

Grupa Asseco

I półrocze 2023 roku

asseco



Obecność
w 61 krajach



Uzyskana sprzedaż
8 515 mln PLN



32 849 osób
pracujących na
uzyskane wyniki



Wypracowany wynik
netto dla akcjonariuszy
jednostki dominującej
230,5 mln PLN



Portfel zamówień*
na 2023 rok
12 201 mln PLN



6,3 mld PLN
kapitalizacji rynkowej

* Dotyczy oprogramowania i usług własnych

Grupa Asseco w I półroczu 2023 roku

Ujęcie non-IFRS (dane nieaudytowane)

Przedstawione poniżej dane non-IFRS nie podlegały badaniu ani przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta. Dane non-IFRS nie są danymi finansowymi zgodnie z MSSF UE. Dane non-IFRS nie są jednolicie definiowane oraz obliczane przez inne podmioty, a w konsekwencji mogą nie być porównywalne do danych prezentowanych przez inne podmioty, w tym podmioty prowadzące działalność w tym samym sektorze, co Grupa Asseco. Przedmiotowe informacje finansowe powinny być analizowane wyłącznie jako dodatkowe, nie zaś zastępujące informacje finansowe sporządzone zgodnie z MSSF UE. Danym non-IFRS nie należy przypisywać wyższego poziomu istotności niż pomiarom bezpośrednio wynikającym ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

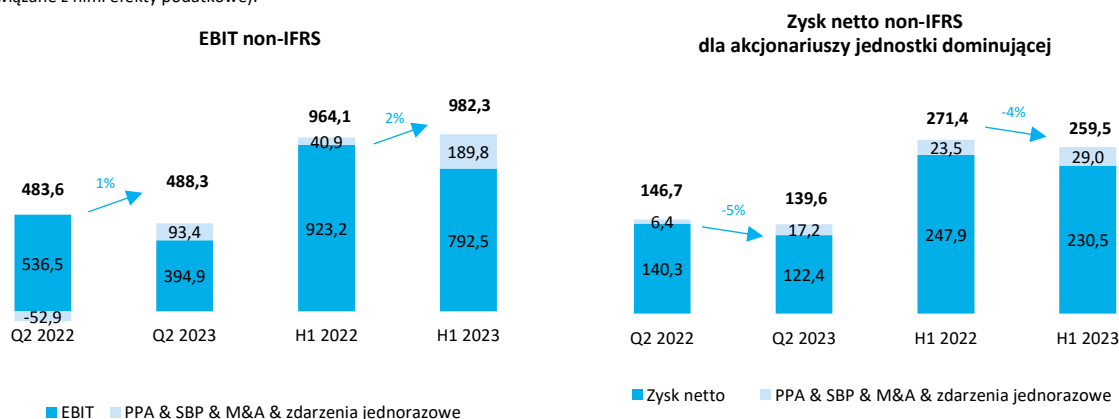
Podsumowanie finansowe i operacyjne:

- **Stabilny rozwój** w zmiennym otoczeniu rynkowym:
 - wzrost przychodów ze sprzedaży o **3,2%** do **8 515,4 mln PLN**
 - wzrost EBIT non-IFRS o **1,9%** do **982,3 mln PLN**
 - zysk netto non-IFRS na poziomie **259,5 mln PLN**
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa):
 - **89%** przychodów z rynków zagranicznych reprezentowanych przez segmenty: Asseco International i Formula Systems
 - **42%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **34%** – finanse i bankowość, **24%** – instytucje publiczne
 - **79%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

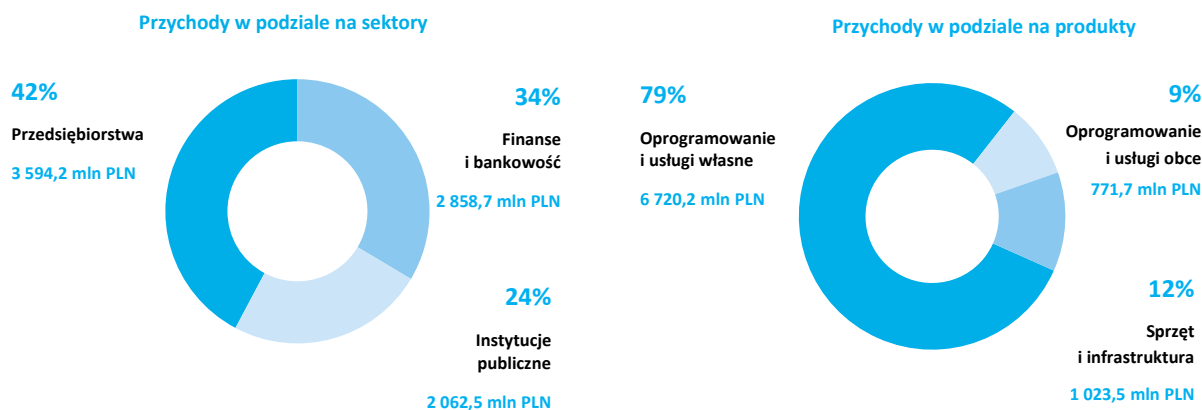
Wybrane skonsolidowane dane finansowe za I półrocze 2023 roku w ujęciu non-IFRS

Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informacją stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).



Struktura przychodów Grupy w I półroczu 2023 roku



Sprawozdanie z działalności

Grupy Asseco

za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku

asseco

Sprawozdanie z działalności Grupy Asseco

za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku

PODSTAWOWE INFORMACJE O GRUPIE ASSECO	7
Profil działalności	7
Władze Asseco Poland.....	9
Zarząd	9
Rada Nadzorcza	11
Opis organizacji Grupy Asseco	12
Model federacyjny.....	12
Struktura organizacyjna Grupy Asseco	13
Rynki, sektory działalności i oferta produktowa	18
Segmenty i rynki geograficzne	18
Sektory działalności	19
Oferta produktowa	22
Strategia i kierunki rozwoju	25
Misja, wizja i filary strategii	25
Cele strategiczne w kluczowych obszarach	25
Wartości Asseco Poland	26
Ekspansja Asseco – kamienie milowe.....	27
Czynniki istotne dla rozwoju działalności Grupy Asseco	27
Skonsolidowany portfel zamówień na 2023 rok.....	28
Rynek informatyczny i jego perspektywy	29
Perspektywy rozwoju rynku informatycznego	29
Pozycja rynkowa Asseco	31
Asseco Poland na rynku kapitałowym.....	33
Notowania	33
Dywidenda.....	34
Akcje i akcjonariat.....	35
WAŻNIEJSZE WYDARZENIA, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI GRUPY ASSECO W I PÓŁROCZU 2023.....	37
Segment Asseco Poland.....	38
Segment Formula Systems.....	53
Segment Asseco International	56
INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO.....	63
Wyniki finansowe	63
Struktura przychodów	66
Przepływy pieniężne	67
Bilans	68
Kwartalne wyniki finansowe.....	69

POZOSTAŁE INFORMACJE O GRUPIE ASSECO	73
Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	73
Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału	78
Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	79
Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy Asseco po 30 czerwca 2023 roku	79
Ocena zarządzania zasobami finansowymi oraz możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	79
Prognozy finansowe	79
Zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową i Spółką	79
Umowy zawarte między Grupą Kapitałową lub Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska	79
Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy	79
Zmiany w powiązaniach kapitałowych	79
Transakcje z podmiotami powiązаныmi	80
Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje	80
Informacje o udzielonych pożyczkach	80
Opis pozycji pozabilansowych	80
Opis struktury głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Asseco	80
Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych	80
Informacje dotyczące zobowiązań wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze	80
Informacje dotyczące istotnych postępowań sądowych	80
Inne informacje.....	81
OŚWIADCZENIE ZARZĄDU ASSECO POLAND DO RAPORTU PÓŁROCZNEGO	82

**Podstawowe
informacje
o Grupie Asseco**

asseco

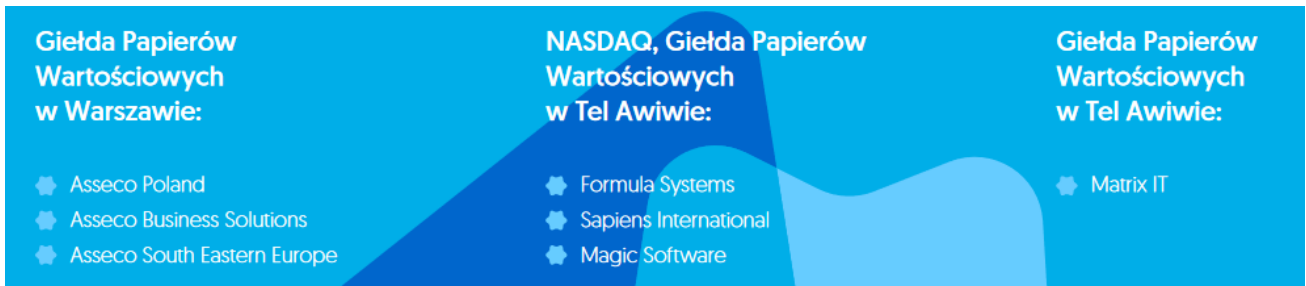
PROFIL DZIAŁALNOŚCI

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Asseco („Grupa”, „Grupa Asseco”) jest Asseco Poland S.A. („Spółka”, „Asseco Poland”, „jednostka dominująca”).

Asseco Poland (GPW: ACP) jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą na dzień 22 sierpnia 2023 roku ok. 6,3 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20. Jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Asseco Poland stoi na czele międzynarodowej Grupy Kapitałowej Asseco, obecnej, dzięki swoim spółkom zależnym, w 61 krajach na całym świecie, w tym w większości krajów europejskich, a także w Izraelu, USA oraz krajach Afryki. Grupa Asseco jest jednym z czołowych producentów oprogramowania w Europie oraz największym dostawcą nowoczesnych rozwiązań informatycznych w Europie Środkowo-Wschodniej.

Spółki z Grupy są notowane nie tylko na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, lecz także na NASDAQ Global Markets oraz Giełdzie Papierów Wartościowych w Tel Awiwie.



Grupa Asseco jest połączeniem firmy software’owej i usługowej, producentem zaawansowanego technologicznie, najwyższej jakości oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe firm z kluczowych branż gospodarki. 79% przychodów Grupy stanowią przychody z oprogramowania i usług własnych.

Grupa Asseco działa w unikalnym modelu federacji spółek, który zakłada wysoką niezależność biznesową i wykorzystanie lokalnych kompetencji przy równoczesnej budowie efektów synergii w obrębie całej Grupy.

Grupa Asseco to czołowy europejski producent oprogramowania

- Koncentrujemy się na własnym oprogramowaniu i usługach
- Rozwijamy nasze kompetencje międzysektorowe
- Zatrudniamy najlepszych programistów i ekspertów IT
- Współpracujemy z globalnymi dostawcami technologii i rozwiązań IT
- Naszym celem jest wzrost wartości dla akcjonariuszy
- Jesteśmy Grupą społecznie zaangażowaną, wspieramy rozwój lokalnych gospodarek

WŁADZE ASSECO POLAND

Zarząd

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na 24 sierpnia 2023 roku, skład Zarządu Spółki przedstawia się następująco:



ADAM GÓRAL
Prezes Zarządu

Odpowiada za wizję rozwoju i strategię Grupy Kapitałowej Asseco oraz Dział Audytu Wewnętrznego.



Grzegorz Bartler
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Telekomunikacji i Mediów.



Andrzej Dopierała
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Organizacji Międzynarodowych i Rozwiązań dla Sektora Bezpieczeństwa, Biuro Projektów Infrastrukturalnych oraz Dział Teleinformatyki.



Krzysztof Groyecki
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Opieki Zdrowotnej.



Marek Panek
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Rozwoju Grupy Kapitałowej oraz Biuro Projektów Unijnych.



Paweł Piwowar
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Energetyki i Gazownictwa oraz Biuro Projektów ERP.



ZBIGNIEW POMIANEK
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony: Banków Komercyjnych, Banków Spółdzielczych, Business Intelligence, Rynku Kapitałowego, PKO BP, a także za Asseco Innovation Hub i Asseco Services.



Karolina Rzońca-Bajorek
Wiceprezes Zarządu

Jako Chief Financial Officer (CFO) Asseco Poland i Grupy Asseco odpowiada za Pion Finansowy Spółki i Pion Finansowy Grupy Asseco oraz Dział Centrum Usług Wspólnych.



Sławomir Szmytkowski
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony: Ubezpieczeń Społecznych, Utrzymania Systemów, Rolnictwa i Poczty, Administracji Rządowej oraz za Asseco Group Public Business Unit.



Artur Wiza
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Działy: PR i Relacji Inwestorskich oraz Marketingu.



Gabriela Żukowicz
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Biuro Prawne i Biuro Zarządu, a także za Działy: Personalny, Administracji Personalnej, Zgodności i Zarządzania Procesami, Utrzymania i Rozwoju Systemów Wewnętrznych, Administracji oraz Zakupów. Ponadto pełni rolę Chief ESG Officer'a.

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2023 roku skład Zarządu Spółki przedstawiał się następująco:

Zarząd	Okres pełnienia funkcji
Adam Góral	01.01.2023 - 30.06.2023
Grzegorz Bartler	01.01.2023 - 30.06.2023
Andrzej Dopierała	01.01.2023 - 30.06.2023
Krzysztof Groyecki	01.01.2023 - 30.06.2023
Marek Panek	01.01.2023 - 30.06.2023
Paweł Piwowar	01.01.2023 - 30.06.2023
Zbigniew Pomianek	01.01.2023 - 30.06.2023
Karolina Rzońca-Bajorek	01.01.2023 - 30.06.2023
Sławomir Szmytkowski	01.01.2023 - 30.06.2023
Artur Wiza	01.01.2023 - 30.06.2023
Gabriela Żukowicz	01.01.2023 - 30.06.2023

Od zakończenia okresu sprawozdawczego do dnia publikacji niniejszego sprawozdania nie miały miejsca zmiany w składzie Zarządu Asseco Poland.

Rada Nadzorcza

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na 24 sierpnia 2023 roku, skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawia się następująco:



Jacek Duch
Przewodniczący Rady
Nadzorczej



Adam Noga
Wiceprzewodniczący
Rady Nadzorczej



Izabela Albrycht
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Augustyniak
Członek Rady Nadzorczej



Dariusz Brzeski
Członek Rady Nadzorczej



Artur Gabor
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Maciąg
Członek Rady Nadzorczej



Tobiasz Solorz
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Żak
Członek Rady Nadzorczej

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2023 roku skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawiał się następująco:

Rada Nadzorcza	Okres pełnienia funkcji
Jacek Duch	01.01.2023 - 30.06.2023
Adam Noga	01.01.2023 - 30.06.2023
Izabela Albrycht	01.01.2023 - 30.06.2023
Piotr Augustyniak	01.01.2023 - 30.06.2023
Dariusz Brzeski	01.01.2023 - 30.06.2023
Artur Gabor	01.01.2023 - 30.06.2023
Piotr Maciąg	01.01.2023 - 30.06.2023
Piotr Żak	01.01.2023 - 30.06.2023
Tobiasz Solorz	01.01.2023 - 30.06.2023

W ramach Rady Nadzorczej działa Komitet Audytu w składzie: Artur Gabor – Przewodniczący, Jacek Duch i Piotr Augustyniak – Członkowie Komitetu Audytu.

Od zakończenia okresu sprawozdawczego do dnia publikacji niniejszego sprawozdania nie miały miejsca zmiany w składzie Rady Nadzorczej Asseco Poland.

OPIS ORGANIZACJI GRUPY ASSECO

Model federacyjny

Grupa Asseco działa w oparciu o unikatowy model współpracy – model federacyjny. Asseco Poland jako Spółka pełniąca wiodącą rolę w Grupie, jest największym akcjonariuszem w spółkach ją tworzących, ale nie dąży do posiadania 100% udziałów i integracji członków Grupy. Spółki, które decydują się dołączyć do Grupy Asseco, utrzymują szeroki zakres autonomii w swoich codziennych działaniach, a Grupa wytycza ich strategiczne kierunki rozwoju, ustala cele i nadzoruje ich osiągnięcie.

Funkcjonowanie Grupy w modelu federacyjnym polega na wzajemnym zaufaniu, oparciu biznesu na ludziach oraz na zestawie jasno zdefiniowanych zasad współpracy pomiędzy podmiotami z Grupy. Nabywane spółki zachowują swój lokalny charakter i często są zarządzane przez dotychczasowych właścicieli i kadrę menedżerską.

Korzyści jakie czerpie Grupa z takiego modelu współpracy to:

- umocnienie pozycji rynkowej i zaufanie klientów,
- dostęp do interesujących, dobrze znanych lokalnie, rozwiązań produktowych,
- znajomość lokalnych rynków, klientów, środowiska biznesowego i unikalnych uwarunkowań,
- dostęp do lokalnych zespołów pracowników posługujących się rodzimym językiem,
- odpowiedzialne prowadzenie biznesu w stosunku do lokalnych interesariuszy.

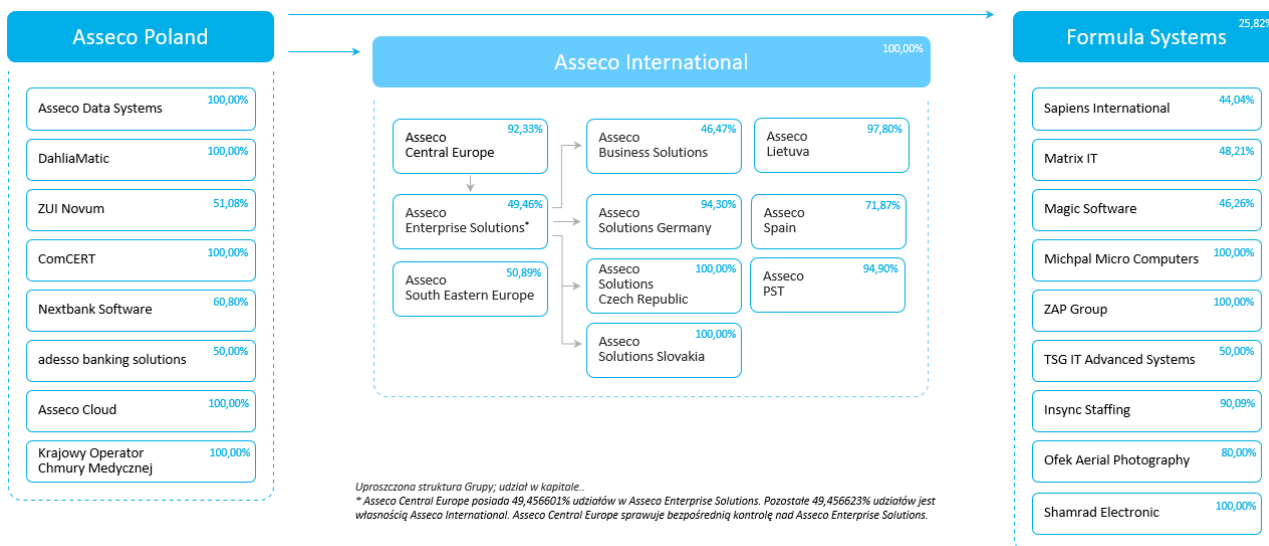
Spółki stające się częścią Grupy Asseco mogą liczyć na:

- dostęp do produktów i doświadczeń innych członków Grupy,
- dostęp do sieci sprzedaży Grupy Asseco,
- wzmocnienie pozycji finansowej,
- międzynarodową markę i silną pozycję rynkową,
- dostęp do globalnych umów z dostawcami sprzętu.

Tak ukształtowany model współpracy tworzy pole do synergii sprzedażowych i kosztowych w działaniach Grupy.

Struktura organizacyjna Grupy Asseco

Grupa Asseco wyodrębnia trzy segmenty geograficzne – segment Asseco Poland, segment Formula Systems, segment Asseco International – w ramach których funkcjonują spółki należące do Grupy.



Zmiany w powiązaniach kapitałowych

Pełna struktura Grupy oraz opis zmian, jakie miały w niej miejsce w ciągu I półrocza 2023 roku znajduje się punkcie 3 skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

Segment Asseco Poland

W segmencie Asseco Poland głównymi podmiotami o jasno wydzielonych kompetencjach są:

- Asseco Poland
- Asseco Data Systems

Ponadto w ramach segmentu Asseco Poland działa szereg innych spółek oferujących specjalistyczne i dedykowane rozwiązania dla konkretnych grup klientów, m.in. DahliaMatic, ZUI Novum, Nextbank Software, ComCERT, adesso banking solution, Krajowy Operator Chmury Medycznej czy Asseco Cloud.

Asseco Poland

Asseco Poland (GPW: ACP) działa na polskim rynku od 1991 roku. Jest największą polską firmą informatyczną notowaną na GPW w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą na dzień 22 sierpnia 2023 roku ok. 6,3 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20. Jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Asseco Poland jest producentem zaawansowanego technologicznie oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe przedsiębiorstw z kluczowych branż polskiej gospodarki. Z rozwiązań Asseco korzysta ponad połowa polskich banków, największe firmy energetyczne, telekomunikacyjne, firmy działające w szeroko pojętym sektorze zdrowia, administracja publiczna różnych szczebli: od samorządów lokalnych po urzędy centralne, a także służby mundurowe.

Asseco Data Systems

Spółka powstała w 2016 roku poprzez zintegrowanie w jednym podmiocie różnorodnych kompetencji i wieloletnich doświadczeń ekspertów IT. Asseco Data Systems dostarcza systemy IT dla przedsiębiorstw, administracji samorządowej oraz szkolnictwa wyższego. Działa w Polsce oraz na rynkach zagranicznych, w tym w Europie i Afryce. Specjalizuje się

w usługach zaufania, a także w tworzeniu oprogramowania dla branży leasingowej i rozwiązań Smart City. Jest największym w Polsce dostawcą podpisu elektronicznego i wiodącym producentem kompleksowych systemów IT dla uczelni wyższych. Oferuje unikalne usługi z zakresu cyberbezpieczeństwa.

W skład Grupy Asseco Data Systems wchodzi spółka Pirios – lider polskiego rynku rozwiązań Contact Center przeznaczonych do automatyzacji obsługi klienta detalicznego.

DahliaMatic

DahliaMatic to jedna z największych polskich firm konsultingowo-wdrożeniowych, która zajmuje się wdrożeniami oprogramowania biznesowego i rozwiązań firm trzecich – przede wszystkim SAP, Oracle i Microsoft. Poza wsparciem w zakresie rozwiązań klasy ERP, świadczy usługi konsultingowo-wdrożeniowe robotyzacji procesów biznesowych, elektronicznego obiegu dokumentów, a także budowy oraz rozwoju indywidualnych systemów dostosowanych do wymagań klienta.

ZUI Novum

Spółka specjalizuje się w tworzeniu systemów informatycznych do obsługi sektora banków spółdzielczych. Funkcjonuje jako wytwórca aplikacji bankowych, oprogramowania do bankomatów, integrator i dostawca urządzeń bankomatowych.

Nextbank Software

Spółka dostarczająca rozwiązania dla sektora bankowego na Filipinach. Nextbank jest producentem systemu typu core banking z opcją mobilnego dostępu dla klientów, który jest dostępny w chmurze.

ComCERT

ComCERT koncentruje się na identyfikowaniu zagrożeń i incydentów w cyberprzestrzeni, tworzeniu i podnoszeniu kompetencji zespołów reagujących (CERT, SOC) oraz wsparciu klientów w sytuacjach zagrożenia lub naruszenia ich bezpieczeństwa.

adesso banking solutions

Wspólne przedsięwzięcie Asseco i adesso, renomowanego i rozpoznawalnego na rynku DACH dostawcy systemu core'owego dla firm ubezpieczeniowych oraz usług IT dla banków. Spółka działa w sektorze bankowym w krajach niemieckojęzycznych (Niemcy, Austria, Szwajcaria).

Krajowy Operator Chmury Medycznej

Krajowy Operator Chmury Medycznej (Chmura dla zdrowia) wspiera cyfryzację służby zdrowia i umożliwia jednostkom medycznym świadczenie e-usług dla pacjentów z zachowaniem najwyższych standardów bezpieczeństwa. Zapewnia sprawne dostosowanie do regulacji prawnych i przyczynia się do wzrostu innowacyjności oraz standaryzacji usług informatycznych w sektorze opieki zdrowotnej.

Asseco Cloud

Asseco Cloud specjalizuje się w projektowaniu, dostarczaniu, wdrażaniu i obsłudze rozwiązań chmurowych. Realizuje wdrożenia oparte o rozwiązania własne i wiodących dostawców chmury, oferując jednocześnie pełne wsparcie od projektu po implementację, a także dostarcza wiedzę ekspercką. Oferta spółki obejmuje usługi oparte o chmurę prywatną, preferowaną przez klientów z sektora publicznego lub sektorów regulowanych oraz rozwiązania w modelu multicloud, realizowane w oparciu o chmurę publiczną dostawców globalnych.

Segment Formula Systems

Segment obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Izraela, Ameryki Północnej, Europy oraz Bliskiego Wschodu i Afryki (region EMEA).

Formula Systems (1985) jest spółką holdingową, a jej filarami są spółki operacyjne:

- Matrix IT
- Sapiens International Corporation
- Magic Software Enterprises

Ponadto Formula Systems kontroluje:

- amerykańskiego dostawcę rozwiązań z zakresu konsultingu i outsourcingu zasobów ludzkich – Insync Staffing,
- producenta oprogramowania do obsługi kadrowo-płacowej w przedsiębiorstwach o ugruntowanej pozycji rynkowej w Izraelu – Michpal Micro Computers (1983),
- działającą w zakresie sporządzania map lotniczych i satelitarnych oraz innych zastosowań geograficznych spółkę Ofek Aerial Photography (1987),
- dostawcę zaawansowanych systemów bezpieczeństwa i kontroli – Shamrad Electronics (1977),
- największą grupę witryn konsumenckich w Izraelu – ZAP Group.

Holding wspólnie kontroluje TSG IT Advanced Systems, spółkę dostarczającą specjalistyczne oprogramowanie dla sił zbrojnych.

Formula Systems (1985)

Jako jednostka dominująca w Grupie Formula Systems, notowana na amerykańskim rynku NASDAQ i Giełdzie Papierów Wartościowych w Tel Awiwie spółka Formula Systems (1985) zarządza i buduje wartość kapitałową podmiotów wchodzących w skład tej grupy.

Matrix IT

Notowany na Giełdzie Papierów Wartościowych w Tel Awiwie Matrix IT jest wiodącą spółką IT w Izraelu. Prowadzi również działalność w USA i Europie. Jego kluczowe kompetencje to świadczenie usług informatycznych, outsourcing i integracja systemów informatycznych na życzenie klienta, a także dostarczanie rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa, zarządzania ryzykiem i compliance. Matrix jest ponadto dystrybutorem oprogramowania i rozwiązań infrastrukturalnych czołowych światowych producentów, a dzięki spółce zależnej John Bryce prowadzi ośrodki szkoleniowo-kwalifikacyjne, oferujące kursy zawodowe i szkolenia dla personelu IT. Dzięki wieloletniemu doświadczeniu w realizacji projektów IT zarówno w sektorze prywatnym, jak i publicznym (m.in. bankowość i finanse, telekomunikacja, opieka zdrowotna, edukacja, obronność i służby mundurowe), portfolio klientów spółki obejmuje największe organizacje w Izraelu i stale rosnącą bazę kontrahentów na rynkach zagranicznych.

Sapiens International Corporation

Spółka jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ i Giełdzie Papierów Wartościowych w Tel Awiwie. Jest wiodącym globalnym dostawcą systemów IT dla sektora ubezpieczeniowego. Sapiens działa w USA, Europie Zachodniej, Skandynawii, Afryce Południowej i regionie Azji i Pacyfiku. W ofercie spółki znajdują się kompleksowe rozwiązania dla wszystkich segmentów rynku ubezpieczeniowego, m.in. dla segmentu ubezpieczeń na życie, programów emerytalnych, ubezpieczeń majątkowych, reasekuracji, a także oprogramowanie wspomagające podejmowanie decyzji w instytucjach finansowych. Sapiens oferuje zarówno rozwiązania uniwersalne, jak i oprogramowanie specjalnie skrojone do wymogów konkretnych rynków, np. amerykańskiego.

Magic Software Enterprises

Spółka jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ oraz Giełdzie Papierów Wartościowych w Tel Awiwie. Magic Software specjalizuje się w dostarczaniu platform wspierających proces budowy i wdrażania aplikacji biznesowych, oprogramowania biznesowego, a także usług konsultingowych i wdrożeńowych.

Produkty oferowane przez spółkę, oparte o koncepcję code-free, pozwalają użytkownikom tworzyć aplikacje biznesowe i wspomóc istniejące zasoby informatyczne w celu zwiększenia zdolności biznesowych.

Segment Asseco International

Asseco International to holding utworzony w październiku 2017 roku, posiadający siedzibę na Słowacji. Jego celem jest zarządzanie i budowa wartości kapitałowej Asseco w oparciu o posiadane aktywa międzynarodowe.

Segment tworzony przez Asseco International obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Europy Centralnej, Europy Południowo-Wschodniej oraz Europy Zachodniej.

Rynek Europy Centralnej

Na rynku **środkowoeuropejskim** Grupa Asseco reprezentowana jest przez Grupę Asseco Central Europe. Do najważniejszych podmiotów w tej grupie zalicza się:

- Asseco Central Europe Słowacja i Asseco Central Europe Czechy
- Asseco Enterprise Solutions
 - Asseco Business Solutions
 - Spółki Asseco Solutions w Czechach, Niemczech i na Słowacji
- Asseco CEIT
- Asseco Central Europe Magyarorszá

Asseco Central Europe

Czeskie i słowackie Asseco Central Europe są wiodącymi spółkami Grupy Asseco Central Europe. Dostarczają kompleksowe rozwiązania i usługi informatyczne dla międzynarodowych instytucji finansowych, sektora prywatnego oraz administracji publicznej zarówno na poziomie centralnym, jak i lokalnym. Ich oferta produktowa zawiera systemy informatyczne dla banków oraz towarzystw ubezpieczeniowych, instytucji finansujących budownictwo mieszkaniowe, systemy kartowe, systemy informatyczne dla służby zdrowia, hurtownie danych, rozwiązania Business Intelligence oraz e-commerce, systemy raportowania oraz dedykowane rozwiązania dostarczane „pod klucz”.

Asseco Enterprise Solutions

Asseco Enterprise Solutions powstało w 2017 roku, aby zintegrować wszystkie spółki Grupy Asseco, które rozwijają własne rozwiązania ERP i FMCG. W ramach wspólnej struktury holdingowej funkcjonują cztery główne spółki: Asseco Business Solutions oraz Asseco Solutions z Niemiec, Czech i Słowacji. Wraz z międzynarodowymi oddziałami firmy te dostarczają produkty ERP i FMCG do kilkudziesięciu krajów na całym świecie, usprawniając i automatyzując procesy w wielu branżach i segmentach rynku.

Asseco Business Solutions

Asseco Business Solutions to spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ABS). Jej oferta obejmuje systemy klasy ERP wspomagające procesy biznesowe w średnich oraz dużych przedsiębiorstwach, komplet aplikacji do zarządzania małą firmą, programy wspierające pracę w obszarze HR, pozwalające na zarządzanie siecią przedstawicieli handlowych aplikacje mobilne klasy SFA, platformy wymiany danych oraz programy do obsługi transakcji faktoringowych.

Spółki Asseco Solutions

Spółki Asseco Solutions produkują wysokiej klasy oprogramowania klasy ERP dla średnich i dużych przedsiębiorstw, przede wszystkim z sektorów wytwórczego i usługowego. Działają przede wszystkim na rynkach: słowackim, czeskim, włoskim i w niemieckojęzycznych krajach europejskich (Niemcy, Austria, Szwajcaria).

Asseco CEIT

Asseco CEIT to słowacki producent innowacyjnych rozwiązań m.in. w zakresie automatyki przemysłowej oraz robotyki. Dominującymi obszarami jego aktywności są automatyka i robotyka dla przemysłu samochodowego.

Asseco Central Europe Magyarorszá

Działające w sektorze opieki zdrowotnej Asseco Central Europe Magyarorszá jest liderem wśród dostawców szpitalnych systemów informatycznych na Węgrzech z ok. 50% udziałem w rynku. Dostarcza również oprogramowanie dla sektora finansowego.

Rynek Europy Południowo-Wschodniej

W Grupie Asseco rynek Europy Południowo-Wschodniej tożsamy jest z działalnością Grupy Asseco South Eastern Europe.

Asseco South Eastern Europe

Spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ASE) i jednostka dominująca Grupy Asseco South Eastern Europe. Grupa ta dostarcza kompletne rozwiązania i produkty własne niezbędne do prowadzenia banku, zaawansowane rozwiązania płatnicze pod marką Payten, a także świadczy usługi integracyjne i wdrożeniowe systemów i sprzętu informatycznego światowych liderów. Prowadzi działalność na terenie krajów Europy Południowo-Wschodniej, Europy Środkowej, Półwyspu Iberyjskiego, a także w Egipcie, Turcji, Kolumbii, Peru i na Dominikanie.

Rynek zachodnioeuropejski

Do najważniejszych spółek z Grupy działających na rynku zachodnioeuropejskim zalicza się:

- Asseco PST Holding – SGPS
- Asseco Spain
- Asseco Lietuva

Asseco PST Holding – SGPS

Portugalska spółka świadcząca usługi IT oraz dostarczająca kompleksowe rozwiązania i oprogramowanie dla sektora bankowego. Jej głównym obszarem działania są Portugalia oraz portugalskojęzyczne kraje Afryki (m.in. Angola i Mozambik). Do Grupy Asseco PST należą: zajmująca się tworzeniem oprogramowania dla podmiotów z sektora finansowego spółka Finantech - Sistemas de Informação oraz dostawca systemów księgowych dla podmiotów z sektora finansowego – CPI Consultoría de Proyectos Informáticos.

Asseco Spain

Spółka dostarcza klientom nowoczesną infrastrukturę i sprzęt IT oraz oferuje konsultacje, systemy bezpieczeństwa, usługi outsourcingowe oraz kompleksowe wsparcie IT.

Asseco Lietuva

Asseco Lietuva to wiodący producent oprogramowania i integrator systemów informatycznych na Litwie. Spółka oferuje własne rozwiązania do zarządzania dokumentami i automatyzacji procesów biznesowych, a także do zarządzania biznesem ubezpieczeniowym i finansami.

RYNKI, SEKTORY DZIAŁALNOŚCI I OFERTA PRODUKTOWA

Segmenty i rynki geograficzne

Ważną rolę dla Grupy Asseco odgrywa dążenie do dywersyfikacji produktowej, sektorowej i geograficznej, dzięki czemu Asseco nie jest uzależnione od jednego lub więcej odbiorców i dostawców. Takie podejście pozwala na istotne zniwelowanie wpływu negatywnych czynników rynkowych na działalność Grupy. Dzięki dywersyfikacji geograficznej w sposób istotny zmniejszone jest ryzyko negatywnego wpływu lokalnych czynników na funkcjonowanie Grupy, a szeroki wachlarz produktów uodparnia Asseco na ewentualne załamania poszczególnych sektorów rynkowych.

