



WITTCHEN

**SKONSOLIDOWANY PÓLROCZNY RAPORT
GRUPY KAPITAŁOWEJ WITTCHEN S.A.
ZA I PÓLROCZE 2023 ROKU**



Skonsolidowany Półroczny Raport Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. zawiera:

1. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za okres od 1 stycznia 2023 roku do 30 czerwca 2023 wraz z wybranymi skonsolidowanymi danymi finansowymi 3
2. Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Wittchen S.A. za okres od 1 stycznia 2023 roku do 30 czerwca 2023 roku wraz z wybranymi jednostkowymi danymi finansowymi 31
3. Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. za I półrocze 2023 roku 59
4. Oświadczenie Zarządu Wittchen S.A. 75



WITTCHEN

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
GRUPY KAPITAŁOWEJ WITTCHEN S.A.
ZA I PÓŁROCZE 2023 ROKU
WRAZ Z WYBRANYMI
SKONSOLIDOWANYMI DANymi FINANSOWYMI**



Wybrane skonsolidowane dane finansowe Grupy Kapitałowej Wittchen

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	01.01.- 30.06.2023	01.01.- 30.06.2022	01.01.- 30.06.2023	01.01.- 30.06.2022
	w tys. zł		w tys. EUR	
Przychody netto ze sprzedaży	206 741	151 056	44 817	32 536
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	28 237	23 833	6 121	5 133
Zysk (strata) brutto	30 824	19 963	6 682	4 300
Zysk (strata) netto	23 243	16 067	5 038	3 461
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	26 136	9 247	5 666	1 992
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(3 079)	(2 238)	(667)	(482)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(17 047)	(47 436)	(3 695)	(10 217)
Przepływy pieniężne netto, razem	6 010	(40 427)	1 303	(8 708)
Średnioważona liczba akcji w okresie (szt.)	18 307 470	18 258 246	18 307 470	18 258 246
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	1,27	0,88	0,28	0,19
Zadeklarowana dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	3,33	3,03	0,72	0,65
Wyplacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	-	3,03	-	0,65

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2023	31.12.2022
	w tys. zł		w tys. EUR	
Aktywa razem	341 959	330 051	76 839	70 375
Zobowiązania długoterminowe	36 615	36 429	8 228	7 768
Zobowiązania krótkoterminowe	127 546	79 258	28 660	16 900
Kapitał własny	177 798	214 364	39 952	45 708
Kapitał zakładowy	3 658	3 658	822	780
Liczba akcji (szt.)	18 360 402	18 290 470	18 360 402	18 290 470
Wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	9,68	11,72	2,18	2,50

Spis Treści:

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU I POZOSTAŁYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	6
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	7
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	8
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	10
1. WPROWADZENIE.....	11
2. PODSTAWA SPORZĄDZENIA ORAZ ZASTOSOWANE STANDARDY RACHUNKOWOŚCI.....	11
3. DANE UZUPEŁNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANYCH INFORMACJI FINANSOWYCH	13
NOTA 1 Wartości niematerialne	13
NOTA 2 Rzeczowe aktywa trwałe	14
NOTA 3 Struktura własności środków trwałych, leasing.....	15
NOTA 4 Podatek bieżący i odroczony.....	15
NOTA 5 Zapasy.....	15
NOTA 6 Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe.....	15
NOTA 7 Rozliczenia międzyokresowe	16
NOTA 8 Instrumenty finansowe.....	16
NOTA 9 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	17
NOTA 10 Kapitał własny	17
NOTA 11 Dywidendy wypłacone	20
NOTA 12 Rezerwy	20
NOTA 13 Zobowiązania finansowe.....	21
NOTA 14 Leasing	22
NOTA 15 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	23
NOTA 16 Rozliczenia międzyokresowe	24
NOTA 17 Przychody i koszt własny sprzedaży	24
NOTA 18 Segmenty działalności	24
NOTA 19 Koszty działalności operacyjnej.....	26
NOTA 20 Pozostałe przychody i koszty operacyjne.....	26
NOTA 21 Przychody i koszty finansowe.....	26
NOTA 22 Zysk na akcję.....	27
NOTA 23 Należności i zobowiązania warunkowe	27
NOTA 24 Zobowiązania zabezpieczone na majątku Grupy	27
NOTA 25 Transakcje z podmiotami powiązаныmi	28
NOTA 26 Wynagrodzenia Członków Zarządu Grupy oraz Rady Nadzorczej z tytułu powołania	30
NOTA 27 Zdarzenia po dniu bilansowym	30

Skonsolidowane sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów

	<i>nota</i>	01.01.- 30.06.2023	01.01.- 30.06.2022
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	17	206 741	151 056
Koszt własny sprzedaży	17	(75 865)	(55 603)
Zysk brutto ze sprzedaży		130 876	95 453
Koszty sprzedaży	19	(91 637)	(62 920)
Koszty ogólnego zarządu	19	(9 817)	(6 827)
Pozostałe przychody operacyjne	20	930	1 188
Pozostałe koszty operacyjne	20	(2 115)	(1 261)
Zysk/(strata) z tytułu utraty wartości należności		-	(1 800)
Zysk z działalności operacyjnej		28 237	23 833
Przychody finansowe	21	3 815	2
Koszty finansowe	21	(1 228)	(3 872)
Zysk / (strata) przed opodatkowaniem		30 824	19 963
Podatek dochodowy	4	(7 581)	(3 896)
Zysk / (strata) netto z działalności kontynuowanej		23 243	16 067
Inne całkowite dochody			
Składniki innych całkowitych dochodów które nie zostaną następnie przeklasyfikowane na zyski lub straty		-	-
Zyski/(straty) aktuarialne		-	-
Składniki innych całkowitych dochodów które zostaną następnie przeklasyfikowane na zyski lub straty po spełnieniu określonych warunków		47	(104)
Różnice kursowe w przeliczenia jednostek zagranicznych		47	(104)
Inne całkowite dochody przed opodatkowaniem		47	(104)
Podatek dochodowy związany ze składnikami innych całkowitych dochodów, które nie zostaną przeklasyfikowane do zysku lub straty		-	-
Podatek dochodowy związany ze składnikami innych całkowitych dochodów, które zostaną przeklasyfikowane do zysku lub straty		(9)	20
Inne całkowite dochody netto		38	(84)
Całkowite dochody ogółem		23 281	15 983
Zysk / (strata) netto przypadające akcjonariuszom spółki dominującej		23 243	16 067
Całkowite dochody przypadające akcjonariuszom spółki dominującej		23 281	15 983
Zysk / (strata) na jedną akcję	22	1,27	0,88
- z działalności kontynuowanej	22	1,27	0,88
Rozwodniony zysk / (strata) na jedną akcję	22	1,27	0,88
- z działalności kontynuowanej	22	1,27	0,88

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	NOTA	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	2	71 146	72 586	71 136
Wartość firmy	1	17 113	17 113	17 113
Wartości niematerialne		9 834	10 303	10 075
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania		46 500	42 011	43 242
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	7	191	202	213
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4	1 005	1 224	1 882
Aktywa trwałe razem		145 789	143 439	143 661
Aktywa obrotowe				
Zapasy	5	123 321	130 400	112 060
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	6,8	48 650	38 023	39 307
Należności z tytułu podatku dochodowego		-	-	1
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe		-	-	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	9	24 199	18 189	12 537
Aktywa obrotowe inne niż przeznaczone do sprzedaży		196 170	186 612	163 905
Aktywa sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży		-	-	-
Aktywa obrotowe razem		196 170	186 612	163 905
AKTYWA RAZEM		341 959	330 051	307 566
PASYWA				
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	10	3 658	3 658	3 658
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		51 911	51 911	51 911
Inne udziały kapitałowe		1 305	1 305	1 305
Pozostałe kapitały rezerwowe		5 973	4 642	2 805
Zyski zatrzymane		114 951	152 848	106 029
Kapitał własny przynależny akcjonariuszom spółki dominującej		177 798	214 364	165 708
Kapitał własny razem		177 798	214 364	165 708
Zobowiązania długoterminowe				
Zobowiązania z tytułu leasingu długoterminowe	13,14	31 415	31 148	37 921
Pozostałe zobowiązania finansowe		-	-	-
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego		-	-	-
Rezerwy długoterminowe	12	81	81	95
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	16	5 119	5 200	5 280
Zobowiązania długoterminowe razem		36 615	36 429	43 296
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	8,15	104 391	43 108	31 690
Zobowiązania z tytułu leasingu krótkoterminowe	13,14	18 965	18 693	14 114
Pozostałe zobowiązania finansowe	8,13	-	5 605	49 782
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		1 743	9 476	904
Rezerwy krótkoterminowe	12	2 191	1 389	1 739
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	16	256	987	333
Zobowiązania krótkoterminowe bez związanych z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży		127 546	79 258	98 562
Zobowiązania krótkoterminowe razem		127 546	79 258	98 560
PASYWA RAZEM		341 959	330 051	307 566

