą zmienność rynkowej ceny energii, która w ostatnich dwóch latach wzrosła o 300%. Wzrastające koszty energii, na które odbiorcy nie mają wpływu, mogą istotnie wpływać na wyniki finansowe przedsiębiorstw i ich konkurencyjność. Sytuację dodatkowo komplikuje pogłębiający się kryzys energetyczny, wywierając presję na przemysł surowcowy. Według ekspertów Polsce nie zagraża ryzyko blackoutu, nie jest natomiast wykluczone zwiększenie stopni zasilania, czyli ograniczenie poboru mocy. By chronić odbiorców przed drastycznym wzrostem cen energii i jej dużą zmiennością, rząd wprowadził programy osłonowe, mechanizm zatwierdzania taryf na energię czy system zachęt do oszczędzania energii.

PAKIET ULG ENERGETYCZNYCH DLA HUTNICTWA

Pod koniec 2020 roku prezes Urzędu Regulacji Energetyki ogłosił stawki opłaty mocy. Oznaczało to dla odbiorców znaczący wzrost cen prądu, które już należały do najwyższych w całej Wspólnocie. Nowe przepisy obowiązują od 1 stycznia 2021 roku. Na nic zdały się starania hut i innych przemysłów energochłonnych na objęcie ich systemem ulg. Według przedstawicieli Ministerstwa Rozwoju, Pracy i Technologii na takie rozwiązanie nie wyraziła zgody Komisja Europejska, w związku z czym Ministerstwo to, we współpracy w Ministerstwem Klimatu przedstawiło nowy pomysł na opłatę mocową dla największych przedsiębiorstw, w tym hut. Wypracowano rozwiązanie, w wyniku którego zmniejszono całkowity koszt rynku mocy dla odbiorców, którzy mają w miarę stałe zużycie energii w godzinach szczytowych i pozaszczytowych tzn. obniżono opłatę mocową dla odbiorców najmniej wpływających na wzrost zapotrzebowania szczytowego, promując tych charakteryzujących się stabilnym



poziomem poboru mocy, co ma zachęcić do świadomego zużycia energii w ciągu doby. Wysokość obowiązków mocowych zakontraktowanych w aukcjach na 2023 rok wynosi ok. 5,3 mld zł.

REKOMPENSATY DLA BRANŻ ENERGOCHŁONNYCH

Sejm w lipcu 2019 roku uchwalił ustawę umożliwiającą ok. 300 przedsiębiorstwom z sektorów energochłonnych uzyskanie rekompensat za zawarte w cenie energii koszty nabycia uprawnień do emisji CO₂. Rekompensaty mają ograniczyć ryzyko ucieczki emisji, czyli sytuacji, w której ze względu na koszty związane z polityką klimatyczną przedsiębiorstwa przeniosą swoją produkcję poza Unię Europejską. Środki na rekompensaty pochodzą z wpływów z aukcji uprawnień do emisji CO₂. W marcu 2022 roku weszła w życie nowelizacja ustawy o rekompensatach dla sektorów energochłonnych. Nowela dostosowała ustawę do nowych wytycznych Komisji Europejskiej. Jej założeniem jest wyrównanie szans krajowego przemysłu względem konkurentów działających poza Unię Europejską bez konieczności zakupu uprawnień do emisji CO₂. Maksymalny limit środków przeznaczonych na wypłaty rekompensat w latach 2022-2031 ma wynieść około 46 mld zł. Jednocześnie Komisja Europejska wskazała sektory, które mogą ubiegać się o rekompensaty, należą do nich między innymi producenci surówki, żelazostopów, żeliwa i stali oraz wyrobów hutniczych. W czerwcu 2022 roku została przyjęta nowelizacja ustawy, niezbędna do wydania pozytywnej decyzji Komisji Europejskiej o zgodności pomocy publicznej przewidzianej w ustawie z rynkiem wewnętrznym. Prezes Urzędu Regulacji Energetyki poinformował o przyznaniu 92 przedsiębiorstwom z sektorów energochłonnych rekompensat za obciążenia cenami emisji dwutlenku węgla oraz energii w 2021 roku. Środki zostały wypłacone w październiku 2022 roku, zaś suma rekompensat wyniosła 785 mln zł, z tego 260 mln zł otrzymały przedsiębiorstwa przemysłu ciężkiego, w tym producenci stali i wyrobów hutniczych.

W związku z agresją Rosji na Ukrainę, Rada Ministrów na początku stycznia 2023 roku przyjęła program „Pomoc dla sektorów energochłonnych związana z nagłymi wzrostami cen gazu ziemnego i energii elektrycznej w 2022 roku”. Program został opracowany na podstawie ustawy z 29 września 2022 roku o zasadach realizacji programów wsparcia przedsiębiorców w związku z sytuacją na rynku energii w latach 2022-2024. To kolejny etap rządowego wsparcia dla przedsiębiorstw energochłonnych. Założenia programu zostały w grudniu 2022 roku zaakceptowane przez Komisję Europejską, potwierdzona została również jego zgodność z unijnym prawem pomocy publicznej. W puli programu jest 5 mld zł. Przewiduje się, że z programu skorzysta ok. 1000 firm, w tym przede wszystkim średnie i duże. Termin na składanie wniosków za 2022 rok dla przedsiębiorców upłynął w dniu 22 lutego 2023 roku. Według zapowiedzi minister klimatu i środowiska na 2023 rok będzie przygotowywany kolejny, rozszerzony program z którego będzie mogło skorzystać więcej firm niż dotychczas. Przewidywałby on większe dofinansowanie dla firm, które zaczęły wdrażać transformację energetyczną, a więc doprowadzą do mniejszego zużycia energii lub gazu.

EUROPEJSKI ZIELONY ŁĄD

Komisja Europejska oficjalnie ogłosiła Europejski Zielony Łąd. Przemysł unijny ma osiągnąć neutralność emisyjną do 2050 roku. Komisja zamierza także wprowadzić podatek od emisji CO₂ na granicach Unii Europejskiej w celu ograniczenia zjawiska ucieczki przemysłu emisyjnego poza granice Wspólnoty (carbon leakage – szczegółowo opisany w akapicie pod nazwą - *Węglowy podatek wyrównawczy*). Konsekwencją przyjęcia celu neutralności klimatycznej ma być również rewizja zasad funkcjonowania systemu handlu emisjami ETS, która prawdopodobnie będzie zmierzać do większego obciążenia emisji CO₂ oraz rozszerzenia systemu na nowe sektory jak rolnictwo. Szczegóły opisane zostały w akapicie pod nazwą - *Reforma unijnego systemu handlu uprawnieniami do emisji ETS*. Unia Europejska zapewni również wsparcie finansowe i pomoc techniczną dla tych, którzy najbardziej odczuwają skutki przejścia na gospodarkę ekologiczną. Służyć temu będzie mechanizm sprawiedliwej transformacji opisany w akapicie pod nazwą - Fundusz sprawiedliwej transformacji.

Europejski Zielony Łąd ma również pomóc w wyjściu z pandemii COVID-19. Będzie on finansowany ze środków stanowiących 1/3 z kwoty 1,8 bln EUR na którą składają się siedmioletni budżet UE-27 wraz z unijnym instrumentem odbudowy ("Next Generation EU").

WĘGLOWY PODATEK WYRÓWNAWCZY

W marcu 2021 roku Parlament Europejski przyjął rezolucję w sprawie granicznego podatku od emisji CO₂. Ma to być opłata pobierana na granicach państw Unii Europejskiej od towarów importowanych, których produkcja wiąże się z emisją CO₂. Podatek ten ma być w pewnym sensie odpowiednikiem ETS dla importerów, którzy zostaną objęci rejestrem, a następnie obowiązkiem zakupów certyfikatów CBAM, których cena będzie kalkulowana w zależności od średniej ceny aukcyjnej uprawnień ETS.

Państwa Unii Europejskiej zatwierdziły w połowie marca 2022 roku tzw. mapę drogową dotyczącą projektu podatku węglowego na granicach Wspólnoty.

W kwietniu 2023 roku Parlament Europejski przyjął dyrektywy i rozporządzenia z pakietu "Fit for 55", stanowiące akty prawne dla ograniczenia emisji gazów cieplarnianych o co najmniej 55 proc. do 2030 roku w porównaniu z 1990 rokiem oraz osiągnięcia neutralności klimatycznej do 2050 roku. Reforma zakłada stopniowe wycofywanie bezpłatnych uprawnień do emisji w latach 2026-2034 oraz powstanie odrębnego systemu ETS II dla paliw, które wykorzystuje się w transporcie drogowym i do ogrzewania budynków. W ramach systemu, UE wprowadzi opłaty od emisji gazów cieplarnianych ze wspomnianych sektorów w 2027 roku.

