



**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI
GRUPY KAPITAŁOWEJ JASTRZĘBSKIEJ SPÓŁKI WĘGLOWEJ S.A.**

**za okres 6 miesięcy zakończony
30 czerwca 2023 roku**

SPIS TREŚCI

1. GRUPA KAPITAŁOWA JSW W I PÓLROCZU 2023 ROKU	3
1.1. WYBRANE DANE FINANSOWE I OPERACYJNE WEDŁUG SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI	3
1.2. NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA I DOKONANIA	3
1.3. ISTOTNE ZDARZENIA MAJĄCE WPŁYW LUB MOGĄCE MIEĆ WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY	5
1.4. ISTOTNE UMOWY I TRANSAKCJE	6
2. ORGANIZACJA GRUPY KAPITAŁOWEJ	7
2.1. STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ	7
2.2. INFORMACJA O PODMIOTACH GRUPY OBJĘTYCH KONSOLIDACJĄ	8
2.3. POWIĄZANIA ORGANIZACYJNE LUB KAPITAŁOWE I DOKONANE INWESTYCJE KAPITAŁOWE	9
2.4. SKŁAD ZARZĄDU I RADY NADZORCZEJ JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ	9
3. KAPITAŁ I STRUKTURA WŁAŚCICIELSKA JSW	10
3.1. STRUKTURA AKCJONARIATU JSW	10
3.2. STAN POSIADANIA AKCJI JSW ORAZ AKCJI I UDZIAŁÓW W PODMIOTACH POWIĄZANYCH PRZEZ OSOBY ZARZADZAJĄCE I NADZORUJĄCE	10
3.3. INFORMACJA O SYSTEMIE KONTROLI PROGRAMÓW AKCJI PRACOWNICZYCH	11
3.4. POLITYKA DYWIDENDOWA	12
3.5. JSW NA RYNKU KAPITAŁOWYM	12
4. RYZYKA W DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ	13
4.1. SYSTEM ZARZĄDZANIA RYZYKIEM KORPORACYJNYM	13
4.2. CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROZEŃ	13
5. STRATEGIA GRUPY ORAZ PLANY ROZWOJOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ	21
5.1. CELE STRATEGICZNE GRUPY KAPITAŁOWEJ JSW	21
5.2. DZIAŁANIA STRATEGICZNE	22
5.3. ZREALIZOWANE DZIAŁANIA INWESTYCYJNE	23
5.4. CZYNNIKI ISTOTNE DLA ROZWOJU GRUPY	26
6. DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA GRUPY KAPITAŁOWEJ I JEJ UWARUNKOWANIA	28
6.1. CHARAKTERYSTYKA BRANŻY I POZYCJA GRUPY KAPITAŁOWEJ	28
6.2. PODSTAWOWE PRODUKTY, TOWARY I USŁUGI	29
6.3. OTOCZENIE GRUPY KAPITAŁOWEJ I JSW	31
7. SYTUACJA FINANSOWA GRUPY KAPITAŁOWEJ JSW	36
7.1. ZASADY SPORZĄDZANIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	36
7.2. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU FINANSOWEGO I INNYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	36
7.3. CZYNNIKI I NIETYPOWE ZDARZENIA	40
7.4. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ GRUPY	41
7.5. WYBRANE MIERNIKI FINANSOWE ORAZ ALTERNATYWNE POMIARY WYNIKÓW	44
7.6. ZARZĄDZANIE ZASOBAMI FINANSOWYMI GRUPY	47
7.7. UDZIELONE PORĘCZENIA, POŻYCZKI I GWARANCJE	49
7.8. PROGNOZY WYNIKÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ JSW	49
7.9. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	49
7.10. ISTOTNE POZYCJE POZABILANSOWE	49
8. POZOSTAŁE INFORMACJE	50
8.1. ZATRUDNIENIE W GRUPIE	50
8.2. RELACJE ZE ZWIĄZKAMI ZAWODOWYMI	50
8.3. SPRAWY SPORNE	53
8.4. INNE INFORMACJE, KTÓRE W OCENIE EMITENTA SĄ ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN ORAZ INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ GRUPĘ	55
9. ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ	56

1. GRUPA KAPITAŁOWA JSW W I PÓŁROCZU 2023 ROKU


Grupa Kapitałowa Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. („Grupa”, „Grupa Kapitałowa”) jest największym producentem wysokiej jakości węgla koksowego typu hard i jednym z wiodących producentów koksu używanego do produkcji stali w Unii Europejskiej („UE”). Z uwagi na istotność stali w procesach transformacji klimatycznej, węgiel koksowy został umieszczony na liście surowców krytycznych UE. Działalność Grupy ma kluczowe znaczenie w transformacji i tworzeniu gospodarki neutralnej klimatycznie.

Grupa od lat zajmuje kluczową pozycję na polskim i europejskim rynku węgla koksowego dzięki produkcji wysokiej jakości węgla koksowego i koksu, jak również z uwagi na usytuowanie działalności w sąsiedztwie jej głównych odbiorców. Jednostką dominującą w Grupie jest Jastrzębska Spółka Węglowa S.A. („Spółka”, „JSW”, „Emitent”).

Grupa jest aktywnym uczestnikiem łańcucha dostaw węgiel koksowy – koks – stal, koncentrując się na wydobyciu i przeróbce węgla oraz sprzedaży produktów Grupy – węgla, koksu oraz produktów węglopochodnych, w tym gazu koksowniczego, smoły, benzolu, siarczanu amonu oraz siarki płynnej.

1.1. WYBRANE DANE FINANSOWE I OPERACYJNE WEDŁUG SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI

Organizacja i zarządzanie Grupą odbywają się w podziale na segmenty, uwzględniające rodzaj oferowanych wyrobów oraz rodzaj działalności produkcyjnej. Zarząd Jednostki dominującej zidentyfikował segmenty operacyjne na podstawie sprawozdawczości finansowej spółek wchodzących w skład Grupy.

 SEGMENT WĘGLOWY	 SEGMENT KOKSOWY	 POZOSTAŁE SEGMENTY
<p>wydobycie i sprzedaż węgla kamiennego</p>	<p>wytwarzanie i sprzedaż koksu oraz węglopochodnych</p>	<p>działalność pozostałych jednostek Grupy, m.in. działalność w obszarach: specjalistycznych usług górniczych, innowacji, IT, logistyki, usług remontowych i konserwacyjnych, usług laboratoryjnych oraz ubezpieczeniowych</p>
<ul style="list-style-type: none"> ▪ 4 kopalnie węgla kamiennego ▪ 6,7 mln ton wyprodukowanego węgla ▪ 6,7 mln ton sprzedanego węgla ▪ przychody ze sprzedaży od odbiorców zewnętrznych: 4 948,5 mln PLN ▪ EBITDA segmentu: 3 257,2 mln PLN ▪ 1 652,0 mln PLN nakładów inwestycyjnych 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ 3 koksownie ▪ 1,6 mln ton wyprodukowanego koksu ▪ 1,7 mln ton sprzedanego koksu ▪ przychody ze sprzedaży od odbiorców zewnętrznych: 3 230,4 mln PLN ▪ EBITDA segmentu: (222,0) mln PLN ▪ 237,3 mln PLN nakładów inwestycyjnych 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ przychody ze sprzedaży od odbiorców zewnętrznych: 400,6 mln PLN ▪ EBITDA segmentu: 166,3 mln PLN ▪ 86,5 mln PLN nakładów inwestycyjnych

1.2. NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA I DOKONANIA

KALENDARIUM WYDARZEŃ

<p>POROZUMIENIE - WZROST FUNDUSZU WYNAGRODZEŃ</p>	<p>W dniu 8 lutego 2023 roku zostało zawarte porozumienie pomiędzy Zarządem JSW, a Reprezentatywnymi Organizacjami Związkowymi w sprawie wzrostu funduszu płac w 2023 roku. Zgodnie z zawartym porozumieniem od 1 stycznia 2023 roku fundusz płac dla pracowników JSW został zwiększony o 15,4% i wdrożenie o ok. 580 mln PLN.</p>
<p>DOFINANSOWANIE DO BUDOWY BATERII W KOKSOWNI PRZYJAŻŃ</p>	<p>W dniu 1 marca 2023 roku Zarząd JSW KOKS i Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej w Warszawie („NFOŚiGW”) podpisały umowę dotyczącą dofinansowania w wysokości 100,0 mln PLN budowy w ramach programu priorytetowego ENERGIA PLUS przedsięwzięcia inwestycyjnego – modernizacja baterii nr 4 w Koksowni Przyjaźń.</p>
<p>WSPARCIE DLA JSW Z RZĄDOWEGO PROGRAMU POMOCY DLA SEKTORÓW ENERGOCHŁONNYCH</p>	<p>Na podstawie umowy z dnia 9 marca 2023 roku JSW uzyskała wsparcie finansowe w wysokości 16,8 mln PLN w ramach programu rządowego: <i>Pomoc dla sektorów energochłonnych związana z nagłymi wzrostami cen gazu ziemnego i energii elektrycznej w 2022 roku.</i></p>
<p>WĘGIEL KOKSOWY PONOWNIE NA PROPONOWANEJ LIŚCIE SUROWCÓW KRYTYCZNYCH UE</p>	<p>W dniu 16 marca 2023 roku KE opublikowała projekt Rozporządzenia <i>w sprawie ustanowienia ram dla zapewnienia bezpiecznych i zrównoważonych dostaw surowców krytycznych.</i> Załącznikiem do dokumentu jest uaktualniona propozycja Listy surowców krytycznych, na której po raz czwarty znalazł się węgiel koksowy, utrzymując tym samym status surowca krytycznego dla europejskiej gospodarki.</p>

OGŁOSZENIE SIŁY WYŻSZEJ W JSW	<p>W dniu 17 marca 2023 roku Zarząd JSW podjął uchwałę o wystąpieniu siły wyższej w JSW i poinformowaniu kontrahentów Spółki o jej wystąpieniu oraz jej konsekwencjach dla zobowiązań objętych działaniem siły wyższej. Podjęcie przedmiotowej decyzji jest związane z wystąpieniem w dniu 7 marca 2023 roku pożaru w KWK Knurów-Szczygłowice Ruch Knurów. W wyniku dokonanych analiz szacowane skutki zdarzenia w 2023 roku ocenia się na 250 tys. ton zmniejszenia poziomu produkcji w KWK Knurów-Szczygłowice.</p>
JSW Z NOWOCZESNYM FINANSOWANIEM W FORMULE SUSTAINABILITY-LINKED LOAN	<p>W dniu 12 kwietnia 2023 roku została zawarta Umowa Finansowania dotycząca finansowania w formule Sustainability-linked loan pomiędzy JSW a instytucjami finansowymi wchodzącymi w skład Konsorcjum tj.: Agencją Rozwoju Przemysłu S.A., Alior Bankiem S.A., Bankiem Gospodarstwa Krajowego, Bankiem Polska Kasa Opieki S.A., Powszechną Kasą Oszczędności Bank Polski S.A., Powszechnym Zakładem Ubezpieczeń S.A., Powszechnym Zakładem Ubezpieczeń na Życie S.A. oraz Towarzystwem Finansowym „Silesia” Sp. z o.o. na łączną kwotę 1 650,0 mln PLN. Pozyskane środki zostaną przeznaczone między innymi na finansowanie inwestycji oraz celów ogólnokorporacyjnych o wartości 730,0 mln PLN, na finansowanie inwestycji środowiskowych o wartości 490,0 mln PLN, a także na cele finansowania obrotowego w wysokości 430,0 mln PLN. Ostateczny termin spłaty zobowiązań względem Konsorcjum określono na dzień 28 grudnia 2030 roku.</p>
DZIAŁANIA GRUPY WŚRÓD NAJLEPSZYCH PRAKTYK ODPOWIEDZIALNEGO BIZNESU	<p>Forum Odpowiedzialnego Biznesu w Polsce ogłosiło raport <i>Odpowiedzialny Biznes w Polsce 2022. Dobre praktyki</i>. W tegorocznej edycji raportu wskazano aż 10 dobrych praktyk Grupy, wśród nich znalazły się m.in.: aplikacja Kopalnie JSW 360°, sól Dębieńska, stypendia dla uzdolnionej młodzieży, sterowanie radiowe w kolejkach, porozumienie dla cyberbezpieczeństwa.</p>
NOWE ŚCIANY W KOPALNIACH JSW	<p>W czerwcu 2023 roku w kopalniach JSW uruchomione zostały cztery nowe ściany, których zasoby wynoszą 1,7 mln ton węgla koksowego. Dwie ściany uruchomiono w Ruchu Zofiówka: ściana F-1 eksploatowana będzie do maja 2024 roku, a jej zasoby sięgają 600 tys. ton oraz ściana B-1 o zasobach 250 tys. ton zakończy eksploatację w marcu 2024 roku. W Ruchu Borynia ruszyła ściana C-25 z zasobami 390 tys. ton i ma zakończyć eksploatację w marcu przyszłego roku. W Ruchu Bzie w obszarze górniczym Bzie-Dębina 2-Zachód została uruchomiona nowa ściana wydobywca N-1 pokład 416/3. Ściana eksploatowana będzie do stycznia 2024 roku, a jej zasoby to ponad 450 tysięcy ton węgla koksowego. Długość ściany wynosi 220 metrów, a jej wybieg ponad 560 metrów.</p>
ZDARZENIA PO DNIU KOŃCĄCYM OKRES SPRAWOZDAWCZY	
POROZUMIENIE – WYPŁATA NAGRODY JEDNORAZOWEJ	<p>W dniu 11 lipca 2023 roku zostało zawarte porozumienie pomiędzy Zarządem JSW a Reprezentatywnymi Organizacjami Związkowymi w sprawie wypłaty motywacyjnej nagrody jednorazowej pracownikom będącym w stanie zatrudnienia na dzień 30 czerwca 2023 roku. Szacowany koszt nagrody jednorazowej, łącznie z kosztami pracodawcy, w wysokości 260,7 mln PLN obciążył wyniki Grupy za II kwartał 2023 roku. Nagroda została wypłacona w dniach 21 lipca 2023 roku oraz 10 sierpnia 2023 roku w łącznej kwocie 262,3 mln PLN.</p>
SKŁADKA SOLIDARNOŚCIOWA	<p>W dniu 21 sierpnia 2023 roku Prezydent RP podpisał ustawę z dnia 16 sierpnia 2023 roku o zmianie ustawy o szczególnych rozwiązaniach służących ochronie odbiorców energii elektrycznej w 2023 roku w związku z sytuacją na rynku energii elektrycznej oraz o zmianie niektórych innych ustaw („Ustawa”). Po dokonaniu niezbędnych analiz JSW szacuje, że wejście w życie Ustawy spowoduje powstanie zobowiązania do uregulowania przez JSW w postaci składki solidarnościowej w wysokości 1,6 mld PLN. Składka solidarnościowa przekazana na stosowny rachunek będzie stanowić dla JSW koszt uzyskania przychodu w rozumieniu ustawy z dnia 15 lutego 1992 roku o podatku dochodowym od osób prawnych. Przedmiotowa Ustawa wejdzie w życie po upływie 14 dni od dnia jej ogłoszenia w Dzienniku Ustaw.</p>
WNIESIENIE POWÓDZTWA O UCHYLENIE UCHWAŁY ZWYCZAJNEGO WALNEGO ZGROMADZENIA JSW Z DNIA 16 CZERWCA 2023 ROKU	<p>W dniu 28 sierpnia 2023 roku Zarząd JSW poinformował, że Spółka otrzymała z Sądu Okręgowego w Gliwicach X Wydział Gospodarczy odpis pozwu o uchylenie uchwały nr 7 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia JSW z dnia 16 czerwca 2023 roku w sprawie podziału zysku netto JSW za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2022 roku, wniesiony przez akcjonariusza Spółki – osobę fizyczną.</p> <p>W ocenie JSW pozew jest bezzasadny i Zarząd zamierza podjąć stosowne kroki prawne celem ochrony uzasadnionego interesu Spółki. O dalszych krokach w tej sprawie Spółka będzie informować akcjonariuszy osobnymi raportami bieżącymi.</p>
KONGRESY, KONFERENCJE I SPOTKANIA	
JSW NA EUROPEJSKIM KONGRESIE GOSPODARCZYM	<p>W dniach 24-26 kwietnia 2023 roku odbył się XV Europejski Kongres Gospodarczy w Katowicach. Prezes JSW Tomasz Cudny wziął udział w debacie dotyczącej rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie redukcji emisji metanu, natomiast Sebastian Bartos – Zastępca Prezesa ds. handlu mówił o roli węgla koksowego w transformacji energetycznej.</p>
EDUKACYJNY WYMIAR KONFERENCJI JSW SIG	<p>W dniu 26 maja 2023 roku w Katowicach została zorganizowana przez JSW SIG konferencja <i>JSW-wydobywamy pokłady wiedzy, umiejętności i kompetencji</i>. Spotkanie zgromadziło ekspertów, autorzytyety środowiska nauki i edukacji, a także przedstawicieli biznesu i górnictwa. Dyskutowano na temat wyzwania, jakie stoją przed górnictwem szkolnictwem zawodowym oraz rolę jaką w tym systemie pełni JSW i JSW SIG.</p>
GOSPODARKA WODNA SPÓŁEK WĘGLOWYCH	<p>W dniu 31 maja 2023 roku przedstawiciele spółek węglowych wzięli udział w spotkaniu w siedzibie Polskiej Grupy Górniczej w Katowicach („PGG”), dotyczącym zagospodarowania wód kopalnianych. W JSW odprowadzaniem</p>

	wód zasolonych do zlewni górnej Odry i Wisły zajmuje się spółka PGWIR. Głównymi elementami są system retencyjno-dozujący „Olza” i Zakład Odsalania w Czerwionce-Leszczynach. Wody trafiają do osadników, gdzie oczyszczane są z cząstek stałych. Rurociągi przesyłowe mają łącznie 89 km długości, a pojemność zbiorników retencyjnych wynosi ok 600 tys. m ³ .
XIII EUROPEJSKI KONGRES FINANSOWY	W dniach 5-7 czerwca 2023 roku w Sopocie odbył się XIII Europejski Kongres Finansowy, który jest miejscem debaty o wyzwaniach finansowych, ale także platformą spotkań osób, które czują się odpowiedzialne za bezpieczny i zrównoważony rozwój polskiej i europejskiej gospodarki. JSW nie tylko bierze na siebie odpowiedzialność za transformację energetyczną, ale również desygnuje ścieżkę do osiągnięcia neutralności emisyjnej do roku 2050. Dalsze wydobycie węgla koksowego przez JSW ma więc kluczowe znaczenie dla przyszłości zielonej gospodarki w Europie.
POWSTRZYMYWANIE ZMIAN KLIMATYCZNYCH	W dniach 21-22 czerwca 2023 roku w Warszawie odbyła się VIII edycja Kongresu 590 pod honorowym patronatem Prezydenta RP. Energetyczna transformacja i jej wyzwania były jednym z wiodących tematów kongresowych debat. Rolę jaką pełni węgiel koksowy na drodze zielonej transformacji prezentował Wojciech Kałuża – Zastępca Prezesa JSW ds. Rozwoju.
ŚWIATOWY KONGRES GÓRNICZY Z UDZIAŁEM JSW	W dniach 26-29 czerwca 2023 roku w Australii odbył się 26 Światowy Kongres Górnicy (World Mining Congress - „WMC”). W trakcie kongresu dyskutowano nad przyszłą zależnością gospodarczą i społeczną świata od zasobów, biorąc pod uwagę takie kwestie, jak: zrównoważony rozwój – środowisko, zmiany klimatu, transformację cyfrową, przełomowe technologie oraz przyszłe kadry. Wydarzenia WMC stanowią podstawę międzynarodowych porozumień i dyskusji na wysokim szczeblu, które od dziesięcioleci wpływają na praktyki górnicze i przemysł surowcowy.

1.3. ISTOTNE ZDARZENIA MAJĄCE WPŁYW LUB MOGĄCE MIEĆ WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY

WPŁYW KONFLIKTU ZBROJNEGO W UKRAINIE NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku, konflikt zbrojny w Ukrainie oraz sankcje nakładane na Rosję w dalszym ciągu oddziaływały na sytuację makroekonomiczną w Europie i na świecie.

Wojna w Ukrainie i sankcje nałożone na Rosję wpłynęły na reorganizację globalnego rynku węgla koksowego. Przed wojną w Ukrainie udział Rosji w imporcie węgla koksowego do UE wynosił około 10% dla węgla koksowego i około 30% dla węgla PCI. Po wprowadzeniu sankcji węgiel rosyjski został przekierowany na rynek azjatycki, głównie do Indii i Chin. Brakujący wolumen na rynku europejskim został uzupełniony dostawami z Australii i USA. Sankcje nałożone na Rosję nie wpłynęły znacząco na obniżenie podaży węgla koksowego na rynkach globalnych, natomiast zmieniły kierunki handlu.

W I półroczu 2023 roku konflikt zbrojny w Ukrainie i sankcje nałożone na Rosję miały ograniczony wpływ na ceny węgla koksowego. W warunkach słabego globalnego popytu w sektorze stalowym decydującym czynnikiem wpływającym na poziom cen węgla koksowego były wahania podaży tego surowca ze strony jego największych eksporterów, tj. Australii, USA i Kanady. Notowania węgla koksowego rosły dynamicznie na początku 2023 roku na skutek nieprzewidzianych ograniczeń podaży (m.in. przez warunki pogodowe, geologiczne, wypadki, utrudnienia logistyczne, strajki), osiągając maksymalny poziom 390 USD/t w lutym 2023 roku. W II kwartale 2023 roku notowania węgla koksowego sukcesywnie spadały w warunkach słabego globalnego popytu wynikającego z niższej produkcji stali i braku spodziewanej wcześniej odbudowy zapotrzebowania na stal, przy jednoczesnej poprawie podaży węgla koksowego. Notowania ustabilizowały się w maju i czerwcu 2023 roku, oscylując wokół poziomu 230 USD/t.

W I półroczu 2023 roku ceny węgla energetycznego spadły w wyniku słabszego popytu (spadek europejskiego importu węgla drogą morską w II kwartale 2023 roku w stosunku do II kwartału 2022 roku wyniósł 40%) na co wpłynęły: mniejsza generacja energii elektrycznej z węgla kamiennego w warunkach łagodnej zimy oraz wysokie zapasy pozostałe po intensywnym imporcie w 2022 roku po wybuchu wojny w Ukrainie i nałożeniu sankcji na Rosję. Presję na ceny węgla energetycznego wywierały także niższe ceny gazu i większa jego dostępność. Średnia notowań węgla energetycznego w portach ARA w I półroczu 2023 roku wyniosła 137,28 USD/t i była niższa o 51,7% w stosunku do I półrocza 2022 roku (284,40 USD/t). W I kwartale 2023 roku średnia notowań wyniosła 147,42 USD/t, a w II kwartale 2023 roku spadła o 13,8% do 127,13 USD/t.

Rynek krajowy węgla energetycznego reaguje na zmiany notowań w portach ARA z pewnym opóźnieniem, ceny dla głównego krajowego odbiorcy węgla energetycznego - zakładów energetyki zawodowej, ustalone są w większości przypadków na okresy roczne. Notowania Polskiego Indeksu Rynku Węgla Energetycznego w sprzedaży do energetyki zawodowej i przemysłowej (PSCMI 1) w I kwartale 2023 roku wyniosły 700,22 PLN/t, w kwietniu wyniosły 705,49 PLN/t, a w maju 716,43 PLN/t (według dostępnych danych ARP za II kwartał 2023 roku).

W obliczu groźby kryzysu energetycznego, rosnących kosztów, niepewności zapotrzebowania na produkty stalowe, wiele koncernów stalowych pod koniec 2022 roku wprowadziło ograniczenia produkcji i czasowe wyłączenia wielkich pieców. Większość wyłączonych wielkich pieców powróciła do pracy w I półroczu 2023 roku, z wyjątkiem tych, które były przewidziane do planowanych remontów i konserwacji.

W I kwartale 2023 roku, w oczekiwaniu na wzrost zapotrzebowania na stal na rynku europejskim i na skutek przywrócenia wielkich pieców do pracy, produkcja stali w UE systematycznie wzrastała. Wpłynęło to na wzrost notowań koksu wielkopiecowego na rynku europejskim, jednak wzrost był znacznie niższy niż notowań węgla koksowego. W II kwartale 2023 roku nastroje rynkowe uległy pogorszeniu, a spadek produkcji stali, nadwyżka

koksu oraz silna konkurencja cenowa ze strony Chin spowodowała, że notowania cen koksu na rynku europejskim również spadły. W I kwartale 2023 roku koks wielkopiecowy (64/62 CSR) na bazie CFR był wyceniany na rynku europejskim na poziomie 443,33 USD/t, a w II kwartale 2023 roku na poziomie niższym o 3%, tj. 430,00 USD/t. Średnia notowań za I półrocze 2023 roku wyniosła 436,67 USD/t i była o 32,8% niższa niż w I półroczu 2022 roku (650,00 USD/t).

Wojna w Ukrainie oprócz zagrożeń stwarza również szanse rynkowe dla działalności Grupy. Rośnie pozycja rynkowa Grupy jako lokalnego, stabilnego i przewidywalnego dostawcy surowców dla przemysłu stalowego, czego dowodem są zawarte w ostatnim roku kontrakty wieloletnie z kluczowymi odbiorcami. Grupa jest strategicznym partnerem dla wielu europejskich hut dostarczającym większość zużywanego przez nie węgla koksowego lub koksu.

Rozwój sytuacji rynkowej obarczony jest dużym ryzykiem, trudno szacować długookresowy wpływ wojny w Ukrainie na europejski i globalny rynek, a w konsekwencji na przyszłą sytuację finansową i działalność operacyjną Grupy. W skali globalnej wojna na terytorium Ukrainy przekłada się na mniej stabilną sytuację gospodarczą, wzrost inflacji oraz wzrost stóp procentowych. Grupa na bieżąco monitoruje sytuację gospodarczą, w celu oceny jej potencjalnego negatywnego wpływu na Grupę i podjęcia działań mitygujących ten wpływ.

ZDARZENIA W KOPALNIACH JSW

W dniu 7 marca 2023 roku w **KWK Knurów-Szczygłowice Ruch Knurów** doszło do pożaru w eksploatowanej ścianie 34 pokład 405/1. Rejon ściany, w której doszło do zdarzenia został otamowany. W dniach 30 czerwca – 2 lipca 2023 roku przeprowadzono akcję ratowniczą polegającą na odtamowaniu rejonu tej ściany. Po dniu kończącym okres sprawozdawczy, tj. w dniu 3 sierpnia 2023 roku wznowiona została eksploatacja ściany. W wyniku dokonanych analiz, szacowane skutki zdarzenia w 2023 roku ocenia się na około 250 tys. ton zmniejszenia poziomu produkcji w KWK Knurów-Szczygłowice.

W dniu 17 marca 2023 roku w związku z zaistniałym zdarzeniem Zarząd JSW podjął uchwałę o wystąpieniu siły wyższej w JSW i poinformowaniu kontrahentów o jej wystąpieniu oraz jej konsekwencjach dla zobowiązań objętych działaniem siły wyższej.

W I półroczu 2023 roku Grupa poniosła koszty związane z prowadzoną akcją ratowniczą oraz usuwaniem skutków zdarzenia w Ruchu Knurów w łącznej wysokości 8,5 mln PLN.

Ponadto w I półroczu 2023 roku w JSW w dalszym ciągu odczuwalne były skutki zdarzeń które miały miejsce w kopalniach JSW w 2022 roku tj.:

- **KWK Pniówek w dniu 20 kwietnia 2022 roku** - w dniach 4-5 lutego 2023 roku wznowiono akcję ratowniczą, w celu dotarcia do 7 zaginionych górników. W I półroczu 2023 roku Grupa poniosła koszty związane z prowadzoną akcją ratowniczą oraz usuwaniem skutków zdarzenia w KWK Pniówek w łącznej wysokości 11,3 mln PLN.
- **KWK Borynia-Zofiówka-Bzie Ruch Zofiówka w dniu 23 kwietnia 2022 roku** - w styczniu 2023 roku zostały wznowione roboty przygotowawcze dla ściany D-4 pokł. 412 łg+hd i 412 łg, jednak z uwagi na obostrzenia ich zakończenie a następnie uruchomienie ściany jest planowane na 2025 rok.

1.4. ISTOTNE UMOWY I TRANSAKcje

ZAWARCIE UMOWY KONSORCJALNEJ DOTYCZĄCEJ FINANSOWANIA W FORMULE SUSTAINABILITY-LINKED LOAN

W dniu 12 kwietnia 2023 roku została zawarta Umowa Finansowania dotycząca finansowania w formule Sustainability-linked loan pomiędzy JSW a instytucjami finansowymi wchodzącymi w skład Konsorcjum, tj.: Agencją Rozwoju Przemysłu S.A., Alior Bankiem S.A., Bankiem Gospodarstwa Krajowego, Bankiem Polska Kasa Opieki S.A., Powszechną Kasą Oszczędności Bank Polski S.A., Powszechnym Zakładem Ubezpieczeń S.A., Powszechnym Zakładem Ubezpieczeń na Życie S.A. oraz Towarzystwem Finansowym „Silesia” Sp. z o.o. na łączną kwotę 1 650,0 mln PLN.

Na wartość 1 650,0 mln PLN składają się między innymi: środki przeznaczone na finansowanie inwestycji oraz celów ogólnokorporacyjnych o wartości 730,0 mln PLN, środki przeznaczone na finansowanie inwestycji środowiskowych o wartości 490,0 mln PLN oraz 430,0 mln PLN na cele finansowania obrotowego. Część transz wyrażona jest w walucie USD i EUR.

Ostateczny termin spłaty zobowiązań względem Konsorcjum określono na dzień 28 grudnia 2030 roku. Oprocentowanie kredytów i pożyczek kalkulowane będzie na bazie zmiennej stopy procentowej opartej na odpowiedniej stopie WIBOR (stawka referencyjna) w przypadku finansowania w PLN oraz odpowiedniej stopie EURIBOR/SOFR w przypadku finansowania w walucie obcej, powiększonej o marżę. W przypadku niewykonania któregokolwiek z określonych celów (jeden dotyczący śladu węglowego, dwa dotyczące metanu) powiązanych ze zrównoważonym rozwojem mierzonych kluczowymi wskaźnikami efektywności w danym roku obrotowym marża będzie korygowana. Część z powyższej korekty będzie przeznaczona przez JSW na wsparcie organizacji non – profit realizującej zadania z zakresu ochrony klimatu, zrównoważonego rozwoju, edukacji ekologicznej lub odpowiedzialności społecznej. Realizacja celów powiązanych ze zrównoważonym rozwojem mierzona kluczowymi wskaźnikami efektywności (KPI) będzie podlegać weryfikacji przez zewnętrznego weryfikatora w odstępach rocznych.

Umowa przewiduje standardowe dla tego rodzaju finansowania ograniczenia dotyczące m.in. dozwolonej transakcji, dozwolonego rozporządzenia, dozwolonego zadłużenia oraz zabezpieczenia.

2. ORGANIZACJA GRUPY KAPITAŁOWEJ

Na dzień 30 czerwca 2023 roku Grupa Kapitałowa Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. składała się z Jednostki dominującej i jej spółek zależnych zlokalizowanych na terenie Polski. Jednostką dominującą w Grupie jest Jastrzębska Spółka Węglowa S.A., która została utworzona w dniu 1 kwietnia 1993 roku. Zgodnie ze Statutem, Spółka może działać na obszarze Rzeczypospolitej Polskiej i poza jej granicami. Czas trwania działalności Spółki jest nieoznaczony. Akcje Spółki znajdują się w publicznym obrocie od dnia 6 lipca 2011 roku.

PODSTAWOWE INFORMACJE O JEDNOSTCE DOMINUJĄCEJ

SIEDZIBA Aleja Jana Pawła II 4, 44-330 Jastrzębie-Zdrój, Polska

KRS 0000072093 – Sąd Rejonowy w Gliwicach X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, Polska

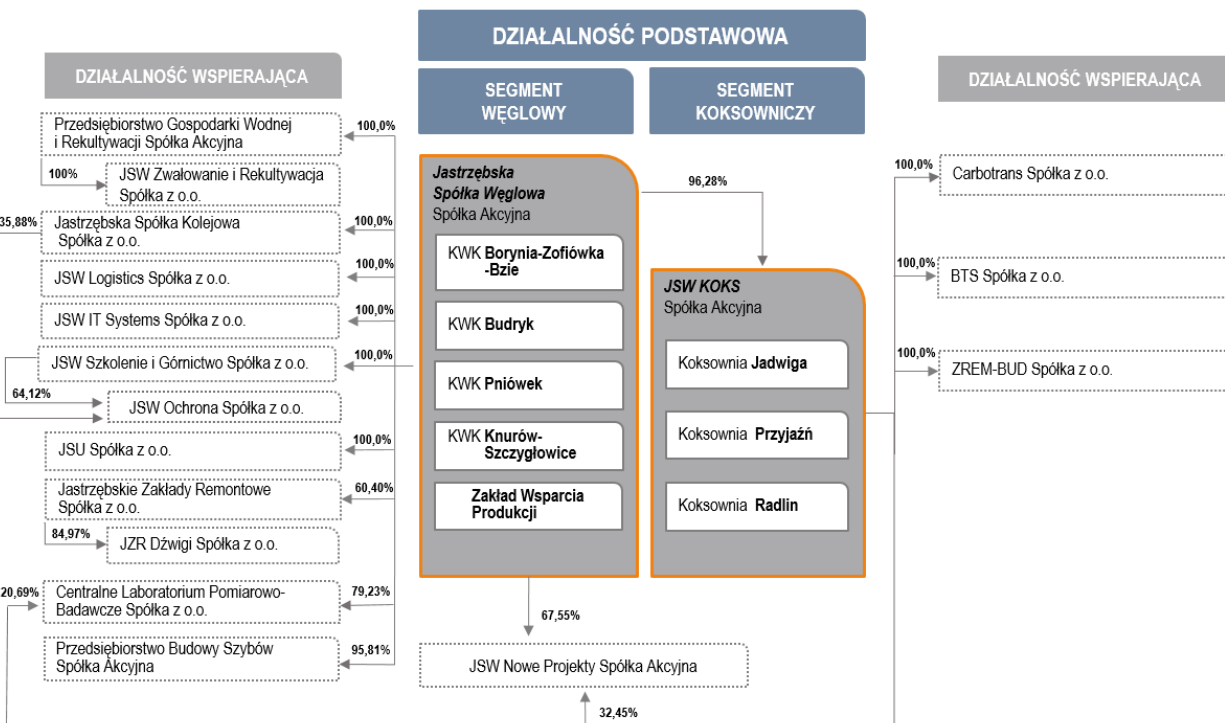
REGON 271747631

NIP 633 000 51 10

PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI Wydobywanie, wzbogacanie i sprzedaż węgla kamiennego oraz sprzedaż koksu i węglopochodnych

2.1. STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ

Na dzień 30 czerwca 2023 roku JSW posiadała bezpośrednio lub pośrednio udziały i akcje w 18 spółkach powiązanych, w tym w 17 spółkach zależnych (bezpośrednio i pośrednio) i w 1 spółce stowarzyszonej (Remkoks Sp. z o.o.) zlokalizowanych na terenie Polski. Spółki zależne podlegają konsolidacji metodą pełną, zaś udział w jednostce stowarzyszonej jest w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyceniany metodą praw własności. Ponadto, konsolidacją metodą pełną objęto JSW Stabilizacyjny Fundusz Inwestycyjny Zamknięty.



Z dniem 1 stycznia 2023 roku zgodnie z decyzją Zarządu Jednostki dominującej nastąpiła zmiana struktury organizacyjnej dwóch kopalń: KWK Jastrzębie-Bzie została włączona w struktury KWK Borynia-Zofiówka jako Ruch Bzie, tym samym KWK Borynia-Zofiówka stała się zakładem złożonym z trzech ruchów pod nazwą KWK Borynia-Zofiówka-Bzie.

2.2. INFORMACJA O PODMIOTACH GRUPY OBJĘTYCH KONSOLIDACJĄ

Głównym przedmiotem działalności Grupy jest wydobywanie węgla kamiennego, co ma miejsce w wydzielonych jednostkach organizacyjnych, jakimi są kopalnie. Za produkcję koksu w Grupie odpowiada JSW KOKS. Koncentracja działalności w obszarach wydobywania węgla i produkcji koksu oraz sprzężenie obu działalności w ramach łańcucha wartości zwiększa generowanie istotnej części wartości dodanej Grupy i umożliwia dalszy rozwój zintegrowanego modelu biznesowego Grupy. JSW KOKS wytwarza również energię elektryczną, którą zużywa na potrzeby własne. Nadwyżki są sprzedawane na rynku energii elektrycznej. JSW posiada również inne spółki zależne, które świadczą na potrzeby Grupy usługi wspierające oraz mniejszościowy udział w kapitale zakładowym innych podmiotów, a ponadto w Grupie funkcjonują spółki, które są zależne od JSW pośrednio.

NAZWA SPÓŁKI	PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI
JASTRZĘBSKA SPÓŁKA WĘGLOWA S.A.	Wydobywanie i sprzedaż węgla kamiennego, sprzedaż koksu i węglpochodnych.
JSW KOKS S.A. („JSW KOKS”)	Produkcja koksu oraz produktów węglpochodnych.
▪ <i>BTS SP. Z O.O. („BTS”)</i>	<i>Usługi transportowe oraz ogólnobudowlane.</i>
▪ <i>CARBOTRANS SP. Z O.O. („CARBOTRANS”)</i>	<i>Transport drogowy towarów, głównie węglpochodnych i surowców do ich produkcji.</i>
▪ <i>ZREM-BUD SP. Z O.O. („ZREM-BUD”)</i>	<i>Produkcja części zamiennych, zespołów i urządzeń, konstrukcji stalowych, osprzętu technologicznego narzędzi i przyrządów oraz wykonywanie remontów mechanicznych i elektrycznych oraz serwis automatyki. Świadczenie usług remontowo-budowlanych.</i>
JASTRZĘBSKIE ZAKŁADY REMONTOWE SP. Z O.O. („JZR”)	Działalność usługowa w zakresie remontu maszyn i urządzeń, ich konserwacja oraz usługi serwisowe. Produkcja maszyn dla górnictwa oraz budownictwa.
▪ <i>JZR DŹWIGI SP. Z O.O. („JZR DŹWIGI”)</i>	<i>Usługi z zakresu produkcji, modernizacji, remontów, konserwacji, przeglądów oraz serwisu urządzeń transportu bliskiego.</i>
PRZEDSIĘBIORSTWO BUDOWY SZYBÓW S.A. („PBSz”)	Specjalistyczne usługi górnicze: projektowanie i wykonywanie wyrobisk pionowych, poziomych i tuneli, budownictwo, działalność w zakresie architektury i inżynierii, wynajem maszyn i urządzeń, a także instalowanie, naprawa i konserwacja maszyn dla górnictwa, kopalnictwa i budownictwa.
JSW NOWE PROJEKTY S.A. („JSW NOWE PROJEKTY”)	Realizacja ekologicznych projektów w obszarze energetyki na rzecz Grupy. Dostawa usług w zakresie wykorzystywania samolotów bezzałogowych dla potrzeb komercyjnych.
PRZEDSIĘBIORSTWO GOSPODARKI WODNEJ I REKULTYWACJI S.A. („PGWIR”)	Świadczenie usług wodno-ściekowych i odprowadzanie słonych wód, dostarczanie wody przemysłowej, działalność rekultywacyjna, produkcja soli.
▪ <i>JSW ZWAŁOWANIE I REKULTYWACJA SP. Z O.O. („JSW ZWAŁOWANIE I REKULTYWACJA”)</i>	<i>Świadczenie usług zagospodarowania odpadów pokopalnianych oraz rekultywacji.</i>
CENTRALNE LABORATORIUM POMIAROWO – BADAWCZE SP. Z O.O. („CLP-B”)	Wykonywanie usług badań technicznych, analiz chemicznych i fizyko-chemicznych kopalni, materiałów oraz produktów stałych, ciekłych i gazowych.
JSW SZKOLENIE I GÓRNICTWO SP. Z O.O. („JSW SIG”)	Działalność wspomagająca górnictwo oraz obsługa łaźni przy kopalniach JSW.
▪ <i>JSW OCHRONA SP. Z O.O. („JSW OCHRONA”)</i>	<i>Działalność ochroniarska oraz pomocnicza związana z utrzymaniem porządku w budynkach.</i>
JSW LOGISTICS SP. Z O.O. („JSW LOGISTICS”)	Świadczenie usług w zakresie obsługi bocznic kolejowych, przewozów węgla i koksu, organizowania przewozu ładunków oraz technicznego utrzymania i naprawy pojazdów kolejowych.
JASTRZĘBSKA SPÓŁKA KOLEJOWA SP. Z O.O. („JSK”)	Udostępnianie linii kolejowych, utrzymanie budowli i urządzeń infrastruktury kolejowej, budowa i remonty układów torowych oraz obiektów kolejowych.
JSW IT SYSTEMS SP. Z O.O. („JSW IT SYSTEMS”)	Doradztwo w zakresie sprzętu komputerowego, działalność w zakresie oprogramowania i przetwarzania danych.
JSU SP. Z O.O. („JSU”)	Pośrednictwo ubezpieczeniowe wraz z obsługą ubezpieczeń w zakresie likwidacji szkód ubezpieczeniowych, działalność turystyczna i hotelarska.
JSW STABILIZACYJNY FUNDUSZ INWESTYCYJNY ZAMKNIĘTY („JSW Stabilizacyjny FIZ”, „Fundusz”)*	Lokowanie środków pieniężnych zebranych w drodze niepublicznego proponowania nabycia Certyfikatów Inwestycyjnych w określone w Statucie papiery wartościowe, instrumenty rynku pieniężnego oraz inne prawa majątkowe.