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

01.01.-30.06.2023	Kapitał zakładowy	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej udziałów	Inne udziały kapitałowe	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 1.01.2023	3 658	51 911	1 305	4 642	152 848	214 364	214 364
Wynik okresu	-	-	-	-	23 243	23 243	23 243
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	38	-	38	38
<i>Razem całkowite dochody</i>	-	-	-	38	23 243	23 281	23 281
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-
Dywidenda zatwierdzona do wypłaty	-	-	-	-	(61 140)	(61 140)	(61 140)
Emisja i wycena warrantów	-	-	-	1 293	-	1 293	1 293
Zmiany w kapitale własnym	-	-	-	1 331	(37 897)	(36 566)	(36 566)
Stan na 30.06.2023	3 658	51 911	1 305	5 973	114 951	177 798	177 798

01.01.-31.12.2022	Kapitał zakładowy	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej udziałów	Inne udziały kapitałowe	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 1.01.2022	3 651	51 911	1 305	3 566	145 381	205 814	205 814
Wynik okresu	-	-	-	-	62 887	62 887	62 887
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	(132)	-	(132)	(132)
<i>Razem całkowite dochody</i>	-	-	-	(132)	62 887	62 755	62 755
Emisja akcji	7	-	-	-	-	7	7
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(55 420)	(55 420)	(55 420)
Emisja i wycena warrantów	-	-	-	1 208	-	1 208	1 208
Zmiany w kapitale własnym	7	-	-	1 076	7 467	8 550	8 550
Stan na 31.12.2022	3 658	51 911	1 305	4 642	152 848	214 364	214 364

01.01.-30.06.2022	Kapitał zakładowy	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej udziałów	Inne udziały kapitałowe	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 1.01.2022	3 651	51 911	1 305	3 566	145 381	205 814	205 814
Wynik okresu	-	-	-	-	16 067	16 067	16 067
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	(84)	-	(84)	(84)
<i>Razem całkowite dochody</i>	-	-	-	(84)	-	(84)	(84)
Emisja akcji	7	-	-	-	-	7	7
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(55 420)	(55 420)	(55 420)
Emisja i wycena warrantów	-	-	-	(677)	-	(677)	(677)
Zmiany w kapitale własnym	7	-	-	(761)	(39 353)	(40 107)	(40 107)
Stan na 30.06.2022	3 658	51 911	1 305	2 805	106 029	165 708	165 708

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk / (strata) brutto	30 824	19 963
Korekty razem	10 406	(5 902)
Amortyzacja	14 121	12 353
(Zyski) / straty z tytułu różnic kursowych	(3 519)	1 235
(Przychody)/koszty finansowe	1 029	984
(Zysk) / strata z działalności inwestycyjnej	910	(619)
Zmiana stanu rezerw	802	51
Zmiana stanu zapasów	7 079	(9 051)
Zmiana stanu należności	(10 627)	(11 300)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	61 256	1 730
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(870)	(524)
Inne korekty	(59 775)	(761)
Przychody pieniężne z działalności operacyjnej	41 230	14 061
Podatek dochodowy zapłacony wraz z odsetkami	(15 094)	(4 814)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	26 136	9 247
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	(642)	996
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	(2 437)	(3 234)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(3 079)	(2 238)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Emisja akcji	-	7
Wyplacone dywidendy	-	(55 420)
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	-	18 601
Splaty kredytów i pożyczek	(5 093)	-
Splaty innych zobowiązań finansowych	(512)	-
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu	(11 350)	(10 411)
Odsetki zapłacone	(92)	(213)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(17 047)	(47 436)
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów bez różnic kursowych	6 010	(40 424)
Skutki zmian kursów wymiany, które dotyczą środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	-	(3)
Przepływy pieniężne netto razem	6 010	(40 427)
Środki pieniężne na początek okresu	18 189	52 964
Środki pieniężne na koniec okresu	24 199	12 537

1. Wprowadzenie

1.1 Opis organizacji Grupy

Nazwa Jednostki Dominującej: WITTCHEN S.A.

Siedziba: Palmiry, ul. Gdańska 60, 05-152 Czosnów.

Spółka Wittchen S.A. („Spółka”, „Jednostka Dominująca”, „Emitent”) jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Wittchen („Grupa Kapitałowa”, „Grupa”). Spółka powstała w wyniku przekształcenia Wittchen sp. z o.o., na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników Spółki Wittchen sp. z o.o. z dnia 23 lutego 2010 roku. Spółka Akcyjna została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego przez Sąd Rejonowy dla miasta st. Warszawy Wydział XIV Gospodarczy dnia 31 marca 2010 roku pod numerem KRS 0000352760. Spółka posiada nr statystyczny REGON 011664266 oraz nr identyfikacyjny NIP 951-10-22-154.

Akcje Spółki są notowane od 9 listopada 2015 roku na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, gdzie są klasyfikowane w sektorze: odzież i kosmetyki – odzież i obuwie.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki i jej Grupy Kapitałowej jest sprzedaż detaliczna i hurtowa luksusowych dodatków skórzanych oraz odzieży, obuwia i bagażu.

1.2 Podmioty wchodzące w skład Grupy Kapitałowej

Na dzień 30 czerwca 2023 roku w skład Grupy Kapitałowej wchodziły następujące spółki konsolidowane metodą pełną w których Emitent posiada bezpośrednio i pośrednio 100% udziałów:

Nazwa Spółki	Siedziba
Wittchen Premium sp. z o.o.	Kielpin, Polska
Wittchen Travel sp. z o.o.	Palmiry, Polska
Wittchen GmbH	Berlin, Niemcy
Wittchen S.R.O.	Praga, Czechy
Wittchen Hungary Kft	Budapeszt, Węgry
Wittchen Romania S.R.L.	Bukareszt, Rumunia

2. Podstawa sporządzenia oraz zastosowane standardy rachunkowości

2.1 Oświadczenie o zgodności

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Wittchen obejmuje okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku oraz zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy Kapitałowej za 2022 rok.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę i Emitenta w dającej się przewidzieć przyszłości. Biorąc pod uwagę poziom osiąganych przez Grupę przychodów i wyników, jak również bieżący poziom zadłużenia oraz dostępne finansowanie, a także sytuację rynkową, w opinii Zarządu Emitenta na dzień zatwierdzenia niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Emitenta i jego Grupę.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Dane w sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w złotych polskich, po zaokrągleniu do pełnych tysięcy.

