

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES SZEŚCIU MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023 R.**

Limassol, 10 sierpnia 2023 r.

SPIS TREŚCI

		Strona
CZĘŚĆ I	SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY	4
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE FINANSOWE	31

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z § 60 ustęp 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie półrocznym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport półroczny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności niniejszy raport półroczny zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie półrocznym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie półrocznym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie półrocznym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcją, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOŚĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport półroczny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie półrocznym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu półrocznego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu półrocznego.

Część I Sprawozdanie Dyrektorów z działalności Spółki i Grupy

1. Wprowadzenie

ASBIS Group jest wiodącym dystrybutorem z wartością dodaną, deweloperem i dostawcą produktów, rozwiązań i usług ICT oraz IoT na rosnących rynkach Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA) z lokalnymi operacjami w Europie Środkowo-Wschodniej, republikach bałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, Bliskiego Wschodu i Afryki Północnej, łącząc szeroki zasięg geograficzny z szeroką gamą produktów dystrybuowanych w formule „one-stop-shop”. Koncentrujemy się na następujących krajach: Kazachstan, Ukraina, Słowacja, Polska, Czechy, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, kraje Bliskiego Wschodu (tj. Zjednoczone Emiraty Arabskie, Katar i inne kraje Zatoki Perskiej) oraz Łotwa.

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Apple, Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio, Prestigio Solutions, Canyon, Perenio, AENO, LOGGAR i CRON ROBOTICS.

ASBIS rozpoczął działalność w 1990 r. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez dwa główne centra dystrybucyjne (w Czechach i w Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 31 magazynów w 34 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 60 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w 1, Iapetou Street, 4101, Agios Athanasios, Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023

Po najbardziej rentownym pierwszym kwartale w historii, drugi kwartał 2023 roku zakończyliśmy bardzo mocno, generując miesiąc do miesiąca wysoki, dwucyfrowy wzrost sprzedaży. Dzięki konsekwentnej realizacji naszej strategii i ogromnej determinacji naszych zespołów udało nam się osiągnąć mocny wzrost przychodów, pomimo faktu, iż historycznie drugi kwartał jest najsłabszym kwartałem roku kalendarzowego w branży IT.

W II kwartale 2023 roku kontynuowaliśmy naszą strategię inwestowania na perspektywicznych rynkach, takich jak kraje Azji Centralnej, Kaukazu i Afryki, ale także w Europie Zachodniej, budując silne zespoły, dzięki którym możemy dynamicznie zwiększać naszą sprzedaż. Kontynuowaliśmy również wzmacnianie i rozwój naszego portfolio produktów i usług IT o zaawansowane technologicznie rozwiązania, w tym pion związany z robotyką – ASBIS Robotic Solutions (AROS).

Patrząc na wyniki, w II kw. 2023 r. przychody wyniosły 674,1 mln USD (wzrost o 30,5% w porównaniu do II kw. 2022 r.). Marża zysku brutto ustabilizowała się na poziomie 8,04%. Zysk operacyjny (EBIT) wzrósł o

12,2% i osiągnął 54,2 mln USD w porównaniu do 48,3 mln USD w II kw. 2022 r. Zysk netto poprawił się i osiągnął 11,2 mln USD, co oznacza wzrost o 1,5% w stosunku do porównywalnego okresu ubiegłego roku.

Jeśli chodzi o przepływy pieniężne, warto wspomnieć, że w II kwartale 2023 roku ASBIS wygenerował dodatnią gotówkę z działalności operacyjnej w wysokości 59,4 mln USD w porównaniu do zmniejszenia pozycji gotówkowej w wysokości 0,5 mln USD w II kwartale 2022 roku.

W I półroczu 2023 r. ASBIS wygenerował przychody w wysokości 1 396,1 mln USD (wzrost o 15,3% w porównaniu do I półrocza 2022 r.) i osiągnął zysk netto po opodatkowaniu w wysokości 28,6 mln USD, co oznacza wzrost o 5,6% w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku.

Wzrost sprzedaży w ujęciu kwartalnym odzwierciedla silny wzrost we wszystkich geograficznych segmentach sprawozdawczych Spółki. Regiony byłego Związku Radzieckiego oraz Europy Środkowej i Wschodniej tradycyjnie miały największy udział w przychodach Grupy. Udział krajów byłego Związku Radzieckiego w przychodach ogółem wzrósł do 48,02% w II kw. 2023 r. w porównaniu do 45,50% w II kw. 2022 r.

W II kwartale 2023 r. wiele linii produktowych odnotowało wzrosty. Liderem sprzedaży Spółki pozostały smartfony, procesory i laptopy.

Analiza poszczególnych krajów potwierdza doskonałe tempo wzrostu, jakie Grupa była w stanie osiągnąć w niemal wszystkich głównych krajach, w których prowadzi działalność. Ważnymi krajami o najwyższym wzroście sprzedaży w II kwartale 2023 r. były:

- Ukraina – wzrost o 126,5%
- Niemcy – wzrost o 104,0%
- Rumunia – wzrost o 76,7%
- Polska – wzrost o 64,2%
- Gruzja – wzrost o 56,8%

Jeśli chodzi o nasze marki własne, jesteśmy bardzo zadowoleni z tego, jak rozwijały się one w ostatnich miesiącach:

- **AENO Premium Eco Smart Heater** otrzymał cenioną międzynarodową nagrodę „Red Dot Award 2023” jednocześnie w dwóch nominacjach „Technologia grzewcza i klimatyzacyjna” oraz „Inteligentne produkty”.
- **Canyon** z powodzeniem zwiększył swój udział w rynku w kategorii inteligentnych zegarków, w szczególności w segmencie komputerów sportowych na rękę oraz rynku zegarków dziecięcych w Rumunii.
- **Lorgar** wprowadził na rynek nową linię urządzeń do gier, oferując wysokiej jakości produkty dostosowane do społeczności graczy. Lorgar z powodzeniem zorganizował Lorgar Cup, ekscytujący turniej, który odbywał się równolegle z Mistrzostwami Europy Środkowo-Wschodniej. Turniej ten był platformą dla lokalnych drużyn z Czech, Słowacji, Rumunii, Bułgarii i Ukrainy do zaprezentowania swoich talentów na arenie międzynarodowej, przyciągając uwagę i udział entuzjastów gier. Dzięki turniejowi Lorgar z powodzeniem eksponował swoje produkty z 11 kluczowymi partnerami w Czechach, Słowacji, Rumunii, Bułgarii i Ukrainie.
- **AROS** rozszerzył swoją działalność na Węgry, Bułgarię, Cypr i Bliski Wschód, wzmacniając swoje zespoły inżynierskie i handlowe oraz poszukując kolejnych ekspertów rynku robotyki w regionie EMEA. Obecnie AROS posiada lokalne zespoły rezydujące w Polsce, Rumunii, Czechach i Słowacji, Grecji, na Cyprze, Węgrzech, w Bułgarii i Zjednoczonych Emiratach Arabskich. W II kwartale 2023 r. AROS pozyskał kilku strategicznych resellerów w całej Europie Środkowo-

Wschodniej. Wszyscy partnerzy rozpoczęli proces szkoleń i certyfikacji rozwiązań AROS. W lipcu 2023 roku w Limassol zainstalowano pierwszy automatyczny kiosk serwujący piwo.

W II kwartale 2023 r. w Spółce wystąpiły inne ważne wydarzenia biznesowe:

- ASBIS wzmocnił swoją Radę Dyrektorów, powołując dwóch nowych członków: Pana Constantinos Petridesa – który został powołany do Rady Dyrektorów jako Dyrektor Niewykonawczy oraz Panią Hannę Kaplan na stanowisko Dyrektora Wykonawczego
- ASBIS utworzył sześć nowych spółek zależnych w Armenii, Gruzji, Azerbejdżanie, Maroko, Mołdawii i RPA.
- ASBIS otworzył w stolicy Mołdawii - Kiszyniowie pierwszy sklep iSpace w tym kraju. Łącznie z nowo otwartym sklepem iSpace, Grupa prowadzi obecnie 29 sklepów, dla których jest autoryzowanym dystrybutorem produktów Apple.
- ASBIS został uznany za Wspaniałego Pracodawcę w 2023 r. ASBIS został oficjalnie sklasyfikowany na trzecim miejscu w „Cyprus National Best Workplaces 2023” na liście średnich firm, kategorii wyróżniającej firmy zatrudniające od 100 do 250 pracowników.

ASBIS nadal dzieli się swoim sukcesem z inwestorami. W dniu 6 lipca 2023 r. ASBIS wypłacił finalną dywidendę w wysokości 0,25 USD na akcję, co jest zgodne z polityką dywidendową Spółki. Łącznie z zaliczką wypłaconą w grudniu 2022 roku, ogólna kwota dywidendy z zysku za 2022 rok wyniosła 0,45 USD na akcję, co oznacza najwyższą dywidendę wypłaconą akcjonariuszom w historii ASBIS. Chcemy kontynuować naszą politykę dywidendową, ale zawsze w połączeniu z silnymi przepływami gotówkowymi wspierającymi wzrost.

Podsumowując, biorąc pod uwagę wciąż trwającą wojnę na Ukrainie, naszym drugim co do wielkości rynku, jesteśmy bardzo zadowoleni z osiągnięć Grupy w II kwartale 2023 roku. Na nadchodzące miesiące 2023 roku patrzymy z wiarą i optymizmem. Mamy wiele obszarów wzrostu, ponieważ dalej inwestujemy w rozwój robotyki i rozwój nowych rynków, takich jak Azja Środkowa, Europa Zachodnia i Afryka

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023:

- W II kw. 2023 przychody wzrosły o 30,5% do 674 147 USD z 516 424 USD w II kw. 2022.
- W II kw. 2023 zysk brutto wzrósł o 12,2% do 54 170 USD z 48 286 USD w II kw. 2022.
- W II kw. 2023 marża zysku brutto ustabilizowała się na poziomie 8,04% w porównaniu do 9,35% w II kw. 2022.
- W II kw. 2023 koszty sprzedaży wzrosły o 12,7% do 19 556 USD z 17 347 USD w II kw. 2022.
- W II kw. 2023 koszty ogólnego zarządu zwiększyły się o 15,8% do 13 283 USD z 11 476 USD w II kw. 2022.
- W II kw. 2023 EBITDA była dodatnia i wyniosła 23 171 USD w porównaniu do 20 781 USD w II kw. 2022.
- Pomimo znacznie wyższych kosztów finansowych rok do roku (8,0 mln USD, wzrost o 30,4% w stosunku do II kw. 2022) Spółka zakończyła II kw. 2023 roku w dobrym stylu, generując zysk netto w wysokości 11 245 tys. USD, w porównaniu do 11 079 tys. USD w II kw. 2022.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy trzech miesięcy zakończone 30 czerwca 2023 i 2022 roku (w tys. USD):

Region	II kw. 2023	II kw. 2022	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	323 757	234 949	37,8%
Europa Środkowo-Wschodnia	180 343	150 187	20,1%
Bliski Wschód i Afryka	102 613	87 379	17,4%
Europa Zachodnia	58 752	35 567	65,2%
Pozostałe	8 683	8 342	4,1%
Ogółem	674 147	516 424	30,5%

Główne wydarzenia w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023:

- Przychody wzrosły o 15,3% do 1 396 139 USD z 1 211 035 USD w I półroczu 2022.
- Zysk brutto wzrósł o 14,9% do 116 235 USD z 101 144 USD w I półroczu 2022.
- Marża zysku brutto pozostała relatywnie stabilna na poziomie 8,33% w porównaniu z 8,35% w I półroczu 2022.
- Koszty sprzedaży wzrosły o 10,3% do 38 187 USD z 34 632 USD w I półroczu 2022.
- Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 23,3% do 28 023 USD z 22 735 USD w I półroczu 2022. Koszty te zawierały wydatki na pomoc Ukrainie w wysokości 2 mln USD.
- EBITDA była dodatnia i wyniosła 53 779 USD w porównaniu do 46 431 USD w I półroczu 2022.
- W rezultacie wzrostu przychodów, zysku brutto ze sprzedaży i kosztów pozostających pod kontrolą, Spółka w I półroczu 2023 roku osiągnęła zysk netto w wysokości 28 627 tys. USD w porównaniu do 27 109 tys. USD w I półroczu 2022. Wynik ten uważamy za znakomity dla Grupy biorąc pod uwagę trwającą wojnę na Ukrainie, wysoką inflację, rosnące stopy procentowe i słabszy popyt w krajach regionu EMEA.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2023 i 2022 roku (w tys. USD):

Region	I półrocze 2023	I półrocze 2022	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	729 229	618 720	17,9%
Europa Środkowo-Wschodnia	340 317	316 088	7,7%
Bliski Wschód i Afryka	194 462	178 101	9,2%
Europa Zachodnia	119 498	79 105	51,1%
Pozostałe	12 633	19 021	-33,6%
Ogółem	1 396 139	1 211 035	15,3%

Definicje i stosowanie alternatywnych miar:

Zysk brutto

Zysk brutto to zysk rezydualny obliczony po odjęciu kosztów sprzedaży od przychodów.

Marża zysku brutto

Marża zysku brutto jest obliczana jako stosunek zysku brutto do przychodu.

EBIT (zysk przed odsetkami i opodatkowaniem) jest obliczany jako zysk przed opodatkowaniem, koszty finansowe netto, inne przychody/straty oraz udział w zyskach/stratach jednostek wycenianych metodą praw własności, z których wszystkie można bezpośrednio zidentyfikować w sprawozdaniu finansowym.

EBITDA

EBITDA (zysk przed odsetkami, podatkiem, amortyzacją) oblicza się jako zysk przed opodatkowaniem, koszty finansowe netto, inne dochody, udział w zysku / stracie jednostek rozliczanych metodą praw własności, amortyzację, utratę wartości firmy i ujemną wartość firmy, wszystkie które można bezpośrednio zidentyfikować w sprawozdaniach finansowych.

Powyższe alternatywne miary wyników zostały zaprezentowane w celu zapewnienia bardziej szczegółowej analizy wyników finansowych.

3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego. Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 i 2022 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2022: 1 USD = 4,4018 PLN oraz 1 EUR = 4,6899 PLN i na dzień 30 czerwca 2023: 1 USD = 4,1066 PLN oraz 1 EUR = 4,4503 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia do 30 czerwca 2023: 1 USD = 4,2744 PLN oraz 1 EUR = 4,6130 PLN a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 czerwca 2022: 1 USD = 4,2744 PLN oraz 1 EUR = 4,6427 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych odrębnie dla II kw. 2023 oraz dla II kw. 2022 – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 kwietnia do 30 czerwca 2023: 1 USD = 4,1793 PLN oraz 1 EUR = 4,5256 PLN a dla okresu pomiędzy 1 kwietnia a 30 czerwca 2022: 1 USD = 4,3849 PLN oraz 1 EUR = 4,6381 PLN.