* Jednostka dominująca posiada 100% wyemitowanych przez Fundusz certyfikatów inwestycyjnych.

2.3. POWIĄZANIA ORGANIZACYJNE LUB KAPITAŁOWE I DOKONANE INWESTYCJE KAPITAŁOWE

ZDARZENIA	OPIS
PODWYŻSZENIE KAPITAŁU ZAKŁADOWEGO JSK	W dniu 17 stycznia 2023 roku Zarząd JSW podjął uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego JSK o kwotę 13 000 000,00 PLN poprzez utworzenie 26 000 nowych udziałów o wartości nominalnej 500,00 PLN każdy oraz zmiany § 7 ust. 1 Aktu Założycielskiego JSK w zakresie dotyczącym kapitału zakładowego spółki. Podwyższony kapitał zakładowy został pokryty wkładem pieniężnym. Objęcie nowoutworzonych udziałów przez JSW nastąpiło w dniu 2 marca 2023 roku. Podwyższenie kapitału zakładowego JSK zostało zarejestrowane w KRS w dniu 24 marca 2023 roku.
ZAKUP AKCJI JSW KOKS	W dniach 12 kwietnia i 28 czerwca 2023 roku JSW zawarła umowy kupna łącznie 1 285 akcji serii B spółki JSW KOKS za łączną cenę 18 486,00 PLN. Sprzedającymi byli akcjonariusze JSW KOKS – osoby fizyczne. Po finalizacji przedmiotowej transakcji JSW posiada 95 709 214 akcji JSW KOKS stanowiących 96,28% udziału w kapitale zakładowym JSW KOKS. Po dniu kończącym okres sprawozdawczy tj. w dniu 17 sierpnia 2023 roku JSW zawarła umowę kupna 167 akcji serii B JSW KOKS po cenie 15,00 PLN za akcję, tj. łącznie 2 505,00 PLN za pakiet akcji. Przeniesienie własności akcji na JSW nastąpiło z chwilą zawarcia umowy. Po finalizacji przedmiotowej transakcji JSW posiada 95 709 381 akcji JSW KOKS stanowiących 96,28% udziału w kapitale zakładowym JSW KOKS.
PODWYŻSZENIE KAPITAŁU ZAKŁADOWEGO JSW ZWAŁOWANIE I REKULTYWACJA	W dniu 26 kwietnia 2023 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie PGWiR podjęło uchwałę w sprawie wyrażenia zgody na dokapitalizowanie JSW Zwałowanie i Rekultywacja. Natomiast Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników JSW Zwałowanie i Rekultywacja w ww. sprawie odbyło się w dniu 11 maja 2023 roku. Spółka PGWiR objęła 4 000 nowych udziałów o wartości nominalnej 50,00 PLN za udział w zamian za wkład pieniężny w kwocie 1 000 000,00 PLN (cena emisyjna 250,00 PLN za udział). W wyniku dokapitalizowania kapitał zakładowy JSW Zwałowanie i Rekultywacja wzrósł z kwoty 50 000,00 PLN do kwoty 250 000,00 PLN. Nadwyżka powyżej wartości nominalnej objętych udziałów (agio) w wysokości 800 000,00 PLN została przeznaczona na kapitał zapasowy spółki. Podwyższenie kapitału zakładowego JSW Zwałowanie i Rekultywacja zostało zarejestrowane w KRS w dniu 19 czerwca 2023 roku.

2.4. SKŁAD ZARZĄDU I RADY NADZORCZEJ JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ

ZARZĄD JSW

Skład Zarządu JSW na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania oraz podział kompetencji pomiędzy Członkami Zarządu:

- | | |
|--------------------|--|
| – Tomasz Cudny | – Prezes Zarządu, |
| – Sebastian Bartos | – Zastępca Prezesa Zarządu ds. Handlu, |
| – Wojciech Kałuża | – Zastępcy Prezesa Zarządu ds. Rozwoju, |
| – Robert Ostrowski | – Zastępca Prezesa Zarządu ds. Ekonomicznych, |
| – Edward Paździoro | – Zastępca Prezesa Zarządu ds. Technicznych i Operacyjnych, |
| – Artur Wojtków | – Zastępca Prezesa Zarządu ds. Pracy i Polityki Społecznej (z wyboru pracowników). |

RADA NADZORCZA JSW

Skład Rady Nadzorczej JSW na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania oraz pełnione funkcje:

- | | |
|--------------------|--|
| – Halina Buk | – Przewodnicząca Rady, |
| – Michał Rospędek | – Zastępca Przewodniczącej Rady, |
| – Robert Kudelski | – Sekretarz Rady (z wyboru pracowników), |
| – Jolanta Górską | – Członek, |
| – Robert Łazarczyk | – Członek (z wyboru pracowników), |
| – Paweł Nieradzki | – Członek (z wyboru pracowników), |
| – Alojzy Nowak | – Członek, |
| – Stanisław Prusek | – Członek, |
| – Arkadiusz Wypych | – Członek (z wyboru pracowników). |

3. KAPITAŁ I STRUKTURA WŁAŚCICIELSKA JSW

3.1. STRUKTURA AKCJONARIATU JSW

Na dzień kończący okres sprawozdawczy, jak i na dzień sporządzenia i publikacji niniejszego sprawozdania, kapitał zakładowy JSW wynosił 587 057 980,00 PLN i dzielił się na 117 411 596 akcji zwykłych, o wartości nominalnej 5,00 PLN każda tj. 117 409 691 dopuszczonych do publicznego obrotu akcji na okaziciela oraz 1 905 akcji imiennych. Ogólna liczba głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych przez JSW akcji odpowiada 117 411 596 głosom na Walnym Zgromadzeniu JSW.

Na dzień kończący okres sprawozdawczy, jak i na dzień sporządzenia i publikacji niniejszego sprawozdania struktura właścicielska JSW przedstawia się następująco:

AKCJONARIUSZ	ILOŚĆ AKCJI	LICZBA GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU	PROCENTOWY UDZIAŁ W KAPITALE ZAKŁADOWYM	PROCENTOWY UDZIAŁ W OGÓLNEJ LICZBIE GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU
Skarb Państwa	64 775 542	64 775 542	55,16%	55,16%
Pozostali akcjonariusze	52 636 054	52 636 054	44,84%	44,84%
RAZEM	117 411 596	117 411 596	100,00%	100,00%

Prawa z akcji JSW znajdujące się w posiadaniu Skarbu Państwa wykonuje minister właściwy do spraw aktywów państwowych.

Jedynym akcjonariuszem JSW posiadającym bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu JSW na dzień przekazania niniejszego sprawozdania jest Skarb Państwa.

Poniższe zestawienie zawiera szczegółowy opis struktury właścicielskiej tego akcjonariusza:

AKCJONARIUSZ	ILOŚĆ AKCJI	LICZBA GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU	PROCENTOWY UDZIAŁ W KAPITALE ZAKŁADOWYM	PROCENTOWY UDZIAŁ W OGÓLNEJ LICZBIE GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU
Skarb Państwa*	64 775 542	64 775 542	55,16%	55,16%

* Zgodnie z ostatnim ustawowym zawiadomieniem akcjonariusza z 2012 roku (Raport bieżący nr 40/2012 z dnia 30 listopada 2012 roku).

W okresie od przekazania raportu za I kwartał 2023 roku do dnia publikacji raportu za I półrocze 2023 roku nie doszło do zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta.

3.2. STAN POSIADANIA AKCJI JSW ORAZ AKCJI I UDZIAŁÓW W PODMIOTACH POWIĄZANYCH PRZEZ OSOBY ZARZADZAJĄCE I NADZORUJĄCE

Imię i Nazwisko	Liczba akcji według stanu na dzień przekazania raportu za I kwartał 2023 roku*	Liczba akcji według stanu na dzień przekazania niniejszego sprawozdania*	Wartość nominalna akcji na dzień przekazania raportu za I półrocze 2023 roku (w PLN)*
ZARZĄD JSW			
Tomasz Cudny	-	-	-
Sebastian Bartos	10	10	50,00
Wojciech Kałuża	-	-	-
Robert Ostrowski	-	-	-
Edward Paździorko	-	-	-
Artur Wojtków	-	-	-
RADA NADZORCZA JSW			
Halina Buk	-	-	-
Michał Rospędek	-	-	-
Jolanta Górską	-	-	-
Robert Kudelski	-	-	-
Robert Łazarczyk	-	-	-
Alojzy Nowak	-	-	-
Paweł Nieradzik	700	700	3 500,00

Imię i Nazwisko	Liczba akcji według stanu na dzień przekazania raportu za I kwartał 2023 roku*	Liczba akcji według stanu na dzień przekazania niniejszego sprawozdania*	Wartość nominalna akcji na dzień przekazania raportu za I półrocze 2023 roku (w PLN)*
Stanisław Prusek	-	-	-
Arkadiusz Wypych	60	60	300,00

* Według oświadczeń Członków Zarządu i Rady Nadzorczej Emitenta.

Osoby zarządzające i nadzorujące Jednostkę dominującą nie posiadają akcji/udziałów w jednostkach powiązanych JSW.

3.3. INFORMACJA O SYSTEMIE KONTROLI PROGRAMÓW AKCJI PRACOWNICZYCH

Z uwagi na fakt, iż JSW powstała w wyniku przekształcenia przedsiębiorstw państwowych w spółkę akcyjną, zgodnie z przepisami Ustawy o komercjalizacji i prywatyzacji, uprawnionym pracownikom i ich spadkobiercom przysługuje prawo do nieodpłatnego nabycia do 15% akcji JSW. W dniu 6 lipca 2011 roku Skarb Państwa wprowadził do obrotu na rynku regulowanym akcje JSW, w związku z czym, począwszy od dnia 10 października 2011 roku JSW przystąpiła do nieodpłatnego zbywania uprawnionym pracownikom 14 928 603 akcji serii A o wartości nominalnej 5,00 PLN każda. Pracownicy zatrudnieni na dzień pierwszego notowania akcji JSW, którzy nie nabyli prawa do nieodpłatnego nabycia akcji, nabyli prawo do nieodpłatnego otrzymania dodatkowo wyemitowanych 2 157 886 akcji serii C. W związku z wniesieniem akcji Kombinatu Koksochemicznego Zabrze S.A. (KK Zabrze) do JSW Minister Skarbu Państwa, działając na podstawie art. 38 d ust. 1 Ustawy o komercjalizacji i prywatyzacji, wystąpił z ofertą skierowaną do osób uprawnionych do nieodpłatnego nabycia akcji KK Zabrze, umożliwiającą wykonanie ich prawa do nieodpłatnego nabycia akcji w drodze nabycia akcji JSW w zamian za akcje KK Zabrze. Od dnia 23 kwietnia 2012 roku przystąpiono do nieodpłatnego zbywania akcji uprawnionym pracownikom KK Zabrze, którzy w ustawowym terminie złożyli oświadczenia o możliwości wykonania ich prawa do nieodpłatnego nabycia akcji KK Zabrze w drodze nabycia 1 130 137 akcji imiennych serii D JSW.

Do dnia 30 czerwca 2023 roku zostało zbytych:

- 14 424 179 akcji z 14 928 594 akcji serii A (9 akcji nie zostało przydzielonych uprawnionym pracownikom, akcje te pozostają akcjami Skarbu Państwa) przeznaczonych dla uprawnionych pracowników. Pozostało 504 415 nieudostępionych akcji.
- 2 127 663 akcje z 2 157 886 akcji serii C przeznaczonych dla nieuprawnionych pracowników. Pozostało 30 223 nieudostępionych akcji.
- 895 747 akcji z 930 830 akcji serii D (199 307 akcji nie zostało przydzielonych uprawnionym pracownikom, pozostają one akcjami Skarbu Państwa) przeznaczonych dla uprawnionych pracowników. Pozostało 35 083 nieudostępionych akcji.

Seria akcji	Liczba akcji JSW udostępionych do nieodpłatnego nabycia przez pracowników Grupy	Liczba akcji pracowniczych JSW wprowadzona 8 lipca 2013 roku do obrotu giełdowego	Liczba akcji wprowadzona do obrotu na rynku regulowanym GPW po 8 lipca 2013 roku	Liczba akcji pozostała do wprowadzenia na rynku regulowanym GPW
Akcje serii A	14 928 603	14 091 006	836 058	1 539
Akcje serii C	2 157 886	2 157 886	-	-
Akcje serii D	1 130 137	855 699	274 072	366
RAZEM	18 216 626	17 104 591	1 110 130	1 905

Proces nieodpłatnego zbywania akcji serii A i C zakończył się 8 października 2013 roku. Natomiast dla akcji serii D proces nieodpłatnego zbywania trwał do dnia 21 marca 2014 roku. W dniu 8 lipca 2013 roku odbyło się pierwsze notowanie akcji pracowniczych JSW.

DEMATERIALIZACJA AKCJI

Ustawą z dnia 30 sierpnia 2019 roku o zmianie ustawy - Kodeks spółek handlowych oraz niektórych innych ustaw (Dz. U. z 2019 roku poz. 1798, ze zm. z Dz. U. z 2020 roku poz. 875), wprowadzono obowiązkową dematerializację akcji, również w stosunku do spółek publicznych. Zgodnie z przepisami ww. ustawy, JSW opublikowała w formie raportów bieżących pięć obligacyjnych wezwań akcjonariuszy do złożenia dokumentów akcji JSW w związku z ich obowiązkową dematerializacją.

Proces powyższej obowiązkowej dematerializacji 744 463 akcji JSW serii A i D w celu wprowadzenia do obrotu na rynku regulowanym GPW został zakończony. Niezdematerializowanych pozostało 1 539 akcji serii A i 366 akcji serii D (łącznie 1 905 akcji JSW), które znajdują się poza depozytem akcji prowadzonym przez BM PKO BP (zostały z niego wyjęte przez akcjonariuszy) i potencjalnie mogły być w terminie do końca lutego 2021 roku z powrotem do depozytu zwrócone w ramach prowadzonego równoległe procesu dematerializacji ustawowej/obowiązkowej.

3.4. POLITYKA DYWIDENDOWA

Podział zysku za rok 2022

W dniu 16 czerwca 2023 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie JSW podjęło decyzję o przeznaczeniu zysku netto JSW za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2022 roku w wysokości 7 115,8 mln PLN w całości na kapitał zapasowy Spółki.

3.5. JSW NA RYNKU KAPITAŁOWYM

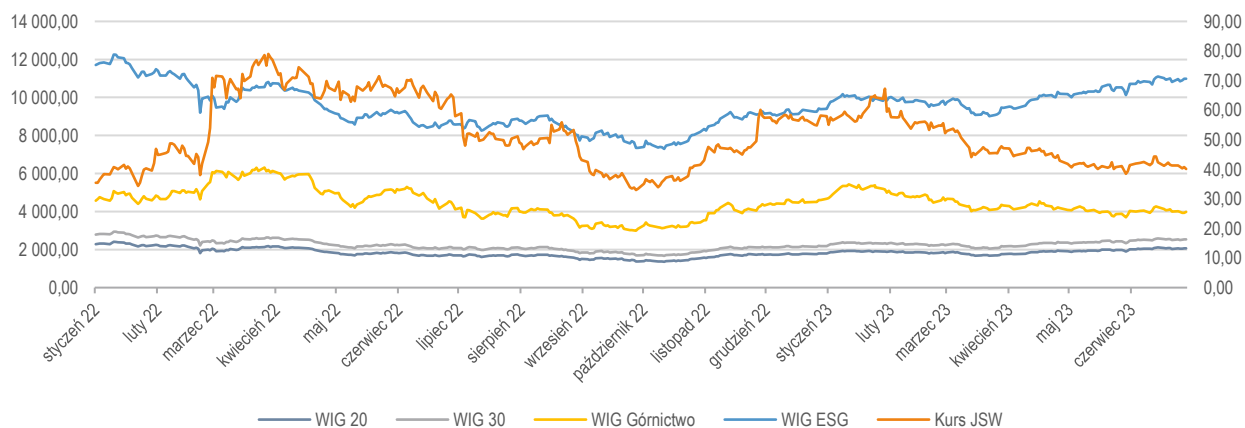
NOTOWANIA AKCJI JSW NA RYNKU KAPITAŁOWYM I REKOMENDACJE ANALITYKÓW

Akcje JSW notowane są na Gieldzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. od 6 lipca 2011 roku. Obrót giełdowymi papierami wartościowymi dokonywany jest w walucie PLN. W I półroczu 2023 roku akcje JSW wchodziły w skład indeksów: typu cenowego (Indeks WIG20, Indeks WIG30) oraz typu dochodowego (Indeks WIG, Indeks WIG-Poland, Indeks WIG-Górnictwo, Indeks WIG-ESG).

W analizowanym okresie 2023 roku kurs akcji JSW na zamknięciu sesji spadł o 31,1% względem kursu akcji na zamknięciu w dniu 30 grudnia 2022 roku. Porównawczo w tym samym okresie nastąpił spadek notowań indeksu: WIG-Górnictwo o 14,81% oraz wzrost notowań indeksów: WIG20 o 15,01%, WIG30 o 15,72% oraz WIG-ESG o 16,83%.

W I półroczu 2023 roku najwyższy kurs akcji na zamknięciu sesji JSW odnotowała w dniu 31 stycznia 2023 roku (67,24 PLN), natomiast najniższy kurs akcji odnotowany został na zamknięciu sesji w dniu 31 maja 2023 roku (38,45 PLN). Cena jednej akcji JSW na koniec okresu sprawozdawczego wynosiła 40,05 PLN. Średni dzienny wolumen obrotu akcji JSW w I półroczu 2023 roku wyniósł 551,5 tys. akcji.

Notowania akcji JSW oraz kluczowych indeksów prezentuje poniższy wykres:



Zgodnie z wiedzą JSW, w I półroczu 2023 roku wydano pięć rekomendacji z pięciu biur maklerskich dla akcji JSW. Trzy rekomendacje dotyczyły zalecenia kupuj, jedna rekomendacja zalecała sprzedaż akcji JSW oraz jedna rekomendacja były neutralna.

4. RYZYKA W DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ

4.1. SYSTEM ZARZĄDZANIA RYZYKIEM KORPORACYJNYM

W Grupie funkcjonuje *kompleksowy system zarządzania ryzykiem* (ang. ERM - Enterprise Risk Management), na który składa się opracowana *Polityka oraz Procedura Zarządzania Ryzykiem Korporacyjnym Grupy Kapitałowej JSW*. Proces zarządzania ryzykiem korporacyjnym obejmuje działania na poziomie Jednostki dominującej, Grupy Kapitałowej i procesów biznesowych. Dotyczy wszystkich pracowników i wiąże się z określeniem odpowiedzialności za wyniki, oceną osiągnięć, a tym samym promowaniem efektywności działania na wszystkich szczeblach organizacji.

Celem zarządzania ryzykiem korporacyjnym Grupy jest: identyfikacja potencjalnych zdarzeń oraz ryzyk mogących wywrzeć wpływ na organizację, utrzymywanie ryzyka w ustalonych granicach i rozsądne zapewnienie realizacji celów biznesowych.

Przyjęte jednolite standardy Zarządzania Ryzykiem w Grupie zapewniają realizację powyższych celów poprzez:



- utrzymywanie ryzyka w ustalonych granicach oraz rozsądne zapewnienie realizacji celów biznesowych,
- zapewnienie bezpieczeństwa działalności JSW oraz Spółek wchodzących w skład Grupy,
- ustanowienie spójnego podejścia do identyfikacji, oceny, analizy ryzyk oraz wdrożenia odpowiedzi na ryzyka kluczowe,
- zapewnienie tworzenia i ochrony wartości dla akcjonariuszy,
- wspieranie osiągania celów biznesowych oraz zapewnienie silnego wsparcia dla podejmowania decyzji na wszystkich szczeblach organizacji nakierowanych na maksymalizację zysków przy dopuszczalnym poziomie ryzyka,
- budowę organizacji świadomej podejmowanego ryzyka i dążącej do ciągłego doskonalenia.

Proces zarządzania ryzykiem nadzorowany jest przez Radę Nadzorczą i Zarząd JSW zapewniając skuteczność systemu poprzez monitorowanie kluczowych ryzyk, jak również sposobów postępowania z nimi. Corocznie Rada Nadzorcza składa Walnemu Zgromadzeniu zwięzłą ocenę sytuacji Spółki, w tym m.in. ocenę systemu kontroli wewnętrznej i systemu zarządzania ryzykiem.

Ważnym elementem zapewnienia skuteczności systemu zarządzania ryzykiem jest Audyt Wewnętrzny. Roczny Plan Audytu Wewnętrznego jest oparty o ocenę ryzyka oraz podporządkowany celom biznesowym. W trakcie każdego zadania audytowego dokonywana jest ocena bieżącego poziomu poszczególnych ryzyk. Audyt Wewnętrzny odpowiedzialny również jest za dokonanie niezależnej oceny adekwatności oraz skuteczności zarządzania ryzykiem oraz wydaje rekomendacje zapewniające ciągłe doskonalenie praktyk zarządzania ryzykiem.

4.2. CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻEŃ

Poniższa tabela przedstawia najistotniejsze zidentyfikowane ryzyka na jakie narażona jest Grupa w poszczególnych kategoriach ryzyk. Dodatkowe czynniki ryzyka, które obecnie nie są znane lub które są obecnie uważane za nieistotne, mogą także mieć istotny negatywny wpływ na działalność, wyniki i sytuację finansową Grupy.

RYZYKA KLIMATYCZNE	
REGULACJE ZWIĄZANE Z OCHRONĄ ŚRODOWISKA	
<p><i>Opis ryzyka:</i> Grupa może nie być w stanie przestrzegać i działać zgodnie z przyszłymi zmianami w prawie lub też takie zmiany w prawie mogą mieć negatywny wpływ na działalność gospodarczą Grupy. Zmiany w prawie ochrony środowiska mogą prowadzić do konieczności dostosowania działalności Grupy do nowych wymogów, w tym również uzyskania nowych pozwoleń lub zmiany warunków posiadanych pozwoleń. Taki obowiązek może wymagać od Grupy poniesienia dodatkowych nakładów inwestycyjnych oraz wpływać na sytuację finansową Grupy, podnosząc koszty jej działalności.</p>	<p><i>Reakcja na ryzyko:</i> stały nadzór nad wymaganiami prawnymi dotyczącymi ochrony środowiska oraz realizacja niezbędnych zadań inwestycyjnych pozwalających na spełnienie wymogów środowiskowych. Monitorowanie krajowych i unijnych regulacji prawnych wynikających z wdrażania Europejskiego Zielonego Ładu i pakietu Fit for 55. Opiniowanie i uzgadnianie projektów i zmian przepisów prawa w zakresie ochrony środowiska na szczeblu krajowym.</p>
ZAGROŻENIA DLA KLIMATU AKUSTYCZNEGO	
<p><i>Opis ryzyka:</i> wydane zostały decyzje o dopuszczalnym poziomie hałasu oraz decyzje zobowiązujące kopalnie do ograniczenia negatywnego oddziaływania na środowisko poprzez obniżenie do poziomu dopuszczalnego hałasu przenikającego do środowiska z najbardziej uciążliwych źródeł. Z uwagi na niezakończoną prace dotyczące realizacji zadań związanych z wyciszeniem obiektów kopalń wyznaczonych w decyzjach naprawczych, istnieje możliwość przekroczenia dopuszczalnego poziomu hałasu.</p>	<p><i>Reakcja na ryzyko:</i> realizacja zadań związanych z wyciszeniem obiektów kopalń wyznaczonych w decyzjach naprawczych do poziomu dopuszczalnego oraz wykonywanie pomiarów sprawdzających skuteczność zastosowanych rozwiązań.</p>

ZAGROŻENIA ZWIĄZANE Z EMISJĄ PYŁOWO-GAZOWĄ DO ATMOSFERY	wysokie -  bez zmian 
<p><u>Opis ryzyka:</u> w 2025 roku nastąpi zaostrenie standardów emisyjnych (SO₂, NO_x) dla istniejących źródeł spalania paliw o nominalnej mocy cieplnej >5MW. Dla źródeł nowych zaostrenie standardy mają zastosowanie już od momentu uruchomienia tych źródeł. Istnieje również ryzyko dalszego wzrostu cen uprawnień do emisji CO₂ oraz rozszerzenia systemu EU ETS na wszystkie gazy cieplarniane lub wszystkie sektory przemysłowe. W wyniku uruchomienia kolejnych instalacji spalania paliw zasilanych metanem kopalnie mogą przekroczyć próg kwalifikowalności do systemu EU ETS.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> stały monitoring zmian regulacji prawnych, kontrolowanie stosowania i przestrzegania norm i decyzji, okresowe pomiary emisji do powietrza, prowadzenie obliczeń śladu węglowego organizacji i produktów: węgla i koks. Prowadzona jest analiza wymogów prawnych, techniczno-ekonomiczna związana z EU ETS oraz analiza realizowanych i planowanych inwestycji pod kątem kwalifikowalności do EU ETS.</p>
ZAGROŻENIA DLA ŚRODOWISKA WODNEGO	średnie -  wzrost 
<p><u>Opis ryzyka:</u> w związku z koniecznością osiągnięcia celów środowiskowych dla jednolitych części wód, wynikających z Ramowej Dyrektywy Wodnej, może nastąpić ograniczenie odprowadzania zasolonych wód dołowych do wód powierzchniowych. Zmiany klimatyczne, w szczególności wzrost częstotliwości fal upałów i okresów suszy, zmniejszenia przeciętnej ilości opadów w porze letniej, a w związku z tym obniżenie poziomu rzek może doprowadzić do braku możliwości odprowadzania wód słonych do rzek. Zmniejszenie zasobów wodnych - stres wodny może powodować przerwy w dostawie wody pitnej i przemysłowej.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> kontrola stosowania i przestrzegania obowiązujących norm i decyzji zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa w zakresie ochrony środowiska, prowadzenie działań związanych ze zmniejszeniem ilości i ładunku zasolonych wód dołowych odprowadzanych do wód powierzchniowych oraz zmniejszeniem ilości wody pitnej i przemysłowej stosowanej w procesach technologicznych.</p>
ZAGROŻENIA WYNIKAJĄCE Z POWSTAWANIA SZKÓD GÓRNICZYCH NA POWIERZCHNI	wysokie -  bez zmian 
<p><u>Opis ryzyka:</u> ryzyko występuje ze względu na prowadzoną działalność wydobywczą i prowadzenie podziemnej eksploatacji górniczej. Zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa, przedsiębiorca górniczy odpowiada za szkodę powstałą w wyniku prowadzonego ruchu zakładu górniczego.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> koordynacja działań związanych z przygotowaniem: projektu prac geologicznych, dokumentacją geologiczną, hydrogeologiczną, geologiczno - inżynierską, projektem zagospodarowania złoża oraz planem ruchu, planowanie miejsc zagrożonych wystąpieniem szkód górniczych, nadzorowanie realizacji zapisów koncesyjnych oraz wynikających z decyzji środowiskowych, monitoring geodezyjny i budowlany, monitoring wykonu napraw szkód górniczych i utworzonej rezerwy na ten cel, wyłączenie terenu z zabudowy bądź też złoża z eksploatacji, profilaktyka w celu zachowania grawitacyjnego splotu wód powierzchniowych, zabezpieczenie istniejących oraz realizowanych obiektów budowlanych w granicach terenów górniczych.</p>
KOSZTY ENERGII W DŁUGIM HORYZONCIE CZASOWYM	wysokie -  spadek 
<p><u>Opis ryzyka:</u> restrykcje dotyczące redukcji poziomu emisji dwutlenku węgla oraz ograniczenie wykorzystania nieodnawialnych surowców energetycznych w perspektywie krótkoterminowej mogą spowodować spowolnienie transformacji energetycznej oraz wzrost cen energii. Inne czynniki ryzyka wzrostu kosztów energii elektrycznej w Grupie: rosnące ceny uprawnień do emisji CO₂ i zmniejszająca się pula dostępnych pozwoleń oraz ciągle rosnące koszty zakupu świadectw pochodzenia energii i słaba płynność rynku praw majątkowych na TGE.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> monitoring, analizy rynku, śledzenie trendów dotyczących wpływu cen pozwoleń na emisję CO₂ (EU ETS) na ceny energii, wybór odpowiednich technologii, surowców zgodnie z wymogami branżowymi, kontraktowanie zakupu części energii na potrzeby Grupy z wyprzedzeniem dwuletnim na produktach terminowych TGE, rozbudowa własnych mocy wytwarzania energii elektrycznej, opartych na silnikach spalających metan ujęty odmetanowaniem w trakcie prowadzonej działalności górniczej, zmaksymalizowanie zużycia energii produkowanej wewnątrz Grupy, inwestycje w poprawę efektywności energetycznej, dającej wsparcie w postaci białych certyfikatów.</p>
DOSTOSOWANIE DZIAŁALNOŚCI DO POLITYKI KLIMATYCZNEJ UE	średnie -  bez zmian 
<p><u>Opis ryzyka:</u> realizacja celów klimatycznych określonych dla warunków nie uwzględniających sytuacji i skutków konfliktu zbrojnego w Ukrainie oraz zwiększenie ponoszonych obciążeń z tytułu prowadzenia działań osłonowych adresowanych do odbiorców indywidualnych i przemysłowych może sprawić, że Grupa może utracić możliwość dostosowania się do zmieniających się warunków, a także że koszty wdrożenia nowych regulacji przekroczą możliwości finansowe spółki co doprowadzi do ograniczenia jej działalności, a nawet likwidacji. Konflikt zbrojny w Ukrainie, wzrost cen energii spowodowany głównie realizacją polityki klimatycznej, a także zniszczeniem rurociągów NS1 i NS2 oraz zagrożenie ryzykiem ataków na infrastrukturę krytyczną spowoduje dalszy wzrost cen energii, co oznacza spowolnienie dynamiki rozwoju europejskiej gospodarki i dalszy wzrost inflacji, a w rezultacie pogorszenie konkurencyjności gospodarki i przedsiębiorstw.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> bieżąca analiza sytuacji międzynarodowej w obliczu konfliktu w Ukrainie, monitoring zmian regulacyjnych w zakresie Polityki klimatycznej UE oraz realizacji celu osiągnięcia neutralności klimatycznej w roku 2050 zgodnie z mapą drogową <i>European Green Deal</i>, analiza nowych projektów KE tj. <i>Fit for 55</i>, nowelizacji regulacji prawnych mających wpływ na ceny energii. Wykorzystanie rozwiązań specjalnych: wprowadzane są wymogi raportowania danych finansowych w ramach ESG oraz taksonomii, czynny udział we wspomaganiu prac w kreowaniu polityki przemysłowej, aktywne działania na rzecz systemów i programów kompensujących koszty zakupu energii przez przedsiębiorstwa energochłonne. Kreowanie pozytywnych aspektów środowiskowych, realizacja projektów ograniczających emisję gazów cieplarnianych umożliwiających wychwytywanie i utylizację metanu z systemów wentylacyjnych oraz wykorzystanie metanu do produkcji energii elektrycznej, ciepła i chłodu na potrzeby własne oraz zewnętrzne.</p>

ZARZĄDZANIE ODPADAMI I PRODUKTAMI UBOCZNYMI		średnie - 	bez zmian →
<u>Opis ryzyka:</u> w związku z prowadzoną działalnością istnieje konieczność zabezpieczenia rezerw dyspozycyjnych dla zagospodarowania odpadów wydobywczych na okres obowiązywania koncesji. Z uwagi na długoterwałe procesy realizacja planowanych przedsięwzięć w zakresie zabezpieczenia pojemności dyspozycyjnej miejsc zagospodarowania odpadów może ulec wydłużeniu. Możliwe są również utrudnienia lub ograniczenia w transporcie odpadów wydobywczych i produktów ubocznych do miejsc ich zagospodarowania, co wynikać będzie ze zmian klimatycznych oraz konieczności zmiany środków transportu, w związku z wdrażaniem działań z zakresu elektromobilności i wprowadzaniem technologii wodorowych.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> bieżące monitorowanie działań dotyczących zagospodarowania odpadów w obiektach gospodarki odpadami wydobywczymi na powierzchni, rekultywacji i likwidacji szkód górniczych oraz procesów pozyskania nowych terenów. Działania w kierunku wprowadzenia zmian w regulacjach prawnych w celu usprawnienia i uproszczenia procesów inwestycyjnych przy jednoczesnym zapewnieniu wysokiego stopnia ochrony środowiska i niezbędnego ciągłego dialogu ze społecznością lokalną oraz monitorowanie nowych obowiązków, restrikcji i korzyści wynikających z wdrażania Europejskiego Zielonego Ładu.		
RYZYKO ZWIĘKSZENIA UDZIAŁU ENERGII ZE ŹRÓDEŁ ODNAWIALNYCH I INNYCH TZW. „KOLORÓW”		średnie - 	bez zmian →
<u>Opis ryzyka:</u> zaostrożenie wymogów dotyczących zwiększenia udziału energii ze źródeł odnawialnych i innych tzw. „kolorów”, może mieć wpływ na wzrost cen energii i związaną z tym utratę konkurencyjności przedsiębiorstw na rynku światowym. Istnieje ryzyko, że koszt pozyskania certyfikatu lub wysokość opłaty zastępczej będzie w kolejnych latach wzrastać. Prowadzone inwestycje Grupy w zakresie gospodarczego wykorzystania metanu spowodują zwiększenie ilości energii pochodzącej z autoprodukcji, co wpływa na zmniejszenie ilości energii kupowanej, w tym podlegającej „kolorowaniu”.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> bieżące śledzenie zmian przepisów w zakresie tzw. „kolorów” i obowiązków z nimi związanych oraz regulacji europejskich, a także aktualizacja Strategii Grupy w tym obszarze. Na mocy ustawy o odnawialnych źródłach energii JSW jako odbiorca przemysłowy jest zobowiązana samodzielnie wykonać obowiązek udziału praw majątkowych dla odnawialnych źródeł energii tylko dla 80% wolumenu zakupionej energii elektrycznej.		
ZAGROŻENIE ZWIĄZANE Z EMISJĄ METANU DO ATMOSFERY		wysokie - 	wzrost →
<u>Opis ryzyka:</u> od 2025 roku kopalnie Spółki obejmie całkowity zakaz emisji metanu ze stacji odmetanowania, a trzy lata od wejścia w życie Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie redukcji emisji metanu w sektorze energetycznym nastąpi zaostrożenie standardów emisyjnych CH ₄ z szybów wentylacyjnych dla kopalń węgla koksowego. Nowe regulacje mogą wpływać na poziom potencjalnych zobowiązań, sankcji prawno-regulacyjnych oraz osiągnięcie celów strategicznych i operacyjnych.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> stały monitoring zmian regulacji prawnych odnoszących się do emisji metanu do atmosfery. Wykonywanie pomiarów emisji metanu oraz realizacja programu Redukcji Emisji Metanu ze stacji odmetanowania i szybów wentylacyjnych.		
RYZYKA REGULACYJNE			
SUKCESJA I OBSADZANIE KLUCZOWYCH STANOWISK		wysokie - 	bez zmian →
<u>Opis ryzyka:</u> zdolność do efektywnego prowadzenia działalności może pogorszyć się, jeżeli Grupa utraci nieoczekiwanie osoby sprawujące kluczowe funkcje w organizacji, a nie pozyska nowych.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> prowadzenie aktywnej polityki kadrowej służącej ograniczeniu ryzyka związanego z utratą zasobów ludzkich, wysokie wymagania w zakresie kwalifikacji dotyczące kandydatów na członków Zarządu oraz kadry kierowniczej wyższego szczebla, planowanie i przygotowywanie następców na kluczowe stanowiska.		
PROCES DECYZYJNY W ORGANIZACJI I STRUKTURA ORGANIZACYJNA		średnie - 	bez zmian →
<u>Opis ryzyka:</u> niewłaściwa struktura organizacyjna może powodować opóźnienia w realizacji procesów biznesowych, ograniczenia w komunikacji wewnętrznej i zewnętrznej, dublowanie realizowanych zadań, realizację zadań w oderwaniu od procesów biznesowych oraz wydłużać proces decyzyjny.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> odpowiednio przygotowywane zmiany pod kątem prawnym i organizacyjnym oraz dostosowywana struktura do aktualnych wymogów i trendów rynkowych, funkcjonujący <i>Regulamin ustanawiania regulacji wewnętrznych JSW</i> .		
NARUSZENIE STANDARDÓW ETYKI		średnie - 	bez zmian →
<u>Opis ryzyka:</u> ryzyko wystąpienia sytuacji, w której pracownicy Grupy podejmą działania niezgodne z korporacyjnymi standardami etyki lub zdefiniowanie, wdrożenie i egzekwowanie tych standardów nie będzie efektywne i spójne z celami Grupy.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> wewnętrzne uregulowania prawne oraz obowiązki i odpowiedzialność pracowników zawarte w <i>Kodeksie Pracy</i> oraz <i>Regulaminie Pracy</i> stwarzają szansę na zapobieganie działaniom zaniechania lub naruszenia przepisów prawa.		
EFEKTYWNOŚĆ WEWNĘTRZNYCH REGULACJI		średnie - 	bez zmian →
<u>Opis ryzyka:</u> w wyniku wprowadzonych w Grupie licznych regulacji istnieje możliwość zaistnienia niespójności, które mogą powodować utrudnienia w efektywnym działaniu organizacji.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> weryfikacja i bieżąca aktualizacja obowiązujących regulacji wewnętrznych, przestrzeganie <i>Regulaminu ustanawiania regulacji wewnętrznych w JSW</i> .		