Wybrane dane finansowe zaprezentowane w sprawozdaniu zostały przeliczone na walutę EUR w następujący sposób: (a) pozycje ze sprawozdania z sytuacji finansowej po kursie natychmiastowej wymiany obowiązującym w dniu na który prezentowane są dane, tj. po średnim kursie NBP, (b) pozycje sprawozdania z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów średnich NBP na koniec każdego miesiąca. Pozostałe pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej prezentuje się w wartości wynikającej z pierwotnego ujęcia w księgach. Najistotniejsze kursy przeliczeniowe:

Kursy przeliczeniowe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Pozycje bilansowe: kurs EUR	4,4503	4,6899	4,6806
Pozycje bilansowe: kurs USD	4,1066	4,4018	4,4825
Pozycje rachunku zysków i strat: kurs EUR	4,6130	4,6883	4,6427
Pozycje rachunku zysków i strat: kurs USD	4,2711	4,4679	4,2744

2.2 Zasady rachunkowości

1.2.1 Standardy obowiązujące po raz pierwszy w sprawozdaniu za 2023 rok

Począwszy od 1 stycznia 2023 roku weszły w życie następujące nowe standardy i interpretacje:

- MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” oraz zmiany do MSSF 17,
- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – oraz Wytoczne Rady MSSF w zakresie ujawnień dotyczących polityk rachunkowości w praktyce – kwestia istotności w odniesieniu do polityk rachunkowości,
- Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” – definicja wartości szacunkowych,
- Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” – obowiązek ujmowania odroczonego podatku dochodowego w związku z aktywami i zobowiązaniami powstałymi w ramach pojedynczej transakcji,
- Zmiany do MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” – pierwsze zastosowanie MSSF 17 i MSSF 9 – Informacje porównawcze.

Zastosowanie wyżej wymienionych standardów i interpretacji nie miało istotnego wpływu na pozycje prezentowane w niniejszym śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym.

1.2.2 Standardy i interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską do stosowania po 1 stycznia 2024 roku.

Poniżej wymienione standardy zatwierdzone przez RMSR do stosowania po 1 stycznia 2024 roku, które Spółka zamierza zastosować po ich zatwierdzeniu przez Unię Europejską. Grupa jest w trakcie analizy wpływu poniżej wymienionych zmian na sprawozdanie finansowe.

- Zmiany do MSSF 16 „Leasing” – zobowiązania leasingowe w transakcjach sprzedaży i leasingu zwrotnego,
- Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych - klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe,

2.3 Zmiana prezentacji danych porównywalnych

Grupa nie dokonywała zmiany prezentacji danych porównywalnych.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły również istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz korekty błędów.

3. Dane uzupełniające do skonsolidowanych informacji finansowych

NOTA 1 Wartości niematerialne

30.06.2023	Wartość firmy	Znaki towarowe	Licencje, oprogramowania komputerowe	Razem
Wartość brutto				
Stan na 1.01.2023	26 327	2 600	22 736	51 663
Zwiększenia		-	381	381
Zmniejszenia		-	(14)	(14)
Stan na 30.06.2023	26 327	2 600	23 103	52 030
Umorzenie				
Stan na 1.01.2023	9 214	-	15 033	24 247
Zwiększenia		-	963	963
Zmniejszenia		-	(127)	(127)
Stan na 30.06.2023	9 214	-	15 869	25 083
Stan na 30.06.2023 - wartość netto	17 113	2 600	7 234	26 947

31.12.2022	Wartość firmy	Znaki towarowe	Licencje, oprogramowania komputerowe	Razem
Wartość brutto				
Stan na 1.01.2022	26 327	2 600	21 223	50 150
Zwiększenia		-	1 556	1 556
Zmniejszenia		-	(43)	(43)
Stan na 31.12.2022	26 327	2 600	22 736	51 663
Umorzenie				
Stan na 1.01.2022	9 214	-	13 396	22 610
Zwiększenia	-	-	1 640	1 640
Zmniejszenia	-	-	(3)	(3)
Stan na 31.12.2022	9 214	-	15 033	24 247
Stan na 31.12.2022 - wartość netto	17 113	2 600	7 703	27 416

30.06.2022	Wartość firmy	Znaki towarowe	Licencje, oprogramowania komputerowe	Razem
Wartość brutto				
Stan na 1.01.2022	26 327	2 600	21 223	50 150
Zwiększenia		51	590	641
Zmniejszenia		-	(3)	(3)
Stan na 30.06.2022	26 327	2 651	21 810	50 788
Umorzenie				
Stan na 1.01.2022	9 214	-	13 396	22 610
Zwiększenia		-	991	991
Zmniejszenia		-	(1)	(1)
Stan na 30.06.2022	9 214	-	14 386	23 600
Stan na 30.06.2022 - wartość netto	17 113	2 651	7 424	27 188

Wartości niematerialne użytkowane przez Grupę obejmują wartość firmy, znaki towarowe, know-how i oprogramowanie komputerowe (łącznie ze związanymi z tym oprogramowaniem licencjami).

NOTA 2 Rzeczowe aktywa trwałe

30.06.2023	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Sr. trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 1.01.2023	9 624	76 257	12 196	5 970	23 037	491	127 575
Zwiększenia	-	526	262	581	374	708	2 451
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użyt.	-	(295)	(85)	(413)	(85)	(395)	(1 273)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 30.06.2023	9 624	76 488	12 373	6 138	23 326	804	128 753
Umorzenie							
Stan na 1.01.2023	-	24 961	8 767	2 755	18 506	-	54 989
Zwiększenia	-	1 426	417	465	1 019	-	3 327
Zmniejszenia	-	(197)	(58)	(392)	(62)	-	(709)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 30.06.2023	-	26 190	9 126	2 828	19 463	-	57 607
Wartość netto	9 624	50 298	3 247	3 310	3 863	804	71 146

31.12.2022	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Sr. trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 1.01.2022	9 624	75 674	11 061	4 563	21 579	180	122 681
Zwiększenia	-	1 652	1 259	2 773	1 705	649	8 038
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użyt.	-	(1 069)	(124)	(2 025)	(247)	(338)	(3 803)
Wykup z leasingu	-	-	-	659	-	-	659
Stan na 31.12.2022	9 624	76 257	12 196	5 970	23 037	491	127 575
Umorzenie							
Stan na 1.01.2022	-	22 802	8 128	3 567	16 315	-	50 812
Zwiększenia	-	3 038	710	499	2 425	-	6 672
Zmniejszenia	-	(879)	(71)	(1 970)	(234)	-	(3 154)
Wykup z leasingu	-	-	-	659	-	-	659
Stan na 31.12.2022	-	24 961	8 767	2 755	18 506	-	54 989
Wartość netto	9 624	51 296	3 429	3 215	4 531	491	72 586

30.06.2022	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Sr. trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2022	9 624	75 674	11 061	4 563	21 579	181	122 682
Zwiększenia	-	267	344	1 565	57	413	2 646
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użyt.	-	(548)	(56)	-	(8)	(53)	(665)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 30.06.2022	9 624	75 393	11 349	6 128	21 628	541	124 663
Umorzenie							
Stan na 01.01.2022	-	22 802	8 128	3 567	16 315	-	50 812
Zwiększenia	-	1 552	318	200	1 223	-	3 293
Zmniejszenia	-	(530)	(44)	-	(4)	-	(578)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 30.06.2022	-	23 824	8 402	3 767	17 534	-	53 527
Wartość netto	9 624	51 569	2 947	2 361	4 094	541	71 136

Dominującą pozycją w strukturze rzeczowych aktywów trwałych stanowiły na dzień bilansowy budynki i budowle. W zakresie tej pozycji główną jej wartość tworzą nakłady w wynajmowanych obiektach handlowych oraz budynek biurowo-magazynowy w Palmirach.

NOTA 3 Struktura własności środków trwałych, leasing

Od dnia 1 stycznia 2019 roku, w związku z wdrożeniem MSSF 16 środki trwałe w leasingu, prezentowane są jako element aktywów z tytułu prawa do użytkowania (patrz nota 14). Przedmiotem zawartych umów leasingowych są środki transportu i umowy najmu salonów stacjonarnych.