(w tys. USD)

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 30 czerwca 2023			1 stycznia do 30 czerwca 2022		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	1.396.139	5.963.073	1.292.658	1.211.035	5.176.387	1.114.960
Koszt własny sprzedaży	(1.279.904)	(5.466.619)	(1.185.038)	(1.109.891)	(4.744.063)	(1.021.840)
Zysk brutto	116.235	496.453	107.620	101.144	432.325	93.120
<i>Marża zysku brutto</i>	8,33%			8,35%		
Koszty sprzedaży	(38.187)	(163.101)	(35.357)	(34.632)	(148.029)	(31.885)
Koszty ogólnego zarządu	(28.022)	(119.685)	(25.945)	(22.735)	(97.177)	(20.931)
Zysk z działalności operacyjnej	50.026	213.667	46.318	43.777	187.118	40.304
Koszty finansowe	(17.455)	(74.552)	(16.161)	(12.336)	(52.728)	(11.357)
Przychody finansowe	1.335	5.702	1.236	1.490	6.369	1.372
Pozostałe zyski i straty	807	3.447	747	316	1.351	291
Udział w zyskach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	(282)	(1.204)	(261)	(75)	(321)	(69)
Zysk przed opodatkowaniem	34.431	147.059	31.879	33.172	141.789	30.540
Podatek dochodowy	(5.804)	(24.790)	(5.374)	(6.063)	(25.915)	(5.582)
Zysk po opodatkowaniu	28.627	122.269	26.505	27.109	115.873	24.958
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	(198)	(846)	(183)	(25)	(107)	(23)
Akcjonariuszom spółki dominującej	28.825	123.115	26.688	27.134	115.980	24.981

Sposób obliczenia EBIT I EBITDA

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Zysk przed opodatkowaniem	34.431	147.059	31.879	33.172	141.789	30.540
Koszty finansowe/netto	16.120	68.850	14.925	10.846	46.360	9.986
Pozostałe zyski i straty	(807)	(3.447)	(747)	(316)	(1.351)	(291)
Udział w zyskach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	282	1.204	261	75	321	69
EBIT za okres	50.026	213.667	46.318	43.777	187.118	40.304
Amortyzacja	3.300	14.095	3.055	2.080	8.891	1.915
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	453	1.953	419	574	2.453	528
EBITDA za okres	53.779	229.696	49.793	46.431	175.577	38.612
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
	(centy)	(grosze)	(centy)	(centy)	(grosze)	(centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	51,73	220,94	47,90	48,89	184,88	40,66

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(40.576)	(173.305)	(37.569)	(50.163)	(214.414)	(46.183)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(9.883)	(42.211)	(9.150)	(4.434)	(18.952)	(4.082)

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(26.639)	(113.778)	(24.665)	(6.210)	(26.544)	(5.717)
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(77.098)	(329.295)	(71.384)	(60.807)	(259.910)	(55.983)
Środki pieniężne na początek okresu	92.352	394.446	85.507	150.919	645.081	138.946
Środki pieniężne na koniec okresu	15.254	65.152	14.123	90.112	385.170	82.963

	Stan na 30 czerwca 2023			Stan na 31 grudnia 2022		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	904.681	3.715.163	834.812	1.003.920	4.419.055	942.249
Aktywa trwałe	73.174	300.496	67.523	59.606	262.374	55.944
Aktywa ogółem	977.855	4.015.659	902.335	1.063.526	4.681.429	998.194
Zobowiązania	707.528	2.905.534	652.885	819.346	3.606.597	769.014
Kapitały własne	270.327	1.110.125	249.449	244.180	1.074.832	229.180

	Okres od			Okres od		
	1 kwietnia do 30 czerwca 2023			1 kwietnia do 30 czerwca 2022		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	674.147	2.817.440	622.556	516.424	2.264.485	488.232
Koszt własny sprzedaży	(619.977)	(2.591.049)	(572.532)	(468.137)	(2.052.750)	(442.581)
Zysk brutto	54.170	226.391	50.024	48.287	211.735	45.651
<i>Marża zysku brutto</i>	<i>8,04%</i>			<i>9,35%</i>		
Koszty sprzedaży	(19.556)	(81.730)	(18.059)	(17.347)	(76.065)	(16.400)
Koszty ogólnego zarządu	(13.283)	(55.513)	(12.266)	(11.476)	(50.321)	(10.850)
Zysk z działalności operacyjnej	21.331	89.148	19.699	19.464	85.348	18.401
Koszty finansowe	(8.417)	(35.177)	(7.773)	(6.684)	(29.309)	(6.319)
Przychody finansowe	413	1.726	381	544	2.385	514
Pozostałe zyski i straty	421	1.759	389	297	1.302	281
Udział w stratach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	(214)	(894)	(198)	(53)	(232)	(50)
Zysk przed opodatkowaniem	13.534	56.562	12.498	13.568	59.495	12.827
Podatek dochodowy	(2.289)	(9.566)	(2.114)	(2.490)	(10.918)	(2.354)
Zysk po opodatkowaniu	11.245	46.996	10.384	11.078	48.576	10.473
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	(129)	(539)	(119)	(5)	(22)	(5)
Akcjonariuszom spółki dominującej	11.374	47.535	10.504	11,083	48,598	10,478

Sposób obliczenia EBIT I EBITDA

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Zysk przed opodatkowaniem	13.534	56.562	12.498	13.569	59.499	12.828
Koszty finansowe/netto	8.004	33.451	7.391	6.140	26.923	5.805
Pozostałe zyski i straty	(421)	(1.759)	(389)	(297)	(1.302)	(281)
Udział w stratach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	214	894	198	52	228	49
EBIT za okres	21.330	89.144	19.698	19,464	85,348	18,401
Amortyzacja	1.706	7.130	1.575	1.049	4.600	992
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	134	560	124	268	1.175	253
EBITDA za okres	23.171	96.838	21.398	20,781	91,123	19,647

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	20,38	85,17	18,82	19,97	87,57	18,88
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	59.436	248.399	54.888	(526)	(2.306)	(497)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(6.044)	(25.259)	(5.581)	(2.747)	(12.045)	(2.597)
(Wydatki)/ wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowe	(31.914)	(133.377)	(29.472)	3.172	13.909	2.999
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	21.478	89.762	19.834	(100)	(438)	(95)
Środki pieniężne na początek okresu	(6.224)	(26.012)	(5.748)	90.212	395.574	85.287
Środki pieniężne na koniec okresu	15.254	63.751	14.087	90.112	395.135	85.193

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 30 czerwca 2023:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka matka
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100%)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100%)
Asbis Poland Sp. z o.o. (Warszawa, Polska)	Pełna (100%)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100%)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100%)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100%)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100%)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100%)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100%)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100%)
Asbis Slovenia d.o.o (Trcin, Słowenia)	Pełna (100%)
Asbis Middle East FZE (Dubaj, Z.E.A)	Pełna (100%)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100%)
ASBC F.P.U.E (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100%)
E.M. Euro-Mall Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100%)
OOO 'Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100%)
Asbis Morocco Sarl (Casablanca, Maroko)	Pełna (100%)
Prestigio Plaza Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100%)
Perenio IoT spol. s.r.o. (Praga, Czechy)	Pełna (100%)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100%)
"ASBIS BALTICS" SIA (Ryga, Łotwa)	Pełna (100%)
Asbis d.o.o. (Sarajevo, Bośnia i Hercegowina)	Pełna (90%)
ASBIS Close Joint-Stock Company (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100%)
ASBIS Kazakhstan LLP (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100%)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100%)
Asbis China Corp. (poprzednio Prestigio China Corp.) (Shenzhen, Chiny)	Pełna (100%)

ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100%)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100%)
E-Vision Production Unitary Enterprise (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100%)
iSupport Ltd (Kijów, Ukraina) (poprzednio ASBIS SERVIC Ltd)	Pełna (100%)
I ON LLC (Kijów, Ukraina)	Pełna (100%)
ASBC MMC LLC (Baku, Azerbejdżan)	Pełna (65,85%)
ASBC KAZAKHSTAN LLP (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100%)
Atlantech Ltd (Ras Al Khaimah, Z.E.A)	Pełna (100%)
ASBC LLC (Tbilisi, Gruzja)	Pełna (100%)
Real Scientists Limited (Londyn, Wielka Brytania)	Pełna (55%)
i-Care LLC (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100%)
ASBIS IT Solutions Hungary Kft. (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100%)
Breezy LLC (Mińsk, Białoruś) (poprzednio Café-Connect LLC)	Pełna (100%)
MakSolutions LLC (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100%)
Breezy Kazakhstan TOO (Almaty, Kazachstan) (poprzednio TOO "ASNEW")	Pełna (100%)
Breezy LLC (Kijów, Ukraina)	Pełna (100%)
I.O.N. Clinical Trading Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (70%)
R.SC. Real Scientists Cyprus Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (85%)
ASBIS CA LLC (Taszkient, Uzbekistan)	Pełna (100%)
Breezy Service LLC (Kijów, Ukraina)	Pełna (100%)
Breezy Trade-In Ltd (Limassol, Cypr) (poprzednio Redmond Europe Ltd)	Pełna (80%)
I.O. Clinic Latvia SIA (Ryga, Łotwa)	Pełna (100%)
SIA Joule Production (Ryga, Łotwa)	Pełna (100%)
ASBC LLC (Jerewan, Armenia)	Pełna (100%)
Breezy Georgia LLC (Tbilisi, Gruzja)	Pełna (100%)
ASBC Entity OOO (Taszkient, Uzbekistan)	Pełna (100%)
ACEAN.PL Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100%)
Entoliva Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100%)
ASBIS HELLAS SINGLE MEMBER S.A. (Ateny, Grecja)	Pełna (100%)
Prestigio Plaza Kft (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100%)
ASBC SRL (Chisinau, Mołdawia)	Pełna (100%)
Breezy-M SRL (Chisinau, Mołdawia)	Pełna (100%)
Breezy Poland Sp. z o.o. (Warszawa, Polska)	Pełna (100%)
ASBIS AM LLC (Jerewan, Armenia)	Pełna (100%)
ASBIS Georgia LLC (Tbilisi, Georgia)	Pełna (100%)
ASBIS AZ LLC (Baku, Azerbejdżan)	Pełna (100%)
ASBIS s.r.l. (Chisinau, Mołdawia)	Pełna (100%)
Asbis Africa Proprietary Limited (Johannesburg, RPA)	Pełna (100%)
ASBC Morocco s.a.r.l. (Maroko, Casablanca)	Pełna (100%)

5. Zmiany w strukturze Spółki i Grupy

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 r. miały miejsca następujące zmiany w strukturze organizacyjnej Grupy:

- W dniu 30 maja 2023 roku Emitent nabył 11,15% udziałów w spółce Breezy Trade-In Ltd (Limassol, Cypr) za cenę 130.000 USD. Emitent posiada 91,15% udziałów w tej spółce zależnej.
- W dniu 1 czerwca 2023 roku Emitent nabył 81% udziałów w spółce Asbis Africa Proprietary Limited (Johannesburg, Republika Południowej Afryki) za cenę 380.000 USD. Emitent posiada 100%

udziałów w tej spółce zależnej, stanowiących kapitał zakładowy w wysokości 1.000 ZAR (50 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu dystrybucji produktów IT.

- W dniu 2 czerwca 2023 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki ASBIS Georgia LLC (Tbilisi, Gruzja). Emitent posiada 100% udziałów w tej spółce zależnej, której kapitał zakładowy wynosi 650.000 GEL (250.000 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu dystrybucji produktów IT.
- W dniu 6 czerwca 2023 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki ASBIS AM LLC (Erywań, Armenia). Emitent posiada 100% udziałów w tej spółce zależnej, stanowiących kapitał zakładowy w wysokości 400.000 AMD (1.033 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu dystrybucji produktów IT.
- W dniu 16 czerwca 2023 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki ASBIS s.r.l. (Kiszyniów, Mołdawia). Emitent posiada 100% udziałów w tej spółce zależnej, której kapitał zakładowy wynosi 185.800 MDL (10.419 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu dystrybucji produktów IT.
- W dniu 20 czerwca 2023 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki ASBIS AZ LLC (Baku, Azerbejdżan). Emitent posiada 100% udziałów w tej spółce zależnej, której kapitał zakładowy wynosi 17.000 AZN (10.000 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu dystrybucji produktów IT.
- W dniu 20 czerwca 2023 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki ASBC Morocco s.a.r.l. (Maroko, Casablanca). Emitent posiada 100% udziałów w tej spółce zależnej, której kapitał zakładowy wynosi 10 000 MAD (1 000 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu dystrybucji produktów IT.

6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

W dniu 5 kwietnia 2023 r. Spółka opublikowała prognozę finansową na 2023 r., która zakłada przychody na poziomie pomiędzy 3,0–3,2 mld USD i zysk netto po opodatkowaniu pomiędzy 78,0 a 82,0 mln USD.

Widząc wyniki za I półrocze 2023 r., jesteśmy przekonani, że będziemy w stanie zrealizować opublikowaną prognozę finansową na 2023 r.

7. Informacje o wypłacie dywidendy

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 Spółka nie wypłacała dywidendy.

W dniu 6 lipca 2023 r. w konsekwencji uchwały podjętej przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy, Spółka wypłaciła finalną dywidendę w wysokości 0,25 USD na akcję. Dniem ustalenia prawa do dywidendy był dzień 26 czerwca 2023.

Tym samym całościowa dywidenda z zysku za 2022 r. wraz z wypłaconą w grudniu 2022 roku zaliczką na poczet dywidendy wyniosła 0,45 USD na akcję, co jest najwyższą dywidendą w historii Spółki.

8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd*	20.448.127	36,84%	20.448.127	36,84%
Akcje własne ASBIS (program skupu akcji)	2.000	0,004%	2.000	0,004%
Free float (akcje wolne w obrocie)	35.049.873	63,15%	35.049.873	63,15%
Razem	55.500.000	100%	55.500.000	100%

* Pan Siarhei Kostevitch jest udziałowcem spółki KS Holdings Ltd.

Informacja o realizacji programu odsprzedaży akcji własnych:

W II kwartale 2023 r. Rada Dyrektorów zdecydowała, że wszystkie akcje własne, które Spółka nabyła w ramach programu odkupu (tj. 328.800 akcji) zostaną zaoferowane kluczowym, wybranym pracownikom oraz Funduszowi Pracowniczem Grupy ASBIS po średniej cenie 15,0 zł za akcję. Akcje własne zostały nabyte na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie po średniej cenie 13,32 zł za akcję. W umowach pomiędzy Spółką a pracownikami znalazł się zapis o zakazie sprzedaży w/w akcji na okres 12 miesięcy.

Do dnia publikacji niniejszego raportu, na podstawie umów zawartych pomiędzy Spółką a pracownikami, ASBIS sprzedał prawie wszystkie akcje własne, stanowiące 0,59% kapitału zakładowego i dających 328 800 głosów (0,59%) na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

Ostatnia transakcja zostanie przeprowadzona po publikacji niniejszego raportu.

Poza ww. sprzedażą akcji własnych, w okresie od 11 maja 2023 r. (data publikacji raportu okresowego za I kwartał 2023 r.) do dnia publikacji tego raportu, nie nastąpiły zmiany w liczbie akcji posiadanych przez znaczących akcjonariuszy.

9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie pomiędzy 11 maja 2023 (datą publikacji raportu kwartalnego za I kwartał 2023 roku) a 10 sierpnia 2023 roku (datą niniejszego raportu) miały miejsce następujące zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

Imię i nazwisko	Liczba nabytych akcji	Liczba zbytych akcji
Marios Christou	17 700	-
Hanna Kaplan	15 000	-

Wszystkie powyższe zmiany dotyczyły realizowanego przez Spółkę programu przydziału akcji własnych, które Spółka postanowiła zaoferować kluczowym pracownikom Spółki.