11%

Udział 10 największych klientów w przychodach Grupy za I półrocze 2023 roku

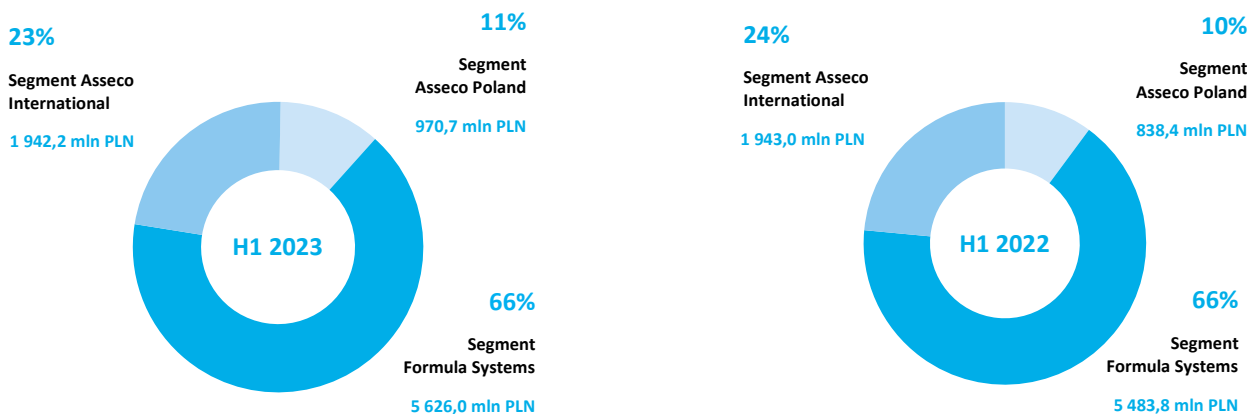
2%

Udział największego klienta w przychodach Grupy za I półrocze 2023 roku

Działalność Grupy Asseco skoncentrowana jest w trzech segmentach:

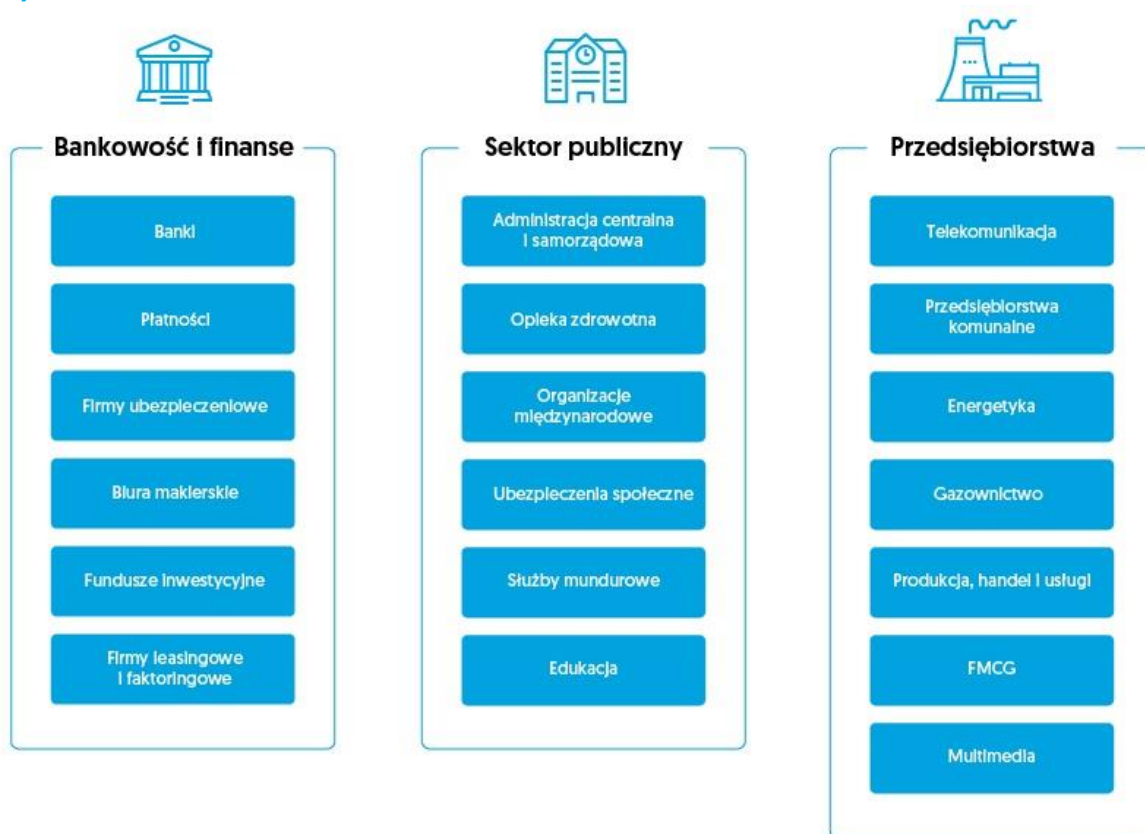
- **Asseco Poland** obejmuje działalność operacyjną spółki dominującej i spółek działających na rynku polskim. Zgodnie ze strategicznym celem budowy globalnej firmy, rozwój Grupy Asseco napędzany jest przez rynki zagraniczne.
- **Formula Systems** odpowiada za największą część przychodów generowanych przez Grupę Asseco. W ramach segmentu Grupa prowadzi działalność głównie na rynku izraelskim, w Ameryce Północnej oraz regionie EMEA.
- **Asseco International**, w ramach którego Asseco prowadzi działalność głównie na rynkach Europy Centralnej, Europy Południowo-Wschodniej oraz Europy Zachodniej.

Przychody Grupy w poszczególnych segmentach działalności

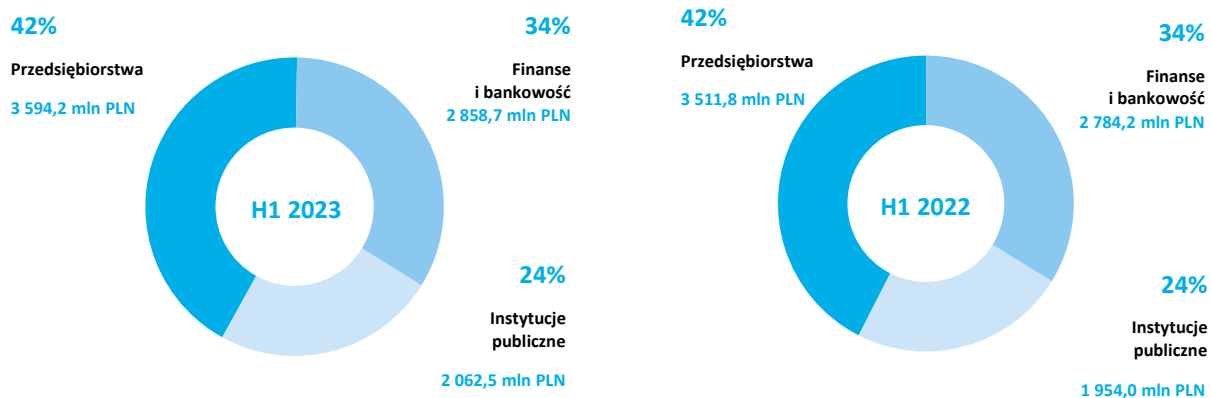


* Dane uwzględniają sprzedaż między segmentami.

Sektory działalności



Przychody Grupy w poszczególnych sektorach działalności



Finanse i bankowość



Banki

Produkcja oprogramowania dla banków należy do kluczowych obszarów działalności spółek należących do Grupy Asseco. Regionalny i międzynarodowy rozwój Grupy w dużym stopniu wiąże się ze stałym wzbogacaniem i uzupełnianiem rozwiązań dopasowanych do rosnących oczekiwań sektora bankowego wobec technologii informatycznych.

Flagowym produktem Grupy dla sektora bankowego jest kompleksowy system informatyczny Asseco Poland o nazwie Asseco Core Banking. Asseco rozwija rozwiązania omnikanałowe, dzięki którym tworzona jest nowoczesna bankowość internetowa i mobilna, dostosowana do indywidualnych potrzeb klientów. W ofercie znaleźć można także kilkadziesiąt specjalistycznych rozwiązań, oferowanych jako produkty gotowe, wymagające jedynie dostosowania do specyfiki działalności danej instytucji. W swoim portfolio dla firm z sektora finansowego Asseco posiada również rozwiązania dostępne w chmurze. Przykładem takiego rozwiązania jest Asseco BooX (Bank out of the Box) – platforma biznesowa i technologiczna, dostarczająca zestaw narzędzi, niezbędnych do stworzenia nowoczesnej instytucji finansowej.

Spółki z Grupy oferują własne kompleksowe systemy dla bankowości. Asseco Central Europe dzięki rozwiązaniom z rodziny StarBANK wypracowało mocną pozycję na słowackim i czeskim rynku rozwiązań dla sektora bankowego. Asseco South Eastern Europe oferuje zarówno systemy core-bankingowe, obsługujące płatności, Business Intelligence, a także wspomagające zarządzanie relacjami z klientami (CRM) oraz instalacje terminali płatniczych i bankomatów. Z kolei portugalskie Asseco PST specjalizuje się w produkcji i wdrażaniu oprogramowania dla sektora bankowego, a jego działalność skoncentrowana jest w regionie Półwyspu Iberyjskiego oraz na rynkach afrykańskich.



Ubezpieczenia

Grupa Asseco od wielu lat współpracuje z dużymi międzynarodowymi firmami ubezpieczeniowymi. Sapiens International, centrum kompetencyjne Grupy w tym obszarze, jest jednym z największych dostawców oprogramowania dla sektora ubezpieczeniowego na świecie. Wśród ponad 650 klientów Grupy są spółki oferujące ubezpieczenia na życie, majątkowe, pośrednicy ubezpieczeniowi oraz instytucje nadzorujące rynek ubezpieczeniowy. Zaawansowane usługi Asseco, dostosowane do przepisów obowiązujących ubezpieczycieli, wyróżniają się najwyższym poziomem bezpieczeństwa.

Oferta Grupy zawiera systemy centralne dla instytucji ubezpieczeniowych, a także szereg specjalistycznych rozwiązań takich jak systemy do rozliczenia płatności, aplikacje wspierające procesy związane z likwidacją szkód, reasekuracją, współpracą z agentami, a także z wykrywaniem oszustw ubezpieczeniowych.

Flagowymi produktami Grupy dla sektora ubezpieczeń są systemy oferowane przez izraelską grupę Sapiens. Z kolei Asseco Central Europe oferuje ubezpieczycielom rozwiązania z grupy produktów StarINS.

Poza opisanymi kompetencjami dla sektora bankowego i ubezpieczeniowego, Asseco oferuje kompleksowe rozwiązania informatyczne wspomagające pracę biur i domów maklerskich, funduszy inwestycyjnych oraz firm leasingowych i faktoringowych.

Instytucje publiczne

Grupa Asseco jest wiodącym dostawcą oprogramowania i usług dla sektora administracji publicznej w Europie Środkowo-Wschodniej oraz istotnym graczem na tym rynku w Izraelu. Grupa dostarcza zarówno największe i najbardziej złożone projekty na szczeblu centralnym, w sektorze obronnym, jak i rozwiązania na poziomie lokalnym oraz w sektorze ochrony zdrowia.



Administracja centralna

Asseco Poland buduje i wdraża rozwiązania informatyczne dla administracji publicznej w obszarach, które z reguły nie mogą być wspierane przy zastosowaniu gotowych narzędzi. Najczęściej są to złożone systemy o rozbudowanej funkcjonalności przystosowane do przetwarzania dużych wolumenów danych. Największy projekt w polskiej informatyce – Kompleksowy System Informatyczny Zakładu Ubezpieczeń Społecznych, jest autorstwa Asseco. Spółka świadczy obecnie usługi wsparcia jego eksploatacji i utrzymania, a także odpowiada za jego modyfikację

i rozbudowę. Duże doświadczenie na polu współpracy z administracją centralną mają także spółki z Grupy Asseco Central Europe. Od lat dostarczają one wysokiej jakości rozwiązania i usługi do słowackich i czeskich ministerstw i instytucji publicznych. Spółka Matrix IT jest jednym z ważniejszych partnerów dla rządu Izraela.

Grupa Asseco posiada także kompetencje i szerokie doświadczenie w sektorze bezpieczeństwa. Jako jedyna firma z Europy Środkowo-Wschodniej zrealizowała ponad 70 prestiżowych projektów dla agencji Unii Europejskiej oraz NATO, w tym system ochrony granic UE dla Frontex'u. Kompetencje w tym obszarze wzmacnia stowarzyszona z Formuła Systems izraelska spółka TSG IT Advanced Systems, będąca ważnym dostawcą oprogramowania i usług dla izraelskich ministerstw obrony i spraw wewnętrznych.

Doświadczenia zdobyte podczas realizacji projektów dla instytucji międzynarodowych pozwoliły na przejście z pozycji dostawcy usług na pozycję dostawcy rozwiązań i produktów. Na przestrzeni ostatnich lat podjęte zostały inwestycje w opracowanie innowacyjnych rozwiązań związanych z obszarami: platform bezzałogowych, rozpoznania i analizy danych, systemów wsparcia dowodzenia, rozwiązań satelitarnych oraz cyberbezpieczeństwa.



Administracja lokalna

Asseco oferuje własne rozwiązania dla administracji samorządowej – zarówno małych jak i dużych ośrodków miejskich, gmin czy województw. Oprogramowanie wspiera zarządzanie wszystkimi obszarami działalności jednostek samorządu terytorialnego, takimi jak budżet, podatki i opłaty, majątek, finanse i księgowość, zasoby ludzkie, sprawy obywatelskie, sfera społeczna, sfera zatrudnienia, gospodarka odpadami.



Opieka zdrowotna

Grupa Asseco jest czołowym dostawcą rozwiązań IT dla wszelkiego rodzaju placówek medycznych. Korzystają z nich setki największych szpitali i przychodni w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Usługi Asseco obejmują profesjonalne konsultacje w zakresie tworzenia, wdrażania i utrzymywania systemów dla firm świadczących ubezpieczenia zdrowotne, kompleksowe rozwiązania dla szpitali i klinik. Asseco dostarcza zarówno rozwiązania wspomagające obsługę pacjentów, jak i systemy do rozliczeń kontraktów i zarządzania placówkami medycznymi.

Flagowymi produktami Grupy są: AMMS (Asseco Medical Management Solutions) i mMedica – kompleksowe pakiety systemów informatycznych autorstwa Asseco Poland, których zadaniem jest obsługa szpitali, klinik, centrów medycznych, przychodni i ambulatoriów. Także Asseco Central Europe oferuje własne systemy na potrzeby służby zdrowia, takie jak Mediform, ZPIS, Strix, Jubula czy Atlas. Uzupełnieniem oferty Grupy dla tego sektora są rozwiązania węgierskiej firmy Asseco Central Europe Magyarorszá. Izraelskie centrum innowacji tworzy natomiast pionierskie rozwiązania dla największych ośrodków medycznych na świecie.

Przedsiębiorstwa



Telekomunikacja i utility

Grupa Asseco oferuje kompleksowe autorskie rozwiązania przystosowane do obsługi wielomilionowych baz klientów oraz do specyfiki przedsiębiorstw telekomunikacyjnych, medialnych, energetycznych, gazowniczych i komunalnych. Wieloletnia obecność Asseco w tym sektorze zaowocowała strategicznymi partnerstwami z licznym gronem znaczących europejskich przedsiębiorstw, które cenią sobie głęboką wiedzę branżową specjalistów Asseco oraz elastyczność dostarczanych przez nich rozwiązań.

W portfolio produktów oferowanych dla sektora telekomunikacji i utility znajdują się systemy bilingowe, systemy do wykrywania nadużyć, aplikacje sprzedażowe, CRM, portalowe, hurtownie danych, narzędzia BI i wiele innych. Uzupełnieniem oferty są systemy do zarządzania infrastrukturą techniczną, majątkiem trwałym oraz rozwiązania typu GIS/NIS.

Z rozwiązań Asseco Poland korzystają największy operatorzy telefonii komórkowej oraz stacjonarnej, a także firmy medialne. Rozwiązania Asseco Poland są używane przez koncerny energetyczne działające w Polsce takie jak: Tauron, Enea, Energa, PGE czy PGNiG.

Asseco Central Europe natomiast specjalizuje się w systemach do zarządzania infrastrukturą techniczną przedsiębiorstw sieciowych, a dzięki rozwiązaniom Asseco South Eastern Europe do grona klientów Grupy dołączyło wielu czołowych operatorów telekomunikacyjnych z regionu Bałkanów.

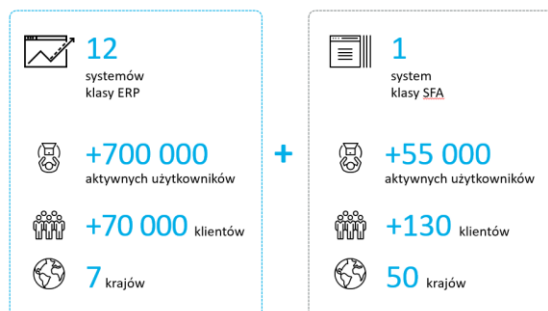


Rozwiązania ERP

Grupa Asseco oferuje pełny zakres własnych nowoczesnych systemów klasy ERP dla małych, średnich i dużych firm. Każdy z nich to w pełni zintegrowany pakiet przeznaczony do zarządzania przedsiębiorstwem. Ich funkcjonalność i modułowa budowa pozwalają zastosować je w firmach z każdej branży.

W ramach Grupy Asseco centrum kompetencyjne odpowiedzialne za obszar ERP stanowi holding Asseco Enterprise Solutions, w skład którego wchodzi spółki specjalizujące się w systemach ERP, mobilnych systemach wsparcia sprzedaży klasy SFA (Sales Force Automation) i FFA (Field Force Automation), rozwiązaniach wymiany danych, systemach faktoringowych oraz oprogramowaniu dla MSP.

Ponadto w ramach Grupy funkcjonują zespoły specjalizujące się we wdrożeniach, rozwoju i dostosowywaniu do potrzeb konkretnych branż systemów opartych na technologiach Oracle, SAP i Microsoft Dynamics AX.

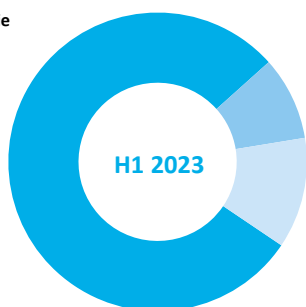


Oferta produktowa

79%

Oprogramowanie i usługi własne

6 720,2 mln PLN



H1 2023

9%

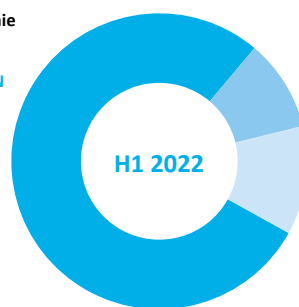
Oprogramowanie i usługi obce

771,7 mln PLN

78%

Oprogramowanie i usługi własne

6 441,6 mln PLN



H1 2022

10%

Oprogramowanie i usługi obce

827,4 mln PLN

12%

Sprzęt i infrastruktura

981,0 mln PLN

Przychody Grupy Asseco w podziale na produkty

Grupa Asseco nastawiona jest przede wszystkim na dostarczanie klientom własnych rozwiązań informatycznych w postaci oprogramowania i usług, a w razie potrzeby rozwiązań firm trzecich i infrastruktury technicznej. Dzięki temu spółki z Grupy oferują swoim partnerom biznesowym najwyższej klasy rozwiązania w pełni dostosowane do ich potrzeb.

- **Rozwiązania dedykowane**

Asseco jest najbardziej doświadczoną polską firmą informatyczną w zakresie realizacji złożonych, dużych w skali, projektów informatycznych, realizowanych w odpowiedzi na indywidualne potrzeby klientów. Przykładem kompetencji Asseco w tym zakresie jest największy w historii naszego kraju projekt informatyczny realizowany dla Zakładu Ubezpieczeń Społecznych (ZUS). Kompleksowy System Informatyczny ZUS (KSI ZUS) jest dedykowanym dla potrzeb ZUS, wieloplatformowym systemem informatycznym pokrywającym wszystkie zadania statutowe ZUS związane z ubezpieczeniami społecznymi. Jest to jednocześnie jeden z systemów informatycznych o strategicznym znaczeniu dla Polski, wpisującym się tym w strategię budowy e-państwa. KSI ZUS obsługuje blisko 30 mln płatników składek, świadczeniobiorców i ubezpieczonych. Kolejnym przykładem jednego z najważniejszych systemów informatycznych państwa stworzonych przez Asseco jest SIA – największy system IT w Agencji Rozwoju i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR). Jest to zintegrowane rozwiązanie do zarządzania i kontroli w rolnictwie. Jego podstawowymi komponentami są bazy referencyjne (producentów rolnych, zwierząt, działek) w oparciu, o które możliwe jest przeprowadzenie zarówno niezbędnych kontroli, jak również obsługa dopłat pochodzących ze środków UE. Z kolei dla Głównego Inspektoratu Transportu Drogowego Asseco stworzyło Centralny System Przetwarzania działający w Centrum Automatycznego Nadzoru nad Ruchem Drogowym (CANARD). Ponadto Spółka jest uznanym dostawcą rozwiązań w obszarze obsługi procesów celnych, m.in. zbudowała System Informacyjny Skarbowo-Celny (SISC), a także System ZEFIR2, czyli

Zintegrowany System Poboru Należności i Rozrachunków z Unią Europejską i Budżetem. Wśród rozwiązań dedykowanych dla administracji terenowej jest np. Śląska Karta Usług Publicznych (ŚKUP).

Asseco jest wiodącym dostawcą oprogramowania dla sektora publicznego w Europie Centralnej. Przykładami rozwiązań sztych na miarę tworzonych dla administracji centralnej są czeski Portal Obywatel, który jest nowoczesnym narzędziem komunikacji elektronicznej obywateli z organami administracji publicznej oraz Portal Ministerstwa Pracy i Spraw Socjalnych Czech, stanowiący kompleksowe rozwiązanie portalowe, łączące ponad 70 witryn ministerialnych departamentów.

- **Kompleksowe rozwiązania dla sektorów**

Dla podmiotów dużych i średnich z każdego sektora gospodarki Grupa oferuje standardowe pakiety, które dostosowuje do indywidualnych potrzeb. Wśród produktów z tej kategorii wymienić można kompleksowe systemy dedykowane dla sektorów: bankowego (Asseco Core Banking), energetycznego (Asseco Utility Management Solutions), służby zdrowia (Asseco Medical Management Solutions), domów maklerskich i firm inwestycyjnych (PROMAK), sektora ubezpieczeniowego (SAPIENS), przedsiębiorstw (ApPlus), FMCG i farmacji (Image Recognition).

- **Pakiety standardowe**

Dla tysięcy małych i średnich firm Grupa udostępnia standardowe oprogramowanie. Bez konieczności przygotowania sztych na miarę produktów i przy atrakcyjnych kosztach, dziesiątki tysięcy firm korzystają z „pudełkowego” oprogramowania Asseco wspomagającego codzienne zarządzanie przedsiębiorstwem. Przykładami standardowych rozwiązań pakietowych przeznaczonych dla sektora przedsiębiorstw są Wapro ERP, Softlab ERP i Macrologic ERP, a także kwalifikowane usługi zaufania i ekosystem narzędzi paperless Certum. Wykorzystując wieloletnie doświadczenia w informatyzacji placówek medycznych, Asseco rozwija swoje aplikacje przeznaczone dla pacjentów: Informacje Medyczne, Apteczka Medyczna i Moje Pomiarzy oraz oprogramowanie wykorzystywane w codziennej pracy przychodni lekarskich mMedica.

- **Rozwiązania w modelu SaaS**

Grupa Asseco oferuje również swoje rozwiązania informatyczne przez internet. Przy niewielkim wysiłku, minimalnych kosztach, a z maksimum korzyści klienci mogą czerpać z najlepszej wiedzy i doświadczenia ekspertów Grupy bez konieczności ponoszenia dużych nakładów na infrastrukturę informatyczną i zespół IT. Asseco udostępnia w chmurze m.in. mobilny podpis SimplySign, platformę edukacyjną, rozwiązania z obszaru elektromobilności (AUMS Elmo), platformę do zarządzania Elektroniczną Dokumentacją Medyczną – Chmura dla zdrowia, uniwersalną platformę usług finansowych Asseco BooX, rozwiązania klasy ERP, SFA i Contact Center czy rozwiązania do obsługi płatności pod marką Payten. Bankom spółdzielczym dedykowana jest Wspólna Platforma Informatyczna (WPI), której celem jest ustandaryzowanie pracy banków tak, aby ułatwić i zwiększyć efektywność obsługi klienta. Asseco świadczy również w modelu SaaS usługi bankowości internetowej.

Rozwiązania dedykowane

Kompleksowy System Informatyczny – ZUS

Portal Obywatel – czeskie Ministerstwo Spraw Wewnętrznych

Centrum Automatycznego Nadzoru nad Ruchem Drogowym – GITD

System Informatyczny Agencji – ARiMR

System Informacyjny Skarbowo-Celny – Ministerstwo Finansów

Śląska Karta Usług Publicznych

Portal Ministerstwa Pracy i Spraw Socjalnych Czech

Kompleksowe rozwiązania dla sektorów

Asseco Core Banking (bankowość)

Asseco Utility Management Solutions (przemysł energetyczny)

Asseco Medical Management Solutions (opieka zdrowotna)

SAPIENS (ubezpieczenia)

PROMAK (rynek kapitałowy)

Image Recognition (FMCG, farmacja)

ApPlus (przedsiębiorstwa produkcyjne)

Pakiety standardowe

Wapro ERP (MŚP)

Macrologic ERP, Softlab ERP (przedsiębiorstwa)

Certum (usługi zaufania)

aHCM (rozwiązania dla działów HR)

Informacje Medyczne, Apteczka Medyczna, Moje Pomiar (aplikacje dla pacjentów)

mMedica (opieka zdrowotna)

Rozwiązania w chmurze

SimplySign (podpis mobilny)

Systemy klasy ERP i SFA (m.in. Softlab, Wapro, Macrologic, SPIN, Mobile Touch)

Payten (płatności)

Chmura dla zdrowia (opieka zdrowotna)

CUI, WPI (bankowość spółdzielcza)

Asseco BooX (instytucje finansowe)

AUMS Elmo (elektromobilność)

Live (Contact Center)

STRATEGIA I KIERUNKI ROZWOJU

Misja, wizja i filary strategii

Misją Asseco Poland i Grupy Asseco jest poprawianie jakości życia poprzez dostarczanie rozwiązań dla ludzi i technologii dla biznesu.

Zgodnie z **wizją**:



- Asseco Poland chce być wiarygodne i szybkie, z najlepszym produktem i usługą, aby wspierać klientów na całym świecie w osiąganiu ich celów. Jego pracownicy tworzą kompetentny, pełen pasji zespół łączący tradycyjne wartości z nowoczesnym działaniem.
- Spółka buduje międzynarodową grupę firm technologicznych, której federacyjny model pozwala na wykorzystanie lokalnej przedsiębiorczości i znajomości rynku, a przynależność firmy do grupy zwiększa jej możliwości realizacyjne i wiarygodność wobec wymagających klientów.

Strategia Asseco Poland nastawiona jest na budowanie wartości dla interesariuszy w długim terminie. Opiera się na dwóch podstawowych filarach: rozwoju własnego oprogramowania i usług oraz zwiększaniu skali działalności przez akwizycje.

Rozwój organiczny

Strategia organicznego rozwoju Asseco Poland bazuje na dostarczaniu własnego oprogramowania oraz usług informatycznych klientom w Polsce i za granicą. Działalność Spółki oparta jest na sektorowych kompetencjach biznesowych równolegle wzmocnionych kompetencjami technologicznymi. Ponadto Asseco wykorzystuje najlepsze doświadczenia podmiotów działających w międzynarodowej grupie kapitałowej do oferowania kompleksowych rozwiązań spełniających najwyższe wymagania klientów.

Działalność Asseco Poland koncentruje się na dostarczaniu szerokiej palety autorskich rozwiązań oraz usług informatycznych. Spółka specjalizuje się w prowadzeniu największych i najbardziej zaawansowanych projektów informatycznych w Polsce, oferowaniu kompleksowych rozwiązań dla całych sektorów gospodarki, a także sprzedaje wystandaryzowane produkty dla mniejszych podmiotów. Relacje z klientami są oparte na zaufaniu, nastawione na wieloletnią współpracę i pełnienie przez Spółkę roli strategicznego partnera biznesowego.

Oprócz działalności operacyjnej, Asseco Poland – jako właściciel sprawujący kontrolę nad pozostałymi spółkami z Grupy Asseco – odgrywa kluczową rolę w Grupie. Asseco Poland wyznacza strategiczne kierunki rozwoju Grupy, monitoruje i nadzoruje ich realizację, ustala wewnętrzne zasady jej funkcjonowania i reguluje wzajemne relacje pomiędzy podmiotami będącymi częścią federacji.

Rozwój poprzez akwizycje

Asseco od lat prowadzi efektywną politykę akwizycyjną w kraju i za granicą. Od roku 2004 przeprowadziło skutecznie ponad 130 transakcji zakupu, wielokrotnie zwiększając skalę swojej działalności i zasięg geograficzny.

Grupa jest zainteresowana przede wszystkim zyskownymi podmiotami z wyspecjalizowaną i zaangażowaną kadrami, pragnącą dalej rozwijać się dzięki przyłączeniu do unikalnego modelu federacyjnego lub integracji z Asseco. Celem akwizycji jest zwiększenie kompetencji w kluczowych sektorach działalności, wejście na nowe rynki geograficzne lub wzmocnienie pozycji Grupy Asseco w krajach, w których już jest obecna.

Cele strategiczne w kluczowych obszarach

Rynek:

- kierowanie oferty do sektorów: finansowego, zdrowia, przedsiębiorstw oraz administracji publicznej, w kraju i za granicą,
- budowa i dostarczanie rozwiązań opartych o oprogramowanie w obszarach kluczowych dla biznesu klientów Spółki,

- dążenie do budowy powtarzalnych rozwiązań dla uzyskania odpowiedniego poziomu marży przy zachowaniu konkurencyjnego poziomu cen,
- dążenie do stabilnego źródła przychodów pochodzących z usług utrzymania i rozwoju dostarczanego oprogramowania, poprzez zatrzymanie w Spółce i ochronę praw autorskich do tworzonych przez nią rozwiązań,
- udostępnianie w modelu SaaS rozwiązań opartych o oprogramowanie własne.

Organizacja:

- obszary biznesowe dedykowane do obsługi różnych sektorów rynku,
- duża różnorodność, będąca konsekwencją różnych potrzeb, specyfiki i faz rozwoju poszczególnych sektorów,
- wspieranie wszelkich inicjatyw służących wymianie wiedzy i doświadczeń pomiędzy poszczególnymi obszarami,
- katalog wspólnych wartości oraz wizja, misja, strategia, które mogą być uszczegółowione przez obszary biznesowe,
- wspólne dla wszystkich obszarów procesy back office wspierające realizację celów biznesowych,
- inwestycje w badania i rozwój.

Ludzie:

- postrzeganie ludzi jako największej wartości organizacji,
- wysoka wiedza ekspercka i wykorzystanie potencjału zespołu,
- inwestycje w rozwój wysokich kompetencji eksperckich i sektorowych,
- gromadzenie wiedzy i doświadczenia poprzez utrzymanie stabilnego zespołu,
- promowanie inicjatyw i innowacyjnego podejścia.

Spółeczna odpowiedzialność biznesu:

- dbanie o ważne interesy społeczne,
- wsparcie polskiego sportu,
- pomoc potrzebującym,
- działania na rzecz ochrony środowiska naturalnego.

Wartości Asseco Poland



Zaangażowanie

W pełni angażujemy się w każdy projekt, a największą satysfakcję daje nam sukces naszych klientów.



Profesjonalizm

Stale podnosimy kwalifikacje i chętnie dzielimy się doświadczeniem.



Szacunek

Oczekujemy od siebie wzajemnego szacunku.



Skuteczność

Ambitnie i konsekwentnie dążymy do realizacji naszego celu.



Jakość

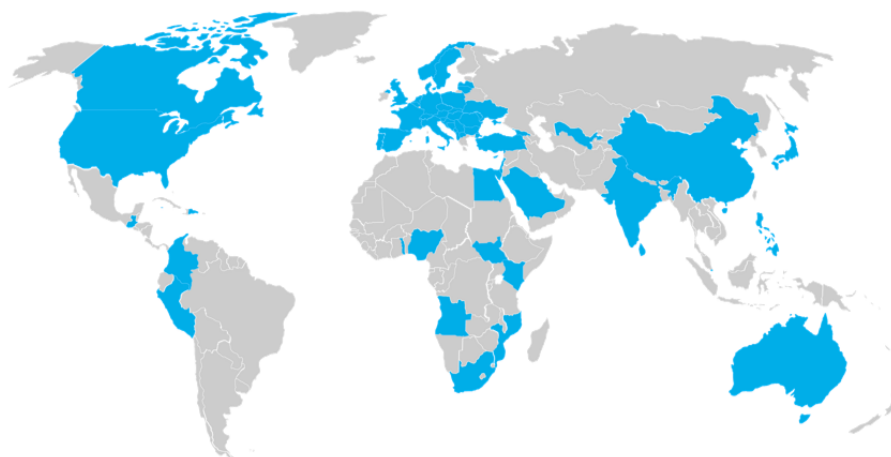
Wysoko stawiamy poprzeczkę dla jakości wszystkich naszych działań.



Odpowiedzialność

Bierzemy odpowiedzialność za naszą pracę i otoczenie, w którym działamy.

Ekspansja Asseco – kamienie milowe



1991	2004	2007-2009	2010	2013-2014	2015-2016	2017-2018	2019	2020-H1 2023
Rozpoczęcie działalności w Polsce	Debiut Asseco Poland na GPW w Warszawie Wejście na rynek Europy Centralnej – utworzenie Grupy Asseco	Rozszerzenie działalności w Polsce (przejęcia Softbanku i Prokomu) Ekspansja na rynki Europy Zachodniej, Południowo-Wschodniej i Skandynawii	Wejście na rynki izraelski i amerykański (akwizycja Formula Systems)	Ekspansja na rynek Europy Wschodniej Rozpoczęcie działalności w Afryce	Rozwój w krajach portugalskojęzycznych Dalsza ekspansja w Izraelu	Dalszy rozwój na rynkach USA i izraelskim	Rozwój w nowych obszarach kompetencyjnych – rozwiązania w chmurze i cyberbezpieczeństwo	Dynamiczny rozwój za sprawą przyspieszonej cyfryzacji Poszerzenie portfolio własnych produktów (np. ERP, płatności) Budowanie nowych kompetencji w cyberbezpieczeństwie, Industry 4.0 oraz cloud computingu

Czynniki istotne dla rozwoju działalności Grupy Asseco

Strategia Grupy Asseco podąża za światowymi trendami, a dzięki wieloletniemu doświadczeniu w działalności biznesowej, globalnej obecności i wymianie doświadczeń w zakresie wykorzystania najnowocześniejszych technologii, Asseco skutecznie na nie odpowiada i wdraża w swoich rozwiązaniach.