NOTA 4 Podatek bieżący i odroczony

Struktura podatku dochodowego	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Podatek bieżący	7 361	3 498
Podatek odroczony	220	398
Podatek dochodowy razem:	7 581	3 896

Aktywa z tytułu podatku odroczonego	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Stan na początek okresu	1 224	2 280	2 280
Zwiększenia - uznanie wyniku finansowego	(219)	(1 056)	(398)
Stan na koniec okresu	1 005	1 224	1 882

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Stan na początek okresu	-	-	-
Stan na koniec okresu	-	-	-

NOTA 5 Zapasy

Zapasy	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Towary	125 891	133 030	114 470
Odpis aktualizujący zapasy	(2 570)	(2 630)	(2 410)
Razem	123 321	130 400	112 060

Na dzień 30 czerwca 2023 roku Grupa przeprowadziła analizę stanu towarów, jak również ich wiekowania i rotacji, w rezultacie której zmniejszyła wysokość odpisu aktualizującego wartość zapasów do kwoty 2.570 tys. zł czyli o 60 tys. zł w porównaniu do 31 grudnia 2022 roku.

NOTA 6 Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe

Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Należności z tytułu dostaw i usług - jednostki powiązane	10	-	2 188
Inne należności krótkoterminowe - jednostki powiązane	162	170	27
Należności z tytułu dostaw i usług - jednostki pozostałe	19 143	22 394	12 708
Odpis aktualizujący wartość należności z tytułu dostaw i usług	(1 025)	(1 025)	(2 273)
Należności z tytułu zaliczek na towary i usługi	26 016	12 838	23 457
Należności z tytułu podatków	-	-	-
Inne należności krótkoterminowe	4 045	4 011	3 702
Odpis aktualizujący wartość inne należności	(1 999)	(2 105)	(2 103)
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2 298	1 741	1 601
Razem	48 650	38 023	39 307

Zmiany odpisów aktualizujących wartość należności w okresie objętym sprawozdaniem finansowym prezentuje poniższa tabela.

Odpisy aktualizujące wartość należności	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Stan na początek okresu	3 130	4 375	4 375
Zwiększenia	218	69	-
Spisanie przedawnionych wierzytelności	(325)	-	-
Rozwiązanie odpisu	-	(1 314)	-
Stan na koniec okresu	3 023	3 130	4 375

Odpisy aktualizujące uwzględniają również analizę oczekiwanych strat kredytowych.

NOTA 7 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Koszty eksploatacyjne lokali	-	-	13
Ubezpieczenia	336	188	274
Koszty opakowań	-	-	-
Pozostałe koszty	1 947	1 534	1 290
Opłata za odrolnienie gruntów	206	221	237
Razem	2 489	1 943	1 814
Długoterminowe	191	202	213
Krótkoterminowe	2 298	1 741	1 601

NOTA 8 Instrumenty finansowe

Wartość godziwa definiowana jest jako kwota, za jaką na warunkach rynkowych dany składnik aktywów mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie wykonane, pomiędzy dobrze poinformowanymi, zainteresowanymi i niepowiązаныmi stronami. W przypadku instrumentów finansowych, dla których istnieje aktywny rynek, ich wartość godziwą ustala się na podstawie parametrów pochodzących z aktywnego rynku (ceny sprzedaży i zakupu). W przypadku instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek, wartość godziwa ustalana jest na podstawie technik wyceny, w tym szacunków Zarządu.

Na dzień 30 czerwca 2023 roku i 30 czerwca 2022 roku, Spółka nie miała zawartych kontraktów terminowych forward na zakup waluty, więc wartość godziwa tych instrumentów finansowych na dzień bilansowy wyniosła zero.

Na dzień 31 grudnia 2022 roku Spółka posiadała aktywne kontrakty terminowe forward na zakup waluty o wartości nominalnej wynoszącej 2.000 tys. USD i terminach realizacji nie przekraczających 180 dni. Wartość godziwa tych instrumentów finansowych wyniosła -512 tys. zł i została zaprezentowana jako pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe.

Wartość godziwa aktywów finansowych odpowiada ich wartości bilansowej. Wartość bilansowa należności oraz zobowiązań z tytułu dostaw i usług nie różni się istotnie od ich wartości godziwej.

Wartość aktywów finansowych prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

Wartość księgowa kategorii aktywów finansowych	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
1. Pożyczki i należności, w tym:	72 849	56 212	51 884
- należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	48 650	38 023	39 307
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	24 199	18 189	12 537
2. Aktywa finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy	-	-	-

Wartość godziwa zobowiązań finansowych nie różni się istotnie od ich wartości księgowej.

Wartość zobowiązań finansowych prezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
1. Kredyty bankowe i pożyczki, w tym:	-	5 093	49 782
- część krótkoterminowa	-	5 093	49 782
- część długoterminowa	-	-	-
2. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	104 391	43 108	31 690
3. Leasing, w tym:	50 380	49 841	52 035
- część krótkoterminowa	18 965	18 693	14 114
- część długoterminowa	31 415	31 148	37 921
4. Forward walutowy	-	512	-

NOTA 9 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Środki pieniężne PLN	9 703	2 958	4 689
Środki pieniężne EUR	2 501	4 010	4 406
Środki pieniężne USD	4 916	3 838	4
Środki pieniężne HKD	1	1	1
Środki pieniężne GBP	3	5	6
Środki pieniężne CNY	4	6	5
Środki pieniężne RUB	-	1	1
Środki pieniężne HUF	1 963	5 974	726
Środki pieniężne CZK	4 784	1 364	2 699
Środki pieniężne RON	323	33	-
	24 199	18 189	12 537

NOTA 10 Kapitał własny

Grupa zarządza kapitałem w celu zachowania zdolności do kontynuowania działalności z uwzględnieniem realizacji planowanych inwestycji, tak aby mogła generować zwrot dla akcjonariuszy oraz przynosić korzyści pozostałym potencjalnym beneficjentom.

Kapitał własny

Kapitał własny	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Kapitał zakładowy	3 658	3 658	3 658
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	51 911	51 911	51 911
Inne udziały kapitałowe	1 305	1 305	1 305
Pozostałe kapitały rezerwowe	5 973	4 642	2 805
Zyski zatrzymane	114 951	152 848	106 029
Razem	177 798	214 364	165 708

Kapitał zakładowy

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 30 czerwca 2023 roku przedstawiała się następująco:

30.06.2023	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	11 016 244	2 203	60,0%
<i>pośrednio poprzez Gold Town Inv. Ltd.</i>	10 313 776	2 063	56,17%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	662 308	132	3,61%
Pozostali	7 344 158	1 469	40,0%
Razem	18 360 402	3 672	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd.

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 31 grudnia 2022 roku i 30 czerwca 2022 roku przedstawiała się następująco:

31.12.2022	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	13 798 514	2 760	75,44%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	13 124 046	2 625	71,76%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	634 308	127	3,47%
Pozostali	4 491 956	898	24,56%
Razem	18 290 470	3 658	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd.

30.06.2022	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	13 798 514	2 760	75,45%
<i>pośrednio poprzez Gold Town Inv. Ltd.</i>	13 124 046	2 625	71,76%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	634 308	127	3,47%
Pozostali	4 491 956	898	24,55%
Razem	18 290 470	3 658	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd.

W dniu 31 maja 2023 roku wpłynęło do Spółki zawiadomienie ("Zawiadomienie") akcjonariusza Spółki - GOLD TOWN INV. LIMITED („Akcjonariusz”), w którym Akcjonariusz poinformował, że w dniu 31 maja 2023 roku zakończył się proces budowy księgi popytu („ABB”) którego celem była sprzedaż do 2.810.270 (słownie: dwa miliony osiemset dziesięć tysięcy dwieście siedemdziesiąt) oferowanych przez Akcjonariusza do sprzedaży zdematerializowanych akcji Spółki, dopuszczonych do obrotu na rynku regulowanym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz oznaczonych kodem ISIN: PLWTCHN00030 („Akcje Sprzedawane”).

Zgodnie z zawiadomieniem w wyniku procesu ABB:

1. cena sprzedaży jednej Akcji Sprzedawanej została ustalona na 35 PLN (słownie: trzydzieści pięć złotych);

2. łączna liczba Akcji Sprzedawanych została ustalona na 2.810.270 (słownie: dwa miliony osiemset dziesięć tysięcy dwieście siedemdziesiąt), co stanowi 15,31% udziału w kapitale zakładowym Spółki i uprawnia do 15,31% w ogólnej liczbie głosów w Spółce.