Poniższa tabela przedstawia liczbę akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień niniejszego raportu. Informacje zawarte w poniższej tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków naszej Rady Dyrektorów.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio) *	20 448 127	36,84%
Constantinos Tziamalis	556 600	1,00%
Marios Christou	480 761	0,87%
Julia Prihodko	0	0%
Hanna Kaplan	21 000	0,04%
Maria Petridou	0	0%
Tasos A. Panteli	0	0%
Constantinos Petrides	0	0%

* Siarhei Kostevitch posiada akcje Spółki ASBIS pośrednio poprzez spółkę KS Holdings Ltd.

Członkowie Rady Dyrektorów nie posiadają uprawnień do akcji Spółki.

10. Zmiany w składzie organów zarządzających

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 r. miały miejsce następujące zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki:

- W dniu 10 maja 2023 Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, wybrało ponownie do składu Rady Dyrektorów Pana Siarhei Kostevitch i Pana Marios Christou,

Po zakończonym I półroczu 2023 roku do składu Rady Dyrektorów powołany został Pan Constantinos Petrides i Pani Hanna Kaplan.

W okresie od 11 maja 2023 roku (data publikacji raportu okresowego za I kwartał 2023 roku) do 10 sierpnia 2023 roku (data niniejszego raportu) nie nastąpiły żadne inne zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

11. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Spółka ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wiarytelności Spółki lub jednostki od niej zależnej.

12. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku zarówno Spółka jak i podmioty zależne nie zawarły z podmiotami powiązanymi żadnej transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

Łączna wartość gwarancji korporacyjnych, które Spółka wystawiła na dzień 30 czerwca 2023 r. w celu wsparcia lokalnego finansowania jej spółek zależnych, wyniosła 158 922 USD. Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych i akredytyw (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na dzień 30 czerwca 2023 roku wyniosła 49 009 USD – jak wskazano w nocie 17 do sprawozdania finansowego.

14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie trzech i sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku, na wyniki Spółki wpływało szereg czynników, których wpływ możliwy jest również w kolejnych okresach. Czynniki te zostały opisane poniżej:

Wojna pomiędzy Rosją i Ukrainą i w następstwie bezprawnej inwazji Rosji na Ukrainę

Wojna między Rosją a Ukrainą (które były przed wojną dwoma głównymi rynkami zbytu dla ASBIS) wywołała poważne zakłócenie popytu w obu krajach, w całym regionie i na świecie. Wojna stworzyła najbardziej niesprzyjające środowisko biznesowe w obu krajach. Pomimo dużej obecności geograficznej Grupy, nie jest możliwe całkowite przetrwanie skutków wojny na pełną skalę między tymi dwoma krajami. Spółka ocenia sytuację jako krytyczną i niezwykle trudno jest ocenić jej dalszy rozwój. Spółka zaprzestała działalności w Rosji, w następstwie wszelkich sankcji nałożonych przez dostawców i inne międzynarodowe organy.

Grupa, stosując się w pełni do zaleceń UE i jej dostawców, podjęła wszelkie niezbędne działania, aby uniemożliwić sprzedaż produktów objętych sankcjami podmiotom i/lub osobom objętym sankcjami.

Wahania kursów walut

Naszą walutą sprawozdawczą jest dolar amerykański. W okresie Q2 2023 roku w tej walucie denominowanych była znaczna część naszych przychodów, podczas gdy pozostała część denominowana była w Euro, ukraińskiej hrywnie (UAH), kazachskim tenge (KZT) i innych walutach, w tym również powiązanych z Euro.

Większość naszych zobowiązań z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowanych jest w USD. Ponadto, w USD denominowane jest około połowy naszych kosztów operacyjnych, podczas gdy druga połowa denominowana jest w Euro i innych walutach, w tym powiązanych z Euro. W rezultacie na raportowane wyniki wpływają zmiany kursów wymiany, w szczególności USD do Euro i innych walut krajów, w których działamy, wliczając: rubla rosyjskiego, hrywnę ukraińską, koronę czeską, polskiego złotego, chorwacką kunę, kazachskie tenge i forinta węgierskiego.

W szczególności wzmocnienie USD wobec Euro i innych walut krajów naszej działalności, może skutkować zmniejszeniem przychodów i zysku brutto raportowanych w USD oraz stratami z przeliczenia walut związanymi z zobowiązaniami i należnościami z tytułu dostaw towarów i usług. Może to negatywnie wpływać na nasz zysk operacyjny i zysk netto, pomimo pozytywnego wpływu na koszty operacyjne. Z drugiej strony osłabienie USD wobec Euro i innych walut krajów w których działamy, może mieć pozytywny wpływ na nasze przychody i zysk brutto raportowane w USD, pozytywny wpływ na zysk operacyjny i zysk netto, mimo negatywnego wpływu na koszty operacyjne.

Ponadto, wahania kursów wymiany pomiędzy USD a EUR i innymi walutami krajów w których działamy, mogą skutkować zyskami lub stratami wynikającymi z przeliczenia walut, wpływającymi na rezerwę kursów wymiany.

Co więcej, istotna dewaluacja lub deprecjacja którejkolwiek z walut może skutkować zakłóceniami na międzynarodowym rynku walutowym i może zmniejszać możliwość transferu lub wymiany takiej waluty na USD lub inne waluty.

Pomimo wszystkich wysiłków Spółki, nie ma pewności, że wahania kursów wymiany Euro i/lub innych walut krajów naszej działalności wobec USD nie będą miały istotnego negatywnego wpływu na naszą działalność, sytuację finansową i rezultaty działalności. W wyniku działań wojennych ucierpieliśmy z powodu rządowego sterowania kursami walut (rubel rosyjski), a zdolność Spółki do zabezpieczenia walut znacząco ucierpiała. Dlatego uważna obserwacja otoczenia walutowego pozostaje ważkim czynnikiem naszego sukcesu.

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów IT jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym rynek ten jest podatny na presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku.

Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności, na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

1. Dystrybutorów międzynarodowych IT i CE obecnych na większości rynków na których działa Grupa
2. Dystrybutorów regionalnych IT i CE mocnych w swoich regionach
3. Silnych Dystrybutorów lokalnych skoncentrowanych na pojedynczych rynkach
4. Pośredników międzynarodowych IT i telefonów komórkowych, którzy prowadzą sprzedaż oportunistyczną w dowolnym regionie czy kraju

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku może spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży.

Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w wypadku większości naszych konkurentów – niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Stabilność marży zysku brutto

Przedmiot działalności Spółki opiera się na tradycyjnej dystrybucji produktów innych producentów oraz sprzedaży produktów pod markami własnymi. W sprzyjających warunkach pozwala to Spółce osiągać lepsze marże zysku brutto na sprzedaży.

W biznesie tradycyjnej dystrybucji, osiągnęte przez Spółkę marże zysku brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów produktów IT – niskie i Spółka oczekuje, że w odniesieniu do dystrybucyjnego ramienia swojej działalności pozostaną one niskie w najbliższej przyszłości. Zwiększona konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto.

Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie Spółka może nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału swoich kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marż brutto na sprzedaży w przyszłości.

W celu zwiększenia marż brutto Spółka dynamicznie rozwijała biznes marek własnych, co pozwala na osiąganie wyższych marż brutto. Pod koniec 2022 roku dodaliśmy do naszego portfolio nową markę własną „CRON Robotics” działającą w ramach nowej dywizji biznesowej – AROS – ASBIS Robotic Solutions. Spółka stale inwestuje również w biznes VAD, który zapewnia wyższą marżę zysku brutto.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swoich klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku.

Rynek gotowych produktów i komponentów IT charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy mogą szybko stać się przestarzałe.

Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i - w szczególności - wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów.

Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na to, iż ceny przestarzałych produktów mają tendencję do szybkiego spadku albo – w rezultacie - konieczność utworzenia rezerw lub nawet odpisów. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji cen, w celu zachowania konkurencyjności.

Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed spadkiem cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności. Szereg najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

W części biznesu związanej z markami własnymi, Spółka musi balansować pomiędzy zaspokojeniem popytu wśród klientów z jednej strony oraz ryzykiem starzenia się zapasów i erozji cen z drugiej strony, przez utrzymywanie właściwego poziomu zapasów.

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt IT od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 7 do 90 dni, a w niektórych przypadkach – do 120 dni.

Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdy umowy Spółki z jej dostawcami wymagają od Spółki sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar.

Ponieważ nasze marże są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów możemy być narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęta jest większość naszych przychodów.

Mimo naszych starań, aby zabezpieczyć przychody, niektóre kraje pozostają niezabezpieczone (Ukraina i Białoruś).

Z tego względu bardzo ważnym jest dla nas upewnienie się, iż znajdziemy inne formy zabezpieczenia, które pomogą nam zminimalizować ryzyko kredytowe. Rada Dyrektorów zdecydowała się ulepszyć systemy zarządzania ryzykiem.

Wprowadzenie nie gwarantują one uniknięcia wszystkich problemów, ale dają Spółce pewność przetrwania znaczących problemów kredytowych, które mogą powstać.

Światowe otoczenie finansowe

Ogólne otoczenie finansowe i krajobraz gospodarczy każdego kraju, w którym prowadzimy działalność, zawsze odgrywają znaczącą rolę w naszych wynikach.

Zrewidowana strategia i dostosowanie do nowego otoczenia, m.in. poprzez przebudowę portfolio produktowego, opłaciła się pod względem rentowności i sprzedaży w ostatnich trzech latach.

Uważamy, że Spółka jest znacznie bardziej elastyczna i lepiej przygotowana do pokonywania wszelkich przeszkód, jakie mogą pojawić się w światowym otoczeniu finansowym, jednak widzimy, że wojna na pełną skalę na naszych terytoriach może przynieść bezprecedensowe konsekwencje.

Oprócz powyższego ostatnio zauważono, że ceny wielu surowców i gotowych produktów dramatycznie wzrosły, co może znacząco wpłynąć na generowanie popytu. Należy to ściśle monitorować, a Spółka jest powiadamiana o konieczności zarządzania wszelkimi anomaliami rynkowymi.

Sezonowość

Tradycyjnie branża dystrybucji IT, w której działa Spółka, cieszy się dużym zainteresowaniem w miesiącach poprzedzających okres świąteczny i noworoczny. W szczególności popyt ze strony dystrybutorów IT ma tendencję wzrostową w okresie od września do końca roku.

Rozwój biznesu marek własnych

Strategią Spółki jest koncentracja bardziej na rentowności niż na przychodach, w związku z czym kontynuujemy rozwój biznesu marek własnych, który pozwala osiągać wyższe marże zysku brutto na sprzedaży.

Obejmuje to rozwój linii produktowych tabletów i innych linii produktowych, które są sprzedawane pod markami Prestigio, Canyon we wszystkich regionach działalności Spółki. Spółka również zainwestowała w rozwój kolejnej marki własnej – Perenio obejmującej sprzedaż rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa (inteligentny dom, czujniki bezp.) jak i innych produktów.

W IV kwartale 2021 r. Spółka wprowadziła na rynek kolejne dwie marki własne Lorgar - marka akcesoriów dla graczy i AENO - marka inteligentnych urządzeń domowych.

Pod koniec listopada 2022 roku Spółka ogłosiła wejście w nowy perspektywiczny sektor biznesowy, uruchamiając dywizję biznesową ASBIS Robotic Solutions – AROS. Podstawowa działalność tej dywizji opiera się na dwóch głównych segmentach – dystrybucji robotów współpracujących (cobotów) wiodących światowych marek w branży oraz własnych platform robotycznych pod własną marką.

W lipcu 2023 roku ASBIS zaprezentował w Limassol pierwszy automatyczny kiosk serwujący piwo beczkowe pod marką własną CRON ROBOTICS.

W celu utrzymania pod kontrolą jakości oraz osiągnięcia jak najwyższych marż brutto na sprzedaży, Spółka zdecydowała się działać w modelu „back-to-back”. Oznacza to, iż składamy zamówienia u dostawców tych produktów (producentów ODM) tylko wtedy, gdy są z góry potwierdzone przez klientów.

Spółka podejmuje szereg działań w zakresie kontroli jakości aby ograniczać to ryzyko ale biorąc pod uwagę wolumeny i dużą ilość fabryk wykorzystywanych do produkcji, działania te mogą się okazać niewystarczające. Co więcej, konkurencja już się zintensyfikowała i Spółka może nie być w stanie utrzymać poziomów zyskowności.

Pomimo wysiłków Spółki, nie może być pewności co do podobnego tempa rozwoju biznesu marek własnych w przyszłych okresach, ponieważ mogą nastąpić istotne zmiany w trendach rynkowych, preferencjach klientów lub w technologii, które mogą wpłynąć na rozwój biznesu marek własnych, a w związku z tym na jego wyniki.

Wysoki koszt długu

Biznes dystrybucyjny charakteryzuje się wysokim zapotrzebowaniem na środki pieniężne niezbędne do wzrostu. Grupa była w stanie zdobyć środki pieniężne w różnych instytucjach finansowych, jednakże w niektórych przypadkach koszt finansowania jest wysoki.

Spółka wynegocjowała już lepsze warunki z niektórymi podmiotami finansującymi i obecnie podejmuje pewne dodatkowe kroki w celu dalszego obniżenia kosztów finansowania.

Stawki bazowe (US Libor, Euribor, inne lokalne stopy bazowe) wykazały ostatnio znaczną tendencję wzrostową, co zwiększyło Średnio Ważony Koszt Długu Spółki.

Zmiany środowiskowe i klimatyczne

Jeśli chodzi o ryzyko przejścia wynikające z przejścia na gospodarkę niskoemisyjną i odporną na zmiany klimatu, możemy doświadczyć następujących ryzyk: ryzyka polityk i prawne (mogą zostać wdrożone przepisy prawne lub polityki, które mogą wymagać bardziej ostrożnego z punktu widzenia ochrony środowiska podejścia do surowców materiały i użytkowania gruntów), ryzyko technologiczne (zmiany technologii wykorzystywanej do produkcji sprzętu IT) - oba mogą prowadzić do wzrostu cen sprzętu i rozwiązań IT.

Możemy również doświadczyć ryzyka rynkowego, gdy konsumenci będą przechodzić na bardziej energooszczędne urządzenia lub dokonają bardziej świadomych zakupów, aby ograniczyć swój wpływ na środowisko.

Możemy również być narażeni na ryzyko utraty reputacji związanej z trudnościami w przyciąganiu klientów, partnerów biznesowych i pracowników, jeśli nie podejmiemy wystarczających działań przeciwko zmianom klimatu.

Jeśli chodzi o ryzyka fizyczne wynikające ze zmian klimatu możemy być narażeni zarówno na ostre, jak i przewlekłe ryzyka. Ostre ryzyka fizyczne mogą wynikać z wydarzeń pogodowych w postaci powodzi, pożarów lub susz, które mogą uszkodzić fabryki w niektórych regionach, spowodować ograniczenie lub tymczasowe zaprzestanie produkcji lub zakłócenie naszego łańcucha dostaw w inny sposób.