Celem CBAM jest bardziej restrykcyjna polityka klimatyczna względem państw spoza Unii Europejskiej. Nowy CBAM będzie stopniowo wprowadzany w latach 2026-2034, w miarę jak będą wycofywane bezpłatne uprawnienia do emisji w unijnym ETS i obejmie takie sektory jak żelazo, stal, cement, aluminium, nawozy, elektryczność i wodór. Importerzy tych towarów będą musieli zapłacić różnicę pomiędzy opłatą emisyjną w kraju produkcji, a ceną uprawnień do emisji w unijnym ETS.

REFORMA UNIJNEGO SYSTEMU HANDLU UPRAWNIENIAMI DO EMISJI ETS

Po decyzji Rady Europejskiej w grudniu 2020 roku dotyczącej zwiększenia celu redukcji emisji gazów cieplarnianych przez UE z 40% do 55% w 2030 roku, kluczowa będzie kolejna reforma systemu ETS, tj. handlu uprawnieniami do emisji gazów cieplarnianych jako głównego narzędzia do redukcji unijnych emisji. Unijny system handlu uprawnieniami do emisji określa górny



limit emisji CO₂ dla przemysłu ciężkiego i elektrowni. Całkowite dozwolone emisje są rozdzielane między przedsiębiorstwa w postaci uprawnień, które mogą być przedmiotem obrotu. ETS został ustanowiony w 2005 r. jako pierwszy na świecie znaczący rynek dwutlenku węgla i jak dotąd pozostaje największym takim rynkiem obejmującym ponad trzy czwarte międzynarodowego handlu uprawnieniami do emisji.

Ogłoszony przez Komisję Europejską pakiet „Fit for 55”, zakłada stopniowe odchodzenie od bezpłatnych emisji, aby zapewnić równe warunki działania producentom z UE i z państw trzecich. Zapewne spowoduje to dalszy wzrost cen uprawnień do emisji CO₂. To spory problem dla krajowych koncernów energetycznych, które wciąż produkują 70% prądu i ciepła sieciowego z węgla. Istnieją obawy, że w związku z dalszym wzrostem cen uprawnień ETS, koszty produkcji stali wzrosną na tyle, że funkcjonowanie w nowym systemie będzie nierentowne dla hut znajdujących się na terenie UE. W związku z tym dystrybucja stali może się opierać za kilka lat w zdecydowanej mierze na wyrobach importowanych spoza obszaru Unii.

W kwietniu 2023 roku Rada Europejska przyjęła akty prawne składające się na pakiet "Fit for 55", zakładający ograniczenie emisji gazów cieplarnianych o co najmniej 55 proc. do roku 2030, w porównaniu z rokiem 1990, także dla przemysłu stalowego. Powinno to pozwolić na osiągnięcie neutralności klimatycznej do 2050 roku. Bezpłatne uprawnienia dla przedsiębiorstw będą w latach 2026 - 2034 podlegały sukcesywnemu wycofywaniu, przy jednoczesnym wprowadzaniu CBAM. Przepisy zaczną obowiązywać, gdy zostaną oficjalnie zaakceptowane przez wszystkie kraje Wspólnoty Europejskiej. Ustanowiony Społeczny Fundusz Klimatyczny UE w wysokości 86,7 mld euro, ma być finansowany z dochodów z ETS i ma zapewnić sprawiedliwą transformację klimatyczną.

FUNDUSZ NA RZECZ SPRAWIEDLIWEJ TRANSFORMACJI

Fundusz na rzecz Sprawiedliwej Transformacji jest nowym instrumentem finansowym w ramach polityki spójności służącym zapewnieniu wsparcia obszarom borykającym się z poważnymi wyzwaniami społeczno-gospodarczymi wynikającymi z transformacji w dążeniu do osiągnięcia neutralności klimatycznej. Fundusz ten ułatwi wdrażanie Europejskiego Zielonego Ładu, którego celem jest osiągnięcie neutralności klimatycznej UE do 2050 r.

Całkowity budżet Funduszu na rzecz Sprawiedliwej Transformacji na lata 2021–2027 wynosi 17,5 mld EUR i zapewnia przede wszystkim dotacje. Kwota 7,5 mld EUR zostanie sfinansowana w wieloletnim okresie według ram finansowych określonych przez UE, a dodatkowe 10 mld EUR zostanie sfinansowane w ramach Next Generation EU, instrumentu uruchomionego przez Unię Europejską w odpowiedzi na szkody gospodarcze wywołane pandemią COVID-19 (KPO).

ENERGETYCZNY PLAN UNII EUROPEJSKIEJ

Komisja Europejska przedstawiła 18 maja 2022 roku plan RePowerEU, który ma być podstawą uniezależnienia się Unii Europejskiej od surowców energetycznych z Rosji. Zastąpienie rosyjskich paliw kopalnych ma się odbywać na trzech poziomach: po stronie popytu poprzez oszczędzanie energii, po stronie podaży poprzez dywersyfikację importu oraz poprzez przyspieszenie przejścia na czystą energię. Potrzeba szybkiego odchodzenia do surowców z Rosji zakłada, że niektóre moce energetyczne oparte na węglu mogą być wykorzystywane dłużej, niż pierwotnie zakładano.

Bruksela określa plan RePowerEU jako przyspieszenie planu "Fit for 55%" stanowiącego część Europejskiego Zielonego Ładu, polegające między innymi na podwojeniu produkcji z fotowoltaiki poprzez stopniowe wprowadzenie obowiązku montowania paneli fotowoltaicznych na nowych budynkach publicznych i komercyjnych (od 2025 roku), a ostatecznie na nowych budynkach mieszkalnych (od 2029 roku). Bruksela proponuje też przyspieszenie procedur związanych z wydawaniem zezwoleń na budowę odnawialnych źródeł energii, zachęty VAT-owskie dla montowania energooszczędnych instalacji grzewczych. Komisja Europejska chce też przyspieszenia w sprawie paliwa wodorowego.

W grudniu 2022 roku Parlament Europejski i Rada Unii Europejskiej osiągnęli wstępne porozumienie w sprawie planu RePowerEU. Porozumienie to przewiduje włączenie celów planu RePowerEU do krajowych planów odbudowy i zwiększenia odporności, przygotowywanych przez państwa członkowskie UE w ramach Next Generation EU. W praktyce oznacza to, że państwa członkowskie UE ubiegające się o dodatkowe fundusze w ramach planu odbudowy i zwiększania odporności, będą zobligowane do uwzględniania w nich celów przewidzianych w planie RePowerEU.

POLITYKA ENERGETYCZNA POLSKI DO 2040 ROKU

Na szczeblu krajowym Rada Ministrów w dniu 2 lutego 2021 r. (po 12 latach od przyjęcia poprzedniej polityki) przyjęła uchwałę w sprawie "Polityki energetycznej Polski do 2040 roku". Nowy dokument strategiczny wyznacza ramy transformacji energetycznej w naszym kraju. Opiera się ona na trzech filarach. Są to sprawiedliwa transformacja, zeroemisyjny system energetyczny oraz dobra jakość powietrza. Dokument stanowi wkład w realizację Porozumienia paryskiego z 2015 roku. Uwzględnia także wyzwania Europejskiego Zielonego Ładu o których mowa we wcześniejszych akapitach. Pod koniec marca 2022 roku Rada Ministrów przyjęła założenia do aktualizacji Polityki energetycznej Polski do 2040 roku. Aktualizowana polityka energetyczna Polski będzie uwzględniać czwarty filar – suwerenność energetyczną, której szczególnym elementem jest zapewnienie szybkiego uniezależnienia krajowej gospodarki od importowanych paliw kopalnych z Federacji Rosyjskiej.

OGRANICZENIE WYSOKOŚCI CEN ENERGII ELEKTRYCZNEJ ORAZ WSPARCIE ODBIORCÓW W 2023 ROKU

Prezydent Andrzej Duda w listopadzie 2022 roku podpisał ustawę o środkach nadzwyczajnych mających na celu ograniczenie wysokości cen energii elektrycznej oraz wsparcie niektórych odbiorców w 2023 roku. Ustawa przewiduje wsparcie dla gospodarstw domowych, jednostek samorządu terytorialnego oraz mikro, małych i średnich przedsiębiorstw.

OGRANICZENIE WYSOKOŚCI PODWYŻKI CEN CIEPŁA W 2023 ROKU

Prezydent Andrzej Duda w lutym 2023 roku podpisał nowelizację ustawy o szczególnych rozwiązaniach w zakresie niektórych źródeł ciepła w związku z sytuacją na rynku paliw oraz niektórych innych ustaw. Wzrost cen ciepła do końca tego roku zostanie zahamowany na poziomie nie wyższym niż 40%.