Globalne megatrendy w obszarze technologii:

- Cyfryzacja i wdrażanie procesów paperless
- Zastosowanie algorytmów Artificial Intelligence (AI) i Machine Learning (ML)
- Koncentracja na cyberbezpieczeństwie
- Stały wzrost wykorzystania cloud computing i modeli subskrypcyjnych w biznesie
- Rywalizacja o talenty
- Wzrost popularności rozwiązań hybrydowych w wielu obszarach życia i biznesu

Biorąc pod uwagę wskazane główne trendy rynkowe, Grupa Asseco określa czynniki istotne dla rozwoju jej działalności w poszczególnych sektorach:

Finanse i bankowość



- Wzrost zapotrzebowania na zaawansowane technologie wykorzystywane w usługach finansowych,
- Klienci poszukujący kompleksowych rozwiązań biznesowo-technologicznych,
- Wzbogacenie wybranych rozwiązań o narzędzia oparte na AI i ML,
- Rozwój w zakresie rozwiązań omnikanałowych,
- Dynamicznie zmieniające się otoczenie prawne wymagające stałego dostosowywania systemów IT,
- Wzrost znaczenia cyberbezpieczeństwa.

Przedsiębiorstwa



- Wzrost potrzeb informatycznych firm wynikających z transformacji cyfrowej – zwiększanie popytu na rozwiązania klasy ERP, SFA,
- Popyt na zaawansowane rozwiązania przy założeniu optymalizacji kosztów – rozwój rozwiązań chmurowych oraz typu SaaS,
- Potrzeba zarządzania ogromną ilością danych,
- Zmiany prawne wymuszające konieczność dostosowania systemów informatycznych.

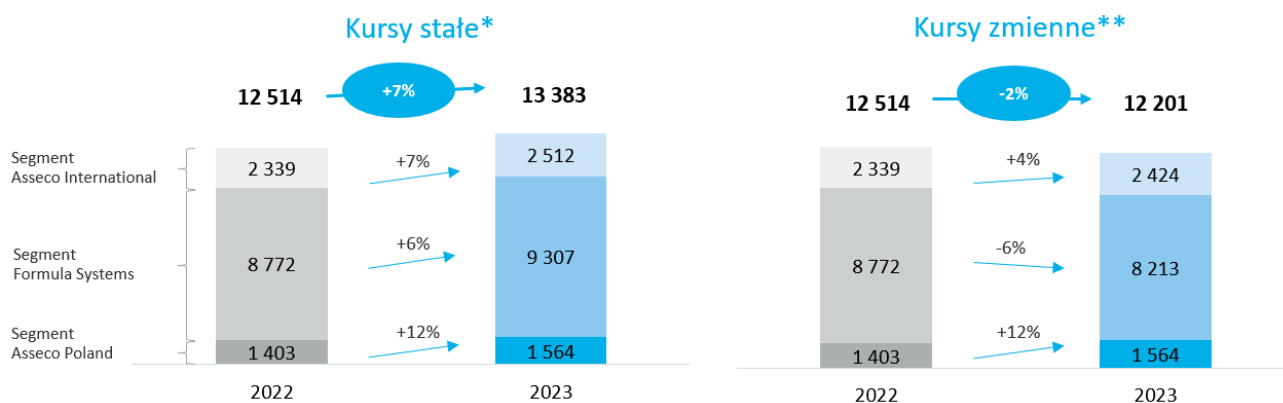
Sektor publiczny



- Sektor pozostaje jednym z największych odbiorców usług IT,
- Popyt na zaawansowane rozwiązania, w przypadku których bardzo istotną rolę odgrywa bezpieczeństwo, niezawodność systemów i wiarygodność ich dostawcy,
- Duże zapotrzebowanie na rozwiązania IT w obszarach ubezpieczeń społecznych, administracji rządowej i samorządowej, służby zdrowia czy służb mundurowych.

Skonsolidowany portfel zamówień na 2023 rok

Oprogramowanie i usługi własne



Kwoty w mln PLN.

Wartość portfela zamówień na 2023 rok na dzień 17 sierpnia 2023 roku; wartość portfela zamówień na 2022 rok na dzień 19 sierpnia 2022 roku.

* Przeliczając backlog 2023 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2022.

** Przeliczając backlog 2023 według kursów: wykonanie H1 według kursów średnich H1 2023 oraz dane Q3-Q4 2023 według kursów z dnia 17 sierpnia 2023 roku.

RYNEK INFORMATYCZNY I JEGO PERSPEKTYWY

Perspektywy rozwoju rynku informatycznego

Rynek IT na świecie

Według szacunków firmy badawczej Gartner z lipca 2023 roku, globalne wydatki na IT wzrosną w tym roku o 4,3% i przekroczą poziom 4,7 bln USD. Zdaniem analityków Gartnera na rynku widoczne jest przesuwanie wydatków związanych z IT w stronę technologii zwiększających automatyzację i efektywność, co ma pozwolić firmom na wzrost skali działania przy mniejszej liczbie pracowników. Proces transformacji cyfrowej podlega zmianom, a projekty IT skoncentrowane są obecnie w większym stopniu na zadaniach związanych z wewnętrzną optymalizacją w przedsiębiorstwach.

Firma Gartner prognozuje, że wydatki w obszarze oprogramowania w 2023 roku będą rosły w dwucyfrowym tempie. Będzie to związane między innymi z przesuwaniem nakładów przez organizacje w stronę core'owych aplikacji i platform zwiększających efektywność, takich jak systemy ERP czy CRM.

Podczas gdy globalne wydatki na IT mają rosnąć, analitycy Gartnera spodziewają się 8,6% spadku nakładów związanych ze sprzętem, na co wpływ będzie miał utrzymujący się wysoki poziom inflacji, obniżający siłę nabywczą konsumentów.

W ostatnim czasie obserwowane jest wzmożone zainteresowanie biznesu tematem generatywnej sztucznej inteligencji. Mimo że technologie AI cieszą się dużą popularnością wśród menedżerów, nadal nie wpływają one w sposób istotny na poziom wydatków IT. Zgodnie z przewidywaniami analityków Gartnera, w dłuższej perspektywie, rozwiązania oparte na AI będą wdrażane w przedsiębiorstwach w ramach bieżących wydatków, w dużej mierze jako aktualizacje i nowe funkcjonalności dodawane do produktów technologicznych wykorzystywanych obecnie przez firmy.

Wydatki na IT (mld USD)	2022	Zmiana r/r	2023 (prognoza)	Zmiana r/r	2024 (prognoza)	Zmiana r/r
Centra danych	221	16,6%	218	(1,5%)	236	8,1%
Sprzęt	766	(6,3%)	700	(8,6%)	748	6,9%
Oprogramowanie	811	10,7%	923	13,7%	1 053	14,1%
Usługi IT	1 306	7,5%	1 421	8,8%	1 585	11,6%
Usługi telekomunikacyjne	1 423	(1,9%)	1 462	2,7%	1 518	3,8%
Razem	4 528	2,8%	4 723	4,3%	5 140	8,8%

Źródło: [Gartner](#).

Z kolei według prognoz International Data Corporation (IDC) z maja 2023 roku, rynek IT wzrośnie w tym roku w stałej walucie o 4,8% do 3,3 bln USD. Wydatki na usługi IT wzrosną o prawie 6%, na co wpływ będą miały wciąż wysokie nakłady przedsiębiorstw na długoterminową transformację cyfrową. Wydatki związane z oprogramowaniem wzrosną o 11%, co w największym stopniu będzie związane z rosnącymi nakładami na rozwiązania chmurowe. Jak wskazują analitycy IDC, przedstawiciele biznesu w większym stopniu niż przed rokiem zwracają uwagę na koszty. Podejmowane są działania mające na celu konsolidację i większą kontrolę budżetów przeznaczanych na rozwiązania chmurowe, co związane jest z dużą niepewnością makroekonomiczną. Niemniej jednak dwucyfrowe tempo wzrostu w obszarze cloud computing przyczynia się do historycznie wysokiej odporności branży technologicznej na wyzwania makroekonomiczne.

Rynek IT w Polsce

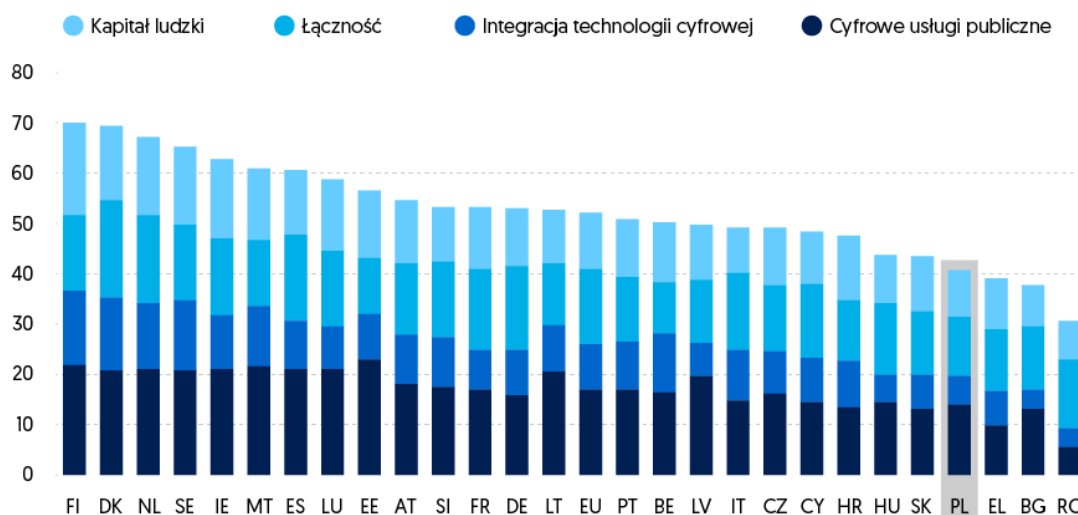
Według danych GUS sektor IT stanowi około 8% polskiego PKB. Udział ten rośnie od kilku lat i świadczy o rosnącej roli tego sektora w polskiej gospodarce. Jak wskazano w raporcie „Puls rynku IT w Polsce. Firmy, ludzie, transakcje” przygotowanego przez ekspertów firmy Baker Tilly TPA, wraz z rozwojem cyfryzacji i zwiększaniem udziału technologii informacyjno-komunikacyjnych w innych obszarach gospodarki, w przyszłości udział sektora IT w polskim PKB będzie rosł. Firma badawcza PMR szacowała w 2020 roku wartość polskiego rynku IT na nieco ponad 49 mld PLN. W 2026 roku ma już sięgnąć 65 mld PLN. Podobnie jak w skali globalnej, w Polsce również najszybciej powinien rosnąć segment oprogramowania.

Polska posiada jeden z najbardziej konkurencyjnych sektorów IT w regionie. Ze względu na swoje położenie stanowi też strategiczny węzeł dla połączeń między Europą Zachodnią, Wschodnią i Skandynawią. Według danych wskazanych w raporcie Future of IT wydanym przez serwis Emerging Europe, Polska zajmuje drugie miejsce wśród najbardziej

konkurencyjnych sektorów IT w Europie Środkowo-Wschodniej, zaraz po Estonii i przed Czechami. Polska znajduje się również w światowej czołówce krajów pod względem liczby ekspertów w dziedzinie rozwoju oprogramowania, zajmując jednocześnie pierwsze miejsce w regionie Europy Środkowo-Wschodniej.

Od 2014 roku Komisja Europejska („KE”) monitoruje postępy państw członkowskich w zakresie cyfryzacji i publikuje coroczne sprawozdania dotyczące indeksu gospodarki cyfrowej i społeczeństwa cyfrowego (DESI). W raporcie KE określono cztery główne obszary rozwoju, które mają zapewnić kompleksową i zrównoważoną transformację cyfrową we wszystkich sektorach gospodarki: Kapitał ludzki, Łączność, Integracja technologii cyfrowej oraz Cyfrowe usługi publiczne. Według raportu z 2022 roku Polska plasuje się na 24. miejscu wśród 27 państw członkowskich UE. W latach 2017–2022 zagregowany wynik DESI w odniesieniu do Polski przekroczył nieco unijną średnią.

Ranking indeksu gospodarki cyfrowej i społeczeństwa cyfrowego na 2022 r.



Źródło: [Komisja Europejska – DESI 2022](#).

Podobnie jak na rynkach globalnych, również w Polsce rok 2023 będzie mija pod znakiem rynkowych zawirowań. Sytuacja makroekonomiczna znajduje się pod wpływem wojny w Ukrainie, która zwiększyła niepewność i wpłynęła na szybkość podejmowania decyzji inwestycyjnych w regionie. Ponadto krajowy rynek IT podąża za światowymi trendami. Polskie firmy koncentrują się na wyzwaniach związanych z transformacją cyfrową, cyberbezpieczeństwem, czy konkurencją o talenty na rynku pracy. Postępująca digitalizacja wpływa na dynamiczny rozwój rynku chmury obliczeniowej w Polsce. Rośnie zapotrzebowanie na narzędzia i usługi oparte na tej technologii. Według danych firmy badawczej PMR rynek chmury obliczeniowej w Polsce w 2022 roku osiągnął wartość 2,9 mld PLN, co oznacza wzrost o blisko 28% w ujęciu rok do roku, a w 2023 roku całkowite wydatki przedsiębiorstw i instytucji w Polsce na rozwiązania chmurowe wzrosnąć mają do 3,6 mld PLN.

Pozycja rynkowa Asseco

Asseco, wykorzystując sektorowy i międzynarodowy know-how i doświadczenie, jest jednym z wiodących producentów oprogramowania w Europie.



Bankowość i finanse

- >45% banków w Czechach i na Słowacji, >50% banków w Polsce, >85% banków na Bałkanach, >25% w Portugalii, blisko 80% banków w Angoli
- >1,5 mln terminali POS
- >1,6 mld transakcji e-commerce rocznie
- Jeden z największych dostawców oprogramowania dla branży ubezpieczeniowej świecie



Instytucje publiczne

- Wiodący producent oprogramowania w Europie Centralnej i Wschodniej
- >250 podmiotów administracji publicznej w Polsce korzysta z rozwiązań Asseco
- Współpraca z >550 szpitalami z Polski, Czech, Słowacji, Węgier
- >70 ukończonych projektów dla NATO oraz agencji Unii Europejskiej
- Kluczowy dostawca usług IT dla sektora publicznego w Izraelu



Przedsiębiorstwa

- Uznany partner dla tysięcy organizacji w Europie, Izraelu i Ameryce Północnej
- >700 tys. użytkowników systemów Asseco klasy ERP
- >55 tys. użytkowników mobilnych aplikacji wsparcia sprzedaży klasy SFA
- >60% wystawianych rachunków za energię elektryczną w Polsce
- Czołowy dostawca rozwiązań bilingwowych w Polsce

Silna pozycja rynkowa Spółki została potwierdzona w ostatnim raporcie Computerworld TOP200, który stanowi kompleksowe badanie polskiego rynku teleinformatycznego. Asseco ponownie zostało liderem cyfryzacji w Polsce. Osiągnęło najwyższą pozycję w 9 kategoriach rankingu.

Asseco w rankingu Computerworld TOP200:

Kategoria	Pozycja w rankingu
Największe informatyczne grupy kapitałowe oraz spółki zależne działające w Polsce – Liderzy cyfryzacji w Polsce	1
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora dużych firm i korporacji	1
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora administracji publicznej i służb mundurowych	1
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora ochrony zdrowia	1
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora finansowego i ubezpieczeniowego	1
Firmy o największych nakładach na R&D	1
Najwięksi dostawcy oprogramowania na zamówienie	1
Najwięksi dostawcy systemów Business Intelligence, Big Data i Data Discovery	1
Najwięksi dostawcy usług serwisowych	1
Najwięksi płatnicy podatku CIT w branży IT	2
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora bankowego	2
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora telekomunikacyjnego	2
Najwięksi dostawcy usług IT dla sektora edukacyjnego i naukowo-badawczego	2
Najwięksi dostawcy systemów Enterprise Resource Planning (ERP)	2
Najwięksi dostawcy Customer Relationship Management (CRM)	2
Najwięksi dostawcy usług w modelu cloud	2

Najwięksi dostawcy usług szkoleniowych	2
Najwięksi dostawcy usług integracyjnych	2
Najwięksi dostawcy usług IT	3
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora energetycznego	3
Najwięksi dostawcy oprogramowania	4
Firmy IT o największym zatrudnieniu	4
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora małych i średnich przedsiębiorstw (MŚP)	4

Źródło: Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych Computerworld TOP200, edycja 2023 (ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2022).

Asseco zostało też liderem rankingu ITwiz Best100, zajmując 1. miejsca w 11 kategoriach zestawienia.

Asseco w rankingu ITwiz Best100:

Kategoria	Pozycja w rankingu
Przychody największych grup kapitałowych w branży IT	1
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora dużych firm i korporacji	1
Największe firmy z kapitałem polskim sprzedające własne produkty i usługi	1
Firmy o największej sprzedaży do dużych firm	1
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży usług serwisowych w Polsce	1
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży usług integracyjnych w Polsce	1
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży usług cloud computing w Polsce	1
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży usług wdrożenia aplikacji w Polsce	1
Firmy o największej sprzedaży oprogramowania CRM	1
Firmy IT o największej sprzedaży do sektora administracji publicznej i służb mundurowych	1
Firmy IT o największej sprzedaży do sektora bankowego	1
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży szkoleń IT w Polsce	2
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży oprogramowania tworzonych na zamówienie w Polsce	2
Firmy o największej sprzedaży rozwiązań analitycznych i Big Data	2
Firmy o największej sprzedaży systemów ERP	2
Firmy o największej sprzedaży do sektora opieki zdrowotnej	2
Firmy IT o największej sprzedaży do sektora finansowego	2
Firmy o największej sprzedaży do sektora telekomunikacyjnego	2
Firmy o największej sprzedaży do sektora MŚP	3
Firmy o największej sprzedaży oprogramowania	3
Firmy IT o największym zysku netto	4
Firmy o największej sprzedaży do sektora przemysłowego	4
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży usług IT w Polsce	5
Firmy o największej sprzedaży do sektora energetyki	5

Źródło: ITwiz Best100, edycja 2023 (ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2022).

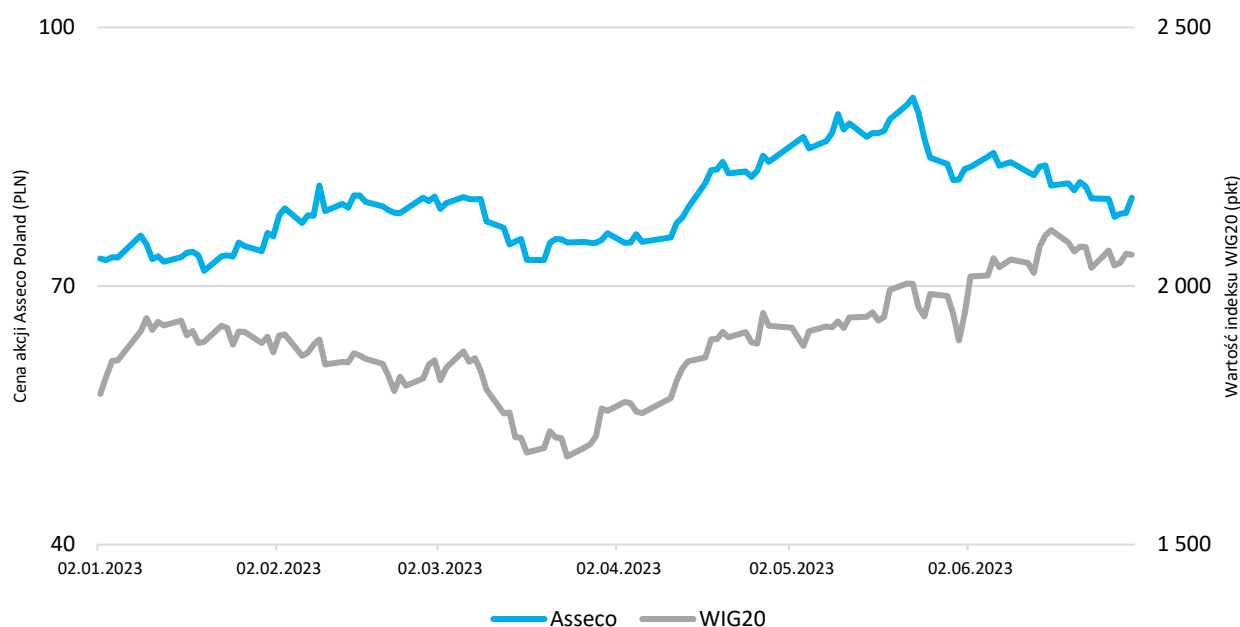
ASSECO POLAND NA RYNKU KAPITAŁOWYM

Notowania

Informacje o akcjach Spółki	
Łączna liczba akcji	83 000 303
ISIN	PLSOFTB00016
GPW	ACP
Reuters	ACPP.WA
Bloomberg	ACP PW
Obecność w giełdowych indeksach	WIG20, WIG20TR, WIG20dvp, WIG20short, WIG30, WIG30TR, WIG140, WIG, WIGdiv, WIG-ESG, WIG-Poland, WIG-informatyka, WIGtech, WIGtechTR

Akcje Asseco Poland są notowane również w ramach indeksów: rynków rozwiniętych globalnej agencji **FTSE Russell** (FTSE Developed Small Cap Index), **CECE SOFT** oraz **CEEplus**.

Kurs akcji Asseco Poland w I półroczu 2023 roku



	30.12.2022	31.03.2023	30.06.2023	Δ 6M
Asseco Poland S.A. (PLN)	72,60	76,10	80,25	10,5%
WIG20 (pkt)	1 792,56	1 758,56	2 060,38	14,9%
WIG-informatyka (pkt)	3 974,54	4 378,19	4 573,17	15,1%

Źródło: Stooq.pl

Dywidenda

Asseco od początku swojej obecności na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie dzieli się zyskiem z akcjonariuszami. Zgodnie z obowiązującą polityką dywidendową, Zarząd Spółki rekomenduje Walnemu Zgromadzeniu wypłatę dywidendy w wysokości powyżej 50% zysku netto Asseco Poland S.A. Przy rekomendacji podziału zysku netto Zarząd zawsze bierze pod uwagę aktualną i prognozowaną sytuację finansową i płynnościową oraz plany inwestycyjne Spółki i Grupy Asseco, jak również istniejące i przyszłe zobowiązania. Ostateczną decyzję dotyczącą podziału zysku, w tym decyzję co do wypłaty i wysokości dywidendy, każdorazowo podejmie Walne Zgromadzenie.

30 maja 2023 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy (ZWZA) Asseco Poland podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku wypracowanego przez Asseco Poland w roku obrotowym 2022 i wypłaty dywidendy.

ZWZA zdecydowało, że jednostkowy zysk netto za 2022 rok w wysokości 340 565 674,41 PLN podzielony został w następujący sposób:

- część zysku netto w kwocie 290 501 060,50 PLN przeznaczona została do podziału między akcjonariuszy, tj. na wypłatę dywidendy (3,50 PLN na jedną akcję),
- pozostała część zysku netto w kwocie 50 064 613,91 PLN przekazana została na kapitał zapasowy.

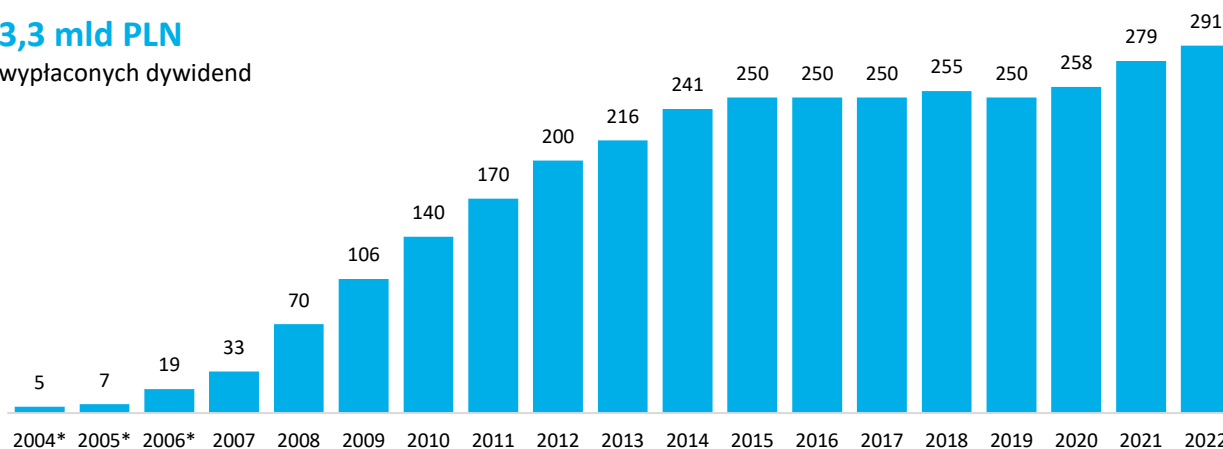
Dzień dywidendy ustalono na 19 czerwca 2023 roku, a dzień wypłaty dywidendy na 28 czerwca 2023 roku. Stopa dywidendy wyniosła 4,4%.

Asseco Poland jest notowane w ramach indeksu WIGdiv, obejmującego spółki będące uczestnikami indeksów WIG20, mWIG40 oraz sWIG80, które regularnie wypłacały dywidendę w pięciu ostatnich latach. Udział Spółki w portfelu WIGdiv na koniec czerwca 2023 roku wyniósł 9,6%.

Dywidendy wypłacone akcjonariuszom za lata 2004-2022

3,3 mld PLN

wypłaconych dywidend



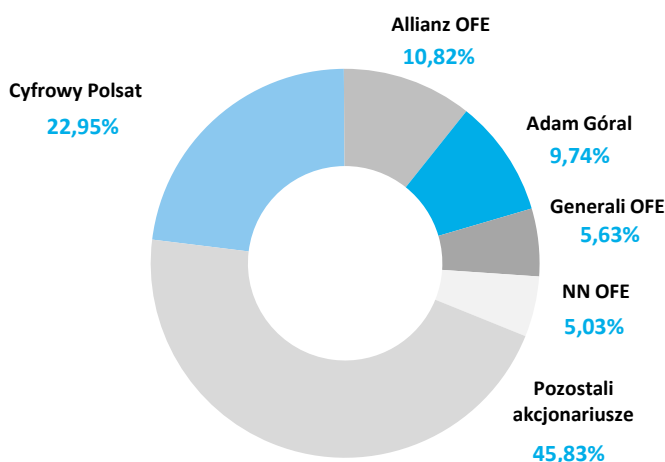
* Przed połączeniem z Softbank.

Akcje i akcjonariat

Struktura akcjonariatu

Kapitał zakładowy Spółki wynosi 83 000 303 PLN i dzieli się na 83 000 303 akcji o wartości nominalnej 1 PLN każda. Każda akcja Spółki daje prawo do jednego głosu na Walnym Zgromadzeniu. Nie ma akcji uprzywilejowanych.

Akcjonariusze posiadający bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5% udział w kapitale zakładowym / ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki **na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na dzień 24 sierpnia 2023 roku:**



Akcjonariat na dzień 24 maja 2023 roku	Liczba akcji w posiadaniu / liczba głosów z nich wynikająca	Udział w kapitale zakładowym / ogólnej liczbie głosów
Cyfrowy Polsat ¹⁾	19 047 373	22,95%
Allianz OFE ²⁾	8 979 027	10,82%
Adam Góral, Prezes Zarządu ³⁾	8 083 000	9,74%
Generali OFE ⁴⁾	4 671 188	5,63%
NN OFE ⁵⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	38 048 594	45,83%
Razem	83 000 303	100,00%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 20/2020 z dnia 31 lipca 2020 roku.

2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 13/2023 z dnia 16 maja 2023 roku.

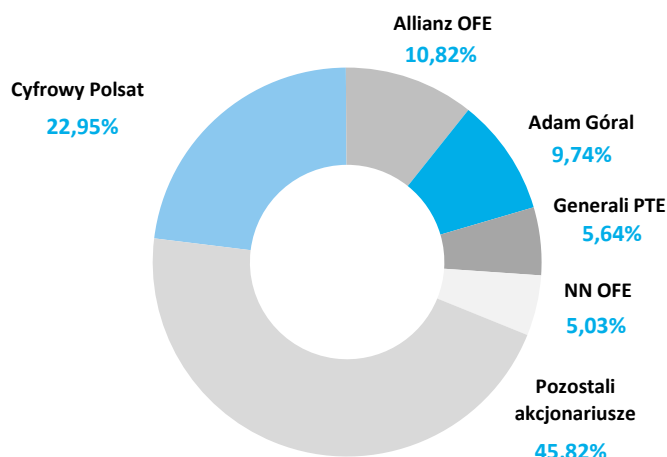
3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012 roku.

4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2023 z dnia 25 lipca 2023 roku.

5) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015 roku.

W dniu 25 lipca 2023 roku do Spółki wpłynęło zawiadomienie od Generali Powszechne Towarzystwo Emerytalne S.A., informujące o zakończeniu w dniu 21 lipca 2023 roku likwidacji NNLife OFE. We wskazanej dacie nastąpiło przeniesienie aktywów NNLife OFE do Generali OFE, w związku z czym Generali OFE posiada łącznie 4 671 188 akcji, tj. 5,63% udziału w kapitale zakładowym Spółki oraz 4 671 188 głosów na Walnym Zgromadzeniu Asseco Poland, co stanowi 5,63% udziału w ogólnej liczbie głosów.

Akcjonariusze posiadający bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5% udział w kapitale zakładowym / ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki **na dzień publikacji ostatniego raportu okresowego, tj. 24 maja 2023 roku oraz na dzień bilansowy, tj. 30 czerwca 2023 roku:**



Akcjonariat na dzień 30 czerwca 2023 roku oraz 24 maja 2023 roku	Liczba akcji w posiadaniu / liczba głosów z nich wynikająca	Udział w kapitale zakładowym / ogólnej liczbie głosów
Cyfrowy Polsat ¹⁾	19 047 373	22,95%
Allianz OFE ²⁾	8 979 027	10,82%
Adam Góral, Prezes Zarządu ³⁾	8 083 000	9,74%
Fundusze zarządzane przez Generali PTE ⁴⁾	4 684 688	5,64%
NN OFE ⁵⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	38 035 094	45,82%
Razem	83 000 303	100,00%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 20/2020 z dnia 31 lipca 2020 roku.

2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 13/2023 z dnia 16 maja 2023 roku.

3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012 roku.

4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 4/2023 z dnia 3 lutego 2023 roku (dotyczy funduszy: Generali OFE, Generali DFE, NNLife OFE, NNLife DFE).

5) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015 roku).

Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji Asseco Poland przez osoby zarządzające i nadzorujące wg stanu na dzień 24 sierpnia 2023 roku, 30 czerwca 2023 roku oraz 24 maja 2023 roku:

Imię i nazwisko	Liczba akcji	Wartość nominalna 1 akcji	Wartość nominalna wszystkich akcji
Adam Góral – Prezes Zarządu	8 083 000	1 PLN	8 083 000 PLN
Jacek Duch – Przewodniczący Rady Nadzorczej	31 458	1 PLN	31 458 PLN

Pozostali Członkowie Rady Nadzorczej oraz Zarządu nie posiadali akcji Asseco Poland w którymkolwiek z prezentowanych okresów.

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji w podmiotach powiązanych przez osoby zarządzające i nadzorujące wg stanu na dzień 24 sierpnia 2023 roku, 30 czerwca 2023 roku oraz 24 maja 2023 roku:

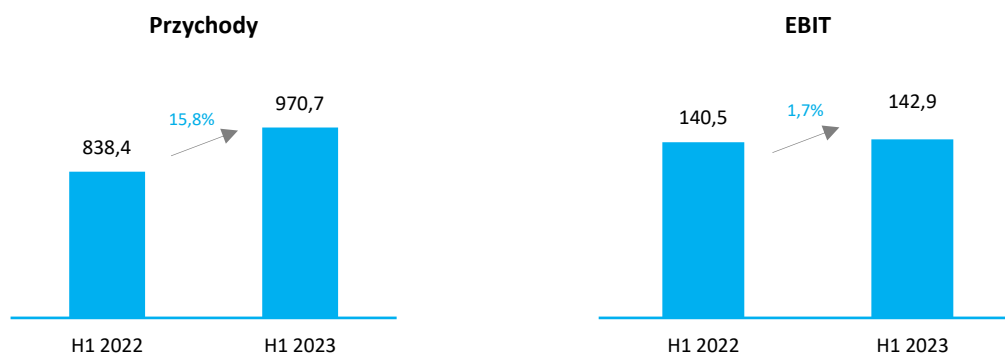
Imię i nazwisko	Podmiot powiązany	Liczba akcji	Wartość nominalna 1 akcji	Wartość nominalna wszystkich akcji
Adam Noga	Asseco South Eastern Europe	150 sztuk	10 PLN	1 500 PLN
Marek Panek	Asseco South Eastern Europe	300 sztuk	10 PLN	3 000 PLN
Zbigniew Pomianek	Asseco South Eastern Europe	700 sztuk	10 PLN	7 000 PLN
Gabriela Żukowicz	Asseco South Eastern Europe	150 sztuk	10 PLN	1 500 PLN

**Ważniejsze
wydarzenia, które
miały wpływ na wyniki
Grupy Asseco
w I półroczu 2023 roku**

ASSECO

WAŻNIEJSZE WYDARZENIA, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI GRUPY ASSECO W I PÓŁROCZU 2023 ROKU

SEGMENT ASSECO POLAND



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku oraz okres porównywalny 2022 roku:

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	6 miesięcy do 30 czerwca 2022 (przekształcone)	Zmiana H1 2023 / H1 2022
Przychody ze sprzedaży*	970,7	838,4	15,8%
EBIT	142,9	140,5	1,7%
<i>Marża EBIT</i>	<i>14,7%</i>	<i>16,8%</i>	<i>(2,1) p.p</i>
EBIT non-IFRS	154,9	147,1	5,3%
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>16,0%</i>	<i>17,5%</i>	<i>(1,5) p.p</i>
EBITDA	189,5	186,3	1,7%
<i>Marża EBITDA</i>	<i>19,5%</i>	<i>22,2%</i>	<i>(2,7) p.p</i>
CFO BT	90,3	144,1	(37,3%)
CAPEX	(43,5)	(41,5)	4,8%
Wydatki z tytułu leasingu	(8,0)	(7,1)	12,7%
FCF	38,8	95,5	(59,4%)
Wskaźnik konwersji gotówki	25,1%	64,9%	(39,8) p.p
Środki pieniężne (stan na 30 czerwca)	262,8	405,9	(35,3%)
Dług odsetkowy (stan na 30 czerwca)**	(82,4)	(80,6)	2,2%
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(3,7)</i>	<i>(1,8)</i>	<i>105,6%</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(78,7)</i>	<i>(78,8)</i>	<i>(0,1%)</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznym segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

W I półroczu 2023 roku przychody Grupy wygenerowane w segmencie Asseco Poland wyniosły 970,7 mln PLN wobec 838,4 mln PLN poprzedniego roku. Zysk operacyjny wyniósł 142,9 mln PLN wobec 140,5 mln PLN w 2022 roku. Segment Asseco Poland odpowiadał w okresie sprawozdawczym za 11% sprzedaży Grupy.