Może to spowodować tymczasowe ograniczenia w naszym portfolio produktowym lub wzrost cen sprzętu i komponentów. Przewlekłe ryzyka fizyczne, czyli ryzyka wynikające z długoterminowych zmian klimatu, również mogą wpływać na ASBIS.

Wyniki działalności

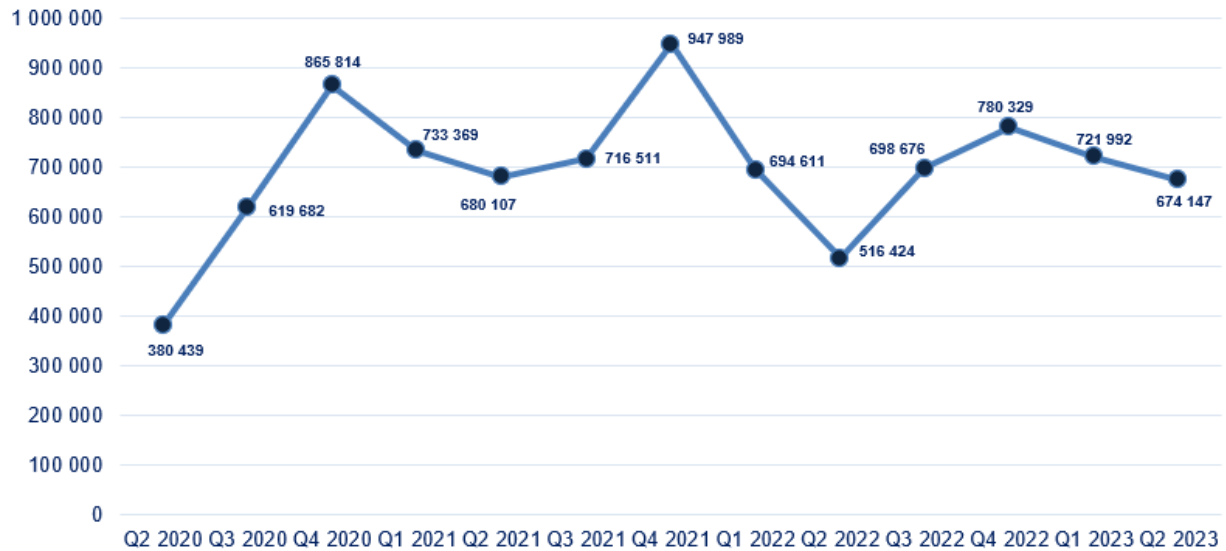
Okresy trzech i sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2023 w porównaniu do okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022

- **Przychody:**

W II kw. 2023 roku przychody wzrosły o 30,5% do 674 147 USD z 516 424 USD w II kw. 2022 roku.

W I półroczu 2023 roku przychody wzrosły o 15,3% do 1 396 139 USD z 1 211 035 USD w I półroczu 2022 roku.

**Sezonowość i cykl wzrostu przychodów ASBIS
pomiędzy II kw. 2020 r. a II kw. 2023 r.
(w tys. USD)**

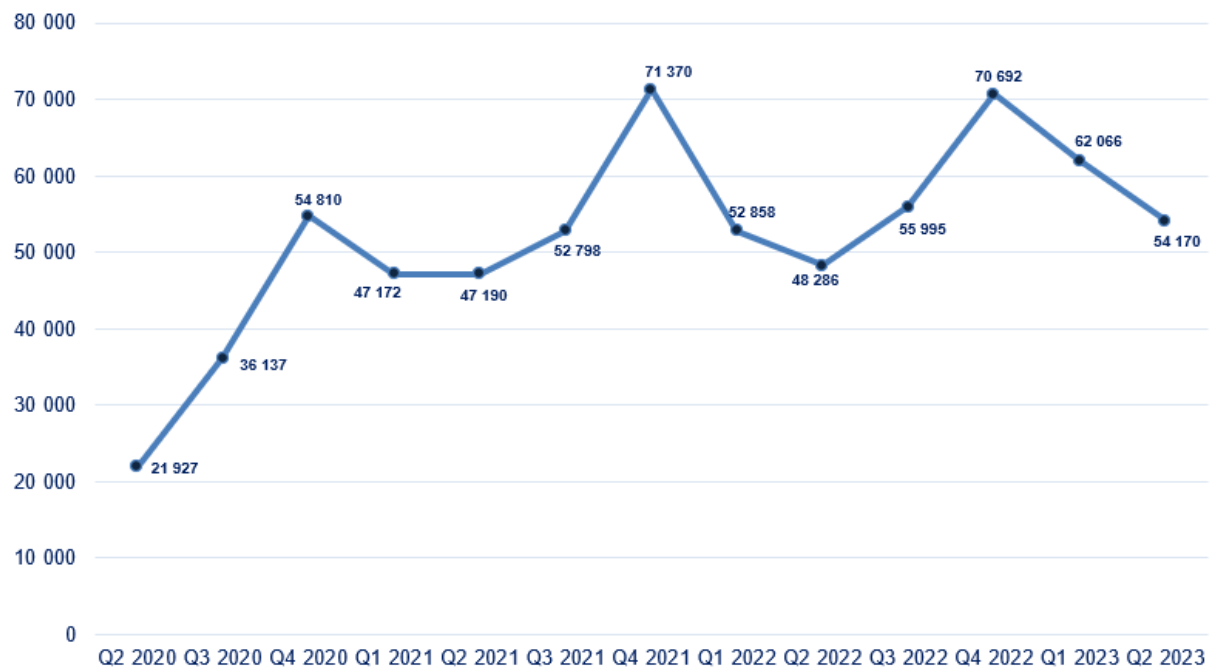


- Zysk brutto:**

W II kw. 2023 roku zysk brutto wzrósł o 12,2% do 54 170 USD z 48 286 USD w II kw. 2022 roku.

W I półroczu 2023 roku zysk brutto wzrósł o 14,9% do 116 235 USD z 101 144 USD w I półroczu 2022 roku.

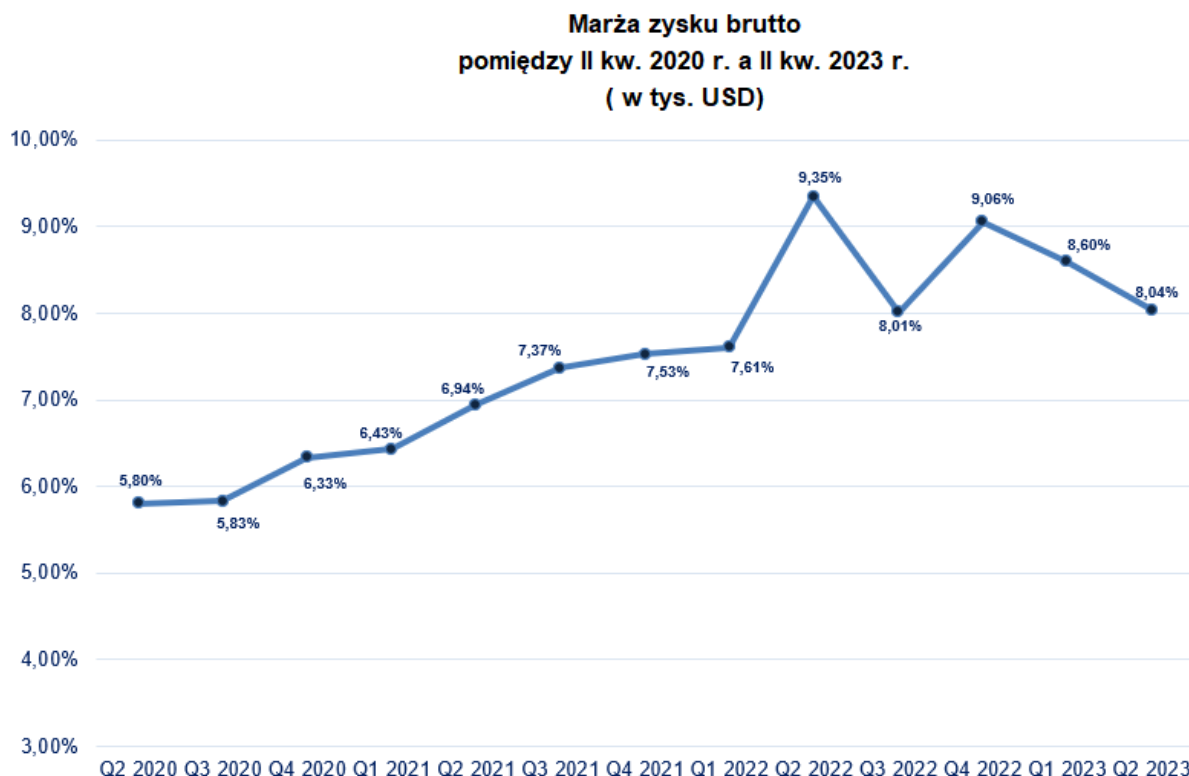
**Zysk brutto
pomiędzy II kw. 2020 r. a II kw. 2023 r.
(w tys. USD)**



- **Marża zysku brutto** spadła i ustabilizowała się zarówno w II kw. 2023 jak i I półroczu 2023 w porównaniu do analogicznych okresów 2022 roku.

W II kw. 2023 roku marża zysku brutto zmniejszyła się do 8,04% w porównaniu do niezwykle wysokiej 9,35% w II kw. 2022 roku.

W I półroczu 2023 roku marża zysku brutto delikatnie zmniejszyła się do 8,33% z 8,35% w I półroczu 2022 roku.



Spółka spodziewała się spadku marży brutto, ponieważ marża zysku brutto wypracowana w II kwartale 2022 roku była wyjątkowo wysoka i nie do utrzymania w dłuższym okresie.

- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników sprzedaży (departamenty sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów marketingowych i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych. Koszty sprzedaży zwykle rosną wraz (ale nie liniowo) z rosnącą sprzedażą i – przede wszystkim - zyskiem brutto.

W II kw. 2023 roku koszty sprzedaży wzrosły o 12,7% do 19 556 USD z 17 347 USD w II kw. 2022 roku.

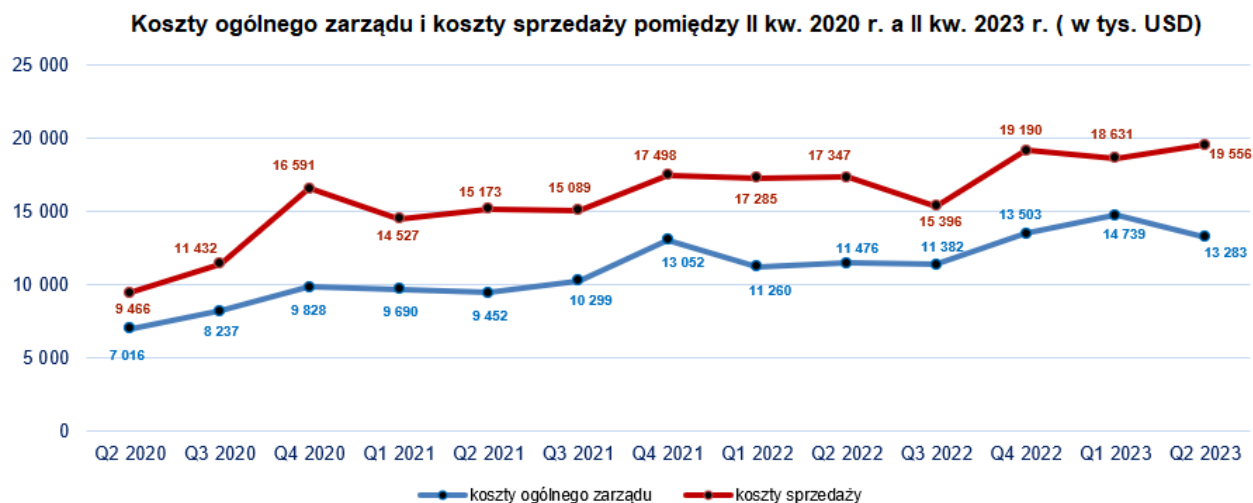
W I półroczu 2023 roku koszty sprzedaży wzrosły o 10,3 % do 38 187 USD z 34 632 USD w I półroczu 2022 roku.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów płac i wynagrodzeń pracowników administracji.

W II kw. 2023 roku koszty ogólnego zarządu zwiększyły się o 15,8% do 13 283 USD z 11 476 USD w II kw. 2022 roku.

W I półroczu 2023 roku koszty ogólnego zarządu wzrosły o 23,3% do 28 023 USD z 22 735 USD w I półroczu 2021 roku.

W I półroczu 2023 r. koszty administracyjne uwzględniały wsparcie Ukrainy w wysokości 2 mln USD.



- **EBITDA:**

W II kw. 2023 roku EBITDA była dodatnia i wyniosła 23 171 USD w porównaniu do 20 781 USD w II kw. 2022 roku (wzrost o 11,5%)

W I półroczu 2023 roku EBITDA wzrosła o 15,8% do 53 779 USD w porównaniu do 46 431 USD w I półroczu 2022 roku.

- **Zysk netto:** Spółka odnotowała zarówno w II kwartale 2023 r., jak i I półroczu 2023 r. zysk netto, który uważamy za znaczący dla Grupy, biorąc pod uwagę obecną sytuację na Ukrainie – naszym drugim co do wielkości rynku, stale wysoką inflacją, wysoki poziom stóp procentowych i słaby popyt.

W II kw. 2023 roku zysk netto po opodatkowaniu wyniósł 11 245 tys. USD w porównaniu do 11 079 tys. USD w II kw. 2021 roku.

W I półroczu 2023 roku zysk netto po opodatkowaniu wzrósł o 5,6% i wyniósł 28 627 tys. USD w porównaniu do 27 109 tys. USD w I półroczu 2022 roku.

Sprzedaż według regionów i krajów

Regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej tradycyjnie mają największy udział w naszych przychodach. Nie zmieniło się to w II kwartale 2023 r. i I półroczu 2023 r.

W II kw. 2023 i I półroczu 2023 sprzedaż w krajach byłego ZSRR znacząco wzrosła odpowiednio o 37,8% i 17,9%. Ten sam pozytywny trend obserwowaliśmy w Europie Środkowo-Wschodniej (wzrost o 20,1% w II kw. 2023 r. i 7,7% w I półroczu 2023 r.).

W wyniku powyższych faktów, udział niektórych regionów – np. regionu Europy Środkowo-Wschodniej w ogólnych przychodach Spółki za II kwartał 2023 i I półrocze 2023 roku uległ zmianie w porównaniu do analogicznych okresów 2022 roku. Udział Europy Środkowo-Wschodniej zmniejszył się zarówno w II kwartale 2023 i I półroczu 2023 kosztem wzrostu w krajach byłego ZSRR i Europy Zachodniej. Udział krajów byłego ZSRR wzrósł w II kwartale 2023 r. do 48,02% (z 45,50% w II kwartale 2022 r.) oraz do 52,23% w I półroczu 2023 r. (z 51,09% w I półroczu 2022 r.).

Udział Bliskiego Wschodu i Afryki spadł zarówno w II kwartale 2023 r., jak i w I półroczu 2023 r. do odpowiednio 15,22% (z 16,92% w II kwartale 2022 r.) i 13,93% (z 14,71% w I półroczu 2022 r.).