OGRANICZENIA SPRZEDAŻY SUROWCÓW I SPADKI PRODUKCJI

Następstwem wojny w Ukrainie były ogłaszane przez dostawców surowców do produkcji jak i samych producentów ograniczenia lub restrykcje sprzedażowe, będące wynikiem nadzwyczajnych warunków rynkowych. Trudna sytuacja rynkowa zmuszała producentów do ograniczania lub wstrzymywania produkcji. Takie kroki podjęto około 10 zakładów hutniczych w Unii Europejskiej.

3.8. Stanowisko Zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz finansowych w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie

Emitent nie publikował jednostkowych ani skonsolidowanych prognoz wyników finansowych na 2023 rok. Niemniej jednak Zarząd Spółki:

- w dniu 28.04.2023 roku raportem bieżącym nr 4/2023 przekazał do publicznej wiadomości wstępne jednostkowe dane o przychodach netto oraz wynikach finansowych za I kwartał 2023 r.
- w dniu 11.05.2023 roku raportem bieżącym nr 5/2023 przekazał do publicznej wiadomości wstępne skonsolidowane dane o przychodach netto oraz wynikach finansowych za I kwartał 2023 r.

Poniżej w tabeli zaprezentowano zestawienie osiągniętych w I kwartale 2023 roku wyników z danymi wynikającymi z przytoczonych raportów bieżących.

TABELA: DANE Z RAPORTÓW BIEŻĄCYCH ORAZ WYNIKI ZREALIZOWANE (DANE W TYS. PLN)

Wyszczególnienie	Dane z raportu bieżącego nr 4/2023 (jednostkowe)	Jednostkowe dane finansowe (zrealizowane)	Zmiana	Dane z raportu bieżącego nr 5/2023 (skonsolidowane)	Skonsolidowane dane finansowe (zrealizowane)	Zmiana
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	563.614	563.614	0%	585.598	585.598	0%
Zysk operacyjny	10.566	10.566	0%	10.934	10.934	0%
Wynik finansowy netto	2.227	2.227	0%	2.503	2.503	0%



4. Podstawowe informacje o Emitencie

Spółka dominująca „Bowim” S.A. (Spółka) z siedzibą w Sosnowcu, przy ul. Niweckiej 1e jest jedną z największych firm działających na rynku dystrybucji i przetwórstwa wyrobów hutniczych. W swojej ofercie proponuje szeroki asortyment wyrobów ze stali węglowej, na który składają się zarówno produkty polskich jak i zagranicznych producentów stali. Ponadto Spółka poprzez swoje spółki zależne oferuje usługi serwisu i przetworzenia wyrobów stalowych.

Spółka została zarejestrowana i wpisana do Rejestru Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS: 0000001104 w dniu 19 lutego 2001 roku.

Siedziba Spółki wraz z magazynem centralnym jest zlokalizowana w Sosnowcu i pełni funkcję centrum dystrybucyjno-logistycznego. Sieć dystrybucyjna Emitenta obejmuje swym zasięgiem praktycznie obszar całego kraju, a w jej skład wchodzi magazyn przeładunkowy w Sławkowie oraz oddziały handlowe zlokalizowane w Białymstoku, Gdańsku, Kielcach, Lublinie, Poznaniu, Szczecinie (razem z magazynem), Toruniu, Warszawie. Sieć ta jest uzupełniona Zakładem Prefabrykacji Blach w Sosnowcu jaki i infrastrukturą spółek z Grupy Kapitałowej w postaci centrum serwisowo-magazynowego w Płocku (należącego do spółki zależnej – Passat-Stal S.A.), centrum dystrybucyjno-logistycznego w Rzeszowie wraz z magazynem handlowym w Jaśle (należących do spółki zależnej Bowim-Podkarpacie Sp. z o.o.) oraz zakładem produkcji prefebrykatów zbrojeniowych w Gliwicach (należącym do Spółki zależnej Betstal Sp. z o.o.).

Od dnia 25 stycznia 2012 roku akcje Spółki są notowane na Głównym Parkiecie Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie.

Spółka w 2022 roku została zakwalifikowana do portfela indeksu sWIG80.

Spółka jest członkiem i założycielem Polskiej Unii Dystrybutorów Stali.

KAPITAŁ ZAKŁADOWY

Na dzień publikacji niniejszego raportu kapitał zakładowy Spółki wynosi 1.951.464,70 PLN (słownie: jeden milion dziewięćset pięćdziesiąt jeden tysięcy czterysta sześćdziesiąt cztery złote 70/100) i dzieli się na 19.514.647 (słownie: dziewiętnaście milionów pięćset czternaście tysięcy sześćset czterdzieści siedem) akcji o wartości nominalnej po 0,10 PLN (słownie: dziesięć groszy) każda w tym:

TABELA: KAPITAŁ AKCYJNY SPÓŁKI

Seria akcji	Rodzaj akcji	Ilość akcji	Ilość głosów	Ilość akcji w obrocie na rynku regulowanym
Seria A	Imienne/ uprzywilejowane co do głosu	6.375.000	12.750.000	0
Seria B	Zwykłe	6.375.000	6.375.000	6.375.000
Seria D	Zwykłe	3.882.000	3.882.000	3.882.000
Seria E	Zwykłe	765.000	765.000	765.000
Seria F	Zwykłe	2.117.647	2.117.647	2.117.647
	Łącznie	19.514.647	25.889.647	13.139.647

4.1. Skład Zarządu i Rady Nadzorczej

Poniżej przedstawiono skład Zarządu oraz Rady Nadzorczej Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu.

Zarząd Spółki

Zarząd Emitenta jest trzyosobowy:

- Jacek Rożek – Wiceprezes Zarządu,
- Adam Kidała – Wiceprezes Zarządu,
- Jerzy Wodarczyk – Wiceprezes Zarządu.

Od daty publikacji poprzedniego raportu okresowego do dnia publikacji niniejszego raportu skład Zarządu Spółki nie uległ zmianie. Kadencja członków Zarządu upływa z dniem 8 maja 2022 roku. Ich mandaty wygasną najpóźniej z dniem odbycia WZ Emitenta zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za rok obrotowy kończący się dnia 31 grudnia 2022 roku.

Rada Nadzorcza

Rada Nadzorcza Emitenta jest pięciosobowa:

- Feliks Rożek – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Jan Kidała – Członek Rady Nadzorczej,
- Aleksandra Wodarczyk – Członek Rady Nadzorczej,
- Jerzy Biernat – Członek Rady Nadzorczej,
- Katarzyna Czerniak – Członek Rady Nadzorczej.



Od daty publikacji poprzedniego raportu okresowego do dnia publikacji niniejszego raportu skład Rady Nadzorczej Spółki nie uległ zmianie. Kadencja członków Rady Nadzorczej upływa z dniem 6 czerwca 2027 roku. Ich mandaty wygasną najpóźniej z dniem odbycia WZ Emitenta zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za rok obrotowy kończący się dnia 31 grudnia 2027 roku.

Członkowie Rady Nadzorczej wykonują swoje funkcje w siedzibie Emitenta w Sosnowcu przy ul. Niweckiej 1e.

Komitet Audytu

Na dzień publikacji niniejszego raportu w skład Komitetu Audytu, funkcjonującego w ramach Rady Nadzorczej Emitenta od dnia 28 czerwca 2013 roku, wchodzi trzy osoby:

- Katarzyna Czerniak – Przewodnicząca Komitetu Audytu,
- Feliks Rożek – Członek Komitetu Audytu,
- Jerzy Biernat – Członek Komitetu Audytu.

Komitet Audytu wykonuje swoje funkcje w oparciu o obowiązujące przepisy prawne.