W obszarze **finansów i bankowości** w I półroczu 2023 roku Asseco Poland, będące największym kontrybutorem segmentu polskiego, kontynuowało prace z dotychczasowymi klientami, w ramach których realizowało m.in. długoterminowe umowy serwisowe, odpowiadające za ok. 40% przychodów tego obszaru.

Należy podkreślić, że w raportowanym okresie Spółka równolegle realizowała trzy projekty:

- w Banku Gospodarstwa Krajowego – transformacja centralnego systemu transakcyjnego,
- w Banku Polskiej Spółdzielczości – wdrożenie centralnego systemu transakcyjnego,
- jako kluczowy poddostawca firmy IBM, w jednym z banków komercyjnych, będących częścią globalnej grupy finansowej – wdrożenie centralnego systemu transakcyjnego.

W przypadku Banku Gospodarstwa Krajowego Asseco Poland świadczyło usługi utrzymania, optymalnego rozwoju oraz transformacji systemu def2000 do postaci otwartej, umożliwiającej dalsze utrzymanie i rozwój systemu bez istotnych ograniczeń technologicznych i prawnych najpierw na podstawie umowy z 2020 roku, a w 2022 roku podpisana została nowa umowa, na kolejne cztery lata transformacji.

Dla Banku Polskiej Spółdzielczości realizowana była, podpisana w 2021 roku, 10-letnia umowa obejmująca wdrożenie nowego centralnego systemu bankowego, w tym głównego systemu transakcyjnego i hurtowni danych oraz jego eksploatację z wykorzystaniem centrów przetwarzania danych Asseco. W ramach projektu Asseco dostarczy również system bankowości internetowej nowej generacji dla klientów detalicznych i firmowych oraz aplikację mobilną.

W odniesieniu do projektu, w którym Spółka jest kluczowym poddostawcą firmy IBM, działania skoncentrowane były na transformacji jednego z banków komercyjnych i przeniesieniu go do chmury, na aplikacyjne elementy technologiczne Asseco BooX (Bank out of the Box). W ramach projektu dokonana zostanie m.in. migracja banku z obecnie eksploatowanego do systemu Asseco Core Banking.

Spółka kontynuowała wieloletnią współpracę z największym bankiem w regionie, czyli PKO BP, w ramach której prowadziła działania związane m.in. z rozwojem i serwisem podstawowego systemu informatycznego obsługującego transakcje klientów PKO BP, systemu rozliczeń międzybankowych, w których uczestniczy bank, a także systemu służącego do zarządzania i rozliczeń kart debetowych w PKO BP.

Realizowano także kontrakt z Grupą RCI Banque na budowę portalu klienta z funkcjonalnościami leasingowymi i bankowymi. Portal umożliwi klientom i użytkownikom skorzystanie z usług chatbota i wyposażony zostanie w najnowsze rozwiązanie Asseco Advanced Customer Intelligence, pozwalające na budowanie dedykowanych ofert dla klientów instytucji finansowej.

Asseco Poland prowadziło działania sprzedażowe, mające na celu pozyskanie kolejnych projektów, zarówno w Polsce, jak i na rynkach zagranicznych.

W analizowanym okresie Spółka wspierała wzrost usługi Allegro Pay. W systemie Asseco przetwarzane są wszystkie kontrakty zawierane w ramach wdrożonej przez Allegro w 2020 roku usługi BNPL (Buy Now Pay Later). Platforma Asseco Core Banking, która jest ważnym elementem Allegro Pay, wnosi gotowe rozwiązania sprawdzone z sukcesem w obszarze bankowym i uwzględnia schematy księgowe Allegro. System Asseco m.in. przygotowuje harmonogram spłat, oblicza i księguje odsetki, rejestruje wypłatę kredytu, obsługuje rozliczenie spłat, nalicza zaległości, czy przetwarza księgowania, a sprzedawca od razu otrzymuje całą kwotę i nie musi czekać na kolejne raty wpłacane przez kupującego. Systemy Asseco wspierają Allegro Pay w obsłudze posprzedażowej klienta. Usługa jest świadczona według schematów Software as a Service, opracowanych na potrzeby instytucji finansowych, gdzie płatność odbywa się w modelu subskrypcyjnym.

Ponadto Asseco pracowało nad dalszym rozwojem platformy Asseco BooX (Bank out of the Box), która będzie podstawą oferty Spółki dla sektora bankowego w Polsce i na świecie. Asseco BooX jest pierwszą w Polsce, kompleksową platformą technologiczną i procesową do sprzedaży oraz obsługi produktów finansowych. Daje ona dostęp nie tylko do wszystkich systemów koniecznych do wykonywania usług bankowych, ale również obejmuje usługi IT BPO świadczone przez pracowników Asseco w cenie subskrypcji. Rozwiązanie, którego pierwszymi klientami są banki spółdzielcze, jest oferowane także dla banków komercyjnych i fintechów. BooX, jako mogąca działać w chmurze platforma subskrypcyjna, stanowi doskonałe rozwiązanie dla neobanków, banków podlegających konsolidacji, sandboxów testowych, regulacyjnych i rozwiązań typu marketplace (w e-commerce). Już na wczesnym etapie pozyskiwania licencji bankowej umożliwiła nowym inicjatywom udowodnienie krajowemu regulatorowi wysokiej gotowości operacyjnej. Podmioty już obecne na rynku mogą wykorzystywać jej cechy (subskrypcja, praca w sandboxie technologicznym) w procesie testowania oraz uruchamiania nowych usług. Przeprowadzenie transformacji lub konsolidacji banków to naturalne zastosowanie platformy BooX. Innowacyjność niezbędną do rozwoju instytucji finansowych zapewni zastosowanie wbudowanych w platformę rozwiązań opracowanych w ramach Asseco Innovation Hub, np. voicebotów. Asseco BooX udostępniany jest w modelu subskrypcyjnym, ale może działać również w oparciu o zakup licencji. Operacyjnie pracuje w modelach: stacjonarnym, chmurowym lub hybrydowym. Zarówno dostępność poszczególnych funkcjonalności, jak i ponoszony przez instytucje koszt zależne są od faktycznego poziomu ich wykorzystywania.

Ważnym obszarem biznesowym w segmencie Asseco Poland jest rynek bankowości spółdzielczej. Działające na rynku polskim spółki z Grupy Asseco obsługują około 80% banków spółdzielczych, z czego dużą część wspierają w obszarze nowoczesnej bankowości internetowej oferowanej w modelu Software as a Service (SaaS).

W I półroczu 2023 roku Asseco pracowało nad rozwiązaniami dla banków spółdzielczych obu polskich zrzeszeń. Między innymi kontynuowało projekt Systemu Usług SGB, który realizuje z SGB-Bank. System Usług SGB to kompleksowy pakiet modułów składających się na nowoczesny system bankowy. Asseco jest dostawcą głównego systemu transakcyjnego, bankowości internetowej oraz narzędzi analitycznych. System SGB to także szereg innych usług, które zapewniają zrzeszonym bankom spółdzielczym pełną obsługę księgową i informatyczną. Działa on w modelu chmury prywatnej, której właścicielem jest SGB-Bank. Dotychczas z tego rozwiązania korzystają 43 banki spółdzielcze.

Spółka jest także autorem unikalnego projektu – Wspólnej Platformy Informatycznej (WPI), będącej implementacją BooX (Bank out of the Box) dla banków spółdzielczych, realizowanej z bankami Grupy BPS. WPI jest pierwszym rozwiązaniem w Polsce, które można określić jako „bank w gniazdku”, zawierającym wszystko, czego potrzebuje dzisiaj nowoczesna instytucja finansowa: system transakcyjny, intuicyjne rozwiązania omnikanalowe (bankowość internetowa i mobilna, front-end procesowy), narzędzia sprawozdawcze i analityczne. Platformę można parametryzować w zależności od potrzeb. Procesy, które są podobne we wszystkich bankach (prowadzenie rachunkowości, rozliczeń, sprawozdawczości, zarządzanie ryzykami, przeciwdziałanie praniu pieniędzy, opracowywanie cen), dzięki rozwiązaniu mogą być zautomatyzowane, a w konsekwencji prowadzić do obniżenia kosztów back-office’owych w każdej z instytucji. Platforma pozwala jednocześnie na indywidualne kształtowanie niezależnych dla każdego banku obszarów, jak np. budowanie oferty handlowej. WPI dostępna jest w modelu SaaS, co zmniejsza koszty związane z utrzymaniem odrębnej infrastruktury i zasobów. Dotychczas Spółka sfinalizowała wdrożenia tej platformy w bankach spółdzielczych w Lubaczowie, Płońsku oraz Oleśnicy. Na koniec czerwca 2023 roku realizowała umowy na wdrożenie WPI w czterech kolejnych bankach spółdzielczych w Łęcznej, Radzynie Podlaskim, Bieczu i Lubartowie. Prowadzi prace związane z pozyskiwaniem następných klientów.

W raportowanym okresie Asseco realizowało umowy na uruchomienie Asseco Fraud Detection System (FDS) w ramach Centrum Usług Internetowych (CUI). W tym czasie sfinalizowano wdrożenie Asseco FDS w banku spółdzielczym we Wschowie. System ten umożliwia bankom ograniczenie ryzyka wystąpienia zagrożeń zewnętrznych i wewnętrznych związanych ze zjawiskami przestępczymi. Chroni klientów przed fraudami operacji w bankowości internetowej oraz nadużyciami wewnętrznymi. Wyposażony jest w edytor reguł, który umożliwia, w zależności od potrzeb, łatwe dodanie nowej lub zmodyfikowanie istniejącej reguły detekcyjnej. To pozwala na szybką reakcję, gdy tylko pojawi się nowy sposób działania sprawców nadużyć i przeszukanie repozytorium systemu pod kątem wystąpienia podobnych incydentów. Spółka realizowała też wdrożenie systemu do zarządzania relacjami z klientem (def3000/cSS) w jednym z banków spółdzielczych. System def3000/cSS pozwala efektywnie pozyskiwać dane o kliencie, odpowiednio zarządzać relacją z nim, sprawnie sporządzać dokumentację klienta i podejmować właściwe działania biznesowe dedykowane wybranym klientom.

W I półroczu bieżącego roku wprowadzono do oferty dedykowanej bankom spółdzielczym wirtualnego konsultanta w ramach CUI i WPI. W tym okresie podpisano umowy z 12 bankami spółdzielczymi w zakresie obsługi klienta poprzez

voicebot'a, a w 6 bankach spółdzielczych usługa odblokowania dostępu, resetu haseł i zablokowania dostępu świadczona za jego pomocą została uruchomiona produkcyjnie.

Oferta Asseco rozszerzona została także o rozwiązanie Junior dla młodzieży w wieku 13+ opartym o aplikację mobilną BSGo Junior oraz pulpit rodzica i dziecka w bankowości internetowej. Za pośrednictwem BSGo Junior nastolatkom będą mogli dokonywać płatności BLIKiem, przelewem, prosić rodzica o „kieszonkowe”, dotądować telefon komórkowy, czy gromadzić oszczędności w skarbankach. Wszystko odbywać się będzie pod kontrolą pulpitu rodzica z obsługą limitów i oznaczania operacji dziecka. W okresie sprawozdawczym Asseco zawarło 10 umów na wdrożenie rozwiązania Junior 13+ w bankowości elektronicznej.

Asseco rozpoczęło budowę ekosystemu partnerów rozszerzających usługi banków obsługiwanych przez Asseco w ramach bankowości elektronicznej, internetowej i mobilnej. Dzięki współpracy z partnerami, Asseco uruchomiło dla swoich klientów usługi kantoru internetowego, sprzedaż ubezpieczeń czy usługi trwałego nośnika. W przypadku ubezpieczeń, klienci banków spółdzielczych, pracujących na technologii Asseco, mogą skorzystać z internetowego kalkulatora wyliczającego składkę, a także uzyskują wygodny i bezpieczny dostęp do szerokiej gamy ubezpieczeń.



W okresie styczeń-czerwiec 2023 roku realizowano projekt dostosowania rozwiązań defBank-Pro i Asseco Authority Requests and Data Services (Asseco ARS) do realizacji przez banki obowiązku nałożonego przez ustawodawcę dotyczącego utworzenia Systemu Informacji Finansowej (SiNF). Celem SiNF jest przeciwdziałanie praniu pieniędzy oraz finansowaniu terroryzmu między innymi poprzez gromadzenie, przetwarzanie i udostępnianie informacji o otwartych i zamkniętych rachunkach bankowych. Prowadzone były również prace nad innymi nowymi funkcjonalnościami systemów Asseco, takimi jak na przykład moduł Informacji Zarządczej w systemie Asseco Data Analytics. Moduł ten zawiera zestaw gotowych raportów, które pozwalają na monitorowanie sytuacji biznesowej instytucji finansowej. Umożliwia m.in. przeprowadzenie dokładnej analizy biznesowej, zbadanie efektywności organizacji i jej pracowników oraz sprawdzenie skuteczności kampanii sprzedażowych i marketingowych. Ponadto w analizowanym okresie pracowano nad nowym produktem, który pozwoli bankom zaoferować ich klientom „Bezpieczny kredyt 2%” określony w ustawie z dnia 26 maja 2023 roku o pomocy państwa w oszczędzaniu na cele mieszkaniowe.

Asseco Poland zajmuje wiodącą pozycję wśród dostawców rozwiązań dla podmiotów działających na polskim rynku kapitałowym. W I półroczu 2023 roku Spółka prowadziła prace w ramach kontraktów podpisanych w poprzednich okresach sprawozdawczych, w tym m.in. projekt wdrożenia kompletu rozwiązań PROMAK NEXT wraz z platformą inwestora ePROMAK NEXT, rozwiązaniem mobilnym oraz systemem wsparcia doradztwa inwestycyjnego w Biurze Maklerskim Santander.

Podpisane zostały również kolejne kontrakty z instytucjami finansowymi dotyczące np. wdrożenia nowej wersji rozwiązania PROMAK PORTFEL. System ten pozwala dowolnie modelować i zarządzać portfelami inwestycyjnymi. Monitoruje i archiwizuje wszystkie przeprowadzone transakcje. Umożliwia budowanie na ich podstawie szczegółowych analiz i symulacji, a także – dzięki licznym możliwościom konfiguracji – tworzenie nawet najbardziej zaawansowanych strategii inwestycyjnych.

Asseco dynamicznie reaguje na zmiany rynkowe i pojawiające się trendy oraz stale rozwija swoją ofertę. Spółka realizuje projekt inwestycyjny PROMAK NEXT związany z nową linią produktową nowoczesnych, wysoko zautomatyzowanych rozwiązań chmurowych dla biur i domów maklerskich. Architektura PROMAK NEXT oparta jest o miniaplikacje, które pozwalają na łatwą rozbudowę rozwiązania oraz szybką integrację z innymi produktami lub usługami klientów. Przy projektowaniu PROMAK NEXT przyjęto podejście cloud agnostic, co oznacza, że partnerzy Asseco nie są wiązani z jedną wybraną chmurą obliczeniową, lecz mają w tym zakresie pełną dowolność wyboru.

Asseco Poland jest uznanym dostawcą rozwiązań klasy Business Intelligence na polskim rynku, który dotychczas wdrożył ponad 20 hurtowni danych w instytucjach finansowych. W okresie sprawozdawczym realizowano m.in. zawartą w ubiegłym roku z jednym z domów maklerskich umowę na zaprojektowanie, zbudowanie i wdrożenie hurtowni danych wraz z narzędziami raportowymi oraz późniejsze utrzymanie i rozwój systemu.

To pierwszy tego typu projekt w domu maklerskim w Polsce, którego celem jest uproszczenie i zwiększenie efektywności procesów pozyskiwania i wykorzystywania danych rozproszonych w organizacji.



W I półroczu 2023 roku w obszarze administracji publicznej kontynuowana była współpraca z ważnymi instytucjami sektora publicznego, takimi jak Zakład Ubezpieczeń Społecznych (ZUS), Narodowy Fundusz Zdrowia (NFZ), Ministerstwo Finansów, Ministerstwo Sprawiedliwości, Agencja Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR), Kasa Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego (KRUS) czy Główny Inspektorat Transportu Drogowego (GITD).

W okresie sprawozdawczym Asseco realizowało działania w ramach podpisanej w 2022 roku umowy na świadczenie usług wsparcia eksploatacji i utrzymania Kompleksowego Systemu Informatycznego ZUS (KSI ZUS).

Spółka realizowała też podpisaną w ubiegłym roku umowę ramową na modyfikację i rozbudowę oprogramowania KSI ZUS. Na koniec czerwca 2023 roku, w ramach tej umowy realizowano 7 umów wykonawczych, 6 z nich zawarto w I półroczu 2023 roku. Umowy wykonawcze dotyczą:

- wprowadzenia funkcjonalności umożliwiającej obsługę świadczeń przyznawanych dotychczas wyłącznie w systemach informatycznych ZETO (umowa podpisana w 2022 roku),
- modyfikacji KSI ZUS polegającej na „uporządkowaniu i racjonalizacji systemu ubezpieczeń społecznych (część 2)” (umowa podpisana w I półroczu 2023 roku),
- dostosowania aplikacji KSI w zakresie rozwiązania problemu kończącej się puli wewnętrznych identyfikatorów kompletów dokumentów rozliczeniowych (umowa podpisana w I półroczu 2023 roku),
- dostosowania systemu KSI do umożliwienia uproszczonego przenoszenia świadczeń z SI ZETO do KSI ZUS (umowa podpisana w I półroczu 2023 roku),
- obsługi waloryzacji świadczeń emerytalno-rentowych w roku 2023 (umowa podpisana w I półroczu 2023 roku),
- budowy aplikacji mobilnej dla lekarzy i asystentów medycznych (umowa podpisana w I półroczu 2023 roku),
- elektronicznej wymiany danych pomiędzy ZUS a Ministerstwem Finansów na potrzeby prowadzenia egzekucji administracyjnej przez organy egzekucyjne (umowa podpisana w I półroczu 2023 roku).

Dodatkowo w okresie styczeń-czerwiec 2023 roku Asseco realizowało 10 umów wykonawczych w ramach zawartej w 2018 roku umowy ramowej na modyfikację i rozbudowę oprogramowania KSI ZUS. Dotyczą one:

- optymalizacji funkcji aplikacji interakcyjnych wspierających pracowników ZUS w realizacji zadań w procesach (umowa podpisana w 2020 roku),
- dostosowania systemu KSI do zmian legislacyjnych wynikających z Ustawy o zmianie ustawy o postępowaniu egzekucyjnym w administracji oraz niektórych innych ustaw (umowa podpisana w 2020 roku),
- optymalizacji aplikacji zasiłkowych w zakresie bezpieczeństwa informacji (umowa podpisana w 2021 roku),
- optymalizacji funkcji aplikacji interakcyjnych wspierających pracowników ZUS w realizacji zadań w procesach [CRKZ] (umowa podpisana w 2021 roku),
- uporządkowania i racjonalizacji systemu ubezpieczeń społecznych 2021 [grudzień 2021 roku – marzec 2022 roku] (umowa podpisana w 2021 roku),
- automatyzacji procesów aplikacji E2 w zakresie obsługi spraw emerytalno-rentowych i integracji z Elektroniczną Platformą Wymiany Dokumentów (umowa podpisana w 2022 roku),
- obsługi waloryzacji świadczeń emerytalno-rentowych w roku 2022 oraz przyznania i wypłaty świadczenia wyrównawczego dla osób uprawnionych do wcześniejszej emerytury z tytułu opieki nad dziećmi wymagającymi stałej opieki oraz obsługi emerytur pomostowych (umowa podpisana w 2022 roku),

- dostosowania systemów informatycznych do prezentowania w aplikacjach dziedzinowych KSI i aplikacji autorskiej PESEL KEP rozszerzonego zakresu informacji pozyskiwanych przez Zakład ze zbiorów rejestru PESEL oraz pozyskiwania elektronicznie skróconych odpisów aktów stanu cywilnego z Rejestru Stanu Cywilnego (umowa podpisana w 2022 roku),
- dostosowania systemu KSI do obsługi wniosków o świadczenia w drodze wyjątku i rodzicielskie świadczenia uzupełniające (umowa podpisana w 2022 roku),
- modyfikacji KSI ZUS polegającej na odmiejszczeniu obsługi spraw zasiłkowych (umowa podpisana w 2022 roku).

Spółka realizowała także dla ZUS umowy dotyczące przygotowania systemów informatycznych KSI oraz Portalu PUE do zadań:

- wynikających z realizacji Ustawy o szczególnych rozwiązaniach związanych z zapobieganiem, przeciwdziałaniem i zwalczaniem COVID-19, innych chorób zakaźnych oraz wywołanych nimi sytuacji kryzysowych (do podpisanej w 2020 roku umowy do końca czerwca 2023 roku zawarto 14 aneksów – 5 w 2020 roku, 6 w 2021 roku, 2 w 2022 roku, 1 w I półroczu 2023 roku),
- wynikających z realizacji Ustawy o Polskim Bonie Turystycznym (do podpisanej w 2020 roku umowy do końca czerwca 2023 roku zawarto 8 aneksów – 3 w 2020 roku, 2 w 2021 roku, 2 w 2022 roku, 1 w I półroczu 2023 roku),
- związanych z obsługą programu „Dobry start” (do podpisanej w 2021 roku umowy do końca czerwca 2023 roku zawarto 5 aneksów – 3 w 2021 roku, 2 w 2022 roku),
- związanych z obsługą rodzinnego kapitału opiekuńczego (RKO) oraz dofinansowania opłaty rodzica za pobyt dziecka w żłobku, tzw. dopłata do żłobków (do podpisanej w 2021 roku umowy do końca czerwca 2023 roku zawarto 6 aneksów – 3 w 2022 roku, 3 w I półroczu 2023 roku),
- związanych z wypłatą świadczenia wychowawczego w ramach programu „Rodzina 500+” (do podpisanej w 2021 roku umowy do końca czerwca 2023 roku zawarto 5 aneksów – 4 w 2022 roku, 1 w I półroczu 2023 roku),
- związanych ze zmianą zasad rozliczania i opłacania składki na ubezpieczenie zdrowotne – „Polski Ład” (do podpisanej w 2022 roku umowy do końca czerwca 2023 roku zawarto 5 aneksów – wszystkie w 2022 roku),
- wynikających z realizacji Ustawy o pomocy obywatelom Ukrainy w związku z konfliktem zbrojnym na terytorium tego państwa, związanych z przyznawaniem i wypłatą świadczeń socjalnych dla ukraińskich uchodźców (do podpisanej w 2022 roku umowy zawarto 5 aneksów – 3 w 2022 roku, 2 w I półroczu 2023 roku).

Do 28 kwietnia 2023 roku Asseco Poland realizowało działania w ramach umowy z ARiMR z 2019 roku dotyczącej rozwoju i utrzymania systemu SIA. W oparciu o podpisany w 2021 roku aneks, stanowiący zamówienie uzupełniające do ww. umowy, Spółka prowadziła także prace obejmujące wykonanie aplikacji IRZplus wspierającej rejestrację zwierząt.

Ponadto w analizowanym okresie Asseco koncentrowało się projekcie budowy Systemu Obsługi Beneficjenta (CSOB) wraz z wdrożeniem, usługą utrzymania i rozwoju oraz dostarczeniem sprzętu i oprogramowania wspierającego. Wdrożenie CSOB jest kluczowym etapem procesu cyfryzacji Agencji – dzięki planowanej integracji z rozwijaną internetową Platformą Usług Elektronicznych (PUE) dedykowaną do elektronicznej komunikacji z beneficjentami, cały proces obsługi wniosków pomocowych będzie elektroniczny – wyeliminowana zostanie potrzeba posługiwania się dokumentami papierowymi. Założeniem projektu jest wykorzystanie w budowanym rozwiązaniu technicznej platformy zarządzania procesami biznesowymi, dzięki temu czas budowy systemu będzie znacznie krótszy niż w przypadku tradycyjnego procesu wytwórczego. Standaryzacja procedur obsługi działań pomocowych realizowanych przez różne departamenty ARiMR oraz mechanizmy automatyzacji, jakie udostępni wybrana platforma techniczna, umożliwią skrócenie czasu potrzebnego do uruchomienia kolejnych programów pomocowych, usprawnienie obsługi wniosków wewnątrz Agencji oraz podniesienie jakości obsługi rolników.

Dla Ministerstwa Sprawiedliwości Spółka realizowała:

- zawartą w 2020 roku i aneksowaną w latach 2020-2021 umowę na budowę, 3-letnie utrzymanie i rozwój systemu obsługującego Krajowy Rejestr Zadłużonych (KRZ), który usprawnia postępowania restrukturyzacyjne i upadłościowe,
- zawartą w 2020 roku i aneksowaną w I półroczu 2023 roku umowę uzupełniającą do umowy z 2017 roku na utrzymanie, modyfikacje i szkolenia dla systemu teleinformatycznego Elektroniczne Księgi Wieczyste (EKW).

W okresie sprawozdawczym podpisano z Ministerstwem Sprawiedliwości 45-miesięczny kontrakt na utrzymanie i rozwój Krajowego Rejestru Sądowego (KRS).

W pierwszych sześciu miesiącach 2023 roku Asseco prowadziło również działania w ramach podpisanej w 2022 roku 2-letniej umowy na utrzymanie i rozwój Systemu Las, będącego zintegrowanym składnikiem System Informatycznego Lasów Państwowych (SILP).

W raportowanym okresie Asseco Poland realizowało 10-letnią, obowiązującą do marca 2023 roku, umowę dla Głównego Inspektoratu Transportu Drogowego (GITD) w zakresie utrzymania systemu teleinformatycznego dla Centrum Automatycznego Nadzoru nad Ruchem Drogowym (CANARD). W marcu 2023 roku podpisana została nowa, 6-letnia umowa na utrzymanie i rozwój systemu teleinformatycznego CPD CANARD. Centralny system przetwarzania wspiera GITD w zakresie wykrywania wykroczeń drogowych, a także obsługi procesu mandatowego oraz procesu płatności i windykacji. W ramach odrębnej umowy zawartej w 2022 roku Spółka realizuje dla GITD projekt obejmujący swoim zakresem budowę, utrzymanie i rozwój systemu teleinformatycznego Centralnej Ewidencji Naruszeń 2.0., który docelowo zastąpi obecny system Centralnej Ewidencji Naruszeń 1.0. Nowy system będzie wspierał zadania służb przeprowadzających kontrole drogowe oraz kontrole w przedsiębiorstwach, w ramach ich uprawnień wynikających z ustawy o transporcie drogowym.

Asseco Poland prowadziło też działania dla Resortu Finansów, obejmujące projekty utrzymania i rozwoju systemów celno-podatkowych realizowanych w ramach dofinansowywanego przez Unię Europejską programu „Platforma Usług Elektronicznych Skarbowo-Celnych (PUESC)”. Wartym wyróżnienia projektem realizowanym wspólnie z firmą T4B Sp. z o.o. w ramach ww. programu jest utrzymanie i rozwój systemu Cyfrowa Granica. Jest to bardzo zaawansowane i nowoczesne rozwiązanie, które zapewnia efektywną obsługę osób i podmiotów na przejściach granicznych z wykorzystaniem mechanizmów automatycznej wymiany danych m.in. z Systemem Straży Granicznej oraz automatycznej identyfikacji pojazdów i sterowania ruchem. W styczniu 2022 roku zakończono uruchomienie produkcyjne systemu Cyfrowa Granica we wszystkich 53 lokalizacjach w obrębie drogowych i kolejowych przejść granicznych oraz granicznego ruchu lotniczego i morskiego. Usługi wsparcia utrzymania i rozwoju systemu będą świadczone przez okres 4 lat.

W I połowie 2023 roku Spółka, w konsorcjum z firmą Pentacomp, realizowała dla Ministerstwa Finansów reprezentowanego przez Izbę Administracji Skarbowej w Krakowie kontrakt na rozwój, modernizację i utrzymanie komponentów Systemu Informacyjnego Skarbowo-Celnego (SISC) w obszarze Obrotu Towarowego z Krajami Trzecimi i Przemieszczeń Akcyzowych. Ponadto – dla tego samego klienta – Asseco Poland prowadziło prace w zakresie rozbudowy, modernizacji i rozwoju systemu ZEFIR2, obsługującego pobór i rozliczenia finansowe należności celno-podatkowych na rzecz Skarbu Państwa oraz budżetu UE. W obu kontraktach Spółka rozbudowuje i utrzymuje wykonane wcześniej przez siebie systemy. Celem jest przede wszystkim dostosowanie do nowych regulacji prawnych UE zawartych w unijnym kodeksie celnym, jak również wielu regulacji krajowych, m.in. zmian w rozliczeniach podatku akcyzowego czy VAT.

Asseco Poland jest jednym z największych dostawców rozwiązań i usług IT dla sektora **ochrony zdrowia**. Obecnie współpracuje z ponad 400 szpitalami w całej Polsce. Z kolei w segmencie obejmującym gabinety lekarskie, średnie i małe przychodnie oraz praktyki lekarskie obsługuje 9,4 tys. lokalizacji (36,9 tys. użytkowników), co stanowi ok. 40% rynku.

W I półroczu 2023 roku Asseco wygrało kolejne postępowania przetargowe dotyczące m.in. dostawy i wdrażania e-usług czy aplikacji w:

- szpitalach wojskowych podległych Ministerstwu Obrony Narodowej,
- Regionalnym Szpitalu w Kołobrzegu,
- Samodzielnym Publicznym Specjalistycznym Zakładzie Opieki Zdrowotnej „Zdroje” w Szczecinie,
- Wojewódzkim Szpitalu Specjalistycznym im. Św. Rafała w Czerwonej Górze.

W wyniku realizacji kontraktów Asseco wdraża oprogramowanie, które ma przede wszystkim usprawnić rejestrację pacjentów na wizyty, ułatwić im sprawdzanie wyników badań, a także umożliwić dostęp do dokumentacji medycznej online. Nowe e-usługi są w pełni zintegrowane z obecnymi rozwiązaniami działającymi w szpitalach, w tym Szpitalnymi Systemami Informatycznymi – HIS i zarządzania jednostką – ERP.

W raportowanym okresie Asseco Poland prowadziło działania w ramach podpisanej w ubiegłym roku z Urzędem Marszałkowskim Województwa Kujawsko-Pomorskiego umowy na przygotowanie i wdrożenie Regionalnego Repozytorium Elektronicznej Dokumentacji Medycznej. W efekcie współpracy, oprócz niezbędnej infrastruktury, dostarczone będą repozytorium EDM dla dokumentacji medycznej i obrazowej, Portal Pacjenta, Portal Personelu oraz zostaną wykonane niezbędne integracje z podmiotami leczniczymi.

Kolejnym projektem, w którym Asseco brało udział w I połowie bieżącego roku jest „Małopolski System Informacji Medycznej (MSIM)”. Jego celem jest zwiększenie dostępności i poprawa jakości e-usług świadczonych w sektorze ochrony zdrowia poprzez utworzenie i rozwój wspólnej platformy na poziomie regionalnym, umożliwiającej przetwarzanie i przesyłanie danych medycznych pomiędzy jednostkami medycznymi w województwie małopolskim. W ramach umów podpisanych z podmiotami leczniczymi, Asseco realizowało prace związane z integracją ich systemów z platformą regionalną MSIM.

Spółka realizowała również w szpitalach umowy utrzymaniowe wdrożonych już systemów, które odpowiadały za ponad 50% przychodów wygenerowanych w obszarze świadczeniodawców.

Asseco jest dostawcą systemu informatycznego – Bank Krwi – dla 17 Centrów Krwiodawstwa i Krwiolecnictwa (w Bydgoszczy, Gdańsku, Kaliszu, Katowicach, Kielcach, Krakowie, Lublinie, Łodzi, Olsztynie, Poznaniu, Radomiu, Rybniku, Rzeszowie, Słupsku, Szczecinie, Warszawie i we Wrocławiu) oraz Wojskowego Centrum Krwiodawstwa i Krwiolecnictwa. Głównym celem systemu jest wspomaganie zarządzania w Centrum Krwiodawstwa związane z rejestracją dawców, organizacją poboru krwi, obsługą laboratorium oraz produkcją i dystrybucją składników krwi w sposób zapewniający bezpieczeństwo dawcy i pacjenta. W okresie sprawozdawczym Asseco wprowadziło do systemu możliwość obsługi więcej niż jednego Banku Krwi w ramach jednego szpitala.

Spółka bierze udział w realizowanym przez Centrum Systemów Informatycznych Ochrony Zdrowia projekcie budowy systemu informatycznego e-krew. Nowe rozwiązanie wpłynie na poprawę jakości usług medycznych, usprawniając wymianę danych pomiędzy podmiotami uczestniczącymi w procesie pobierania krwi i stosowania jej w leczeniu oraz zapewniając skuteczne zarządzanie uzyskiwanymi i wykorzystywanymi danymi. Asseco jest w tym projekcie odpowiedzialne za wytworzenie oprogramowania do ekstrakcji danych z systemów lokalnych w 18 Centrach Krwiodawstwa i Krwiolecnictwa do systemu centralnego e-krew.

W analizowanym okresie Asseco Poland, w konsorcjum z Kamssoft, realizowało podpisane w 2019 roku umowy z Narodowym Funduszem Zdrowia na utrzymanie i rozwój Systemu Informatycznego Wspomagania Działalności NFZ – SIWDzNFZ.