Analiza poszczególnych krajów wskazuje na utrzymujący się silny wzrost w Kazachstanie – naszym największym rynku, gdzie sprzedaż wzrosła o 31,7% w II kwartale 2023 r. i 36,1% w I półroczu 2023 r. w porównaniu z analogicznymi okresami 2022 r. Nasza działalność na Ukrainie naszym drugim największym rynku naszej działalności i bezpośrednio dotkniętym wojną, dzięki niesamowitym wysiłkom Grupy, znacząco wzrosła o 126,5% w II kwartale 2023 r. i 62,7% w I półroczu 2023 r. w porównaniu do analogicznych okresów 2022 r.

Zjednoczone Emiraty Arabskie – nasz trzeci co do wielkości rynek osiągnął przychody w wysokości 143,3 mln USD w I połowie 2023 r., co oznacza wzrost o 6,6% rok do roku.

Polska odnotowała niesamowity wzrost zarówno w II kwartale 2023 r. (+64,2%), jak i I półroczu 2023 r. (+34,5%) w porównaniu do analogicznych okresów 2022 r. Najlepiej sprzedającymi się kategoriami produktowymi w Polsce były procesory, karty graficzne i akcesoria.

Poniższe tabele przedstawiają geograficzną strukturę sprzedaży w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 i 2022 roku.

	II kw. 2023		II kw. 2022	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	323 757	48,02%	234 949	45,50%
Europa Środkowo-Wschodnia	180 343	26,75%	150 187	29,08%
Bliski Wschód i Afryka	102 613	15,22%	87 379	16,92%
Europa Zachodnia	58 752	8,71%	35 567	6,89%
Pozostałe	8 683	1,29%	8 342	1,62%
Ogółem	674 147	100%	516 424	100%

	I półrocze 2023		I półrocze 2022	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	729 229	52,23%	618 720	51,09%
Europa Środkowo-Wschodnia	340 317	24,38%	316 088	26,10%
Bliski Wschód i Afryka	194 462	13,93%	178 101	14,71%
Europa Zachodnia	119 498	8,56%	79 105	6,53%
Pozostałe	12 633	0,90%	19 021	1,57%
Ogółem	1 396 139	100%	1 211 035	100%

Struktura przychodów – Top 10 krajów w II kw. 2023 oraz II kw. 2022 (w tys. USD)

II kw. 2023		II kw. 2022		
Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż	
1.	Kazachstan	146 637	Kazachstan	111 335
2.	Ukraina	85 023	Zjednoczone Emiraty Arabskie	71 656
3.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	75 834	Słowacja	56 096
4.	Słowacja	67 094	Ukraina	37 539
5.	Niemcy	35 113	Czechy	27 756
6.	Polska	27 649	Azerbejdżan	20 365
7.	Czechy	26 806	Niemcy	17 215
8.	Gruzja	26 120	Polska	16 842
9.	Azerbejdżan	25 308	Gruzja	16 656
10.	Rumunia	18 321	Armenia	15 002
	OGÓŁEM	674 147	OGÓŁEM	516 424

Struktura przychodów – Top 10 krajów w I półroczu 2023 oraz w I półroczu 2022 (w tys. USD)

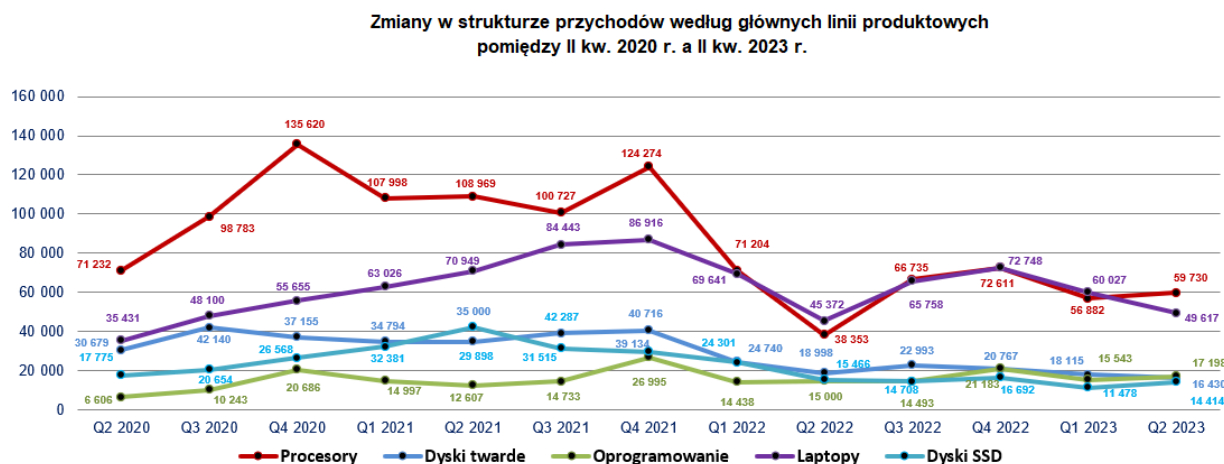
I półrocze 2023		I półrocze 2022		
Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż	
1.	Kazachstan	321 995	Kazachstan	236 536
2.	Ukraina	187 107	Zjednoczone Emiraty Arabskie	134 473
3.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	143 310	Ukraina	114 970
4.	Słowacja	119 614	Słowacja	110 786
5.	Niemcy	70 152	Rosja	107 157
6.	Azerbejdżan	60 847	Czechy	53 242
7.	Gruzja	56 687	Białoruś	47 124
8.	Polska	53 546	Polska	39 797
9.	Czechy	46 775	Azerbejdżan	37 924
10.	Rumunia	33 001	Gruzja	30 617
	OGÓŁEM	1 396 139	OGÓŁEM	1 211 035

Sprzedaż według linii produktowych

W I półroczu 2023 roku, pomimo trudnego okresu związanego z wysoką inflacją, toczącą się na pełną skalę wojną na Ukrainie, pogorszeniem sytuacji na rynku dystrybucji IT, udało nam się znaleźć okazje do rozwoju wielu produktów i dalszego zacieśniania współpracy z naszymi czołowymi partnerami. To pokazuje, że ASBIS jest wiarygodny, silny i elastyczny wobec obecnych wyzwań rynkowych.

W II kwartale 2023 roku przychody z naszych głównych linii produktowych (poza dyskami HDD i SSD) wzrosły w porównaniu do II kwartału 2022 roku.

Poniższy wykres wskazuje trendy w sprzedaży według linii produktowych:

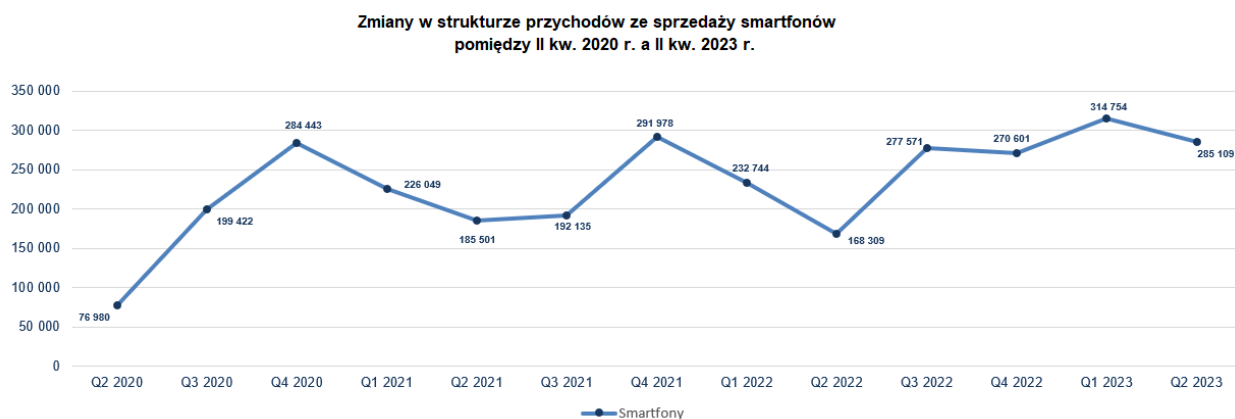


W II kwartale 2023 r. i I półroczu 2023 r. głównym motorem napędowym sprzedaży były smartfony, procesory i laptopy.

Przychody z procesorów wzrosły o 55,7% w II kwartale 2023 r. i 6,4% w I półroczu 2023 r. Sprzedaż laptopów wzrosła o 9,4% w II kwartale 2023 r., ale spadła o 4,7% w I półroczu 2023 r. Sprzedaż dysków HDD i SSD spadła odpowiednio o 13,5% i 6,8% w II kwartale 2023 roku oraz 21,0% i 34,9% w I półroczu 2023 roku w ujęciu rok do roku. Przychody z oprogramowania wzrosły o 14,7% w II kwartale 2023 roku i o 11,2% w I półroczu 2023 roku w ujęciu rok do roku.

Z linii produktowych „Pozostałe” Spółka odnotowała pozytywny trend w I półroczu 2023 r. w akcesoriach (+125,0%), tabletach (+33,9%) i monitorach (+17,3%), w ujęciu rok do roku.

Poniższy wykres przedstawia trend w sprzedaży smartfonów:



Zarówno w II kw. 2023 r., jak i w I półroczu 2023 r. sprzedaż smartfonów, które odpowiadają za większość naszych przychodów, znacząco wzrosła o 69,4% i 49,6% w porównaniu do analogicznych okresów 2022 r. Wynikało to z dużego popytu na różne modele Apple iPhone.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w II kw. 2023 r. oraz w II kw. 2022 r.:

	II kw. 2023		II kw. 2022	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	285 109	42,29%	168 309	32,59%
Procesory (CPUs)	59 730	8,86%	38 353	7,43%
Laptopy	49 617	7,36%	45 372	8,79%
Urządzenia peryferyjne	27 555	4,09%	31 669	6,13%
Urządzenia audio	25 356	3,76%	21 376	4,14%
Serwery	24 887	3,69%	22 207	4,30%
Urządzenia smart	17 972	2,67%	12 876	2,49%
Oprogramowanie	17 198	2,55%	15 000	2,90%
Produkty sieciowe	16 535	2,45%	17 972	3,48%
Dyski twarde (HDDs)	16 430	2,44%	18 998	3,68%
Multimedia	15 624	2,32%	14 478	2,80%
Monitory	15 341	2,28%	14 086	2,73%
Akcesoria	15 263	2,26%	6 583	1,27%
Dyski twarde (SSDs)	14 414	2,14%	15 466	2,99%
Komputery stacjonarne	13 780	2,04%	12 143	2,35%
Tablety	9 623	1,43%	7 835	1,52%
Materiały eksploatacyjne	7 200	1,07%	5 757	1,11%
Karty video i GPUs	6 606	0,98%	7 636	1,48%
Pozostałe	35 906	5,33%	40 304	7,80%
OGÓLEM	674 147	100%	516 424	100%

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w I półroczu 2023 r. oraz w I półroczu 2022 r.:

	I półrocze 2023		I półrocze 2022	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	599 863	42,97%	401 054	33,12%
Procesory (CPUs)	116 611	8,35%	109 557	9,05%
Laptopy	109 644	7,85%	115 014	9,50%
Urządzenia peryferyjne	60 358	4,32%	69 025	5,70%
Serwery	56 426	4,04%	57 500	4,75%
Urządzenia audio	48 300	3,46%	48 615	4,01%
Urządzenia smart	35 527	2,54%	32 874	2,71%
Dyski twarde (HDDs)	34 544	2,47%	43 737	3,61%
Monitory	34 204	2,45%	29 166	2,41%
Produkty sieciowe	34 112	2,44%	32 080	2,65%
Akcesoria	32 790	2,35%	14 576	1,20%
Oprogramowanie	32 742	2,35%	29 438	2,43%
Multimedia	31 820	2,28%	29 540	2,44%
Komputery stacjonarne	27 252	1,95%	28 964	2,39%
Dyski twarde (SSDs)	25 892	1,85%	39 767	3,28%
Tablety	24 390	1,75%	18 215	1,50%
Materiały eksploatacyjne	14 282	1,02%	12 371	1,02%
Karty video i GPUs	12 510	0,90%	18 114	1,50%
Pozostałe	64 872	4,65%	81 427	6,72%
OGÓLEM	1 396 139	100%	1 211 035	100%

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Na przepływy pieniężne w II kw. 2023 r. oraz w I półroczu 2023 r. wpłynęło zwiększone wykorzystanie kapitału obrotowego, niemniej w II kw. 2023 nastąpiła znacząca poprawa. Spółka spodziewa się wypracowania dodatnich przepływów z działalności operacyjnej za 2023 r.

Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 i 2022 roku:

	Sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca	
	2023	2022
	USD	
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(40,576)	(50,163)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(9,883)	(4,434)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(26,639)	(6,210)
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(77,098)	(60,807)

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 40 576 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 r., w porównaniu do wydatków w wysokości 50 163 USD w analogicznym okresie 2022 r. Spółka spodziewa się wypracowania dodatnich przepływów z działalności operacyjnej za 2023 r.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 9 883 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 r. w porównaniu do wydatków w wysokości 4 434 USD w analogicznym okresie 2022 r.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 26 639 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 r. w porównaniu do wydatków w wysokości 6 210 USD w analogicznym okresie 2022 r.

Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W rezultacie większego wykorzystania kapitału obrotowego, stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zmniejszył się do 77 098 USD w porównaniu do zmniejszenia w wysokości 60 807 USD w analogicznym okresie 2022 r.

1. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Wojna Rosji z Ukrainą i sankcje nałożone na Rosję i Białoruś

Wojna między Rosją a Ukrainą, dotychczas głównymi rynkami dla Spółki jest kluczowym czynnikiem, który już wpłynął na nasze wyniki. Pomimo dużej obecności geograficznej Grupy, nie będzie możliwe całkowite przetrwanie skutków wojny. Spółka jest dobrze przygotowana do obrony swojej pozycji wobec sankcji nałożonych na Rosję i Białoruś; jednak uważamy, że sytuacja jest krytyczna i niezwykle trudno przewidywać jak się ona rozwinie. Ściśle przestrzegamy wszystkich sankcji nałożonych przez UE i dokładamy wszelkich starań, aby wspierać naszych ukraińskich kolegów i naszą działalność.

Polityczna i gospodarcza stabilność w Europie i regionach naszej działalności oraz wojny handlowe na całym świecie.

Rynki, na których działa Grupa, tradycyjnie pokazały wrażliwość na otoczenie polityczne i ekonomiczne. Słabe gospodarki w regionie krajów byłego ZSRR oraz napędzane polityką wydarzenia na wszystkich rynkach są uważane przez kierownictwo za kluczowy czynnik zewnętrzny, który może negatywnie wpłynąć na nasze wyniki w bliskiej perspektywie. Widać to było ostatnio w przypadku przemieszczania się wojsk między Rosją a Ukrainą na ich granicach.

Ponadto, rozwijamy obecnie coraz to więcej rynków w naszych regionach dzięki nowym liniom produktowym, a nasze przychody i rentowność powinny z tego skorzystać. Będziemy kontynuować tę strategię i skoncentrować się bardziej na naszych głównych regionach i mocnych stronach, tak aby maksymalizować zyski i wykorzystać zmiany rynkowe. Bardzo ważne jest, aby śledzić wszystkie zmiany i szybko dostosowywać się do wszelkich znaczących zmian.