NARUSZENIE ZASAD OCHRONY DANYCH OSOBOWYCH		wysokie - 	bez zmian →
<u>Opis ryzyka:</u> ryzyko utraty, zniszczenia, uszkodzenia, modyfikacji i przypadkowego ujawnienia danych osobowych osobom nieupoważnionym, wynikające z nieświadomości lub zamierzonych działań pracowników, a także ujawnienia danych osobowych przez podmioty, którym powierzono dane osobowe do przetwarzania.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> szkolenia podnoszące świadomość w zakresie bezpieczeństwa przetwarzania i ochrony danych osobowych nowo zatrudnionych osób, realizacja <i>Polityki Bezpieczeństwa - Zasady Ochrony Danych Osobowych w Grupie</i> , ciągła analiza zabezpieczeń organizacyjnych, fizycznych i teleinformatycznych.		
POLITYKA RZĄDU W ZAKRESIE GÓRNICTWIA WĘGLA KAMIENNEGO		średnie - 	bez zmian →
<u>Opis ryzyka:</u> zagrożeniem może być kształt polityki Państwa, jaki zostanie przyjęty wobec Dyrektyw Unijnych. Zgodnie z zapowiedziami przedstawicieli rządu, podstawowym polskim surowcem energetycznym do 2050 roku ma pozostać węgiel. Tak samo, węgiel koksowy jest podstawowym surowcem do produkcji stali.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> monitoring prac związanych ze zmianami prawa w obszarze działalności JSW, prowadzenie działalności lobbingsowej i wnioskowanie do instytucji ustawodawczych w sprawie dokonywania zmian mających na celu usprawnienie funkcjonowania górnictwa.		
POLITYKA RZĄDU W ZAKRESIE ENERGETYKI I BEZPIECZEŃSTWA ENERGETYCZNEGO		średnie - 	bez zmian →
<u>Opis ryzyka:</u> materializacja ryzyka może nastąpić w dłuższym horyzoncie czasowym. W dniu 2 lutego 2021 roku przyjęto dokument rządowy – <i>Polityka energetyczna Polski do 2040 roku</i> . Aktualna sytuacja geopolityczna związana z konfliktem zbrojnym w Ukrainie powoduje, że działania rządu będą ukierunkowane na wzmocnienie krajowego wydobycia węgla i zapewnienie bezpieczeństwa energetycznego opartego na paliwach kopalnych.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> obowiązujący dla branży energetycznej dokument rządowy – <i>Polityka energetyczna Polski do 2040 roku</i> , uczestniczenie w konsultacjach branżowych dotyczących projektowanych zmian w prawie mających na celu wzrost bezpieczeństwa energetycznego kraju, monitoring prac związanych ze zmianami prawa w zakresie energetyki.		
OBOWIĄZKI INFORMACYJNE JSW JAKO SPÓŁKI PUBLICZNEJ		średnie - 	wzrost →
<u>Opis ryzyka:</u> ryzyko, że JSW nie wypełni bądź nierzetelnie wypełni swoje obowiązki informacyjne jako spółka publiczna, w zakresie publikacji informacji wymaganych przepisami prawa, co grozi możliwością wszczęcia postępowania przez organy nadzorujące rynek kapitałowy oraz nałożeniem kar na JSW i jej Zarząd, spadkiem wartości akcji oraz utratą zaufania akcjonariuszy.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> przyjęcie i wdrożenie nowych regulaminów oraz procedur związanych z wypełnianiem obowiązków informacyjnych JSW, monitoring informacji zamieszczanych w mediach dotyczących JSW, pod kątem ich prawdziwości, źródeł ich pochodzenia oraz ich wpływu na postrzeganie Spółki przez interesariuszy.		
RYZYKA HANDLOWE			
RYZYKO WYSTĄPIENIA RECESJI W GOSPODARCE ŚWIATOWEJ		wysokie - 	bez zmian →
<u>Opis ryzyka:</u> dekonunktura w gospodarkach globalnych, w szczególności w branży stalowej i energetycznej lub zdarzenia mogące skutkować znaczącym spadkiem popytu na węgiel i koks mogą mieć niekorzystny wpływ na działalność, wyniki i sytuację finansową Grupy. Konflikt zbrojny w Ukrainie, sankcje nałożone na Rosję w zakresie importu surowców oraz rosnąca inflacja podnoszą ryzyko wystąpienia spowolnienia gospodarczego. Spadek popytu na węgiel i koks lub stal bądź też gwałtowny spadek cen na rynku mogą skutkować znaczącą utratą zdolności generowania zysku przez Grupę.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> monitorowanie i analizowanie trendów światowego rynku węgla, koksu i stali, ekspertyzy analityków oraz trendy cenowe, monitorowanie notowań światowych indeksów cenowych. W celu szybkiej reakcji na wydarzenia mające miejsce na rynku wykorzystuje się dostępne zabezpieczenia minimalizujące ryzyko finansowe, walutowe, itp. oraz monitoruje realizację celów nałożonych na Grupę.		
IŁOŚĆ I JAKOŚĆ KOKSU PRODUKOWANEGO PRZEZ GRUPĘ		wysokie - 	bez zmian →
<u>Opis ryzyka:</u> ryzyko obniżenia podaży koksu determinowane jest problemami z logistyką portową, wynikającą ze zwiększonego zapotrzebowania na dostawy surowców drogą morską w związku z zakłóceniem łańcuchów dostaw surowców, w konsekwencji konfliktu zbrojnego w Ukrainie. Istnieje również ryzyko ograniczenia dostępności węgla w kopalniach JSW.	<u>Reakcja na ryzyko:</u> wdrożona i stosowana <i>Procedura Handlowa Grupy</i> , przedkładanie do wiadomości Zarządowi raportów handlowych oraz informacji dotyczących zapasów koksu w Grupie.		
WAHANIA POPYTU I PODAŻY NA GŁÓWNYCH RYNKACH PRODUKTOWYCH		wysokie - 	bez zmian →
<u>Opis ryzyka:</u> ryzyko negatywnego wpływu zmian poziomu i struktury popytu/podaży produktów Grupy na realizację jej strategii biznesowej i finansowej. Konflikt zbrojny w Ukrainie, sankcje nałożone na Rosję podnoszą ryzyko wystąpienia spowolnienia gospodarczego i negatywnego wpływu na podaż na rynkach produktowych. Nierównowaga pomiędzy podażą a popytem ma znaczący wpływ na osiąganie celów strategicznych Grupy, powoduje konieczność szukania rozwiązań alternatywnych (np. rynków zamorskich). Zmiana parametrów jakościowych wynikająca z produkcji bieżącej ma znaczny wpływ na poziom tonażu odbieranego przez kontrahentów Grupy, brak stabilności tych parametrów może zachwiać strukturę popytu i podaży. Ograniczenia produkcji koksu spowodowane	<u>Reakcja na ryzyko:</u> ograniczone możliwości wpływu na zmianę ryzyka z uwagi na niezależne od Grupy źródło jego pochodzenia, monitorowanie światowego rynku węgla, koksu i stali, elastyczność produkcji i sprzedaży dostosowana do uwarunkowań rynkowych, racjonalne zarządzanie zapasami węgla i koksu, monitorowanie parametrów jakościowych węgla i koksu.		

<p>problemami na rynku stali, mogą mieć bezpośredni wpływ na wolumen odbieranego węgla koksowego, a co za tym idzie brak pełnego pokrycia sprzedaży wyprodukowanego węgla.</p>	
<p>RYZYKO REDUKCJI MOCY PRODUKCYJNYCH SURÓWKI WIELKOPIECOWEJ W EUROPIE wysokie -  bez zmian →</p>	
<p>Opis ryzyka: utrata rynku w wyniku zmniejszenia zapotrzebowania na koks spowodowana redukcją produkcji stali. Zapowiadane w ramach <i>Polityki zielonego ładu</i> zmiany technologii produkcji stali mogą wpływać na ograniczenie produkcji surówki wielkopiecowej na rzecz technologii alternatywnych. Konflikt w Ukrainie, sankcje na import surowców z Rosji, rosnące koszty energii mogą wpływać na konkurencyjność europejskiego hutnictwa i prowadzić do ograniczania mocy produkcyjnych surówki w Europie na rzecz importu.</p>	<p>Reakcja na ryzyko: analiza szczegółowa europejskich i światowych rynków zbytu - celem obecnych działań jest utrzymanie dotychczasowych klientów oraz agresywna polityka cenowa nakierowana na dywersyfikację sprzedaży poprzez zdobycie nowych rynków zbytu.</p>
<p>ZMIANY W TECHNOLOGII POZYSKIWANIA STALI WPLYWAJĄCE NA POPYT NA KOKS średnie -  bez zmian →</p>	
<p>Opis ryzyka: zapowiadane przez koncerny stalowe ograniczenia emisji CO₂ w ramach <i>Polityki zielonego ładu</i> wymuszać będą zmiany technologii. W długim okresie o stosowanych technologiach produkcji stali decydować będą koszty i dostępność surowców oraz energii. Konflikt zbrojny w Ukrainie (sankcje na import surowców energetycznych z Rosji) może wpłynąć na koszty energii i rewizję celów środowiskowych w UE. Niedotrzymanie tempa zmian technologicznych w produkcji koksu prowadzić może do znacznej utraty wartości dodanej oraz będzie miało znaczący wpływ na osiągnięcia planowanych celów strategicznych i operacyjnych.</p>	<p>Reakcja na ryzyko: monitorowanie rynku w zakresie zmian technologicznych oraz poziomu produkcji stali, wymagań klientów, działań konkurencji, kładzenie nacisku na dostosowanie jakości koksu do wymagań odbiorców, zawieranie umów wieloletnich, wykorzystywanie efektu synergii jako Grupa oferująca koks i węgiel koksowy oraz poszukiwanie nowych rynków zbytu.</p>
<p style="text-align: center;">RYZYKA OPERACYJNE</p>	
<p>DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA PLANOWANIA PRODUKCJI średnie -  bez zmian →</p>	
<p>Opis ryzyka: ryzyko to oznacza, że w wyniku pojawienia się nieprzewidzianych uwarunkowań górniczo-geologicznych, rynkowych lub niekorzystnych uregulowań prawnych nastąpi spadek produkcji lub wzrost kosztów względem założeń przyjętych przy planowaniu produkcji.</p>	<p>Reakcja na ryzyko: monitorowanie i analizowanie wskaźników produkcyjnych, prognozy dotyczące koniunktury rynkowej, bieżąca aktualizacja planowania produkcji w związku z analizą warunków występujących w rejonach prowadzonych prac, optymalizowanie robót przygotowawczych i eksploatacyjnych, dostosowanie przepisów i procedur wewnętrznych do obowiązujących rozstrzygnięć prawno-regulacyjnych.</p>
<p>ZDOLNOŚCI PRODUKCYJNE, WYDAJNOŚĆ I EFEKTYWNOŚĆ PRODUKCJI średnie -  bez zmian →</p>	
<p>Opis ryzyka: szacunki dotyczące zasobów węgla zawierają określony poziom nieprawidłowości i zależą w pewnym stopniu od przyjętych kryteriów geologicznych, które mogą się ostatecznie okazać niedokładne. Ponadto ograniczone możliwości techniczno-organizacyjne mogą mieć wpływ na ilość i jakość wydobywanego węgla.</p>	<p>Reakcja na ryzyko: bieżąca aktualizacja planowania produkcji, monitorowanie i analizowanie wskaźników produkcyjnych, dostosowanie produkcji do koniunktury ekonomicznej, optymalizowanie robót przygotowawczych i eksploatacyjnych, monitorowanie i aktualizacja norm pracy, wprowadzenie standaryzacji maszyn i urządzeń, bieżąca analiza zagrożeń.</p>
<p>OGRANICZENIE W PRODUKCJI I ZARZĄDZANIE PARKIEM MASZYN ORAZ URZĄDZEŃ GÓRNICZYCH średnie -  spadek ↓</p>	
<p>Opis ryzyka: realizacja ryzyka jest niemal pewna ze względu na wysoką skalę umaszynowania procesu produkcji, czego konsekwencją jest możliwość przestoju spowodowanego awarią maszyn, koniecznością ich przebudowy lub niewłaściwego doboru rozwiązań technicznych do panujących warunków geologiczno-górnich.</p>	<p>Reakcja na ryzyko: nadzór nad realizacją Planu Techniczno - Ekonomicznego oraz umów związanych z remontem, serwisowaniem i przeglądem maszyn i urządzeń, monitorowanie i raportowanie procesu produkcji, nadzór nad pracą maszyn i urządzeń.</p>
<p>CIĄGŁOŚĆ PRODUKCJI I ZARZĄDZANIE INCYDENTAMI średnie -  bez zmian →</p>	
<p>Opis ryzyka: ryzyko, że produkcja lub jej poziom zostaną zakłócone w efekcie nieodpowiedniego zarządzania produkcją, zastosowania nieodpowiednich technologii produkcyjnych, złego zarządzania pracownikami, wyższego od wielkości prognozowanych poziomu zagrożeń naturalnych, w wyniku czego organy nadzoru mogą wydać decyzje dotyczące całkowitego lub terminowego wstrzymania produkcji.</p>	<p>Reakcja na ryzyko: monitorowanie wskaźników produkcyjnych w celu bieżącej aktualizacji planowania produkcji, prowadzenie planów produkcji w oparciu o plany inwestycyjne, ustalanie harmonogramów robót górniczych, systematyczna analiza warunków geologiczno-górnich i zagrożeń naturalnych, optymalizowanie robót przygotowawczych i eksploatacyjnych, podnoszenie kompetencji kadry kierowniczej oraz kwalifikacji pracowników.</p>
<p>POZYSKANIE I ZAGOSPODAROWANIE ZASOBÓW WĘGLA średnie -  bez zmian →</p>	
<p>Opis ryzyka: zasoby mogą nie być dostępne, kiedy będą potrzebne, lub jeżeli będą dostępne, ich wydobywanie po koszcie w danym czasie konkurencyjnym może nie być możliwe. Grupa może nie być w stanie dokładnie ocenić</p>	<p>Reakcja na ryzyko: optymalizacja portfela projektów inwestycyjnych związanych z zabezpieczeniem dostępu do zasobów, aktualizacja i opracowanie technicznych projektów eksploatacji pokładów i części złóż,</p>

<p>lub ocenić błędnie budowę geologiczną złóż, jakość zasobów i/lub parametrów geologiczno-inżynierskich górotworu w rejonach perspektywicznych. Efektywność procesu pozyskiwania i zagospodarowania zasobów może także być ograniczona skutkiem zmian prawa.</p>	<p>realizacja prac badawczych w zakresie rozpoznania jakości zasobów oraz warunków geologiczno-inżynierskich, działania w zakresie planowania i monitorowania przedsięwzięć, zabezpieczenie finansowania realizowanych projektów strategicznych.</p>
<p>KONCESJA NA WYDOBYCIE WĘGLA wysokie -  bez zmian →</p>	
<p><u>Opis ryzyka:</u> ryzyko wystąpienia trudności w zakresie otrzymywania lub wznawiania koncesji na wydobycie węgla i metanu jako kopaliny towarzyszącej, bądź wystąpienia trudności w zawieraniu umów użytkowania górnictwa w wymaganym terminie. Cofnięcie lub odmówienie przyznania nowych koncesji, bądź przedłużenia obowiązujących może skutkować niewykorzystaniem w pełni posiadanych przez Grupę zasobów i zidentyfikowanych złóż surowców mineralnych, a w konsekwencji wywrzeć istotny negatywny wpływ na wyniki i perspektywy działalności Grupy.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> opracowanie projektu techniczno-ekonomicznego w oparciu o zasoby złoża wraz z opracowaniem dokumentacji oddziaływania przedsięwzięcia na środowisko, aktywny udział w procesie formalno-prawnym, stały monitoring stanu środowiska, regulacji prawnych, stała współpraca z jednostkami samorządu terytorialnego oraz kontakt ze społecznością lokalną w procesie uzyskiwania koncesji.</p>
<p>JAKOŚĆ I WYPOSAŻENIE INFRASTRUKTURY ZAŁADUNKOWEJ wysokie -  bez zmian →</p>	
<p><u>Opis ryzyka:</u> ryzyko ograniczonej dostępności odpowiednich typów wagonów oraz ograniczonych zdolności załadunkowych na statki w portach dla wysyłek morskich. Problemami związanymi z transportem kolejowym i przeładunkami są m.in.: niskie parametry składowisk związane z ograniczeniem możliwości załadunku i rozładunku, braki w urządzeniach przeładunkowych, remonty infrastruktury kolejowej, wysokie koszty dostępu do infrastruktury kolejowej, duża podaż towarów do przewozu oraz konflikt zbrojny w Ukrainie.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> posiadanie własnych urządzeń załadunkowych wystarczających do realizacji wysyłek swych produktów, realizowanie wysyłek zamorskich przez 3 porty polskie, zawarcie umów ze składowiskami zewnętrznymi, realizowanie działań związanych z dywersyfikacją przewoźników kolejowych, bieżące monitorowanie możliwości składowania węgla na placach przykopalnianych, weryfikacja rynku przewozów kolejowych.</p>
<p>RELACJE ZE ZWIĄZKAMI ZAWODOWYMI ORAZ SPORY ZBIOROWE wysokie -  wzrost →</p>	
<p><u>Opis ryzyka:</u> niepowodzenie w utrzymaniu odpowiedniego dialogu społecznego może mieć istotny wpływ na działalność Grupy. Ryzyko braku porozumienia ze związkami zawodowymi w kluczowych kwestiach dotyczących warunków pracy i płacy może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe, a w konsekwencji na postrzeganie przez partnerów gospodarczych.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> powołanie Pomocniczego Komitetu Sterującego w ramach JSW złożonego z przedstawicieli Zarządu JSW oraz przedstawicieli reprezentatywnych związków zawodowych. Zakres działania Komitetu obejmuje czynności opiniotwórcze i analityczne w zakresie aktualnego funkcjonowania JSW oraz prowadzonego dialogu ze stroną społeczną.</p>
<p>CYBERATAK NA ZASOBY INFORMACYJNE GRUPY średnie -  bez zmian →</p>	
<p><u>Opis ryzyka:</u> pomimo wysokiego poziomu stosowanych zabezpieczeń przetwarzanych danych w systemach informatycznych, jak i poza nimi, istnieje ryzyko cyberataku na zasoby informacyjne. Konflikt w Ukrainie i jego dalsza eskalacja może prowadzić do wzmożenia ataków hakerskich i socjotechnicznych na zasoby informatyczne Grupy.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> prowadzenie zabezpieczenia i monitoringu związanych z cyberbezpieczeństwem, nadzór nad przestrzeganiem wewnętrznych regulacji dotyczących bezpieczeństwa teleinformatycznego, analiza i przetwarzanie informacji z systemów monitorujących. Wdrożono <i>Politykę Bezpieczeństwa Informacji w Grupie</i>, wraz z załącznikiem <i>Bezpieczeństwo cybernetyczne OT w Grupie Kapitałowej JSW</i>. Stałe monitorowanie sieci i infrastruktury teleinformatycznej.</p>
<p>WYPADKI PRZY PRACY I INNE ZAGROŻENIA wysokie -  wzrost →</p>	
<p><u>Opis ryzyka:</u> ryzyko wystąpienia wypadków i zagrożeń w wyniku wystąpienia nieprzewidzianego zdarzenia wynikającego z zagrożeń technicznych oraz naturalnych w związku z prowadzoną działalnością górnictwa lub czynnika organizacyjnego lub ludzkiego.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> poprawa bezpieczeństwa pracy, jak również zminimalizowanie wystąpienia wypadków i zagrożeń na skutek czynnika technicznego, organizacyjnego, ludzkiego oraz naturalnego w związku z prowadzoną działalnością górnictwa poprzez prowadzenie szkoleń okresowych z zakresu BHP oraz instruktaży stanowiskowych, ciągły nadzór i kontrola wykonywania pracy zgodnie z obowiązującymi przepisami, pracownicy zapoznawani są z instrukcjami, technologiami, projektami technicznymi itp., podejmowane są działania profilaktyczne po zaistnieniu wypadkach przy pracy, audyty stanowiskowe w zakresie BHP dla najbardziej narażonych na zagrożenia stanowisk.</p>
<p>ODPOWIEDZIALNOŚĆ SPOŁECZNA KORPORACJI średnie -  bez zmian →</p>	
<p><u>Opis ryzyka:</u> realizacja działalności gospodarczej Grupy może prowadzić do powstania sytuacji spornych związanych ze społecznościami lokalnymi wokół obszarów, na których Grupa prowadzi lub zamierza prowadzić działalność.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> koordynowanie, monitorowanie, inicjowanie zadań z zakresu CSR, przyjęcie <i>Regulaminu działalności JSW w obszarze promocji, reklamy, reprezentacji, sponsoringu, Społecznej Odpowiedzialności Biznesu (CSR) oraz charytatywnym (darowizny)</i>, powołanie Fundacji JSW, przyjęcie <i>Strategii Zrównoważonego Rozwoju Grupy JSW na lata 2021-2030</i>, prowadzenie dialogu ze społecznością lokalną oraz samorządami.</p>

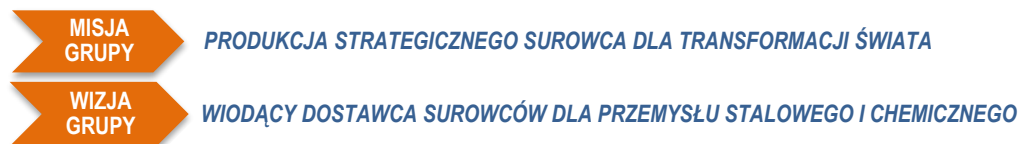
RYZYKA FINANSOWE	
RYZYKO CEN TOWARÓW	
	wysokie -  spadek 
<p><u>Opis ryzyka:</u> zmienność cen surowców, kursów walut, kosztów pracy przekłada się na zmiany (wzrost) cen nabywanych towarów. Konflikt zbrojny w Ukrainie przyczynił się do wzrostu cen wyrobów stalowych, hutniczych, żywności, paliw, materiałów wybuchowych itd., a także wzrostu ceny gazu oraz frachtu. Producenci oraz dostawcy materiałów nie są w stanie zagwarantować stałych cen z uwagi na utrzymujący się wysoki poziom inflacji, rosnące koszty pracy oraz transportu.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> monitoring, analizy rynku, warunki kontraktów dotyczących dostaw materiałów i urządzeń, zawarte umowy umożliwiają przeprowadzenie negocjacji cen, terminów płatności oraz dokonywanie tzw. zakupów zastępczych. Do umów najbardziej narażonych na wahania cen (a od listopada 2022 roku – do wszystkich umów zawartych w trybie PZP) wprowadzono zapisy, które pozwalają na dostosowanie zmiany ceny umownej wraz ze zmianami cen rynkowych (waloryzacja).</p>
RYZYKO WALUTOWE – WAHANIA KURSU PLN W STOSUNKU DO EUR I USD	
	wysokie -  bez zmian 
<p><u>Opis ryzyka:</u> Grupa jest narażona na znaczące ryzyko zmiany kursów walut wynikające z ekspozycji walutowej, które może wpłynąć na wysokość przyszłych przepływów pieniężnych oraz wynik finansowy. Głównym źródłem ryzyka walutowego jest sprzedaż produktów: indeksowana i denominowana w USD i EUR.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> w Grupie obowiązuje <i>Polityka Zarządzania Ryzykiem Walutowym Grupy Kapitałowej JSW</i>, powołany został Komitet Ryzyka Finansowego. Grupa zabezpiecza swoją ekspozycję na poziomie planów i kontraktów stosując przyjęte przez Zarząd JSW współczynniki zabezpieczeń, wdrożono system wspierający zarządzanie ryzykiem walutowym, wdrożono rachunkowość zabezpieczeń przepływów pieniężnych, funkcjonuje zabezpieczanie planowanej ekspozycji Grupy.</p>
RYZYKO STÓP PROCENTOWYCH	
	średnie -  spadek 
<p><u>Opis ryzyka:</u> Grupa jest głównie narażona na ryzyko zmiany stóp procentowych w zakresie inwestycji w portfel aktywów FIZ, środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, lokat, kredytów i pożyczek oraz zobowiązań z tytułu leasingu. W związku z utrzymującą się presją inflacyjną możliwa jest kontynuacja podwyżek stóp procentowych na świecie i być może w mniejszym stopniu w Polsce.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> bieżące zarządzanie pozycją Grupy poprzez otwieranie i utrzymywanie przeciwnych pozycji (aktywa i pasywa) oparte o zmienną stopę procentową, wdrożenie <i>Polityki Zarządzania Ryzykiem Stopy Procentowej JSW wraz z procedurą</i>, wdrożenie rachunkowości zabezpieczeń, sporządzanie i prezentacja miesięcznych raportów dotyczących ekspozycji na ryzyko stopy procentowej na posiedzeniach Zarządu oraz Rady Nadzorczej, bieżąca analiza rynkowych prognoz stóp procentowych.</p>
RYZYKO KREDYTOWE Z TYTUŁU NALEŻNOŚCI FINANSOWYCH	
	średnie -  bez zmian 
<p><u>Opis ryzyka:</u> ryzyko kredytowe w zakresie należności finansowych w Grupie koncentruje się w następujących obszarach: środki pieniężne i lokaty bankowe, instrumenty pochodne i należności finansowe. Ryzyko kredytowe w zakresie należności o charakterze finansowym może wynikać z ich koncentracji lub utrudnionej egzekucji.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> realizowanie procedury lokowania wolnych środków finansowych oraz procedury zarządzania ryzykiem walutowym Grupy, wdrożono <i>Politykę zarządzania Ryzykiem Walutowym</i>. W celu minimalizacji ryzyka związanego z lokowaniem środków finansowych Grupa ograniczyła liczbę instytucji finansowych, z którymi współpracuje, wyłącznie do banków o ugruntowanej pozycji rynkowej.</p>
PLYNNOŚĆ I ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM OBROTOWYM	
	średnie -  bez zmian 
<p><u>Opis ryzyka:</u> w związku z uzależnieniem przepływów pieniężnych i poziomu generowanej gotówki od cen sprzedaży węgla i koks, a także wysokim poziomem wydatków o charakterze inwestycyjnym, w przypadku znacznego pogorszenia sytuacji rynkowej Grupa jest narażona na ryzyko utraty płynności.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> monitoring płynności, wdrożona <i>Polityka zarządzania płynnością wraz z procedurą</i> w Grupie, codzienne monitorowanie dostępnych środków pieniężnych w perspektywie miesięcznej, aktualizacja modelu finansowego oraz narzędzi do prognozowania płynności.</p>
RYZYKA STRATEGICZNE	
STRATEGIA WZROSTU I ROZWOJU GRUPY POPRZEZ PRZEJĘCIA I AKWIZYCJE	
	średnie -  bez zmian 
<p><u>Opis ryzyka:</u> główne ryzyka procesów M&A występują w obszarze: finansowym, organizacyjnym, operacyjnym, strategicznym, rynkowym, politycznym, a także ryzyka środowiskowo/ekologiczne wynikające z założeń <i>Polityki Klimatycznej JSW na lata 2020-2030</i> z opisanymi scenariuszami dotyczącymi przejścia na gospodarkę niskoemisyjną, potencjalnie mogą mieć znaczący wpływ na wartość rynkową i bilansową Grupy w przypadku zrealizowania/sfinalizowania nietrafionych projektów akwizycyjnych lub popełnienia znaczących błędów w prowadzeniu procesów.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> Grupa wykorzystuje wsparcie zewnętrznych profesjonalnych doradców. Zapewnienie warunków techniczno-organizacyjnych oraz odpowiednie wsparcie finansowe w celu uzyskania planowanych efektów synergii, wpływających na wzrost wartości.</p>
IDENTYFIKACJA CELÓW STRATEGICZNYCH	
	średnie -  bez zmian 
<p><u>Opis ryzyka:</u> ryzyko związane z niezrealizowaniem założeń i celów w prowadzonych przez Grupę projektach inwestycyjnych w zakresie możliwości rozwoju, lub ekspansji na istniejące i nowe rynki. Poza projektami inwestycyjnymi związanymi z podstawową działalnością Grupy planowany jest</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> okresowa analiza i aktualizacja Strategii Grupy, prowadzenie projektów zgodnie z <i>Procedurą sporządzania i monitorowania Planu Długoterminowego (Strategii)</i> oraz <i>Planu Techniczno-Ekonomicznego w Grupie</i>, monitorowanie rynku i analizy potencjalnych przedsięwzięć</p>

<p>rozwój działalności w zakresie produkcji: maszyn górniczych i podzespołów, energii elektrycznej i ciepłej, węglopochodnych. Przedmiotowe ryzyko może być następstwem błędnie zdefiniowanych założeń strategicznych.</p>	<p>biznesowych, zabezpieczenie warunków techniczno-organizacyjnych oraz środków inwestycyjnych na realizację projektów rozwojowych.</p>
<p>STRATEGICZNE PROJEKTY INWESTYCYJNE średnie -  bez zmian →</p>	
<p><u>Opis ryzyka:</u> z uwagi na wieloletni cykl trwania kluczowych projektów strategicznych istnieje możliwość wystąpienia odchylenia w terminach realizacji, zakresie rzeczowo-finansowym z uwagi na warunki geologiczno-górnicze, wykonawstwo przez firmy zewnętrzne, zmiany prognozowanych czynników makroekonomicznych, załamania koniunktury na węgiel.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> wdrożenie <i>Metodyki zarządzania projektami</i> wraz z powołaniem odpowiednich struktur zarządzania projektem, przygotowanie dokumentacji projektu strategicznego uwzględniającej wszystkie możliwe do zidentyfikowania aspekty wraz z analizą ekonomiczną, okresowe sprawozdania z realizacji inwestycji, stały nadzór nad realizacją projektu.</p>
<p>EFEKTYWNOŚĆ PLANOWANIA STRATEGICZNEGO I MONITOROWANIA REALIZACJI CELÓW średnie -  bez zmian →</p>	
<p><u>Opis ryzyka:</u> ryzyko związane z prognozami i planowaniem niesie ze sobą niebezpieczeństwo, że prognozy stanowiące podstawę podjęcia decyzji o rozpoczęciu planowanych przez Grupę inwestycji nie sprawdzą się na skutek zmian zachodzących w otoczeniu ekonomicznym, prawnym lub społecznym.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> stały monitoring realizacji Strategii, comiesięczna kontrola wykonania budżetu, okresowa prezentacja z realizacji poszczególnych celów strategicznych w formie raportu podczas spotkań Komitetu ds. Strategii i Rozwoju Rady Nadzorczej JSW, wdrożenie <i>Strategii Grupy Kapitałowej JSW na lata 2020-2030</i> i stałych mechanizmów jej aktualizacji oraz procedur koordynujących działania.</p>
<p>OCENA POTENCJALNYCH INWESTYCJI KAPITAŁOWYCH I KAPITAŁOWYCH TRANSAKCJI STRATEGICZNYCH średnie -  bez zmian →</p>	
<p><u>Opis ryzyka:</u> ryzyko zaangażowania w nieopłacalne, nietrafione lub zbyt ryzykowne inwestycje i transakcje ze względu na niewłaściwie przeprowadzoną ocenę potencjalnej transakcji, kompleksowe analizy w fazie poprzedzającej transakcję lub podjęcia błędnych decyzji transakcyjnych na poszczególnych etapach prowadzonej transakcji, a także trudno mitygowalnych ryzyk związanych z aktualną i przyszłą sytuacją geopolityczną.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> przeprowadzenie kompleksowych, analiz due diligence, wycen, dodatkowych badań i analiz przy wsparciu renomowanych, doświadczonych doradców i ekspertów zewnętrznych, właściwy dobór doradców w prowadzonych procesach strategicznych, nadzór nad procesami ze strony Zarządu, kompetentnych biur oraz zespołów projektowych.</p>
<p>ZMIANY W TECHNOLOGII WPLÝWAJĄCE NA POZYCJĘ KONKURENCYJNĄ średnie -  bez zmian →</p>	
<p><u>Opis ryzyka:</u> brak zabezpieczenia odpowiednich środków finansowych na wdrażanie nowoczesnych technologii może skutkować utratą pozycji rynkowej poprzez wzrost kosztów produkcji, wzrost kosztów pośrednich, obniżenie efektywności i jakości produkcji w stosunku do oczekiwań rynku. Niewystarczające zaangażowanie kadry w działania rozwojowe, wynalazcze i racjonalizatorskie.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> stała współpraca z uczelniami, instytutami, polskimi spółkami górniczymi oraz producentami maszyn i urządzeń wykorzystywanych w procesie produkcji, prowadzenie dialogu z konsultantami, analiza, testowanie i wdrożenie rozwiązań technicznych i technologicznych, rozwój obszaru odnawialnych źródeł energii i wykorzystania wodoru, monitoring działań oraz dostosowanie procedur w zakresie wynalazczości i racjonalizacji oraz stosowanie <i>Metodyki Prowadzenia Programów i Projektów w Grupie</i>.</p>
<p>INTEGRACJA Z NOWYM BIZNESEM średnie -  bez zmian →</p>	
<p><u>Opis ryzyka:</u> ryzyko związane z nieosiągnięciem założonych celów w zakresie oczekiwanych efektów synergii, integracji i wspólnej realizacji projektów i przedsięwzięć z przejętymi podmiotami. Istotną kwestią jest ryzyko braku współpracy i realizacji wspólnych projektów związanych z działalnością operacyjną Grupy oraz braku lub niedostatecznego rozwoju współpracy z podmiotami Grupy w zakresie operacyjnym oraz badawczo-rozwojowo-innowacyjnym.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> stały monitoring projektów i przedsięwzięć realizowanych przez podmioty współpracujące ze Spółką, w szczególności w zakresie operacyjnym i badawczo-rozwojowo-innowacyjnym, nadzór nad realizacją <i>Polityki B+R+I</i> w Grupie oraz projektów prowadzonych zgodnie z wdrożoną metodyką, bieżący nadzór nad przeprowadzonymi w Grupie procesami integracji, przegląd nowych rozwiązań dla rynku odnawialnych źródeł energii, w tym wodoru oraz Gospodarki Obiegu Zamkniętego, zabezpieczenie finansowania oraz dostępności zasobów dla pełnej realizacji procesów i przedsięwzięć umożliwiających integrację.</p>
<p>STRUKTURA I REALIZACJA PROJEKTU wysokie -  wzrost →</p>	
<p><u>Opis ryzyka:</u> ryzyko niepowodzenia projektu wynikające z niewłaściwego określania struktury projektu oraz potencjalnych trudności występujących w procesie jego realizacji. Odchylenia w terminach realizacji projektu, zakresu rzeczowo-finansowego, zaniechanie realizacji projektu, mogą okresowo skutkować znaczącym wpływem na działalność i wartość Grupy.</p>	<p><u>Reakcja na ryzyko:</u> wdrożona <i>Metodyka Zarządzania Programami i Projektami Grupy Kapitałowej JSW</i>, weryfikacja dokumentacji projektowej, monitorowanie stanu realizacji projektów, prowadzenie szkoleń z zakresu zarządzania projektami. dokonywanie oceny projektów pod kątem wspierania strategii działalności Grupy.</p>

5. STRATEGIA GRUPY ORAZ PLANY ROZWOJOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ

5.1. CELE STRATEGICZNE GRUPY KAPITAŁOWEJ JSW

W lutym 2022 roku przyjęta została *Strategia JSW z uwzględnieniem spółek zależnych GK JSW na lata 2022-2030* („Strategia”), będąca aktualizacją dotychczas realizowanej Strategii Grupy. Strategia wyznacza kierunki rozwoju Grupy Kapitałowej oraz wskazuje strategiczne obszary, na których Grupa koncentruje się, umożliwiając jej długoterminowy rozwój oraz tworzenie wartości dodanej dla interesariuszy. Definiuje cele strategiczne, które zostały sparametryzowane zgodnie z obecną i prognozowaną sytuacją rynkową przedsiębiorstwa.



Celem nadrzędnym Strategii jest wzrost wartości Grupy. Jednocześnie JSW podkreśla swoje wieloletnie zaangażowanie i prowadzenie działań na rzecz zrównoważonego rozwoju.

CELE STRATEGICZNE

- redukcja śladu węglowego Grupy do 2030 o 30% względem roku 2018 (Zakres 1 i 2),
- dążenie do osiągnięcia neutralności klimatycznej do roku 2050 oraz ograniczenie negatywnego wpływu na środowisko,
- średnia marża EBITDA w latach 2022-2030 na poziomie co najmniej 25%,
- zabezpieczenie bazy zasobowej węgla koksowego - rozwojowe inwestycje związane z udostępnieniem nowych złóż oraz nowych poziomów wydobywczych,
- udział produkcji węgla koksowego powyżej 90% od 2026 roku,
- uzyskanie w latach 2022-2030 średnio 10% przychodów ze sprzedaży produktów nie związanych z podstawową działalnością, dywersyfikacja przychodów (produktowa i geograficzna),
- jakość produktowa - produkcja i sprzedaż węgla koksowego i koksu o stabilnych i pożądanym parametrach jakościowych,
- bezpieczne JSW – dalsze podnoszenie wysokich standardów bezpieczeństwa,
- efektywna Grupa – optymalizacja struktury i poziomu kosztów (MCC, CCC). Utrzymywanie stabilnej struktury finansowania w perspektywie długoterminowej, pozwalającej na ciągłą realizację przyjętych celów strategicznych oraz wspierające zieloną transformację (projekty związane z redukcją śladu węglowego oraz z ograniczeniem wpływu na środowisko).

STRATEGIA ŚRODOWISKOWA I JEJ CELE

Osią priorytetów środowiskowych Grupy są zmiany regulacyjne oraz zmiany w otoczeniu zewnętrznym rynkowym i technologicznym, a także doprecyzowanie zaangażowania w działania na rzecz ochrony klimatu. Celem nadrzędnym w zakresie przeciwdziałania zmianom klimatu jest dążenie do osiągnięcia neutralności klimatycznej do 2050 roku. Jako cel średnioterminowy Grupy przyjęto redukcję śladu węglowego (w zakresach 1 i 2) o 30% do 2030 roku względem roku 2018 zgodnie ze ścieżką <2°C Porozumienia paryskiego.

PLANY ROZWOJU DO 2030 ROKU

- zabezpieczenie bazy zasobowej węgla koksowego poprzez rozwojowe inwestycje związane z udostępnieniem nowych złóż oraz nowych poziomów wydobywczych,
- przejście na produkcję głównie węgla koksowego – zwiększenie udziału produkcji powyżej 90% od 2026 roku,
- działania optymalizacyjne w obszarze wydobywczym i koksowniczym oraz działania pogłębiające integrację tych dwóch obszarów działalności,
- utrzymanie/rozwój mocy produkcyjnych koksu (w zależności od utrzymującej się koniunktury rynkowej),
- zapewnienie niezależności energetycznej poprzez rozwój mocy wytwórczych w oparciu o własną bazę surowcową (metan, gaz koksowniczy),
- wzrost rentowności Grupy,
- wdrażanie innowacyjnych rozwiązań.

Program inwestycyjny Grupy zakłada realizację projektów inwestycyjnych w latach 2022-2030 o łącznej wartości około 22,4 mld PLN, nadając najwyższy priorytet następującym projektom:

- rozwój działalności wydobywczej,
- modernizacja i optymalizacja funkcjonowania segmentu koksowego,

- zapewnienie niezależności energetycznej poprzez rozwój mocy wytwórczych w oparciu o własną bazę surowcową – produkty uboczne wydobycia węgla (metan) i produkcji koksu (gaz koksowniczy),
- poprawa rentowności Grupy oraz integracji poszczególnych segmentów działalności,
- wdrażanie innowacyjnych technologii,
- wzrost efektywności działalności głównej i wspierającej.

Przyjęto, iż najwyższy priorytet mają projekty inwestycyjne o najwyższej rentowności oraz projekty strategiczne w ramach działalności głównej, będące kluczowymi dla budowania przewagi konkurencyjnej Grupy oraz prowadzące do optymalizacji kosztów funkcjonowania.