Po rozliczeniu ABB Akcjonariusz posiadał 10.313.776 (słownie: dziesięć milionów trzysta trzysta tysięcy siedemset siedemdziesiąt sześć) akcji Spółki, stanowiących 56,17% (słownie: pięćdziesiąt sześć 17/100 procent) w kapitale zakładowym Spółki i uprawniających do 56,17% (słownie: pięćdziesiąt sześć 17/100 procent) głosów w ogólnej liczbie głosów w Spółce.

Transakcja sprzedaży Akcji Sprzedawanych w ramach ABB nastąpiła 5 czerwca 2023 roku.

III Program Motywacyjny na lata 2022 - 2024

III Program Motywacyjny został szerzej opisany w sprawozdaniu finansowym Grupy za rok 2022. Poniższe zestawienie przedstawia ilości warrantów w III Programie Motywacyjnym:

Transza	Liczba przyznanych warrantów	Cena wykonania w zł	Średnia wartość godziwa na dzień przyznania w zł
Transza 2022	69 932	0,2	16,75
Transza 2023	84 227	0,2	16,87
Transza 2024	87 580	0,2	16,88

W I półroczu 2023 roku Grupa z tytułu III Programu Motywacyjnego rozpoznała 1.293 tys. zł kosztów. Wartość całego programu motywacyjnego na dzień przyznania wg liczby wyemitowanych warrantów i ich wartości godziwej wyniosła 4.071 tys. zł.

Celem III Programu Motywacyjnego skierowanego do menedżerów, pracowników i współpracowników spółek z Grupy Kapitałowej WITTCHEN S.A. jest stworzenie dodatkowego, silnego narzędzia motywującego do osiągania celów, poprzez takie działania jak: (i) generowanie wysokiej sprzedaży z bieżących produktów oraz poszerzenie asortymentu w dostępnych i rozwijanych kanałach sprzedaży, (ii) rozwój sprzedaży detalicznej, w tym na nowych rynkach oraz (iii) rozwój w zakresie sprzedaży za pośrednictwem e-commerce, z uwzględnieniem platform typu marketplace, co w efekcie powinno przełożyć się na wzrost kursu akcji Spółki.

W dniu 31 maja 2023 roku Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. podjął uchwałę o dopuszczeniu i wprowadzeniu do obrotu giełdowego na rynku podstawowym, z dniem 7 czerwca 2023 roku, 69.932 akcji zwykłych na okaziciela serii E o wartości nominalnej 0,20 zł każda (objętych wcześniej w ramach III Programu Motywacyjnego Emitenta na lata 2022-2024), pod warunkiem dokonania przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. w dniu 7 czerwca 2023 roku asymilacji tych akcji z akcjami Spółki będącymi w obrocie giełdowym, co nastąpiło w tym dniu.

Zarejestrowany w Sądzie kapitał zakładowy Spółki wynosi 3.658.094,00 zł (słownie: trzy miliony sześćset pięćdziesiąt osiem tysięcy dziewięćdziesiąt cztery złote) i dzieli się na 18.290.470 (słownie: osiemnaście milionów dwieście dziewięćdziesiąt tysięcy czterysta siedemdziesiąt) akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł (słownie: dwadzieścia groszy) każda, w tym: (i) 16.500.000 akcji serii A, (ii) 1.600.000 akcji serii B, (iii) 78.772 akcje serii C oraz (iv) 111.698 akcji serii D. Na dzień bilansowy, podwyższenie kapitału wynikające z emisji 69.932 akcji serii E nie zostało zarejestrowane przez Sąd. Ogólna liczba głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji wynosi 18.360.402 głosów.

NOTA 11 Dywidendy wypłacone

	01.01.-30.06.2023	1.01.-31.12.2022	01.01.-30.06.2022
Dywidenda z akcji uchwalona przez ZWZA	61 140	55 420	55 420
Dywidenda wypłacona do dnia bilansowego	-	55 420	55 420

Uchwałą ZWZA z dnia 5 czerwca 2023 roku 70% zysku Spółki za rok 2022, tj. kwotę w wysokości 42.407.276,47 złotych zostało przeznaczone na wypłatę dywidendy, natomiast pozostałą część, w kwocie 18.174.547,05 złotych postanowiono przeznaczyć na kapitał zapasowy. Ponadto, postanowiono przeznaczyć na wypłatę dywidendy kwotę 18.732.862,19 złotych z kapitału zapasowego utworzonego z zysków lat ubiegłych. Dzień wypłaty dywidendy został ustalony na dzień 5 lipca 2023 roku.

NOTA 12 Rezerwy

Rezerwy 2023	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	Razem
Stan na 01.01.2023	84	1 050	336	1 470
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	274	528	802
Zmniejszenia - odniesienie w kapitały	-	-	-	-
Stan na 30.06.2023	84	1 324	864	2 272
Długoterminowe	81	-	-	81
Krótkoterminowe	3	1 324	864	2 191
Stan na 30.06.2023	84	1 324	864	2 272

Rezerwy 2022	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	Razem
Stan na 1.01.2022	97	901	785	1 783
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	149	-	149
Zmniejszenia - uznanie wyniku	(20)	-	(449)	(469)
Zmniejszenia - odniesienie w kapitały	7	-	-	7
Stan na 31.12.2022	84	1 050	336	1 470
Długoterminowe	81	-	-	81
Krótkoterminowe	3	1 050	336	1 389
Stan na 31.12.2022	84	1 050	336	1 470

Rezerwy 2022	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	Razem
Stan na 01.01.2022	97	901	785	1 783
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	249	-	249
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	-	(198)	(198)
Stan na 30.06.2022	97	1 150	587	1 834
Długoterminowe	95	-	-	95
Krótkoterminowe	2	1 150	587	1 739
Stan na 30.06.2022	97	1 150	587	1 834

NOTA 13 Zobowiązania finansowe

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zobowiązania finansowe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Kredyty bankowe i pożyczki	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	31 415	31 148	37 921
Faktoring	-	-	-
Razem długoterminowe zobowiązania finansowe	31 415	31 148	37 921
Zobowiązania z tytułu leasingu	18 965	18 693	14 114
Kredyty bankowe i pożyczki	-	5 093	49 782
Inne zobowiązania finansowe	-	512	-
Razem krótkoterminowe zobowiązania finansowe	18 965	24 298	63 896
Zobowiązania finansowe krótkoterminowe i długoterminowe razem	50 380	55 446	101 817
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(24 199)	(18 189)	(12 537)
Razem krótkoterminowe zobowiązania finansowe zmniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty	26 181	37 256	89 280

Na dzień 30 czerwca 2023 roku, 31 grudnia 2022 roku i 30 czerwca 2022 roku, zobowiązania finansowe Spółki wynikały z umów kredytowych zawartych z mBank S.A. oraz z umowy leasingowej z PKO Leasing S.A.

Ponadto, w ramach zobowiązań z tytułu leasingu, prezentowane są przede wszystkim zobowiązania z tytułu umów najmu powierzchni handlowych, rozpoznanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej od dnia 1 stycznia 2019 roku, w związku z wdrożeniem MSSF 16. (szczegóły: Nota 14)

W ramach umowy z 13 października 2014 roku wraz z późniejszymi zmianami z mBank S.A., Spółka korzysta z odnawialnego limitu kredytowego Linii wieloproduktowej do kwoty 80 mln złotych. Na dzień 30 czerwca 2023 roku limit nie był wykorzystany. Na 31 grudnia 2022 roku i 30 czerwca 2022 roku wykorzystanie limitu wynosiło odpowiednio 5.093 tys. zł i 49.782 tys. zł.

Zabezpieczenia związane z zobowiązaniami finansowymi zostały opisane w Nocie 24.