4.2. Akcjonariat

Struktura akcjonariatu Bowim S.A. na dzień publikacji niniejszego Sprawozdania, tj. 25.05.2023:

Lp.	Struktura akcjonariatu	Liczba akcji	% w kapitale	Liczba głosów na WZA	% udział głosów na WZA
1	Adam Kidała	4.132.353	21,18%	6.257.353	26,72%
2	Jacek Rożek	4.132.353	21,18%	6.257.353	26,72%
3	Jerzy Wodarczyk	4.132.353	21,18%	6.257.353	26,72%
4	Pozostali akcjonariusze	4.647.000	23,80%	4.647.000	19,84%
5	Bowim S.A. zakup w ramach operacji buy back*	2.470.588	12,66%	0	0,00%
Razem		19.514.647	100,00%	23.419.059	100,00%

**) akcje własne skupione w ramach operacji buy back nie biorą udziału podczas WZ Spółki*

Struktura akcjonariatu Bowim S.A. na dzień 31.03.2023:

Lp.	Struktura akcjonariatu	Liczba akcji	% w kapitale	Liczba głosów na WZA	% udział głosów na WZA
1	Adam Kidała	4.132.353	21,18%	6.257.353	26,72%
2	Jacek Rożek	4.132.353	21,18%	6.257.353	26,72%
3	Jerzy Wodarczyk	4.132.353	21,18%	6.257.353	26,72%
4	Pozostali akcjonariusze	4.647.000	23,80%	4.647.000	19,84%
5	Bowim S.A. zakup w ramach operacji buy back*	2.470.588	12,66%	0	0,00%
Razem		19.514.647	100,00%	23.419.059	100,00%

**) akcje własne skupione w ramach operacji buy back nie biorą udziału podczas WZ Spółki*

4.3. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące

Wedle najlepszej wiedzy Zarządu Emitenta, osoby zarządzające i nadzorujące Spółkę posiadały następującą liczbę akcji (stan na dzień publikacji Raportu):

Lp.	Imię i nazwisko	Liczba akcji	% w kapitale	Zmiana od publikacji ostatniego raportu okresowego (w szt. akcji)
1	Jacek Rożek – Wiceprezes Zarządu	4.132.353	21,18%	-
2	Adam Kidała – Wiceprezes Zarządu	4.132.353	21,18%	-
3	Jerzy Wodarczyk – Wiceprezes Zarządu	4.132.353	21,18%	-
4	Feliks Rożek – Przewodniczący Rady Nadzorczej	-	-	-
5	Jan Kidała – Członek Rady Nadzorczej	-	-	-
6	Aleksandra Wodarczyk – Członek Rady Nadzorczej	-	-	-
7	Katarzyna Czerniak – Członek Rady Nadzorczej	-	-	-
8	Jerzy Biernat – Członek Rady Nadzorczej	-	-	-

4.4. Historia Emitenta

Firma Bowim powstała w 1995 roku jako spółka cywilna działająca w branży dystrybucji wyrobów stalowych.

W 2001 roku firma została przekształcona w Spółkę Akcyjną.

Powstanie Grupy Kapitałowej (dalej: Grupa Kapitałowa, Grupa Emitenta, Grupa) - wrzesień 2005 roku, kiedy to Spółka utworzyła, na bazie oddziału w Rzeszowie, spółkę zależną Bowim-Podkarpacie Sp. z o.o. Emitent objął wówczas przedmiotowe udziały w kapitale założycielskim powyższej spółki stanowiące 75% kapitału zakładowego i uprawniające do wykonywania praw z 85,7% głosów na zgromadzeniach wspólników Bowim-Podkarpacie Sp. z o.o.

W 2007 roku Spółka nabyła 80% udziałów w kapitale zakładowym Betstal Sp. z o.o. a spółka zależna Bowim-Podkarpacie Sp. z o.o. nabyła 100% udziałów w kapitale zakładowym Centrostal-Jasło Sp. z o.o., inkorporując ją w całości w 2008 roku.

W 2010 roku Spółka nabyła 100% akcji w spółce Passat-Stal S.A.

W 2011 roku Spółka nabyła 10% udziałów w spółce Betstal Sp. z o.o.

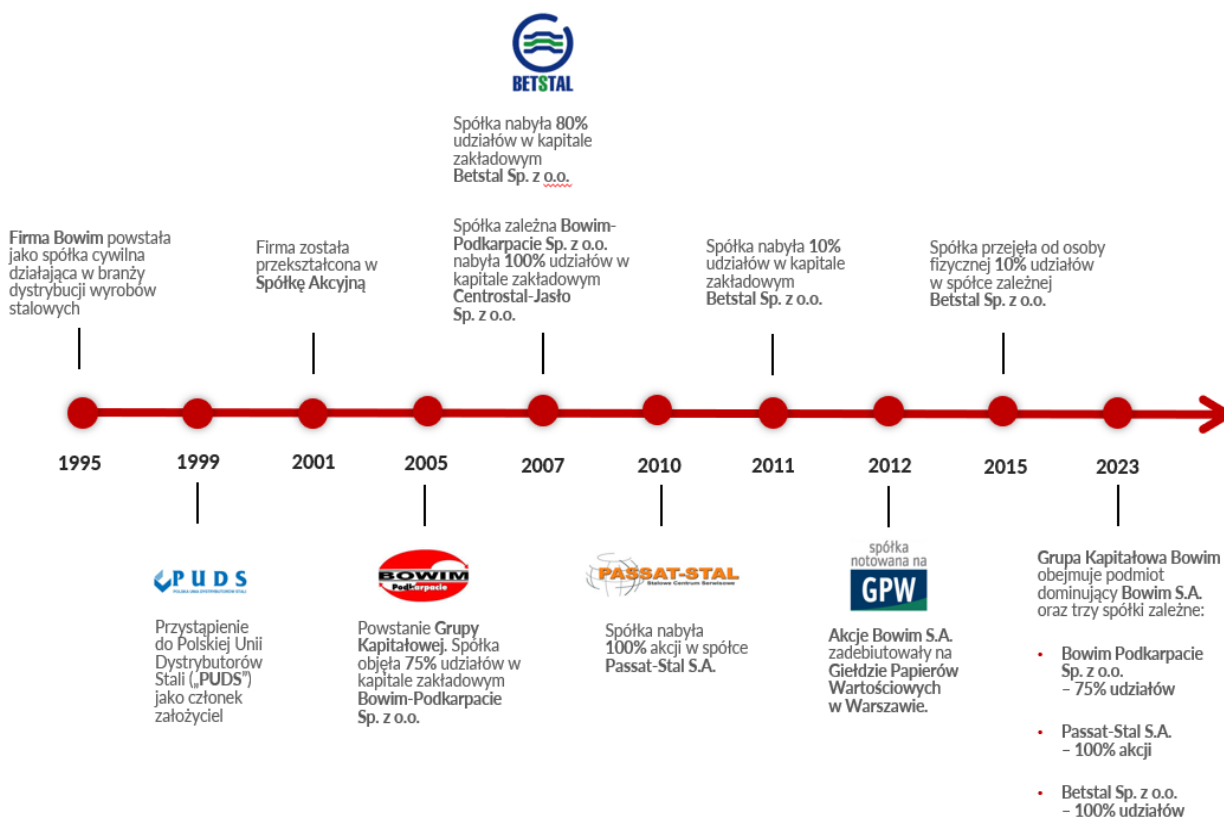
W dniu 25 stycznia 2012 roku akcje Spółki „Bowim” S.A. z powodzeniem zadebiutowały na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Wejściu Spółki na GPW nie towarzyszyła emisja akcji. Do obrotu wprowadzonych zostało łącznie 13.139.647 akcji zwykłych na okaziciela serii B, D, E i F o wartości nominalnej 0,10 zł każda.

W 2015 roku Spółka przejęła od osoby fizycznej 10 udziałów w spółce zależnej Betstal Sp. z o.o. stanowiących 10% udziału w kapitale zakładowym Spółki Betstal Sp. z o.o. Tym samym objęła w Spółce 100% udziałów.

W 2020 roku Spółka w ramach realizacji strategii rozwoju, na bazie przejętych aktywów rozpoczęła nowy profil działalności – usługi serwisowe realizowane przez Zakład Prefabrykacji Blach w Sosnowcu.

W dniu 28 lutego 2023 roku spółka Betstal Sp. z o.o. dokonała przejścia aktywów zakładu prefabrykacji elementów zbrojarskich w Warszawie.

Na dzień przekazania niniejszego raportu Grupa Kapitałowa „Bowim” obejmuje podmiot dominujący „Bowim” S.A. oraz trzy spółki zależne: Bowim-Podkarpacie Sp. z o.o., Betstal Sp. z o.o. oraz Passat-Stal S.A.