Zdolność Grupy do zwiększanie przychodów i udziału rynkowego przy koncentracji na zyskach

Bardzo dobrze zdywersyfikowany zasięg geograficzny przychodów Grupy zapewnia, że minimalizujemy ryzyko niższej sprzedaży w danym kraju z możliwością wyższej sprzedaży w kilku innych krajach. Odkąd kraje regionu byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej mają największy udział w przychodach Spółki, bardzo ważne jest, aby dostosować się do wszelkich zmian rynkowych, które mogą wystąpić w tych regionach. Jest to szczególnie ważne w obliczu wojny na Ukrainie, która dotyka również sąsiednie kraje. Dlatego teraz zwracamy coraz większą uwagę na wszelkie możliwe zmiany na rynku we wszystkich innych rozwijających się regionach.

W 2023 r. cel nadrzędny dla Grupy pozostaje niezmienny, jest nim rentowność, ale zawsze z mocnymi przepływami pieniężnymi.

Pomimo wszystkich działań podjętych przez Spółkę w erze pandemii koronawirusa, możliwość spadku popytu i sprzedaży w danym kraju lub regionie pozostaje dość wysoka. Taka sytuacja może ograniczyć ogólny wzrost.

Niezwykle ważne jest, aby Spółka jak najlepiej przygotowała swoją strukturę, aby zrównoważyć taką sytuację wyższą sprzedażą na innych rynkach. Oznacza to zarówno ciągłe ulepszanie portfolio produktów, jak i bliskie relacje z klientami w celu uzyskania większego udziału w rynku od słabszych konkurentów.

Zdolność Grupy do zwiększenia marż zysku brutto

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto ma bardzo duże znaczenie.

Trudno oszacować tempo wzrostu marży brutto, która może pozostać pod wpływem zwiększonej konkurencji i mniejszego popytu na rynkach, na których jesteśmy obecni.

Ważne znaczenie dla Grupy ma zarządzanie poziomami zapasów i optymalizacja portfela produktów w celu osiągnięcia optymalnych marż zysku brutto.

Zmienność kursów walut

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że jej wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut.

Nasza polityka hedgingowa skutecznie nas chroniła przed wahaniami kursów walut w I połowie 2022. Dlatego też zamierzamy ją kontynuować i dalej ulepszać bez żadnych odstępstw w 2022 roku oraz w kolejnych okresach.

Zdolność Grupy do kontroli kosztów

W II kw. 2023 r. i I półroczu 2023 r. koszty sprzedaży i ogólnego zarządu wzrosły odpowiednio o 13,9% i o 15,4% w porównaniu do analogicznych okresów 2022 r. Wyższe koszty administracyjne i sprzedaży wynikały głównie z inwestycji poczynionych przez Spółkę w rozwój nowych linii biznesowych oraz ekspansji geograficznej. W I półroczu 2023 r. kontynuowaliśmy wsparcie, przekazując kolejne 2 mln USD na pomoc Ukrainie.

Kontrolę kosztów uważamy za istotny czynnik w celu osiągnięcia coraz to lepszych wyników w przyszłości. Bardzo ważne jest, aby Grupa podejmowała niezbędne działania w celu zmniejszenia swoich kosztów w przypadku spadku przychodów i zysku brutto.

Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego Grupy, zarówno marek własnych jak i innych producentów

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz dobrymi relacjami z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe.

Dla Spółki bardzo istotne jest ciągle ulepszanie jej miksu produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), by zwiększać jej rentowność. Taka marka własna jak Perenio i inne usługi VAD dają nam nowe strumienie dochodów z wyższą marżą brutto dla Grupy.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 30 czerwca 2023 roku, a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 11 maja 2023 roku a 10 sierpnia 2023 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby negatywnie wpłynąć na działalność Spółki bądź jej stabilność finansową.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2023

Spis treści	Strona
Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Oświadczenie członków Rady Dyrektorów oraz przedstawicieli Spółki odpowiedzialnych za przygotowanie skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	2
Raport niezależnego biegłego rewidenta z przeglądu	3
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	5
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	9-26

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE
FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

SPIS TREŚCI

STRONA

Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Oświadczenie członków Rady Dyrektorów oraz przedstawicieli Spółki odpowiedzialnych za przygotowanie skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	2
Raport niezależnego biegłego rewidenta z przeglądu	3
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	5
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	9 - 26

ASBISC ENTERPRISES PLC

OŚWIADCZENIE RADY DYREKTORÓW

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Rada Dyrektorów ASBISC ENTERPRISES PLC niniejszym oświadcza, że:

wedle jej najlepszej wiedzy. półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy, oraz że półroczne Sprawozdanie Dyrektorów z działalności Grupy zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Limassol, 9 sierpnia. 2023

ASBISC ENTERPRISES PLC

DEKLARACJA CZŁONKÓW RADY DYREKTORÓW I PRZEDSTAWICIELI SPÓŁKI ODPOWIEDZIALNYCH ZA PRZYGOTOWANIE SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

(Zgodnie z Ustawą w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości 190(I)/2007)

Zgodnie z art. 10 sekcje (3c) oraz (7) Ustawy w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości (akcje dopuszczone do obrotu na rynkach regulowanych) 190 (1) / 2007 my, członkowie Rady Dyrektorów i przedstawiciele Spółki odpowiedzialni za przygotowanie skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises Plc („Spółka”) i jej spółek zależnych („Grupa”) za okres zakończony 30 czerwca 2023. Potwierdzamy, że zgodnie z naszą najlepszą wiedzą:

a) skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2022 zaprezentowane na stronach 4 to 26:

(i) zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej i wymogami sekcji (4) artykuł 10, oraz

(ii) przedstawia prawdziwy i rzetelny obraz aktywów i pasywów, sytuacji finansowej oraz zysku lub straty Spółki oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości oraz

b) raport Rady Dyrektorów zawiera rzetelny przegląd rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości, wraz z opisem podstawowych ryzyk i niepewności, którym one podlegają.

Członkowie Rady Dyrektorów:

Siarhei Kostevitch
Przewodniczący Rady Dyrektorów i Dyrektor
Generalny

Marios Christou
Dyrektor Wykonawczy

Constantinos Tziamalis
Dyrektor Wykonawczy

Julia Prihodko
Dyrektor Wykonawczy

Hanna Kaplan
Dyrektor Wykonawczy

Tasos A.Panteli
Dyrektor Niewykonawczy

Maria Petridou
Dyrektor Niewykonawczy

Constantinos Petrides
Dyrektor Niewykonawczy

Kontroler finansowy

Loizos Papavassiliou

Limassol, 9 sierpnia 2023

ASBISC ENTERPRISES PLC

RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA Z PRZEGLĄDU SKRÓCONEJ SKONSOLIDOWANEJ ŚRÓDROCZNEJ INFORMACJI FINANSOWEJ

DO RADY DYREKTORÓW ASBISC ENTERPRISES PLC

Wstęp

Dokonaliśmy przeglądu załączonego skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises PLC i jej spółek zależnych („Grupa”) od strony 4 do 26 obejmującego skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy na dzień 30 czerwca 2023, skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat, zestawienie całkowitych dochodów, zmian w kapitale własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych Grupy za zakończony okres sześciu miesięcy oraz noty objaśniające do śródrocznej informacji finansowej („Skrócona skonsolidowana śródroczna informacja finansowa”). Za sporządzenie i rzetelne przedstawienie tej Skróconej skonsolidowanej śródrocznej informacji finansowej zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowe” odpowiadają władze spółki. Naszym zadaniem było sformułowanie wniosków na temat niniejszej Skróconej skonsolidowanej śródrocznej informacji finansowej na podstawie dokonanej przez nas przeglądu.

Zakres przeglądu

Nasz przegląd przeprowadziliśmy w zgodzie z Międzynarodowym Standardem Usług Przeglądu 2410 „Przegląd Śródrocznego Sprawozdania Finansowego dokonywany przez niezależnego audytora podmiotu”. Przegląd śródrocznej informacji finansowej obejmuje zadawanie pytań, głównie osobom odpowiedzialnym za kwestie finansowe i księgowe oraz zastosowanie analitycznych i innych procedur przeglądu. Zakres przeglądu jest istotnie mniejszy niż audytu przeprowadzanego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Audytu i w związku z tym nie pozwala nam uzyskać pewności, że będziemy świadomi wszelkich istotnych kwestii, które mogłyby zostać wykazane w czasie audytu. W związku z tym nie wyrażamy opinii z audytu.

Podsumowanie

Na podstawie przeprowadzonego przez nas przeglądu nie zwróciło naszej uwagi nic, co kazałoby nam sądzić, że załączona Skrócona skonsolidowana śródroczna informacja finansowa na dzień 30 czerwca 2023, nie została sporządzona, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”.

Certified Public Accountants and Registered Auditors
KPMG Center,
No.11. 16th czerwca 1943 Street,
3022 Limassol,
Cypr.

Limassol, 9 sierpnia 2023

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

		Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2022 USD
	Nota		
Przychody	4.24	1.396.139	1.211.035
Koszt własny sprzedaży		<u>(1.279.904)</u>	<u>(1.109.891)</u>
Zysk brutto		116.235	101.144
Koszty sprzedaży		<u>(38.187)</u>	<u>(34.632)</u>
Koszty ogólnego zarządu		<u>(28.022)</u>	<u>(22.735)</u>
Zysk z działalności operacyjnej		50.026	43.777
Przychody finansowe	7	1.335	1.490
Koszty finansowe	7	<u>(17.455)</u>	<u>(12.336)</u>
Koszty finansowe netto		<u>(16.120)</u>	<u>(10.846)</u>
Pozostałe zyski i straty	5	807	316
Udział w stratach jednostki rozliczanej metodą praw własności	12	<u>(282)</u>	<u>(75)</u>
Zysk przed opodatkowaniem	6	34.431	33.172
Podatek dochodowy	8	<u>(5.804)</u>	<u>(6.063)</u>
Zysk za okres		<u>28.627</u>	<u>27.109</u>
Przypisany:			
Akcjonariuszom spółki dominującej		28.825	27.134
Udziałowcom mniejszościowym		<u>(198)</u>	<u>(25)</u>
		<u>28.627</u>	<u>27.109</u>
		centy USD	centy USD
Zysk na akcję			
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		<u>51,89</u>	<u>48,89</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ WEDŁUG STANU NA 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2022 USD
Zysk za okres	<u>28.627</u>	<u>27.109</u>
Pozostałe całkowite (straty)/dochody		
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych	<u>(2.350)</u>	<u>4.008</u>
Pozostały całkowity (strata)/zysk za okres	<u>(2.350)</u>	<u>4.008</u>
Łączny całkowity zysk za okres	<u>26.277</u>	<u>31.117</u>
Całkowite dochody przypisane:		
Akcjonariuszom spółki dominującej	26.486	31.164
Udziałowcom mniejszościowym	<u>(209)</u>	<u>(47)</u>
	<u>26.277</u>	<u>31.117</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ WEDŁUG STANU NA 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

	Noty	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	9	62.965	50.313
Wartości niematerialne i prawne	10	1.163	1.077
Investment property	11	4.374	4.404
Inwestycje rozliczane w instrumentach kapitałowych	12	1.358	1.640
Wartość firmy	28	597	372
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody	30	2.376	1.515
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	21	<u>341</u>	<u>285</u>
Aktywa trwałe ogółem		<u>73.174</u>	<u>59.606</u>
Aktywa obrotowe			
Zapasy	13	494.168	514.804
Należności z tytułu dostaw i usług	14	319.337	328.931
Pozostałe aktywa obrotowe	15	23.207	23.586
Aktywa finansowe z tytułu derywatyw	26	216	413
Bieżące opodatkowanie	8	1.512	1.588
Środki pieniężne w banku i gotówka	27	<u>66.241</u>	<u>134.598</u>
Aktywa obrotowe ogółem		<u>904.681</u>	<u>1.003.920</u>
Aktywa ogółem		<u>977.855</u>	<u>1.063.526</u>
PASYWA			
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	16	11.100	11.100
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.721	23.721
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		<u>235.037</u>	<u>208.650</u>
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		269.858	243.471
Udziały mniejszościowe		<u>469</u>	<u>709</u>
Kapitały własne ogółem		<u>270.327</u>	<u>244.180</u>
Zobowiązania długoterminowe			
Pożyczki długoterminowe	18	13.297	9.183
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	19	925	859
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	21	<u>120</u>	<u>120</u>
Zobowiązania długoterminowe ogółem		<u>14.342</u>	<u>10.162</u>
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i przedpłaty	23	358.397	417.976
Zobowiązania z tytułu faktoringu		33.199	18.024
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	22	132.041	164.023
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	17	166.483	205.296
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatyw	25	176	263
Bieżące opodatkowanie	8	<u>2.890</u>	<u>3.602</u>
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		<u>693.186</u>	<u>809.184</u>
Zobowiązania ogółem		<u>707.528</u>	<u>819.346</u>
Pasywa ogółem		<u>977.855</u>	<u>1.063.526</u>

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów w dniu 9 sierpnia 2023.