Wykorzystując wieloletnie doświadczenia w informatyzacji placówek medycznych, Spółka systematycznie rozwija pakiet swoich rozwiązań dedykowanych szpitalom, przychodniom i gabinetom lekarskim. Jednym z realizowanych w I półroczu 2023 roku projektów była aplikacja Pulpity Medyczne (Asseco Medical Patient Desktop), która udostępniana jest w ramach systemu dla szpitali Asseco Medical Management Solutions (AMMS). Dzięki aplikacji lekarze mają dostęp do tych danych, których aktualnie potrzebują, bez konieczności przeglądania wielu modułów AMMS. Na jednym ekranie widzą całą historię choroby pacjenta, wyniki badań, przebyte zabiegi i inne informacje dotyczące jego stanu zdrowia. Ponadto aplikacja umożliwi porównywanie dwóch wyników badań na jednym ekranie, co ułatwia analizę i podejmowanie trafnych decyzji diagnostycznych.

Asseco rozwija też swoje aplikacje przeznaczone dla pacjentów: Informacje Medyczne (zarządzanie informacjami udostępnianymi przez jednostki medyczne), Apteczka Medyczna (zarządzanie lekami) i Moje Pomiarzy (samodzielne monitorowanie stanu zdrowia przez pacjentów). Dzięki integracji rozwiązań Moje Pomiarzy i Informacje Medyczne informacje o różnych parametrach zdrowotnych pacjentów trafiają bezpośrednio do gabinetu lekarza i są zapisywane w historii choroby.

Cyfryzacja służby zdrowia pozwala nie tylko na uproszczenie i przyspieszenie funkcjonujących procesów, ale otwiera też możliwości budowy nowych, innowacyjnych usług. W 2021 roku Asseco powołało spółkę **Krajowy Operator Chmury Medycznej (Chmura dla zdrowia)**, której celem jest umożliwienie jednostkom medycznym – we współpracy z Chmurą Krajową – świadczenia usług w modelu SaaS (Software as a Service) z zachowaniem najwyższych standardów

bezpieczeństwa. Chmura dla zdrowia specjalizuje się we wdrożeniach EDM w chmurze. Zwiększa bezpieczeństwo przechowywanych i udostępnianych danych oraz umożliwia elektroniczne rozliczanie programu Profilaktyka 40 PLUS. Do korzystania z chmury obliczeniowej zachęca także polski prawodawca w Uchwale Nr 6 Rady Ministrów z dnia 11 stycznia 2022 roku w sprawie przyjęcia Polityki zakupowej państwa. Podkreśla, że przynosi ona korzyści i nowe możliwości dla organizacji, które z niej korzystają. Jako zasadne wskazuje on takie formułowanie wymagań w dokumentacji postępowań, aby uwzględnić w nich usługi chmurowe, co zapewni polskim zamawiającym dostęp do najnowszych i innowacyjnych rozwiązań. Zaleca, aby zamawiający, przygotowując postępowanie o udzielenie zamówienia, tam, gdzie to możliwe, wymagał korzystania przez wykonawców z usług chmurowych lub je premiował, jak również wymagał od dostawców usług chmurowych posiadania certyfikatów potwierdzających ich zdolność do świadczenia tych usług zgodnie z normami i najlepszymi praktykami. Obecnie Krajowy Operator Chmury Medycznej współpracuje z około 300 klientami.

Chmura dla zdrowia stanowi także atrakcyjną propozycję dla innych firm produkujących oprogramowanie dla sektora ochrony zdrowia. Firmy te, zamiast rozwijać własne rozwiązania z obszaru EDM, mogą skorzystać z usługi oferowanej przez Chmurę dla zdrowia i dostarczyć ją swoim klientom. Aktualnie już blisko 10 firm skorzystało z tej opcji.

Placówkom ochrony zdrowia korzystającym z Chmury dla zdrowia został w I półroczu 2023 roku udostępniany nowy produkt – e-Ankieta. Jej podstawowym zadaniem jest bezpieczna obsługa procesu zbierania różnego rodzaju informacji od świadczeniobiorców. Pozwala na definiowanie oraz zarządzanie wzorami ankiet, ułatwia prowadzenie akcji ankietowych wśród pacjentów i umożliwia analizę statystyczną odpowiedzi. Ponadto umożliwia monitorowanie stopnia wykonania programów terapeutycznych rozliczanych przez NFZ. Spółka planuje w kolejnych krokach wprowadzenie Portalu Pacjenta, Portalu Doktora i Portalu Regionalnego dla grup jednostek leczniczych. Są to dedykowane ekrany, zbudowane z przesuwanych widżetów, prezentujących pożądane dane w optymalnej i konfigurowalnej dla danej grupy docelowej formie.

Asseco Poland jest uznanym dostawcą rozwiązań i usług szytych na miarę, których odbiorcami są krajowe i międzynarodowe instytucje związane z **bezpieczeństwem**. Dotychczas Spółka sfinalizowała ponad 70 zaawansowanych technologicznie projektów dla agencji Unii Europejskiej i NATO. Wśród jej klientów są takie instytucje jak Sojusz Północnoatlantycki (NATO), Europejska Agencja Ochrony Granic (Frontex), Europejska Agencja Chemikaliów (ECHA), Europejska Agencja Obrony (EDA), Europejska Agencja Kosmiczna (ESA), Ministerstwo Obrony Narodowej czy Narodowe Centrum Bezpieczeństwa Cyberprzestrzeni.

W okresie sprawozdawczym Asseco Poland, w konsorcjum ze spółką JSW Nowe Projekty, kontynuowało realizację podpisanej z Polską Agencją Żeglugi Powietrznej umowy na utrzymanie i rozwój systemu PansaUTM do cyfrowej koordynacji lotów bezzałogowych statków powietrznych (BSP) oraz cyfrowego zarządzania wnioskami i zgodami na loty. System przekazuje informacje o operatorach, ich uprawnieniach i dronach, co optymalizuje proces oceny wniosków na loty BSP. Dzięki funkcjonalności dFPL (drone Flight Plan), umożliwia także elektroniczne tworzenie misji wykonywanych poza zasięgiem wzroku. Ponadto system prezentuje ukształtowanie terenu wraz z uwzględnieniem aktualnych warunków pogodowych, usprawniając planowanie, weryfikację i akceptację misji BSP.

Asseco Poland – przy wsparciu ComCERT-u – jest zaangażowane w projekt CYBER4DE – „Cyber Rapid Response Toolbox for Defence Use”, który rozpoczął się w grudniu 2021 roku. Konsorcjum, w skład którego poza Spółką wchodzi osiem innych firm z krajów UE, opracuje oraz wdroży narzędzia szybkiego reagowania na incydenty cybernetyczne na poziomie krajowym i międzynarodowym. W ramach CYBER4DE firmy z Polski, Litwy, Estonii, Francji, Chorwacji, Włoch i Rumunii przygotują łatwy do wdrożenia, modułowy i skalowalny zestaw narzędzi. Zostanie on wykorzystany przez zespoły szybkiego reagowania w dziedzinie cyberbezpieczeństwa (CRRT) w ramach PESCO, usprawniając i podnosząc skuteczność działań operacyjnych. Do połowy 2024 roku powstanie w pełni funkcjonalny, łatwy do wdrożenia zestaw narzędzi cybernetycznych nowej generacji na potrzeby obronności (TRL7 / TRL8) składający się z czterech głównych modułów – Workplace, Sensors, Back-office oraz Cloud services.

Asseco umacnia swoją pozycję w segmencie doradztwa w obszarze cyberbezpieczeństwa dzięki spółce **ComCERT**. ComCERT jest pierwszą w Polsce firmą doradcą, specjalizującą się w usługach typu CERT (Computer Emergency Response Team) dla przedsiębiorstw i instytucji, niezwiązaną z żadnym operatorem telekomunikacyjnym. Eksperti ComCERT analizują podatności na ataki hakierskie w systemach klientów, wspierają ich w czasie incydentu i analizują stan systemów po zdarzeniu. Na styku tych trzech usług rozwijają także zespoły Centrum Operacji Cyberbezpieczeństwa (Security Operations Center, SOC) u klientów – nie tylko aktywnie pomagając w utrzymaniu wysokiego poziomu bezpieczeństwa sieci, ale również poszerzając ich kompetencje. Prowadzą w outsourcingu komórki SOC dla kilku największych podmiotów w Polsce. ComCERT dysponuje kompetencjami w zakresie projektowania, wdrażania oraz

utrzymywania rozwiązań sprzętowych i programowych wiodących światowych producentów. Jego oferta obejmuje też własny produkt do zabezpieczania kodu oprogramowania. Skuteczność zastosowanej w nim technologii została zweryfikowana przez izraelskich ekspertów z TSG IT Advanced Systems i uznana za unikatową. W ofercie spółki znajduje się również portal CTI – C3TI, czyli nowa odsłona usługi Cyber Threat Intelligence (CTI). C3TI jest autorskim portalem ComCERT, służącym do gromadzenia, przetwarzania i przekazywania informacji o zdarzeniach cyberbezpieczeństwa. Rozwiązanie jest dostępne w wygodnej formie webowej.

ComCERT bierze udział w projektach badawczo-rozwojowych w obszarze cyberbezpieczeństwa. Jest m.in. liderem konsorcjum, w skład którego wchodzi również Politechnika Warszawska i Cryptomage, w projekcie stworzenia systemu wspomagania detekcji i obrazowania ataków APT (Advanced Persistence Threat). Projekt otrzymał dofinansowanie Narodowego Centrum Badań i Rozwoju w ramach Programu Krajowego CyberSecIdent (IV konkurs CyberSecIdent – Cyberbezpieczeństwo i e-Tożsamość), który nakierowany jest na podniesienie bezpieczeństwa cyberprzestrzeni Polski poprzez zwiększenie dostępności rozwiązań sprzętowych i programistycznych.

W omawianym okresie spółka dostarczała i integrowała rozwiązania czołowych producentów i wspierała klientów w budowaniu procesów w obszarze zarządzania incydentami. Realizowała m.in. umowę z Poczta Polska obejmującą usługi z zakresu SOC, szkoleń oraz usług zaawansowanych. Realizowane były również zadania związane z dostarczeniem i wdrożeniem systemów cyberbezpieczeństwa dla Mazowieckiego Szpitala Bródnowskiego. W analizowanym okresie ComCERT podpisał umowę z Miastem Rzeszów na budowę Centrum Cyberbezpieczeństwa, którego zadaniem będzie monitorowanie cyberbezpieczeństwa i reagowanie na potencjalne incydenty.

W I półroczu Spółka podpisała nowe umowy, m.in. z firmami z sektora telekomunikacyjnego w zakresie wsparcia w budowie zespołu SOC, usług cyberbezpieczeństwa czy testów penetracyjnych.

ComCERT współpracuje z innymi spółkami z Grupy Asseco przy realizacji projektów z zakresu cyberbezpieczeństwa. Przykładowo, wspólnie z Asseco Poland, bierze udział w projekcie CYBER4DE – „Cyber Rapid Response Toolbox for Defence Use” a także – jako podwykonawca Asseco Data Systems – świadczy usługi związane z utrzymaniem wdrożonych w Republice Togijskiej rozwiązań CERT i SOC.

Dodatkowo ComCERT prowadzi prace przygotowawcze do wsparcia klientów w dostosowaniu się do regulacji związanych z nowelizacją Ustawy o krajowym systemie cyberbezpieczeństwa, jak również opublikowanej 27 grudnia 2022 roku w Dzienniku Urzędowym UE dyrektywy w sprawie środków na rzecz wysokiego wspólnego poziomu cyberbezpieczeństwa na terytorium Unii (dyrektywa NIS 2). Państwa członkowskie muszą przyjąć przepisy niezbędne do wykonania dyrektywy NIS 2 do 17 października 2024 roku. Spółka planuje również przełomowe działania w obszarze dostarczania rozwiązań pozwalających przeprowadzać praktyczne ćwiczenia z reagowania na cyberataki.

ComCERT aktywnie udziela się w międzynarodowych środowiskach, m.in. został partnerem publikacji nt. zmierzchu neutralności technologii cyfrowych, która miała swoją premierę na World Economic Forum w Davos. Spółka kolejny rok z rzędu dostała akredytację na członkostwo w prestiżowych europejskich inicjatywach zrzeszających najlepsze zespoły CSIRT – FIRST (Forum of Incident Response and Security Teams) oraz TF-CSIRT (Task Force – Computer Security Incident Response Team). Przedstawiciele ComCERT od wielu lat wspierają inne zespoły CSIRT w budowaniu struktur oraz późniejszym ich rozwoju. W ostatnim czasie przyczynili się do sukcesu botswańskiego zespołu CSIRT, który przy ich wsparciu został pełnoprawnym członkiem prestiżowego Forum of Incident Response and Security Teams.

W segmencie **przedsiębiorstw** Asseco współpracuje z klientami z sektorów: **telekomunikacyjnego i energetycznego**.

W I półroczu 2023 roku Asseco Poland kontynuowało prace dla wiodących grup energetycznych w ramach wcześniej podpisanych umów i pozyskanych nowych zleceń. Spółka jest liderem wśród polskich producentów rozwiązań informatycznych dla krajowego sektora energetycznego. Oferowany przez nią Asseco Utility Management Solutions (AUMS) stanowi zestaw zintegrowanych ze sobą produktów zapewniających kompleksową obsługę wielu obszarów działalności tego sektora. W Polsce ponad 60% rachunków za energię jest generowanych w oparciu o AUMS Billing & CIS (system do rozliczeń i obsługi klientów). Wśród krajowych firm, które wybrały system bilingowy AUMS są koncerny energetyczne: Enea, Energa, Tauron, PGE.



W I półroczu Asseco realizowało dwa ważne projekty transformacji cyfrowej w polskim sektorze utilities. Zakończono migrację danych i algorytmów do systemu AUMS (obszar dystrybucji i sprzedaży) dla ponad 6 mln klientów Grupy Tauron. Scentralizowany system zapewnia realizację wszystkich procesów obsługi klienta od pozyskania odczytu do rozliczenia. Skonsolidowany system jest doskonałą platformą pozwalającą na dalszy rozwój i wzrost wydajności i jakości obsługi klientów oraz pozwala spółce Tauron na przygotowanie się i sprostaniu nowym wyzwaniom także w zakresie integracji z platformą CSIRE. Sfinalizowano także projekt budowy i wdrożenia największego systemu bilingowego w branży energetycznej w Europie Środkowo-Wschodniej w PGNiG Obrót Detaliczny. Z nowego rozwiązania korzysta obecnie ponad 7 mln odbiorców gazu i energii elektrycznej w Polsce. W pełni skalowalne rozwiązanie, wspólnie z systemem klasy CRM, zapewnia kompleksowe wsparcie sprzedaży oraz obsługi klienta na rynku masowym. Nastąpiło pełne scentralizowanie i ujednoczenie procesów, a przez to sprawniejsze zarządzanie największą w kraju bazą umów gazowych.

W raportowanym okresie Asseco Poland realizowało zawartą z PSE umowę na wykonanie usługi migracji danych do Centralnego Systemu Informacji Rynku Energii (CSIRE). Celem współpracy jest przygotowanie danych niezbędnych do uruchomienia CSIRE. W ramach projektu Asseco tworzy specjalistyczne oprogramowanie wykorzystujące rozwiązania chmurowe. Pozwoli to na znacznie lepszą skalowalność przetwarzania danych, co jest kluczowe przy tak dużym projekcie.

W CSIRE będą gromadzone oraz przetwarzane informacje niezbędne do realizacji określonych w przepisach prawa procesów na rynku energii, m.in. sprzedaż energii elektrycznej i dokonywanie rozliczeń za jej dostarczenie czy zmiany sprzedawcy energii elektrycznej. Najważniejsze zadania CSIRE to zapewnienie skutecznej i bezpiecznej wymiany informacji na rynku energii elektrycznej, co pozwoli jego uczestnikom realizować ich ustawowe prawa i obowiązki. CSIRE ujednoczy oraz usprawni procesy na rynku i przepływ informacji pomiędzy jego uczestnikami. Umożliwi odbiorcom końcowym bezpłatny dostęp do własnych informacji rynku energii (w tym danych pomiarowych), a także poprawi konkurencyjność w sektorze. Zapewni także bezpłatny dostęp do wybranych danych statystycznych, wynikających z procesów rynku energii oraz do danych umożliwiających uczestnikom rynku oferowanie nowych produktów i usług.

Asseco Poland rozwija także system AUMS Market Connector. Rozwiązanie, budowane do uruchomienia w modelu zarówno on-premise, jak i SaaS, zostało stworzone z myślą o sprzedawcach energii i gazu, podmiotach odpowiedzialnych za bilansowanie oraz przedsiębiorstwach dystrybucji energii. Umożliwia integrację systemów dziedzicznych w organizacji z systemami partnerów zewnętrznych, m.in. z CSIRE, PSG (Edi), KSeF. Pozwala też na szybkie dołączanie nowych rozwiązań różnych dostawców oraz utrzymanie pełnej kontroli nad realizacją procesów biznesowych. Pomaga tym samym spełnić obowiązki narzucone przez zmieniający się rynek, znacząco redukując zasoby potrzebne do obsługi masowej wymiany danych.

W omawianym okresie Spółka pracowała nad nową wersją AUMS SPS – rozwiązania skierowanego do przedsiębiorstw obrotu na rynku energii elektrycznej oraz gazu ziemnego. Produkt wspiera działania związane z zarządzaniem danymi pomiarowymi — od ich akwizycji ze źródeł zewnętrznych poprzez walidację, aż po wyliczanie danych zużyciowych zgodnie z wymogami zapisanymi w umowie sprzedaży. AUMS SPS zapewnia przedsiębiorstwu wysoką jakość oraz wiarygodność przetwarzanych informacji wykorzystywanych w procesie rozliczenia odbiorców oraz wszystkich innych procesach bazujących na danych pomiarowych. Najnowsza wersja systemu kładzie nacisk na funkcjonalności masowego przetwarzania danych z liczników zdalnego odczytu oraz integrację procesów obsługi z CSIRE. W I półroczu Spółka podpisała umowę z jednym z polskich koncernów energetycznych na wdrożenie AUMS SPS.

Ponadto realizowano projekt inwestycyjny AUMS Elmo, w ramach którego powstanie dostępna publicznie dla kierowców samochodów elektrycznych aplikacja mobilna w technologii PWA (Progressive Web Application). Umożliwi ona prezentację dostępnych w systemie centralnym stacji ładowania, realizację sesji ładowania pojazdów elektrycznych oraz rozliczenie sesji ładowania za pomocą zarejestrowanych na koncie użytkownika kart płatniczych. Innym elementem projektu będzie panel dostawcy, który pozwoli dostawcom usług ładowania na dostęp do swoich stacji ładowania oraz zarządzanie taryfami na swoich stacjach. Ponadto portal będzie umożliwiał Asseco dostęp do zbiorczych informacji na temat obrotów na stacjach dostawców usług ładowania. Rozwiązanie dostępne będzie zarówno w wersji chmurowej, jak i on-premise. Zostanie zintegrowane z systemem centralnym CloudCharge (DEFA), służącym do zarządzania i komunikacji ze stacjami ładowania, z centralną Ewidencją Infrastruktury Paliw Alternatywnych (EIPA) oraz z operatorem płatności.

W I półroczu 2023 roku Asseco Poland kontynuowało współpracę z Polkomtel Sp. z o.o. w ramach złożonego z trzech etapów projektu obejmującego transformację systemów automatyzacji sprzedaży, obsługi i rozliczeń klientów indywidualnych (B2C) Grupy Polsat Plus. W tym okresie Spółka koncentrowała się na realizacji pierwszego etapu

projektu, obejmującego zmiany systemów informatycznych dedykowanych sprzedaży produktów i usług Grupy Polsat Plus. Współpraca w ramach projektu prowadzona była na podstawie zawartej w 2021 roku umowy ramowej określającej ogólny zakres i zasady współpracy partnerów w ramach projektu. Umowa ramowa objęła swoim zakresem również prace prowadzone na podstawie wcześniejszych zamówień i dookreśliła warunki współpracy w ramach pierwszego etapu projektu. Zgodnie z ww. umową zamówienia składane w ramach współpracy, w odniesieniu do etapu drugiego i trzeciego, będą podlegały odrębnym negocjacjom między stronami (w tym w zakresie ich wyceny) i będą wymagały każdorazowo zgód korporacyjnych na prowadzenie prac nimi objętych. Zakres prac objętych etapem pierwszym nie odbiega istotnie od innych działań realizowanych przez Spółkę w ramach prowadzonej przez nią działalności.

Ponadto dedykowane, wyodrębnione zespoły realizowały projekty także dla innych klientów telekomunikacyjno-mediowych Asseco.

W I półroczu 2023 roku działająca na polskim rynku spółka **Asseco Data Systems (ADS)** kontynuowała działania mające na celu umocnienie rynkowej pozycji.

Spółka w dalszym ciągu wspierała strategiczne z punktu widzenia kraju systemy. ADS utrzymywało i rozwijało dla ZUS system EMIR-SEKS/AD, służący do obsługi, wyliczania oraz wypłaty świadczeń emerytalno-rentowych.

W ramach współpracy z KRUS spółka realizowała działania związane z utrzymaniem i rozwojem systemu do obsługi świadczeń emerytalno-rentowych Farmer. Pod koniec marca 2023 roku, konsorcjum ADS i Asseco Cloud zawarło z KRUS nową, 2-letnią umowę na usługi utrzymania i rozwoju tego systemu. ADS, na mocy 4-letniej umowy podpisanej w marcu 2022 roku, było również odpowiedzialne za utrzymanie i rozwój systemu Workflow, stanowiącego centralny komponent Zintegrowanego Systemu Informatycznego (ZSI) do obsługi najważniejszych procesów biznesowych. Z kolei na podstawie umowy zawartej w maju 2022 roku w konsorcjum z Asseco Cloud, ADS zapewniało KRUS kompleksową obsługę Nowego Systemu Informatycznego Ubezpieczeń (nSIU), odpowiadającego za obsługę ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych, a także świadczeń krótkoterminowych oraz postępowań wypadkowych.

W raportowanym okresie spółka rozwijała sprzedaż usług zaufania pod marką Certum. Jako jeden z największych w Europie dostawców usług zaufania, oferuje nie tylko produkty, ale również wsparcie ekspertów, know-how oraz wieloletnie doświadczenie w dziedzinie usług zaufania i identyfikacji, procesów paperless, cyfrowego obiegu dokumentów, szyfrowania, cyberbezpieczeństwa, prawa, norm i standardów technologicznych. Aktualnie Certum współpracuje z ponad 500 tys. klientów w 70 krajach na 6 kontynentach. W okresie sprawozdawczym sprzedaż masowa Certum koncentrowała się głównie na kwalifikowanym podpisie elektronicznym, który odpowiadał za ok. 70% całkowitej sprzedaży do klienta masowego. Stale rośnie zainteresowanie sprzedażą kwalifikowanej pieczęci elektronicznej, głównie wśród małych i dużych przedsiębiorstw, co wiąże się z koniecznością jej wykorzystania np. w bazie EPREL (European Registry for Energy Labelling).

Asseco Data Systems w I półroczu w dalszym ciągu rozwijało ekosystem usług #EnterprisePaperless. To kompleksowa oferta wykorzystująca wachlarz rozwiązań dla procesów biznesowych. Portfolio usług paperless obejmuje:

- Platformę Signer – umożliwiającą budowanie elektronicznych procesów biznesowych wymagających podpisywania i przekazywania dokumentów,
- e-Doręczenia – kwalifikowaną usługę rejestrowanego doręczenia elektronicznego, która pozwala wysyłać i odbierać elektroniczne listy polecone. Skrzynkę e-Doręczeń od Asseco Data Systems będzie mógł założyć zarówno podmiot prawny (firma) jak i osoba fizyczna. Usługa oferowana przez Asseco Data Systems może być dostosowana do indywidualnych potrzeb organizacji i umożliwia integrację z rozwiązaniami korporacyjnymi, takimi jak systemy kancelaryjne czy obiegu dokumentów,
- SignHub – pozwalające na podpisywanie dokumentów elektronicznych różnymi e-podpisami: kwalifikowanym, zaawansowanym (w tym biometrycznym) oraz zwykłym,
- Usługi zaufania – uzupełniające i zabezpieczające cykl życia elektronicznych dokumentów, zapewniające bezpieczeństwo prawne organizacji, która wdrożyła cyfrowe procesy biznesowe,
- e-ID Hub – rozwiązanie agregujące różne metody zdalnej identyfikacji osoby fizycznej, która jest częścią większości procesów biznesowych w ramach, tzw. Know Your Customer,

- WebNotarius – usługę kwalifikowanej walidacji i konserwacji podpisu elektronicznego i pieczęci elektronicznej. Raport walidacji WebNotarius jest jedynym na polskim rynku prawomocnym dokumentem, który – zgodnie z regulacjami Unii Europejskiej – stanowi prawny dowód z walidacji i potwierdza ważność lub nieważność kwalifikowanych podpisów oraz pieczęci elektronicznych.



Ponadto w I półroczu 2023 roku spółka pracowała nad wdrożeniem automatyzacji wydawania certyfikatów SSL, optymalizacją weryfikacji tożsamości organizacji i subskrybenta w certyfikatach niekwalifikowanych, a także wprowadzeniem nowych wariantów certyfikatów S/MIME. Trwały również prace związane z branżową platformą do obiegu i podpisywania dokumentów SignerCloud, działającą w chmurze.

W minionym okresie spółka zawarła nowe umowy dotyczące sprzedaży usług zaufania, z firmą Icarus na implementację certyfikatu S/MIME do dedykowanego rozwiązania z poczty elektronicznej.

Spółka rozwija platformę do zarządzania procesami HR w biznesie, a także zintegrowane rozwiązania informatyczne do zarządzania uczelniami, procesem dydaktycznym i rozwojem kompetencji pracowników. Asseco współpracuje z ponad 50 uczelniami w Polsce. Są one bardzo różnorodne, począwszy od dużych publicznych, takich jak Uniwersytet Wrocławski, Szkoła Główna Gospodarstwa Wiejskiego, Uniwersytet Przyrodniczy w Lublinie, Politechnika Śląska, Akademia Marynarki Wojennej, poprzez uczelnie prywatne, a skończywszy na szkołach zawodowych.

ADS współpracuje z uczelniami, oferując m.in. formę hybrydowej dydaktyki, jaką jest aplikacja VR „Wirtualne miejsce zbrodni”. Pozwala ona studentom doskonalić umiejętności związane z prowadzeniem oględzin kryminalistycznych oraz zabezpieczaniem śladów znajdujących się na miejscu zdarzenia. W I półroczu 2023 roku Asseco wdrożyło symulator procedur kryminalistycznych w Wyższej Szkole Biznesu i Nauk o Zdrowiu – to pierwszy tego typu symulator w województwie łódzkim.

ADS pod marką Asseco Academy, które od lat jest jednym z wiodących dostawców szkoleń na polskim rynku, dynamicznie reaguje na zmieniające się potrzeby klientów i dostosowuje do nich swoją ofertę. W portfolio ma ponad 600 szkoleń. Dotychczas zrealizowało ponad 75 tys. szkoleń, w których uczestniczyło ponad 500 tys. kursantów z ponad 35 tys. firm.

Spółka koncentrowała się również na działaniach związanych z cyfryzacją podmiotów administracji samorządowej. Z jej rozwiązań korzysta ponad 400 urzędów. System Otago – Zintegrowany System Informatyczny klasy ERP wspiera zarządzanie wszystkimi obszarami działalności jednostek samorządu terytorialnego, takimi jak budżet, podatki i opłaty, majątek, finanse i księgowość, zasoby ludzkie (HR), sprawy obywatelskie, sfera społeczna, sfera zatrudnienia, gospodarka odpadami. Wspomaga pracę urzędów obsługujących zarówno małe jak i duże ośrodki miejskie, gminy czy nawet województwa.

W I półroczu 2023 roku ADS prowadziło prace związane z wdrożeniem systemu ERP do świadczenia e-usług publicznych w mieście Police. Projekt obejmował wdrożenie zintegrowanych systemów dziedzinowych oraz niezbędnej infrastruktury w Urzędzie Miasta i jednostkach gminnych do świadczenia e-usług publicznych wraz z migracją danych i szkoleniami, obiegiem dokumentów oraz platformą Zarządzania Oświatą. Umowa obejmuje również 3-letnią usługę utrzymania systemu.

W minionym okresie ADS wdrażało również system informatyczny w Urzędzie Marszałkowskim Województwa Podkarpackiego. Rozwiązanie opiera się o własne produkty Otago i Edicta i dotyczy uruchomienia systemu klasy ERP w zakresie księgowości, budżetu i obiegu dokumentów.

ADS pracowało także nad wdrożeniem platformy Miasto365 oraz rozbudową systemu ERP w Gminie Miasto Elbląg. Projekt obejmuje modernizację systemu informatycznego, wdrożenie Miejskiej Platformy Komunikacji oraz wdrożenie systemu informatycznego wspierającego obsługę budżetu obywatelskiego w ramach projektu „Cyfrowy Elbląg rozbudowa systemu e-usług publicznych”.

W I półroczu trwały także prace związane z rozbudową funkcjonującej w Zabrzu platformy eBOK o dodatkowe e-usługi. ADS podpisało również nowe umowy: m.in. z Urzędem Miasta Kraków dotyczącą usługi asysty technicznej i konserwacji systemu Otago wraz z rozwojem usług, czy Urzędem Miasta Rumia na rozbudowę portalu Miasto365.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, Asseco wraz z Ministerstwem Cyfryzacji wprowadziły nowoczesne rozwiązanie umożliwiające regulowanie należności z tytułu podatku od nieruchomości. Dzięki integracji Systemu Otago z Platformą ePłatności, mieszkańcy Bydgoszczy, Grudziądza i Torunia w ramach projektu pilotażowego mogą korzystać z bezprowizyjnych płatności BLIK za podatek od nieruchomości z poziomu aplikacji mObywatel. Wprowadzenie nowego rozwiązania w aplikacji mObywatel znacząco upraszcza proces dokonywania płatności oraz przyspiesza i automatyzuje ich księgowanie w systemach samorządów. Wkrótce swoje zobowiązania względem samorządów w ramach pilotażowego projektu będą mogli regulować w mObywatelu także mieszkańcy innych miast.

Spółka rozwija i wdraża rozwiązania pozwalające na budowę inteligentnego miasta (Smart City). Jej centralny system Metropolis automatyzuje skomplikowany i wieloaspektowy proces zarządzania miejską organizacją poprzez integrację i koordynację różnych systemów dziedziny i usług. Metropolis realizuje zadania zgodnie z normą ISO 37120 dla Smart City, która definiuje kompleksowy zestaw wskaźników niezbędnych do mierzenia i kontrolowania poziomu rozwoju miast pod kątem społecznym, gospodarczym oraz środowiskowym. Zapewnia wsparcie dla IoT, GIS, BigData, OpenDataAPI.

W analizowanym okresie kontynuowane były prace związane z wykonaniem systemu FALA (Platformy Zintegrowanych Usług Mobilności). System FALA to innowacyjny na skalę całego kraju zintegrowany system poboru opłat za przewozy w komunikacji zbiorowej, który będzie służył mieszkańcom województwa pomorskiego. Jedną platformą elektroniczną połączy sieć kolejową i komunikację miejską. Płacenie za przejazdy zostanie oparte na aplikacji i specjalnej karcie transportowej oraz sieci czytników (walidatorów). System zawierać będzie także informacje o cenach biletów, rozkładach jazdy, trasach przejazdów autobusów, tramwajów, trolejbusów i pociągów – tak, aby zapewnić obsługę rozliczenia ogromnej liczby usług transportowych w każdej chwili działania transportu publicznego. Projekt stworzenia systemu FALA ADS realizuje w konsorcjum z włoską firmą AEP Ticketing Solutions.

W I półroczu 2023 roku ADS, w konsorcjum z mBankiem, kontynuowało prace w ramach zawartego w 2021 roku i aneksowanego w okresie sprawozdawczym kontraktu związanego z zapewnieniem ciągłości działania systemu Śląskiej Karty Usług Publicznych. Dodatkowo spółka realizowała projekt „SKUP 1.5 – Unowocześnienie systemu pobierania opłat za przejazdy publicznym transportem zbiorowym”, który obejmuje modernizację, utrzymanie i rozwój systemu Śląskiej Karty Usług Publicznych.

W pierwszych miesiącach bieżącego roku ADS zawarło umowę z Zarządem Transportu Miejskiego w Rzeszowie na utworzenie elektronicznego sklepu e-bilet wraz z kontem użytkownika oraz aplikacją mobilną. Wdrożenie systemu Wirtualnego Biletu Okresowego (WBO) umożliwi pasażerom rzeszowskiego Miejskiego Przedsiębiorstwa Komunikacyjnego zdalne nabywanie e-biletów i zapisywanie ich na karcie płatniczej, bez konieczności korzystania z Rzeszowskiej Karty Miejskiej. Inwestycja ma być dofinansowana ze środków Unii Europejskiej w ramach projektu pn.: „Integracja różnych form publicznego transportu zbiorowego w Rzeszowie”, współfinansowanego ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020.

W minionym kwartale realizowane były projekty z obszaru oprogramowania wspierającego obsługę kontraktów leasingowych. Zaawansowane funkcje opracowanego przez spółkę rozwiązania – systemu LEO – zapewniają kompleksową obsługę życia kontraktów leasingowych wraz z produktami dodatkowymi, takimi jak różnego rodzaju ubezpieczenia, usługi CFM (karty paliwowe, opony, przeglądy). Zintegrowana część finansowo-księgową pozwala na realizację operacji księgowych oraz przygotowanie raportów. System LEO, z którego korzysta już ponad 8 tys. użytkowników, dostępny jest zarówno w modelu on-premise, jak i SaaS. W I półroczu ADS realizowała projekty związane z wdrożeniem u klientów nowej wersji systemu LEO 4, modyfikacjami Systemu LEO pod kątem komunikacji z Krajowym Systemem eFaktur, którego wdrożenie zaplanowane jest na połowę przyszłego roku, a także szeregiem projektów rozwojowych.

ADS wspiera cyfryzację na rynkach afrykańskich. W I półroczu 2023 roku Asseco podpisało list intencyjny z Agencją Rozwoju Cyfrowego, która odpowiada za rozwój usług cyfrowych w Demokratycznej Republice Konga. Dokument

stanowi podstawę do realizacji portfolio projektów wspierających proces digitalizacji kraju. W ramach współpracy z Asseco, w tym drugim co do wielkości kraju Afryki, powstanie system informacji geograficznej GIS, który będzie stanowił istotny element rozwoju sektora rolno-spożywczego. W planach jest również wdrożenie systemu do obsługi zamówień publicznych, platformy wspierającej rolników – rejestru gospodarstw oraz systemu edukacji rolniczej, którego celem jest wspieranie lokalnej przedsiębiorczości. Przy wsparciu ekspertów Asseco powstanie także centrum kształcenia dla przyszłych ekspertów z obszaru cyfryzacji.

W minionym okresie Asseco Data Systems oraz Middle East Investment Company podpisały umowę udziałowców powołującą Asseco Middle East. Nowa spółka będzie skupiać się na dostarczaniu usług i technologii IT, wspierając rozwój cyfryzacji w Arabii Saudyjskiej.