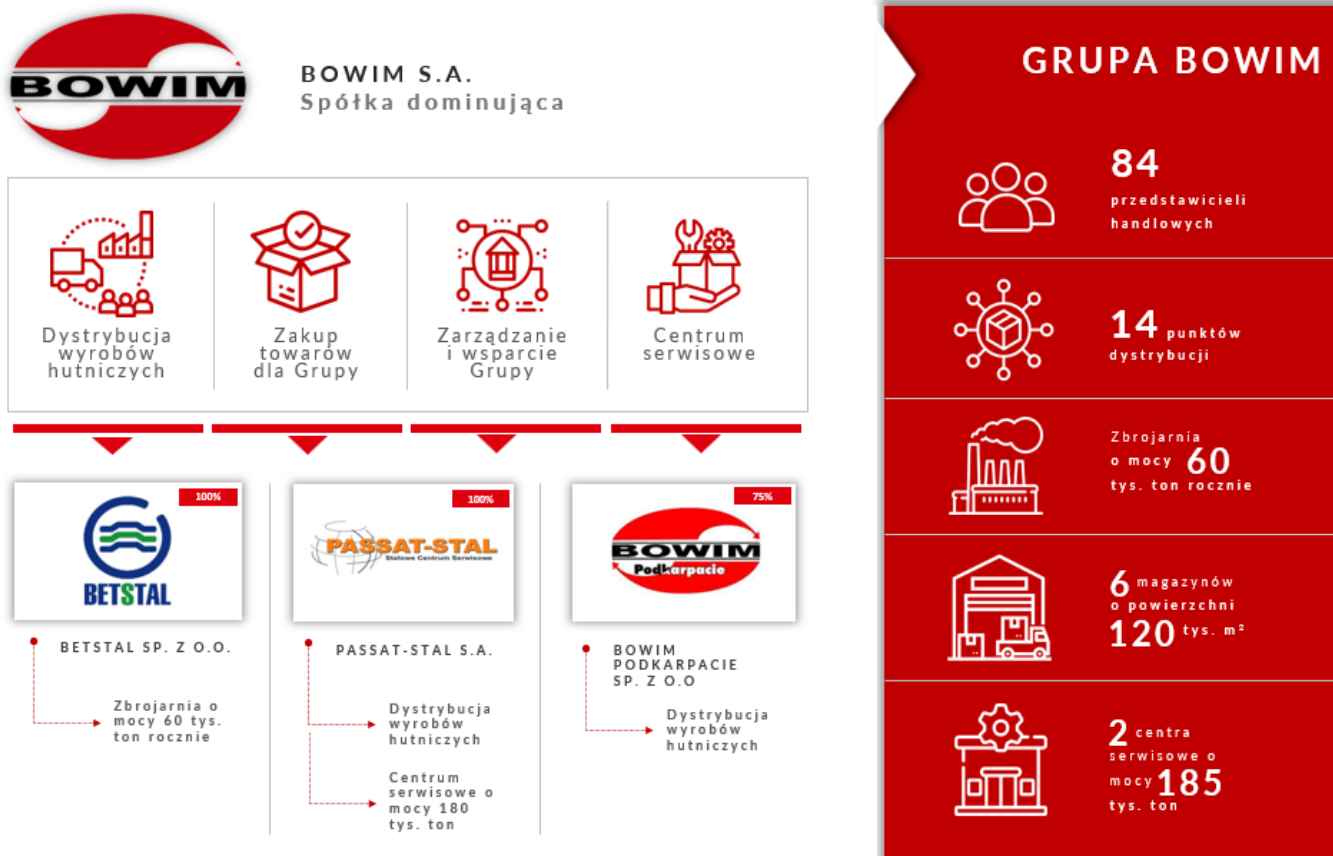


4.5. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych Emitenta z innymi podmiotami

STRUKTURA I DZIAŁALNOŚĆ GRUPY KAPITAŁOWEJ

Na dzień 31 marca 2023 roku oraz na dzień przekazania niniejszego raportu Grupa Kapitałowa obejmuje jednostkę dominującą - Spółka oraz trzy spółki zależne tj.: Betstal Sp. z o.o., Passat-Stal S.A. oraz Bowim-Podkarpacie Sp. z o.o.

SCHEMAT: GRUPA KAPITAŁOWA EMITENTA NA DZIEŃ 31 MARCA 2023 ROKU



Emitent nie należy do grupy kapitałowej innego podmiotu.

CHARAKTERYSTYKA JEDNOSTEK ZALEŻNYCH:

▪ Betstal Sp. z o.o. z siedzibą w Gliwicach

Działalność produkcyjna Betstal Sp. z o.o. wykonywana jest wyłącznie na potrzeby Emitenta. Podstawowa działalność Betstal Sp. z o.o. koncentruje się na prefabrykacji zbrojenia. Zbrojarnia Betstal Sp. z o.o. posiada możliwości produkcji elementów wszystkich kształtów w zakresie średnic prętów od 6mm do 40mm. Zakład wyposażony jest w nowoczesne maszyny do produkcji zbrojeń: linię do cięcia prętów, automaty do produkcji strzemion, giętarki. Posiada również dwie maszyny do produkcji koszy pali.

W 2023 roku Betstal Sp. z o.o. dokonała przejęcia aktywów zakładu prefabrykacji elementów zbrojarskich, którego częścią składową jest w pełni wyposażony i funkcjonujący zakład produkcyjny w Warszawie o nominalnych, miesięcznych mocach produkcyjnych 1.500 ton. Pozwoliło to na zwiększenie mocy wytwórczych spółki Betstal Sp. z o.o. łącznie do 5.000 ton miesięcznie.

▪ Passat-Stal S.A. z siedzibą w Białej k/Płocka

Passat-Stal S.A. funkcjonuje na rynku od 2000 r. konsekwentnie rozwijając profesjonalny park maszynowy oraz zwiększając zakres asortymentu i oferowanych usług. Spółka dostarcza odbiorcom blachę w kręgach, arkuszach, taśmach i profile stalowe. Passat-Stal S.A. świadczy również usługi cięcia poprzecznego, wzdłużnego, przetwarzania stali oraz usługi profilowania. Passat – Stal S.A. jest obecnie stalowym centrum serwisowym oferującym produkty w znacznej mierze przetworzone.

W dniu 8 września 2022 r. odbyło się Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie spółki Passat-Stal S.A. na którym został podwyższony o kwotę 3.130.000 PLN kapitał zakładowy tej spółki w wyniku emisji 3.130.000 akcji zwykłych na okaziciela serii D o wartości nominalnej 1,00 PLN każda i cenie emisyjnej 1,62 PLN przeznaczonych do objęcia w drodze subskrypcji prywatnej z zachowaniem prawa poboru przez BOWIM S.A. Nowo emitowane akcje będą uczestniczyły w dywidendzie począwszy od wypłat zysku jaki zostanie przeznaczony do podziału za rok obrotowy kończący się w dniu 31 grudnia 2022.

▪ **Bowim-Podkarpacie Sp. z o.o. z siedzibą w Rzeszowie**

Podstawową działalnością Bowim-Podkarpacie Sp. z o.o. jest sprzedaż wyrobów hutniczych na lokalnym rynku podkarpackim. Bowim-Podkarpacie Sp. z o.o. oferuje w szerokim zakresie stale węglowe niestopowe i niskostopowe producentów krajowych i zagranicznych, w tym w szczególności blach, prętów, w tym zbrojeniowych, kształtowników, rur oraz profili.