5.2. DZIAŁANIA STRATEGICZNE

GLÓWNE INICJATYWY WSPIERAJĄCE CELE OKREŚLONE W STRATEGII

SEGMENT WĘGLOWY



- Budowa poziomu 1120 w KWK Borynia-Zofiówka-Bzie Ruch Borynia
- Budowa poziomu 1080 w KWK Borynia-Zofiówka-Bzie Ruch Zofiówka
- Udostępnienie i przemysłowe zagospodarowanie zasobów węgla kamiennego w obrębie złóż: Bzie-Dębina 2-Zachód i Bzie-Dębina 1-Zachód w KWK Borynia-Zofiówka-Bzie Ruch Bzie
- Budowa poziomu 1050 w KWK Knurów-Szczygłowice Ruch Knurów
- Budowa poziomu 1050 w KWK Knurów-Szczygłowice Ruch Szczygłowice
- Rozbudowa poziomu 1290 w KWK Budryk
- Udostępnienie pokładu 405/1 i 405/2 KWK Budryk
- Rozbudowa poziomu 1000 z pogłębieniem szybu IV (prace zakończono we wrześniu 2021 roku) i szybu III w KWK Pniówek

SEGMENT KOKSOWY



- Modernizacja baterii koksowniczej nr 4 w Koksowni Przyjaźń
- Budowa bloku energetycznego opalanego gazem koksowniczym w Koksowni Radlin

POZOSTAŁE SEGMENTY



- Modernizacja Zakładów Przeróbki Mechanicznej Węgla dla zwiększenia uzysku węgla koksowego w KWK Budryk
- Gospodarcze wykorzystanie metanu w KWK Budryk oraz KWK Knurów-Szczygłowice Ruch Szczygłowice (zakończony w czerwcu 2023 roku) oraz Program Redukcji Emisji Metanu realizowany we wszystkich kopalniach JSW

Zagospodarowanie złoża: Bzie-Dębina 2-Zachód i Bzie-Dębina 1-Zachód

W wyniku analizy wariantów przyszłego funkcjonowania tego obszaru oraz po opracowaniu optymalnego modelu jego możliwości produkcyjnych, zdecydowano, aby złoża Bzie-Dębina 2-Zachód oraz Bzie-Dębina 1-Zachód były częścią zakładu górniczego sąsiedniej kopalni KWK Borynia-Zofiówka, jako odrębny Ruch. Z dniem 1 stycznia 2023 roku została utworzona kopalnia trójruchowa o nazwie KWK Borynia-Zofiówka-Bzie.

W Ruchu Bzie w obszarze górniczym Bzie-Dębina 2-Zachód pod koniec czerwca 2023 roku została uruchomiona nowa ściana wydobywczą N-1, która będzie eksploatowana w pokładzie 416/3 do stycznia 2024 roku. Długość ściany wynosi 220 metrów, a jej wybieg ponad 560 metrów, wysokość od 2,6 do 3,0 metrów. Zasoby ściany, to ponad 450 tysięcy ton węgla koksowego.

Modernizacja Zakładów Przeróbki Mechanicznej Węgla („ZPMW”)

W I półroczu 2023 roku kontynuowany był projekt modernizacji ZPMW w KWK Budryk. Efekt końcowy ma prowadzić do: wzrostu produkcji węgla koksowego, głównie typu 34 i 35 w KWK Budryk oraz wzrostu udziału produkcji węgla koksowego w JSW docelowo powyżej 90%. Rozpoczęto również realizację projektu modernizacji ZPMW w KWK Borynia-Zofiówka-Bzie Ruch Zofiówka oraz projektu związanego z rozbudową i modernizacją węzła flotacji – II etap modernizacji ZPMW w KWK Budryk.

Działalność energetyczna

Grupa oprócz statusu odbiorcy energii elektrycznej posiada również koncesję na jej wytwarzanie, obrót i dystrybucję (dot. JSW KOKS). Jednym z celów strategicznych Grupy jest dążenie do zrównoważenia zużycia i autoprodukcji energii elektrycznej. W ramach programu *Gospodarcze wykorzystanie metanu* w I półroczu 2023 roku kontynuowane były projekty inwestycyjne realizowane w KWK Budryk oraz w KWK Knurów-Szczygłowice Ruch Szczygłowice polegające na zabudowie układów kogeneracyjnych zasilanych metanem z odmetanowania kopalń. Metan pochodzący ze złóż węgla zostaje przetworzony na energię elektryczną i ciepło, wykorzystywane na potrzeby własne zakładów. Aktualnie JSW posiada zabudowane moce elektryczne związane z zagospodarowaniem metanu w wysokości ok. 44 MWe. W I półroczu 2023 roku uruchomiono nowe układy kogeneracyjne o łącznej mocy 18 MWe w KWK Budryk. Realizacja programu zakończyła się w czerwcu 2023 roku.

W II kwartale 2023 roku uruchomiony został program *Redukcji Emisji Metanu („REM”)*, który jest kontynuacją oraz rozwinięciem programu *Gospodarcze Wykorzystanie Metanu*. Program *REM* jest jednym z filarów przyjętej przez JSW Strategii środowiskowej i zakłada zwiększenie

efektywności odmetanowania do 50% oraz wykorzystanie ujętego metanu w ok. 95%. Program ten obejmuje wszystkie kopalnie JSW i jest związany zarówno z robotami dołowymi, jak i dalszymi inwestycjami w układy kogeneracyjne.

Głównym źródłem emisji gazów cieplarnianych wynikającym z działalności Grupy jest metan, który stanowi około 72% śladu węglowego. W II kwartale 2023 roku zmniejszono emisję metanu do atmosfery o ok. 24,5 mln m³, a w okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku o ok. 46,5 mln m³.

Ponadto realizowany jest *projekt budowy Elektrociepłowni Radlin o mocy 28 MWe* wykorzystującej do produkcji energii elektrycznej i ciepła gaz koksowniczy. Zadanie to umożliwi wykorzystanie 100% nadwyżki gazu koksowniczego poprzez spożytkowanie go jako paliwa gazowego do spalania w jednostce kogeneracji. Aktualnie zainstalowane moce wytwórcze w Grupie to około 154 MWe.

Planowane są również *działania w zakresie optymalizacji zużycia energii elektrycznej* i poprawy efektywności energetycznej, rozwoju własnych mocy OZE oraz zwiększenie udziału „zielonej energii” w wolumenie energii kupowanej z rynku. Kluczowym elementem Strategii jest budowa wielkoformatowych instalacji fotowoltaicznych na terenach, którymi dysponują spółki Grupy.

Strategia i Polityka Jakości Produktu

Grupa konsekwentnie realizuje *Strategię Jakości Produktu dla Grupy Kapitałowej JSW na lata 2020 – 2030* oraz *Politykę zarządzania jakością złoza i produktu w Grupie Kapitałowej JSW*. Nadrzędnym celem Strategii Jakości Produktu jest zwiększenie efektywności zarządzania jakością złoza i produktu w Grupie poprzez:

- stabilizację parametrów koksotwórczych węgla poprzez odpowiednie harmonogramowanie ścian w aspekcie jakościowym,
- osiągnięcie zamierzonego poziomu parametrów jakości produktu handlowego Grupy oraz standaryzację, automatyzację i integrację procesów opróbowania i analizy parametrów jakości węgla online.

W ramach *Programu Jakość w Grupie* prowadzone są dwa kluczowe projekty: *Digitalizacja i automatyzacja procesu badania jakości węgla i koksu (System LIMS)* oraz *Optymalizacja procesu monitorowania wielkości i jakości produkcji*.

5.3. ZREALIZOWANE DZIAŁANIA INWESTYCYJNE

INWESTYCJE RZECZOWE

W I półroczu 2023 roku Grupa realizowała zaplanowane działania inwestycyjne. Z poniesionych w I półroczu 2023 roku nakładów na inwestycje rzeczowe ogółem w wysokości 1 975,8 mln PLN na rzeczowe aktywa trwale przypada kwota 1 818,4 mln PLN, na nakłady dotyczące prawa do użytkowania składnika aktywów kwota 121,5 mln PLN, na wartości niematerialne kwota 35,9 mln PLN.

WYSZCZEGÓLNIENIE	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika 2022=100
	2023	2022 (dane przekształcone)*	
SEGMENT WĘGLOWY			
Nakłady na rzeczowe aktywa trwale (bez wyrobisk ruchomych i zbrojenia ścian), wartości niematerialne oraz nieruchomości inwestycyjne	716,2	355,4	201,5
Nakłady na wyrobiska ruchome	568,1	358,5	158,5
Nakłady na zbrojenie ścian	258,4	150,4	171,8
Nakłady dot. prawa do użytkowania składnika aktywów	109,3	39,0	280,3
Razem	1 652,0	903,3	182,9
SEGMENT KOKSOWY			
Nakłady na rzeczowe aktywa trwale oraz wartości niematerialne	233,0	197,9	117,7
Nakłady dot. prawa do użytkowania składnika aktywów	4,3	1,5	286,7
Razem	237,3	199,4	119,0
POZOSTAŁE SEGMENTY			
Nakłady na rzeczowe aktywa trwale oraz wartości niematerialne	78,6	41,2	190,8
Nakłady dot. prawa do użytkowania składnika aktywów	7,9	15,8	50,0
Razem	86,5	57,0	151,8
RAZEM SEGMENTY			
Nakłady na rzeczowe aktywa trwale (bez wyrobisk ruchomych i zbrojenia ścian), wartości niematerialne oraz nieruchomości inwestycyjne	1 027,8	594,5	172,9
Nakłady na wyrobiska ruchome	568,1	358,5	158,5
Nakłady na zbrojenie ścian	258,4	150,4	171,8

WYSZCZEGÓLNIENIE	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika 2022=100
	2023	2022 (dane przekształcone)*	
Nakłady dot. prawa do użytkowania składnika aktywów	121,5	56,3	215,8
RAZEM**	1 975,8	1 159,7	170,4
RAZEM (PO DOKONANIU KOREKT KONSOLIDACYJNYCH)	1 940,9	1 221,1	158,9

* Dane przekształcone w związku z zastosowaną od 1 stycznia 2023 roku zmianą zasad (polityki) rachunkowości w zakresie ujęcia nakładów na zbrojenie ścian, w wyniku której nakłady na zbrojenie ścian Grupa prezentuje w rzeczowych aktywach trwałych.

** Wartość nakładów przed dokonaniem korekt konsolidacyjnych, które wyniosły za okres I półrocza 2023 roku: (-)34,9 mln PLN, w analogicznym okresie 2022 roku: 61,4 mln PLN.

NAKLADY NA INWESTYCJE RZECZOWE W JEDNOSTCE DOMINUJĄCEJ

W I półroczu 2023 roku Jednostka dominująca poniosła nakłady na inwestycje rzeczowe w wysokości 1 652,0 mln PLN i były one wyższe niż w tym samym okresie 2022 roku o 82,9%. Z poniesionych w analizowanym okresie nakładów inwestycyjnych na rzeczowe aktywa trwale przypada kwota 1 542,2 mln PLN, nakłady związane z prawem do użytkowania składnika aktywów wyniosły 109,3 mln PLN, natomiast nakłady na wartości niematerialne wyniosły 0,5 mln PLN. Źródłem finansowania nakładów inwestycyjnych w analizowanym okresie 2023 roku były środki własne, ponadto Jednostka dominująca wspomagała się finansowaniem zewnętrznym.

Poniesione przez Jednostkę dominującą nakłady inwestycyjne na rzeczowe aktywa trwale w I półroczu 2023 roku przeznaczono na realizację zadań kluczowych (na rozbudowę pionową oraz poziomą kopalni) oraz pozostałych, w tym dla zapewnienia bieżących zdolności produkcyjnych.

WYSZCZEGÓLNIENIE	NAKLADY za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku	GŁÓWNE INWESTYCJE STRATEGICZNE REALIZOWANE W JSW
<i>BUDOWA POZIOMU 1120 W KWK BORYNIA-ZOFIÓWKA- BZIE RUCH BORYNIA</i>	24,4	W KWK Borynia-Zofiówka-Bzie Ruch Borynia kontynuowano prace związane z budową poziomu 1120. Zasoby operatywne planowane do udostępnienia z poziomu 1120m szacowane są na ok. 40 mln ton. W złożach Ruchu Borynia występuje głównie węgiel koksowy typu 35 (hard). Projekt zaplanowano do realizacji w dwóch etapach: I etap, realizowany obecnie, zostanie zakończony w roku 2028 i zakłada udostępnienie pozostałych do eksploatacji zasobów pokładów 502/1 i 504/1 na bazie wykonanej części infrastruktury poziomu 1120m wraz z pogłębionym (do 2027 roku) szybem II; II etap będzie realizowany od 2029 roku i zakłada udostępnienie partii B i C z poziomu 1120, a w dalszym okresie partii E i F złoża. Rozpoczęcie eksploatacji zasobów w oparciu o pogłębiony szyb II przewidziane jest na II kwartał 2028 roku.
<i>UDOSTĘPNIENIE I PRZEMYSŁOWE ZAGOSPODAROWANIE ZASOBÓW W OBRĘBIE ŻŁÓŻ: BZIE-DĘBINA 2-ZACHÓD I BZIE-DĘBINA 1-ZACHÓD W KWK BORYNIA-ZOFIÓWKA-BZIE RUCH BZIE</i>	37,5	Jednostka dominująca kontynuowała rozpoczęte w 2005 roku udostępnianie i zagospodarowywanie nowych złóż: Bzie-Dębina 2-Zachód i Bzie-Dębina 1-Zachód z poziomu 1110m. Zasoby operatywne do głębokości 1300m szacowane są na 181 mln ton. W złożach występuje głównie węgiel koksowy typu 35 (hard). W I półroczu 2023 roku kontynuowano nakłady związane z drażeniem wyrobisk górniczych oraz ich wyposażeniem.
<i>BUDOWA POZIOMU 1080 W KWK BORYNIA-ZOFIÓWKA-BZIE RUCH ZOFIÓWKA</i>	58,7	Jednostka dominująca kontynuowała realizację inwestycji związanej z budową poziomu 1080 w Ruchu Zofiówka, w celu udostępnienia i zagospodarowania zasobów złoża Zofiówka poniżej poziomu 900. Szacowana wielkość zasobów operatywnych w piętrze 900-1080 wynosi 42 mln ton. W I półroczu 2023 roku kontynuowano prace związane z drażeniem wyrobisk górniczych.
<i>UDOSTĘPNIENIE ZASOBÓW POKŁADÓW 405/1 I 405/2 W KWK BUDRYK</i>	55,6	Jednostka dominująca realizuje inwestycje związane z udostępnieniem zasobów pokładów 405/1 i 405/2 w KWK Budryk, które są wiodącymi pokładami dla poziomu 1290 i charakteryzują się występowaniem głównie węgla koksowego typu 35. Szacowana wielkość zasobów operatywnych wynosi 63 mln ton. W I półroczu 2023 roku realizowano prace związane z drażeniem wyrobisk górniczych.
<i>MODERNIZACJA ZPMW KWK BUDRYK</i>	16,2	Realizacja części zadań inwestycyjnych, tj. dotyczących modernizacji ZPMW w latach 2016-2023, prowadzona jest przez JZR, z udziałem finansowania zewnętrznego ze środków FRP. W dniu 29 czerwca 2023 roku JZR wystąpiły do ARP S.A. o zawarcie Aneksu nr 3, do Umowy Wsparcia, zgodnie z którym termin realizacji prac ma zostać przesunięty na IV kwartał 2023 roku, a także wzrosnie wartość inwestycji bez wzrostu zakresu rzeczowego. Po dniu kończącym okres sprawozdawczy, tj. w dniu 13 lipca 2023 roku JZR otrzymały pismo z Ministerstwa Aktywów Państwowych informujące, że nie wnoszą zastrzeżeń do harmonogramu realizacji inwestycji przewidującego przesunięcie zakończenia okresu wykorzystania wsparcia oraz wzrostu wartości inwestycji bez wzrostu zakresu rzeczowego. Obecnie JZR oczekują na stanowisko ARP S.A. w zakresie przedłożonych dokumentów i zgodę na zawarcie Aneksu nr 3.

WYSZCZEGÓLNIENIE	NAKLĄDY za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku	GLÓWNE INWESTYCJE STRATEGICZNE REALIZOWANE W JSW
		Do końca I półrocza 2023 roku zrealizowano łącznie ok. 100,8% budżetu określonego w aktualizacji Biznes Planu 1 dla inwestycji związanej z modernizacją ZPMW KWK Budryk.
<i>GOSPODARCZE WYKORZYSTANIE METANU W KWK BUDRYK ORAZ KWK KNURÓW- SZCZYGLÓWICE</i>	1,3	Jednostka dominująca realizuje inwestycje polegające na rozbudowie infrastruktury umożliwiającej wytwarzanie przez JSW energii elektrycznej oraz ciepłej, przy wykorzystaniu metanu pozyskiwanego w kopalniach w procesie odmetanowania. Realizacja przedsięwzięcia pozwoli na zagospodarowanie metanu z KWK Budryk i KWK Knurów-Szczygłowice oraz umożliwi wytwarzanie energii głównie na użytek kopalni. Nadmiar energii będzie wykorzystywany przez inne zakłady JSW oraz okresowo może być przedmiotem obrotu. Poniesione nakłady w związku z realizacją inwestycji w I półroczu 2023 roku dotyczą głównie KWK Budryk.
<i>BUDOWA POZIOMU 1050 W KWK KNURÓW- SZCZYGLÓWICE RUCH KNURÓW</i>	10,7	Jednostka dominująca prowadziła roboty związane z zagospodarowaniem zasobów zalegających w piętrze 850-1050 w Ruchu Knurów. Projekt ma na celu udostępnienie zasobów wysokiej jakości węgla koksowego typu 34. Łączna wielkość udokumentowanych zasobów operatywnych w Ruchu Knurów w piętrze 850-1050 szacowana jest na 75 mln ton. W I półroczu 2023 roku prowadzono prace związane głównie z drażnieniem wyrobisk do poziomu 1050.
<i>BUDOWA POZIOMU 1050 W KWK KNURÓW- SZCZYGLÓWICE RUCH SZCZYGLÓWICE</i>	9,4	Jednostka dominująca prowadziła roboty związane z zagospodarowaniem zasobów zalegających w piętrze 850-1050 w Ruchu Szczygłowice. Projekt ma na celu udostępnienie zasobów węgla koksowego typu 35. Łączna wielkość udokumentowanych zasobów operatywnych w złożu Szczygłowice w piętrze 850-1050 szacowana jest na 82 mln ton. W I półroczu 2023 roku realizowano głównie prace związane z przebudową górniczego wyciągu szybowego szybu I.
<i>ROZBUDOWA POZIOMU 1000 Z POGŁĘBIANIEM SZYBU III i IV W KWK PNIÓWEK</i>	39,3	Jednostka dominująca kontynuowała rozpoczętą w 2017 roku, w KWK Pniówek realizację nowego projektu inwestycyjnego związanego z rozbudową poziomu wydobywczego 1000 wraz z pogłębieniem szybów III i IV. Projekt realizowany jest w celu zabezpieczenia efektywnej eksploatacji i dostępu do zasobów węgla typu 35, w południowo-zachodniej części złoża Pniówek. Łączna ilość zasobów operatywnych na poziomie 1000 w KWK Pniówek szacowana jest na około 56 mln ton. W I półroczu 2023 roku w ramach realizacji inwestycji prowadzono prace związane z drażnieniem wyrobisk górniczych oraz prace związane z pogłębieniem szybu III.
RAZEM	253,1	

POZOSTAŁE NAKŁADY INWESTYCYJNE GRUPY

Nakłady inwestycyjne pozostałych spółek Grupy Kapitałowej w I półroczu 2023 roku wyniosły 323,8 mln PLN (w tym nakłady dotyczące prawa do użytkowania składnika aktywów: 12,2 mln PLN). Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe, nieruchomości inwestycyjne oraz wartości niematerialne wyniosły 311,6 mln PLN i były wyższe od poniesionych w analogicznym okresie 2022 roku o 30,3%. Nakłady inwestycyjne segmentu koksowego oraz segmentów pozostałych w I półroczu 2023 roku stanowiły 16,4% nakładów ogółem Grupy. Ponoszone przez spółki nakłady na inwestycje rzeczowe przeznaczone były na realizację inwestycji kluczowych oraz zadań zabezpieczających bieżącą działalność operacyjną spółek.

WYSZCZEGÓLNIENIE	NAKLĄDY za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku	KLUCZOWE PROJEKTY INWESTYCYJNE REALIZOWANE PRZEZ POZOSTAŁE SPÓŁKI GRUPY
<i>MODERNIZACJA BATERII KOKSOWNICZYCH W KOKSOWNI PRZYJAŻŃ (JSW KOKS)</i>	96,6	<p>JSW KOKS (Koksownia Przyjaźń) realizuje program inwestycyjny, w ramach którego w roku 2011 została oddana do eksploatacji zmodernizowana bateria nr 1, a kolejne baterie koksownicze są modernizowane. W dniu 14 marca 2018 roku Zarząd JSW przyjął uchwałę i zaakceptował Dokumenty Wykonawcze wprowadzając do realizacji inwestycję pn. „Modernizacja baterii koksowniczej nr 4 w Koksowni Przyjaźń”. Zgodnie z przyjętym sposobem realizacji inwestycji (tzw. systemem gospodarczym), całość została podzielona na etapy. Wybór wykonawców dla realizacji każdego etapu odbywał się na podstawie procedur przetargowych. W dniu 30 lipca 2021 roku nastąpiło podpisanie umowy z firmą ZARMEN Sp. z o.o. jako wykonawcą zadania głównego, z terminem realizacji do dnia 19 lutego 2024 roku.</p> <p>W I półroczu 2023 roku w ramach realizacji inwestycji kontynuowano prace związane z realizacją zadania głównego, a także w zakresie elektryki, odpylania strony koksowej baterii, maszyn piecowych, komina oraz stanowiska do remontu ubijarek. Ponadto kontynuowano zakup materiałów ceramicznych.</p> <p>Na realizację inwestycji, w dniu 13 grudnia 2021 roku została zawarta umowa dofinansowania z Wojewódzkim Funduszem Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej („WFOŚiGW”) w Katowicach. Wsparcie zostało udzielone w postaci pożyczki preferencyjnej w wysokości 70,0 mln PLN wypłaconej w ramach regionalnego programu dofinansowania inwestycji związanych z ochroną atmosfery.</p>

WYSZCZEGÓLNIENIE	NAKLĄDY za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku	KLUCZOWE PROJEKTY INWESTYCYJNE REALIZOWANE PRZEZ POZOSTAŁE SPÓŁKI GRUPY
<p>BUDOWA BLOKU ENERGETYCZNEGO W KOKSOWNI RADLIN (JSW KOKS)</p>	57,1	<p>W dniu 1 marca 2023 roku podpisana została umowa z Narodowym Funduszem Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej w Warszawie („NFOŚiGW”) na dofinansowanie modernizacji baterii nr 4 kwotą 100,0 mln PLN. Wsparcie zostało udzielone w postaci pożyczki preferencyjnej udzielonej w ramach programu priorytetowego Energia Plus.</p> <p>Przedsięwzięcie realizowane przez JSW KOKS ma na celu wykorzystanie gazu koksowniczego do produkcji energii elektrycznej i ciepła na potrzeby własne i na sprzedaż. W ramach przedsięwzięcia planuje się realizację budowy bloku energetycznego opalanego własnym gazem koksowniczym o mocy cieplnej 104 MWt z turbiną upustowo-kondensacyjną o mocy 28 MWe i członem ciepłowniczym o mocy 37 MWt, który zapewni dostawy energii elektrycznej, pary i ciepła dla koksowni Radlin, ciepła do pobliskiej KWK ROW Ruch Marcel oraz dla mieszkańców miasta Radlin. W dniu 14 marca 2018 roku Zarząd JSW przyjął uchwałę i zaakceptował Dokumenty wykonawcze wprowadzając do realizacji inwestycję pn. „Budowa bloku energetycznego w Koksowni Radlin”. W dniu 12 czerwca 2019 roku nastąpiło podpisanie umowy z firmą RAFAKO S.A.</p> <p>W dniu 31 marca 2022 roku doszło do podpisania ugody mediacyjnej i związanego z nią Aneksu nr 4 do Umowy, w ramach którego został przyjęty nowy Harmonogram Realizacji Umowy wraz z Zestawieniem Etapów Rozliczeniowych oraz Wykazem Punktów Kontrolnych. Dodatkowo Aneks nr 4 określa zakres niezbędnych robót dodatkowych do wykonania w ramach „Kompletnego Obiektu” z terminem wykonania do 30 czerwca 2023 roku oraz zakres zadań dodatkowych w terminach wykonania określonych w Harmonogramie rzeczowo-finansowym załączonym do Aneksu. Jednocześnie w ślad za powierzeniem robót i zadań dodatkowych zwiększona została wartość Umowy o 150,6 mln PLN do kwoty 447,4 mln PLN netto. W dniu 29 listopada 2022 roku pomiędzy JSW KOKS oraz RAFAKO S.A. zawarty został Aneks nr 5 do Umowy, którego zasadniczym postanowieniem jest zmiana wysokości upustu cenowego z 8% do 12% w skali roku.</p> <p>W dniu 14 marca 2023 roku Strony podpisały Aneks nr 6 do Umowy, który wdraża rozwiązania pomostowe, mające na celu doprowadzenie do jak najszybszego ukończenia, uruchomienia i przekazania do eksploatacji kompletnego obiektu (bloku energetycznego), przy uwzględnieniu dodatkowej intensyfikacji prac prowadzonych po stronie wykonawcy (RAFAKO S.A.). Jednocześnie w dniu 14 marca 2023 roku Strony podpisały Umowę Mediacyjną, w której zobowiązały się do kontynuowania rozmów w ramach postępowania mediacyjnego przed Sądem Polubownym przy Prokuraturii Generalnej Rzeczypospolitej Polskiej.</p> <p>W I półroczu 2023 roku kontynuowano prace w zakresie opracowania dokumentacji projektowej, prowadzono prace ogólnobudowlane i montażowe oraz wykonano rozruch poszczególnych rozdzielnic i układów. Jednocześnie systematycznie trwają dostawy elementów i urządzeń nowego bloku energetycznego na plac budowy.</p> <p>Na realizację inwestycji JSW KOKS uzyskała w 2020 roku dofinansowanie w postaci umowy pożyczki preferencyjnej w kwocie 34,0 mln PLN z WFOŚiGW w Katowicach, która została udzielona w ramach pomocy horyzontalnej na ochronę środowiska.</p> <p>Po dniu kończącym okres sprawozdawczy tj. w dniu 11 sierpnia 2023 roku podpisana została umowa pożyczki w kwocie 150,0 mln PLN z NFOŚiGW w ramach programu priorytetowego 8.6. Horyzontalne Wsparcie projektów realizowanych w ramach poddziałania 1.1.1., działań 1.2, 1.5 i 1.6 Programu Operacyjnego Infrastruktura i Środowisko 2014-2020. Umowa dotyczy finansowania przedsięwzięcia pod nazwą „Poprawa efektywności energetycznej w JSW KOKS S.A.”</p>
RAZEM	153,7	

INWESTYCJE KAPITAŁOWE

Opis inwestycji kapitałowych dokonanych w I półroczu 2023 roku zawarty został w Punkcie 2.3. oraz Nocie 1.2. *Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku.*

5.4. CZYNNIKI ISTOTNE DLA ROZWOJU GRUPY

Działalność Grupy i jej wyniki są w istotny sposób zależne od popytu oraz kształtowania się cen węgla oraz koksu. Z uwagi na zmienność tych cen, wywierają one zawsze znaczący wpływ na sytuację finansową Grupy. Jednocześnie na kształtowanie się cen sprzedaży węgla czy koksu wpływają także wahania kursów walut.

Innymi znaczącymi czynnikami ściśle ze sobą powiązаныmi, mającymi wpływ na wyniki finansowe Grupy, są: inflacja, wzrost kosztów energii, wzrost cen materiałów i usług oraz wzrost kosztów pracy. Wzrost wartości powyższych elementów znacząco wpływa na sytuację finansową Grupy i jest odczuwalny zarówno w krótkim okresie czasu, jak i długookresowo.

Ponadto do zdarzeń i uwarunkowań, które mają istotny wpływ na uzyskiwane wyniki możemy zaliczyć zdarzenia nadzwyczajne, wynikające z zagrożeń naturalnych występujących w podziemnych zakładach górniczych oraz czynników zewnętrznych.

Dodatkowo, w związku ze zmianami legislacyjnymi i polityką w zakresie dbałości o klimat i środowisko naturalne ze strony UE, można zaobserwować coraz silniejszą presję na podmioty gospodarcze z branży wydobywczej i stalowej.

Istotnym wyzwaniem, przed którym stoi Grupa będzie sprostanie regulacjom prawnym odnoszącym się do środowiska naturalnego oraz korzystania z zasobów naturalnych: zmniejszania emisji gazów cieplarnianych, powstającym strategicznym planie na rzecz redukcji metanu (EU Strategic Plan on methane). Na podstawie powyższych wymogów Grupa w swojej działalności zaplanowała podjęcie działań w kierunku redukcji emisji gazów cieplarnianych, wdrożenia zaplanowanych w Grupie projektów inwestycyjnych obejmujących główne źródła emisji do 2030 roku, kontynuacji rozwoju innowacyjnych technologii redukcji emisji w celu dalszej neutralizacji do 2050 roku (Net Zero) oraz dywersyfikacji działalności Grupy w oparciu o produkty i usługi niskoemisyjne i taksonomiczne.

CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE	CZYNNIKI WEWNĘTRZNE
<ul style="list-style-type: none"> ▪ trendy ekonomiczne w gospodarce krajowej i światowej, ▪ zmiany w polityce klimatycznej UE, ▪ cykliczność w branżach konsumujących węgiel i koks, ▪ zmienność popytu i cen na produkty Grupy, ▪ sytuacja na rynku stali, ▪ poziom importu produktów będących przedmiotem handlu Grupy, ▪ stawki frachtów morskich, ▪ nieplanowane wyłączenia mocy produkcyjnych stali, ▪ inwestycje (lub ich brak) w nowe moce produkcyjne stali, ▪ poziom strukturalnej globalnej nadpodaży mocy produkcyjnych stali, ▪ rozwój nowych technologii w zakresie produkcji stali, ▪ inwestycje w instalacje PCI ograniczające konsumpcję koksu w procesie produkcji stali, ▪ wysokie wymagania jakościowe producentów stali, ▪ uzależnienie koksowni samodzielnych/niezależnych od deficytu zapotrzebowania na koks w hutach zintegrowanych z koksowniami, ▪ potencjał eksportowy innych producentów i eksporterów węgla koksowego i koksu na świecie i w UE, ▪ wzrost udziału transakcji spotowych w strukturze handlu, ▪ różnice w kosztach wydobycia węgla koksowych oraz produkcji koksu u największych producentów na świecie, ▪ regulacje prawne, ▪ zmiany w polityce rządowej w odniesieniu do sektora górniczego, koksowniczego i stalowego, ▪ ewentualne zakłócenia w przewozach kolejowych, ▪ zakłócenia w łańcuchu dostaw związane ze zmianą sytuacji geopolitycznej na świecie, ▪ nagły wzrost kosztów materiałów, energii i usług zewnętrznych wynikający z konfliktu zbrojnego mającego wpływ na sytuację ekonomiczną regionu. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ zasoby węgla kamiennego zapewniające kontynuację produkcji w długim okresie, ▪ ilość i jakość wydobywanego węgla oraz produkowanego koksu przez Grupę, ▪ efektywność i elastyczność prowadzonej działalności, ▪ innowacyjność i wykorzystanie najnowocześniejszych technologii, ▪ inwestycje skutkujące wzrostem wydajności i efektywności produkcji węgla i koksu, ▪ stabilny poziom sprzedaży, ▪ poziom bezpieczeństwa w procesach produkcji, ▪ intensywność występowania zagrożeń naturalnych oraz tektonika eksploatowanych pokładów, ▪ nadzwyczajne zdarzenia, które mogą zakłócić proces produkcji, ▪ awaryjność wykorzystywanych w procesie produkcyjnym maszyn i urządzeń górniczych, ▪ relacje ze stroną społeczną oraz możliwość powstania sporu zbiorowego.

6. DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA GRUPY KAPITAŁOWEJ I JEJ UWARUNKOWANIA

Grupa JSW to największy producent wysokiej jakości węgla koksowego typu hard i znaczący producent koksu w UE. Grupa prowadzi działalność w oparciu o dwie główne linie biznesowe: górnictwem, obejmującą wydobycie węgla (głównie koksowego) oraz koksowniczą, obejmującą produkcję pełnej gamy produktów koksowniczych.

Ponad 40% wyprodukowanego przez Grupę w I półroczu 2023 roku węgla koksowego przetworzone zostało przez koksownie Grupy na koks, który obok rudy żelaza stanowi podstawowy składnik wsadu do produkcji stali w hutach. Ponadto koks wykorzystywany jest w odlewniach, w przemyśle metali nieżelaznych, w przemyśle chemicznym i przy produkcji materiałów izolacyjnych.

Węgiel do celów energetycznych wykorzystywany jest głównie do wytwarzania energii elektrycznej oraz ciepła. Sprzedawany przedsiębiorstwom energetycznym, użytkownikom przemysłowym i odbiorcom indywidualnym, przy czym ponad 95% sprzedawane jest elektrowniom i elektrociepłowniom.

6.1. CHARAKTERYSTYKA BRANŻY I POZYCJA GRUPY KAPITAŁOWEJ

Rynek węgla koksowego, jak i koksu ma wymiar globalny. Popyt na węgiel koksowy oraz koks - główne produkty Grupy - jest pochodną przede wszystkim kondycji przemysłu stalowego, który zużywa powyższe surowce w wielkich piecach w procesie produkcji surówki hutniczej (ponad 71% stali produkuje się w technologii wielkopiecowej). Dla Grupy kluczowe znaczenie ma poziom produkcji stali w procesie wielkopiecowym, gdzie podstawowymi surowcami są węgiel koksowy (przetwarzany przed zużyciem w wielkim piecu na koks) oraz ruda żelaza.

Węgiel koksowy od 2014 roku wpisany jest przez Komisję Europejską na Listę Surowców Krytycznych, która jest okresowo aktualizowana z uwzględnieniem rozwoju rynku oraz technologii. W marcu 2023 roku Komisja Europejska opublikowała projekt Rozporządzenia w sprawie ustanowienia ram dla zapewnienia bezpiecznych i zrównoważonych dostaw surowców krytycznych tzw. Akt w sprawie surowców krytycznych. Załącznikiem do dokumentu jest nowa Lista Surowców Krytycznych, na której po raz czwarty znalazł się węgiel koksowy utrzymując status surowca krytycznego dla europejskiej gospodarki. Potwierdza to znaczenie węgla koksowego jako surowca niezbędnego dla europejskiego przemysłu hutniczego.

W UE produkcja węgla koksowego ma miejsce tylko w Polsce i Czechach (okres eksploatacji czeskich kopalń został przedłużony do końca 2025 roku). JSW na rynku UE jest kluczowym, a od 2025 roku stanie się jedynym producentem węgla koksowego typu hard. Węgiel typu semi-soft, oprócz JSW w Polsce w mniejszych ilościach wydobywany jest w kopalniach Polskiej Grupy Górniczej S.A. Według dostępnych danych w I półroczu 2023 roku udział JSW w krajowej produkcji węgla koksowego wyniósł około 91,6%. W skali globalnej udział produkcji węgla kamiennego Grupy nie jest znaczący i wynosi około 0,2%.

Strukturalny deficyt węgla koksowego na rynku UE zaspokajany jest głównie przez import z Australii, USA, Kanady oraz w ostatnich latach z Mozambiku i Kolumbii. Od sierpnia 2022 roku import węgla z Rosji został wstrzymany na skutek embarga nałożonego na Rosję po jej zbrojnej inwazji na Ukrainę, co zwiększa w UE zapotrzebowanie na węgle zamorskie.

JSW jest również producentem węgla do celów energetycznych, według dostępnych danych za okres I półroczu 2023 roku udział JSW w krajowej produkcji węgla energetycznego wyniósł około 7,7%.

Największymi krajowymi spółkami węglowymi oprócz JSW są: Polska Grupa Górnicza S.A. („PGG”) oraz Lubelski Węgiel „Bogdanka” S.A. (LW „Bogdanka”). JSW jest jedynym krajowym producentem węgla koksowego typu hard oraz znaczącym producentem węgla koksowego typu semi-soft. Pozostali krajowi producenci są producentami głównie węgla energetycznego, węgiel koksowy stanowi niewielki udział w ich ogólnym wolumenie produkcji.

W I półroczu 2023 roku wydobycie węgla kamiennego ogółem w Polsce wyniosło 23 241,1 tys. ton i było niższe niż w analogicznym okresie 2022 roku o 4 649,6 tys. ton. Wydobycie węgla energetycznego wyniosło 17 392,4 tys. ton (mniejsze o 4 161,4 tys. ton), natomiast wydobycie węgla koksowego 5 848,7 tys. ton (mniejsze o 488,2 tys. ton).

Sprzedaż ogółem węgla kamiennego w I półroczu 2023 roku wyniosła 21 970,2 tys. ton i w porównaniu do analogicznego okresu 2022 roku była niższa o 6 383,3 tys. ton. Sprzedaż węgla kamiennego na rynek krajowy w I półroczu 2023 roku wyniosła 19 945,2 tys. ton i była niższa niż w analogicznym okresie 2022 roku o 5 693,1 tys. ton. Sprzedaż zmalała do wszystkich odbiorców, w tym: do innych odbiorców przemysłowych o 46,8%, do pozostałych odbiorców krajowych o 36,5%, do energetyki przemysłowej o 30,8%, do energetyki zawodowej o 23,1%, do ciepłowni zawodowych i niezawodowych o 13,8%, do koksowni o 10,5%.

Sprzedaż węgla energetycznego ogółem w I półroczu 2023 roku wyniosła 16 003,5 tys. ton i była niższa o 5 898,8 tys. ton niż w tym samym okresie 2022 roku. Sprzedaż na rynek krajowy od początku roku wyniosła 15 719,5 tys. ton (spadek o 5 201,0 tys. ton), a sprzedaż z przeznaczeniem na wywóz i eksport 284,0 tys. ton (spadek o 697,7 tys. ton).

Sprzedaż węgla koksowego w I półroczu 2023 roku wyniosła 5 966,7 tys. ton i była niższa o 484,5 tys. ton niż w tym samym okresie 2022 roku. Sprzedaż na rynek krajowy wyniosła 4 225,7 tys. ton.

Oprócz węgla, w Grupie znaczącym produktem jest koks, wytwarzany przez własne koksownie. Strategicznym sortymentem w ofercie Grupy jest koks wielkopiecowy, którego udział w produkcji w I półroczu 2023 roku wyniósł 73,6%. Pozostałe 26,4% to koks przemysłowy z niewielkim udziałem koksu odlewniczego.

Poza JSW producentami koksu w Polsce są ArcelorMittal, Wałbrzyskie Zakłady Koksownicze Victoria S.A. oraz Koksownia Częstochowa Nowa Sp. z o.o. W UE funkcjonują głównie koksownie zintegrowane z hutami, natomiast w Polsce koksownie są niezintegrowane i produkują koks przeznaczony do sprzedaży rynkowej. Kilka niezintegrowanych koksowni znajduje się również w innych europejskich krajach: w Czechach, w Bośni oraz we Włoszech i Hiszpanii (koks odlewniczy). Przewaga koksowni Grupy nad innymi producentami koksu jest związana z dostępnością surowca – koksownie Grupy bazują głównie na węglu koksowym z własnych kopalń uzupełnianym zamorskimi węglami hard premium w celu stabilizacji parametrów jakościowych koksu.

Ze względu na silną koncentrację podaży węgla koksowego ograniczoną do kilku kluczowych dostawców oraz koncentracji popytu skupionej w kilku kluczowych regionach, rynek jest bardzo wrażliwy na zdarzenia mogące wpływać na ograniczenia dostępności węgla oraz wahania popytu, w którymś z kluczowych regionów konsumujących ten surowiec. Rezultatem zakłóceń równowagi rynkowej są gwałtowne wzrosty lub obniżki cen. W I półroczu 2023 roku znaczący wpływ na równowagę rynkową miały warunki pogodowe i geologiczne oraz zdarzenia jednorazowe w Australii, USA i Kanadzie. Ponieważ węgiel koksowy jest głównym składnikiem kosztowym produkcji koksu, zazwyczaj ceny koksu podążają za zmianami cen węgla koksowego. Zdarza się, iż w przypadku gwałtownych zmian cen węgla koksowego ceny koksu reagują z opóźnieniem, lub przy znaczącym ograniczeniu podaży koksu dynamika cen koksu wyprzedza wzrosty cen węgla. W warunkach poważnej destabilizacji rynku relacje cen koksu i węgla koksującego okresowo ulegają poważnym odchyleniom od historycznych zakresów.