W I półroczu 2023 roku, należąca do ADS spółka Pirios – lider polskiego rynku rozwiązań Contact Center – wspierała firmy i instytucje w skutecznej komunikacji z klientem detalicznym. Z jej rozwiązań, tzw. wirtualnych agentów, realizujących dziesiątki tysięcy różnych procesów biznesowych, korzystają największe polskie firmy z branży energetycznej, bankowości, ubezpieczeń, telekomunikacji, a także administracja publiczna. Firma dostarcza m.in. rozwiązanie do obsługi numeru pogotowia energetycznego 991.

W omawianym okresie sprawozdawczym **Asseco Cloud** realizowało działania związane z projektowaniem i wdrażaniem rozwiązań własnych oraz wiodących dostawców chmury, świadcząc pełne wsparcie od projektu po implementację i utrzymanie, a także dostarczając wiedzę ekspercką z outsourcingiem usług IT w modelu managed services. Spółka kontynuowała i rozszerzała współpracę w obszarze cloud computing z klientami z różnych branż, umacniając pozycję silnego integratora i eksperta na polskim rynku.

W sektorze zdrowia Asseco Cloud realizowało zadania dla jednego z największych dostawców usług medycznych na polskim rynku – American Heart of Poland. Spółka odpowiada za migrację oraz utrzymanie kompleksowego systemu Asseco Medical Management Solution w modelu SaaS.

W obszarze handlu kontynuowano współpracę m.in. z Dino Polska. Dla klienta realizowany jest kontrakt na utrzymanie kluczowych systemów produkcyjnych oraz umowa na wsparcie wdrożenia nowego systemu ERP. W ramach tej współpracy prowadzony jest również konsulting strategiczny w zakresie transformacji cyfrowej Dino Polska.

W omawianym okresie Asseco Cloud rozpoczęło współpracę z Carrefour Polska w zakresie zapewniania zaawansowanych kompetencji oraz zasobów IT, co ma na celu wsparcie i rozwój kluczowych procesów biznesowych spółki.

Asseco Cloud jest cenionym dostawcą rozwiązań dla sektora publicznego. W konsorcjum z ADS świadczy usługi utrzymania i rozwoju Nowego Systemu Informatycznego Ubezpieczeń (nSIU) dla KRUS. W I półroczu 2023 roku, Asseco Cloud, w konsorcjum z ADS, zawarło z KRUS 2-letnią umowę na utrzymanie i rozwój systemu do obsługi świadczeń emerytalno-rentowych Farmer.

Na rynku europejskim Asseco Cloud kontynuuje współpracę z działającą w sektorze logistyki firmą Ancotrans. W ramach kontraktu realizowane są usługi utrzymania i administracji core’owym systemem spedycyjnym spółki wraz z systemami wspierającymi działającymi na platformie chmurowej AWS.

W I półroczu Asseco Cloud podpisało umowę z duńską firmą konsultingową Globeteam. Kontrakt dotyczy strategicznej współpracy przy realizacji projektów chmurowych na rynku duńskim. Zakres współpracy obejmuje kompetencje oraz infrastrukturę chmurową Asseco Cloud.

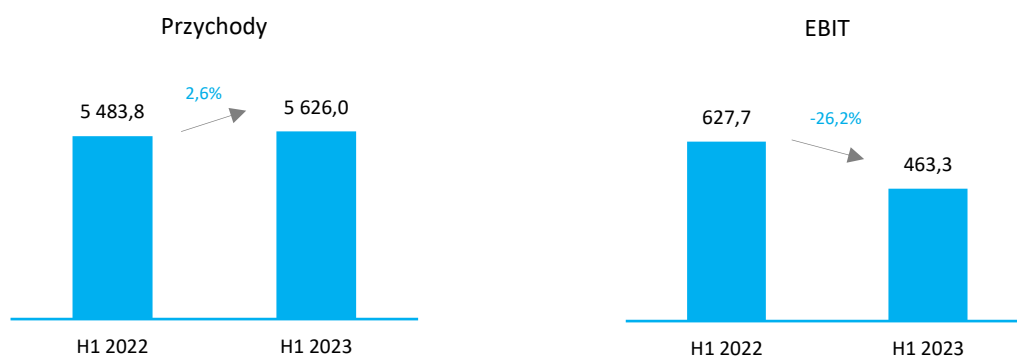
Spółka realizowała również umowę z Gminą Kopenhaga, której przedmiotem jest wdrożenie i utrzymanie w oparciu o kompetencje i infrastrukturę chmurową Asseco Cloud systemu dla Wydziału Parkingowego Gminy Kopenhaga.

W raportowanym okresie Asseco Cloud i Polska Chmura, czyli krajowy związek polskich dostawców usług chmurowych, podejmowały wspólne działania związane z integracją rynku i zwiększaniem świadomości na temat polskich rozwiązań chmurowych. Ważny element tych działań stanowiło angażowanie się w tworzenie rekomendacji dla urzędów i organów państwowych.

Ponadto w minionym okresie Asseco Cloud realizowało umowy na świadczenie usług utrzymania i rozwoju systemów IT na wewnętrzne potrzeby Asseco Poland i Asseco Data Systems.

W zakresie cyberbezpieczeństwa spółka dysponuje szerokim wachlarzem usług, które mają zapewnić klientom ciągłość działalności biznesowej. Przede wszystkim tworzy i wdraża procesy oraz narzędzia, oferuje monitorowanie zdarzeń cyberbezpieczeństwa z usługą reagowania na incydenty oraz rozwój programów cyberbezpieczeństwa.

SEGMENT FORMULA SYSTEMS



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Formula Systems za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku oraz okres porównywalny 2022 roku:

młn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	6 miesięcy do 30 czerwca 2022 (przekształcone)	Zmiana H1 2023 / H1 2022
Przychody ze sprzedaży*	5 626,0	5 483,8	2,6%
EBIT	463,3	627,7	(26,2%)
<i>Marża EBIT</i>	<i>8,2%</i>	<i>11,4%</i>	<i>(3,2) p.p</i>
EBIT non-IFRS	636,7	604,9	5,3%
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>11,3%</i>	<i>11,0%</i>	<i>0,3 p.p</i>
EBITDA	766,8	916,6	(16,3%)
<i>Marża EBITDA</i>	<i>13,6%</i>	<i>16,7%</i>	<i>(3,1) p.p</i>
CFO BT	638,8	463,8	37,7%
CAPEX	(77,8)	(91,0)	(14,5%)
Wydatki z tytułu leasingu	(115,6)	(95,8)	20,7%
FCF	445,4	277,0	60,8%
Wskaźnik konwersji gotówki	70,0%	45,8%	24,2 p.p
Środki pieniężne (stan na 30 czerwca)	1 585,0	2 396,2	(33,9%)
Dług odsetkowy (stan na 30 czerwca)**	(3 001,5)	(3 400,8)	(11,7%)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(2 485,1)</i>	<i>(2 850,8)</i>	<i>(12,8%)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(516,4)</i>	<i>(550,0)</i>	<i>(6,1%)</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

W I półroczu 2023 roku przychody wygenerowane przez spółki z Grupy Formula Systems były o 2,6% wyższe niż w analogicznym okresie 2022 roku i wyniosły 5 626,0 mln PLN. Udział przychodów generowanych w segmencie Formula Systems w skonsolidowanej sprzedaży wyniósł 66%.

Zysk operacyjny zmniejszył się o 26,2% do poziomu 463,3 mln PLN. Odnotowany spadek był efektem wysokiej bazy – w I półroczu 2022 roku na wynik operacyjny w kwocie 192,2 mln PLN wpływ miała transakcja sprzedaży udziałów w spółce Infinity Labs R&D. W ujęciu non-IFRS zysk operacyjny wzrósł o 5,3% z 604,9 mln PLN do 636,7 mln PLN.

Spółka **Matrix IT** – wiodąca firma informatyczna w Izraelu, której pozycja potwierdzana jest od kilkunastu lat przez firmy badawcze IDC, STKI i Gartner – kontynuowała realizację strategicznych projektów dla dużych organizacji oraz projektów rządowych i związanych z obronnością Izraela. Spółka jest zaangażowana m.in. w projekt Nimbus, którego celem jest przyspieszenie wdrażania technologii chmurowych w izraelskim sektorze publicznym – umożliwiała pracę w chmurze z jednoczesnym zapisywaniem danych lokalnie w Izraelu. Wcześniej migracja systemów rządowych do środowiska chmurowego nie była możliwa, ponieważ oparte były one na bazach danych, których nie można przenosić na serwery poza granicami kraju. Matrix IT jest licencjonowanym ekspertem dla organów rządowych, wspierającym procesy przenoszenia systemów rządowych do chmury.

Spółka posiada bogate doświadczenie w realizacji projektów z zakresu sztucznej inteligencji dla izraelskiego sektora wojskowego (zarówno do celów obronnych, jak i cywilnych), a także w prowadzeniu projektów dla zagranicznych instytucji rządowych. Dodatkowo w ofercie spółki zależnej Matrixa – John Royce Training, będącej największą organizacją szkoleniową w Izraelu, znajdują się specjalistyczne kursy z zakresu GenAI.

W okresie sprawozdawczym spółka brała udział w transformacji portalu Dowództwa Frontu Wewnętrzznego, w zakresie rozszerzenia funkcjonalności systemu alertów związanych z trzęsieniami ziemi, infiltracją terrorystów, a także innymi zagrożeniami. Zespół Matrixa pracował również nad uruchomieniem strony internetowej, podlegającego pod izraelskie Ministerstwo Obrony, Zakładu Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych. Ponadto spółka realizowała projekt związany ze znaczącym rozszerzeniem możliwości analityczno-badawczych izraelskiego urzędu statystycznego (Central Bureau of Statistics – CBS). Jest w nim odpowiedzialna za stworzenie i 9-letnie utrzymanie innowacyjnej, administracyjnej bazy danych, jednej z największych w izraelskim sektorze publicznym.

Matrix IT obserwuje rosnący popyt na usługi w chmurze. Przykładowo w I półroczu 2023 roku spółka wspierała Harel, która jako pierwsza firma ubezpieczeniowa w Izraelu przeniosła swoje centrum danych do chmury. Uruchomiony został również „Tafnit Portal” – chmurowa platforma do zaawansowanej dwukierunkowej komunikacji między firmą a jej dostawcami, pozwalająca na wysokiej jakości monitoring łańcucha dostaw.

Ponadto w trakcie pierwszych sześciu miesięcy 2023 roku Matrix IT brał udział w projekcie budowy nowej witryny systemu danych kredytowych Banku Izraela. Dzięki wprowadzonym nowym funkcjonalnościom, zapewniono możliwość udostępniania cyfrowego raportu kredytowego wszystkim obywatelom kraju.

W okresie sprawozdawczym nastąpiło również uruchomienie Matrix Open Banking Hub – innowacyjnej usługi, dzięki której firmy z branży FinTech i dostawcy usług finansowych będą mogli łączyć się z danymi Open Banking w Izraelu i na świecie bezpośrednio przez HUB, oszczędzając czas na konfigurację i konserwację.

Spółka uczestniczy w najbardziej innowacyjnych projektach technologicznych w izraelskim systemie opieki zdrowotnej, w tym w drukowaniu ludzkich narządów do procedur przedoperacyjnych, badaniach nad wykrywaniem chorób płuc i układu oddechowego za pomocą identyfikacji głosu i sztucznej inteligencji oraz w projektach w zakresie telemedycyny.

Matrix IT jest zaangażowany w krajowe inicjatywy w dziedzinie zdrowia i edukacji, w tym w projekty:

- „Nefesh Haht” mający na celu zwiększenie efektywności terapii osób z zespołem stresu pourazowego i ich rodzin,
- „START” promujący innowacyjność i przedsiębiorczość w systemie edukacji,
- „GIS” w Ministerstwie Zdrowia, który umożliwiała szybką analizę informacji oraz generowanie ratujących życie wskázówek.

Spółka wspiera klientów w realizacji postępowań certyfikacyjnych FDA/CE. Jest dostawcą zaawansowanej platformy IT, pozwalającej w jednym miejscu zintegrować procesy zachodzące w podmiocie z sektora opieki zdrowotnej związane z zarządzaniem, logistyką, rozliczeniami i finansami. W analizowanym okresie, w efekcie współpracy pomiędzy Matrix, Cloudera Global i Clalit Health Services, wdrożona została platforma Cloudera. W ramach systemu opieki zdrowotnej, usprawnia ona proces szczegółowego zarządzania danymi i analizowania ich w czasie rzeczywistym. Spółka współtworzyła też wdrożony w Leumit Health Services system do optymalizacji zakupów medycznych, pozwalający na wykonywanie symulacji i prognozowanie wydatków.

W I półroczu bieżącego roku Matrix IT dynamicznie rozwijał działalność na rynku amerykańskim (USA, Kanada), który odpowiadał za 9% jego przychodów. Realizował projekty dla podmiotów z sektora bankowego, głównie z zakresu rozwiązań GRC (Governance, Risk, Compliance). Z uwagi na popularyzację płatności cyfrowych i rosnącą ekspozycję na oszustwa internetowe, oczekuje się, że dalszego wzrostu popytu na systemy GRC ze strony instytucji finansowych.

Matrix IT cały czas rozwija się w obszarze innowacji, opracowując i wdrażając innowacyjne technologie w obszarach chmury, cyberprzestrzeni, dużych zbiorów danych, sztucznej inteligencji, uczenia maszynowego, IoT, automatyzacji i rozszerzonej rzeczywistości. Rozwój organiczny wspiera akwizycjami. W okresie sprawozdawczym przejął izraelską spółkę Zebra A.G.R. Technologies, która oferuje szeroki wachlarz rozwiązań w zakresie cyberbezpieczeństwa i zarządzania siecią wraz z rozwiązaniami konsultingowymi i szkoleniowymi.

Wyniki finansowe **Sapiens International**, globalnego dostawcy oprogramowania i usług informatycznych dla sektora ubezpieczeniowego, odzwierciedlają koncentrację spółki na jak najszerzym wsparciu ponad 600 obecnych klientów w ponad 30 krajach, wykorzystując m.in. potencjał cross-sellingu i up-sellingu. Sapiens prowadzi również intensywne działania sprzedażowe ukierunkowane na pozyskiwanie nowych klientów – w każdym roku chce, aby jego portfolio powiększało się o 20-30 nowych kontrahentów. Model biznesowy spółki przewiduje generowanie ok. 85-95% przychodów od dotychczasowych klientów, a ok. 5-15% od nowych kontrahentów oraz w wyniku akwizycji.

Globalne trendy przyspieszonej transformacji cyfrowej i zmieniające się oczekiwania klientów oznaczają, że ubezpieczyciele muszą modernizować swoje systemy, aby zachować konkurencyjność. Kompleksowe rozwiązania chmurowe Sapiensa cieszą się coraz większym zainteresowaniem klientów. Spółka posiada centra kompetencji chmurowych w USA, Europie, Izraelu i w Indiach. W okresie sprawozdawczym Sapiens kontynuował działania związane z migracją systemów obecnych klientów z on-premise do chmury. Istotny odsetek podpisanych w tym czasie nowych umów dotyczył produktów oferowanych w modelu SaaS.

Przychody z oprogramowania i powtarzalnych usług powdrożeniowych (licencji terminowych, utrzymania, subskrypcji, rozwiązań w chmurze) odpowiadały w I półroczu 2023 roku za 65% sprzedaży, resztę zaś stanowiły przychody z przedprodukcyjnych usług wdrożeniowych.

Nadal obserwowany jest wyraźny trend wzrostowy zarówno na rynku amerykańskim, jak i europejskim. Sapiens prowadzi również ekspansję w regionie APAC, głównie w Hongkongu, Singapurze, Australii, a w ostatnim czasie także w Tajlandii i Wietnamie. Struktura geograficzna sprzedaży w I półroczu 2023 roku kształtowała się następująco: rynek europejski – 50%, Ameryka Północna – 41%, a pozostałe regiony – 9%.

Wzmógł się popyt na produkty cyfrowe, w połączeniu z wysokim udziałem powtarzalnych przychodów i mocnym bilansem, decydują o wiodącej pozycji spółki w rozwijającej się branży oprogramowania dla firm ubezpieczeniowych. Biorąc pod uwagę dynamikę wzrostu w Ameryce Północnej, a także dalsze umacnianie pozycji w Europie, spółka podwyższyła przedstawioną wcześniej prognozę przychodów na 2023 rok z poziomu 507-512 mln USD do 511-516 mln USD.

Magic Software, globalny dostawca platform do tworzenia aplikacji i rozwiązań do integracji systemów i procesów biznesowych oraz usług konsultingowych w obszarze IT, koncentrował się w I półroczu 2023 roku na realizacji projektów w sektorach: finansowym, opieki zdrowotnej, obronności i administracji publicznej. Spółka obserwowała znaczący wzrost popytu na usługi związane z migracją do chmury i z cyberbezpieczeństwem zarówno ze strony obecnych klientów – którzy odpowiadają ze ponad 85% jej przychodów – jak i nowych kontrahentów.

Sprzedaż Magic Software jest zdywersyfikowana geograficznie. W okresie I półroczu bieżącego roku przychody z Ameryki Północnej stanowiły 51% jej całkowitej sprzedaży, z Izraela – 37%, z Europy – 9%, a z krajów Azji i Pacyfiku oraz pozostałych regionów świata – 3%. W tym czasie 18% przychodów spółki związane było ze sprzedażą oprogramowania, a 82% ze świadczonymi usługami.

Spółka cały czas szuka potencjalnych celów akwizycyjnych – małych i średnich firm, które są zgodne z kierunkami jej ekspansji geograficznej, a także pozwolą jej poszerzyć portfolio produktowe i bazę klientów. W okresie sprawozdawczym sfinalizowano przejęcie K.M.T (M.H.) Technologies Communication Computers – dostawcy kompleksowych rozwiązań i usług ICT, w tym prywatnej chmury dostępnej dla klientów na 4 kontynentach (Azja, Ameryka Północna, Afryka, Europa).

Biorąc pod uwagę zawirowania na rynku walutowym, a także spowolnienie tempa wzrostu na rynku amerykańskim, Magic Software obniżył przedstawioną wcześniej prognozę przychodów na 2023 rok z poziomu 585-593 mln USD do 570-580 mln USD.

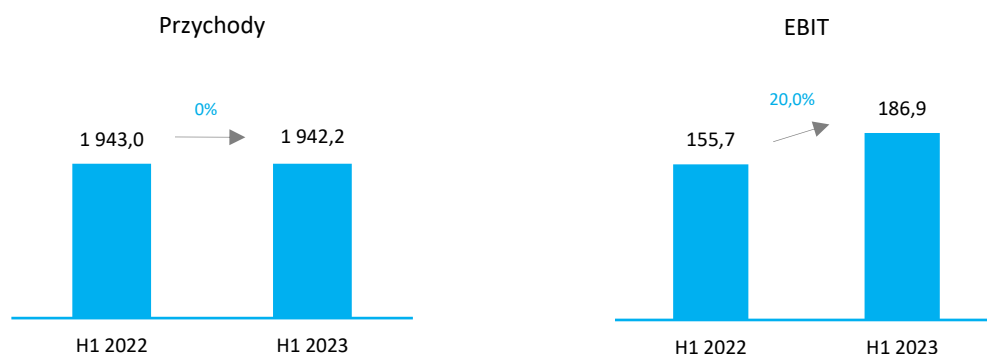
Dobre wyniki sprzedażowe zanotowała również **Grupa Michpal**, która dostarcza swoim klientom oprogramowanie do obsługi kadrowo-płacowej wraz z powiązаныmi usługami. W okresie sprawozdawczym do Grupy Michpal dołączyła spółka Emalogic Software zajmująca się tworzeniem oprogramowania na zamówienie (koncepcja, projektowanie, implementacja i testowanie, wdrożenie, utrzymanie, modyfikacje i rozwój).

Do wyników segmentu Formula Systems kontrybuowała też, zarządzająca największą grupą witryn konsumenckich w Izraelu, spółka **ZAP Group**. ZAP Group zarządza ponad 20 wiodącymi witrynami konsumenckimi, w tym m.in. porównywarką cen ZAP Price Comparisons, największym w Izraelu elektronicznym katalogiem przedsiębiorstw ZAP Yellow Pages i największą wyszukiwarką restauracji ZAP Rest, a także portalem ZAP Doctors, stanowiącym forum dzielenia się wiedzą, doświadczeniami i opiniami o lekarzach i podmiotach leczniczych. Witryny grupy zapewniają internautom wygodne wyszukiwanie pożądaných treści za pomocą różnych zaawansowanych narzędzi. ZAP oferuje małym i średnim firmom szeroką gamę rozwiązań z zakresu marketingu cyfrowego i reklamy. Prowadzi intensywne prace nad rozwojem funkcjonalności swoich serwisów w celu optymalizacji obsługi klienta i zwiększenia konwersji ruchu do swoich kontrahentów. Spółka realizuje projekt inwestycyjny przekształcenia porównywarki cen w wiodący na rynku izraelskim marketplace oparty na rozwiązaniach SAP i Mirakl. W I półroczu 2023 roku uruchomiła jego pierwszą wersję. Platforma zakupowa ZAP Group umożliwi klientom porównywanie i zakup online szerokiego portfolio produktów ułożonych w dziesiątki popularnych kategorii.

Dodatkowo w segmencie Formula Systems w I półroczu 2023 roku dobre wyniki sprzedażowe zanotowały:

- **Insync Staffing** – amerykański dostawca rozwiązań z zakresu konsultingu i outsourcingu zasobów ludzkich,
- **Shamrad Electronics (1977)** – przejęty w ubiegłym roku przez spółkę dominującą Grupy Formula Systems (1985) izraelski dostawca zaawansowanych systemów bezpieczeństwa i kontroli.

SEGMENT ASSECO INTERNATIONAL



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Asseco International za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku oraz okres porównywalny 2022 roku:

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	6 miesięcy do 30 czerwca 2022 (przekształcone)	Zmiana H1 2023 / H1 2022
Przychody ze sprzedaży*	1 942,2	1 943,0	-
EBIT	186,9	155,7	20,0%
<i>Marża EBIT</i>	<i>9,6%</i>	<i>8,0%</i>	<i>1,6 p.p</i>
EBIT non-IFRS	191,4	212,8	(10,1%)
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>9,9%</i>	<i>11,0%</i>	<i>(1,1) p.p</i>
EBITDA	280,0	251,6	11,3%
<i>Marża EBITDA</i>	<i>14,4%</i>	<i>12,9%</i>	<i>1,5 p.p</i>
CFO BT	216,4	146,3	47,9%
CAPEX	(59,1)	(55,9)	5,7%
Wydatki z tytułu leasingu	(28,5)	(32,5)	(12,3%)
FCF	128,8	57,9	122,5%

Wskaźnik konwersji gotówki	67,3%	27,2%	40,1 p.p
Środki pieniężne (stan na 30 czerwca)	697,5	833,9	(16,4%)
Dług odsetkowy (stan na 30 czerwca)**	(476,9)	(496,3)	(3,9%)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(309,4)	(315,1)	(1,8%)
w tym leasing	(167,5)	(181,2)	(7,6%)

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

W I półroczu 2023 roku segment Asseco International osiągnął porównywalny do analogicznego okresu 2022 roku poziom przychodów, który wyniósł 1 942,2 mln PLN. Udział tego segmentu w skonsolidowanej sprzedaży osiągnął poziom 23%. Zysk operacyjny był o 20,0% wyższy i ukształtował się na poziomie 186,9 mln PLN. Należy jednak zwrócić uwagę, że na wyniki I półrocza 2022 roku istotny negatywny wpływ miały zdarzenia jednorazowe opisane w rozdziale Informacje finansowe Grupy Asseco w sekcji Wyniki finansowe.

Wyższą sprzedaż w I półroczu 2023 roku w stosunku do roku 2022 zanotowała **Grupa Asseco Central Europe (Grupa ACE)**, która reprezentuje Asseco w regionie Europy Centralnej.

W minionym półroczu **spółki ACE w Czechach i na Słowacji** realizowały projekty dla krajowych instytucji sektora publicznego. ACE współpracuje w Czechach z takimi instytucjami jak: Ministerstwo Spraw Wewnętrznych, Ministerstwo Pracy i Polityki Społecznej, Ministerstwo Finansów czy Czeski Urząd Statystyczny. Z kolei w Republice Słowackiej są to np. Najwyższa Izba Kontroli czy Administracja Finansowa.

W bieżącym roku Asseco Central Europe otrzymało prestiżowy certyfikat Ministerstwa Spraw Wewnętrznych Republiki Słowackiej za najnowszą wersję systemu do zarządzania procesami i dokumentami – Fabasoft eGov Suite 2023. Certyfikat potwierdza, że rozwiązanie Asseco jest zgodne z wymaganiami Ministerstwa Spraw Wewnętrznych Republiki Słowackiej oraz spełnia warunki wymiany dokumentów w organach administracji publicznej obowiązujące w Unii Europejskiej oraz na Słowacji. Na początku 2023 roku uruchomiono również program partnerski, wspierający sprzedaż Fabasoft eGov Suite 2023, dzięki któremu pozyskano już kilku nowych klientów.

ACE pozostaje aktywne w sektorze opieki zdrowotnej. Ściśle współpracuje ze słowackimi: Narodowym Centrum Informacji o Zdrowiu oraz Powszechnym Towarzystwem Ubezpieczeń Zdrowotnych, a także z Czeską Administracją Zabezpieczenia Społecznego. Ponadto spółka realizuje w tym obszarze wiele inicjatyw rozwojowych. Jedną z nich było stworzenie narzędzi IT umożliwiających rozwój telemedycyny, na które ACE przeznaczyło 7 mln EUR (1 mln EUR – własne środki, 6 mln EUR – dofinansowanie z Unii Europejskiej). Projekt rozpoczął się w 2021 roku i został zakończony w I półroczu 2023 roku.

ACE intensyfikowało działania w obszarze digitalizacji sektora ubezpieczeniowego i rozwijało funkcjonalności swojej platformy wspierającej digitalizację dokumentów i procesów ubezpieczeniowych – Asseco Digital Insurance Platform. Spółka zacieśniła współpracę z międzynarodową firmą ubezpieczeniową Youplus, dla której jest strategicznym partnerem technologicznym. Ambicją Youplus jest budowa w pełni cyfrowego biznesu ubezpieczeniowego i ekspansja na kolejne rynki w Europie, co z powodzeniem realizuje w oparciu o dostarczany przez ACE system Insurance out of the Box (looX). Wykorzystując doświadczenia zdobyte na rynkach czeskim, słowackim i austriackim, na początku 2023 roku Youplus weszło na rynek szwajcarski, gdzie wdrożono rozwiązanie looX w zakresie kompleksowych, oferowanych online ubezpieczeń na życie.

Dodatkowo ACE prowadziło działania dla instytucji finansowych (np. J&T Finance Group, Raiffeisen stavební spořitelna, ČSOB Stavební Spořitelna).

W okresie sprawozdawczym spółka kontynuowała współpracę ze start-up'ami w ramach inkubatora UpSteer, który koncentruje się na dotarciu do słowackich i czeskich start-up'ów z sektorów: bankowości, ubezpieczeń, opieki zdrowotnej, utility i Przemysłu 4.0.

Będąc uznanym dostawcą szpitalnych systemów informatycznych na Węgrzech, posiadającą ponad 50% udział w rynku, spółka z Grupy ACE – **ACE Magyarorszag**, prowadziła w I kwartale 2023 roku prace związane z systemami dedykowanymi pacjentom onkologicznym czy Krajowym Rejestrem Nowotworów. Spółka kontynuowała rozwój systemu MedWorkS, dedykowanego prywatnym placówkom medycznym.

Specjalizująca się w cyfryzacji przemysłu, realizująca koncepcję Industry 4.0., spółka z Grupy ACE – **Asseco CEIT** – prowadziła w okresie sprawozdawczym projekty dla firm motoryzacyjnych (np. Volkswagen Slovakia, AUDI Hungaria), dotyczące m.in. automatyzacji intralogistyki, w tym dostawy systemów AGV (Automated Guided Vehicles). W ostatnim czasie sukcesem zakończył się również proces integracji pojazdów AGV z systemem kontroli ruchu i automatycznego przydzielania zamówień NAISE Traffic. Bardzo ważnym obszarem aktywności spółki są działania badawczo-rozwojowe, które realizowane są we własnym centrum badawczo-rozwojowym. Asseco CEIT wykorzystuje prywatną sieć kampusową 5G do rozwoju innowacji technologicznych i procesowych w swoich systemach wspierających branżę logistyczną i produkcyjną. W analizowanym okresie Asseco CEIT pracowało nad rozwojem funkcjonalności swojego oprogramowania do planowania i optymalizacji procesów produkcyjnych, logistycznych i magazynowych – Twiserion Design Manager – które zwiększa wydajność procesów średnio o 30%, skraca ich czas o 25% i obniża koszty o 30%.

Funkcjonująca w ramach Grupy ACE, będąca centrum kompetencyjnym w zakresie rozwiązań ERP, **Grupa Asseco Enterprise Solutions (Grupa AES)** wypracowała w I półroczu 2023 roku o 14% wyższe przychody w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku. Grupa AES odnotowała wzrost sprzedaży własnego oprogramowania i usług z nim związanych, które w analizowanym okresie stanowiły 92% jej przychodów. Jest to efektem trendu zwiększania przez przedsiębiorstwa nakładów na rozwiązania klasy ERP obserwowanego na wszystkich głównych rynkach, na których operuje Grupa AES przy równoczesnym rozwoju oferty produktowej tej Grupy. Z produktów Grupy AES korzysta obecnie ponad 70 tys. klientów (ponad 700 tys. aktywnych użytkowników). Działające w obszarze ERP spółki Asseco konsekwentnie realizują strategię uzupełniania swoich rozwiązań o wyspecjalizowane funkcje sztucznej inteligencji. Coraz liczniejsze grono użytkowników ich systemów ERP korzysta z podpowiedzi, rekomendacji i alertów stworzonych przez nią algorytmów AI. Na przestrzeni kolejnych miesięcy spółki z Grupy planują wdrożenia nowych funkcjonalności zbudowanych przy użyciu sztucznej inteligencji, wzmacniając tym samym swoją pozycję lidera AI na rynku rozwiązań ERP.

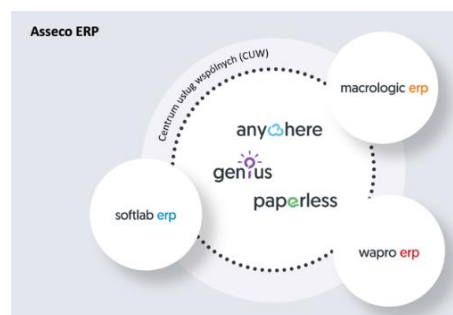
W I półroczu 2023 roku o 14% wyższe przychody w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku wypracowała spółka **Asseco Business Solutions (ABS)**. Jej kompleksowa oferta obejmuje systemy klasy ERP wspomagające procesy biznesowe w średnich oraz dużych przedsiębiorstwach, komplet aplikacji do zarządzania małą firmą, programy wspierające pracę w obszarze HR, popularne w całej Europie, pozwalające na zarządzanie siecią przedstawicieli handlowych, aplikacje mobilne klasy SFA, platformy wymiany danych oraz programy do obsługi transakcji faktoringowych.

Sprzedaż spółki na rynku krajowym wzrosła w I półroczu 2023 roku o 15%, a na rynkach zagranicznych – odpowiadających za 13% całościowych przychodów – o 9%. Systemy ABS wspierają biznes w kilkudziesięciu krajach na całym świecie. W raportowanym okresie największy udział w sprzedaży zagranicznej stanowiły takie kraje jak: Wielka Brytania, Niemcy, Francja, Austria, Holandia i Rumunia, które łącznie odpowiadały za 84% przychodów z rynków zagranicznych.

ABS realizuje wspólną, jednolitą strategię dla wszystkich trzech linii produktowych z obszaru ERP, która opiera się na trzech filarach:

- Anywhere (prowadź swój biznes, gdziekolwiek jesteś),
- Genius (z inteligentnym systemem ERP),
- Paperless (realizując ideę paperless).

Coraz większa liczba oferowanych przez ABS produktów i usług (zarówno z obszaru ERP, jak i SFA) dostępna jest w modelu chmurowym. Systematycznie wzrasta liczba projektów realizowanych w modelu pełnego outsourcingu, dzięki czemu spółka przejmuje odpowiedzialność nie tylko za samo oprogramowanie, ale także za tak istotne elementy rozwiązań jak infrastruktura systemowa, komunikacyjna, nadzór nad działaniem procesów integracyjnych. Takie podejście do realizacji projektów możliwe jest dzięki posiadaniu przez ABS dwóch własnych Data Center, których parametry eksploatacyjne spełniają najwyższe wymagania w zakresie bezpieczeństwa, niezawodności i efektywności pracy systemów. Firma oferuje także dostęp do Data Center dla rozwiązań wdrażanych poza Polską – znajdują się one np. w Chinach, Indiach, USA i Brazylii.



Ponadto partnerami technologicznymi oraz biznesowymi spółki są największe światowe koncerny, m.in.: Oracle, Microsoft, HP, IBM, Citrix.

W I półroczu 2023 roku ABS kontynuowało prace nad implementacją w oferowanych przez siebie produktach i usługach algorytmów sztucznej inteligencji, opartych na autorskim silniku Genius by Asseco. Rozwiązania te w coraz większym stopniu wspomagają szereg kluczowych procesów. Na bazie zgromadzonych danych generują rekomendacje i powiadomienia biznesowe, umożliwiając adaptację systemu do stylu pracy użytkowników, automatyzując czynności powtarzalne i oferując inteligentne analizy z elementami predykcji.



Bardzo dobre wyniki sprzedażowe zanotowało **Asseco Solutions AG**, działające na rynkach niemieckim, austriackim, szwajcarskim oraz włoskim. Spółka w I półroczu 2023 roku rozszerzała współpracę z obecnymi partnerami i pozyskała kilkunastu nowych klientów, notując 15% wzrost przychodów. Dedykowany sektorowi produkcyjnemu system klasy ERP tej spółki – APplus – jest obecnie wykorzystywany przez ponad 80 tys. użytkowników w ponad tysiącu firm w 25 krajach.

Czeska spółka Asseco Solutions, która posiada ponad 25% udział w lokalnym rynku rozwiązań ERP dedykowanych sektorowi MŚP i oferuje 4 własne systemy wykorzystywane przez ponad kilkanaście tysięcy klientów, zarówno w sektorze przedsiębiorstw, jak i sektorze publicznym, wypracowała w raportowanym okresie 23% wzrost przychodów. Wyższą sprzedaż odnotowano szczególnie w obszarze rozwiązań dla małych i średnich przedsiębiorstw, z którymi w okresie sprawozdawczym podpisano ponad 30 nowych umów. Spółka rozwija też rozwiązanie dla średnich i dużych przedsiębiorstw, oferując nową wersję swojego systemu ERP pod marką Nephrite. W I półroczu 2023 roku czeskie Asseco Solutions koncentrowało się na integracji przejętej w grudniu 2022 roku spółki ANeT-Advanced Network Technology – producenta oprogramowania do planowania, rejestracji i monitorowania czasu pracy, a także systemów kontroli dostępu. Z oprogramowania tej spółki korzysta blisko tysiąc klientów na rynkach czeskim i słowackim.