NOTA 14 Leasing

Grupa jako leasingobiorca

W okresie od dnia 1 stycznia 2023 roku do dnia 30 czerwca 2023 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2023	107 454	728	108 182
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	14 539	-	14 539
Wykup leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2023	121 993	728	122 721
Umorzenie			
Stan na 1.01.2023	66 086	85	66 170
Zwiększenia	9 978	72	10 051
Wykup leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2023	76 064	157	76 221
Stan na 30.06.2023 – wartość netto	45 929	571	46 500

W okresie od dnia 1 stycznia 2022 roku do dnia 31 grudnia 2022 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2022	97 738	659	97 738
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	9 716	728	10 444
Wykup z leasingu	-	(659)	-
Stan na 31.12.2022	107 454	728	108 182
Umorzenie			
Stan na 1.01.2022	49 115	659	49 115
Zwiększenia	16 971	85	17 056
Wykup z leasingu	-	(659)	-
Stan na 31.12.2022	66 086	85	66 171
Stan na 31.12.2022 – wartość netto	41 368	643	42 011

W okresie od dnia 1 stycznia 2022 roku do dnia 30 czerwca 2022 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2022	97 738	659	98 397
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	1 960	728	2 688
Stan na 30.06.2022	99 698	1 387	101 085
Umorzenie			
Stan na 1.01.2022	49 115	659	49 774
Zwiększenia	8 069	-	8 069
Stan na 30.06.2022	57 184	659	57 843
Stan na 30.06.2022 – wartość netto	42 514	728	43 242

Grupa wykazała następujące zmiany w strukturze zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych w poszczególnych okresach:

	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Wartość zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych na bilans otwarcia	49 392	57 987	57 987
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów	14 539	9 716	1 960
Naliczone odsetki	938	1 664	771
Umowne płatności z tytułu leasingu	(11 350)	(21 384)	(10 411)
Różnice kursowe	(3 519)	1 409	1 235
Stan bilans zamknięcia	49 999	49 392	51 542
<i>z czego</i>			
Zobowiązania krótkoterminowe	18 726	18 454	13 922
Zobowiązania długoterminowe	31 273	30 939	37 620

Oprócz wyżej wymienionych zobowiązań, Spółka wykazuje na dzień 30 czerwca 2023 roku 379 tys. złotych z tytułu leasingów (w tym 141 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych). Na dzień 31 grudnia 2022 roku zobowiązanie z tego tytułu wynosiło 438 tys. (w tym 229 tys. zł zobowiązań krótkoterminowych), natomiast na dzień 30 czerwca 2022 roku zobowiązanie z tego tytułu wynosiło 493 tys. złotych (w tym 192 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych).

NOTA 15 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług - jednostki powiązane	61	32	377
Inne zobowiązania - jednostki powiązane	69	72	52
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług - pozostałe jednostki	31 239	29 502	22 044
Inne zobowiązania - pozostałe jednostki	61 541	267	383
Zobowiązania z tytułu innych podatków, opłat i świadczeń społecznych	8 949	10 807	6 493
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	2 532	2 428	2 341
Razem	104 391	43 108	31 690

NOTA 16 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Długoterminowe	5 119	5 200	5 280
Rozliczenie dotacji PARP	5 119	5 200	5 280
Krótkoterminowe	256	986	333
Rozliczenie dotacji z PARP	160	160	161
Pozostałe	96	826	172
Razem	5 375	6 186	5 613

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe stanowią przede wszystkim dotacje otrzymane w 2011 roku w kwocie 9.537 tys. zł rozliczane przez okres ekonomicznej użyteczności aktywów trwałych, na zakup których zostały przyznane. Przedmiotem umowy o dofinansowanie zawartej w grudniu 2008 roku, była realizacja projektu dotyczącego „Wprowadzenia nowych usług poprzez zastosowanie innowacyjnej technologii w Centrum Dystrybucyjnym”. Zakończenie inwestycji nastąpiło w styczniu 2011 roku.

NOTA 17 Przychody i koszt własny sprzedaży

Przychody ze sprzedaży	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Przychody ze sprzedaży towarów	205 154	150 157
Przychody ze sprzedaży produktów	1 587	899
Razem przychody z działalności operacyjnej	206 741	151 056

Koszt własny sprzedaży	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Wartość sprzedanych towarów	(75 865)	(55 603)
Razem koszt własny sprzedaży	(75 865)	(55 603)

NOTA 18 Segmenty działalności

Segmenty operacyjne

Grupa wyodrębnia segmenty operacyjne w oparciu o kanały sprzedażowe. Grupa wyszczególniła następujące segmenty: (i) segment detaliczny, stanowiący sprzedaż w salonach detalicznych, sprzedaż internetową oraz pozostałą sprzedaż detaliczną, (ii) segment B2B obejmujący sprzedaż krajową oraz sprzedaż eksportową do firm i klientów korporacyjnych.

	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Przychody		
Segment detaliczny	181 021	130 776
Segment B2B	25 720	20 280
Razem przychody ze sprzedaży działalności podstawowej	206 741	151 056
Koszty		
Segment detaliczny	(157 332)	(110 155)
Segment B2B	(19 987)	(15 195)
Razem koszty działalności podstawowej	177 319	(125 350)
Wynik działalności podstawowej segmentu		
Segment detaliczny	23 689	20 621
Segment B2B	5 733	5 085
Razem wynik działalności podstawowej segmentów	29 422	25 706

Aktywa segmentu operacyjnego	30.06.2023	30.06.2022
Segment detaliczny	264 323	240 176
Segment B2B	77 636	67 390
Razem aktywa segmentów	342 959	307 566

Sezonowość sprzedaży

Działalność Grupy podlega zjawisku sezonowości sprzedaży. Według szacunków Zarządu Emitenta około 30%-40% sprzedaży jest generowane w IV kwartale roku kalendarzowego. Ma to związek ze zwiększonymi wydatkami klientów na produkty, stanowiące prezenty świąteczne. Dotyczy to zarówno klientów indywidualnych, jak i biznesowych.

W tabeli poniżej przedstawiono informacje na temat kwartalnego rozkładu sprzedaży Grupy we wskazanym okresie.

Przychody ze sprzedaży w tys. zł	01.01.-30.06.2023	01.01.-31.12.2022	Zmiana
I kwartał	96 340	64 292	50%
II kwartał	110 401	86 764	27%
III kwartał	-	118 151	n/d
IV kwartał	-	136 712	n/d
Suma	206 741	405 919	-

Informacje dotyczące obszarów geograficznych

Grupa prowadzi działalność w Polsce, która jest największym rynkiem, ale Grupa obecna jest również na innych rynkach europejskich. Grupa posiada prawie wszystkie aktywa trwale w Polsce i na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, poza aktywami związanymi z wyposażeniem 7 salonów sprzedaży detalicznej w Czechach oraz 3 salonu na Węgrzech, nie posiada innych aktywów trwałych poza granicami kraju.

Poniżej zostały przedstawione dane dotyczące przychodów ze sprzedaży towarów z podziałem na kraj i zagranicę.