6.2. PODSTAWOWE PRODUKTY, TOWARY I USŁUGI

SEGMENT WĘGLOWY

KLUCZOWE WSKAŹNIKI OPERACYJNE

Zrealizowana produkcja i sprzedaż węgla z wyszczególnieniem sprzedaży wewnątrzgrupowej

Wyszczególnienie	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika 2022=100
	2023	2022	
Produkcja (w mln ton)	6,7	7,2	93,1
▪ Węgiel koksowy	5,4	5,6	96,4
▪ Węgiel do celów energetycznych	1,3	1,6	81,3
Wielkość sprzedaży ogółem JSW (w mln ton)⁽¹⁾	6,7	7,6	88,2
▪ Węgiel koksowy	5,5	5,7	96,5
▪ Węgiel do celów energetycznych	1,2	1,9	63,2
Wielkość sprzedaży wewnątrzgrupowej (w mln ton)⁽¹⁾	2,2	2,4	91,7
▪ Węgiel koksowy	2,2	2,4	91,7
▪ Węgiel do celów energetycznych	-	-	-
Wielkość sprzedaży na rzecz odbiorców zewnętrznych (w mln ton)⁽¹⁾	4,5	5,2	86,5
▪ Węgiel koksowy	3,3	3,3	100,0
▪ Węgiel do celów energetycznych	1,2	1,9	63,2
Przychody ze sprzedaży (w mln PLN)⁽²⁾	7 664,6	10 166,5	75,4
Przychody ze sprzedaży pomiędzy segmentami (w mln PLN)	2 716,1	4 182,3	64,9
Przychody ze sprzedaży od odbiorców zewnętrznych (w mln PLN)	4 948,5	5 984,2	82,7
Korekta przychodów ze sprzedaży z tytułu realizacji transakcji zabezpieczających (w mln PLN)	7,2	-	-

⁽¹⁾ wielkość sprzedaży węgla wyprodukowanego przez Grupę.

⁽²⁾ wartość uwzględnia dodatkowe przychody Grupy w I półroczu 2023 roku oraz w I półroczu 2022 roku odpowiednio: 132,4 mln PLN i 245,0 mln PLN z tytułu sprzedaży węgla wyprodukowanego poza Grupą (bez uwzględnienia korekty z tytułu realizacji transakcji zabezpieczających).

Ceny sprzedaży węgla (w PLN/t)

Wyszczególnienie	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika 2022=100
	2023	2022	
Średnie ceny sprzedaży węgla wyprodukowanego w JSW (w PLN/t)⁽¹⁾			
▪ Węgiel koksowy	1 227,71	1 636,75	75,0
▪ Węgiel do celów energetycznych	737,60	305,20	241,7
▪ Ogółem	1 094,95	1 140,94	96,0

⁽¹⁾ ceny dotyczą zewnętrznych dostaw węgla wyprodukowanego w Grupie i zawierają koszty transportu, wynoszące średnio w JSW w I półroczu 2023 roku oraz w I półroczu 2022 roku: 12,33 PLN/t i 8,04 PLN/t.

PRODUKCJA I SPRZEDAŻ WĘGLA

Udział produkcji węgla koksowego i węgla do celów energetycznych w ogólnej produkcji netto w I półroczu 2023 roku wyniósł odpowiednio 79,9% i 20,1%. Ze względu na przeznaczenie węgla produkowanego w Grupie, udział wolumenu sprzedaży węgla koksowego w łącznych dostawach w analizowanym okresie 2023 roku stanowił 81,8%, zaś pozostałe 18,2% stanowił węgiel do celów energetycznych.

W I półroczu 2023 roku kopalnie Grupy produkowały i sprzedawały głównie węgle ortokoksowe oraz w mniejszej ilości węgle gazowo-koksowe.

W I półroczu 2023 roku w porównaniu do analogicznego okresu 2022 roku sprzedaż wewnętrzna węgla koksowego była niższa o 8,3%, tj. o 0,2 mln ton, natomiast sprzedaż na zewnątrz Grupy utrzymywała się na podobnym poziomie. W omawianym okresie, sprzedaż węgla do celów energetycznych na rzecz odbiorców zewnętrznych była niższa o 0,7 mln ton w porównaniu do I półrocza 2022 roku.

Dla sprzedaży zewnętrznej, dostawy węgla do krajowych odbiorców stanowiły 65,4% (wolumen) i 60,2% (przychody – bez uwzględnienia korekty z tytułu realizacji transakcji zabezpieczających), natomiast na rynek zagraniczny odpowiednio 34,6% i 39,8%. Dla porównania, w I półroczu 2022 roku udziały te wyniosły odpowiednio: odbiorcy krajowi 68,8% (wolumen) i 57,5% (przychody); odbiorcy zagraniczni: 31,2% (wolumen) i 42,5% (przychody).

W I półroczu 2023 roku przychody ze sprzedaży od odbiorców zewnętrznych w segmencie Węgiel (bez uwzględnienia korekty przychodów ze sprzedaży z tytułu realizacji transakcji zabezpieczających) osiągnęły poziom 4 948,5 mln PLN i były niższe o 1 035,7 mln PLN, tj. o 17,3% od uzyskanych w analogicznym okresie 2022 roku, co jest pochodną niższych wolumenów sprzedaży, obecnej sytuacji rynkowej, niższych notowań węgla australijskich będących wyznacznikiem cen światowych.

Zrealizowana średnia cena sprzedaży węgla ogółem w I półroczu 2023 roku wynosiła 1 094,95 PLN/t i była niższa od osiągniętej w analogicznym okresie ubiegłego roku o 4,0%. Cena węgla koksowego spadła o 25,0%, a węgla do celów energetycznych wzrosła o 141,7%. Na uzyskaną średnią cenę sprzedaży węgla ogółem wpłynęła między innymi zmiana struktury sprzedaży, tj. spadek udziału węgla energetycznego w sprzedaży ogółem.

SEGMENT KOKSOWY

KLUCZOWE WSKAŹNIKI OPERACYJNE

Zrealizowana produkcja i sprzedaż koksu wraz z przychodami ze sprzedaży koksu i węglopochodnych

Wyszczególnienie	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika 2022=100
	2023	2022	
Produkcja (w mln ton) ⁽¹⁾	1,6	1,8	88,9
Wielkość sprzedaży koksu na rzecz odbiorców zewnętrznych (w mln ton)	1,7	1,8	94,4
Przychody ze sprzedaży od odbiorców zewnętrznych (w mln PLN) ⁽²⁾	3 230,4	4 531,3	71,3
Korekta przychodów ze sprzedaży z tytułu realizacji transakcji zabezpieczających (w mln PLN)	11,1	(14,8)	-

⁽¹⁾ produkcja koksu z koksowni Grupy,

⁽²⁾ przychody ze sprzedaży koksu i węglopochodnych.

Średnie ceny sprzedaży koksu

Wyszczególnienie	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika 2022=100
	2023	2022	
Koks (PLN/t) ⁽¹⁾	1 645,54	2 300,64	71,5

⁽¹⁾ cena dotyczy zewnętrznych dostaw koksu i zawiera koszty transportu, wynoszące średnio w I półroczu 2023 roku: 76,56 PLN/t oraz w I półroczu 2022 roku: 44,96 PLN/t.

PRODUKCJA I SPRZEDAŻ KOKSU

Działalność koksowa Grupy jest realizowana przez spółkę JSW KOKS. Podstawowym produktem segmentu koksowego jest koks wielkopiecowy, stanowiący w analizowanym okresie 73,6% ogólnej ilości wyprodukowanego koksu. Pozostałe produkty tego segmentu (26,4%) to zasadniczo koks przemysłowy, z niewielkim udziałem koksu odlewniczego. Koksownie produkują również produkty węglpochodne: smołę koksowniczą, benzol, siarkę płynną, siarczan amonu i gaz koksowniczy.

W I półroczu 2023 roku produkcja koksu w Grupie była niższa o 0,2 mln ton, tj. o 11,1%, a wielkość sprzedaży koksu była niższa o 0,1 mln ton, tj. o 5,6% w porównaniu do analogicznego okresu 2022 roku. Przychody ze sprzedaży w segmencie Koks, obejmujące koks i węglpochodne (bez uwzględnienia korekty przychodów ze sprzedaży z tytułu realizacji transakcji zabezpieczających), w analizowanym okresie osiągnęły poziom 3 230,4 mln PLN i były niższe o 1 300,9 mln PLN, tj. o 28,7 % od osiągniętych w I półroczu 2022 roku. Spadek przychodów z tytułu sprzedaży koksu i węglpochodnych spowodowany był niższym wolumenem i niższymi uzyskanymi cenami sprzedaży koksu.

Średnia cena koksu sprzedanego w I półroczu 2023 roku spadła o 28,5% w stosunku do tego samego okresu roku ubiegłego. Wpływ na zrealizowane poziomy cen miały uwarunkowania rynkowe, omówione w dalszej części niniejszego sprawozdania.

POZOSTAŁE SEGMENTY

W Grupie realizowana jest działalność wspierająca, która jest ważna dla funkcjonowania Grupy, ale mało istotna z punktu widzenia jej przychodów. W I półroczu 2023 roku przychody ze sprzedaży pozostałych segmentów wyniosły 400,6 mln PLN, czyli 4,7% przychodów ze sprzedaży Grupy i były o 0,5% niższe od uzyskanych w analogicznym okresie 2022 roku.

6.3. OTOCZENIE GRUPY KAPITAŁOWEJ I JSW

OTOCZENIE MAKROEKONOMICZNE

Grupa jako aktywny uczestnik łańcucha dostaw „węgiel koksowy – koks – stal” funkcjonuje w zmiennym otoczeniu rynkowym, determinowanym sytuacją na rynku stalowym oraz silną konkurencją na rynku dostawców węgla koksowego i koksu. Zarówno rynek węgla koksowego, jak i koks są rynkami globalnymi, a Grupa jest podmiotem, na który wpływają czynniki lokalne oraz globalne.

Popyt na stal determinowany jest poziomem inwestycji (budownictwo i infrastruktura stanowi około 52% zużycia stali) oraz popytu konsumenckiego (m.in. przemysł samochodowy, AGD). Sytuacja makroekonomiczna, skłonność do inwestowania i konsumpcji wpływają na uwarunkowania rynkowe, ceny i wyniki Grupy.

Globalne otoczenie makroekonomiczne charakteryzuje się obecnie wysokim poziomem niepewności, na który wpływają:

- podwyższona inflacja, rosnące koszty działalności gospodarczej,
- wojna w Ukrainie, skutki restrykcji nakładanych na Rosję,
- niebezpieczeństwo kryzysu energetycznego w Europie,
- zagrożenie spowolnienia globalnego wzrostu gospodarczego lub recesji.

Kluczowym trendem w I półroczu 2023 roku było spowolnienie w gospodarce światowej. Odbicie chińskiej aktywności gospodarczej po pandemii COVID-19 było słabsze niż oczekiwano, co skłoniło do nieznacznego obniżenia oczekiwań, co do światowego wzrostu gospodarczego. Wpływ wyższych stóp procentowych w głównych gospodarkach zachodnich spowalniał wzrost, a utrzymująca się inflacja nadal stwarzała ryzyko dalszego zacieśniania polityki pieniężnej. Polityka pieniężna została więc jeszcze bardziej zaostrzona w głównych gospodarkach zachodnich, ponieważ banki centralne podejmowały dalsze działania w celu ograniczenia inflacji.

RYNEK STALOWY

W obliczu groźby kryzysu energetycznego, rosnących kosztów, niepewności zapotrzebowania na produkty stalowe wiele koncernów stalowych w UE pod koniec 2022 roku wprowadziło ograniczenia produkcji i czasowe wyłączenia wielkich pieców. Ograniczona produkcja stali skutkowałą niskim stanem zapasów. W I kwartale 2023 roku popyt na stal w UE zaczął się odbudowywać, co przy ograniczonej podaży dało impuls do wzrostu cen wyrobów płaskich. Większość wcześniej wyłączonych wielkich pieców powróciła do pracy. W I kwartale 2023 roku problemy techniczne w innych europejskich walcowniach dodatkowo ograniczały podaż wyrobów płaskich i wspierały ich ceny w regionie. W II kwartale 2023 roku pomimo ograniczeń podaży, popyt na stal zarówno w skali globalnej, jak i na rynku europejskim był słabszy niż wcześniej oczekiwano. To spowodowało, że nastroje na rynku europejskim były negatywne, notowania cen stali spadały, a kupujący powstrzymywali się z zawieraniem nowych transakcji w oczekiwaniu na dalsze spadki cen.

Według danych World Steel Association globalna produkcja stali surowej w I półroczu 2023 roku wyniosła 943,9 mln ton i spadła o 1,1% w porównaniu do I półroczu 2022 roku. Największy producent stali na świecie, tj. Chiny wyprodukowały w I półroczu 2023 roku 535,6 mln ton stali surowej, co oznacza wzrost o 1,3% w stosunku do I półroczu 2022 roku. Jednocześnie produkcja stali surowej w Chinach w I półroczu 2023 roku stanowiła 57% globalnej produkcji stali w tym okresie. Indie, drugi co do wielkości producent stali na świecie, zwiększyły w I półroczu 2023 roku

produkcję stali o 7,4% w porównaniu do I półrocza 2022 roku do 67,9 mln ton. Produkcja stali surowej w krajach UE spadła w I półroczu 2023 roku o 10,9%, tj. do 66,3 mln ton w porównaniu do I półrocza 2022 roku.

Europejskie Stowarzyszenie Stali Eurofer oszacowało, że jawne zużycie stali w krajach UE w I kwartale 2023 roku spadło o 5,7% w porównaniu z I kwartałem 2022 roku, a w II kwartale 2023 roku o 4,3% w porównaniu z II kwartałem 2022 roku. Wskaźnik *Steel Weighted Industrial Production Index* („SWIP”) wiążący poziom aktywności produkcyjnej w sektorach zużywających wyroby stalowe wzrósł w I kwartale 2023 roku o 1,1% w stosunku do I kwartału 2022 roku, a w II kwartale 2023 roku spadł o 0,7% w stosunku do II kwartału 2022 roku. Wśród głównych sektorów zużywających stal najlepszy wynik wskaźnika SWIP w I i II kwartale 2023 roku odnotował sektor samochodowy (+5,4% w I kwartale 2023 roku i +1,5% w II kwartale 2023 roku), a najniższy sektor budowlany (-1,7% w I kwartale 2023 roku i -2,5% w II kwartale 2023 roku) w porównaniu do analogicznych okresów 2022 roku.

Według danych Europejskiego Stowarzyszenia Producentów Samochodów („ACEA”) złagodzenie niedoborów w dostawach półprzewodników wsparło unijny przemysł motoryzacyjny w I półroczu 2023 roku. Rejestracje nowych samochodów w UE znacznie wzrosły osiągając poziom 5,4 mln sztuk (+17,9%) w I półroczu 2023 roku w porównaniu do analogicznego okresu 2022 roku. Poprawa w powyższym okresie wskazuje, że europejska branża motoryzacyjna wychodziła z wcześniejszych przerw w dostawach spowodowanych pandemią. Skumulowane wolumeny były jednak o 21% niższe w porównaniu z 2019 rokiem. Większość rynków regionu znacząco wzrosła w I półroczu 2023 roku, w tym cztery największe: Hiszpania (+24,0%), Włochy (+22,8%), Francja (+15,3%) i Niemcy (+12,8%).

Średnie notowania wyrobów płaskich HRC w Europie Północno-Zachodniej w I kwartale 2023 roku wyniosły 785,6 EUR/t (według reguły incoterms ExW). Ceny wyrobów płaskich były wspierane w I kwartale 2023 roku przez silniejszy popyt wynikający z konieczności uzupełniania zapasów, ograniczonej dostępności krajowych wyrobów oraz braku konkurencyjnych ofert importowych. W warunkach słabszego popytu w II kwartale 2023 roku notowania wyniosły 764,2 EUR/t ExW i były niższe o 2,7% w stosunku do I kwartału 2023 roku i o 31,5% niższe niż w II kwartale 2022 roku. Średnie notowania wyrobów długich - prętów zbrojeniowych – wyniosły w I kwartale 2023 roku w Europie Północno-Zachodniej 722,5 EUR/t ExW. Z powodu trudnej sytuacji makroekonomicznej i spowolnienia sektora budowlanego, producenci wyrobów długich nie byli w stanie uzyskać wyższych cen w I kwartale 2023 roku. Natomiast w II kwartale 2023 roku notowania wyrobów długich – prętów zbrojeniowych – wyniosły 651,7 EUR/t ExW i były niższe o 9,8% w stosunku do I kwartału 2023 roku i o 46,6% niższe niż w II kwartale 2022 roku.

RYNEK WĘGLA KOKSOWEGO

Rynek węgla koksowego jest rynkiem globalnym, ceny węgla koksowego w handlu morskim kształtowane są głównie w relacjach dostawców australijskich i odbiorców azjatyckich. Grupa ceny węgla kształtuje w oparciu o publikowane indeksy cenowe, uwzględniając różnice jakościowe węgla Grupy w stosunku do węgla indeksowych oraz premię geograficzną.

I półrocze 2023 roku charakteryzowało się dużą zmiennością na rynku węgla koksowego. W warunkach słabego globalnego popytu w sektorze stalowym decydującym czynnikiem wpływającym na poziom cen węgla koksowego były wahania podaży tego surowca ze strony jego największych eksporterów, tj. Australii, USA i Kanady. Notowania węgla koksowego rosły dynamicznie na początku 2023 roku na skutek nieprzewidzianych ograniczeń podaży (m.in. przez warunki pogodowe, geologiczne, wypadki, utrudnienia logistyczne, strajki), osiągając maksymalny poziom 390 USD/t w lutym 2023 roku. W II kwartale 2023 roku notowania węgla koksowego sukcesywnie spadały w warunkach słabego globalnego popytu wynikającego z niższej produkcji stali i braku spodziewanej wcześniej odbudowy zapotrzebowania na stal, przy jednoczesnej poprawie podaży węgla koksowego. Notowania ustabilizowały się w maju i czerwcu 2023 roku, oscylując wokół poziomu około 230 USD/t. Średnia notowań indeksu TSI Premium HCC w I półroczu 2023 roku wyniosła 293,75 USD/t FOB Australia i była niższa o 37,1% od średniej odnotowanej w I półroczu 2022 roku (466,83 USD/t FOB Australia). Notowania były szczególnie wrażliwe na umiarkowane i chwilowe zmiany podaży, nastrojów i aktywności rynkowej. W I kwartale 2023 roku notowania wyniosły 343,91 USD/t FOB Australia, a w II kwartale 2023 roku spadły o 29,4% do 242,77 USD/t FOB Australia.

Grupa ograniczając ryzyko wahań notowań dziennych indeksów, najczęściej wyznacza ceny referencyjne do negocjacji z odbiorcami w oparciu o notowania węgla koksowego klasy premium hard HCC FOB Australia uśredniane według dwóch metod:

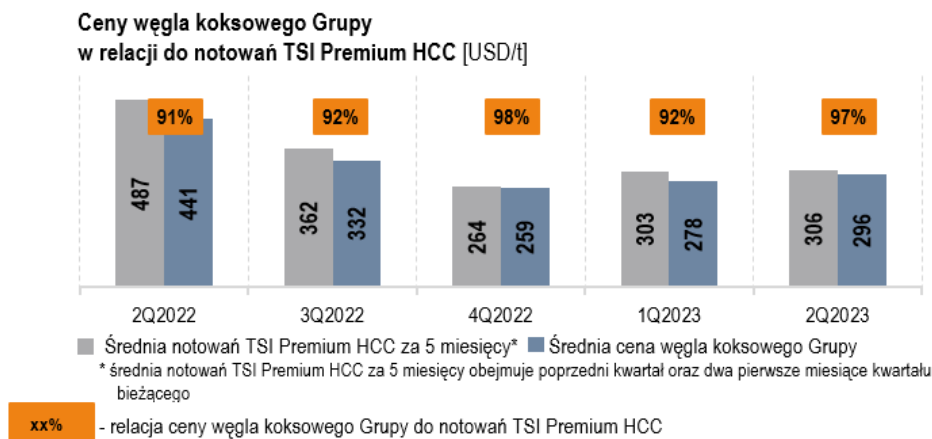
- z wykorzystaniem ceny referencyjnej określanej według metody Nippon Steel – referencyjna cena kwartalna: średnia z dwóch pierwszych miesięcy danego kwartału i ostatniego miesiąca kwartału poprzedzającego - dla indeksu S&P Global Platts Premium Low Vol FOB Australia,
- metoda wyznaczania cen (Q-1) – referencyjne ceny kwartalne wyliczane na podstawie średniej notowań z poprzedniego kwartału The Steel Index (TSI) – cena referencyjna węgla koksowego klasy premium hard HCC wykorzystywana przy ustalaniu kontraktów terminowych.

Na średnią cenę węgla koksowego w danym kwartale wpływają notowania z pięciu miesięcy (poprzedniego kwartału i dwóch pierwszych miesięcy kwartału bieżącego), co uśrednia gwałtowne wahania i wpływa na większą stabilizację cen Grupy. Większość kontraktów dotyczących sprzedaży

węgla koksowego zawiera formuły cenowe oparte na ww. cenach referencyjnych, co stabilizuje ceny Grupy w stosunku do notowań węgla australijskich.

Biorąc pod uwagę stosowane sposoby wyznaczania cen referencyjnych, notowania węgla koksowego wpływające na ceny Grupy w II kwartale 2023 roku (średnia z okresu styczeń 2023 roku – maj 2023 roku) w porównaniu do notowań węgla koksowego wpływających na ceny Grupy w I kwartale 2023 roku wzrosły o 1% i wyniosły 306 USD/t w II kwartale 2023 roku w porównaniu do 303 USD/t w I kwartale 2023 roku.

Relacje średniej ceny węgla koksowego sprzedanego przez Grupę do odbiorców zewnętrznych przeliczonej na USD według średniego kursu NBP z danego kwartału w stosunku do średniej notowań TSI Premium Hard za 5 miesięcy (obejmujący poprzedni kwartał oraz dwa pierwsze miesiące kwartału bieżącego) przedstawia poniższy wykres.



Źródło: Platts, dane Grupy.

RYNEK KOKSU

Polska jest jednym z głównych zewnętrznych i niezintegrowanych dostawców koksu na rynku unijnym. Ponieważ rynek koksu jest rynkiem globalnym, koks z Polski konkuruje z dostawami tego surowca nie tylko z Europy, ale również z całego świata, w tym z Chin, Rosji, Kolumbii, czy Indonezji.

W I kwartale 2023 roku w oczekiwaniu na wzrost zapotrzebowania na stal na rynku europejskim i na skutek przywrócenia wielkich pieców do pracy produkcja stali w UE systematycznie wzrastała. Wpłynęło to na wzrost notowań koksu wielkopiecowego na rynku europejskim, jednak wzrost był znacznie niższy niż notowań węgla koksowego. W II kwartale 2023 roku nastroje rynkowe uległy pogorszeniu, a spadek produkcji stali, nadwyżka koksu oraz silna konkurencja cenowa ze strony Chin spowodowała, że notowania cen koksu na rynku europejskim również spadły. W I kwartale 2023 roku koks wielkopiecowy (64/62 CSR) na bazie CFR był wyceniany na rynku europejskim na poziomie 443,3 USD/t, a w II kwartale 2023 roku na poziomie 430,0 USD/t, czyli niższym o 3,0%. Średnia notowań za I półrocze 2023 roku wyniosła 436,7 USD/t i była o 32,8% niższa niż w I półroczu 2022 roku (650,0 USD/t).

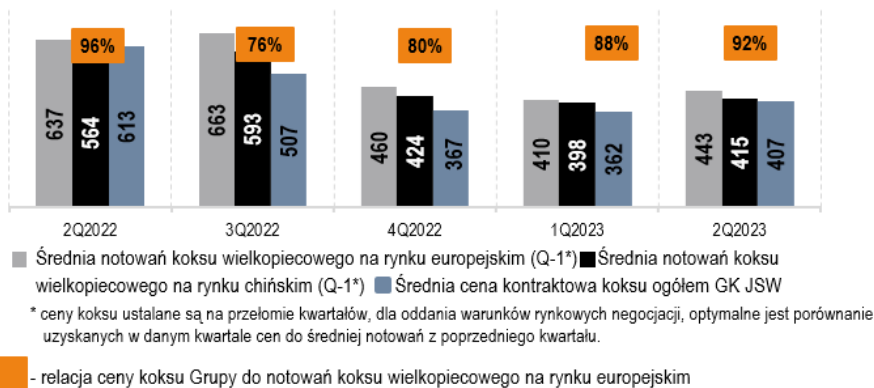
Średnia notowań koksu chińskiego (64/62 CSR) FOB Chiny w I kwartale 2023 roku wyniosła 414,8 USD/t, a w II kwartale 2023 roku spadła o 21,5% do 325,5 USD/t. Średnia notowań za I półrocze 2023 roku wyniosła 370,5 USD/t i była o 35,9% niższa niż w I półroczu 2022 roku (578,4 USD/t).

Wzrost importu surowców, głównie węgla energetycznego z kierunków zamorskich doprowadził do większego obciążenia krajowych portów morskich i szlaków kolejowych, utrudniając logistykę dostaw do klientów w szczególności wysyłek zamorskich koksu.

Ceny koksu JSW ustalane są w warunkach rynkowych na przełomie kwartałów, z uwzględnieniem notowań z poprzedzającego okresu. W II kwartale 2023 roku wzrost ceny referencyjnej (opartej na notowaniach I kwartału 2023 roku) w stosunku do ceny referencyjnej na I kwartał 2023 roku (opartej na notowaniach IV kwartału 2022 roku) wyniósł 8% (443 USD/t vs 410 USD/t).

Relacje średnich kwartalnych cen kontraktowych koksu ogółem Grupy przeliczonych na USD według średniego kursu NBP z danego kwartału do notowań koksu wielkopiecowego na rynku europejskim i koksu chińskiego przedstawia wykres zamieszczony na następnej stronie.

Ceny koksu Grupy w relacji do notowań koksu wielkopiecowego na rynku europejskim [USD/t]



Źródło: Platts, Coke & Anthracite Market Report, dane Grupy.

RYNEK WĘGLA ENERGETYCZNEGO

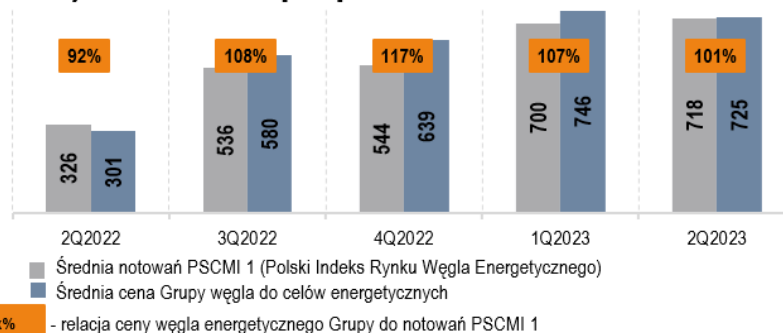
Sankcje nakładane na Rosję dotyczące zakazu importu surowców energetycznych, ograniczenie dostaw węgla energetycznego, gazu i ropy naftowej z Rosji do UE doprowadziły do konieczności szybkiego importu węgla energetycznego z rynków zamorskich wpływając na wzrost cen na rynkach światowych w 2022 roku. W I półroczu 2023 roku ceny spadły na skutek słabszego popytu na generację energii elektrycznej z węgla kamiennego w warunkach łagodniejszej niż się spodziewano zimy i wyższych zapasów na skutek intensywnego importu. Zapasy w terminalu węglowym EMO Rotterdam oscylowały w I półroczu 2023 roku między 3,5 mln ton a 4,6 mln ton. W efekcie niższych cen gazu i wyższej generacji energii elektrycznej z tego surowca, europejski import węgla drogą morską w II kwartale 2023 roku spadł o 40% w stosunku do II kwartału 2022 roku. Presję na ceny węgla energetycznego wywierały niższe ceny gazu i większa jego dostępność. Średnia notowań węgla energetycznego w portach ARA w I półroczu 2023 roku wyniosła 137,28 USD/t i była niższa o 51,7% w stosunku do I półrocza 2022 roku (284,40 USD/t). W I kwartale 2023 roku średnia notowań wyniosła 147,42 USD/t, a w II kwartale 2023 roku spadła o 13,8% do 127,13 USD/t.

Rynek krajowy węgla energetycznego reaguje na zmiany notowań w portach ARA z pewnym opóźnieniem, ceny dla głównego krajowego odbiorcy węgla energetycznego - zakładów energetyki zawodowej ustalane są w większości przypadków na okresy roczne. Notowania Polskiego Indeksu Rynku Węgla Energetycznego w sprzedaży do energetyki zawodowej i przemysłowej (PSCMI 1) w II kwartale 2023 roku wyniosły 718,04 PLN/t i były wyższe o 2,5% w stosunku do poziomu osiągniętego w I kwartale 2023 roku (700,22 PLN/t).

Według danych Polskich Sieci Elektroenergetycznych („PSE”), w I półroczu 2023 roku krajowa produkcja energii elektrycznej zmniejszyła się o 9,4%, tj. do 80 771 GWh, dla porównania w analogicznym okresie 2022 roku wyniosła 89 117 GWh. Krajowe zużycie energii elektrycznej spadło w I półroczu 2023 roku o 4,9% i wyniosło 83 118 GWh w porównaniu do analogicznego okresu 2022 roku (87 409 GWh). Spadek krajowej produkcji był efektem malejącego wykorzystania bloków węglowych. Elektrownie na węgiel kamienny wygenerowały w I półroczu 2023 roku 37 571 GWh (-13,0% r/r), natomiast te opalane węglem brunatnym 17 369 GWh (-26,6% r/r).

Relacje średnich kwartalnych cen węgla energetycznego sprzedawanego przez Grupę do indeksu PSCMI 1 przedstawia poniższy wykres.

Ceny węgla energetycznego Grupy w relacji do notowań PSCMI 1 [PLN/t]



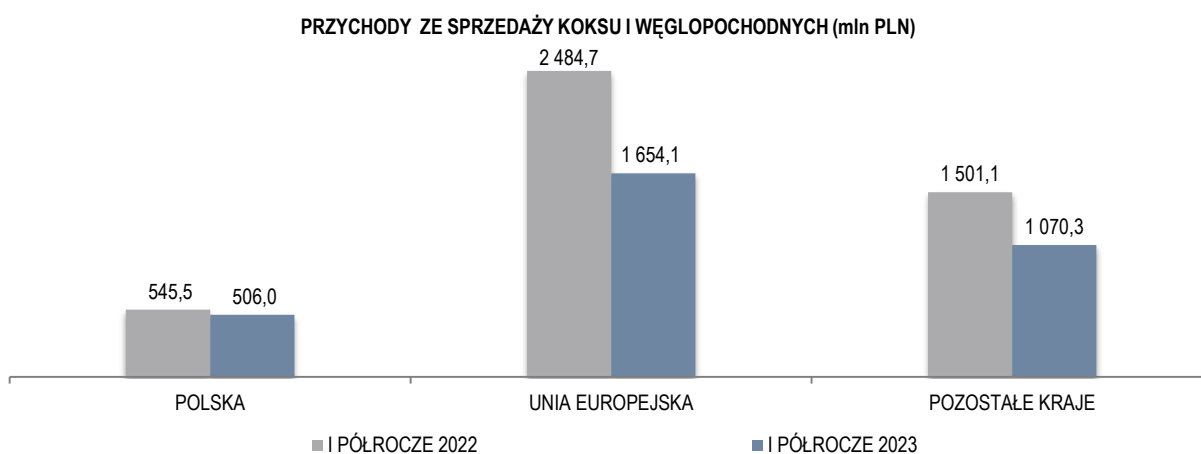
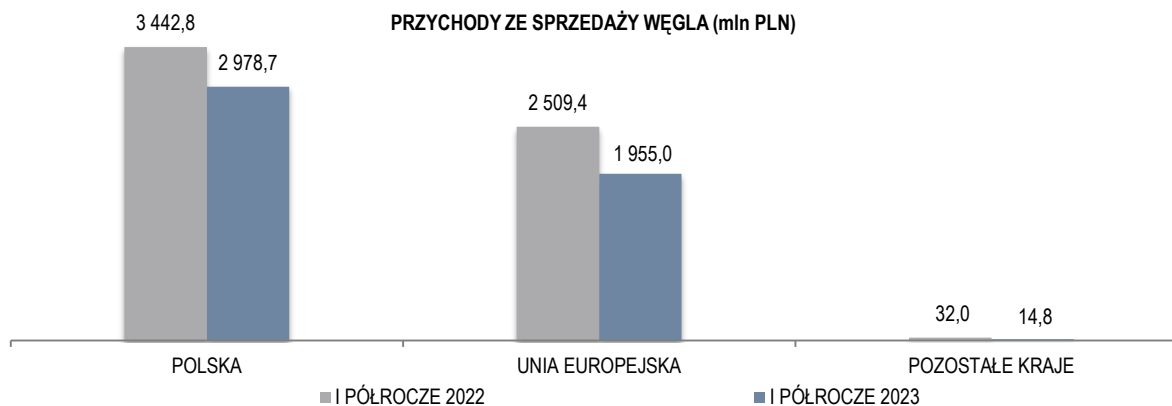
Źródło: ARP, www.polskiirynkwegla.pl, dane Grupy.

OTOCZENIE RYNKOWE – RYNKI ZBYTU

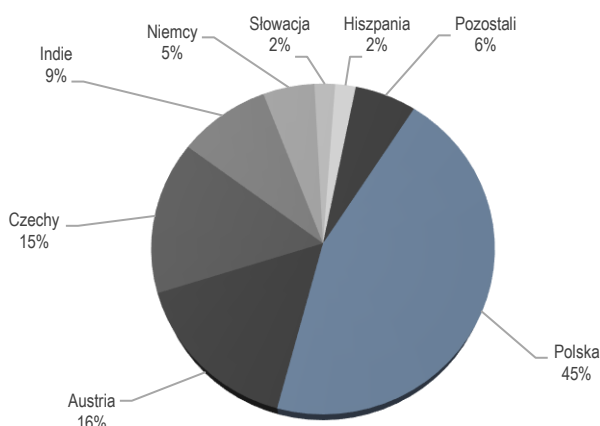
Struktura produktów Grupy, zarówno w odniesieniu do produkcji węgla koksowych typu hard i semi-soft, węgla do celów energetycznych oraz koksu dopasowywana jest do możliwości technicznych oraz dynamicznie zmieniających się potrzeb rynku, z uwzględnieniem podaży i popytu na rynku krajowym i zagranicznym. Głównym rynkiem sprzedaży, produkowanego w Grupie węgla jest rynek polski.

Głównym rynkiem zbytu, produkowanego w Grupie koksu jest rynek europejski. Ze względu na uwarunkowania rynkowe oraz dywersyfikację rynku, znaczącym rynkiem zbytu koksu są również kierunki zamorskie, głównie na rynek indyjski. Koks znajduje swoich odbiorców na rynkach zamorskich wykorzystując sytuację podaży-popytową na danym rynku i możliwe do osiągnięcia ceny zbytu. Ze względu na silną dynamikę zmian na rynku koksu, Grupa reaguje na bieżąco na potrzeby importowe poszczególnych rynków w celu optymalnej alokacji koksu. Produkty węglowodopochodne posiadają stałych odbiorców na rynku europejskim. Nadwyżki gazu koksowniczego sprzedawane są do odbiorców bezpośrednio przez koksownie.

Przychody ze sprzedaży węgla oraz koksu i węglowodopochodnych w podziale na obszary geograficzne, według odbiorców finalnych



Struktura przychodów według krajów przeznaczenia na 30 czerwca 2023 roku



7. SYTUACJA FINANSOWA GRUPY KAPITAŁOWEJ JSW

7.1. ZASADY SPORZĄDZANIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku oraz Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku zostały sporządzone zgodnie ze wszystkimi Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) przyjętymi do stosowania w Unii Europejskiej („UE”).

Z mocą obowiązującą od 1 stycznia 2023 roku Grupa dokonała zmiany zasad (polityki) rachunkowości w zakresie ujmowania i wyceny oraz ewidencji i prezentacji nakładów na zbrojenie ścian. Zgodnie ze zmienionymi zasadami (polityką) rachunkowości skumulowane nakłady na zbrojenie ścian Grupa ujmuje jako aktywa i prezentuje w sprawozdaniu finansowym w oddzielnej pozycji rzeczowych aktywów trwałych. Ujęte jako aktywa nakłady na zbrojenie ścian są amortyzowane proporcjonalnie do ilości wydobytych ton węgla ze zbrojonej ściany w stosunku do całości oszacowanych zasobów z danej ściany tj. metodą naturalną, a amortyzacja jest prezentowana w sprawozdaniu z wyniku finansowego i innych całkowitych dochodów w pozycji „Koszt sprzedanych produktów, materiałów i towarów”. Przed zmianą zasad rachunkowości koszty prac związanych ze zbrojeniem ścian ujmowane były w wyniku finansowym w okresie, w którym zostały poniesione i wykazywane w pozycji „Koszt sprzedanych produktów, materiałów i towarów”. Powyższa zmiana zasad (polityki) rachunkowości została zastosowana retrospektywnie poprzez przekształcenie danych porównawczych za poprzednie okresy.

7.2. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU FINANSOWEGO I INNYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

WYSZCZEGÓLNIENIE	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika 2022=100	II kwartał		Dynamika 2022=100
	2023	2022 (dane przekształcone)*		2023	2022 (dane przekształcone)*	
Przychody ze sprzedaży	8 597,8	10 903,2	78,9	4 139,4	5 972,3	69,3
Koszt sprzedanych produktów, materiałów i towarów	(5 725,2)	(4 827,9)	118,6	(2 929,8)	(2 553,6)	114,7
ZYSK BRUTTO ZE SPRZEDAŻY	2 872,6	6 075,3	47,3	1 209,6	3 418,7	35,4
Koszty sprzedaży	(232,3)	(197,4)	117,7	(119,2)	(110,0)	108,4
Koszty administracyjne	(500,3)	(413,3)	121,1	(268,6)	(226,5)	118,6
Pozostałe przychody	73,4	168,2	43,6	27,0	26,0	103,8
Pozostałe koszty	(76,5)	(339,2)	22,6	(45,7)	(234,0)	19,5
Pozostałe zyski/(straty)-netto	399,0	(86,8)	-	158,3	29,0	545,9
ZYSK OPERACYJNY	2 535,9	5 206,8	48,7	961,4	2 903,2	33,1
Przychody finansowe	163,4	56,2	290,7	85,4	45,8	186,5
Koszty finansowe	(131,4)	(62,2)	211,3	(68,9)	(30,0)	229,7
Udziały w zyskach jednostek stowarzyszonych	0,1	0,1	100,0	0,1	0,1	100,0
ZYSK PRZED OPODATKOWANIEM	2 568,0	5 200,9	49,4	978,0	2 919,1	33,5
Podatek dochodowy	(514,4)	(988,1)	52,1	(191,2)	(552,6)	34,6
ZYSK NETTO	2 053,6	4 212,8	48,7	786,8	2 366,5	33,2
INNE CAŁKOWITE DOCHODY, KTÓRE BĘDĄ PODLEGAŁY PRZEKLASYFIKOWANIU DO WYNIKU NETTO:						
Zmiana wartości instrumentów zabezpieczających	22,1	(31,5)	-	11,8	(29,3)	-
Podatek dochodowy	(4,2)	6,0	-	(2,2)	5,6	-
INNE CAŁKOWITE DOCHODY, KTÓRE NIE BĘDĄ PODLEGAŁY PRZEKLASYFIKOWANIU DO WYNIKU NETTO:						
Zyski/(straty) aktuarialne	(65,0)	59,5	-	(65,0)	59,5	-
Podatek dochodowy	12,3	(11,3)	-	12,3	(11,3)	-
INNE CAŁKOWITE DOCHODY RAZEM	(34,8)	22,7	-	(43,1)	24,5	-
CAŁKOWITE DOCHODY RAZEM	2 018,8	4 235,5	47,7	743,7	2 391,0	31,1
Zysk netto przypadający na:						
- akcjonariuszy Jednostki dominującej	2 048,9	4 199,1	48,8	780,6	2 358,9	33,1

WYSZCZEGÓLNIENIE	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika	II kwartał	II kwartał	Dynamika
	2023	2022 (dane przekształcone)*	2022=100	2023	2022 (dane przekształcone)*	2022=100
- udziały niekontrolujące	4,7	13,7	34,3	6,2	7,6	81,6
Całkowite dochody przypadające na:						
- akcjonariuszy Jednostki dominującej	2 014,2	4 221,4	47,7	737,6	2 383,0	31,0
- udziały niekontrolujące	4,6	14,1	32,6	6,1	8,0	76,3
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy Jednostki dominującej (wyrażony w PLN na jedną akcję)	17,45	35,76	48,8	6,65	20,09	33,1

* Dane przekształcone w związku z zastosowaną od 1 stycznia 2023 roku zmianą zasad (polityki) rachunkowości w zakresie ujęcia nakładów na zbrojenie ścian - szczegółowe dane w Nocie 2.4. Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku.