Posiadające ok. 10% udział krajowym rynku **słowackie Asseco Solutions**, którego systemy ERP wdrożone zostały u ponad 2 tys. klientów, w I półroczu 2023 roku koncentrowało się na pozyskiwaniu nowych kontrahentów. W okresie sprawozdawczym spółka uruchomiła Asseco Store, w którym zgromadzone zostały aplikacje chmurowe oraz dodatki do oferowanego przez nią oprogramowania klasy ERP.

Działająca na rynku **Europy Południowo-Wschodniej Grupa Asseco South Eastern Europe (Grupa ASEE)** odnotowała w I półroczu 2023 roku, 15% wzrost sprzedaży w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku, dzięki zwiększeniu skali działania we wszystkich segmentach działalności. Rosnąca skala działania jest po części także efektem konsolidacji nowych spółek, które dołączyły do Grupy ASEE w minionym roku. Należy zwrócić uwagę, że na wyniki Grupy ASEE wpłynęło również przekształcenie, zgodnie z MSR 29, danych finansowych tureckich spółek zależnych w celu odzwierciedlenia siły nabywczej na koniec okresu sprawozdawczego (księgowy status Turcji jako gospodarki hiperinflacyjnej). Wpływ tej operacji został przedstawiony w punkcie „Wyniki finansowe Grupy Asseco” niniejszego Sprawozdania, a także w punkcie 2.11 do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

W ujęciu geograficznym największy udział w sprzedaży Grupy ASEE w analizowanym okresie miały: Serbia, Rumunia, Hiszpania, Chorwacja, Turcja, Bośnia i Hercegowina oraz Macedonia, które łącznie odpowiadały za 81% całkowitych przychodów. W tym okresie za 47% sprzedaży odpowiadał segment płatności, za 33% – segment rozwiązań dedykowanych, a za 20% – segment bankowości. Większość z 15 największych banków w Europie Południowo-Wschodniej jest klientami Grupy ASEE.

Przychody segmentu rozwiązań płatniczych wzrosły w I półroczu 2023 roku o 11%. W istotnym stopniu przyczyniła się do tego linia odpowiedzialna za utrzymanie i sprzedaż terminali płatniczych – wzrosty dotyczyły głównie operacji w Europie Zachodniej, Ameryce Łacińskiej i Czechach. Dodatkowo wypracowano wyższą sprzedaż rozwiązań kierowanych do klientów niefinansowych, takich jak elektroniczne kasy fiskalne (ECR) czy Single POS. Wyższe przychody zanotowano również w liniach odpowiedzialnych za rozwiązania e-commerce oraz procesowanie transakcji płatniczych.

W okresie sprawozdawczym sprzedaż segmentu rozwiązań dla bankowości zwiększyła się o 25%. Największe wzrosty widoczne były w liniach centralnych systemów bankowych oraz rozwiązań wielokanałowych, głównie za sprawą wyższych przychodów z usług wdrożeniowych oprogramowania zrealizowanych przez operacje w Serbii oraz w Chorwacji.

Przychody ze sprzedaży w segmencie rozwiązań dedykowanych wzrosły w raportowanym okresie o 22%, na co istotnie wpłynęła wyższa sprzedaż rozwiązań stron trzecich wraz z powiązаныmi usługami w Serbii, Kosowie, Czechach i Rumunii.

Spółki z Grupy Asseco są aktywne na rynkach **Europy Zachodniej**. Prowadzące działalność w Portugalii, w portugalskojęzycznych krajach Afryki (w Angoli, Mozambiku, Republice Zielonego Przylądka, Timorze Wschodnim i na Wyspach Świętego Tomasza i Książęcej), jak również w Namibii i na Malcie, **Asseco PST** kontynuowało i rozszerzało współpracę z bankami w zakresie utrzymania oraz rozwoju centralnych systemów bankowych. Spółka posiada w swoim portfolio ok. 70 instytucji finansowych – z jej rozwiązań korzysta ok. 80% banków w Angoli i Republice Zielonego Przylądka, ok. 40% w Mozambiku, ok. 25% w Portugalii i ok. 20% w Timorze Wschodnim, Namibii, a także na Wyspach Świętego Tomasza i Książęcej.

Klienci Asseco PST mogą korzystać z produktów spółki za pośrednictwem chmurowej platformy – Core Banking System (CBS). Jest to kompletne rozwiązanie, które pozwala bankom wdrażać produkty i usługi finansowe w elastyczny, modułowy sposób. Wszystkie procesy biznesowe, wspierane przez poszczególne moduły CBS i dostosowane do różnych rynków, na których działa Asseco PST, mają wspólne komponenty, takie jak scentralizowany katalog klientów czy katalog produktów i cen. W I półroczu 2023 roku spółka sfinalizowała projekt związany z przeniesieniem do chmury centralnego systemu banku Atlantico Europa.

W ramach rozwoju systemu finansowego w Angoli wdrażany jest nowy system płatności ITS (Instant Transfer System). Asseco PST – działając w ścisłej współpracy z EMIS, odpowiedzialnym za wdrożenie nowego systemu podmiotem zarządzającym angolską siecią płatniczą – wdraża nowe rozwiązania i funkcjonalności, pozwalające na sprawne przyjęcie nowego modelu przez instytucje bankowe. W I półroczu 2023 roku spółka przyczyniła się do sukcesu wdrożonego przez EMIS narzędzia Instant Kwik-Kwanza (KWIK). KWIK jest platformą dla systemu przelewów mobilnych i natychmiastowych, która pozwala na włączenie do systemu finansowego populacji nieposiadającej rachunku bankowego.

Spółka nawiązała również współpracę z LOQR – firmą, która oferuje oparte o sztuczną inteligencję rozwiązania Journey-as-a-Service dla instytucji finansowych chcących zdigitalizować swoje usługi. Zintegrowane z ekosystemem Asseco rozwiązanie LOQR zapewnia instytucjom finansowym możliwość wykonywania wielu operacji, w tym otwierania rachunków online, aktualizacji danych klientów oraz zdalnego odzyskiwania dostępu. W ramach współpracy ze start-up'ami, Asseco PST nawiązało też partnerstwo z firmą AgentifAI, wraz z którą pracuje nad rozwiązaniem integrującym funkcjonalność wirtualnego asystenta z platformą bankową Asseco PST.

Należąca do Grupy Asseco PST spółka **Finantech - Sistemas de Informação (Finantech)** prowadziła w I półroczu 2023 roku intensywne działania w Angoli związane z wdrażaniem jej flagowego produktu dedykowanego podmiotom rynku kapitałowego – platformy SIFOX. Ponadto realizowała projekty dla Giełdy Papierów Wartościowych Republiki Zielonego Przylądka.

Będąca dostawcą własnych systemów księgowych dla podmiotów z sektora finansowego druga spółka z Grupy Asseco PST – **CPI Angola (Consultoria de Projetos Informáticos)** również dynamicznie rozwijała działalność w Angoli. Koncentrowała się na wdrażaniu modyfikacji w systemach tamtejszych banków związanych ze zmianami zasad sprawozdawczości Banku Centralnego w Angoli.

Należące do Asseco Western Europe **Asseco Spain** zawarło w I półroczu 2023 roku nowe kontrakty dotyczące dostaw sprzętu IT, oprogramowania oraz powiązanych z nimi usług. Realizowało również podpisane w ubiegłych okresach sprawozdawczych umowy, w tym zawartą w ubiegłym roku umowę o współpracy z SAG Racing Team. Oba zespoły

wspólnie pracują nad optymalizacją procesów pracy, poprawą osiągnięć motocykli i zwiększeniem efektywności zespołu w wyścigach dzięki wdrażaniu rozwiązań technologicznych, opartych głównie na Big Data, blockchain i sztucznej inteligencji.

Spółka posiada status agenta ds. digitalizacji w ramach, będącego inicjatywą rządu Hiszpanii, programu Digital Kit. Finansowany ze środków UE Next Generation Digital Kit ma na celu wsparcie w latach 2021-2023 cyfryzacji małych firm, mikroprzedsiębiorstw i osób prowadzących działalność na własny rachunek. Warunkiem koniecznym skorzystania z funduszy jest posiadanie oceny poziomu dojrzałości cyfrowej. Po przejściu procesu weryfikacji, konieczne jest zawarcie umowy z objętym programem agentem ds. digitalizacji, takim jak m.in. Asseco Spain.

Asseco Spain przeprowadziło w I półroczu 2023 roku zmianę struktury organizacyjnej. Stworzono holding biznesowy, w skład którego weszły:

- Sora Anzen Company (specjalizacja – cyberbezpieczeństwo),
- AID Solutions (specjalizacja – AI, Data Analytics i IoT),
- Raxon (specjalizacja – najnowocześniejsze rozwiązania cyfrowe, obejmujące szeroki zakres usług 360°)
- Valorista (specjalizacja – dostarczanie globalnych rozwiązań i sprzętu IT oraz świadczenie usług profesjonalnych o wysokiej wartości).

W I półroczu 2023 roku **Asseco Lietuva** zawarła nową, 3-letnią umowę na utrzymanie i rozwój systemu bilingowego z Ignitis Group, jedną z największych grup energetycznych w regionie Morza Bałtyckiego. Celem projektu jest usprawnienie funkcjonowania systemu bilingowego oraz jakości obsługi klientów przy jednoczesnym zapewnieniu ciągłości działania Ignitis. Spółka rozpoczęła realizację projektu dla UAB Vilnius Vandeny, czyli największej litewskiej spółki wodociągowej, która zakupiła – składający się z trzech głównych modułów: obsługi klienta (CRM), księgowości (billingu) oraz rachunkowości finansowej – system FAVAKA. Zostanie on zintegrowany z innymi, wykorzystywanymi przez UAB Vilnius Vandeny, systemami wewnętrznymi i zewnętrznymi. Kontrakt będzie realizowany do 2026 roku. Wśród zawartych w okresie sprawozdawczym kontraktów wskazać można również umowy podpisane z Biurem Naczelnego Archiwisty Litwy na modernizację elektronicznego archiwum informacji, z Narodową Agencją Edukacji Litwy na utrzymanie i rozwój rejestru świadectw, dyplomów, stopni i tytułów naukowych czy z jednym z departamentów Ministerstwa Spraw Wewnętrznych Republiki Litewskiej na utrzymanie stworzonego przez Asseco Litewskiego Systemu Informacji Migracyjnej (MIGRIS).

W okresie sprawozdawczym sfinalizowano wdrożenie zmodernizowanego zintegrowanego systemu informacji muzealnej LIMIS. Projekt zrealizowano z Litewskim Narodowym Muzeum Sztuki. W jego ramach powstały nowe e-usługi, takie jak np. wirtualne zwiedzanie muzeów, wystaw, zamków, zamawianie obrazów cyfrowych o wysokiej rozdzielczości czy wyszukiwanie dzieł sztuki, artykułów naukowych i właścicieli praw autorskich. Obecnie system LIMIS obejmuje ponad 700 tys. zdigitalizowanych obiektów dziedzictwa kulturowego i ponad 100 muzeów.

W I połowie 2023 roku Asseco Lietuva świadczyło dla Departamentu Ceł przy Ministerstwie Finansów Republiki Litewskiej usługi w zakresie utrzymania i modyfikacji trzech systemów celnych: MLS – systemu pozwolenia celnego, a także, wspólnie z Asseco Poland, VLS – systemu Single Window oraz MDAS – systemu przetwarzania zgłoszeń celnych. Dodatkowo spółka realizowała dla tego klienta umowę na budowę, rozwój i utrzymanie systemu przedstawienia towarów do kontroli celnej (PPMKS). Asseco Poland pełni rolę strategicznego podwykonawcy Asseco Lietuva przy realizacji ww. projektów.

W lipcu 2023 roku Asseco Lietuva, wraz z partnerem – Alna Business Solutions, zakończyła realizację 4-letniego projektu FABIS dla Ministerstwa Finansów Republiki Litewskiej. FABIS to system księgowy dla jednostek sektora publicznego. Dzięki niemu ponad 500 instytucji publicznych, które do tej pory korzystały z 275 różnych systemów, zaczęło prowadzić swoją księgowość finansową za pomocą jednego wspólnego systemu. FABIS zapewnia szybszą wymianę danych z innymi systemami wykorzystywanymi przez podmioty publiczne. Obecnie świadczone są usługi utrzymania i dalszego rozwoju systemu.

W dniu 29 marca 2023 roku rozpoczął się proces upadłościowy spółki **Tecnologia Sistemas y Aplicaciones (Tecsis)**. W okresie sprawozdawczym Asseco International, a.s. utraciło kontrolę nad tą spółką.

Informacje finansowe Grupy Asseco

ASSECO

INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO

Wyniki finansowe

Przychody ze sprzedaży Grupy Asseco w I półroczu 2023 roku wyniosły 8 515,4 mln PLN wobec 8 250,0 mln PLN w tym samym okresie 2022 roku. Grupa zanotowała wzrost sprzedaży w segmentach Asseco Poland i Formula Systems. W segmencie Asseco International przychody ukształtowały się na porównywalnym r/r poziomie.

Istotna dysproporcja pomiędzy zyskiem operacyjnym a zyskiem netto przypisanym akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland wynika przede wszystkim ze znaczących udziałów akcjonariuszy mniejszościowych w spółkach zależnych, przede wszystkim w Grupie Formula Systems.

Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Poniższa tabela prezentuje wybrane skonsolidowane dane finansowe za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku oraz okres porównywalny 2022 roku w ujęciu IFRS i non-IFRS.

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	6 miesięcy do 30 czerwca 2022 (przekształcone)	Zmiana H1 2023 / H1 2022
Przychody ze sprzedaży	8 515,4	8 250,0	3,2%
Oprogramowanie i usługi własne	6 720,2	6 441,6	4,3%
Zysk brutto na sprzedaży	1 862,7	1 763,4	5,6%
Koszty sprzedaży	(480,6)	(455,1)	5,6%
Koszty ogólnego zarządu	(586,9)	(551,0)	6,5%
Pozostała działalność operacyjna	(2,7)	165,9	(101,6%)
EBIT	792,5	923,2	(14,2%)
PPA & SBP M&A & zdarzenia jednorazowe	189,8	40,9	364,7%
EBIT non-IFRS	982,3	964,1	1,9%
EBITDA	1 234,6	1 352,5	(8,7%)
EBITDA non-IFRS	1 278,7	1 245,3	2,7%
Saldo działalności finansowej	(33,3)	(3,0)	1010,0%
Zysk brutto	759,2	920,2	(17,5%)
Podatek	160,9	201,7	(20,2%)
<i>Efektywna stawka podatkowa</i>	21,2%	21,9%	(0,7) p.p
Udział w zysku/stracie jednostek stowarzyszonych	(0,2)	10,3	(101,9%)
Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	230,5	247,9	(7,0%)
PPA & SBP & M&A & zdarzenia jednorazowe	29,0	23,5	23,8%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	259,5	271,4	(4,4%)

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

EBITDA non-IFRS = EBIT non-IFRS + amortyzacja.

Zysk netto non-IFRS = zysk netto skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Należy zwrócić uwagę, że na wyniki I półrocza 2023 roku wpływ miały takie zdarzenia jak m.in.:

- przeliczenie pozycji bilansowych z tytułu hiperinflacji dotyczące tureckich spółek zależnych w Grupie ASEE, w rezultacie czego Grupa Asseco rozpoznała 10,8 mln PLN wyniku na przychodach finansowych, co przełożyło się na zwiększenie skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland o 5,5 mln PLN,
- w związku z utratą kontroli nad spółką Tecnologia Sistemas y Aplicaciones (Tecsisa) w segmencie Asseco International Grupa rozpoznała zarówno na poziomie EBIT, jak i skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland zysk 2,2 mln PLN,
- odpis dotyczący goodwill spółki DahliaMatic w segmencie Asseco Poland, który obciążył skonsolidowany zysk operacyjny oraz skonsolidowany zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland kwotą 4,9 mln PLN.

Natomiast w okresie porównywalnym, tj. w I półroczu 2022 roku ujęte były:

- transakcja zbycia udziałów w spółce Infinity Labs R&D Ltd. (Grupa Matrix IT, segment Formula Systems), w wyniku której rozpoznano 192,2 mln PLN skonsolidowanego zysku operacyjnego i 19,0 mln PLN skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland,
- odpis z tytułu utraty wartości firmy oraz odpis aktywów dotyczące spółki Tecsisa w segmencie Asseco International, który obciążył skonsolidowany zysk operacyjny kwotą 44,3 mln PLN a zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland kwotą 26,3 mln PLN,
- przeliczenie pozycji bilansowych z tytułu hiperinflacji dotyczące tureckich spółek zależnych w Grupie ASEE, w rezultacie czego Grupa Asseco rozpoznała 20,3 mln PLN wyniku w przychodach finansowych, co przełożyło się na zwiększenie skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland o 10,3 mln PLN,
- aktualizacja wartości inwestycji w jednostkę stowarzyszoną w Grupie Asseco Spain, w wyniku której rozpoznano 6,7 mln PLN udziału w wyniku jednostek stowarzyszonych i 4,7 mln PLN skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland,
- aktualizacja wyniku na sprzedaży R-Style Softlab JSC – odwrócenie odpisu utworzonego w IV kwartale 2021 roku, w wyniku której rozpoznano 3,1 mln PLN skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland.

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku.

6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International
Przychody ze sprzedaży*	970,7	5 626,0	1 942,2
EBIT	142,9	463,3	186,9
<i>Marża EBIT</i>	<i>14,7%</i>	<i>8,2%</i>	<i>9,6%</i>
EBIT non-IFRS	154,9	636,7	191,4
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>16,0%</i>	<i>11,3%</i>	<i>9,9%</i>
EBITDA	189,5	766,8	280,0
<i>Marża EBITDA</i>	<i>19,5%</i>	<i>13,6%</i>	<i>14,4%</i>
CFO BT	90,3	638,8	216,4
CAPEX	(43,5)	(77,8)	(59,1)
Wydatki z tytułu leasingu	(8,0)	(115,6)	(28,5)
FCF	38,8	445,4	128,8
Wskaźnik konwersji gotówki	25,1%	70,0%	67,3%
Środki pieniężne (stan na 30 czerwca)	262,8	1 585,0	697,5
Dług odsetkowy (stan na 30 czerwca)**	(82,4)	(3 001,5)	(476,9)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(3,7)</i>	<i>(2 485,1)</i>	<i>(309,4)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(78,7)</i>	<i>(516,4)</i>	<i>(167,5)</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2022 roku.

6 miesięcy do 30 czerwca 2022 (mln PLN) (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International
Przychody ze sprzedaży*	838,4	5 483,8	1 943,0
EBIT	140,5	627,7	155,7
Marża EBIT	16,8%	11,4%	8,0%
EBIT non-IFRS	147,1	604,9	212,8
Marża EBIT non-IFRS	17,5%	11,0%	11,0%
EBITDA	186,3	916,6	251,6
Marża EBITDA	22,2%	16,7%	12,9%
CFO BT	144,1	463,8	146,3
CAPEX	(41,5)	(91,0)	(55,9)
Wydatki z tytułu leasingu	(7,1)	(95,8)	(32,5)
FCF	95,5	277,0	57,9
Wskaźnik konwersji gotówki	64,9%	45,8%	27,2%
Środki pieniężne (stan na 30 czerwca)	405,9	2 396,2	833,9
Dług odsetkowy (stan na 30 czerwca)**	(80,6)	(3 400,8)	(496,3)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(1,8)	(2 850,8)	(315,1)
w tym leasing	(78,8)	(550,0)	(181,2)

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Rentowność

Zysk operacyjny w I półroczu 2023 roku wyniósł 792,5 mln PLN wobec 923,2 mln PLN w analogicznym okresie poprzedniego roku.

W I połowie 2023 roku skonsolidowana marża zysku EBITDA wynosiła 14,5% (spadek o 1,9 p.p.), marża zysku operacyjnego spadła o 1,9 p.p. i wyniosła 9,3%. Marża zysku netto wyniosła 7,0% wobec 8,8% przed rokiem.

Tak jak wskazano na początku tego rozdziału, dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. W okresie porównywalnym miało miejsce kilka istotnych nietypowych zdarzeń. Ujęcie non-IFRS, obejmuje korekty m.in. o one-offy, stąd stanowi lepsze odzwierciedlenie rzeczywistego biznesu.

Zysk operacyjny non-IFRS w trakcie 6 pierwszych miesięcy 2023 roku ukształtował się na poziomie 982,3 mln PLN wobec 964,1 mln PLN przed rokiem.

Skonsolidowana marża EBITDA non-IFRS Grupy wynosiła 15,0% (spadek o 0,1 p.p.), a marża EBIT non-IFRS 11,5% (spadek o 0,2 p.p.). Marża zysku netto non-IFRS wyniosła 8,8%, czyli o 0,3 p.p. mniej niż rok wcześniej.

W poniższej tabeli zaprezentowano podstawowe wskaźniki rentowności Grupy Asseco w okresie 6 miesięcy 2023 roku oraz okresie porównywalnym 2022 roku.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	6 miesięcy do 30 czerwca 2022 (przekształcone)	Zmiana H1 2023 / H1 2022
Marża zysku brutto ze sprzedaży	21,9%	21,4%	0,5 p.p
Marża EBITDA	14,5%	16,4%	(1,9) p.p
Marża EBITDA non-IFRS	15,0%	15,1%	(0,1) p.p.
Marża EBIT	9,3%	11,2%	(1,9) p.p
Marża EBIT non-IFRS	11,5%	11,7%	(0,2) p.p.
Marża zysku netto	7,0%	8,8%	(1,8) p.p
Marża zysku netto non-IFRS	8,8%	9,1%	(0,3) p.p

Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży.

Marża EBITDA = EBITDA / przychody ze sprzedaży.

Marża EBITDA non-IFRS = EBITDA non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Marża EBIT = zysk operacyjny / przychody ze sprzedaży.

Marża EBIT non-IFRS = zysk operacyjny non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto = zysk netto / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto non-IFRS = zysk netto non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Struktura przychodów

Przychody Grupy Asseco w I półroczu 2023 roku wyniosły 8 515,4 mln PLN i były wyższe o 3,2% w porównaniu do poprzedniego roku.

W I połowie 2023 roku przychody w kluczowym dla Grupy segmencie oprogramowania i usług własnych wyniosły 6 720,2 mln PLN wobec 6 441,6 mln PLN w I połowie 2022 roku i stanowiły 79% całkowitej sprzedaży. Sprzedaż oprogramowania i usług firm trzecich ukształtowała się na poziomie 771,7 mln PLN i odpowiadała za 9% skonsolidowanych przychodów, a sprzedaż sprzętu i infrastruktury wyniosła 1 023,5 mln PLN i stanowiła 12% przychodów Grupy.

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w I półroczu 2023 i 2022 roku w podziale na produkty.

6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	842,2	4 570,7	1 321,1	(13,8)	6 720,2
Oprogramowanie i usługi obce	87,9	461,0	232,4	(9,6)	771,7
Sprzęt i infrastruktura	40,6	594,3	388,7	(0,1)	1 023,5
Razem przychody operacyjne	970,7	5 626,0	1 942,2	(23,5)	8 515,4

6 miesięcy do 30 czerwca 2022 (mln PLN) (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	721,4	4 463,2	1 268,7	(11,7)	6 441,6
Oprogramowanie i usługi obce	72,0	530,7	227,8	(3,1)	827,4
Sprzęt i infrastruktura	45,0	489,9	446,5	(0,4)	981,0
Razem przychody operacyjne	838,4	5 483,8	1 943,0	(15,2)	8 250,0

W analizowanym okresie Grupa Asseco zanotowała wzrost przychodów we wszystkich sektorach. Przychody z sektora finansów i bankowości odpowiadały za 34% skonsolidowanej sprzedaży i wyniosły 2 858,7 mln PLN wobec 2 784,2 mln PLN w I połowie 2022 roku. Sprzedaż w obszarze przedsiębiorstw w I połowie 2023 roku stanowiła 42% przychodów Grupy i ukształtowała się na poziomie 3 594,2 mln PLN wobec 3 511,8 mln PLN w tym samym okresie poprzedniego roku. Sektor publiczny wygenerował 24% sprzedaży, notując 2 062,5 mln PLN przychodów wobec 1 954,0 mln PLN przychodów wypracowanych rok wcześniej.

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w I półroczu 2023 i 2022 roku w podziale na sektory działalności.

6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Eliminacje	Razem
Finanse i Bankowość	293,6	1 877,0	695,7	(7,6)	2 858,7
Przedsiębiorstwa	233,4	2 431,9	942,5	(13,6)	3 594,2
Instytucje publiczne	443,7	1 317,1	304,0	(2,3)	2 062,5
Razem przychody operacyjne	970,7	5 626,0	1 942,2	(23,5)	8 515,4

6 miesięcy do 30 czerwca 2022 (mln PLN) (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Eliminacje	Razem
Finanse i Bankowość	228,5	1 905,3	655,7	(5,3)	2 784,2
Przedsiębiorstwa	180,6	2 385,6	955,3	(9,7)	3 511,8
Instytucje publiczne	429,3	1 192,9	332,0	(0,2)	1 954,0
Razem przychody operacyjne	838,4	5 483,8	1 943,0	(15,2)	8 250,0

Poniższa tabela przedstawia strukturę walutową sprzedaży za I półrocze 2023 i 2022 roku.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	6 miesięcy do 30 czerwca 2022
NIS (nowy szekel izraelski)	39,9%	41,5%
USD (dolar amerykański)	18,1%	17,9%
EUR (euro)	17,3%	16,1%
PLN (złoty polski)	12,9%	11,7%
GBP (funt brytyjski)	2,6%	2,2%
CZK (korona czeska)	2,4%	2,0%
RSD (dinar serbski)	2,1%	1,8%
RON (nowy lej rumuński)	1,2%	1,0%
DKK (korona duńska)	0,5%	1,7%
Pozostałe waluty	3,0%	4,1%
Razem	100,0%	100,0%

Przepływy pieniężne

W I półroczu 2023 roku Grupa Asseco osiągnęła środki pieniężne brutto z działalności operacyjnej (przed opodatkowaniem) na poziomie 944,4 mln PLN, co stanowi wzrost o 25,5% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku. Wzrost ten wynikał głównie z poprawy wyników non-IFRS oraz ze zmian w kapitale obrotowym.

W I półroczu 2023 roku środki wykorzystane w działalności inwestycyjnej (CFI) były wyższe o 146,3% r/r i wyniosły 698,9 mln PLN. Odpływy środków pieniężnych z tytułu działalności finansowej (CFF) wyniosły 885,6 mln PLN w porównaniu do 673,4 mln PLN w roku poprzednim. To obniżenie wartości środków pieniężnych związanych z działalnością finansową w bieżącym roku wynika z dwóch kluczowych czynników. Po pierwsze, głównym powodem jest większa suma spłaconych kredytów w porównaniu z rokiem poprzednim. Po drugie, istotnym elementem jest redukcja wartości nowo zaciągniętych kredytów w obecnym roku w porównaniu z rokiem poprzednim.

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	6 miesięcy do 30 czerwca 2022	Zmiana H1 2023 / H1 2022
CFO BT	944,4	752,7	25,5%
Zapłacony podatek	(261,4)	(192,7)	35,7%
CFI	(698,9)	(283,8)	146,3%
CAPEX	(180,4)	(188,4)	(4,3%)
CFF	(885,6)	(673,4)	31,5%
Wypłata dywidendy	(290,5)	(278,9)	4,2%
Zmiana stanu środków pieniężnych	(901,5)	(397,2)	127,0%

CFO BT, tj. środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CFI, tj. środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) z (w) działalności inwestycyjnej.

CAPEX obejmuje wydatki na nabycie aktywów trwałych i wartości niematerialnych, wydatki z tytułu prowadzonych projektów badawczo-rozwojowych oraz pomniejszenie z tytułu otrzymanych dotacji.

CFF, tj. środki pieniężne netto z działalności finansowej.

Bilans

Do analizy płynności Grupa Asseco wykorzystuje przede wszystkim pojęcie kapitału obrotowego, definiowanego jako różnicę pomiędzy aktywami obrotowymi a zobowiązaniami krótkoterminowymi. Kapitał obrotowy przedstawia skalę finansowania majątku obrotowego krótkoterminowymi kapitałami Grupy. Poziom kapitału obrotowego na koniec I półrocza 2023 roku wyniósł 2 702,8 mln PLN wobec 3 027,0 mln PLN na koniec 2022 roku. Na powiększenie kapitału obrotowego wpływał głównie zysk netto przed udziałem mniejszości po wyłączeniu amortyzacji, natomiast kapitał obrotowy pomniejszyły głównie: dywidenda uchwalona przez Asseco Poland, dywidendy uchwalone przez spółki Grupy poza Grupę Asseco, objęcie kontroli nad nowymi spółkami i nabycia dodatkowych udziałów w posiadanych spółkach, a także wydatki inwestycyjne oraz zmniejszenie zobowiązań długoterminowych.

Na koniec I półrocza 2023 roku wskaźniki płynności bieżącej i szybkiej pozostały na poziomach z końca 2022 roku, natomiast wskaźnik płynności natychmiastowej zanotował niewielki spadek (o 0,1 p.p.) i osiągnął wartość 0,5.

Wskaźnik bieżącej płynności utrzymuje się na stabilnym poziomie i kształtuje się w przedziale 1,2-2,0 powszechnie uznawanym za bezpieczny. Podobnie wskaźnik płynności szybkiej, który przekracza poziom 1,0 uznawany za godny zaufania.

Wskaźnik konwersji gotówki, mierzący pokrycie EBIT non-IFRS wolnymi przepływami gotówkowymi, na koniec I półrocza 2023 roku kształtował się na bezpiecznym poziomie 62,4%, natomiast za ostatnie 12 raportowanych miesięcy wyniósł 83,9%, osiągając 91,6% w segmencie Formula Systems, 84,1% w segmencie Asseco International oraz 50,4% w segmencie Asseco Poland. Na poziom wskaźnika konwersji gotówki wpływ miały harmonogramy płatności istotnych projektów.

Poniższa tabela prezentuje podstawowe wskaźniki płynności Grupy na dzień 30 czerwca 2023 roku oraz w okresach porównywalnych:

	30 czerwca 2023	31 grudnia 2022 (przekształcone)	30 czerwca 2022 (przekształcone)
Kapitał obrotowy (mln PLN)	2 702,8	3 027,0	2 407,4
Wskaźnik płynności bieżącej	1,5	1,5	1,4
Wskaźnik płynności szybkiej	1,4	1,4	1,3
Wskaźnik natychmiastowej płynności	0,5	0,6	0,5
Wskaźnik konwersji gotówki	62,4%	75,7%	44,6%

Kapitał obrotowy = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) - zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe - zapasy - rozliczenia międzyokresowe) / zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik natychmiastowej płynności = środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe / zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik konwersji gotówki = CFF / EBIT non-IFRS

Wskaźniki zadłużenia na dzień 30 czerwca 2023 roku oraz w okresach porównywalnych:

	30 czerwca 2023	31 grudnia 2022	30 czerwca 2022
Wskaźnik zadłużenia ogólnego	47,0%	49,3%	47,8%
Dług / kapitał własny	35,7%	38,8%	35,5%
Dług / (dług + kapitał własny)	26,3%	28,0%	26,2%

Wskaźnik zadłużenia ogólnego = (zobowiązania długoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe) / aktywa.

Dług / kapitał własny = (oprocentowane kredyty bankowe + dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu) / kapitał własny.

Dług / (dług + kapitał własny) = (oprocentowane kredyty bankowe + dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu) / (oprocentowane kredyty bankowe + dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu + kapitał własny).

Zarówno poziom zadłużenia ogólnego, jak i poziom relacji długu do kapitałów własnych należy uznać za bardzo bezpieczne w porównaniu ze standardami światowymi.

Kwartalne wyniki finansowe

W II kwartale 2023 roku przychody Grupy ukształtowały się na poziomie 4 180,0 mln PLN (spadek o 0,5%) przy wzroście sprzedaży oprogramowania i usług własnych o 0,6% do 3 298,7 mln PLN. W tym okresie zysk operacyjny wyniósł 394,9 mln PLN, co oznaczało spadek o 26,4%. Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej wyniósł 122,4 mln PLN wobec 140,3 mln PLN przed rokiem.

Poniższa tabela prezentuje wybrane skonsolidowane dane finansowe w II kwartale 2023 roku oraz w okresie porównywalnym.

mln PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2023	3 miesiące do 30 czerwca 2022 (przekształcone)	Zmiana Q2 2023 / Q2 2022
Przychody ze sprzedaży	4 180,0	4 202,5	(0,5%)
Oprogramowanie i usługi własne	3 298,7	3 280,3	0,6%
Zysk brutto na sprzedaży	922,2	873,0	5,6%
Koszty sprzedaży	(239,1)	(229,3)	4,3%
Koszty ogólnego zarządu	(284,6)	(282,6)	0,7%
Pozostała działalność operacyjna	(3,6)	175,4	(102,1%)
EBIT	394,9	536,5	(26,4%)
PPA & SBP M&A & zdarzenia jednorazowe	93,4	(52,9)	(276,5%)
EBIT non-IFRS	488,3	483,6	1,0%
EBITDA	612,1	751,5	(18,5%)
EBITDA non-IFRS	635,0	623,0	1,9%
Saldo działalności finansowej	(13,1)	15,2	(186,2%)
Zysk brutto	381,8	551,7	(30,8%)
Podatek	77,4	119,3	(35,1%)
<i>Efektywna stawka podatkowa</i>	20,3%	21,6%	(1,3) p.p
Udział w zysku/stracie jednostek stowarzyszonych	1,2	9,3	(87,1%)
Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	122,4	140,3	(12,8%)
PPA & SBP & M&A & zdarzenia jednorazowe	17,2	6,4	169,4%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	139,6	146,7	(4,8%)

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

EBITDA non-IFRS = EBIT non-IFRS + amortyzacja.

Zysk netto non-IFRS = zysk netto skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Poniższe tabele prezentują wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych w II kwartale 2023 roku oraz w okresie porównywalnym.