Przychody ze sprzedaży - kraj i zagranica	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Przychody ze sprzedaży kraj	164 220	121 545
Przychody ze sprzedaży zagranica	42 521	29 511
Razem przychody ze sprzedaży	206 741	151 056

NOTA 19 Koszty działalności operacyjnej

Koszty operacyjne - układ rodzajowy	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Amortyzacja	14 120	12 395
Zużycie materiałów i energii	4 113	3 713
Usługi obce i pozostałe	58 928	34 914
Podatki i opłaty	603	523
Wynagrodzenia	20 198	15 591
Świadczenia na rzecz pracowników	3 492	2 611
Razem koszty w układzie rodzajowym	101 454	69 747
Koszty sprzedaży	91 637	62 920
Koszty ogólnego zarządu	9 817	6 827
Razem koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	101 454	69 747

NOTA 20 Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Sprzedaż niefinansowych aktywów trwałych	75	679
Odszkodowania	227	77
Dofinansowania	-	-
Różnice inwentaryzacyjne	-	198
Rozwiązanie rezerw pozostałych	336	
Dotacje rozliczane z amortyzacją	80	80
Inne	212	154
Razem	930	1 188

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.-30.06.2022	01.01.-30.06.2022
Koszt odpisu i likwidacji towarów	984	702
Utworzenie rezerwy na koszty	802	249
Straty z likwidacji środków trwałych	-	60
Inne	329	250
Razem	2 115	1 261

NOTA 21 Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Odsetki (pożyczki, lokaty, należności)	45	-
Różnice kursowe	2 297	-
Odsetki budżetowe	1 473	2
Razem przychody finansowe	3 815	2

Koszty finansowe	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Odsetki od kredytów	270	328
Odsetki od umów leasingu	758	637
Odsetki budżetowe	1	2
Odsetki pozostałe	-	1
Różnice kursowe	148	2 795
Pozostałe	51	109
Razem koszty finansowe	1 228	3 872

NOTA 22 Zysk na akcję

Liczba akcji	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Liczba akcji na 30 czerwca	18 360 402	18 290 470
Średnia ważona liczba akcji w okresie	18 307 470	18 258 246
Wyemitowane warranty zamienne na akcje na 30 czerwca	-	47 853
Średnia ważona liczba wyemitowanych warrantów zamiennych na akcje w okresie	9 273	80 077
Średnia rozwodniona liczba akcji zwykłych w okresie	18 316 743	18 338 323
Zysk na akcję		
Zysk (strata) netto okresu bieżącego	23 243	16 067
Zysk (strata) na akcję (w zł)	1,27	0,88
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	1,27	0,88

Grupa prezentuje zysk na akcję uwzględniając liczbę akcji w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2023 i 2022 roku wraz z rozładującym wpływem warrantów. Program opcji menedżerskich został szczegółowo opisany w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za 2022 rok oraz w nocie 10 danych uzupełniających do skonsolidowanych informacji finansowych.

NOTA 23 Należności i zobowiązania warunkowe

W I półroczu 2023 i 2022 roku oraz na koniec roku 2022 pozycja należności warunkowych nie wystąpiła.

Zobowiązania warunkowe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Gwarancje udzielone	8 827	8 105	8 861
Razem	8 827	8 105	8 861

Gwarancje udzielone (bankowe) dotyczą umów najmu powierzchni handlowych podpisanych przez Grupę.

NOTA 24 Zobowiązania zabezpieczone na majątku Grupy

Tytuł zobowiązania	Zabezpieczenie na dzień 30.06.2023
	Hipoteka umowna łączna na nieruchomości zabudowanej w Palmirach do kwoty 120.000 tys. zł.
Linia wieloproduktowa (mBank)	Weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową Przelew wierzytelności z polisy ubezpieczenia nieruchomości i ruchomości
Leasing środka transportu (PKO Leasing S.A.)	Weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową

NOTA 25 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Podmioty powiązane zostały zdefiniowane zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 24 (MSR 24 – „Ujawnianie informacji na temat podmiotów powiązanych”). Jednostka Dominująca i spółki z Grupy Kapitałowej zawierały i zamierzają zawierać w przyszłości transakcje z podmiotami powiązanymi. Transakcje związane były bezpośrednio z bieżącą, statutową działalnością spółek. Transakcje z podmiotami powiązanymi zawierają klauzule i postanowienia nie odbiegające znacząco od postanowień Kodeksu Cywilnego lub innych przepisów prawa oraz przyjętych standardów rynkowych. Transakcje z podmiotami powiązanymi były dokonywane na podstawie umów, bez pisemnych umów na bazie zamówień i towarzyszących im faktur lub na bazie przepisów prawa, nakazujących wypłacanie określonych świadczeń.

Jednostka zidentyfikowała następujące podmioty powiązane na dzień 30 czerwca 2023 roku z którymi przeprowadzono transakcje w latach 2023 - 2022:

- Jędrzej Wittchen – Prezes Zarządu, działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,
- Monika Wittchen – Wiceprezes Zarządu do dnia 30 kwietnia 2022 roku (od dnia 01 maja 2022 roku Prokurent), działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen,
- Paweł Marcinkiewicz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Józef Mirecki – Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
- Barbara Mirecka – Członek Rady Nadzorczej,
- Monika Dziedzic - Członek Rady Nadzorczej,
- Adam Sobieszek – Członek Rady Nadzorczej,
- Gold Town Inv. Ltd. - znaczący akcjonariusz,
- Wittchen Real Estate sp. z o.o. (spółka powiązana poprzez osobę Moniki Wittchen, Jędrzeja Wittchen oraz spółki Gold Town Inv. Ltd.),

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w I półroczu 2023 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 30 czerwca 2023 roku wobec podmiotów powiązanych nie eliminowane w sprawozdaniu skonsolidowanym

	01.01.-30.06.2023		30.06.2023	
	przychody	koszty/inwestycje***	należności	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	622	73	101
Monika Wittchen**	6	1 515	88	295
Józef Mirecki	-	27	-	5
Barbara Mirecka	78	27	-	5
Monika Dziedzic	-	27	-	5
Paweł Marcinkiewicz	-	33	-	6
Adam Sobieszek	-	27	-	5
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	24	35	9	-
GM Legal	-	-	-	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów II Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 10

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w 2022 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 31 grudnia 2022 roku wobec podmiotów powiązanych nie eliminowane w sprawozdaniu skonsolidowanym

	01.01.-31.12.2022		31.12.2022	
	przychody	koszty/inwestycje***	należności	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	1 092	66	81
Monika Wittchen**	12	2 106	103	270
Józef Mirecki	-	54	-	3
Barbara Mirecka	-	54	-	3
Monika Dziedzic	-	55	-	3
Paweł Marcinkiewicz	-	65	-	4
Adam Sobieszek	-	56	-	3
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	73	58	42	16
GM Legal	-	-	-	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

**w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen,

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów II Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 10

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w I półroczu 2022 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 30 czerwca 2022 roku wobec podmiotów powiązanych nie eliminowane w sprawozdaniu skonsolidowanym

	01.01.-30.06.2022		30.06.2022	
	przychody	koszty/inwestycje***	należności	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	537	10	81
Monika Wittchen**	6	857	84	312
Józef Mirecki	-	20	-	3
Barbara Mirecka	-	20	-	3
Monika Dziedzic	-	20	-	3
Paweł Marcinkiewicz	-	22	-	4
Adam Sobieszek	-	20	-	3
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	23	32	8	20
GM Legal	-	-	-	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

**w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów II Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 10

NOTA 26 Wynagrodzenia Członków Zarządu Grupy oraz Rady Nadzorczej z tytułu powołania

	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Paweł Marcinkiewicz	33,0	22,0
Barbara Mirecka	27,0	19,5
Józef Mirecki	27,0	19,5
Monika Dziedzic	27,0	19,5
Adam Sobieszek	27,0	19,5
Jędrzej Wittchen	240,0	160,0
Monika Wittchen	221,4	197,0
Razem	602,4	457,0

Powyższe wynagrodzenia obejmują wyłącznie wynagrodzenia z tytułu powołania za okres pełnienia funkcji i nie obejmują wynagrodzeń otrzymywanych z innych tytułów, np. świadczonych usług, otrzymanych diet, które są ujawnione dodatkowo w notcie 25.

NOTA 27 Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym, dnia 5 lipca 2023 roku nastąpiła wypłata dywidendy w wysokości 61.140.138,66 złotych, tj. 3,33 zł na każdą z 18.360.402 akcji Spółki.

W sierpniu 2023 roku zostały zarejestrowane dwie spółki: Wittchen Austria GmbH i Wittchen Slovakia SRO. Docelowo, spółka Wittchen Austria GmbH ma prowadzić sprzedaż produktów Grupy na terenie Austrii, natomiast spółka Wittchen Slovakia SRO ma prowadzić sprzedaż produktów Grupy na terenie Słowacji.