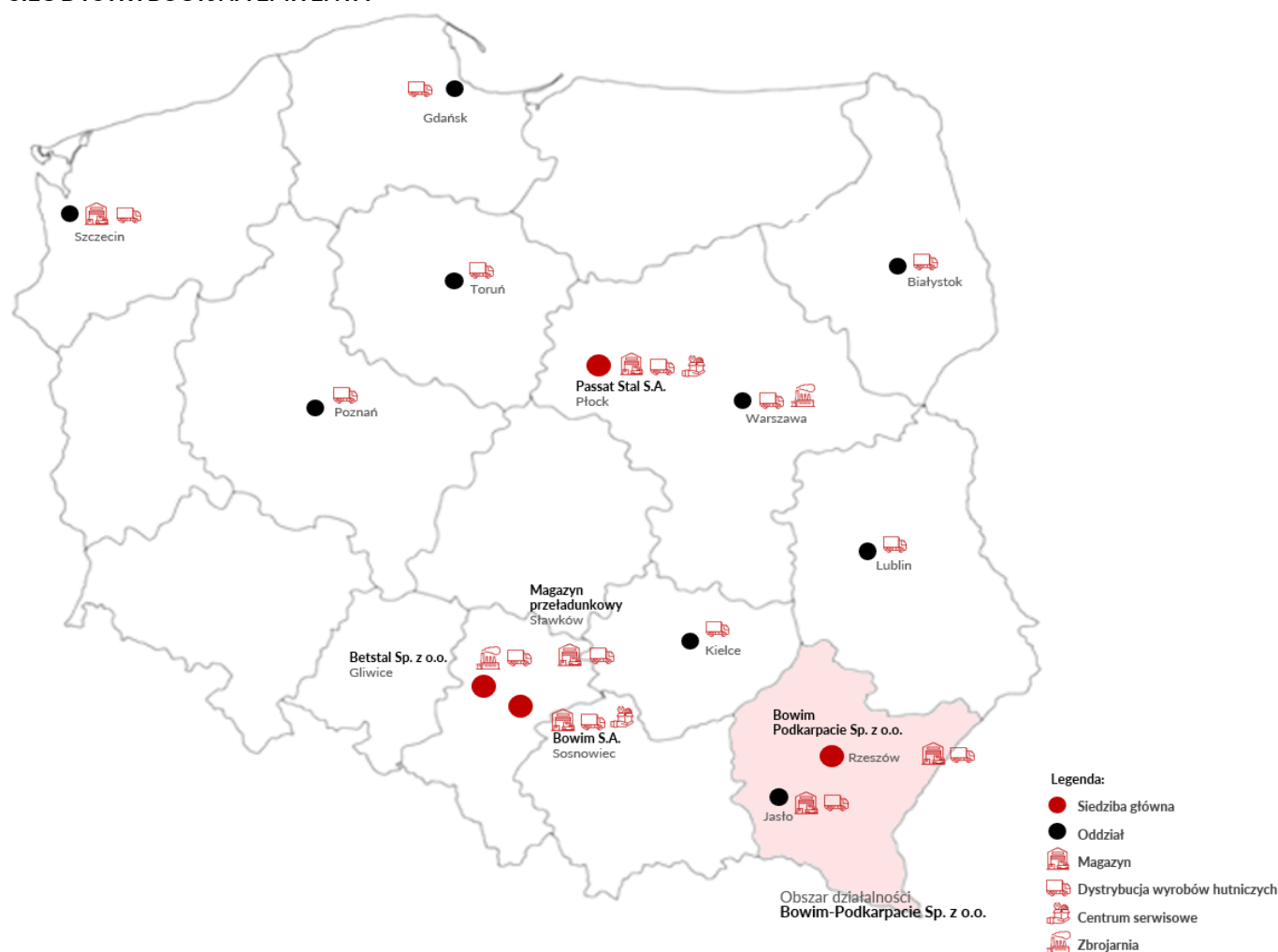
4.6. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach

Podstawowym przedmiotem działalności Emitenta oraz Grupy Kapitałowej Bowim jest dystrybucja wyrobów hutniczych poprzez własną sieć sprzedaży, a także produkcja prefabrykatów zbrojeniowych (poprzez spółkę zależną BETSTAL Sp. z o.o.), cięcie wzdłużne i poprzeczne blach oraz produkcja profili zimno giętych oraz proces cięcia wzdłużnego i poprzecznego blach w kręgach (poprzez centrum serwisowe w spółce zależnej Passat-Stal S.A.). Emitent poprzez outsourcing świadczy usługi montażu stali zbrojeniowej na potrzeby budownictwa infrastrukturalnego, przemysłowego oraz mieszkaniowego i usługi transportu towarów zakupionych przez kontrahentów.

Spółka w ramach realizacji strategii rozwoju dołączyła do swojej oferty usługi z zakresu wypalania blach, gięcia na prasie krawędziowej, wykonywania drobnych konstrukcji spawanych oraz innych usług związanych z wierceniem, szlifowaniem, gratowaniem, itp. świadczonych przez Zakład Prefabrykacji Blach w Sosnowcu.

Emitent poprzez spółkę zależną Betstal Sp. z o.o. dokonał przejęcia aktywów zakładu prefabrykacji elementów zbrojarskich, którego częścią składową jest w pełni wyposażony i funkcjonujący zakład produkcyjny w Warszawie.

SIEĆ DYSTRYBUCYJNA EMITENTA



Siedziba Spółki wraz z magazynem centralnym jest zlokalizowana w Sosnowcu i pełni funkcję centrum dystrybucyjno-logistycznego. Sieć dystrybucyjna Emitenta obejmuje swym zasięgiem praktycznie cały obszar kraju, a w jej skład wchodzi magazyn przeładunkowy w Sławkowie oraz oddziały handlowe zlokalizowane w Białymstoku, Gdańsku, Kielcach, Lublinie, Poznaniu, Szczecinie (razem z magazynem), Toruniu, Warszawie. Sieć ta jest uzupełniona Zakładem Prefabrykacji Blach w Sosnowcu jak i infrastrukturą spółek z Grupy Kapitałowej w postaci centrum serwisowo-magazynowego w Płocku (należącego do spółki zależnej – Passat Stal S.A.) oraz centrum dystrybucyjno-logistycznego w Rzeszowie wraz z magazynem handlowym



w Jaśle (należącymi do spółki zależnej Bowim-Podkarpacie Sp. z o.o.) oraz zakładem produkcji prefebrykatów zbrojeniowych w Gliwicach i w Warszawie (należącymi do Spółki zależnej Betstal Sp. z o.o.).

W celu osiągnięcia korzyści skali zakupy dla całej Grupy Kapitałowej Emitenta dokonywane są przez Bowim S.A. Efektywne zarządzanie asortymentem oraz bieżąca kontrola stanów magazynowych są możliwe dzięki połączeniu systemem informatycznym magazynu centralnego z regionalnymi biurami handlowymi.

TABELA: STRUKTURA ASORTYMENTOWA PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY EMITENTA W I KWARTALE 2023 I 2022 ROKU

Wyszczególnienie	I kwartał 2023			I kwartał 2022		
	Wartość [tys. PLN]	Udział [%]	Ilość [tys. t]	Wartość [tys. PLN]	Udział [%]	Ilość [tys. t]
Blachy	226 777	40%	48 507	254 421	41%	47 825
Rury i profile	124 143	22%	24 496	138 644	22%	23 424
Pręty zbrojeniowe	83 898	15%	24 247	68 180	11%	16 014
Kształtowniki	65 606	12%	14 251	73 287	12%	14 380
Pręty	29 527	5%	6 801	29 581	5%	6 370
Prefabrykaty zbrojeniowe	28 040	5%	7 508	48 601	8%	11 674
Inne	4 974	1%	1 483	6 479	1%	1 523
RAZEM		100%	127 293		100%	121 210

W samej strukturze asortymentowej przychodów nie zaszły zmiany, które można by uznać za istotne. Od lat czołowe miejsca wśród sprzedawanych towarów stanowią blachy z 40% udziałem w przychodach IQ 2023 roku (wystąpił spadek udziału o 1 punkt procentowy w porównaniu do IQ 2022 roku) oraz rury i profile z 22% udziałem w IQ 2022 roku (ich udział procentowy w porównaniu do IQ 2022 roku nie zmienił się). Pozostałe asortymenty osiągnęły łącznie 38% udziału w przychodach IQ 2023 roku i 37% w przychodach IQ 2022 roku.

TABELA: STRUKTURA BRANŻOWA PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY EMITENTA W I KWARTALE 2023 I 2022 ROKU

Wyszczególnienie	I kwartał 2023		I kwartał 2022		Dynamika [%]
	Wartość [tys. PLN]	Udział [%]	Wartość [tys. PLN]	Udział [%]	
Konstrukcje stalowe	145 273	26%	169 413	27%	-14%
Handel	114 043	20%	102 553	17%	11%
Przemysł metalowy	91 656	16%	105 315	17%	-13%
Przemysł budowlany	81 214	14%	108 936	18%	-25%
Przemysł maszynowy	70 122	13%	63 219	10%	11%
Inny	43 165	8%	64 660	10%	-10%
Przemysł energetyczny	18 141	3%	5 720	1%	-18%
RAZEM	563 614	100%	619 816	100%	-9%

W IQ 2023 roku głównymi odbiorcami Spółki były podmioty z branży konstrukcji stalowych, a ich udział w strukturze przychodów ze sprzedaży w porównaniu do IQ 2022 roku zmniejszył się o 1 punkt procentowy. Kolejne trzy miejsca pod względem udziału w przychodach ze sprzedaży w IQ 2023 roku zajmowali odbiorcy z branży handlowej (20%), przemysłu metalowego (16%) i przemysłu budowlanego (14%). Największy przyrost wartości przychodów odnotowano w branży handlowej (zmiana ze 102.553 tys. PLN w IQ 2022 roku do 114.043 tys. PLN w IQ 2023 roku, tj. +11%). Z kolei największy spadek odnotowano w branży budowlanej (zmiana ze 108.936 tys. PLN w IQ 2022 roku do 81.214 tys. PLN w IQ 2023 roku, tj. -25%).