Przychody ze sprzedaży

Wartość przychodów ze sprzedaży w I półroczu 2023 roku wyniosła 8 597,8 mln PLN i była niższa o 21,1% w stosunku do analogicznego okresu 2022 roku. Na zmianę wpłynęły:

- niższe o 1 247,5 mln PLN, tj. o 30,5% przychody ze sprzedaży koksu (bez uwzględnienia korekty przychodów ze sprzedaży z tytułu realizacji transakcji zabezpieczających), co wynika z osiągniętej niższej średniej ceny sprzedaży koksu o 655,10 PLN/t, tj. o 28,5% oraz niższego o 51,2 tys. ton wolumenu sprzedaży koksu,
- niższe o 1 035,7 mln PLN, tj. o 17,3% przychody ze sprzedaży węgla (bez uwzględnienia korekty przychodów ze sprzedaży z tytułu realizacji transakcji zabezpieczających) przede wszystkim w wyniku niższej średniej ceny sprzedaży węgla koksowego wyprodukowanego w Grupie o 409,04 PLN/t,
- niższe o 53,4 mln PLN, tj. o 12,0% przychody ze sprzedaży węglopochodnych (w tym niższe o 68,5 mln PLN przychody ze sprzedaży gazu koksowniczego, niższe o 14,4 mln PLN przychody ze sprzedaży benzolu oraz wyższe o 29,9 mln PLN przychody ze sprzedaży smoły).
- niższe o 1,9 mln PLN, tj. o 0,5% przychody z pozostałej działalności.

Udział w przychodach pięciu głównych odbiorców

W I półroczu 2023 roku udział przychodów dla pięciu głównych zewnętrznych odbiorców w Segmencie Węgiel (bez uwzględnienia korekty przychodów ze sprzedaży z tytułu realizacji transakcji zabezpieczających) wyniósł 76,4% przychodów w tym segmencie (w analogicznym okresie 2022 roku: 79,9%). Pozostali odbiorcy, których jednostkowy udział nie przekraczał 10,0% przychodów, wygenerowali pozostałe 23,6% łącznych przychodów segmentu węglowego. Udział przychodów dla pięciu głównych odbiorców w Segmencie Koks (bez uwzględnienia korekty przychodów ze sprzedaży z tytułu realizacji transakcji zabezpieczających) wyniósł 57,6% przychodów w tym segmencie (w I półroczu 2022 roku: 63,4%). Pozostali odbiorcy, których jednostkowy udział nie przekraczał 10,0% przychodów, wygenerowali pozostałe 42,4% łącznych przychodów segmentu koksowego.

Koszt sprzedanych produktów, materiałów i towarów

W I półroczu 2023 roku koszt sprzedanych produktów, materiałów i towarów wzrósł w porównaniu do analogicznego okresu 2022 roku o 897,3 mln PLN, tj. o 18,6%, w wyniku wzrostu kosztów rodzajowych o 1 609,8 mln PLN, tj. o 26,3% (głównie wzrost zużycia materiałów i energii o 638,3 mln PLN, świadczeń na rzecz pracowników o 594,3 mln PLN oraz usług obcych o 301,8 mln PLN).

Zysk brutto ze sprzedaży

W I półroczu 2023 roku Grupa wygenerowała zysk brutto ze sprzedaży w wysokości 2 872,6 mln PLN wobec 6 075,3 mln PLN w I półroczu 2022 roku (spadek o 3 202,7 mln PLN, tj. 52,7%).

Koszty sprzedaży

Koszty sprzedaży, które obejmują przede wszystkim koszty spedycji głównych produktów Grupy, w I półroczu 2023 roku wyniosły 232,3 mln PLN (wzrost o 34,9 mln PLN, tj. o 17,7%, co wynika przede wszystkim ze wzrostu cen usług przewozowych i obsługi portowej oraz zmiany struktury wysyłek pod względem kierunku dostaw do odbiorców).

Koszty administracyjne

Koszty administracyjne za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku wyniosły 500,3 mln PLN wobec 413,3 mln PLN w analogicznym okresie 2022 roku (wzrost o 87,0 mln PLN, tj. o 21,1%, wynikający przede wszystkim ze wzrostu kosztów administracyjnych w Jednostce dominującej o 77,1 mln PLN, w tym głównie z tytułu świadczeń na rzecz pracowników – wzrost o 43,3 mln PLN).

Pozostałe przychody

Pozostałe przychody w I półroczu 2023 roku wyniosły 73,4 mln PLN wobec 168,2 mln PLN w analogicznym okresie 2022 roku (spadek o 94,8 mln PLN, tj. o 56,4%). Na wyższy poziom pozostałych przychodów w I półroczu 2022 roku wpływ miało ujęcie przychodów związanych z nieodpłatnym przekazaniem oznaczonej części zakładu górniczego OG „Jastrzębie III” na rzecz SRK w wysokości 65,8 mln PLN

oraz odszkodowań w związku z pożarami zaistniałymi w 2020 roku w Ruchu Zofiówka w wysokości 61,7 mln PLN oraz w KWK Budryk w wysokości 4,4 mln PLN. Natomiast w I półroczu 2023 roku w pozostałych przychodach ujęto otrzymaną przez Jednostkę dominującą pomoc finansową w wysokości 16,8 mln PLN w ramach programu rządowego: *Pomoc dla sektorów energochłonnych związana z nagłymi wzrostami cen gazu ziemnego i energii elektrycznej w 2022 roku* oraz przychody z tytułu przyznanych świadectw efektywności energetycznej (białe certyfikaty) w wysokości 10,5 mln PLN. Ponadto w I półroczu 2023 roku w pozostałych przychodach ujęto wyższe o 12,8 mln PLN przychody z tytułu odsetek w porównaniu do analogicznego okresu 2022 roku.

Pozostałe koszty

Pozostałe koszty w I półroczu 2023 roku wyniosły 76,5 mln PLN wobec 339,2 mln PLN w I półroczu 2022 roku (spadek o 262,7 mln PLN, tj. o 77,4%). Wyższy poziom pozostałych kosztów w I półroczu 2022 roku wynika przede wszystkim z ujęcia przez Grupę odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości niefinansowych aktywów trwałych w łącznej wysokości 269,8 mln PLN. Natomiast w I półroczu 2023 roku Grupa poniosła wyższe o 10,4 mln PLN koszty odsetek w porównaniu do analogicznego okresu 2022 roku.

Pozostałe zyski/(straty)-netto

Pozostałe zyski netto w I półroczu 2023 roku wyniosły 399,0 mln PLN wobec (86,8) mln PLN pozostałych strat netto w I półroczu 2022 roku (wzrost o 485,8 mln PLN). Na osiągnięty zysk w I półroczu 2023 roku wpływ miał przede wszystkim wyższy o 367,5 mln PLN zysk z wyceny do wartości godziwej portfela aktywów FIZ. Ponadto w analizowanym okresie odnotowano zysk z tytułu pochodnych instrumentów finansowych w wysokości 41,3 mln PLN wobec straty poniesionej w analogicznym okresie 2022 roku w wysokości 154,3 mln PLN, co wynika głównie ze zmiany warunków rynkowych, tj. umocnienia PLN względem USD i EUR oraz spadku ceny węgla koksowego w stosunku do okresu poprzedniego. Jednocześnie w I półroczu 2023 roku odnotowano stratę z tytułu różnic kursowych dotyczących działalności operacyjnej w wysokości 35,7 mln PLN wobec osiągniętego zysku w wysokości 43,8 mln PLN w analogicznym okresie 2022 roku.

Zysk operacyjny

W I półroczu 2023 roku Grupa osiągnęła zysk operacyjny w wysokości 2 535,9 mln PLN wobec 5 206,8 mln PLN zysku osiągniętego w analogicznym okresie 2022 roku.

Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe za I półrocze 2023 roku wyniosły 163,4 mln PLN i były o 107,2 mln PLN wyższe od przychodów finansowych uzyskanych w analogicznym okresie 2022 roku. Wzrost wynika z wyższych o 118,9 mln PLN przychodów odsetkowych od środków pieniężnych i ich ekwiwalentów.

Koszty finansowe za I półrocze 2023 roku wyniosły 131,4 mln PLN - wzrost o 69,2 mln PLN, tj. o 111,3% wynika z wyższych kosztów odsetek dotyczących rozliczenia dyskonta z tytułu długoterminowych rezerw o 46,4 mln PLN, wyższych o 11,3 mln PLN różnic kursowych od transakcji Fx Forward oraz wyższych o 8,2 mln PLN odsetek od leasingu.

Zysk przed opodatkowaniem

Zysk przed opodatkowaniem za I półrocze 2023 roku wyniósł 2 568,0 mln PLN, wobec 5 200,9 mln PLN za I półrocze 2022 roku (spadek o 2 632,9 mln PLN).

Zysk netto

Zysk netto Grupy za I półrocze 2023 roku wyniósł 2 053,6 mln PLN i był niższy o 2 159,2 mln PLN od zysku netto osiągniętego w analogicznym okresie 2022 roku. Podstawowy i rozwodniony zysk na jedną akcję przypadający na akcjonariuszy Jednostki dominującej wyniósł 17,45 PLN (I półrocze 2022 roku: zysk na jedną akcję 35,76 PLN).

KOSZT SPRZEDANYCH PRODUKTÓW, MATERIAŁÓW I TOWARÓW

Wyszczególnienie	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika 2022=100	II kwartał		Dynamika 2022=100
	2023	2022 (dane przekształcone)*		2023	2022 (dane przekształcone)*	
Amortyzacja	789,4	766,6	103,0	407,9	364,3	112,0
Zużycie materiałów i energii	1 882,6	1 244,3	151,3	899,2	654,2	137,5
Usługi obce	1 139,4	837,6	136,0	608,1	431,5	140,9
Świadczenia na rzecz pracowników	3 661,9	3 067,6	119,4	2 007,4	1 762,0	113,9
Podatki i opłaty	156,9	113,6	138,1	87,1	55,7	156,4
Pozostałe koszty rodzajowe	47,8	28,4	168,3	26,6	13,7	194,2
Wartość sprzedanych materiałów i towarów	46,8	56,9	82,2	21,1	20,6	102,4
RAZEM KOSZTY RODZAJOWE	7 724,8	6 115,0	126,3	4 057,4	3 302,0	122,9

Wyszczególnienie	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika	II kwartał	II kwartał	Dynamika
	2023	2022 (dane przekształcone)*	2022=100	2023	2022 (dane przekształcone)*	2022=100
Koszty sprzedaży	(232,3)	(197,4)	117,7	(119,2)	(110,0)	108,4
Koszty administracyjne	(500,3)	(413,3)	121,1	(268,6)	(226,5)	118,6
Wartość świadczeń i rzeczowych aktywów trwałych wytworzonych na potrzeby własne (w tym wyrobisk ruchomych i zbrojenia ścian)	(1 282,9)	(728,0)	176,2	(671,7)	(378,9)	177,3
Zmiana stanu produktów	15,9	51,6	30,8	(68,1)	(33,0)	206,4
KOSZT SPRZEDANYCH PRODUKTÓW, MATERIAŁÓW I TOWARÓW	5 725,2	4 827,9	118,6	2 929,8	2 553,6	114,7

* Dane przekształcone w związku z zastosowaną od 1 stycznia 2023 roku zmianą zasad (polityki) rachunkowości w zakresie ujęcia nakładów na zbrojenie ścian.

Na poziom kosztów działalności operacyjnej Grupy miały wpływ przede wszystkim:

RODZAJ KOSZTU zmiana (w mln PLN)	WYJAŚNIENIE
ZUŻYCIE MATERIAŁÓW I ENERGII ➔ (+) 638,3	Koszt zużycia materiałów wzrósł o 464,6 mln PLN, tj. o 55,0%, przede wszystkim w wyniku wzrostu cen materiałów wykorzystywanych w Jednostce dominującej między innymi do drażenia wyrobisk korytarzowych, utrzymania i wyposażenia wyrobisk udostępniających i przygotowawczych, zbrojenia i likwidacji ścian, transportu materiałów, urządzeń, ludzi kolejkami podwieszanymi lub spagowymi a także większej ilości wykonanych metrów wyrobisk. Koszty zużycia energii wzrosły o 173,7 mln PLN, tj. o 43,5%, co wynika głównie z wyższej ceny jednostkowej zakupu energii elektrycznej przez Jednostkę dominującą spoza Grupy, wyższych kosztów dystrybucji energii, a także wyższych stawek zakupu energii cieplej.
ŚWIADCZENIA NA RZECZ PRACOWNIKÓW ➔ (+) 594,3	Wzrost kosztów spowodowany przede wszystkim wyższym poziomem tych kosztów w Jednostce dominującej o 439,5 mln PLN, tj. o 17,1% wynikający głównie z dokonanej od 1 stycznia 2023 roku podwyżki funduszu płac o 15,4% oraz podniesienia wysokości posiłku profilaktycznego z 30,00 PLN do 52,35 PLN na dniówkę zgodnie z zawartymi Porozumieniami pomiędzy Zarządem JSW a Reprezentatywnymi Organizacjami Związkowymi. Wzrosły również koszty deputatu węglowego (wzrost ceny 1 tony węgla kamiennego wykorzystanej do obliczenia ekwiwalentu w 2023 roku: 2 059,22 PLN/t, w 2022 roku: 837,14 PLN/t). Ponadto na wzrost kosztów wpływ miała większa o 8 754 ilość przepracowanych dniówek sobotnio-niedzielnich, a także zwiększenie rezerw na świadczenia pracownicze w tym na nagrody jubileuszowe i urlopy wypoczynkowe. W I półroczu 2023 roku w kosztach świadczeń na rzecz pracowników ujęto również szacowaną kwotę wypłaconej w lipcu i sierpniu 2023 roku motywacyjnej nagrody jednorazowej dla pracowników JSW zgodnie z zawartym w dniu 11 lipca 2023 roku Porozumieniem pomiędzy Zarządem JSW a Reprezentatywnymi Organizacjami Związkowymi w szacowanej wysokości 260,7 mln PLN (w I półroczu 2022 roku: 478,9 mln PLN).
USŁUGI OBCE ➔ (+) 301,8	Wyższy poziom kosztów usług obcych o 36,0% spowodowany głównie wyższym poziomem tych kosztów w Jednostce dominującej, głównie w zakresie usług wiertniczo-górnictwowych, związanych z drażeniem robót korytarzowych, obsługi odstawy głównej, pozostałych usług związanych z produkcją węgla, usług transportowych oraz remontowych.
PODATKI I OPŁATY ➔ (+) 43,3	Wyższe o 38,1% koszty podatków i opłat spowodowane przede wszystkim wyższym poziomem tych kosztów w spółce JSW KOKS w związku z ujęciem szacunkowego kosztu przewidzianych do umorzenia uprawnień do emisji CO ₂ w wysokości 35,1 mln PLN.
AMORTYZACJA ➔ (+) 22,8	Wyższe koszty amortyzacji o 3,0% przede wszystkim w Jednostce dominującej związane głównie z rozliczeniem aktywowanych kosztów zbrojenia ścian (wzrost wskaźnika średniego jednostkowego kosztu rozliczenia zbrojeń ścian o 6,24 PLN/t).

WYNIKI FINANSOWE SEGMENTÓW

WYSZCZEGÓLNIENIE	SEGMENT WĘGLOWY		SEGMENT KOKSOWY		POZOSTAŁE SEGMENTY	
	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca	
	2023	2022 (dane przekształcone)*	2023	2022 (dane przekształcone)*	2023	2022 (dane przekształcone)*
Przychody ze sprzedaży od odbiorców zewnętrznych**	4 948,5	5 984,2	3 230,4	4 531,3	400,6	402,5
Zysk/(strata) operacyjny/a	2 554,7	5 071,8	(275,0)	358,0	96,9	44,6
Amortyzacja	702,5	675,8	53,0	51,3	69,4	69,2
EBITDA***	3 257,2	5 747,6	(222,0)	409,3	166,3	113,8

* Dane przekształcone w związku z zastosowaną od 1 stycznia 2023 roku zmianą zasad (polityki) rachunkowości w zakresie ujęcia nakładów na zbrojenie ścian.

** Przychody ze sprzedaży bez uwzględnienia korekty przychodów z tytułu realizacji transakcji zabezpieczających dotyczącej: segmentu węglowego (w I półroczu 2023 roku: 7,2 mln PLN, w I półroczu 2022 roku: 0,00 mln PLN) oraz segmentu koksowego (w I półroczu 2023 roku: 11,1 mln PLN, w I półroczu 2022 roku: (14,8) mln PLN).

***EBITDA = zysk/(strata) operacyjny/(a) powiększony/(a) o amortyzację.

Zgodnie z Wytycznymi ESMA dotyczącymi Alternatywnych Pomiarów Wyników („APM” – Alternative Performance Measures) wskaźnik EBITDA stanowi Alternatywny Pomiar Wyniku. Wskaźnik EBITDA jako miernik niezdefiniowany przez MSSF, nie stanowi miernika zestandaryzowanego i sposób jego wyliczenia może różnić się pomiędzy podmiotami. Wskaźnik EBITDA stosowany przez Grupę może nie być porównywalny z podobnymi wskaźnikami prezentowanymi przez inne spółki. Wskaźnik ten należy traktować jako informację uzupełniającą, poszerzającą prezentację wyników i innych danych Grupy.

7.3. CZYNNIKI I NIETYPOWE ZDARZENIA

Na wyniki Grupy znaczący wpływ miała sytuacja na powiązanych, międzynarodowych rynkach stali, koksu i węgla. Szczegółowe informacje dotyczące czynników wpływających na kształtowanie się cen podstawowych produktów Grupy przedstawione zostały w Punkcie 6.2. i 6.3. niniejszego sprawozdania.

W zestawieniu poniżej dokonano wyłączenia kwot z tytułu zdarzeń jednorazowych mających wpływ na uzyskane wyniki Grupy.

WYSZCZEGÓLNIENIE	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca	
	2023	2022 (dane przekształcone)*
EBITDA	3 325,3	5 973,4
Wpływ zdarzeń jednorazowych, w tym:	286,2	659,4
▪ szacowany koszt nagrody jednorazowej w JSW	260,7	478,9
▪ nagroda jednorazowa w spółkach Grupy	14,3	-
▪ otrzymane wsparcie finansowe z rządowego programu pomocy dla sektorów energochłonnych	(16,8)	-
▪ koszty dotyczące zdarzeń w kopalniach JSW	19,8	30,2
▪ koszty dotyczące zdarzenia w Koksowni Przyjaźń	8,2	-
▪ odpis aktualizujący wartość niefinansowych aktywów trwałych JSW i JSW Koks	-	269,8
▪ przekazanie OG „Jastrzębie III” do SRK:		
– rozwiązanie rezerwy na szkody górnicze	-	(10,7)
– rozwiązanie rezerwy na likwidację zakładu górniczego	-	(29,8)
– rozwiązanie rezerwy na nagrody jubileuszowe, odprawy emerytalno-rentowe	-	(25,3)
– wartość netto majątku przekazanego do SRK i rozchód materiałów	-	3,0
▪ otrzymane odszkodowania w związku z pożarami w Ruchu Zofiówka i KWK Budryk w 2020 roku	-	(66,1)
▪ koszty poniesione w związku z pandemią SARS-CoV-2	-	8,8
▪ darowizny przekazane na pomoc dla Ukrainy	-	0,6
EBITDA (bez zdarzeń jednorazowych)	3 611,5	6 632,8

* Dane przekształcone w związku z zastosowaną od 1 stycznia 2023 roku zmianą zasad (polityki) rachunkowości w zakresie ujęcia nakładów na zbrojenie ścian.

WYJAŚNIENIE NAJISTOTNIEJSZYCH ZDARZEŃ JEDNORAZOWYCH

Szacowany koszt nagrody jednorazowej w JSW

W dniu 11 lipca 2023 roku, realizując zapisy pkt 1 i 5 Porozumienia z dnia 8 lutego 2023 roku, zawarte zostało pomiędzy Zarządem JSW a Reprezentatywnymi Organizacjami Związkowymi działającymi w JSW Porozumienie w sprawie wypłaty motywacyjnej nagrody jednorazowej pracownikom JSW będącym w stanie zatrudnienia na dzień 30 czerwca 2023 roku. W wyniku finansowym za okres 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku został ujęty szacowany koszt nagrody jednorazowej łącznie z kosztami pracodawcy, w wysokości 260,7 mln PLN.

Nagroda jednorazowa w spółkach Grupy

W I półroczu 2023 roku w niektórych spółkach należących do Grupy zostały wypłacone nagrody jednorazowe dla pracowników zgodnie z zawartymi Porozumieniami ze Stroną Społeczną lub też na podstawie decyzji podjętych przez Zarząd danej spółki. Łączny wpływ nagród na wynik finansowy Grupy w I półroczu 2023 roku to 14,3 mln PLN.

Otrzymane wsparcie finansowe z rządowego programu pomocy dla sektorów energochłonnych

W marcu 2023 roku Jednostka dominująca otrzymała wsparcie finansowe w wysokości 16,8 mln PLN w ramach programu rządowego: *Pomoc dla sektorów energochłonnych związana z nagłymi wzrostami cen gazu ziemnego i energii elektrycznej w 2022 roku*.

Koszty dotyczące zdarzeń w kopalniach JSW

W związku ze zdarzeniami, które miały miejsce w zakładach JSW (szerzej opisane w Punkcie 1.3. niniejszego sprawozdania), Grupa w I półroczu 2023 roku poniosła koszty związane między innymi z prowadzeniem akcji ratowniczych, a także usuwaniem skutków zdarzeń w łącznej wysokości 19,8 mln PLN (z tego kwota 8,5 mln PLN dotyczy KWK Knurów-Szczygłowice Ruch Knurów, a kwota 11,3 mln PLN dotyczy KWK Pniówek).

Koszty dotyczące zdarzenia w Koksowni Przyjaźń

W I półroczu 2023 roku JSW KOKS poniosła koszty w wysokości 8,2 mln PLN, związane z usuwaniem skutków wybuchu w budynku technologicznym na terenie Koksowni Przyjaźń.

Informacje na temat zdarzeń jednorazowych za I półrocze 2022 rok zostały zamieszczone w Punkcie 7.3. *Sprawozdania Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2022 roku*.

7.4. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ GRUPY

SYTUACJA MAJĄTKOWA

WYSZCZEGÓLNIENIE	30.06.2023	31.12.2022 (dane przekształcone)*	DYNAMIKA 2022=100
AKTYWA			
AKTYWA TRWAŁE			
Rzeczowe aktywa trwałe	11 675,0	10 507,4	111,1
Wartości niematerialne	162,0	116,0	139,7
Nieruchomości inwestycyjne	21,9	22,3	98,2
Prawo do użytkowania składnika aktywów	544,1	533,8	101,9
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	1,2	1,2	100,0
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	233,2	470,3	49,6
Inwestycje w portfel aktywów FIZ	8 088,3	7 131,2	113,4
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	450,4	436,3	103,2
RAZEM AKTYWA TRWAŁE	21 176,1	19 218,5	110,2
AKTYWA OBROTOWE			
Zapasy	920,7	990,1	93,0
Należności handlowe oraz pozostałe należności	2 059,0	1 947,5	105,7
Nadpłacony podatek dochodowy	29,1	29,9	97,3
Pochodne instrumenty finansowe	25,0	43,8	57,1
Inne krótkoterminowe aktywa finansowe	-	3,1	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 744,4	4 837,9	98,1
RAZEM AKTYWA OBROTOWE	7 778,2	7 852,3	99,1

WYSZCZEGÓLNIENIE	30.06.2023	31.12.2022 (dane przekształcone)*	DYNAMIKA 2022=100
RAZEM AKTYWA	28 954,3	27 070,8	107,0

* Dane przekształcone w związku z zastosowaną od 1 stycznia 2023 roku zmianą zasad (polityki) rachunkowości w zakresie ujęcia nakładów na zbrojenie ścian - szczegółowe dane w Nocie 2.4. Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. z a okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku.

Największą pozycję aktywów według stanu na 30 czerwca 2023 roku stanowią aktywa trwałe (73,1%). Ich wartość w I półroczu 2023 roku wzrosła o 1 957,6 mln PLN tj. o 10,2%, na zmianę wpływ miały przede wszystkim następujące czynniki:

POZYCJA AKTYWÓW TRWAŁYCH zmiana (w mln PLN)	WYJAŚNIENIE
RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE ➔ (+) 1 167,6	W I półroczu 2023 roku Grupa poniosła nakłady na rzeczowe aktywa trwałe (bez korekt konsolidacyjnych) w wysokości 1 818,4 mln PLN, przy amortyzacji 691,2 mln PLN (w I półroczu 2022 roku nakłady na rzeczowe aktywa trwałe wynosiły 1 096,8 mln PLN, przy amortyzacji 674,8 mln PLN).
INWESTYCJE W PORTFEL AKTYWÓW FIZ ➔ (+) 957,1	Wzrost o 13,4% wynika ze wzrostu wartości aktywów finansowych Funduszu (głównie dłużnych papierów wartościowych) w związku z korzystną sytuacją na rynku dłużnych papierów wartościowych (wzrost stóp procentowych, dywersyfikacja lokat). Wartość aktywów netto Funduszu na dzień 30 czerwca 2023 roku wynosi 5 284,7 mln PLN, co oznacza wzrost o 391,1 mln PLN w porównaniu do stanu na dzień 31 grudnia 2022 roku, w związku z wyceną do wartości godziwej portfela aktywów FIZ.
AKTYWA Z TYTUŁU ODROZCZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO ➔ (-) 237,1	Spadek o 50,4%, w tym w Jednostce dominującej o 261,2 mln PLN, tj. o 93,1%, przede wszystkim w wyniku zmniejszenia o 183,3 mln PLN aktywa z tytułu rozliczenia straty podatkowej.

Aktywa obrotowe spadły o 74,1 mln PLN, tj. o 0,9%. Na zmianę tej grupy aktywów wpływ miały:

POZYCJA AKTYWÓW OBROTOWYCH zmiana (w mln PLN)	WYJAŚNIENIE
ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY ➔ (-) 93,5	Spadek o 1,9%, spowodowany przede wszystkim niższym o 229,2 mln PLN stanem lokat bankowych, pomimo wyższego o 136,7 mln PLN stanu środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie. Uzyskane w I półroczu 2023 roku przychody ze sprzedaży będące głównie efektem uzyskanych cen i wolumenów sprzedaży węgla i koksu, przyczyniły się do wygenerowania niższych przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, co wpłynęło na zmniejszenie salda dostępnych środków pieniężnych w okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku.
ZAPASY ➔ (-) 69,4	Spadek o 7,0% wynika głównie z niższego o 53,4 mln PLN zapasu koksu wyprodukowanego w Grupie w porównaniu do stanu na 31 grudnia 2022 roku.
POCHODNE INSTRUMENTY FINANSOWE ➔ (-) 18,8	Spadek o 42,9% wynika przede wszystkim z mniejszego nominalu otwartych instrumentów finansowych podlegających wycenie na dzień 30 czerwca 2023 roku (głównie instrumentów zabezpieczających ryzyko walutowe w USD).
NALEŻNOŚCI HANDLOWE ORAZ POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI ➔ (+) 111,5	Wzrost o 5,7%, co wynika z wyższego poziomu czynnych rozliczeń międzyokresowych o 219,7 mln PLN, tj. o 690,9% (głównie ujęcie w Jednostce dominującej deputatu węglowego (z ZUS i PPE) w wysokości 206,7 mln PLN) oraz pozostałych należności o 34,4 mln PLN, tj. o 142,7% przy jednoczesnym spadku należności handlowych o 128,7 mln PLN, tj. o 7,5%.

ŹRÓDŁA POKRYCIA MAJĄTKU

WYSZCZEGÓLNIENIE	30.06.2023	31.12.2022 (dane przekształcone)*	DYNAMIKA 2022=100
KAPITAŁ WŁASNY			
KAPITAŁ WŁASNY PRZYPADAJĄCY NA AKCJONARIUSZY JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ			
Kapitał podstawowy	1 251,9	1 251,9	100,0
Nadwyżka wartości emisyjnej akcji nad ich wartością nominalną	905,0	905,0	100,0
Kapitał z tytułu wyceny instrumentów finansowych	15,6	(2,3)	-
Zyski zatrzymane	15 385,9	13 389,6	114,9
	17 558,4	15 544,2	113,0

WYSZCZEGÓLNIENIE	30.06.2023	31.12.2022 (dane przekształcone)*	DYNAMIKA 2022=100
UDZIAŁY NIEKONTROLUJĄCE	505,4	501,0	100,9
RAZEM KAPITAŁ WŁASNY	18 063,8	16 045,2	112,6
ZOBOWIĄZANIA			
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE			
Kredyty i pożyczki	587,7	755,2	77,8
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31,0	15,9	195,0
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	901,8	771,1	116,9
Rezerwy	1 418,6	1 282,3	110,6
Zobowiązania z tytułu leasingu	340,5	341,2	99,8
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	146,3	126,2	115,9
RAZEM ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	3 425,9	3 291,9	104,1
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE			
Kredyty i pożyczki	412,4	538,8	76,5
Pochodne instrumenty finansowe	0,4	0,6	66,7
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	237,3	1 342,6	17,7
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	317,6	220,7	143,9
Rezerwy	220,6	226,8	97,3
Zobowiązania z tytułu leasingu	236,8	240,6	98,4
Zobowiązania FIZ	2 803,6	2 237,6	125,3
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	3 235,9	2 926,0	110,6
RAZEM ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	7 464,6	7 733,7	96,5
RAZEM ZOBOWIĄZANIA	10 890,5	11 025,6	98,8
RAZEM KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA	28 954,3	27 070,8	107,0

* Dane przekształcone w związku z zastosowaną od 1 stycznia 2023 roku zmianą zasad (polityki) rachunkowości w zakresie ujęcia nakładów na zbrojenie ścian - szczegółowe dane w Nocie 2.4. Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku.

Wzrost kapitału własnego o 12,6% na dzień 30 czerwca 2023 roku wynika ze wzrostu zysków zatrzymanych o 1 996,3 mln PLN, tj. o 14,9% w stosunku do stanu na dzień 31 grudnia 2022 roku, w efekcie osiągniętego zysku netto przypadającego na akcjonariuszy Jednostki dominującej w wysokości 2 048,9 mln PLN.

Na dzień 30 czerwca 2023 roku odnotowano spadek zobowiązań ogółem o 135,1 mln PLN, tj. o 1,2% w stosunku do stanu na 31 grudnia 2022 roku, zmiana wynika głównie z:

POZYCJA ZOBOWIĄZAŃ zmiana (w mln PLN)	WYJAŚNIENIE
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE ↗ (+) 134,0	<p>Wzrost stanu rezerw o 136,3 mln PLN, tj. o 10,6%, w wyniku aktualizacji rezerwy na likwidację zakładu górniczego (wzrost o 108,5 mln PLN), rezerwy na szkody górnicze (wzrost o 17,1 mln PLN) oraz rezerwy na ochronę środowiska (wzrost o 9,6 mln PLN).</p> <p>Wzrost zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych o 130,7 mln PLN, tj. o 16,9%, w tym w Jednostce dominującej o 119,5 mln PLN, tj. o 20,3%, w wyniku aktualizacji zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych dokonanej na podstawie wyceny aktuarialnej na 30 czerwca 2023 roku.</p> <p>Wzrost zobowiązań handlowych oraz pozostałych zobowiązań o 20,1 mln PLN, tj. o 15,9%.</p> <p>Niższy poziom stanu kredytów i pożyczek o 167,5 mln PLN, tj. o 22,2%, spowodowany przede wszystkim spłatą przez Jednostkę dominującą (w części długoterminowej) pożyczek z PFR w wysokości 177,1 mln PLN oraz kredytów i pożyczki otrzymanych w ramach umowy finansowania z Konsorcjum z 2019 roku w wysokości 194,5 mln PLN, pomimo otrzymanego finansowania w ramach umowy finansowania z Konsorcjum z 2023 roku (w części długoterminowej) w wysokości 213,6 mln PLN.</p>
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE ↘ (-) 269,1	<p>Niższy stan zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego o 1 105,3 mln PLN, tj. o 82,3%, w tym w Jednostce dominującej o 1 104,4 mln PLN, przede wszystkim w związku z zapłatą podatku za 2022 rok oraz zaliczek uproszczonych w 2023 roku w wysokości 1 338,8 mln PLN.</p>

Niższy poziom stanu kredytów i pożyczek o 126,4 mln PLN, tj. o 23,5% spowodowany głównie spłatą przez JSW (w części krótkoterminowej) pożyczek otrzymanych z PFR w wysokości 88,5 mln PLN oraz pożyczki i kredytów otrzymanych w ramach umowy finansowania z Konsorcjum z 2019 roku w wysokości 78,6 mln PLN, pomimo otrzymanego kredytu terminowego i pożyczki terminowej w ramach umowy finansowania z Konsorcjum z 2023 roku (w części krótkoterminowej) w wysokości 31,6 mln PLN.

Wyższy stan zobowiązań FIZ o 566,0 mln PLN, tj. o 25,3%, w tym głównie zobowiązań z tytułu transakcji przy zobowiązaniu się Funduszu do odkupu (transakcje Sell Buy Back) – wzrost o 564,7 mln PLN.

Wzrost zobowiązań handlowych oraz pozostałych zobowiązań o 309,9 mln PLN, tj. o 10,6%, przede wszystkim w wyniku wzrostu zobowiązań z tytułu wynagrodzeń o 235,8 mln PLN oraz zobowiązań z tytułu ubezpieczeń społecznych i innych podatków o 79,5 mln PLN pomimo spadku zobowiązań inwestycyjnych o 81,9 mln PLN.

Wzrost zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych o 96,9 mln PLN, tj. o 43,9%, w tym w Jednostce dominującej o 72,7 mln PLN, tj. o 40,8%, w wyniku aktualizacji zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych na podstawie wyceny aktuarialnej na dzień 30 czerwca 2023 roku.

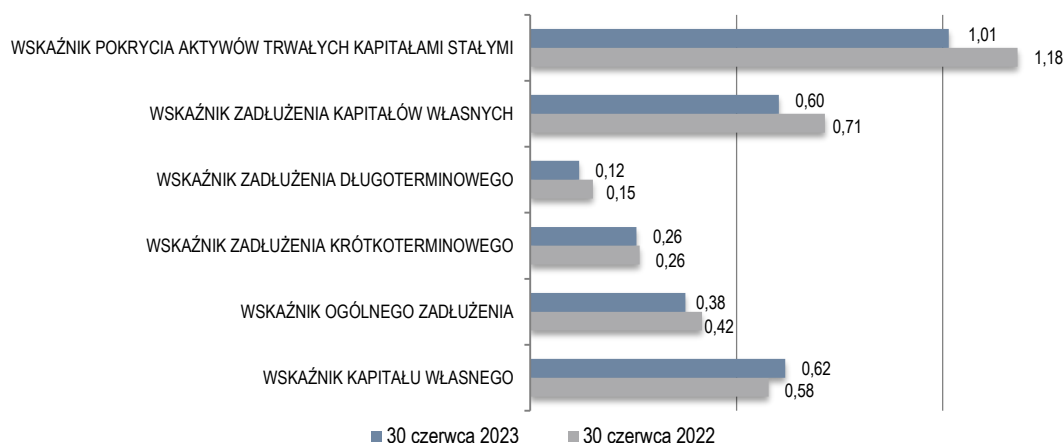
7.5. WYBRANE MIERNIKI FINANSOWE ORAZ ALTERNATYWNE POMIARY WYNIKÓW

Przedstawione w niniejszym Punkcie wskaźniki stanowią Alternatywne Pomiary Wyników („APM” – Alternative Performance Measures) w rozumieniu Wytycznych ESMA dotyczących Alternatywnych Pomiarów Wyników. Wskaźniki te nie są miernikami wyników finansowych zdefiniowanymi przez MSSF i nie powinny być traktowane jako alternatywy dla mierników definiowanych w MSSF. Grupa prezentuje wybrane wskaźniki APM, ponieważ są one źródłem dodatkowych (oprócz danych prezentowanych w sprawozdaniach finansowych) wartościowych informacji o sytuacji finansowej i operacyjnej Grupy, jak również ułatwiają analizę i ocenę osiągniętych przez Grupę wyników finansowych na przestrzeni poszczególnych okresów sprawozdawczych. Stanowią one standardowe miary i wskaźniki powszechnie stosowane w analizie finansowej, których przydatność przeanalizowano pod kątem dostarczanej inwestorom informacji na temat efektywności finansowej, przepływów pieniężnych oraz zadłużenia Grupy Kapitałowej.

Metodologia obliczeń wskaźników została przedstawiona na końcu niniejszego sprawozdania.

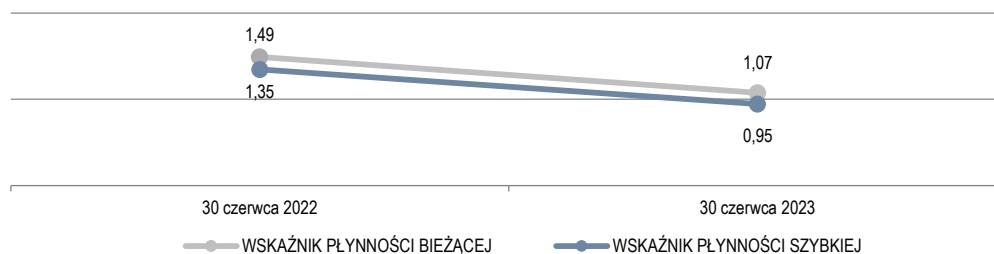
ZADŁUŻENIE ORAZ STRUKTURA FINANSOWANIA

Na dzień 30 czerwca 2023 roku udział zobowiązań w finansowaniu działalności Grupy mierzony **wskaźnikiem ogólnego zadłużenia** obniżył się i wyniósł 0,38 wobec 0,42 według stanu na dzień 30 czerwca 2022 roku, co jest efektem wzrostu udziału kapitału własnego w strukturze finansowania Grupy. **Wskaźnik zadłużenia długoterminowego** obniżył się do poziomu 0,12 wobec 0,15 według stanu na 30 czerwca 2022 roku, głównie w wyniku wzrostu kapitału własnego i zobowiązań ogółem o 7 349,2 mln PLN, tj. o 34,0% przy wzroście zobowiązań długoterminowych o 149,4 mln PLN, tj. o 4,6%, w tym głównie zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych o 235,7 mln PLN oraz rezerw o 48,8 mln PLN przy spadku kredytów i pożyczek o 211,3 mln PLN. **Wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego** wyniósł 0,26 i utrzymał się na takim poziomie, jak na 30 czerwca 2022 roku. **Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych** obniżył się do poziomu 0,60 wobec 0,71 według stanu na 30 czerwca 2022 roku w wyniku wzrostu kapitału własnego o 5 459,6 mln PLN, tj. o 43,3%, przy jednoczesnym wzroście zobowiązań o 1 889,6 mln PLN. **Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałami stałymi** obniżył się do poziomu 1,01 wobec 1,18 według stanu na 30 czerwca 2022 roku, głównie w wyniku wzrostu aktywów trwałych o 7 734,3 mln PLN, tj. o 57,5%. Jednocześnie na dzień 30 czerwca 2023 roku nastąpił wzrost **wskaźnika kapitału własnego** do poziomu 0,62 wobec 0,58, co jest efektem wzrostu zysków zatrzymanych o 5 379,2 mln PLN.