.....
Siarhei Kostevitch
Dyrektor

.....
Marios Christou
Dyrektor

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

	Przypisane akcjonariuszom spółki dominującej							
	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Akcje własne USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Zyski zatrzymane USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2022	11.100	23.721	-	(12.431)	166.520	188.910	554	189.464
Zysk/(strata) za okres od 1 stycznia 2022 do 30 czerwca 2022	-	-	-	-	27.134	27.134	(25)	27.109
Inny całkowity zysk/(strata) za okres od 1 stycznia 2022 do 30 czerwca 2022	-	-	-	4.030	-	4.030	(22)	4.008
Podwyższenie kapitału zakładowego spółki zależnej z udziałem mniejszościowym	-	-	-	-	-	-	170	170
Nabycie akcji własnych	-	-	(736)	-	-	(736)	-	(736)
Wyplata finalnej dywidendy	-	-	-	-	(5.537)	(5.537)	-	(5.537)
Stan na 30 czerwca 2022	11.100	23.721	(736)	(8.401)	188.117	213.801	677	214.478
Zysk za okres od 1 lipca 2022 do 31 grudnia 2022	-	-	-	-	48.733	48.733	28	48.761
Inna całkowita (strata)/zysk za okres od 1 lipca 2022 do 31 grudnia 2022	-	-	-	(7.769)	-	(7.769)	4	(7.765)
Wyplata finalnej dywidendy	-	-	-	-	(11.034)	(11.034)	-	(11.034)
Nabycie akcji własnych	-	-	(260)	-	-	(260)	-	(260)
Stan na 31 grudnia 2022	11.100	23.721	(996)	(16.170)	225.816	243.471	709	244.180
Zysk/(strata) za okres od 1 stycznia 2023 do 30 czerwca 2023	-	-	-	-	28.825	28.825	(198)	28.627
Inna całkowita strata za okres od 1 stycznia 2023 do 30 czerwca 2023	-	-	-	(2.339)	-	(2.339)	(11)	(2.350)
Nabycie udziałów niekontrolujących bez zmiany kontroli	-	-	-	-	(99)	(99)	(31)	(130)
Stan na 30 czerwca 2023	11.100	23.721	(996)	(18.509)	254.542	269.858	469	270.327

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023 (w tys. USD)

		Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2022 USD
	Nota		
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		34.431	33.172
Korekty:			
Różnica kursowa z konsolidacji		(2.410)	3.512
Amortyzacja	9	3.300	2.080
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	10	453	574
Amortyzacja nieruchomości inwestycyjnych	11	30	-
(Zysk)/strata ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	5	(38)	5
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		535	1.520
Odzyskane należności nieściągalne	5	(1)	(2)
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy		2.540	1.906
Udział w stracie/(zysku) inwestycji rozliczanych metodą praw własności	12	282	75
Odsetki otrzymane	7	(320)	(311)
Odsetki zapłacone		8.798	5.013
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		47.600	47.544
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu zapasów		18.829	(145)
Zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		10.899	123.666
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu pozostałych aktywów obrotowych		726	(2.308)
Zmniejszenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług i przedpłat		(59.918)	(133.057)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu zobowiązań faktoringowych		15.176	(22.637)
(Zmniejszenie)/zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		(35.819)	4.113
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		66	46
Zmniejszenie w zakresie faktoringu		(23.087)	(55.475)
Środki pieniężne z działalności operacyjnej		(25.528)	(38.253)
Odsetki zapłacone	7	(8.321)	(4.809)
Podatki zapłacone. netto	8	(6.727)	(7.101)
Wydatki netto środków pieniężnych z działalności operacyjnej		(40.576)	(50.163)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej			
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	10	(536)	(211)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(10.848)	(4.653)
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		861	2
Płatność za nabycie udziałów w jednostkach zależnych		1.213	-
Płatność za nabycie udziałów w jednostkach stowarzyszonych		(862)	(53)
(Zmniejszenie)/zwiększenie kapitału zakładowego spółki zależnej z udziałem mniejszości		(31)	170
Odsetki otrzymane	7	320	311
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		(9.883)	(4.434)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej			
(Nabycie) akcji własnych		-	(736)
Wypłata dywidendy		-	(5.537)
Spląty kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(614)	(1.255)
(Spląty)/wpływy z tytułu zaciągniętych pożyczek krótkoterminowych i bieżących zobowiązań leasingowych		(25.895)	1.318
Nabycie udziałów niekontrolujących		(130)	-
Wydatki netto środków pieniężnych z działalności finansowej		(26.639)	(6.210)
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(77.098)	(60.807)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek roku		92.352	150.919
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	27	15.254	90.112

ASBISC ENTERPRISES PLC

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc ("Spółka lub "Spółka matka") została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego w wielu regionach jak to zostało ujawnione w nocie 23. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od dnia 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Podstawa sporządzenia

(a) Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34. Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa. Nie zawiera ono wszystkich informacji wymaganych dla pełnego sprawozdania finansowego zgodnego z MSSF i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2021. Jednakże, wybrane noty objaśniające są załączone w celu wyjaśnienia wydarzeń i transakcji istotnych dla zrozumienia zmian w sytuacji finansowej oraz wyników działalności Grupy od daty ostatniego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2022.

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane do publikacji przez Radę Dyrektorów Spółki w dniu 9 sierpnia 2023.

(b) Oceny i szacunki

Przygotowanie śródrocznego sprawozdania finansowego wymaga od kierownictwa dokonania ocen, szacunków i założeń, które wpływają na zastosowanie zasad rachunkowości oraz na raportowane kwoty aktywów i pasywów, dochody i wydatki. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od tych szacunków. Istotne oceny dokonane przez kierownictwo w zakresie zastosowania polityki rachunkowości Spółki oraz kluczowe źródła niepewności co do szacunków były takie same jak te zastosowane do przygotowania skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2022.

3. Istotne zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 są zgodne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego za rok 2020 z wyjątkiem przyjęcia przez grupę wszystkich nowych i zmienionych standardów i interpretacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF) RMSR, które są istotne dla jego działalności i obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 r. Grupa nie zastosowała wcześniej żadnego z przyszłych lub zmienionych standardów przy sporządzaniu niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

4. Przychody

	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2022 USD
Sprzedaż towarów	1.382.038	1.197.271
Sprzedaż licencji	10.079	10.771
Świadczenie usług	3.544	2.933
Sprzedaż opcjonalnej gwarancji	478	60
	<u>1.396.139</u>	<u>1.211.035</u>

Efekt sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej rentowność, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

5. Pozostałe zyski i straty

	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2022 USD
Zysk/(strata) ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	38	(5)
Pozostałe przychody	563	243
Odzyskane należności nieściągalne	1	2
Przychody z najmu	205	76
	<u>807</u>	<u>316</u>

6. Zysk przed opodatkowaniem

	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2022 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:		
(a) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych (Nota 10)	453	574
(b) Amortyzacji (Nota 9)	3.300	2.080
(c) Amortyzacji nieruchomości inwestycyjnej	30	-
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	267	292
(d) Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 29)	949	906
(e) Wynagrodzenie dyrektorów - niewykonawczych (Nota 29)	26	13
	<u>26</u>	<u>13</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

7. Koszty finansowe. netto

	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2022 USD
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek	320	311
Pozostałe przychody finansowe	1.015	1.179
	<u>1.335</u>	<u>1.490</u>
Koszty finansowe		
Odsetki na rzecz banków	8.321	4.809
Opłaty na rzecz banków	2.499	2.290
Opłaty z tytułu derywatyw	367	370
Odsetki z tytułu faktoringu	4.501	3.391
Opłaty z tytułu faktoringu	178	150
Pozostałe koszty finansowe	45	72
Odsetki z tytułu zobowiązań leasingowych	477	203
Pozostałe odsetki	988	601
Strata netto z tytułu wymiany	79	450
	<u>17.455</u>	<u>12.336</u>
Netto	<u>(16.120)</u>	<u>(10.846)</u>

8. Opodatkowanie

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Stan zobowiązań na 1 stycznia	2.014	3.464
Rezerwa za okres/rok	5.841	15.223
(Nadpłata) rezerwy z poprzednich okresów/roku	(1)	(51)
Różnica kursowa z przeliczenia	251	(221)
Kwoty zapłacone. netto	<u>(6.727)</u>	<u>(16.401)</u>
Zobowiązanie netto na 30 czerwca/31 grudnia	<u>1.378</u>	<u>2.014</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

8. Opodatkowanie (ciąg dalszy)

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Należności z tytułu podatków	(1.512)	(1.588)
Zobowiązania z tytułu podatków	<u>2.890</u>	<u>3.602</u>
Netto	<u>1.378</u>	<u>2.014</u>

Skonsolidowane opodatkowanie za okres składa się z następujących elementów:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 USD
Rezerwa na okres	5.841	5.983
(Nadpłata) rezerwy z lat ubiegłych	(1)	52
Obciążenie z tytułu podatku odroczonego (Nota 21)	<u>(36)</u>	<u>28</u>
Opodatkowanie za okres	<u>5.804</u>	<u>6.063</u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

9. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Środki trwałe w budowie USD	Sprzęt komputerowy USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Meble i wypośażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Ogółem USD
Koszt								
Stan na 1 stycznia 2022	35.850	7.249	8.800	795	4.485	3.830	4.600	65.609
Zwiększenia	8.923	2.992	1.368	52	726	1.617	1.784	17.462
Zmniejszenia/odpisy	(382)	-	(2.672)	(3)	(695)	(867)	(848)	(5.467)
Transfery	4.125	(9.926)	-	-	-	-	-	(5.801)
Różnica kursowa z przeliczenia	(430)	-	(258)	(1)	(77)	(330)	(211)	(1.307)
Stan na 31 grudnia 2022	48.086	315	7.238	843	4.439	4.250	5.325	70.496
Zwiększenia	11.160	-	1.121	225	799	1.359	1.851	16.515
Zmniejszenia/odpisy	(327)	-	(783)	(10)	(184)	(707)	(412)	(2.423)
Transfery	112	(112)	-	-	-	-	-	-
Różnica kursowa z przeliczenia	259	-	26	2	14	52	91	444
Stan na 30 czerwca 2023	59.290	203	7.602	1.060	5.068	4.954	6.855	85.032
Skumulowana amortyzacja								
Stan na stycznia 2022	7.710	-	6.173	488	2.167	2.381	2.966	21.885
Opłata za rok	1.999	-	811	84	734	461	465	4.554
Zmniejszenia/odpisy	(99)	-	(2.604)	(1)	(434)	(804)	(848)	(4.790)
Transfery	(1.367)	-	-	-	-	-	-	(1.367)
Różnica kursowa z przeliczenia	(173)	-	108	(1)	(71)	161	(123)	(99)
Stan na 31 grudnia 2022	8.070	-	4.488	570	2.396	2.199	2.460	20.183
Opłata za okres	1.705	-	551	50	364	251	379	3.300
Zmniejszenia/odpisy	(240)	-	(770)	(10)	(129)	(346)	(105)	(1.600)
Różnica kursowa z przeliczenia	58	-	18	10	14	31	53	184
Stan na 30 czerwca 2023	9.593	-	4.287	620	2.645	2.135	2.787	22.067
Wartość księgowa netto								
Stan na 30 czerwca 2023	49.697	203	3.315	440	2.423	2.819	4.068	62.965
Stan na 31 grudnia 2022	40.016	315	2.750	273	2.043	2.051	2.865	50.313

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

9. Rzeczowe aktywa trwałe (ciąg dalszy)

Do wartości bilansowej netto rzeczowych aktywów trwałych zalicza się następujące aktywa z tytułu prawa do użytkowania:

	Grunty i budynki USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2022	8.287	26	1.099	9.412
Amortyzacja za rok	(1.625)	(6)	(400)	(2.031)
Zwiększenia	6.155	-	234	6.389
Wyłączenia	(36)	-	-	(36)
Różnica kursowa z przeliczenia	(99)	(2)	(118)	(219)
Stan na 31 grudnia 2022	12.682	18	815	13.515
Amortyzacja za okres	(1.418)	(3)	(198)	(1.619)
Zwiększenia	5.365	-	302	5.667
Różnica kursowa z przeliczenia	39	1	(17)	23
Stan na 30 czerwca 2023	<u>16.668</u>	<u>16</u>	<u>902</u>	<u>17.586</u>

Grupa wynajmuje biura, magazyny i sklepy w różnych lokalizacjach w krajach swojej działalności. Ponadto Grupa wynajmuje pojazdy do użytku służbowego i dojazdów do pracy dla pracowników, a także niektóre maszyny magazynowe do obsługi magazynów.

Całkowite wydatki pieniężne z tytułu leasingu związanego z powyższymi aktywami z tytułu prawa do użytkowania wyniosły 1 597 USD (2022: 2 252 USD).

10. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszt			
Stan na 1 stycznia 2022	11.008	1.690	12.698
Zwiększenia	335	65	400
Zmniejszenia/odpisy	(2.198)	(338)	(2.536)
Różnica kursowa z przeliczenia	(37)	46	9
Stan na 31 grudnia 2022	9.108	1.463	10.571
Zwiększenia	99	437	536
Zmniejszenia/odpisy	(1)	(4)	(5)
Różnica kursowa z przeliczenia	55	(4)	51
Stan na 30 czerwca 2023	<u>9.261</u>	<u>1.892</u>	<u>11.153</u>
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2022	9.554	1.241	10.795
Opłata za rok	1.050	153	1.203
Zmniejszenia/odpisy	(2.198)	(336)	(2.534)
Różnica kursowa z przeliczenia	(11)	41	30
Stan na 31 grudnia 2022	8,395	1,099	9,494
Opłata za okres	401	52	453
Zmniejszenia/odpisy	(1)	(4)	(5)
Różnica kursowa z przeliczenia	50	(2)	48
Stan na 30 czerwca 2023	<u>8.845</u>	<u>1.145</u>	<u>9.990</u>
Wartość księgową netto			
Stan na 30 czerwca 2023	<u>416</u>	<u>747</u>	<u>1.163</u>
Stan na 31 grudnia 2022	<u>713</u>	<u>364</u>	<u>1.077</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

11. Nieruchomości inwestycyjne

	Grunty i budynki USD
Koszt	
Stan na 1 stycznia 2022	-
Transfery	<u>5.801</u>
Stan na 31 grudnia 2022	<u>5.801</u>
Stan na 30 czerwca 2023	<u>5.801</u>
Skumulowana amortyzacja	
Stan na 1 stycznia 2022	-
Opłata za rok	30
Transfery	<u>1.367</u>
Stan na 31 grudnia 2022	1.397
Opłata za okres	<u>30</u>
Stan na 30 czerwca 2023	<u>1.427</u>
Wartość księgowa netto	
Stan na 30 czerwca 2023	<u>4.374</u>
Stan na 31 grudnia 2022	<u>4.404</u>

W roku zakończonym 31 grudnia 2022 Grupa podjęła decyzję o zmianie sposobu użytkowania dwóch nieruchomości z własnościowego do nieruchomości inwestycyjnych. Nieruchomości są wynajmowane podmiotom trzecim na podstawie umów leasingu operacyjnego z czynszami płatnymi miesięcznie.

12. Jednostka - wyceniana metodą praw własności

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Koszt		
Stan na 1 stycznia	1.843	1.790
Zwiększenia (i), (ii)	<u>-</u>	<u>53</u>
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>1.843</u>	<u>1.843</u>
Skumulowany udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności		
Stan na 1 stycznia	(203)	(41)
Udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności w okresie/roku	<u>(282)</u>	<u>(162)</u>
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>(485)</u>	<u>(203)</u>
Wartość bilansowa jednostek wycenianych metodą praw własności	<u>1.358</u>	<u>1.640</u>

- (i) W maju 2022 roku Spółka nabyła 20% udziałów w Displayforce Global Ltd (Cypr) za cenę 53 USD. Inwestycja jest rozliczana jako jednostka stowarzyszona.
- (ii) Pożyczka udzielona spółce stowarzyszonej LLC Clevetura, oprocentowana w wysokości 4% p.a. i została spłacona w 2022 roku. Ponadto Grupa na okres do 30 czerwca 2023 roku nabyła usługi na łączną kwotę 250 USD (2022: 532 USD) od tej jednostki stowarzyszonej.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

13. Zapasy

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Towary przeznaczone do odsprzedaży (i)	492.223	513.418
Zagospodarowanie terenu (ii)	1.945	1.386
	<u>494.168</u>	<u>514.804</u>

(i) Towary przeznaczone do odsprzedaży

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Towary przeznaczone do odsprzedaży	452.292	449.733
Towary w tranzycie	49.884	71.069
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	(9.953)	(7.384)
	<u>492.223</u>	<u>513.418</u>

Na dzień 30 czerwca 2023, zapasy stanowiące zabezpieczenie na potrzeby finansowania wyniosły 55 992 USD (2022: 82 547 USD).