TABELA: STRUKTURA ASORTYMENTOWA PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY GRUPY EMITENTA W I KWARTALE 2023 I 2022 ROKU

Wyszczególnienie	I kwartał 2023			I kwartał 2022		
	Wartość [tys. PLN]	Udział [%]	Ilość [tys. t]	Wartość [tys. PLN]	Udział [%]	Ilość [tys. t]
Blachy	234 843	40%	50 198	261 713	41%	48 690
Rury i profile	129 399	22%	25 462	142 336	22%	23 925
Pręty zbrojeniowe	86 728	15%	25 015	77 200	12%	17 936
Kształtowniki	68 766	12%	14 850	76 833	12%	14 986
Pręty	31 324	5%	7 167	31 664	5%	6 737
Prefabrykaty zbrojeniowe	28 040	5%	7 508	48 601	7%	11 674
Inne	5 929	1%	1 782	6 441	1%	1 596
RAZEM		100%	131 982		100%	125 544

W samej strukturze asortymentowej przychodów Grupy Bowim nie zaszły zmiany, które można by uznać za istotne. Od lat czołowe miejsca wśród sprzedawanych towarów stanowią blachy z 40% udziałem w przychodach IQ 2023 roku (wystąpił spadek udziału o 1 punkt procentowy w porównaniu do IQ 2022 roku) oraz rury i profile z 22% udziałem w IQ 2023 roku (ich udział procentowy w porównaniu do IQ 2022 roku nie zmienił się). Pozostałe asortymenty osiągnęły łącznie 38% udziału w przychodach IQ 2023 roku i 37% w przychodach IQ 2022 roku.

TABELA: STRUKTURA BRANŻOWA PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY GRUPY EMITENTA W I KWARTALE 2023 I 2022 ROKU

Wyszczególnienie	I kwartał 2023		I kwartał 2022		Dynamika [%]
	Wartość [tys. PLN]	Udział [%]	Wartość [tys. PLN]	Udział [%]	
Konstrukcje stalowe	149 759	26%	177 471	27%	-16%
Handel	108 681	18%	88 721	14%	22%
Przemysł metalowy	93 817	16%	107 847	17%	-13%
Przemysł budowlany	83 806	14%	111 943	17%	-25%
Przemysł maszynowy	73 837	13%	68 060	11%	8%
Inny	57 515	10%	85 611	13%	-17%
Przemysł energetyczny	18 183	3%	5 729	1%	-19%
RAZEM	585 598	100%	645 382	100%	9%

W IQ 2023 roku głównymi odbiorcami Grupy Bowim były podmioty z branży konstrukcji stalowych, a ich udział w strukturze przychodów ze sprzedaży w porównaniu do IQ 2022 roku zmniejszył się o 1 punkt procentowy. Kolejne trzy miejsca pod względem udziału w przychodach ze sprzedaży w IQ 2023 roku zajmowali odbiorcy z branży handlowej (18%), przemysłu metalowego (16%) i przemysłu budowlanego (14%). Największy przyrost wartości przychodów odnotowano w branży handlowej (zmiana z 88.721 tys. PLN w IQ 2022 roku do 108.681 tys. PLN w IQ 2023 roku, tj. +22%). Z kolei największy spadek odnotowano w branży budowlanej (zmiana ze 111.943 tys. PLN w IQ 2022 roku do 83.806 tys. PLN w IQ 2023 roku, tj. -25%).

4.7. Informacje o rynkach zbytu i zaopatrzenia

Głównym rynkiem działalności Emitenta i Grupy Kapitałowej Bowim jest rynek dystrybucji wyrobów hutniczych. Ponadto Grupa działa na rynku produkcji zbrojenia prefabrykowanego dla budownictwa.

Większość sprzedaży generowana jest na rynku krajowym. Przychody z tytułu sprzedaży eksportowej Emitenta w okresie IQ 2023 roku, stanowiły blisko 3% sprzedaży ogółem. W strukturze sprzedaży krajowej największy udział w okresie IQ 2023 roku miały województwa: mazowieckie (21%), śląskie (13%) oraz wielkopolskie (11%).

Z kolei analizując łączny udział 10 największych odbiorców, rok do roku nie wystąpiły istotne zmiany w ich udziale w ogólnej wartości przychodów ze sprzedaży – w okresie IQ 2023 roku udział ten wyniósł 17%, czyli w porównaniu do IQ 2022 zwiększył się o 3 punkty procentowe. Ponadto żaden z odbiorców nie przekroczył poziomu 5%, co świadczy o dużej dywersyfikacji ryzyka i pełnej niezależności Emitenta od odbiorców.

Emitent, jako centrum zakupowe Grupy, dąży w swojej polityce do niezależności zakupowej, która pozwala na przemysłane funkcjonowanie, niezagrożone utratą podstawowego źródła zaopatrzenia. W tym celu Emitent dokonuje wyboru 2-3 podstawowych dostawców strategicznych w każdym asortymencie, a dostawy od tych podmiotów są uzupełniane na bieżąco przez zakupy od dostawców o mniejszym znaczeniu. Ponadto Spółka realizuje dostawy od kilkudziesięciu producentów krajowych i zagranicznych. Taki model pozwala Emitentowi na dokonywanie swobodnego wyboru najkorzystniejszych dla siebie warunków dostawy poszczególnych wyrobów hutniczych. U 10 największych dostawców Emitent dokonał w IQ 2023 roku 68% zakupów, w IQ 2022 roku było to 67%. Udział żadnego z dostawców nie przekroczył poziomu 20% (w IQ 2022 roku poziomu 14%).

Z wieloma podstawowymi dostawcami Emitent negocjuje i podpisuje umowy handlowe pozwalające na uzyskanie rabatów przy odpowiednim poziomie zrealizowanych i terminowo zapłaconych zamówień.

Relacje handlowe z dostawcami krajowymi Emitenta opierają się głównie na krótkoterminowych zamówieniach składanych do każdej dostawy, natomiast dłuższe umowy ramowe określające ogólne warunki współpracy zdarzają się rzadko. Import w IQ 2023 roku stanowił 35% zakupów Spółki (w IQ 2022 roku 36%) i prowadzony był w oparciu o zawierane kontrakty.

Wszystkie kontrakty na zakup materiałów zawierane do tej pory przez Emitenta miały charakter krótkoterminowy i obejmowały swoim czasem obowiązywania okres dostaw maksymalnie do 3 miesięcy.

Zasady uzupełniania zapasów

- Emitent dokonuje uzupełniania stanów magazynowych w oparciu o plany sprzedażowe, wyniki raportów z systemu gospodarki magazynowej oraz na podstawie bieżącej analizy rynku stalowego oraz jego trendów.
- Do głównych kryteriów zakupu towarów stosowanych przez Emitenta należą:
- Analiza dostępności materiału na magazynach handlowych w stosunku do zaplanowanych poziomów sprzedażowych,
- Analiza rotacji materiału na magazynie – Emitent uzupełnia bieżące stany magazynowe do sprzedaży doraźnej poprzez analizę aktualnych stanów magazynowych, złożonych zamówień oraz współczynnika sprzedaży za ostatnie okresy handlowe. Bowim pozyskuje na bieżąco aktualne oferty dostawców (producentów), a następnie, po ich analizie i ostatecznych negocjacjach, wybierane te z najkorzystniejszymi warunkami cenowymi, jakościowymi oraz

terminowymi. W zależności od dostawcy mogą występować różne formy dostawy. W większości, dostawy zagraniczne realizowane są za pośrednictwem kolei i na koszt dostawcy, natomiast w przypadku dostaw krajowych przeważają odbiory samochodowe organizowane na zlecenie Działu Zakupu przez Dział Logistyki na bazie współpracy z przewoźnikami zewnętrznymi,

- Dostawy typu „tranzytowego” bezpośrednio dla kluczowych odbiorców Emitenta – w tym przypadku Dział Zakupu wysyła zapytania ofertowe do stałych dostawców Emitenta. Na bazie otrzymanych ofert, przygotowywana jest oferta dla odbiorcy. W przypadku organizacji dostawy bezpośrednio dla odbiorcy, dostawca najczęściej przesyła na zlecenie Emitenta materiał bezpośrednio do finalnego odbiorcy,
- Zakupy w oparciu o dokonywaną analizę sytuacji na rynku (ograniczenie wpływu wysokiej fluktuacji cen stali). W związku ze specyfiką rynku stalowego charakteryzującego się dość dużą zmiennością cen, Emitent dokonuje ciągłego monitoringu rynku stali i wyrobów hutniczych. W zależności od wyników bieżącej analizy rynku Emitent podejmuje decyzje o ilości zamawianych materiałów i wyborze dostawcy.