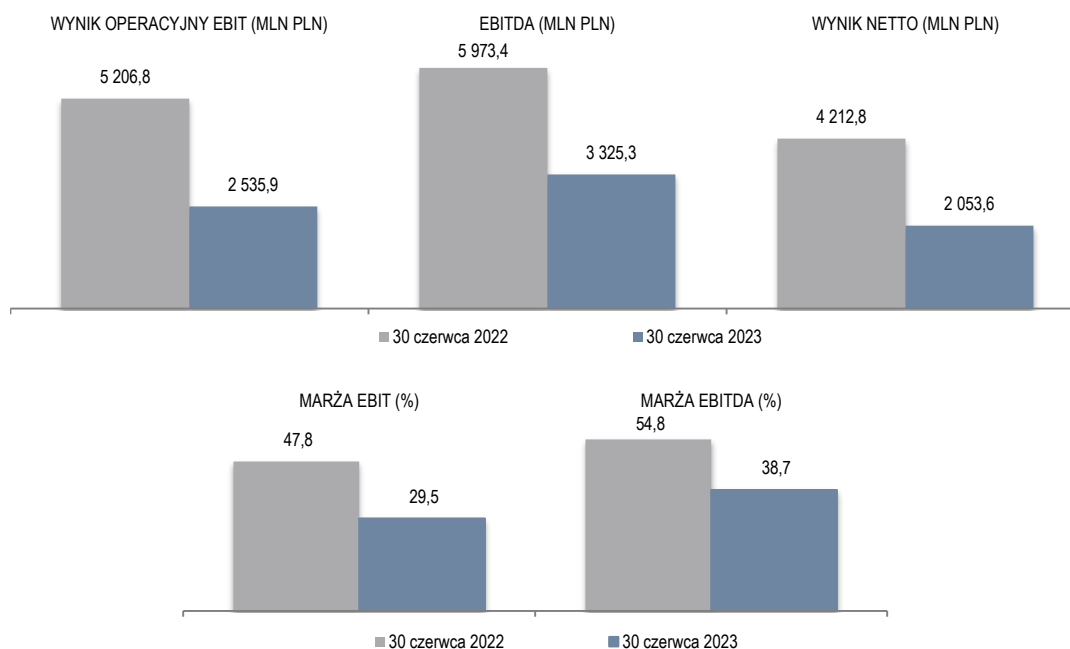
PLYNNOŚĆ

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku wskaźniki płynności bieżącej oraz szybkiej spadły w stosunku do analogicznego okresu 2022 roku osiągając poziomy odpowiednio 1,07 i 0,95. Niższe poziomy wskaźników są efektem wyższego o 1 760,4 mln PLN, tj. o 32,1% stanu zobowiązań krótkoterminowych (z wyłączeniem rezerw krótkoterminowych) w tym głównie zobowiązań FIZ o 2 198,4 mln PLN, przy jednoczesnym spadku aktywów obrotowych o 385,1 mln PLN, tj. o 4,7%.

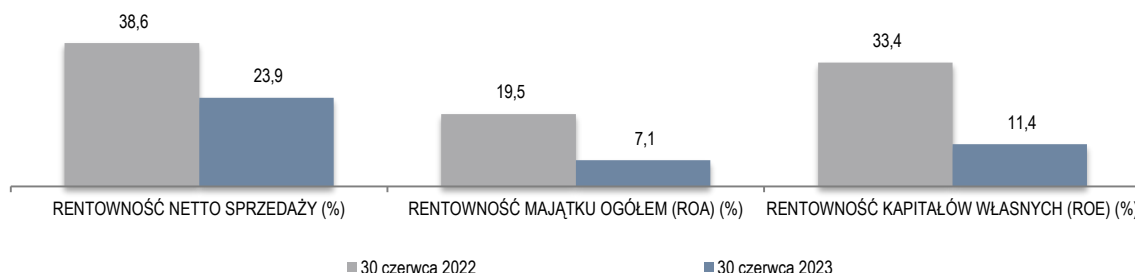


RENTOWNOŚĆ

Analiza grupy wskaźników z zakresu rentowności wskazuje na dobrą efektywność działalności Grupy w okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku, pomimo spadku wskaźników w stosunku do analogicznego okresu 2022 roku. Niższe wartości wskaźników są przede wszystkim efektem uzyskanych niższych przychodów ze sprzedaży o 2 305,4 mln PLN, tj. o 21,1%, co wynika głównie z osiągniętej niższej średniej ceny sprzedaży koksu o 655,10 PLN/t oraz niższego wolumenu sprzedaży koksu, jak również niższej średniej ceny sprzedaży węgla koksowego wyprodukowanego w Grupie o 409,04 PLN/t.



Wskaźniki rentowności aktywów ogółem („ROA”) oraz rentowności kapitału własnego („ROE”) obniżyły się w stosunku do analogicznego okresu 2022 roku i wyniosły odpowiednio 7,1 i 11,4, co jest wynikiem osiągniętego niższego o 2 159,2 mln PLN, tj. o 51,3% zysku netto w I półroczu 2023 roku przy wzroście aktywów ogółem o 7 349,2 mln PLN oraz wzroście kapitałów własnych o 5 459,6 mln PLN.



KAPITAŁ OBROTOWY

Na dzień 30 czerwca 2023 roku w stosunku do stanu na 30 czerwca 2022 roku nastąpił spadek kapitału obrotowego z poziomu 2 438,9 mln PLN do poziomu 313,6 mln PLN, tj. o 2 125,3 mln PLN, tj. o 87,1%, przede wszystkim w wyniku wzrostu zobowiązań krótkoterminowych o 1 740,2 mln PLN, tj. o 30,4% (w tym głównie zobowiązań FIZ o 2 198,4 mln PLN, tj. o 363,3%) przy jednoczesnym spadku aktywów obrotowych o 385,1 mln PLN, tj. o 4,7% (w tym przede wszystkim należności handlowych oraz pozostałych należności o 654,5 mln PLN, tj. o 24,1%).



GOTÓWKOWY KOSZT WYDOBYCIA WĘGLA

Gotówkowy koszt wydobycia węgla („Mining cash cost”, „MCC”) jest wskaźnikiem wykorzystywanym przez Grupę w celach zarządczych. Metodologia obliczania i prezentacji gotówkowego kosztu wydobycia węgla odzwierciedla koszty z punktu widzenia ich gotówkowości, bez względu na okres ich poniesienia. Jednostką dominującą wylicza gotówkowy koszt wydobycia węgla odejmując od wszystkich kosztów poniesionych w okresie, koszty niezwiązane bezpośrednio z produkcją węgla oraz koszty niemające trwale wpływu na przepływy finansowe.

Wyszczególnienie	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika 2022=100	II kwartał		Dynamika 2022=100
	2023	2022 (dane przekształcone)*		2023	2022 (dane przekształcone)*	
Zużycie materiałów i energii	1 086,7	719,9	151,0	514,6	377,9	136,2
Usługi obce	968,4	703,5	137,7	523,0	372,4	140,4
Świadczenia na rzecz pracowników	2 459,5	2 160,6	113,8	1 373,0	1 269,3	108,2
Podatki i opłaty	79,0	74,6	105,9	40,1	37,4	107,2
Pozostałe koszty rodzajowe	40,5	22,6	179,2	22,6	11,6	194,8
Mining cash cost (mln PLN)	4 634,1	3 681,2	125,9	2 473,3	2 068,6	119,6
Wydobycie węgla (mln ton)	6,7	7,2	93,1	3,3	3,4	97,1
Mining cash cost (PLN/tonę)⁽¹⁾	691,60	513,46	134,7	745,32	607,94	122,6

* Dane przekształcone w związku z zastosowaną od 1 stycznia 2023 roku zmianą zasad (polityki) rachunkowości w zakresie ujęcia nakładów na zbrojenie ścian.

** Wartość gotówkowego kosztu wydobycia węgla na tonę, z uwagi na większą dokładność, wyliczona została w oparciu o wartości w PLN oraz tonach.

Mining cash cost za I półrocze 2023 roku ukształtował się na poziomie 4 634,1 mln PLN, tj. o 952,9 mln PLN (25,9%) wyższym niż w analogicznym okresie 2022 roku. Na wzrost wartości gotówkowego kosztu wydobycia wpłynęły głównie:

- wyższe koszty z tytułu *zużycia materiałów i energii* o 366,8 mln PLN (51,0%), z tego zużycie materiałów wzrosło o 261,7 mln PLN, a zużycie energii wzrosło o 105,1 mln PLN. Wzrost kosztów zużycia materiałów związany był głównie z wyższymi kosztami ponoszonymi w związku z procesami utrzymania i wyposażenia wyrobisk, transportem materiałów, urządzeń oraz ludzi kolejkami podwieszanymi i spagowymi, obsługą, utrzymaniem, montażem i demontażem odstawy pozaprodukcyjnej, zwalczaniem zagrożeń naturalnych oraz eksploatacją ścian z obudową zmechanizowaną, jak również kosztami przewietrzania wyrobisk oraz likwidacji ścian. Natomiast wzrost kosztów zużycia energii związany był głównie ze wzrostem ceny jednostkowej energii elektrycznej oraz taryf dostawców energii cieplnej,
- wyższe koszty *świadczeń na rzecz pracowników* o 298,9 mln PLN (13,8%), wynikające głównie z dokonanej od 1 stycznia 2023 roku podwyżki funduszu płac o 15,4% oraz podniesienia wysokości posiłku profilaktycznego z 30,00 PLN do 52,35 PLN na dniówkę. Ponadto wzrosła cena zbytu 1 tony węgla kamiennego, wykorzystywana do obliczenia przysługującego pracownikom węgla deputatowego, z kwoty 837,14 PLN/t obowiązującej w 2022 rok do 2 059,22 PLN/t w 2023 roku. Dodatkowo w kosztach świadczeń na rzecz pracowników ujęto szacowaną kwotę wypłaconej w lipcu i sierpniu 2023 roku motywacyjnej nagrody jednorazowej dla pracowników, zgodnie z zawartym w dniu 11 lipca 2023 roku Porozumieniem pomiędzy Zarządem JSW a Reprezentatywnymi Organizacjami Związkowymi,
- wyższe koszty *usług obcych* o 264,9 mln PLN (37,7%), głównie w zakresie usług wiertniczo-górnich o 92,5 mln PLN (wzrost kosztów obsługi odstawy głównej oraz przebudowy wyrobisk, większa ilość wykonanych przez firmy obce przebudów wyrobisk o 393,6 mb., wzrost kosztów usług wzmocnienia, torkretowania i kotwienia wyrobisk, robót szybowych oraz obsługi, konserwacji i naprawy kolejek spalinowych podwieszanych). Wzrosły również koszty innych usług dotyczących produkcji węgla o 61,7 mln PLN, w związku ze wzrostem kosztów robót górniczych pod ziemią i na powierzchni wykonywanych przez JSW SIG (w wyniku wzrostu średniego zatrudnienia) oraz kosztów odsalania i odprowadzania wód kopalnianych. Ponadto wzrosły koszty usług remontowych o 58,7 mln PLN (wzrost zakresu usług

dotyczących remontów i konserwacji maszyn i urządzeń górniczych, wyższe koszty materiałów zużytych do realizacji usług serwisowych maszyn i urządzeń górniczych oraz większy zakres wykonywanych remontów). Wzrosły również koszty pozostałych usług obcych o 13,8 mln PLN w wyniku wzrostu kosztów atestów, pomiarów, badań i legalizacji urządzeń, ochrony osób i mienia, usług informatycznych oraz przetwarzania danych. Wzrosły również koszty usług odmetanowania o 12,8 mln PLN i usług transportowych o 10,6 mln PLN.

W ujęciu **jednostkowym gotówkowy koszt wydobycia węgla** za I półrocze 2023 rok wyniósł 691,60 PLN/tonę i był o 178,14 PLN/tonę (34,7%) wyższy niż w I półroczu 2022 roku, na co wpłynęły wyższe o 25,9% nakłady na produkcję węgla przy niższej o 0,5 mln ton produkcji węgla netto.

GOTÓWKOWY KOSZT PRODUKCJI KOKSU

Gotówkowy koszt produkcji koksu („Cash conversion cost”, „CCC”) jest miernikiem wykorzystywanym przez koksownie Grupy, liczonym jako suma kosztów rodzajowych poniesionych przez koksownie pomniejszona o koszt wsadu węglowego (w tym również koszt transportu wsadu) i koszt zakupu energii elektrycznej przeznaczonej do odsprzedaży oraz koszty sprzedaży pomniejszone o amortyzację przypadającą na koszty sprzedaży. Jednostkowy Cash conversion cost jest wynikiem podziału tego miernika przez wolumen produkcji koksu przeznaczonego do sprzedaży.

Wyszczególnienie	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika	II kwartał	II kwartał	Dynamika
	2023	2022	2022=100	2023	2022	2022=100
Zużycie materiałów bez wsadu węglowego	61,2	45,9	133,3	29,4	23,8	123,5
Zużycie energii	45,2	30,1	150,2	22,6	14,6	154,8
Usługi obce bez kosztów transportu wsadu węglowego	141,0	104,4	135,1	76,7	53,7	142,8
Świadczenia na rzecz pracowników	151,4	136,2	111,2	80,1	75,2	106,5
Podatki i opłaty	54,6	16,5	330,9	35,0	6,8	514,7
Pozostałe koszty rodzajowe	1,3	0,8	162,5	0,6	0,4	150,0
Koszty administracyjne pomniejszone o amortyzację	50,2	43,3	115,9	28,0	23,6	118,6
Koszty sprzedaży pomniejszone o amortyzację przypadającą na koszty sprzedaży	(16,2)	(14,4)	112,5	(7,9)	(7,6)	103,9
Cash conversion cost (mln PLN)	488,7	362,8	134,7	264,5	190,5	138,8
Produkcja koksu do sprzedaży (mln ton)	1,6	1,8	88,9	0,8	0,9	88,9
Cash conversion cost (PLN/tonę)	300,53	206,12	145,8	309,96	215,17	144,1

W I półroczu 2023 roku gotówkowy koszt konwersji koksu wyniósł 488,7 mln PLN i w porównaniu do analogicznego okresu 2022 roku był wyższy o 125,9 mln PLN, tj. o 34,7%. Zmiana wynika przede wszystkim:

- ze wzrostu *kosztów podatków i opłat* o 38,1 mln PLN, tj. o 230,9%, w związku z ujęciem szacunkowego kosztu przewidzianych do umorzenia uprawnień do emisji CO₂ w wysokości 35,1 mln PLN,
- ze wzrostu kosztów *usług obcych bez kosztów transportu wsadu węglowego* o 36,6 mln PLN, tj. o 35,1%, na co wpłynął głównie wzrost kosztów usług remontowych o 25,1 mln PLN, usług transportowych o 4,8 mln PLN (wyższe koszty składowania i rozładunku koksu, obsługi bocznic, usług ciężkiego sprzętu budowlanego) oraz pozostałych usług o 6,8 mln PLN,
- ze wzrostu kosztów *zużycia materiałów bez wsadu węglowego* o 15,3 mln PLN tj. o 33,3%, co wynika głównie ze wzrostu zużycia ługu sodowego o 4,9 mln PLN i oleju płuczkowego o 2,0 mln PLN oraz materiałów do remontów o 4,8 mln PLN,
- ze wzrostu *świadczeń na rzecz pracowników* o 15,2 mln PLN, tj. o 11,2%, przede wszystkim w związku z aktualizacją zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych w wyniku wyceny aktuarialnej na 30 czerwca 2023 roku,
- ze wzrostu kosztów *zużycia energii* o 15,1 mln PLN, tj. o 50,2%, co wynika przede wszystkim z wyższych kosztów zużycia pary wodnej o 12,2 mln PLN oraz energii elektrycznej o 2,5 mln PLN (między innymi wyższy wolumen zakupu o 1 062 MWh),
- ze wzrostu *kosztów administracyjnych pomniejszonych o amortyzację* o 6,9 mln PLN, tj. o 15,9%, głównie ze względu na wyższe koszty dotyczące świadczeń na rzecz pracowników (aktualizacja zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych w wyniku wyceny aktuarialnej o 3,1 mln PLN) oraz wyższe o 1,5 mln PLN koszty dotyczące takich usług jak: informatyczne, administrowania obiektów, prawne czy ekspertyzy.

W wyniku przedstawionych zdarzeń w ujęciu **jednostkowym Cash conversion cost** za I półrocze 2023 roku osiągnął poziom 300,53 PLN/t i był wyższy o 94,41 PLN/t, tj. o 45,8% w stosunku do analogicznego okresu 2022 roku.

7.6. ZARZĄDZANIE ZASOBAMI FINANSOWYMI GRUPY

Grupa zarządza zasobami finansowymi zarówno na poziomie poszczególnych spółek, jak i na poziomie skonsolidowanym. Proces zarządzania systematyzuje *Polityka zarządzania płynnością Grupy Kapitałowej JSW wraz z procedurą*, której podstawowym zadaniem jest efektywne monitorowanie i raportowanie pozycji płynnościowej umożliwiającej podejmowanie działań w sytuacji zagrożenia utraty płynności.

Spółki z Grupy regularnie prognozują i monitorują płynność na podstawie przewidywanych przepływów pieniężnych. Głównymi narzędziami zarządzania posiadanymi zasobami finansowymi są: funkcjonująca w Grupie usługa Cash Poolingu Rzeczywistego („CPR”) oraz utrzymanie Funduszu Stabilizacyjnego przez Jednostkę dominującą.

CHARAKTERYSTYKA STRUKTURY AKTYWÓW I PASYWÓW Z PUNKTU WIDZENIA PŁYNNOŚCI

Głównym czynnikiem kształtującym sytuację finansową Grupy jest podaż i popyt oraz uzyskana średnia cena sprzedaży głównych produktów, tj. węgla i koksu, co ma bezpośrednie przełożenie na generowane przychody i przepływy finansowe.

Wyszczególnienie	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika 2022=100
	2023	2022 (dane przekształcone)*	
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	2 124,9	5 827,0	36,5
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(1 761,8)	(1 871,1)	94,2
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(455,1)	(710,7)	64,0
ZMIANA NETTO STANU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH I ICH EKWIWALENTÓW	(92,0)	3 245,2	-

* Dane przekształcone w związku z zastosowaną od 1 stycznia 2023 roku zmianą zasad (polityki) rachunkowości w zakresie ujęcia nakładów na zbrojenie ścian.

Środki pieniężne z działalności operacyjnej

Wygenerowane w I półroczu 2023 roku dodatnie przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej w wysokości 2 124,9 mln PLN, uzyskane zostały dzięki wygenerowanym dodatnim wpływom pieniężnym z działalności operacyjnej w wysokości 3 484,6 mln PLN (na co wpływ miał przede wszystkim osiągnięty zysk przed opodatkowaniem w wysokości 2 568,0 mln PLN oraz zapłacony podatek dochodowy w wysokości (1 358,7) mln PLN). Pozostałe czynniki wpływające na wysokość wpływów pieniężnych z działalności operacyjnej przedstawione zostały w Nocie 8.1. Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku.

Środki pieniężne z działalności inwestycyjnej

Wartość środków pieniężnych wykorzystanych w działalności inwestycyjnej w I półroczu 2023 roku wyniosła 1 761,8 mln PLN i w porównaniu do analogicznego okresu 2022 roku była niższa o 109,3 mln PLN. Główną pozycję wydatków inwestycyjnych stanowi nabycie rzeczowych aktywów trwałych w wysokości 1 880,0 mln PLN.

Środki pieniężne z działalności finansowej

Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej w I półroczu 2023 roku wyniosły (455,1) mln PLN wobec (710,7) mln PLN w I półroczu 2022 roku. Ich poziom w analizowanym okresie 2023 roku uwzględnia między innymi spłatę kredytów i pożyczek w kwocie 549,8 mln PLN (głównie spłatę przez JSW pożyczek otrzymanych z PFR w wysokości 265,6 mln PLN oraz pożyczki i kredytów otrzymanych w ramach umowy finansowania z Konsorcjum z 2019 roku w wysokości 273,1 mln PLN), płatności związane z leasingiem w wysokości 110,9 mln PLN oraz odsetki zapłacone z działalności finansowej w wysokości 56,2 mln PLN. Jednocześnie Grupa odnotowała wpływ z tytułu otrzymanych kredytów i pożyczek w wysokości 259,6 mln PLN (głównie z tytułu zawartej w 2023 roku Umowy Finansowania z Konsorcjum w kwocie 245,2 mln PLN) oraz otrzymanych dotacji w wysokości 2,4 mln PLN.

Wartość środków pieniężnych i ich ekwiwalentów w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych za I półrocze 2023 rok wyniosła 4 744,4 mln PLN. Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wyniosła (92,0) mln PLN.

KLUCZOWE UMOWY KREDYTOWANIA

Wysokość zobowiązań z tytułu zawartych przez Grupę umów kredytów i pożyczek na dzień 30 czerwca 2023 roku wynosi 1 000,1 mln PLN, co oznacza spadek w stosunku do stanu na 31 grudnia 2022 roku o 293,9 mln PLN.

W dniu 12 kwietnia 2023 roku została zawarta Umowa Finansowania dotycząca finansowania w formule Sustainability-linked loan pomiędzy JSW a instytucjami finansowymi wchodzącymi w skład Konsorcjum, tj.: Agencją Rozwoju Przemysłu S.A., Alior Bankiem S.A., Bankiem Gospodarstwa Krajowego, Bankiem Polska Kasa Opieki S.A., Powszechną Kasą Oszczędności Bank Polski S.A., Powszechnym Zakładem Ubezpieczeń S.A., Powszechnym Zakładem Ubezpieczeń na Życie S.A. oraz Towarzystwem Finansowym „Silesia” Sp. z o.o. na łączną kwotę 1 650,0 mln PLN.

W czerwcu 2023 roku zostały uruchomione dwie transze finansowania: pożyczka terminowa A w kwocie 61,9 mln PLN oraz kredyt terminowy A w kwocie 44,3 mln USD, które zostały wykorzystane na refinansowanie pożyczki terminowej oraz kredytów terminowych A i C wynikających z Umowy Finansowania z Konsorcjum z 2019 roku, tym samym w dniu 15 czerwca 2023 roku doszło do całkowitej spłaty finansowania wynikającego z tej umowy.

Po dniu kończącym okres sprawozdawczy, tj. w lipcu 2023 roku została uruchomiona druga pożyczka terminowa B w kwocie 150,0 mln PLN.

Szczegółowe informacje dotyczące zawartych przez Grupę umów finansowania przedstawione zostały w Nocie 6.1. Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku.

INWESTYCJE W PORTFEL AKTYWÓW FIZ

Grupa inwestuje w portfel aktywów finansowych poprzez Fundusz Inwestycyjny Zamknięty („FIZ”), w którym Jednostka dominująca posiada 100% wyemitowanych certyfikatów inwestycyjnych. Fundusz stosuje konserwatywną politykę inwestycyjną. W okresach koniunktury na rynkach węgla, Jednostka dominująca zamierza przekazywać część generowanych nadwyżek pieniężnych i lokować w FIZ. Środki zgromadzone w FIZ będą mogły być wykorzystane w okresie załamania koniunktury i/lub w okresie kiedy Grupa będzie generowała ujemne przepływy pieniężne.

Wartość netto aktywów Funduszu na dzień 30 czerwca 2023 roku wynosi 5 284,7 mln PLN (na dzień 31 grudnia 2022 roku: 4 893,6 mln PLN).

Szczegółowe informacje dotyczące inwestycji w portfel aktywów FIZ przedstawione zostały w Nocie 7.5. *Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku.*

7.7. UDZIELONE PORĘCZENIA, POŻYCZKI I GWARANCJE

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku wygasło poręczenie spółki PBSz za zobowiązania PPG ROW-JAS Sp. z o.o. wobec Generali Towarzystwo Ubezpieczeń S.A., którego wartość wynosiła 4,9 mln PLN.

W dniu 12 kwietnia 2023 roku spółki JSW KOKS oraz JZR udzieliły poręczenia za zobowiązania Jednostki dominującej wynikające z zawartej umowy finansowania pomiędzy JSW a instytucjami finansowymi wchodzącymi w skład Konsorcjum. Każda ze spółek udzieliła poręczenia na rzecz Konsorcjum do maksymalnej kwoty 1 404,0 mln PLN, do kwoty 53,1 mln USD oraz do kwoty 74,3 mln EUR. Poręczenia obowiązują do daty ostatecznej spłaty finansowania. W związku z całkowitą spłatą przez Jednostkę dominującą w dniu 15 czerwca 2023 roku, pożyczki terminowej oraz kredytów terminowych A i C wynikających z Umowy Finansowania zawartej z Konsorcjum w 2019 roku, w dniu 20 czerwca 2023 roku Konsorcjum przekazało JSW oświadczenie o pełnej spłacie i wygaśnięciu zabezpieczeń. Oznacza to wygaśnięcie, zwolnienie oraz zrzeknięcie się wszelkich zabezpieczeń ustanowionych na podstawie Umowy Finansowania z Konsorcjum zawartej w 2019 roku. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania trwa proces zwalniania zabezpieczeń.

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku spółki Grupy nie udzielały innych poręczeń oraz gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, o istotnej łącznej wartości.

Po dniu kończącym okres sprawozdawczy tj. w dniu 7 sierpnia 2023 roku pomiędzy spółką PGWiR i JSW ZiR podpisano porozumienie na mocy którego rozwiązano umowę pożyczki zawartą w dniu 12 sierpnia 2019 roku. W tym samym dniu spółka JSW ZiR dokonała spłaty pożyczki w wysokości 2,7 mln PLN.

Po dniu kończącym okres sprawozdawczy tj. w dniu 8 sierpnia 2023 roku spółka PGWiR zawarła umowę pożyczki ze spółką JSW ZIR, na mocy której PGWiR udzielił JSW ZIR pożyczki w maksymalnej kwocie 3,0 mln PLN. W tym samym dniu wypłacono transzę pożyczki w wysokości 2,5 mln PLN.

7.8. PROGNOZY WYNIKÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ JSW

Spółka ani Grupa nie publikują prognoz wyników finansowych z uwagi na dużą zmienność rynku oraz znaczną ilość zmiennych wpływających na jego przewidywalność.

7.9. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku, wszystkie transakcje Grupy z podmiotami powiązаныmi dokonywane były na warunkach rynkowych oraz miały charakter typowy i zawierane były w normalnym trybie działalności. W I półroczu 2023 roku nie zidentyfikowano indywidualnych transakcji przeprowadzonych między spółkami Grupy i jednostkami powiązаныmi ze Skarbem Państwa, które byłyby znaczące ze względu na nietypowy zakres i/lub kwotę.

Szczegółowe informacje na temat transakcji z podmiotami powiązаныmi zostały przedstawione w Nocie 10.3. *Skonsolidowanego śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku.*

7.10. ISTOTNE POZYCJE POZABILANSOWE

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku nie wystąpiły inne niż wymienione poniżej, istotne zmiany w pozycjach warunkowych ujawnionych w *Skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2022 roku* w Nocie 10.1.

W dniu 10 lutego 2023 roku, JSW otrzymała odpisy prawomocnych wyroków, które dotyczą podatku od nieruchomości Gminy Suszec za lata 2015, 2016 i 2017. Jednostka dominująca z uwagi na otrzymaną w dniu 28 lutego 2023 roku ostateczną decyzję dotyczącą podatku od nieruchomości Miasta Knurów za 2017 rok została zobligowana do uregulowania zobowiązania wynikającego z otrzymanej decyzji będącej przedmiotem zaskarżenia przez JSW w postępowaniu sądowym. W dniu 19 kwietnia 2023 roku Prezydent Miasta Knurów dokonał zwrotu należności głównej wraz z odsetkami z tytułu spornego podatku od nieruchomości za 2017 rok. Wysokość zapłaconych, a możliwych potencjalnie do odzyskania kwot spornego podatku od nieruchomości po uwzględnieniu powyższych wyroków i decyzji wynosi 10,2 mln PLN.

8. POZOSTAŁE INFORMACJE

8.1. ZATRUDNIENIE W GRUPIE

Stan zatrudnienia oraz przeciętne zatrudnienie w Grupie:

Wyszczególnienie	Stan zatrudnienia na dzień 30 czerwca		Dynamika	Przeciętne zatrudnienie za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca		Dynamika
	2023	2022	2022=100	2023	2022	2022=100
Pracownicy na stanowiskach robotniczych	23 833	22 872	104,2	23 510	22 651	103,8
Pracownicy na stanowiskach nierobotniczych	7 403	7 160	103,4	7 318	7 085	103,3
Razem	31 236	30 032	104,0	30 828	29 736	103,7

Według stanu na dzień 30 czerwca 2023 roku w Grupie zatrudnionych było 31 236 pracowników. Największe zatrudnienie występuje w Jednostce dominującej, które na dzień 30 czerwca 2023 roku wyniosło 21 353 osoby i było wyższe w stosunku do stanu na dzień 30 czerwca 2022 roku o 241 osób, zaś w stosunku do końca 2022 roku wzrosło o 114 osób.

Przeciętne zatrudnienie w Grupie za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku wyniosło 30 828 osób (w Jednostce dominującej: 21 151 osób i było wyższe w porównaniu do tego samego okresu roku ubiegłego o 3 osoby).

8.2. RELACJE ZE ZWIĄZKAMI ZAWODOWYMI

RELACJE ZE ZWIĄZKAMI ZAWODOWYMI W JEDNOSTCE DOMINUJĄCEJ

Na dzień 30 czerwca 2023 roku w JSW funkcjonowało 66 Zakładowych Organizacji Związkowych. Liczba członków związków zawodowych wyniosła 34 574, co oznacza, że uzwiązkowanie wynosi 161,9%. Liczba członków związków zawodowych przekracza liczbę pracowników zatrudnionych w JSW, ponieważ pracownik może należeć do kilku związków.

W 2018 roku zgodnie z postanowieniem *Programu dla sektora Górnictwa Węgla Kamiennego w Polsce* powołano *Pomocniczy Komitet Sterujący w ramach JSW*, w którego skład wchodzi przedstawiciele Zarządu JSW reprezentujący Stronę Pracodawcy oraz przedstawiciele reprezentatywnych związków zawodowych reprezentujących Stronę Społeczną. Do zadań Pomocniczego Komitetu Sterującego należy wspieranie działań *Komitetu Sterującego ds. Górnictwa*.

Żądanie Zakładowych Organizacji Związkowych działających w JSW, tj. ZZ „Jedność” przy KWK Budryk, ZZ „Jedność” Grupy Kapitałowej JSW S.A., ZZ „Jedność” Pracowników JSW i SRK, ZZ „Jedność” Pracowników JSW KWK Knurów-Szczygłowice, ZZ „Jedność” Pracowników JSW KWK Pniówek, ZZ „Jedność” Pracowników JSW Ruch Zofiówka, ZZ „Jedność” Pracowników JSW Ruch Borynia, ZZ „Jedność” Pracowników JSW Ruch Knurów, ZZ „POPIS w pracy”

Pismem z dnia 20 lipca 2022 roku ww. Zakładowe Organizacje Związkowe działające w JSW zwróciły się do Zarządu JSW z żądaniami odnośnie: podniesienia stawek zasadniczych wynagrodzeń pracowników JSW o 19,70 PLN (co odpowiada 16% dziewiątej stawki płacy zasadniczej), podniesienia wysokości kwoty posiłków profilaktycznych z kwoty 30 PLN do 50 PLN za przepracowaną dniówkę, wprowadzenia stałych procedur umożliwiających wszystkim pracownikom JSW detaliczny zakup węgla na własne potrzeby na preferencyjnych warunkach, jednocześnie informując, że w przypadku niespełnienia ww. żądań w terminie 14 dni, niniejsze pismo należy traktować jako wszczęcie sporu zbiorowego.

W dniach 8 i 22 września 2022 roku odbyły się spotkania Zarządu JSW ze Stroną Społeczną, w trakcie których Zarząd JSW poinformował Stronę Społeczną, że nie widzi możliwości wzrostu wynagrodzeń pracowników JSW w 2022 roku, gdyż zgodnie z zapisami Porozumienia z dnia 28 stycznia 2022 roku roszczenia w zakresie świadczeń pracowniczych i wzrostu płac w 2022 roku zostały wyczerpane. Natomiast w przypadku żądania dotyczącego wprowadzenia stałych procedur umożliwiających wszystkim pracownikom JSW detaliczny zakup węgla na własne potrzeby na preferencyjnych warunkach, biorąc pod uwagę niewielkie możliwości podaży w zakresie produkcji tego typu węgla, JSW nie jest w stanie zaspokoić potrzeb wszystkich pracowników w tym zakresie.

W związku z brakiem porozumienia stron odnośnie żądań ujętych w piśmie z dnia 20 lipca 2022 roku, w dniu 27 października 2022 roku został podpisany protokół rozbieżności, a w dniu 2 listopada 2022 roku Strona Społeczna pismem skierowanym do Zarządu JSW poinformowała, że do dalszego procedowania w sporze zbiorowym wskazała mediatora Pana Posła Grzegorza Matusiaka.

W dniu 21 grudnia 2022 roku pomiędzy Zarządem JSW i Reprezentatywnymi Organizacjami Zawodowymi JSW zostało podpisane Porozumienie w sprawie zasad ustalania wartości posiłków profilaktycznych wynikający z przepisów BHP i pozostałych posiłków dla pracowników JSW. Zgodnie z powyższym wartość posiłków ustalana będzie w oparciu o wartość minimalnego wynagrodzenia za pracę ogłaszanego przez Radę Ministrów i stanowić będzie 1,5% kwoty ww. wynagrodzenia. Porozumienie obowiązuje od 1 stycznia 2023 roku i dotyczy wszystkich pracowników JSW.

W dniu 29 grudnia 2022 roku odbyło się pierwsze spotkanie mediacyjne odnośnie sporu zbiorowego z udziałem Mediatora Pana Grzegorza Matusiak. W trakcie spotkania Strona Społeczna wniosła zmienione żądanie o podniesienie stawek płac zasadniczych pracowników o 25% powołując się na wysoki wskaźnik inflacji oraz duże przychody ze sprzedaży węgla w związku z wysoką ceną węgla. Ponadto Mediator zawnioskował o udział na kolejnym spotkaniu mediacyjnym przedstawicieli Zarządu JSW. W dniu 9 stycznia 2023 roku odbyło się kolejne spotkanie mediacyjne, w trakcie którego Strony sporu zbiorowego przedstawiły swoje stanowiska odnośnie żądania dotyczącego podniesienia stawek zasadniczych wynagrodzeń pracowników o 25%.

W dniu 23 lutego 2023 roku w trakcie spotkania Strona Społeczna wycofała swoje żądanie dotyczące podniesienia stawek płac zasadniczych o 25% w 2023 roku w związku z podpisaniem w dniu 8 lutego 2023 roku Porozumienia pomiędzy Zarząd JSW i Reprezentatywnymi Organizacjami Związkowymi JSW tj. ZOK NSZZ „Solidarność” JSW, ZZ „Kadra” Pracowników JSW i Federacja ZZG JSW (szczegóły dotyczące zawartego porozumienia poniżej). W związku z powyższym z przeprowadzonych mediacji został podpisany protokół kończący spór zbiorowy wszczęty z dniem 20 lipca 2022 roku.

Żądanie z dnia 3 stycznia 2023 roku Reprezentatywnych Organizacji Związkowych JSW dotyczące wzrostu wynagrodzeń w 2023 roku poprzez wprowadzenie nowych tabel stawek płac zasadniczych (stanowiskowych) od 1 stycznia 2023 roku

W dniu 12 grudnia 2022 roku Strona Społeczna przedstawiła żądanie dotyczące wzrostu wynagrodzeń w 2023 roku o 25%. Zarząd JSW pismem z dnia 13 grudnia 2022 roku poinformował Stronę Społeczną, że postulowany na 2023 rok wzrost płac na poziomie 25% nie jest możliwy do zrealizowania. W dniu 3 stycznia 2023 roku Reprezentatywne Organizacje Związkowe JSW wystosowały do Zarządu JSW pismo z żądaniem dotyczącym wzrostu wynagrodzeń w 2023 roku poprzez wprowadzenie nowych tabel stawek płac zasadniczych (stanowiskowych) od 1 stycznia 2023 roku.

W odpowiedzi pismem z dnia 5 stycznia 2023 roku Zarząd JSW podtrzymał swoje stanowisko wyrażone w piśmie z dnia 13 grudnia 2022 roku informując Stronę Społeczną, że w ramach prowadzonej polityki płacowej monitorowana będzie sytuacja związana z wpływem cen towarów i usług konsumpcyjnych na poziom płacy realnej w JSW. Wzrost wynagrodzeń niwelujący negatywny skutek inflacji realizowany będzie, o ile sytuacja ekonomiczno-finansowa JSW na to pozwoli, w porozumieniu z Reprezentatywnymi Organizacjami Związkowymi JSW.

W dniu 12 stycznia 2023 roku odbyło się spotkanie z Zarząd JSW, w trakcie którego Strona Społeczna przedstawiła swoje stanowisko odnośnie żądania dotyczącego wzrostu wynagrodzeń w 2023 roku. W związku z rozbieżnością stanowisk stron Strona Społeczna wniosła o podpisanie protokołu rozbieżności i wskazała Mediatora w osobie Pana Wojciecha Piecha do dalszego procedowania sporu zbiorowego.

W dniach: 25 stycznia, 2 lutego i 8 lutego 2023 roku odbyły się spotkania mediacyjne z udziałem Mediatora Pana Wojciecha Piecha. W trakcie spotkania w dniu 8 lutego 2023 roku strony sporu w obecności Mediatora podpisały Porozumienie, na podstawie którego nastąpi:

1. Wzrost funduszu wynagrodzeń o 15,4% w stosunku do funduszu płac za rok 2022, uwzględniając dodatkowo skutki porozumień zawartych w latach poprzednich.
2. Wzrost, o którym mowa w pkt.1, realizowany będzie poprzez wdrożenie nowych tabel stawek płac zasadniczych od dnia 1 stycznia 2023 roku.
3. Wzrost stawek płac zasadniczych obejmować będzie wszystkich pracowników JSW.
4. Porozumienie zawarte w dniu 8 lutego 2023 roku kończy spór zbiorowy dotyczący wzrostu stawek płac zasadniczych w 2023 roku o 25%.
5. Fundusz wynagrodzeń na rok 2023 nie przekroczy wartości określonej w pkt.1. Po I półroczu 2023 roku Strony porozumienia przystąpią do przeglądu sytuacji produkcyjnej i ekonomicznej Spółki, zostanie dokonana ocena wyników Spółki, która będzie podstawą do realizacji ustalonego funduszu płac.

Akcja protestacyjna prowadzona przez WZZ „Sierpień 80” przed siedzibą Biura Zarządu JSW w kwestii pracowników JSW SiG

W dniu 12 czerwca 2023 roku przed siedzibą Biura Zarządu JSW rozpoczęła się akcja protestacyjna WZZ „Sierpień 80” w sprawie pracowników JSW SiG. W dniu 22 czerwca 2023 roku Zarząd JSW po raz kolejny poinformował WZZ „Sierpień 80”, że spółka JSW SiG jest odrębnym podmiotem posiadającym oddzielną osobowość prawną, w tym własny Zarząd i wszelkie sprawy dotyczące JSW SiG należy kierować do Zarządu JSW SiG. Protest zakończył się po dniu kończącym okres sprawozdawczy, tj. w dniu 3 lipca 2023 roku.