Zmiany w prowizji dla wolnozbywalnych i przestarzałych zapasów:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 USD
Stan na 1 stycznia	7.384	4.746
Rezerwa za okres/rok	2.820	3.294
Odpisane zapasy	(280)	(554)
Różnica kursowa	29	(102)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>9.953</u>	<u>7.384</u>

(ii) Zagospodarowanie terenu

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Teren - jeszcze nie w fazie rozwoju	1.412	1.386
Budynki - prace w toku	533	-
	<u>1.945</u>	<u>1.386</u>

W roku zakończonym 31 grudnia 2022 Grupa nabyła dwie działki na Cyprze, na których w najbliższym czasie ma powstać zespół domów.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

14. Należności z tytułu dostaw i usług

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	313.373	313.503
Zaliczki dla dostawców	9.762	18.759
Odpis aktualizujący wartość należności	(3.798)	(3.331)
	<u>319.337</u>	<u>328.931</u>

Zmiana w rezerwie na wątpliwe długi:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 USD
Stan na 1 stycznia	3.331	2.379
Rezerwa za okres/rok	715	1.269
Kwota odpisana jako nieściągalna	(179)	(240)
Odzyskane nieściągalne długi	(1)	(7)
Różnice kursowe	(68)	(70)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>3.798</u>	<u>3.331</u>

Na dzień 30 czerwca 2023. należności Grupy, które zostały ustanowione na zabezpieczenie finansowania wyniosło 63 811 USD (2022: 80 040 USD).

15. Pozostałe aktywa obrotowe

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
VAT i inne podatki podlegające zwrotowi	12.710	16.253
Inni dłużnicy i przedpłaty	9.509	6.780
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	301	386
Rozliczenia z pracownikami	687	167
	<u>23.207</u>	<u>23.586</u>

16. Kapitał zakładowy

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Kapitał statutowy		
63.000.000 (2020: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600</u>	<u>12.600</u>
Kapitał wyemitowany. objęty i w pełni opłacony		
55.500.000 (2020: 55.500.000) akcji zwykłych wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11.100</u>	<u>11.100</u>

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

16. Kapitał zakładowy (ciąg dalszy)

Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w dniu 28 marca 2022 r. zatwierdziło program skupu akcji własnych na następujących warunkach:

- maksymalna kwota, jaką można przeznaczyć na realizację programu to 1 000 000 USD
- maksymalna liczba akcji, jaką można nabyć w ramach programu to 2 000 000 akcji
- czas trwania programu to 12 miesięcy od daty rozwiązania
- akcje nabyte w ramach programu mogły być trzymane maksymalnie przez dwa lata od nabycia
- minimalna cena transakcji kupna akcji w ramach programu wynosi 1,0 zł za akcję przy maksymalnej cenie 30,0 zł za akcję

Wg stanu na dzień 30 czerwca 2023 Spółka posiadała 328 800 (2022: 328 800) akcji nabytych za cenę 996 USD (2022: USD 996).

17. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Kredyty w bieżących rachunkach bankowych (Nota 27)	50.987	42.246
Bieżąca część długoterminowych kredytów	109	224
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	73.300	98.146
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 20)	<u>2.888</u>	<u>2.393</u>
Zadłużenie krótkoterminowe ogółem	<u>127.284</u>	<u>143.009</u>
Faktoring	<u>39.199</u>	<u>62.287</u>
	<u>166.483</u>	<u>205.296</u>

Podsumowanie umów dotyczących pożyczek i kredytów w rachunku bieżącym

Na dzień 30 czerwca 2023 Grupa korzystała z linii faktoringowych w wysokości 184 175 USD (2022: 199 952 USD).

Ponadto na dzień 30 czerwca 2023 Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność:

- kredyty w rachunkach bieżących w wysokości 100 248 USD (2022: 100 237 USD)
- kredyty krótkoterminowe/ kredyty odnawialne w wysokości 137.563 USD (2022: 133.686 USD)
- gwarancje bankowe i akredytywy w kwocie 49 009 USD (2022: 41 960 USD)

Grupa korzystała w okresie zakończonym 30 czerwca 2022 z linii kredytowych (kredyty w rachunku bieżącym, pożyczki i kredyty odnawialne) oraz z linii faktoringowych.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) w okresie wyniósł 11,7% (2022: 10,5%).

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty oraz pożyczki udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw rejestrowy na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne w zakresie linii udostępnionych spółkom zależnym
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 20 659 USD (2022: 20 822 USD).

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

18. Zadłużenie długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Kredyty bankowe	801	553
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota20)	<u>12.496</u>	<u>8.630</u>
	<u>13.297</u>	<u>9.183</u>

19. Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	<u>925</u>	<u>859</u>

20. Leasing finansowy

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego (nota 17)	2.888	2.393
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego(nota18)	<u>12.496</u>	<u>8.630</u>
	<u>15.384</u>	<u>11.023</u>

21. Podatek odroczony

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 USD
Saldo debetowe na 1 stycznia	(165)	(127)
Podatek odroczony (obciążenie)/uznanie za okres/rok (nota 8)	(36)	4
Różnice kursowe z przeliczenia	<u>(20)</u>	<u>(42)</u>
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>(221)</u>	<u>(165)</u>

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	(341)	(285)
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	<u>120</u>	<u>120</u>
Zobowiązanie z tytułu podatku odroczonego netto	<u>(221)</u>	<u>(165)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

22. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Wynagrodzenia pracowników i powiązane koszty	4.696	4.305
VAT należny	5.485	8.854
Rezerwa na gwarancje	7.791	7.465
Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów	78.960	107.213
Rezerwa z tytułu marketingu	26.166	30.182
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	8.943	6.004
	<u>132.041</u>	<u>164.023</u>

23. Zobowiązania handlowe i przedpłaty

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Zobowiązania handlowe	342.354	400.283
Przedpłaty od klientów	16.043	17.693
	<u>358.397</u>	<u>417.976</u>

24. Segmenty działalności

1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a środkiem pomiaru zysku z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – w krajach byłego ZSRR, Europie Środkowo-Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

W prezentacji informacji geograficznych dotyczących nakładów inwestycyjnych (1.4) oraz amortyzacji (1.5) dodano segment Cypr ze względu na jego znaczącą reprezentację wartościową w porównaniu do całkowitych kwot Grupy.

1.2 Przychody w segmentach

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 USD
Kraje byłego ZSRR	729.229	618.720
Europa Środkowo-Wschodnia	340.317	316.088
Bliski Wschód i Afryka	194.462	178.101
Europa Zachodnia	119.498	79.105
Pozostałe	12.633	19.021
	<u>1.396.139</u>	<u>1.211.035</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

24. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.3 Wyniki w segmentach

	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2022 USD
Kraje byłego ZSRR	22.708	19.159
Europa Środkowo-Wschodnia	15.059	13.974
Bliski Wschód i Afryka	8.775	7.537
Europa Zachodnia	3.209	2.604
Pozostałe	275	503
Zysk z działalności operacyjnej	50.026	43.777
Koszty finansowe netto	(16.120)	(10.846)
Pozostałe zyski i straty	807	316
Udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności	(282)	(75)
Zysk przed opodatkowaniem	34.431	33.172

1.4 Wydatki inwestycyjne według segmentów (CAPEX)

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Cypr	28.558	27.541
Kraje byłego ZSRR	11.526	10.407
Europa Środkowo-Wschodnia	16.896	14.510
Bliski Wschód i Afryka	11.441	3.677
Europa Zachodnia	434	3
Nieprzypisane	244	28
	69.099	56.166

1.5 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2022 USD
Cypr	1.550	990
Kraje byłego ZSRR	1.114	794
Europa Środkowo-Wschodnia	960	766
Bliski Wschód i Afryka	133	98
Europa Zachodnia	23	-
Pozostałe	3	6
	3.783	2.654

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

24. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.6 Aktywa według segmentów

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Kraje byłego ZSRR	441.625	408.154
Europa Środkowo-Wschodnia	127.138	118.280
Europa Zachodnia	191.900	210.638
Bliski Wschód i Afryka	125.781	227.291
Ogółem	886.444	964.363
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.4)	69.099	56.166
Pozostałe nieprzypisane aktywa	22.312	42.997
Skonsolidowane aktywa	977.855	1.063.526

W celu monitorowania wyników segmentów i alokacji zasobów pomiędzy segmentami, do segmentów sprawozdawczych alokowano jedynie aktywa. Ponieważ zobowiązania Grupy są wykorzystywane głównie wspólnie przez segmenty sprawozdawcze, nie zostały one przypisane do każdego segmentu.

1.7 Informacje geograficzne

Ponieważ segmenty operacyjne Grupy opierają się na lokalizacji geograficznej, a informacje te zostały przedstawione powyżej (1.2-1.6), nie uwzględniono dalszej analizy.

25. Zobowiązania finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
<u>Pochodne zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	176	263

26. Aktywa finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
<u>Pochodne aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	216	413

27. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	66.241	134.598
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Nota 17)	(50.987)	(42.246)
	15.254	92.352

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 20 659 USD (2022: 20 822 USD), która reprezentuje depozyty zabezpieczające, otrzymane linie kredytowe oraz depozyty zabezpieczające (margin accounts) w ramach zabezpieczenia walut obcych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

28. Wartość firmy

1.a. Nabyte aktywa i pasywa

Wartość bilansowa netto aktywów i zobowiązań dających się zidentyfikować oddzielnie przekazanych Grupie na dzień przejęcia przedstawiała się następująco:

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Aktywa materialne i niematerialne	1	-
Zapasy	733	-
Należności	1.839	-
Inne należności	150	-
Pożyczki krótkoterminowe	(10)	-
Zobowiązania	(340)	-
Inne zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe bierne	(3.369)	-
Gotówka i ekwiwalenty	1.213	-
Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	<u>217</u>	<u>-</u>
Udział Grupy w nabytych aktywach netto	<u>176</u>	<u>-</u>
Całkowite koszt zakupu	<u>(380)</u>	<u>-</u>
Wartość firmy skapitalizowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	<u><u>204</u></u>	<u><u>-</u></u>

1.b. Wartość firmy powstała w wyniku przejęć

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Na dzień 1 stycznia	372	595
Zwiększenia (i)	204	-
Zmniejszenia	-	(201)
Różnice kursowe z przeliczenia	<u>21</u>	<u>(22)</u>
Na dzień 30 czerwca/31 grudnia	<u><u>597</u></u>	<u><u>372</u></u>

(i) W ciągu okresu rozpoznano wartość firmy w wysokości 204 USD z tytułu nabycia ASBIS Africa Proprietary Limited.

Skapitalizowana wartość firmy powstała w wyniku połączenia jednostek gospodarczych następujących spółek zależnych:

	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
ASBIS d.o.o. (BA)	382	372
ASBIS Africa Proprietary Limited	<u>215</u>	<u>-</u>
	<u><u>597</u></u>	<u><u>372</u></u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

29. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 USD
Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 6)	949	906
Wynagrodzenie dyrektorów – niewykonawczych (Nota 6)	26	13
	<u>975</u>	<u>919</u>

30. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody

Nazwa	Kraj pochodzenia	Udział %	Koszt USD	Odpis USD	Stan na 30 czerwca 2023 USD	Stan na 31 grudnia 2022 USD
Promed Bioscience Ltd RSL	Cypr	16%	808	-	808	808
Revolutionary Labs Ltd	Cypr	15,5%	707	-	707	707
Theramir Ltd	Cypr	4,5%	861	-	861	-
			<u>2.376</u>	<u>-</u>	<u>2.376</u>	<u>1.515</u>

31. Połączenia jednostek gospodarczych

1. Nabycia

Akwizycje spółek zależnych do 30 czerwca 2023

1.1 Akwizycje spółek zależnych do 30 czerwca 2023

W okresie Grupa nabyła 81% udziałów w ASBIS Africa Proprietary Limited oraz 100% kapitału zakładowego ASBIS AM LLC, ASBIS Georgia LLC, ASBIS AZ LLC, ASBIS s.r.l, i ASBC Maroko. Grupa nabyła również dodatkowo 11,15% udziałów w Breezy Trade-In Ltd.

Nazwa jednostki	Rodzaj działalności	Data nabycia	Posiadany	
			Nabyty %	%
Breezy Trade-In Ltd (Cypr)	IT	30 maja 2023	11,15%	91,15%
ASBIS Africa Proprietary Limited (RPA)	IT	01 czerwca 2023	81%	100%
ASBIS Georgia LLC (Gruzja)	IT	02 czerwca 2023	100%	100%
ASBIS AM LLC (Armenia)	IT	06 czerwca 2023	100%	100%
ASBIS s.r.l. (Mołdawia)	IT	16 czerwca 2023	100%	100%
ASBIS AZ LLC (Azerbejdżan)	IT	20 czerwca 2023	100%	100%
ASBC Morocco (Maroko)	IT	20 czerwca 2023	100%	100%

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

31. Połączenia jednostek gospodarczych (ciąg dalszy)

Akwizycje spółek zależnych do 31 grudnia 2022

W ciągu roku Grupa nabyła następujące Spółki zależne:

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
ACEAN.PL Sp. z o.o (Polska)	IT	12 kwietnia 2022	100%	100%
Entoliva Ltd (Cypr)	Zagospodarowanie terenu	8 sierpnia 2022	100%	100%
ASBC SRL (Mołdawia)	IT	8 listopada 2022	100%	100%
Breezy Poland (Polska)	IT	18 listopada 2022	100%	100%
ASBIS Hellas Single Member S.A. (Grecja)	IT	18 listopada 2022	100%	100%
Prestigio Plaza Kft. (Węgry)	IT	24 listopada 2022	100%	100%
Breezy-M SRL (Mołdawia)	IT	8 grudnia 2022	100%	100%

2. Zbycia

Zbycia spółek zależnych do 30 czerwca 2023

W okresie Grupa nie dokonała żadnego zbycia Spółek zależnych.

Zbycia spółek zależnych do 31 grudnia 2022

W ciągu roku następujące spółki zależne zostały zlikwidowane i sprzedane, a zysk w wysokości 1 USD powstał na zdarzeniu.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany%</u>
Private Educational Institution "Center of excellence in Education for executives and specialists in Information Technology (Białoruś)	IT	19 maja 2022	100%

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data sprzedaży</u>	<u>Sprzedany%</u>
LLC Must (Rosja)	IT	29 lipca 2022	100%

32. Zobowiązania umowne i warunkowe

Wg stanu na dzień 30 czerwca 2023 Grupa zobowiązała się do zakupu zapasów o łącznej wartości kosztu 29 312 USD (2022: 32 603 USD), które były w tranzycie w dniu 30 czerwca 2023 i dostarczone w lipcu 2023. Zapasy te i odpowiadające im zobowiązanie wobec dostawcy nie zostali uwzględnieni w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu na koniec okresu tytuł własności towarów nie przeszedł na Grupę.

Wg stanu na dzień 30 czerwca 2023 miała zobowiązania warunkowe wobec banków z tytułu gwarancji bankowych i akredytyw w wysokości 49 009 USD (2022: 41 960 USD) (nota 17), które Grupa udzieliła swoim dostawcom i innym kontrahentom.

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2023

(w tys. USD)

33. Wartości godziwe

Na instrumenty finansowe składają się aktywa finansowe i zobowiązania finansowe. Na aktywa finansowe składają się głównie salda w bankach, należności oraz inwestycje. Na zobowiązania finansowe składają się głównie zobowiązania z tytułu dostaw i usług, salda faktoringu, kredyty w bankowych rachunkach bieżących oraz pożyczki. Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa instrumentów finansowych Spółki/Grupy oddaje ich wartość godziwą na dzień bilansowy. Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat odnoszą się do kontraktów pochodnych na waluty obce skategoryzowanych jako poziom 2 (dane wejściowe inne niż notowane ceny ujęte w ramach poziomu 1, które są obserwowalne dla składnika aktywów lub zobowiązań bezpośrednio (tj. jako ceny) lub pośrednio (tj. pochodne cen).