5. Informacje dodatkowe

5.1. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu nie wystąpiły okoliczności mogące spowodować skutki w postaci zmian w strukturze jednostki gospodarczej w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

5.2. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu poza niżej opisanym postępowaniem przed PARP nie toczą się i w okresie pierwszego kwartału 2023 roku nie toczyły się w stosunku do Emitenta lub jego spółek zależnych żadne postępowania przed organami administracji publicznej, ani inne postępowania sądowe lub arbitrażowe, które mogłyby mieć istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Emitenta, czy Grupy Kapitałowej Bowim oraz stanowiłyby pojedynczo lub łącznie co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta lub Grupy Kapitałowej Bowim.

NIEOSTATECZNA DECYZJA PARP NAKAZUJĄCA CZĘŚCIOWY ZWROT DOTACJI UDZIELONEJ SPÓŁCE ZALEŻNEJ PASSAT-STAL S.A.

W dniu 13 marca 2020 roku, spółce zależnej Passat-Stal S.A. została doręczona decyzja z dnia 25 lutego 2020 roku, wydana przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości (PARP), w której zobowiązano spółkę zależną Emitenta do dokonania w terminie 14 dni od dnia 13 marca 2020 roku zwrotu środków w wysokości 8.118.868,80 zł wraz z odsetkami. Raport bieżący nr 7/2020 z dnia 13.03.2020 r.

Przedmiotowe środki zostały przekazane PASSAT-STAL w ramach Umowy o dofinansowanie nr UDA-POIG.04.04.00-14-016/08-00 projektu pn. „Wdrożenie innowacyjnej technologii przetwarzania blach o szerokim zakresie grubości”, zawartej przez PASSAT-STAL z PARP w dniu 30 grudnia 2008 w ramach działania 4.4 Nowe inwestycje o wysokim potencjalnie innowacyjnym osi priorytetowej 4 Inwestycje w innowacyjne przedsięwzięcia Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007 – 2013 r. (dalej jako: „Umowa o dofinansowanie”), która podlegała kilku nie stwierdzającym żadnych uchybień kontrolom, w tym w kwietniu 2010 r. przez Dyrektora Urzędu Kontroli Skarbowej i w lipcu 2012 r. przez PARP.

Na dzień podpisania umowy przyznającej dotację, jak i na dzień wystąpienia zdarzenia które w ocenie PARP naruszyło postanowienia umowy (dotyczy lat 2008 – 2009), spółka Passat Stal nie należała do Grupy Kapitałowej BOWIM.

W ocenie Zarządu Emitenta i Zarządu PASSAT-STAL postępowanie administracyjne w sprawie zwrotu środków powinno zostać umorzone, albowiem poza innymi argumentami, termin przedawnienia zobowiązania do zwrotu środków pochodzących z Umowy o dofinansowanie upłynął najpóźniej z dniem 29 grudnia 2018 r. i w bieżącym okresie nie wpłynie na wynik finansowy spółki zależnej a tym samym Grupy Kapitałowej Emitenta.

Otrzymana decyzja nie jest ostateczna. Od decyzji przysługuje odwołanie do Ministra właściwego ds. Funduszy i Polityki Regionalnej, a następnie od decyzji Ministra właściwego ds. Funduszy i Polityki Regionalnej będzie przysługiwało stronom postępowania prawo wniesienia skargi do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego.

Spółka jako Skarżący reprezentowana przez adwokata Przemysława Wierzbickiego KKLW Wierzbicki i Wspólnicy sp.k. w dniu 26.03.2020 odwołała się od decyzji PARP z dnia 25.02.2020 nr DK/20/2020, zaskarżając ww. decyzję w całości zarzucając naruszenie prawa materialnego oraz prawa procesowego, wnosząc o uchylenie w całości zaskarżonej decyzji oraz umorzenie w całości postępowania w przedmiocie zwrotu środków, ewentualnie uchylenie w całości zaskarżonej decyzji oraz przekazanie sprawy do ponownego rozpoznania przez PARP. Odwołanie powyższe zostało złożone do Ministra ds. Funduszy i Polityki Regionalnej za pośrednictwem PARP. Dodatkowo dla potwierdzenia własnego bezpieczeństwa jak również krzyżowego sprawdzenia zaprezentowanego powyżej stanowiska Spółka Zależna zleciła dodatkową niezależną analizę sytuacji prawnej kancelarii Baker McKenzie Krzyżowski i Wspólnicy która to podzieliła pierwotne wnioski i poparła swoje stanowisko opinią przekazaną 28 kwietnia 2020 do organu odwoławczego tj. Ministra ds. Funduszy i Polityki Regionalnej za pośrednictwem PARP.

Pismem z dnia 06 sierpnia 2020 r. Minister ds. Funduszy i Polityki Regionalnej zawiadomił Spółkę jako stronę postępowania, że w dniu 2 kwietnia 2020 r. wpłynęło do Organu II instancji wraz z aktami sprawy jej odwołanie od decyzji PARP nr DK/20/2020.

Na dzień publikacji niniejszego raportu Spółka nie powzięła nowych informacji dotyczących niniejszej sprawy.

5.3. Informacje o zawartych umowach

W pierwszym kwartale 2023 roku oraz do dnia publikacji niniejszego Raportu zawarto opisane poniżej umowy.

W pierwszym kwartale 2023 roku oraz do dnia publikacji niniejszego raportu nie zawarto żadnych innych istotnych umów (za wyjątkiem kredytowych, opisanych w pkt. 5.5 *Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym okresie sprawozdawczym umowach dotyczących kredytów i pożyczek*), które mogłyby mieć istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Emitenta czy Grupy Kapitałowej Bowim oraz stanowiłyby pojedynczo lub łącznie co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta.



5.4. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe

W pierwszym kwartale 2023 roku oraz do dnia publikacji niniejszego Raportu Emitent oraz jednostki od niego zależne nie zawierały transakcji z podmiotami powiązаныmi na warunkach innych niż rynkowe. Więcej informacji dot. transakcji zawartych pomiędzy spółkami Grupy Kapitałowej zawierają Noty 20 „*Transakcje z podmiotami powiązаныmi*” Jednostkowego sprawozdania finansowego za pierwszy kwartał 2023 roku i Skonsolidowanego sprawozdania finansowego za pierwszy kwartał 2023 roku.

5.5. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym okresie sprawozdawczym umowach dotyczących kredytów i pożyczek

W pierwszym kwartale 2023 roku oraz do dnia publikacji niniejszego Raportu Emitent oraz jednostki od niego zależne nie zaciągnęły ani nie wypowiedziały żadnych umów dotyczących kredytów lub pożyczek, które mogłyby mieć istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Emitenta czy Grupy Kapitałowej Bowim oraz stanowiłyby pojedynczo lub łącznie co najmniej 10% kapitałów własnych Bowim S.A.

5.6. Informacje o udzielonych w danym okresie sprawozdawczym pożyczkach

W pierwszym kwartale 2023 roku oraz do dnia publikacji niniejszego Raportu Emitent oraz jednostki od niego zależne nie udzieliły pożyczek, które mogłyby mieć istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Emitenta czy Grupy Kapitałowej Bowim oraz stanowiłyby pojedynczo lub łącznie co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta.

5.7. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym okresie sprawozdawczym poręczeniach i gwarancjach

W pierwszym kwartale 2023 roku i do dnia publikacji niniejszego Raportu na zlecenie Bowim S.A. – banki i towarzystwa ubezpieczeniowe wystawiły gwarancje dotyczących zabezpieczenia zapłaty dostaw towarów lub należytego wykonania umów w łącznej kwocie 6,8 mln PLN.

W celu zabezpieczenia transakcji sprzedaży Bowim S.A. wymaga w uzasadnionych przypadkach od swoich kontrahentów poręczenia transakcji przez inne podmioty lub gwarancji bankowych. W pierwszym kwartale 2023 roku i do dnia publikacji niniejszego raportu Spółka otrzymała poręczenia i gwarancje w łącznej kwocie 25,0 mln PLN.

W pierwszym kwartale 2023 roku i do dnia publikacji niniejszego Raportu, pozostałe Spółki z Grupy Kapitałowej Bowim poza opisanymi w niniejszym raporcie nie otrzymały oraz nie udzieliły żadnych nowych gwarancji i poręczeń, które mogłyby mieć istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Spółki, bądź Grupy Kapitałowej oraz stanowiłyby pojedynczo lub łącznie co najmniej 10% kapitałów własnych Bowim S.A.

V-ce Prezes Zarządu Adam Kidała	
V-ce Prezes Zarządu Jacek Rożek	
V-ce Prezes Zarządu Jerzy Wodarczyk	



Kontakt

Bowim S.A.
ul. Niwecka 1E
41-200 Sosnowiec

Tel.: +48 32 392 93 80
Mail: firma@bowim.pl