Porozumienie z Reprezentatywnymi Organizacjami Związkowymi JSW dotyczące realizacji pkt. 1 i 5 Porozumienia z dnia 8 lutego 2023 roku

W dniu 14 czerwca 2023 roku rozpoczęły się rozmowy Zarządu JSW z Reprezentatywnymi Organizacjami Związkowymi JSW w celu realizacji pkt. 1 i 5 Porozumienia z dnia 8 lutego 2023 roku. Rozmowy były kontynuowane po zakończeniu I półroczu 2023 roku. Na spotkaniu w dniu 10 lipca 2023 roku Zarząd JSW poinformował Stronę Społeczną o sytuacji produkcyjnej i ekonomicznej Spółki. Ta informacja pozwoliła stronom podjąć decyzję o dalszej możliwości realizacji ustalonego wzrostu funduszu płac na 2023 rok w wysokości 15,4%.

ZDARZENIA PO DNIU KOŃCZĄCYM OKRES SPRAWOZDAWCZY

W dniu 11 lipca 2023 roku w związku z realizacją pkt. 1 i 5 Porozumienia z dnia 8 lutego 2023 roku Zarząd JSW i reprezentatywne Organizacje Związkowe JSW podpisały Porozumienie dotyczące wypłaty motywacyjnej nagrody jednorazowej dla pracowników JSW będących w stanie zatrudnienia na dzień 30 czerwca 2023 roku, w wysokości nie przekraczającej: 11 500,00 PLN brutto dla pracowników zatrudnionych pod ziemią, 9 500,00 PLN brutto dla pracowników zatrudnionych w Zakładzie Przeróbki Mechanicznej Węgla i 7 500 PLN brutto dla pozostałych pracowników.

Decyzję o indywidualnej wysokości motywacyjnej nagrody jednorazowej dla pracownika podejmie Dyrektor danej jednostki organizacyjnej JSW. Wysokość indywidualnej nagrody uzależniona jest od zaangażowania pracownika w wykonywanie obowiązków i zadań służbowych. Nagroda jednorazowa została wypłacona w dniach 21 lipca i 10 sierpnia 2023 roku.

Spór zbiorowy z Reprezentatywnymi Organizacjami Związkowymi JSW dotyczący wypłacenia pracownikom Spółki 15% netto wartości kwoty przeznaczonej na podatek od nadmiarowych zysków za rok 2022

Pismem z dnia 1 sierpnia 2023 roku Reprezentatywne Organizacje Związkowe JSW tj. ZOK NSZZ „Solidarność” JSW, ZZ „Kadra” Pracowników JSW i Federacja ZZG JSW poinformowały o wszczęciu sporu zbiorowego zgodnie z art.7 ust.1 ustawy z dnia 23 maja 1991 roku o *rozwiązywaniu sporów zbiorowych*. Spór zbiorowy dotyczy wypłacenia pracownikom Spółki 15% netto wartości kwoty przeznaczonej na podatek od nadmiarowych zysków za rok 2022.

W dniu 11 sierpnia 2023 roku odbyło się spotkanie w ramach przedmiotowego sporu, w trakcie którego Strona Społeczna podtrzymała ww. żądanie jednocześnie oczekując, że z chwilą uchwalenia przedmiotowej ustawy i ustalenia wysokości podatku od nadmiernych zysków za rok 2022, zostanie podpisane porozumienie gwarantujące wypłacenie pracownikom Spółki środków wskazanych w żądaniu. Zarząd JSW zaproponował odroczenie rozmów do czasu zakończenia ścieżki legislacyjnej dla tej ustawy.

W dniu 4 września 2023 roku odbyły się kolejne rokowania, w trakcie których Strona Pracodawcy oświadczyła, że nie widzi możliwości zrealizowania żądania Strony Społecznej. Zarząd JSW w chwili obecnej analizuje zapisy przedmiotowej ustawy oraz konkretyzuje wartość składki solidarnościowej. Jednocześnie Zarząd JSW widzi możliwość do prowadzenia rozmów w kwestii wypłaty ewentualnej nagrody dla pracowników JSW, po analizie wyników III kwartału 2023 roku. Strona Społeczna w swoim stanowisku podkreśliła, że w celu realizacji wskazanego żądania jest zdeterminowana do wykorzystania wszystkich możliwości przewidzianych prawem (nie wykluczając strajku ostrzegawczego). Uzgodniono, że kolejne rokowania odbędą się w dniu 11 lub 12 września 2023 roku.

RELACJE ZE ZWIĄZKAMI ZAWODOWYMI W POZOSTAŁYCH SPÓLKACH GRUPY

ISTOTNE SPORY INICJOWANE PRZEZ STRONĘ SPOŁECZNĄ ORAZ RELACJE ZE STRONĄ SPOŁECZNĄ W POZOSTAŁYCH SPÓLKACH GRUPY

<p>JSW KOKS</p>	<p>W spółce działa 11 organizacji związkowych. W dniu 9 marca 2023 roku Zarząd JSW KOKS oraz Organizacje Związkowe zawarły Porozumienie w sprawie polityki płacowej na 2023 rok, które zakłada: podwyżkę stawek wynagrodzenia zasadniczego od 1 marca 2023 roku o kwotę 800,00 PLN (z wyrównaniem za styczeń i luty 2023 roku), przeznaczenie środków na indywidualne regulacje stawek wynagrodzenia, zwiększenie dodatku zmianowego do kwoty 1 100,00 PLN dla wszystkich pracowników zatrudnionych w ramach pracy zmianowej i systemie równoważnego czasu pracy oraz wzrost od lipca 2023 roku części podstawy do naliczania dodatku do wynagrodzenia z tytułu Karty Koksownika (związanego ze stażem pracy). Ponadto zostały określone środki z przeznaczeniem na wypłatę jednorazowych dodatkowych świadczeń w 2023 roku.</p> <p>W I półroczu 2023 roku podpisano i zarejestrowano Protokoły dodatkowe do Zakładowego Układu Zbiorowego Pracy dla Pracowników JSW KOKS („ZUZP”) w sprawie: odpisu dodatkowego na ZFŚS, tradycyjnego dodatku wigilijnego oraz aktualizacji taryfikatora wynagradzania, a także zmian wprowadzonych w obowiązujących przepisach Kodeksu pracy.</p>
<p>BTS</p>	<p>W spółce działa 8 organizacji związkowych. W I kwartale 2023 roku Zarząd spółki podpisał ze Stroną Społeczną Porozumienie o wypłacie nagrody inflacyjnej za rok 2022 oraz <i>Regulamin wypłaty premii regulowanej i uznaniowej na rok 2023</i>.</p> <p>W dniu 23 marca 2023 roku odbyło się spotkanie Zarządu spółki z przedstawicielami związków zawodowych, na którym podpisano Porozumienie dotyczące przyznania pracownikom dodatku wielkanocnego i zwiększenia odpisu na ZFŚS na rok 2023. W tym samym dniu Organizacje związkowe działające w spółce wystąpiły z pismem żądającym: rozpoczęcia rozmów dotyczących uzgodnienia polityki płacowej na 2023 rok, w tym: wprowadzenia ogólnozakładowych podwyżek wynagrodzeń, minimum o wskaźnik inflacji (nie mniej niż 14%), wprowadzenia miesięcznej premii w wysokości wyższej niż w obecnie obowiązującym regulaminie, ustalenia wysokości dodatku z okazji Dnia Transportowca oraz dodatku wigilijnego tj. nagród wynikających z ZUZP.</p> <p>W II kwartale 2023 roku Zarząd podpisał ze Stroną Społeczną Porozumienie dotyczące wzrostu stawek wynagrodzenia zasadniczego dla pracowników w wysokości 700,00 PLN brutto ze skutkiem od 1 kwietnia 2023 roku oraz Porozumienie o wypłacie nagrody pieniężnej z okazji Dnia Transportowca w wysokości 1 300,00 PLN brutto.</p>
<p>JSW SiG</p>	<p>W spółce działają 2 organizacje związkowe. W dniu 27 grudnia 2022 roku podpisano porozumienie w kwestii wzrostu wartości posiłku profilaktycznego od 1 stycznia 2023 roku dla pracowników uprawnionych – 52 PLN/dzień przepracowany oraz dla pracowników nieuprawnionych – 42 PLN/dzień przepracowany.</p> <p>W dniu 21 lutego 2023 roku Zarząd JSW SiG podpisał Porozumienie ze Stroną Społeczną dotyczące wypłaty jednorazowej nagrody dla pracowników, którzy zatrudnieni byli w spółce w dniu 31 lipca 2022 roku i pozostają w stanie zatrudnienia w dniu wypłaty nagrody. Nagroda została wypłacona w kwietniu 2023 roku wraz z wynagrodzeniem za miesiąc marzec 2023 roku w wysokości: 2 300,00 PLN brutto dla pracowników zatrudnionych pod ziemią, 2 100,00 PLN brutto dla pracowników zatrudnionych w ZPMW oraz 2 000,00 PLN brutto dla pozostałych pracowników.</p> <p>W dniu 21 czerwca 2023 roku odbyło się spotkanie Zarządu JSW SiG z reprezentacją KK WZZ „Sierpień 80”. Podczas spotkania omówiono następujące kwestie: zasad alokacji i przyjęcia do pracy pracowników JSW SiG do zakładów JSW, zasad kierowania i odbywania szkoleń przez pracowników JSW SiG, zasad wynagradzania pracowników SiG.</p>
<p>ZREM-BUD</p>	<p>W spółce funkcjonuje 7 organizacji związkowych. W I półroczu 2023 roku Zarząd ZREM-BUD zawarł z organizacjami związkowymi dwa porozumienia (w dniu 30 stycznia i w dniu 27 marca 2023 roku) dotyczące: wysokości premii miesięcznej - 600,00 PLN brutto na uprawnionego pracownika, podwyżki wynagrodzenia zasadniczego o 13,7% od 1 marca 2023 roku, dodatku z tytułu Dnia Koksownika - 1 200,00 PLN na pracownika, wysokości odpisu dodatkowego na ZFŚS – 1 400,00 PLN na zatrudnionego, wypłaty dodatkowych nagród specjalnych w ogólnej wysokości 4 500,00 PLN na zatrudnionego, wysokości dodatku wigilijnego 1 000,00 PLN na zatrudnionego oraz zwiększenia wartości dodatku zmianowego z 750,00 PLN na uprawnionego pracownika do 900,00 PLN.</p> <p>Ponadto organizacje związkowe działające w JSW KOKS, ponownie zwróciły się do Zarządu spółki o podjęcie działań mających na celu włączenie spółek zależnych w strukturę JSW KOKS.</p> <p>Po dniu kończącym okres sprawozdawczy, tj. w dniu 28 lipca 2023 roku organizacje związkowe wystosowały pismo do Zarządu spółki z żądaniem wypłaty nagrody w wysokości 10 000,00 PLN brutto na jednego pracownika. Szacowany koszt nagrody to 5,8 mln PLN (brutto z narzutami). Ponadto, w związku z przedłużającymi się negocjacjami, w dniu 28 sierpnia 2023 roku do spółki wpłynęło pismo OM NSZZ Solidarność informujące o możliwości wejścia w spór zbiorowy.</p>

ISTOTNE SPORY INICJOWANE PRZEZ STRONĘ SPOŁECZNĄ ORAZ RELACJE ZE STRONĄ SPOŁECZNĄ
W POZOSTAŁYCH SPÓLKACH GRUPY

JSW IT SYSTEMS	W spółce funkcjonują 3 organizacje związkowe. W I półroczu 2023 roku Międzyzakładowy Niezależny Samorządny Związek Zawodowy Pracowników JSW KOKS i Organizacja Zakładowa NSZZ „Solidarność” JSW IT Systems wystosowały pismo w sprawie podjęcia rozmów dotyczących polityki płacowej na rok 2023. W dniu 25 kwietnia 2023 roku w związku z brakiem porozumienia w kwestii podwyżki wynagrodzeń Reprezentatywne Organizacje Związkowe wszczęły spór zbiorowy z Zarządem spółki. Strony w drodze prowadzonych rokowań w dniu 1 czerwca 2023 roku podpisały Porozumienie kończące spór zbiorowy. W wyniku zawartego porozumienia spółka wypłaciła nagrodę z tytułu Dnia Informatyka w łącznej kwocie 420 000,00 PLN brutto oraz podwyższyła wynagrodzenie zasadnicze pracownikom od 1 czerwca 2023 roku o kwotę 500,00 PLN brutto na pracownika.
JSW LOGISTICS	W spółce działa 11 organizacji związkowych. W dniu 23 marca 2023 roku zakończono spór zbiorowy pomiędzy Zarządem JSW LOGISTICS, a Organizacją Międzyzakładową NSZZ „Solidarność” JSW KOKS w Dąbrowie Górniczej rozpoczęty w dniu 16 maja 2022 roku w przedmiocie wdrożenia w spółce Karty Kolejarza (w wyniku przeprowadzonych negocjacji Strona Społeczna wycofała się ze sporu).
JZR DŹWIGI	W spółce funkcjonuje 1 organizacja związkowa. W wyniku rozmów Zarządu ze Stroną Społeczną z dniem 1 marca 2023 roku został utworzony ZFŚS. Na podstawie zawartego porozumienia pomiędzy Zarządem spółki a NSZZ Solidarność JZR Dźwigi z dniem 1 marca 2023 roku, wszystkim pracownikom zatrudnionym na podstawie umowy o pracę przed dniem 31 grudnia 2022 roku zostały podwyższone stawki osobistego zaszeregowania o 14%.
JSW OCHRONA	W spółce działa 5 organizacji związkowych. W I półroczu 2023 roku odbyło się spotkanie z Organizacją Międzyzakładową NSZZ Solidarność 80 przy JSW KOKS zorganizowane na prośbę Strony Społecznej. Spotkanie dotyczyło rozmów na temat sytuacji socjalno-bytowej pracowników JSW Ochrona wykonujących zadania na obiektach JSW KOKS. Zarząd JSW Ochrona przekazał organizacji związkowej informacje o wynikach finansowych i stanie zatrudnienia. Zrealizowany został postulat w zakresie przystąpienia od lipca 2023 roku do Międzyzakładowej Kasy Zpomogowo-Pożyczkowej (Porozumienie o współpracy zawarto 31 maja 2023 roku). Z uwagi na koszty przedsięwzięcia i ich wpływ na sytuację finansową spółki odstąpiono od realizacji postulatu w zakresie utworzenia ZFŚS.
CARBOTRANS	W spółce działa 1 organizacja związkowa. Trwające od lutego 2023 roku rozmowy ze Stroną Społeczną, dotyczące polityki płacowej na 2023 rok, zakończyły się podpisaniem w dniu 26 kwietnia 2023 roku Porozumienia, które zakłada podwyżkę wynagrodzeń dla wszystkich pracowników w wysokości 800,00 PLN brutto od 1 kwietnia 2023 roku. Uzgodnioną nadpłatę za okres styczeń – marzec 2023 roku w wysokości 2 400,00 PLN brutto dla każdego zatrudnionego w formie nagrody świątecznej wypłacono z wynagrodzeniem za miesiąc marzec 2023 roku.

8.3. SPRAWY SPORNE

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2023 roku spółki Grupy uczestniczyły w postępowaniach sądowych i administracyjnych związanych z prowadzoną przez nie działalnością. W ocenie Zarządu, zgodnie z najlepszą wiedzą, spółkom Grupy nie zagrażają postępowania, które mogłyby w istotny sposób wpłynąć na sytuację finansową i rentowność, inne niż postępowania wspomniane w poniższej tabeli. Poniżej przedstawiono zestawienie toczących się istotnych postępowań:

OPIS SPRAWY	WARTOŚĆ PRZEDMIOTU SPORU
<p><i>Sprawy z powództwa JSW KOKS przeciwko kontrahentowi</i></p> <p>Przed Sądem Okręgowym w Katowicach 30 listopada 2015 roku zostało wszczęte postępowanie sądowe o zapłatę kar umownych za niedotrzymanie terminu realizacji przedsięwzięcia inwestycyjnego na terenie Koksowni Przyjaźń. JSW KOKS w sierpniu 2015 roku wystawiła notę obciążeniową na kwotę 8,2 mln PLN, która nie została uznana przez wykonawcę. W dniu 23 marca 2017 roku odbyła się pierwsza rozprawa, na której Sąd Okręgowy wręczył JSW KOKS pozew wzajemny, w którym wykonawca domaga się od spółki zapłaty 9,5 mln PLN tytułem kar. W związku z przebiegiem postępowań, JSW KOKS w czerwcu 2017 roku utworzyła rezerwę na kwotę 9,5 mln PLN. W dniu 2 stycznia 2023 roku została doręczona korzystna dla JSW KOKS opinia biegłego, do której wykonawca wniósł zastrzeżenia. Sprawa w toku.</p> <p>W 2018 roku spółka zwróciła się do ubezpieczyciela o wypłatę należności w kwocie 4,3 mln PLN z gwarancji ubezpieczeniowej. Ubezpieczyciel odmówił wypłaty kwoty objętej żądaniem. W dniu 31 lipca 2020 roku został przesłany do Sądu Okręgowego w Gdańsku pozew przeciwko ubezpieczycielowi o zapłatę kwoty 0,7 mln PLN związanej z wadliwym zabezpieczeniem antykorozyjnym chłodni wentylatorowej. Nieprawomocny wyrok w sprawie został ogłoszony 31 marca 2022 roku uznając, że roszczenie JSW KOKS zasługuje na uwzględnienie w całości. Złożona została apelacja. W dniu 16 maja 2023 roku został ogłoszony wyrok – w mocy utrzymany został wyrok Sądu I instancji, w którym powództwo zostało w całości uwzględnione. Dodatkowo Sąd zasądził na rzecz JSW KOKS od ubezpieczyciela kwotę 8 100,00 PLN tytułem kosztów postępowania apelacyjnego i kwotę 5 400,00 PLN tytułem kosztów postępowania zażaleniewego, a od wykonawcy kwotę 8 100,00 PLN tytułem kosztów postępowania apelacyjnego. Wyrok jest prawomocny. Ubezpieczyciel dobrowolnie wykonał wyrok. Wykonawca zapowiedział, że będzie składał skargę kasacyjną oraz wniósł o wstrzymanie wykonania wyroku. Wniosek ten został oddalony. Sprawa w toku.</p> <p>W dniu 30 grudnia 2022 roku w Sądzie Okręgowym w Katowicach został złożony pozew przeciwko wykonawcy o zapłatę tytułem nieosiągnięcia gwarantowanej dyspozycyjności bloku w pierwszym roku okresu gwarancyjnego. Pierwotnie ekspert wynajęty przez JSW KOKS wyliczył wysokość szkody na 3,5 mln PLN, która została objęta wezwaniem do zapłaty z tytułu gwarancji należytego wykonania umowy i usunięcia wad lub usterek złożonym do ubezpieczyciela. Zgodnie z decyzją Zarządu JSW KOKS, spółka nie będzie dochodziła tej kwoty od ubezpieczyciela jako od gwaranta. Szkoda ma być dochodzona od wykonawcy na drodze sądowej. W trakcie prac nad projektem pozwu powyższa kwota została poddana weryfikacji, w wyniku czego została zmniejszona do kwoty 2,2 mln PLN. W dniu 6 lutego 2023 roku Sąd Okręgowy w Katowicach wydał postanowienie o przekazaniu sprawy do rozpoznania Sądowi Okręgowemu w Gliwicach. Sprawa w toku.</p> <p>W postępowaniu sądowym powiązanim z wyżej opisaną sprawą w grudniu 2020 roku zapadł niekorzystny dla spółki wyrok Sądu I Instancji. Spółka JSW KOKS zwiększyła utworzoną w grudniu 2019 roku rezerwę o zasądzone koszty procesu oraz odsetki, która na dzień 30 czerwca 2023 roku wyniosła 2,4 mln PLN. Złożona została apelacja do Sądu Apelacyjnego w Katowicach. W czerwcu 2021 roku Zarząd JSW KOKS wyraził zgodę kierunkową na przystąpienie do mediacji obejmującej wszystkie obecnie prowadzone spory z wykonawcą. Postępowanie mediacyjne nie przyniosło rezultatu. W dniu 14 czerwca 2022 roku Sąd Apelacyjny, po rozpoznaniu wniesionej apelacji, zmienił rozstrzygnięcie Sądu Okręgowego - oddalił w całości powództwo, z którym wystąpił wykonawca oraz obciążył ten podmiot kosztami postępowania za obie instancje. Wykonawca wniósł skargę kasacyjną. Sprawa w toku. Łączna kwota utworzonych rezerw na dzień 30 czerwca 2023 roku wynosi 11,9 mln PLN.</p>	11,1

OPIS SPRAWY	WARTOŚĆ PRZEDMIOTU SPORU
<i>Sprawa z powództwa JSW przeciwko Minova Ekochem S.A., A. Weber Sp. z o.o. oraz DSI Schaum Chemie Sp. z o.o.</i>	118,7
<p>JSW w dniu 13 grudnia 2019 roku złożyła do Sądu Okręgowego w Katowicach pozew przeciwko: Minova Ekochem S.A., A. Weber Sp. z o.o. oraz DSI Schaum Chemie Sp. z o.o. Spór dotyczy zasądzenia solidarnie od ww. pozwanych odszkodowania na rzecz JSW z tytułu z umowy cenowej na rynku chemii górniczej w latach 2005-2011. Jednostka dominująca w przedmiotowym postępowaniu reprezentowana jest przez Prokuratorię Generalną Rzeczypospolitej Polskiej. Sąd Okręgowy w Katowicach w dniu 15 grudnia 2021 roku oddalił powództwo w I instancji. Prokuratoria Generalna RP wniosła apelację od wyroku sądu I instancji. W dniu 15 czerwca 2023 roku Sąd Apelacyjny w Poznaniu uwzględnił apelację Prokuratorii Generalnej RP reprezentującej JSW, uchylił wyrok Sądu Okręgowego w Katowicach i przekazał sprawę do ponownego rozpatrzenia.</p>	
<i>Sprawa z powództwa Elektrometal S.A. przeciwko JSW</i>	5,7
<p>Przed Sądem Okręgowym w Gliwicach w dniu 19 kwietnia 2021 roku zostało wszczęte postępowanie sądowe z powództwa Elektrometal S.A. przeciwko JSW. Żądanie pozwu dotyczy zapłaty za realizację inwestycji: <i>Przebudowa i modernizacja gómiczego wyciągu szybowego Foch II</i> w KWK Knurów-Szczygłowie. Powód dochodzi należności z niezapłaconej faktury, w związku z dokonaniem przez JSW potrąceniem. JSW w przedmiotowym postępowaniu reprezentowana jest przez Prokuratorię Generalną Rzeczypospolitej Polskiej.</p>	
<i>Sprawa z powództwa JSW przeciwko Elektrometal S.A.</i>	8,1
<p>W dniu 20 grudnia 2022 roku zostało wszczęte postępowanie z powództwa JSW przeciwko Elektrometal S.A. Żądanie pozwu dotyczy niezapłaconych kar umownych w związku z realizacją inwestycji: <i>Przebudowa i modernizacja gómiczego wyciągu szybowego Foch II</i> w KWK Knurów-Szczygłowie. Część kary umownej została potrącona z wynagrodzeniem Elektrometal S.A., a pozostała część dochodzona jest w ramach dwóch procesów sądowych. Pozwany w ramach postępowań sądowych, domaga się miarkowania kary umownej. JSW w przedmiotowym postępowaniu reprezentowana jest przez Prokuratorię Generalną Rzeczypospolitej Polskiej.</p>	
<i>Sprawa z powództwa JSW przeciwko Trans-Jan Sp. z o.o., Katarzyna Rucińska-Marzec Deltamet, Maksymilian Marzec wspólnik Deltamet, Carbon Sp. z o.o., MGM Mining & Construction Sp. z o.o.</i>	3,2
<p>W dniu 10 sierpnia 2021 roku zostało wszczęte postępowanie z powództwa JSW przeciwko: Trans-Jan Sp. z o.o., Katarzyna Rucińska-Marzec Deltamet, Maksymilian Marzec wspólnik Deltamet, Carbon Sp. z o.o., MGM Mining & Construction Sp. z o.o. Spór dotyczy zapłaty kar umownych wystawionych przez JSW w związku z opóźnieniem realizacji umowy na <i>Wykonanie wyrobisk gómiczych w pokładzie 403/1 w KWK Knurów – Szczygłowie</i>. W sprawie zapadł korzystny wyrok w I instancji. Zasądzono na rzecz JSW 1,5 mln PLN z ustawowymi odsetkami za opóźnienie od dnia 17 kwietnia 2021 roku. Zabezpieczono roszczenie. Strona pozwana złożyła apelację.</p>	
<i>Sprawa z powództwa JSW KOKS przeciwko kontrahentowi</i>	4,0
<p>W dniu 9 listopada 2015 roku zostało wszczęte postępowanie w sprawie odsetek za opóźnienie w zaplacie należności głównych przez kontrahenta JSW KOKS - Koksowni Przyjaźń za lata 2003 i 2004 na kwotę 4,0 mln PLN. Kwota w całości objęta jest odpisem aktualizującym. W dniu 21 października 2016 roku Sąd Okręgowy w Katowicach wydał w sprawie nieprawomocny wyrok uwzględniając w całości powództwo JSW KOKS. Prawomocnym wyrokiem z dnia 25 października 2018 roku Sąd Apelacyjny w Katowicach zasądził na rzecz JSW KOKS kwotę 11,0 tys. PLN tytułem zwrotu kosztów zastępstwa procesowego. W czerwcu 2022 roku z inicjatywy dłużnika zostało otwarte postępowanie o zatwierdzenie układu. Z uwagi na korzystne warunki układowe (spłata pełnej wierzytelności wraz z kosztami i odsetkami do dnia zapłaty), JSW KOKS głosowała za przyjęciem układu. Obecnie JSW KOKS oczekuje na wydanie postanowienia o zatwierdzeniu układu przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach.</p>	
<i>Sprawa z powództwa Pemug przeciwko JZR</i>	25,9
<p>Spółka JZR, w obszarze prowadzonej modernizacji Zakładu Przeróbki Mechanicznej Węgla („ZPMW”) w KWK Budryk, w dniu 20 września 2017 roku w formie porozumienia trójstronnego wstąpiła w prawa i obowiązki JSW z umowy z wykonawcą inwestycji tj. firmą Pemug (wcześniej Famur – Pemug). W ramach realizowanej umowy, na skutek opóźnień w realizacji przedmiotowej modernizacji ZPMW, pomiędzy stronami występowały kwestie sporne. JZR i Pemug podejmowały kilkakrotnie negocjacje w celu wypracowania porozumienia regulującego kwestie (spornych) robót dodatkowych czy też (ewentualnych) dodatkowych kosztów realizacji kontraktu.</p>	
<p>W październiku 2020 roku do JZR wpłynęły pisma Zarządcy informujące o otwarciu postępowania sanacyjnego przez Pemug oraz informujące, iż Pemug w restrukturyzacji nie ma realnych możliwości finansowych dokończenia realizacji inwestycji w kształcie wymaganym przez JZR.</p>	
<p>W efekcie prowadzonej korespondencji pomiędzy JZR a Pemug oraz wydanego w dniu 22 stycznia 2021 roku postanowienia Sądu Rejonowego Katowice-Wschód w Katowicach zezwalającego Zarządcy Pemug na odstąpienie od dalszej realizacji umowy dotyczącej rozbudowy i modernizacji ZPMW KWK Budryk, z dniem 12 marca 2021 roku nastąpiło przez Pemug odstąpienie od umowy głównej i od umów na roboty dodatkowe w części niewykonanej. W związku z powstałymi opóźnieniami w realizacji inwestycji spółka JZR w marcu 2021 roku obciążyla Pemug karami umownymi za zwłokę (naliczonymi do dnia odstąpienia od umów) na łączną wartość 21,2 mln PLN, które w związku z sanacją Pemug zostały objęte odpisem aktualizującym z tytułu ewentualnej nieściągalności na skutek ogłoszenia upadłości wykonawcy.</p>	
<p>Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, Zarządca Pemug podejmuje działania w zakresie odzyskania częściowo potrąconych należności, kwestionuje zasadność naliczonych przez JZR kar umownych i kieruje pod adresem JZR dodatkowe żądania finansowe w związku z realizowaną inwestycją oraz wystąpił z pozwem do JZR o zapłatę kwoty 25,9 mln PLN.</p>	
<p>W związku z pozwem Pemug, JZR w uzgodnieniu z JSW, wystąpiły pismem z dnia 28 lutego 2022 roku do Prezesa Rady Ministrów o umieszczenie JZR na liście osób prawnych, których zastępstwo wykonuje Prokuratoria Generalna Rzeczypospolitej Polskiej bądź alternatywnie przejęcie przez Prokuratorię Generalną RP zastępstwa JZR w sprawie z powództwa Pemug. W dniu 26 maja 2022 roku do JZR wpłynęło pismo Kancelarii Prezesa Rady Ministrów o przyjęciu przez Prokuratorię Generalną RP zastępstwa procesowego JZR w sporze sądowym z Pemug, z uwagi na konieczność ochrony ważnych praw i interesów dotyczących mienia państwowego.</p>	

OPIS SPRAWY

WARTOŚĆ PRZEDMIOTU SPORU

W dniu 29 listopada 2022 roku do Prokuratury Generalnej RP wpłynęło pismo przygotowawcze Pemug w sprawie z powództwa przeciwko JZR. Podczas rozprawy w dniu 21 marca 2023 roku Strony podtrzymały stanowisko dotychczas prezentowane w sprawie. Dodatkowo strona powodowa zmodyfikowała wniosek dowodowy z opinii biegłego sądowego z zakresu projektowania w ten sposób, że wniosła o dopuszczenie dowodu z opinii zespołu biegłych sądowych w zakresie projektowania z branż: instalacyjnej, elektrycznej, budowlanej i maszynowej. Sprawa została odroczone na dzień 17 października 2023 roku.

Sprawa z powództwa Wind Finance Sp. z o.o. przeciwko JSW, PBSz

W dniu 18 listopada 2022 roku w związku z nabyciem przez JSW 37 472 akcji PBSz w trybie przymusowego odkupu zgodnie z art. 418¹ KSH od akcjonariusza reprezentującego nie więcej niż 5% kapitału zakładowego PBSz, stanowiących własność spółki Wind Finance Sp. z o.o., spółka Wind Finance Sp. z o.o. złożyła wniosek do Sądu Rejonowego w Gliwicach o wyznaczenie biegłego w celu ustalenia ceny akcji podlegających przymusowemu odkupowi uważając, że cena odkupu w wysokości 18,40 PLN za akcję jest drastycznie niższa niż wartość rynkowa akcji PBSz. W dniu 2 grudnia 2022 roku JSW oraz PBSz złożyły (każda osobno) do Sądu Rejonowego w Gliwicach wniosek o odrzucenie wniosku Wind Finance Sp. z o.o. z dnia 18 listopada 2022 roku, a w przypadku nieuwzględnienia wniosku o odrzucenie wniosku, o jego oddalenie w całości.

W dniu 2 stycznia 2023 roku JSW otrzymała odpowiedź ze spółki Wind Finance Sp. z o.o. na stanowisko JSW w sprawie ustalenia ceny akcji w procesie przymusowego odkupu akcji PBSz, w którym podtrzymuje swoje stanowisko dotyczące wyznaczenia biegłego w przedmiotowej sprawie.

W dniu 21 lutego 2023 roku JSW otrzymała postanowienie Sądu Rejonowego w Gliwicach oddalające wniosek spółki Wind Finance Sp. z o.o. Natomiast w dniu 24 marca 2023 roku JSW otrzymała od Sądu Rejonowego w Gliwicach odpis skargi na orzeczenie referendarza sądowego z dnia 21 lutego 2023 roku złożonej przez Wind Finance Sp. z o.o.

W dniu 16 maja 2023 roku JSW otrzymała postanowienie Sądu Rejonowego w Gliwicach z dnia 11 maja 2023 roku oddalające skargę na orzeczenie referendarza sądowego w sprawie Wind Finance.

Po dniu kończącym okres sprawozdawczy tj. w dniu 3 lipca 2023 roku spółka Wind Finance złożyła apelację od postanowienia z dnia 11 maja 2023 roku. W dniu 22 sierpnia 2023 roku JSW złożyła do Sądu Okręgowego w Gliwicach X Wydział Gospodarczy odpowiedź na apelację Wind Finance z wnioskiem o oddalenie z uwagi na jej bezzasadność.

MEDIACJE

Umowa mediacyjna pomiędzy RAFAKO S.A. oraz JSW KOKS

W październiku 2021 roku rozpoczęte zostały mediacje JSW KOKS z RAFAKO S.A. przy udziale mediatorów z Sądu Polubownego przy Prokuratury Generalnej Rzeczypospolitej Polskiej w zakresie wynikłego pomiędzy stronami sporu w związku z realizacją przedsięwzięcia inwestycyjnego budowy bloku energetycznego w Koksowni Radlin. W dniu 31 marca 2022 roku podpisana została Umowa Mediacyjna oraz związany z nią Aneks nr 4 do Umowy z RAFAKO S.A., którego elementem jest przyjęcie nowego Harmonogramu Realizacji Umowy wraz z Zestawieniem Etapów Rozliczeniowych oraz Wykazem Punktów Kontrolnych. Jednocześnie w ślad za powierzeniem robót i zadań dodatkowych zwiększono wartość Umowy do kwoty 447,4 mln PLN. W dniu 26 sierpnia 2022 roku nastąpiło uprawomocnienie postanowienia o zatwierdzeniu Umowy Mediacyjnej.

W dniu 14 marca 2023 roku JSW KOKS oraz RAFAKO S.A. podpisały Aneks nr 6 do Umowy z RAFAKO S.A., a wraz z nim Umowę Mediacyjną. Aneks nr 6 wdraża rozwiązania pomostowe, przy czym na tym etapie nie prowadzi do zmiany ogólnej wartości wynagrodzenia, jak również nie wpływa na obowiązujący harmonogram realizacji Umowy. Celem podjętych działań jest doprowadzenie do jak najszybszego ukończenia, uruchomienia i przekazania do eksploatacji kompletnego obiektu (bloku energetycznego), przy uwzględnieniu dodatkowej intensyfikacji prac prowadzonych po stronie RAFAKO S.A. Jednocześnie, mając na uwadze dobro realizowanego zadania inwestycyjnego, a także wyznaczone kierunki dalszych rozmów, Strony podpisały Umowę Mediacyjną w której zobowiązały się do kontynuowania rozmów w ramach postępowania mediacyjnego przed Sądem Polubownym przy Prokuratury Generalnej Rzeczypospolitej Polskiej.

8.4. INNE INFORMACJE, KTÓRE W OCENIE EMITENTA SĄ ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN ORAZ INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ GRUPĘ

Po dniu 30 czerwca 2023 roku, tj. po dniu kończącym okres sprawozdawczy, zgodnie z posiadaną wiedzą, poza zdarzeniami wymienionymi w niniejszym sprawozdaniu oraz zdarzeniami opisanymi w *Śródrocznym skróconym jednostkowym sprawozdaniu finansowym Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku* i *Śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku*, nie wystąpiły inne istotne zdarzenia, które mogłyby znacząco wpłynąć na ocenę i zmiany sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego, a także inne istotne zdarzenia dla oceny sytuacji kadrowej oraz możliwości realizacji zobowiązań.

9. ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ

Niniejsze sprawozdanie pt. *Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku* zostało zatwierdzone do publikacji oraz podpisane przez Zarząd JSW dnia 5 września 2023 roku.

Jastrzębie-Zdrój, 5 września 2023 roku

PODPISY CZŁONKÓW ZARZĄDU JSW

Tomasz Cudny Prezes Zarządu

Sebastian Bartos Zastępca Prezesa Zarządu

Wojciech Kałuża Zastępca Prezesa Zarządu

Robert Ostrowski Zastępca Prezesa Zarządu

Edward Paździorko Zastępca Prezesa Zarządu

Artur Wojtków Zastępca Prezesa Zarządu

SŁOWNIK SKRÓTÓW I POJĘĆ

APM	Alternative Performance Measures
ARP	Agencja Rozwoju Przemysłu
CCC	Cash conversion cost – Gotówkowy koszt produkcji koksu
CPR	Cash pooling rzeczywisty – system zarządzania środkami pieniężnymi w Grupie
EBIT	Wynik operacyjny
EBITDA	Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization – zysk/(strata) operacyjny/a powiększony/a o amortyzację
ExW	Reguła incoterms – warunki dostawy Ex Works
FIZ	Fundusz Inwestycyjny Zamknięty
GPW	Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie
KRS	Krajowy Rejestr Sądowy
KSH	Kodeks Spółek Handlowych
KWK	Kopalnie Węgla Kamiennego
MCC	Mining cash cost – gotówkowy koszt wydobycia węgla
MSSF	Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej
PFR	Polski Fundusz Rozwoju S.A.
SRK	Spółka Restrukturyzacji Kopalń
TSI	The Steel Index
UE	Unia Europejska
ZPMW	Zakład Przeróbki Mechanicznej Węgla

METODOLOGIA OBLICZANIA WSKAŹNIKÓW

ZYSK/STRATA NA JEDNĄ AKCJĘ (EPS)	Zysk/strata akcjonariuszy Jednostki dominującej / liczba akcji
EBIT	Wynik na działalności operacyjnej
MARŻA EBIT	wynik na działalności operacyjnej x 100 / przychody ze sprzedaży
EBITDA	wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja
MARŻA EBITDA	EBITDA x 100 / przychody ze sprzedaży
WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI BIEŻĄCEJ	aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem rezerw krótkoterminowych
WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI SZYBKIEJ	(aktywa obrotowe – zapasy) / zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem rezerw krótkoterminowych
RENTOWNOŚĆ NETTO SPRZEDAŻY	wynik finansowy netto x 100 / przychody ze sprzedaży
RENTOWNOŚĆ MAJĄTKU OGÓLEM (ROA)	wynik finansowy netto x 100 / aktywa ogółem
RENTOWNOŚĆ KAPITAŁÓW WŁASNYCH (ROE)	wynik finansowy netto x 100 / kapitał własny
WSKAŹNIK POKRYCIA AKTYWÓW TRWAŁYCH KAPITAŁAMI STAŁYMI*	(kapitał własny + zobowiązania długoterminowe) / aktywa trwałe
WSKAŹNIK ZADŁUŻENIA KAPITAŁÓW WŁASNYCH	zobowiązania ogółem / kapitał własny
WSKAŹNIK ZADŁUŻENIA DŁUGOTERMINOWEGO	zobowiązania długoterminowe / pasywa ogółem
WSKAŹNIK ZADŁUŻENIA KRÓTKOTERMINOWEGO	zobowiązania krótkoterminowe / pasywa ogółem
WSKAŹNIK OGÓLNEGO ZADŁUŻENIA	zobowiązania ogółem / pasywa ogółem
WSKAŹNIK KAPITAŁU WŁASNEGO	(kapitał własny – wartości niematerialne) / suma bilansowa
GOTÓWKOWY KOSZT WYDOBYCIA WĘGLA (MCC)	wszystkie koszty poniesione w okresie pomniejszone o koszty niezwiązane bezpośrednio z produkcją węgla oraz koszty niemające trwale wpływu na przepływy finansowe
GOTÓWKOWY KOSZT PRODUKCJI KOKSU (CCC)	suma kosztów rodzajowych poniesionych przez koksownie pomniejszona o koszt wsadu węglowego (w tym również koszt transportu wsadu) i koszt zakupu energii elektrycznej przeznaczonej do odsprzedaży oraz koszty sprzedaży pomniejszone o amortyzację przypadającą na koszty sprzedaży
KAPITAŁ OBROTOWY NETTO*	aktywa obrotowe – zobowiązania krótkoterminowe

* od 1 stycznia 2023 roku Grupa prezentuje wskaźnik kapitału stałego jako sumę kapitałów własnych i zobowiązań długoterminowych. Natomiast kapitał obrotowy netto Grupa prezentuje jako różnicę aktywów obrotowych i zobowiązań krótkoterminowych.