3 miesiące do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International
Przychody ze sprzedaży*	513,6	2 722,6	953,8
EBIT	76,7	225,7	89,2
<i>Marża EBIT</i>	<i>14,9%</i>	<i>8,3%</i>	<i>9,4%</i>
EBIT non-IFRS	85,1	310,6	89,3
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>16,6%</i>	<i>11,4%</i>	<i>9,4%</i>
EBITDA	100,1	374,2	135,0
<i>Marża EBITDA</i>	<i>19,5%</i>	<i>13,7%</i>	<i>14,2%</i>
CFO BT	59,3	415,2	63,2
CAPEX	(19,8)	(38,1)	(24,1)
Wydatki z tytułu leasingu	(4,0)	(55,8)	(14,1)
FCF	35,5	321,3	25,0
Wskaźnik konwersji gotówki	41,7%	103,4%	28,0%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

3 miesiące do 30 czerwca 2022 (mln PLN) (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International
Przychody ze sprzedaży*	430,0	2 777,5	1 002,7
EBIT	73,0	403,1	60,6
<i>Marża EBIT</i>	<i>17,0%</i>	<i>14,5%</i>	<i>6,0%</i>
EBIT non-IFRS	76,3	295,7	111,8
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>17,7%</i>	<i>10,6%</i>	<i>11,1%</i>
EBITDA	95,7	547,1	109,4
<i>Marża EBITDA</i>	<i>22,3%</i>	<i>19,7%</i>	<i>10,9%</i>
CFO BT	45,7	190,1	69,0
CAPEX	(15,4)	(41,8)	(31,5)
Wydatki z tytułu leasingu	(3,7)	(50,4)	(18,1)
FCF	26,6	97,9	19,4
Wskaźnik konwersji gotówki	34,9%	33,1%	17,4%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w II kwartale 2023 roku oraz w okresie porównywalnym w podziale na produkty.

3 miesiące do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	440,3	2 213,3	651,8	(6,7)	3 298,7
Oprogramowanie i usługi obce	48,7	238,1	120,0	(3,3)	403,5
Sprzęt i infrastruktura	24,6	271,2	182,0	(0,0)	477,8
Razem przychody operacyjne	513,6	2 722,6	953,8	(10,0)	4 180,0

3 miesiące do 30 czerwca 2022 (mln PLN) (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	376,1	2 261,8	648,7	(6,3)	3 280,3
Oprogramowanie i usługi obce	33,1	271,6	125,4	(1,4)	428,7
Sprzęt i infrastruktura	20,8	244,1	228,6	-	493,5
Razem przychody operacyjne	430,0	2 777,5	1 002,7	(7,7)	4 202,5

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w II kwartale 2023 roku oraz w okresie porównywalnym w podziale na sektory działalności.

3 miesiące do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Eliminacje	Razem
Finanse i Bankowość	168,3	920,4	335,1	(3,0)	1 420,8
Przedsiębiorstwa	121,3	1 131,5	462,8	(5,0)	1 710,6
Instytucje publiczne	224,0	670,7	155,9	(2,0)	1 048,6
Razem przychody operacyjne	513,6	2 722,6	953,8	(10,0)	4 180,0

3 miesiące do 30 czerwca 2022 (mln PLN) (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Eliminacje	Razem
Finanse i Bankowość	118,5	973,9	353,0	(2,8)	1 442,6
Przedsiębiorstwa	93,6	1 162,8	473,6	(4,9)	1 725,1
Instytucje publiczne	217,9	640,8	176,1	-	1 034,8
Razem przychody operacyjne	430,0	2 777,5	1 002,7	(7,7)	4 202,5

W poniższej tabeli zaprezentowano podstawowe wskaźniki rentowności Grupy Asseco w II kwartale 2023 roku oraz okresie porównywalnym.

Marża	3 miesiące do 30 czerwca 2023	3 miesiące do 30 czerwca 2022 (przekształcone)	Zmiana Q2 2023 / Q2 2022
Marża zysku brutto ze sprzedaży	22,1%	20,8%	1,3 p.p
Marża EBITDA	14,6%	17,9%	(3,3) p.p
Marża EBITDA non-IFRS	15,2%	14,8%	0,4 p.p.
Marża EBIT	9,4%	12,8%	(3,4) p.p
Marża EBIT non-IFRS	11,7%	11,5%	0,2 p.p.
Marża zysku netto	7,3%	10,5%	(3,2) p.p
Marża zysku netto non-IFRS	9,2%	9,1%	0,1 p.p

Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży.

Marża EBITDA = EBITDA / przychody ze sprzedaży.

Marża EBITDA non-IFRS = EBITDA non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Marża EBIT = zysk operacyjny / przychody ze sprzedaży.

Marża EBIT non-IFRS = zysk operacyjny non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto = zysk netto / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto non-IFRS = zysk netto non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Pozostałe informacje
o Grupie Asseco

ASSECO

POZOSTAŁE INFORMACJE O GRUPIE ASSECO

Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Grupa Kapitałowa Asseco na bieżąco monitoruje istotne czynniki ryzyka dla swojej działalności w celu ich identyfikowania, zapobiegania oraz ewentualnego łagodzenia skutków. W tym celu w Asseco Poland oraz w spółkach zależnych funkcjonują systemy zarządzania oraz procedury kontroli i audytu wewnętrznego. W szczególności w Asseco Poland funkcjonują:

- system zarządzania jakością,
- system zarządzania ryzykiem,
- system zarządzania ciągłością działania,
- system zarządzania bezpieczeństwem informacji,
- system zapewnienia zgodności,
- system zarządzania ochroną środowiska,
- system zarządzania bezpieczeństwem i higieną pracy,
- system kontroli wewnętrznej.

Funkcjonujące systemy, w tym zintegrowane struktury zarządzania oraz sprawnie działający audyt wewnętrzny, skutecznie ograniczają negatywny wpływ niżej wymienionych czynników ryzyka i zagrożeń na działalność Spółki oraz Grupy Kapitałowej.

Ryzyka związane z otoczeniem gospodarczym

Ryzyko związane z nasileniem konkurencji

Istotny wpływ na działalność Grupy Kapitałowej ma nasilająca się konkurencja zarówno ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych. Rośnie rola konkurencji ze strony firm o globalnym zasięgu, dysponujących szybszym dostępem do najnowszych rozwiązań technologicznych oraz tańszymi źródłami kapitału, co pozwala tym firmom na efektywniejsze finansowanie dużych kontraktów. Nie ma pewności, czy rosnąca konkurencja w przyszłości nie wpłynie istotnie w negatywny sposób na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, co sprawia, że cykl życia produktu skraca się. Dlatego też sukces Grupy Asseco jest uzależniony w dużej mierze od umiejętności zastosowania w oferowanych produktach i usługach najnowszych rozwiązań technologicznych. W celu utrzymania konkurencyjnej pozycji na rynku wymagane jest prowadzenie prac rozwojowych i inwestowanie w nowe produkty. Asseco monitoruje aktualne trendy na rynku technologii, odpowiednio dostosowuje i unowocześnia swoją ofertę. Istnieje jednak ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, że produkty i usługi oferowane przez Grupę Asseco staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią spodziewanych wpływów. Nie ma także pewności, czy nowe rozwiązania, nad których stworzeniem lub rozwojem w przyszłości będą pracowały spółki z Grupy, osiągną oczekiwane parametry technologiczne oraz zostaną pozytywnie przyjęte przez potencjalnych odbiorców. Wystąpienie którejkolwiek z tych okoliczności może mieć istotny, negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyko związane z konsolidacją oraz zmianami strukturalnymi sektora finansowego

Sektor finansowy ulega ciągłemu procesowi konsolidacji. Istnieje ryzyko, że podmioty konsolidujące ten sektor, wykorzystując globalne rozwiązania informatyczne, będą narzucać je instytucjom finansowym przez siebie konsolidowanym, co może spowodować trudności w pozyskiwaniu nowych kontraktów albo spowodować utratę już zawartych umów. Ponadto w sektorze finansowym nasila się trend powstawania spółek z pogranicza IT i usług finansowych (tzw. fintechy), których rozwiązania mogą być konkurencyjne dla produktów Asseco lub wprowadzać alternatywne mechanizmy funkcjonowania przedsiębiorstw finansowych, co może odbić się na pozyskiwaniu nowych umów. Wystąpienie takich sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyko związane z obsługą przetargów publicznych

Opóźnienia przetargów związanych z infrastrukturą informatyczną w administracji publicznej mogą spowodować zachwiania w realizacji przychodów z sektora administracji publicznej. W połączeniu z wciąż niezadawalającą dynamiką obsługi środków unijnych przeznaczonych na rozwój innowacyjności urzędów, może to rodzić istotne zagrożenia po stronie popytu na usługi informatyczne, co mogłoby negatywnie wpłynąć na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców

Realizacja kontraktów zawartych z kluczowymi klientami będzie miała istotny wpływ na przychody uzyskiwane przez Grupę Asseco w najbliższych latach. Nie można wykluczyć, że ewentualna utrata któregokolwiek z kluczowych klientów, pogorszenie warunków finansowych świadczenia usług lub ewentualne roszczenia odszkodowawcze miałyby istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyko związane z procesem pozyskiwania nowych kontraktów

Działalność w sektorze informatycznym charakteryzuje się tym, że większość zamówień stanowiących źródła przychodu dla spółek Grupy Asseco rozstrzyga się w formie przetargów. Nie ma jednak pewności, że spółki Grupy w przyszłości będą w stanie pozyskiwać nowe zamówienia, których realizacja zapewni osiągnięcie satysfakcjonującego poziomu przychodów. Opisane wyżej czynniki mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyko związane z niemożnością dokonania efektywnej integracji przejmowanych podmiotów oraz osiągnięcia zamierzonego zwrotu z poszczególnych akwizycji lub inwestycji

Grupa Asseco realizuje strategię rozwoju opierającą się w istotnej mierze na przejęciach lub inwestycjach kapitałowych w spółki działające w sektorze informatycznym. Wycena przyszłych przejęć czy inwestycji zależy będzie od warunków rynkowych, a także od innych czynników pozostających poza kontrolą Asseco. Nie można wykluczyć, że podmiot inwestujący nie będzie w stanie prawidłowo oszacować wartości dokonywanych przejęć i inwestycji. Istnieje również ryzyko, że wyniki osiągnięte przez spółki będące przedmiotem przejęć czy inwestycji okażą się gorsze od początkowych przewidywań, co może skutkować obniżeniem stóp zwrotu z tych transakcji w stosunku do pierwotnie oczekiwanych.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną, w tym związane z działaniami wojennymi w Ukrainie

Rozwój sektora usług informatycznych jest ściśle skorelowany z ogólną sytuacją gospodarczą. Na wyniki finansowe osiągnięte przez spółki należące do Grupy Asseco największy wpływ wywiera tempo wzrostu PKB, wielkość zamówień publicznych na rozwiązania informatyczne, poziom inwestycji w przedsiębiorstwach, a także poziom inflacji w krajach, w których działają spółki z Grupy.

Wskutek rozpoczętej dnia 24 lutego 2022 roku rosyjskiej inwazji na Ukrainę, istotnej zmianie uległa sytuacja geopolityczna całego regionu, w którym prowadzi działalność Asseco Poland i inne spółki z Grupy. Grupa Asseco nie prowadzi istotnej działalności biznesowej w Rosji, na Białorusi lub w Ukrainie ani nie posiada środków na kontach w rosyjskich bankach. Niektóre spółki z Grupy, głównie z segmentu Formula Systems, zatrudniały pracowników, w szczególności korzystały z outsourcingu programistów z Ukrainy oraz Rosji. W związku z działaniami wojennymi, wspomniane wyżej spółki podjęły działania mające na celu eliminację ryzyk z tym związanych.

Na ten moment, w związku z dynamiczną sytuacją, trudno jest ocenić długofalowe skutki gospodarcze wojny w Ukrainie i ich wpływ na ogólną sytuację makroekonomiczną, która w pośredni sposób wpływa na wyniki finansowe Grupy.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyko związane z realizacją kontraktów

Ryzyko niewłaściwego oszacowania zakresu prac projektowych

Zyski Grupy Asseco pochodzą głównie z realizacji złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie kontraktów o ustalonym z góry wynagrodzeniu. Realizacja takich projektów wymaga bardzo dobrego planowania zarówno w zakresie harmonogramu prac, jak i zasobów potrzebnych do realizacji obiecanego zakresu projektu. Grupa

stosuje w tym zakresie złożone procedury, które z jednej strony ułatwiają przygotowanie właściwego planu, z drugiej strony zapobiegają sytuacji wystąpienia nieprzewidzianych kosztów.

Zarządzanie ryzykiem niewłaściwego oszacowania zakresu prac projektowych polega na stosowaniu przez Grupę opartych na światowych standardach i własnych doświadczeniach metod szacowania kosztów w projektach, określania harmonogramu oraz szacowania ryzyk mogących zagrozić terminowej, merytorycznej lub finansowej realizacji zadań.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyka związane z działalnością operacyjną

Ryzyko zmiany przepisów prawnych oraz ich interpretacji

Spółki z Grupy Kapitałowej wypełniają różnorodne obowiązki regulacyjne wynikające ze zmian prawa, a także decyzji administracyjnych. Częste nowelizacje oraz brak jednolitej interpretacji przepisów prawa, w szczególności prawa podatkowego, prawa bankowego, prawa ubezpieczeń (w tym ubezpieczeń społecznych), ustawy o zamówieniach publicznych, ustawy o ochronie danych osobowych, ustawy o obrocie instrumentami finansowymi, ustawy o ofercie publicznej i kodeksu spółek handlowych, pociągają za sobą ryzyko związane z otoczeniem prawnym, w jakim Grupa Asseco prowadzi działalność. Szczególnie częstym zmianom podlegają przepisy oraz interpretacje przepisów podatkowych. Praktyka organów skarbowych, a także orzecznictwo sądowe w tej dziedzinie, nie są jednolite. W wypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej niż spółka z Grupy Asseco interpretacji przepisów podatkowych, można się liczyć z negatywnymi konsekwencjami wpływającymi na działalność i sytuację finansową Grupy Asseco oraz osiągnięte przez nią wyniki finansowe. Ryzyko takie związane jest w szczególności z ewentualnym kwestionowaniem przez organy podatkowe zawieranych przez jednostkę dominującą transakcji z podmiotami powiązanymi. Może mieć to istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyko związane z możliwością utraty kluczowych pracowników

Działalność spółek z Grupy Asseco oraz perspektywy ich rozwoju są w dużej mierze zależne od wiedzy, doświadczenia oraz kwalifikacji pracowników, którzy realizują projekty informatyczne. Znaczny popyt na specjalistów z branży informatycznej oraz działania konkurencji mogą doprowadzić do odejścia kluczowego personelu, a także utrudnić proces rekrutacji nowych pracowników o odpowiedniej wiedzy, doświadczeniu oraz kwalifikacjach. Istnieje ryzyko, że odejście kluczowych pracowników będzie miało negatywny wpływ na realizację prowadzonych przez spółki z Grupy projektów informatycznych oraz na zapewnienie odpowiedniej jakości i zakresu usług, co z kolei może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyko związane z możliwymi sporami prawnymi dotyczącymi praw autorskich

Rozwój działalności Grupy Asseco na rynku produktów informatycznych jest silnie uzależniony od praw własności intelektualnej, w szczególności zaś praw autorskich do programów komputerowych. Istnieje ryzyko, że w niektórych krajach, w których Grupa Asseco prowadzi działalność, mogą powstać wątpliwości co do skuteczności przeniesienia na spółki z Grupy praw autorskich do kodów oprogramowania stworzonych przez pracowników poszczególnych spółek, głównie ze względu na różne regulacje dotyczące ochrony własności intelektualnej obowiązujące w tych krajach. Jeżeli umowy o pracę lub inne umowy, na podstawie których pracownicy wykonywali lub wykonują pracę na rzecz spółek z Grupy, nie zawierały, bądź nie zawierają odpowiednich postanowień dotyczących przeniesienia praw autorskich na rzecz spółek z Grupy, mogło nie dojść do przeniesienia praw do niektórych programów.

Stopień narażenia na ryzyko: niski.

Ryzyko związane z licencjami informatycznymi

Podmioty z Grupy Asseco korzystają z licencji na oprogramowanie informatyczne w ramach umów cywilnoprawnych zawartych z czołowymi światowymi dostawcami oprogramowania narzędziowego i aplikacji tematycznych, w tym m.in. HP, IBM, Microsoft, Oracle oraz SAS Institute. Wykorzystując rozwiązania i produkty tych firm, Grupa Asseco rozwija swoje najważniejsze produkty. Wypowiedzenie umów licencyjnych lub ograniczenie możliwości korzystania, zwłaszcza z oprogramowania IBM i Oracle może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Stopień narażenia na ryzyko: niski.

Ryzyko zawarcia kontraktu z nieuczciwym odbiorcą

Grupa Asseco narażona jest na ryzyko związane z niewywiązywaniem się z umów przez kontrahentów. Po pierwsze, ryzyko to dotyczy wiarygodności kredytowej oraz dobrej woli odbiorców, którym Grupa dostarcza rozwiązania informatyczne. Po drugie, dotyczy wiarygodności kredytowej kontrahentów, z którymi zawierane są transakcje dostawy.

Środki kontroli ryzyka polegają na monitoringu terminowości przelewów oraz, w razie potrzeby, uruchomienia procesu windykacji. W celu minimalizacji ryzyka monitorujemy prasę branżową, analizujemy nasze poprzednie doświadczenia ze współpracy, doświadczenia konkurencji, itp. Nasi dostawcy są poddawani procesowi kwalifikacji.

Stopień narażenia na ryzyko: niski.

Ryzyko zaistnienia przypadków korupcji

Działanie w ramach rozbudowanej struktury organizacyjnej o stosunkowo szerokim spektrum kompetencyjnym poszczególnych jednostek organizacyjnych niesie ryzyko incydentalnego pojawienia się zdarzeń korupcyjnych. Szczególnie narażeni na zdarzenia z tego zakresu są pracownicy działów zakupowych i handlowych, ponieważ to oni mają bezpośredni kontakt z przedstawicielami podmiotów zewnętrznych, mogących osiągnąć określoną korzyść materialną dzięki współpracy z Grupą. Zaistnienie takiego zjawiska mogłoby mieć negatywne skutki wizerunkowe dla Grupy, mogące utrudniać w przyszłości kontakty handlowe, jak i skutkować bezpośrednią stratą ekonomiczną w sytuacji zawarcia kontraktu na warunkach nierynkowych.

Grupa Asseco zarządza ryzykiem poprzez właściwy dobór pracowników zatrudnionych na poszczególnych stanowiskach, jak również poprzez odpowiednie działania monitorujące. Pracownicy są szkoleni w zakresie przeciwdziałania korupcji.

Dodatkowo w ramach Asseco Poland zarządza się powyższym ryzykiem poprzez wdrożenie zasad zakupowych oraz przeciwdziałanie korupcji i konfliktowi interesów, a także podnoszenie świadomości pracowników. Kontrola przestrzegania zasad zakupowych przeprowadzana jest cyklicznie przez Biuro Zakupów (w ramach drugiej linii obrony), a proces zakupowy audytowany jest przez Dział Audytu Wewnętrznego zgodnie z ustalonym na dany rok planem audytu (w ramach trzeciej linii obrony).

Stopień narażenia na ryzyko: niski.

Ryzyko związane z niewystarczającą ochroną ubezpieczeniową

Prowadzona przez spółki z Grupy Asseco działalność polegająca na produkcji i dostarczaniu oprogramowania oraz realizacji projektów integracyjnych związana jest z ryzykiem wystąpienia szkody po stronie kontrahentów lub końcowych odbiorców usług świadczonych przez kontrahentów na skutek zawnionych lub niezawnionych wad albo awarii produktów dostarczanych przez spółki. Umowy zawierane przez spółki z Grupy Asseco przewidują kary umowne na wypadek niewykonania lub nienależytego wykonania umowy. Wystąpienie roszczeń odszkodowawczych na kwoty przekraczające kwoty gwarancyjne obecnie posiadanej polisy może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju spółek z Grupy Asseco.

Stopień narażenia na ryzyko: niski.

Ryzyko ciągłości działania, w tym ograniczeń i przerw w dostawach energii elektrycznej

Zaistnienie sytuacji awaryjnej w jednym z podmiotów Grupy Asseco może wpłynąć niekorzystnie na możliwość kontynuowania świadczenia usług dla klientów, co może doprowadzić do opóźnień, niewywiązania się ze zobowiązań, roszczeń odszkodowawczych, utraty zaufania odbiorców. Podmioty z Grupy Asseco są narażone m.in. na ryzyko ograniczeń i przerw w dostawie energii elektrycznej z uwagi na m.in. możliwość awarii sieci czy awarii u dostawcy. Aby złagodzić skutki takich zdarzeń, serwerownie spółek z Grupy są wyposażone w niezależne źródła energii elektrycznej – agregaty prądotwórcze, które mogą być uruchomione w przypadku awarii. Jednakże pomimo wdrożonych rozwiązań technologicznych i organizacyjnych, wystąpienie sytuacji awaryjnej może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Stopień narażenia na ryzyko: niski.

Ryzyko wycieku danych

Na skutek celowego działania osób trzecich lub nieuczciwych pracowników, jak również błędów lub niefrasobliwości pracowników albo podwykonawców, poufne dane spółki z Grupy lub jej klientów mogą zostać ujawnione nieuprawnionym osobom. Zaistnienie takiej sytuacji może negatywnie wpłynąć na postrzeganie Grupy Asseco przez klientów i przełożyć się na negatywny wpływ na jej działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju.

Stopień narażenia na ryzyko: niski.

Ryzyko majątkowe

Na skutek nadużyć lub błędów pracowników spółek z Grupy Asseco mogą one ponieść szkody w majątku. Zaistnienie takiej sytuacji może wpłynąć negatywnie na kondycję finansową spółki i ciągłość jej działania, a tym samym przełożyć się na negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Stopień narażenia na ryzyko: niski.

Ryzyko reputacyjne

Ryzyko utraty zaufania klientów

Działalność spółek z Grupy Asseco opiera się w znacznym zakresie na zaufaniu odbiorców. Wdrożenie systemu informatycznego mającego kluczowy wpływ na działalność gospodarczą odbiorcy w większości wypadków pociąga za sobą podpisanie długoletniej umowy z użytkownikami systemu. Od jakości dostarczonych rozwiązań oraz obsługi tych klientów zależy ich zaufanie do Asseco. W wypadku złej jakości dostarczonego produktu lub obsługi serwisowej może dojść do utraty zaufania, co może wpłynąć niekorzystnie na wizerunek Grupy i uniemożliwić prowadzenie działalności gospodarczej.

Stopień narażenia na ryzyko: niski.

Ryzyka związane z otoczeniem rynkowym

Ryzyko wzrostu kosztów pracy

Istotną część kosztów związanych z prowadzonymi projektami stanowią koszty wynagrodzeń. Przy wysokim zaangażowaniu pracy ludzkiej, wzrost kosztów wynagrodzeń może niekorzystnie wpłynąć na marżę projektów, a w konsekwencji na wyniki Grupy.

Zarządzanie ryzykiem wzrostu kosztów pracy przez Grupę Asseco polega na stosowaniu środków, które zmniejszają prawdopodobieństwo wystąpienia efektów negatywnych przy zmianach wynagrodzeń na rynku. Grupa Asseco m.in.:

- zatrudnia ludzi w wielu rejonach geograficznych, co pozwala zdywersyfikować ryzyko,
- prowadzi stały monitoring wynagrodzeń na rynku, dzięki czemu może się dostosować do zmieniających się warunków na rynku pracy,
- utrzymuje właściwą strukturę – piramidę zatrudnienia w ujęciu poszczególnych poziomów kompetencyjnych,
- wprowadza klauzule waloryzacyjne do umów z klientami.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyko istotnego wzrostu cen energii elektrycznej

Podstawowym narzędziem pracy pracowników Grupy Asseco są urządzenia elektroniczne, do funkcjonowania których niezbędna jest energia elektryczna pozyskiwana od dostawców zewnętrznych. Znaczący wzrost cen energii elektrycznej w krajach, w których prowadzą działalność spółki Grupy powodować będzie wzrost kosztów prowadzenia działalności gospodarczej przez te spółki. Spółki z Grupy zarządzają ryzykiem poprzez bieżącą analizę swojego zapotrzebowania na energię i możliwe ograniczanie jej zużycia, m.in. poprzez stopniową wymianę starszych, energochłonnych urządzeń na urządzenia energooszczędne. Podejmowane są działania zmierzające do uniezależnienia się Spółek z Grupy od dostaw energii opartej na paliwach konwencjonalnych poprzez negocjowanie obecnie obowiązujących umów oraz podpisywanie długoterminowych umów z gwarancją pochodzenia z dostawcami energii elektrycznej. Realizowane są także inwestycje we własne odnawialne źródła energii poprzez zamontowanie solarów na potrzeby podgrzewania wody użytkowej czy montaż paneli fotowoltaicznych, co pozwala na uniezależnienie Spółek od ewentualnych wahań cenowych oraz na uniknięcie ponoszenia kosztów związanych z dystrybucją energii elektrycznej.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyka zmian sytuacji na rynkach finansowych

Ryzyko walutowe

Walutą, w której Grupa Asseco prezentuje wyniki, jest PLN. Walutami funkcjonalnymi spółek z Grupy mających siedzibę poza granicami Polski są waluty obowiązujące w krajach, w których te spółki prowadzą działalność operacyjną. W związku z tym, wartość aktywów danej spółki/grupy jest przeliczana na PLN, a zatem na ich wartość prezentowaną w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym mają wpływ kursy walut obcych względem PLN, co może powodować zmianę ich wartości.

Stopień narażenia na ryzyko: średni.

Ryzyko zmian stopy procentowej

Zmiany rynkowych stóp procentowych mogą niekorzystnie oddziaływać na wynik finansowy Grupy. Grupa jest narażona na ryzyko zmiany tego czynnika rynkowego głównie poprzez:

- zmiany wartości odsetek naliczonych od kredytów udzielonych przez zewnętrzne instytucje finansowe spółkom Grupy opartych na zmiennej stopie procentowej,
- zmiany wyceny dłużnych papierów wartościowych takich jak obligacje skarbowe i korporacyjne oraz zmiany wyceny instrumentów pochodnych,
- zmiany wartości odsetek naliczonych od depozytów założonych przez spółki z Grupy, opartych na zmiennej stopie procentowej.

Grupa identyfikuje ryzyko zmiany stopy procentowej w momencie zawarcia transakcji lub instrumentu finansowego narażonego na ryzyko. Wszystkie transakcje narażone na zmiany rynkowych stóp procentowych podlegają szczególnej ewidencji oraz kontroli.

Spółki Grupy ograniczają ryzyko na dwa sposoby: starają się unikać zaciągania kredytów opartych na zmiennej stopie procentowej lub – jeśli pierwsze rozwiązanie nie jest możliwe – jednostki Grupy mają możliwość zawarcia kontraktów terminowych na stopę procentową.

Stopień narażenia na ryzyko: niski.

Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału

Zdaniem Zarządu Asseco Poland obecna sytuacja finansowa Grupy, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa nie stwarzają zagrożeń dla jej dalszego funkcjonowania i rozwoju w okresie nie krótszym niż 12 miesięcy od zakończenia okresu sprawozdawczego.

Istnieje wiele czynników, zarówno o wewnętrznym, jak i zewnętrznym charakterze, które bezpośrednio, bądź pośrednio mogą mieć wpływ na osiągnięte przez Grupę wyniki finansowe.

Do czynników zewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy Asseco można zaliczyć m.in.:

- rozwój sytuacji ekonomicznej, gospodarczej i politycznej Polski, Unii Europejskiej oraz innych państw, w których Grupa prowadzi działalność, w tym wpływ wojny w Ukrainie,
 - Grupa na bieżąco monitoruje wpływ sytuacji gospodarczo-politycznej na terytorium Ukrainy na działalność wszystkich spółek wchodzących w jej skład. Informacje związane z oceną wpływu na wyniki osiągnięte w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem oraz na wyniki w przyszłych okresach przedstawiono w punkcie 2.2 skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku oraz w punkcie 2.2 jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku,
- inflację i wahania kursów walut (przede wszystkim dolara i euro, ale również kursów walut państw, w których Grupa prowadzi działalność),
- wzrost lub spadek zapotrzebowania na rozwiązania informatyczne w sektorze finansowo-bankowym, administracji publicznej i w sektorze przedsiębiorstw,
- niedobór wykwalifikowanych ekspertów IT na wymagającym rynku pracy (ryzyko wzrostu kosztów pracy),
- działania związane z nasilającą się konkurencją zarówno ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych, szczególnie w przypadku ubiegania się o realizację dużych oraz prestiżowych kontraktów,
- zmiany sytuacji kredytowej, płynności finansowej, możliwości finansowania się przez klientów,
- zmiany stóp procentowych oraz marży banków,
- szanse i ryzyka związane ze stosunkowo szybkimi zmianami technologicznymi i innowacjami na rynku IT,
- ryzyko przesuwania w czasie przez potencjalnych klientów decyzji o ich inwestycjach w IT.

Do czynników wewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy Asseco można zaliczyć m.in.:

- realizację złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie długoterminowych umów,
- rezultaty bieżących działań handlowych zarówno na rynku krajowym, jak i za granicą,
- konieczność utrzymania najbardziej wykwalifikowanych i kluczowych pracowników,

- rezultaty prac nad nowymi produktami,
- realizację strategii operacyjnej Grupy zakładającej wzrost organiczny oraz ekspansję na nowe rynki zagraniczne.

Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Sytuacja gospodarczo-polityczna na terytorium Ukrainy nie miały istotnego wpływu na wynik finansowy Grupy Asseco wypracowany w tym okresie.

Informacje związane z oceną wpływu wojny na terenie Ukrainy na wyniki osiągnięte w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem oraz na wyniki w przyszłych okresach przedstawiono w punkcie 2.2 skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku oraz w punkcie 2.2 jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zdarzenia istotnie wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które były nietypowe ze względu na ich rodzaj, wartość lub częstotliwość.

Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy Asseco po 30 czerwca 2023 roku

Opis istotnych zdarzeń po dniu bilansowym, tj. po 30 czerwca 2023 roku znajduje się w punkcie 8.4 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku oraz punkcie 7.4 not objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

Ocena zarządzania zasobami finansowymi oraz możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Spółki Grupy Asseco na bieżąco wywiązują się z zaciągniętych zobowiązań względem kontrahentów, z obowiązkowych obciążeń na rzecz państwa oraz z zobowiązań inwestycyjnych. Spółki utrzymują linie kredytowe w różnych bankach, co pozwala na dywersyfikację źródeł finansowania. Spółki regulują swoje zobowiązania środkami pochodzącymi z wpływów operacyjnych, wspomagając się kapitałem z zewnątrz, tj. wykorzystując krótkoterminowe linie kredytowe w rachunkach bieżących, kredyty i pożyczki oraz wpływy kapitałowe.

Prognozy finansowe

Asseco Poland nie publikowało prognoz wyników finansowych na 2023 rok ani na kolejne okresy sprawozdawcze.

Zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową i Spółką

W I półroczu 2023 roku nie wystąpiły zmiany w zakresie zasad zarządzania spółką Asseco Poland i Grupą Asseco.

Umowy zawarte między Grupą Kapitałową lub Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska

Nie istnieją umowy zawarte między spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w wypadku ich rezygnacji, zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub w razie ich odwołania czy zwolnienia z powodu połączenia przez przejęcie.

Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Nie istnieją jakiegokolwiek umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Zmiany w powiązaniach kapitałowych

Opis zmian w powiązaniach kapitałowych został przedstawiony w punkcie 3 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Opis transakcji z podmiotami powiązаныmi został przedstawiony w punkcie 6.21 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku oraz punkcie 5.21 not objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje

Opis zaciągniętych kredytów, udzielonych pożyczek, poręczeń lub gwarancji został przedstawiony w punkcie 6.14 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku oraz w punkcie 5.14 not objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

Informacje o udzielonych pożyczkach

Informacje o udzielonych w danym roku pożyczkach przez spółki z Grupy Asseco zostały zawarte w punkcie 6.10 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku oraz w punkcie 5.7 not objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

Opis pozycji pozabilansowych

Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym został zawarty w punkcie 8.1 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku oraz w punkcie 7.1 not objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

Opis struktury głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Asseco

Opis struktury głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Asseco znajduje się w punkcie 6.6 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania w Spółce nie funkcjonuje program motywacyjny oparty na jej akcjach.

Informacja o transakcjach z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych znajduje się w punkcie 5.2.i not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

Informacje dotyczące zobowiązań wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze

Na dzień 30 czerwca 2023 roku w Asseco Poland nie występowały jakiegokolwiek zobowiązania wynikające z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze dla byłych osób zarządzających, nadzorujących albo byłych członków organów administrujących.

Informacje dotyczące istotnych postępowań sądowych

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania spółka Asseco Poland ani Grupa Asseco nie były stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej. Informacja na temat sporów sądowych nierozstrzygniętych na datę bilansową znajduje się w punkcie 8.1 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku oraz w punkcie 7.1 not objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku.

Inne informacje

15 czerwca 2023 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie („NWZ”) Spółki postanowiło utworzyć kapitał rezerwowy (fundusz rezerwowy) Spółki w wysokości 1 185 609 668,46 PLN, z przeznaczeniem na wypłatę dywidendy w przyszłych latach lub na finansowanie nabywania akcji własnych Spółki.

Jednocześnie 15 czerwca 2023 roku NWZ Spółki upoważniło Zarząd Spółki do nabywania akcji własnych na warunkach określonych w uchwale.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU ASSECO POLAND DO RAPORTU PÓŁROCZNEGO

Oświadczenie Zarządu Asseco Poland na podstawie przepisów § 68 ust. 1 pkt 4 oraz § 69 ust. 1 pkt 4 Rozporządzenia Ministra Finansów w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim

Zarząd Asseco Poland oświadcza, iż wedle najlepszej wiedzy śródroczne skrócone sprawozdanie finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku i dane porównywalne oraz śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, tj. z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Zarząd oświadcza także, iż zaprezentowane dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansowaną oraz wynik finansowy Spółki i Grupy Kapitałowej. Sprawozdanie z działalności Grupy Asseco zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki i jej Grupy Kapitałowej, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Niniejszym zatwierdzamy Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Asseco i Asseco Poland S.A. oraz potwierdzamy prawdziwość powyższego oświadczenia.

Zarząd:

Adam Góral
Prezes Zarządu

Grzegorz Bartler
Wiceprezes Zarządu

Andrzej Dopierała
Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Groyecki
Wiceprezes Zarządu

Marek Panek
Wiceprezes Zarządu

Paweł Piwowar
Wiceprezes Zarządu

Zbigniew Pomianek
Wiceprezes Zarządu

Karolina Rzońca-Bajorek
Wiceprezes Zarządu

Sławomir Szmytkowski
Wiceprezes Zarządu

Artur Wiza
Wiceprezes Zarządu

Gabriela Żukowicz
Wiceprezes Zarządu

Technology for business, solutions for people.

Asseco Poland S.A.

ul. Olchowa 14, 35-322 Rzeszów

Tel.: +48 17 888 55 55

Fax: +48 17 888 55 50

Email: info@asseco.pl

inwestor.asseco.pl

ASSECO