WITTCHEN

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE
JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
WITTCHEN S.A.
ZA I PÓŁROCZE 2023 ROKU
WRAZ Z WYBRANYMI
JEDNOSTKOWYMI DANYMI FINANSOWYMI**



Wybrane dane finansowe Wittchen S.A.

Wybrane jednostkowe dane finansowe	01.01.- 30.06.2023	01.01.- 30.06.2022	01.01.- 30.06.2023	01.01.- 30.06.2022
	w tys. zł		w tys. EUR	
Przychody netto ze sprzedaży	200 796	146 679	43 528	31 594
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	30 161	22 421	6 538	4 829
Zysk (strata) brutto	31 684	18 909	6 868	4 073
Zysk (strata) netto	23 613	15 240	5 119	3 283
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	24 910	12 553	5 400	2 704
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(1 943)	4 628	(421)	997
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(16 262)	(47 050)	(3 525)	(10 134)
Przepływy pieniężne netto, razem	6 705	(29 869)	1 454	(6 433)
Średnioważona liczba akcji w okresie (szt.)	18 307 470	18 258 246	18 307 470	18 258 246
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą w (zł/EUR)	1,29	0,83	0,28	0,18
Zadeklarowana dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	3,33	3,03	0,72	0,65
Wyplacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	-	3,03	-	0,65

Wybrane jednostkowe dane finansowe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2023	31.12.2022
	w tys. zł		w tys. EUR	
Aktywa razem	313 699	303 358	70 489	64 683
Zobowiązania długoterminowe	29 940	29 204	6 728	6 227
Zobowiązania krótkoterminowe	119 327	73 488	26 813	15 669
Kapitał własny	164 432	200 666	36 949	42 787
Kapitał zakładowy	3 658	3 658	822	780
Liczba akcji (szt.)	18 360 402	18 290 470	18 360 402	18 290 470
Wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	8,96	10,97	2,01	2,34

Spis treści:

Sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów Wittchen S.A.	34
Sprawozdanie z sytuacji finansowej Wittchen S.A.	35
Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym Wittchen S.A.	36
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych Wittchen S.A.	37
1. Wprowadzenie	38
2. Podstawa sporządzenia oraz zastosowane standardy rachunkowości	38
3. Dane uzupełniające do informacji finansowych	40
NOTA 1 Wartości niematerialne	40
NOTA 2 Rzeczowe aktywa trwałe	41
NOTA 3 Struktura własności środków trwałych, leasing	42
NOTA 4 Inwestycje w jednostkach zależnych	42
NOTA 5 Podatek bieżący i odroczony	43
NOTA 6 Zapasy	43
NOTA 7 Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe	44
NOTA 8 Rozliczenia międzyokresowe	44
NOTA 9 Instrumenty finansowe	44
NOTA 10 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	46
NOTA 11 Kapitał własny	46
NOTA 12 Dywidendy wypłacone	48
NOTA 13 Rezerwy	49
NOTA 14 Zobowiązania finansowe	50
NOTA 15 Leasing	51
NOTA 16 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	53
NOTA 17 Rozliczenia międzyokresowe	53
NOTA 18 Przychody i koszt własny sprzedaży	53
NOTA 19 Segmenty działalności	54
NOTA 20 Koszty działalności operacyjnej	54
NOTA 21 Pozostałe przychody i koszty operacyjne	54
NOTA 22 Przychody i koszty finansowe	55
NOTA 23 Zysk na akcję	55
NOTA 24 Należności i zobowiązania warunkowe	55
NOTA 25 Zobowiązania zabezpieczone na majątku Spółki	56
NOTA 26 Transakcje z podmiotami powiązаныmi	56
NOTA 27 Wynagrodzenia Członków Zarządu Spółki oraz Rady Nadzorczej z tytułu powołania	58
NOTA 28 Zdarzenia po dniu bilansowym	58

Sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów Wittchen S.A.

	<i>nota</i>	01.01.- 30.06.2023	01.01.- 30.06.2022
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	18	200 796	146 679
Koszt własny sprzedaży	18	(76 416)	(56 133)
Zysk brutto ze sprzedaży		124 380	90 546
Koszty sprzedaży	20	(84 229)	(60 072)
Koszty ogólnego zarządu	20	(8 780)	(6 154)
Pozostałe przychody operacyjne	21	905	1 150
Pozostałe koszty operacyjne	21	(2 115)	(1 250)
Zysk/(strata) z tytułu utraty wartości należności		0	(1 799)
Zysk z działalności operacyjnej		30 161	22 421
Przychody finansowe	22	2 502	134
Koszty finansowe	22	(979)	(3 646)
Zysk / (strata) przed opodatkowaniem		31 684	18 909
Podatek dochodowy	5	(8 071)	(3 669)
Zysk / (strata) netto z działalności kontynuowanej		23 613	15 240
Inne całkowite dochody		-	-
Składniki innych całkowitych dochodów które nie zostaną następnie przeklasyfikowane na zyski lub straty		-	-
Zyski/(straty) aktuarialne		-	-
Inne całkowite dochody przed opodatkowaniem		-	-
Podatek dochodowy związany ze składnikami innych całkowitych dochodów, które nie zostaną przeklasyfikowane do zysku lub straty		-	-
Inne całkowite dochody netto		-	-
Całkowite dochody ogółem		23 613	15 240
Zysk / (strata) netto przypadające akcjonariuszom spółki dominującej		23 613	15 240
Całkowite dochody przypadające akcjonariuszom spółki dominującej		23 613	15 240
Zysk / (strata) na jedną akcję	23	1,29	0,83
Rozwodniony zysk / (strata) na jedną akcję	23	1,29	0,83

Sprawozdanie z sytuacji finansowej Wittchen S.A.

AKTYWA	NOTA	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	2	68 055	69 316	68 781
Wartości niematerialne	1	9 817	10 429	10 383
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	15	37 599	33 332	37 459
Inwestycje w jednostkach zależnych	4	1 573	232	232
Nieruchomości inwestycyjne		-	-	-
Pozostałe aktywa finansowe		-	-	-
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	8	185	201	213
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	5	76	785	1 290
Aktywa trwałe razem		117 305	114 295	118 358
Aktywa obrotowe				
Zapasy	6	121 057	128 712	110 680
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	7	56 441	46 565	44 457
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe		2 669	4 265	5 439
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	9, 10	16 227	9 522	8 060
Aktywa obrotowe inne niż przeznaczone do sprzedaży		196 394	189 063	168 636
Aktywa sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży		-	-	-
Aktywa obrotowe razem		196 394	189 063	168 636
AKTYWA RAZEM		313 699	303 358	286 994
PASYWA				
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	11	3 658	3 658	3 658
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		51 911	51 911	51 911
Inne udziały kapitałowe		1 305	1 305	1 305
Pozostałe kapitały rezerwowe		6 390	5 097	3 218
Zyski zatrzymane		101 168	138 695	93 353
Kapitał własny przynależny akcjonariuszom spółki dominującej		164 432	200 666	153 445
Kapitał własny razem		164 432	200 666	153 445
Zobowiązania długoterminowe				
Zobowiązania z tytułu leasingu długoterminowe	14, 15	24 740	23 923	32 596
Pozostałe zobowiązania finansowe	9, 14	-	-	-
Rezerwy długoterminowe	13	81	81	95
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	17	5 119	5 200	5 280
Zobowiązania długoterminowe razem		29 940	29 204	37 971
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	16	98 676	39 552	29 836
Zobowiązania z tytułu leasingu krótkoterminowe	14, 15	16 489	16 482	13 003
Pozostałe zobowiązania finansowe	9, 14	-	5 605	49 782
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		1 743	9 476	904
Rezerwy krótkoterminowe	13	2 191	1 389	1 739
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	17	228	984	314
Zobowiązania krótkoterminowe bez związanych z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży		119 327	73 488	95 578
Zobowiązania krótkoterminowe razem		119 327	73 488	95 578
PASYWA RAZEM		313 699	303 358	286 994

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym Wittchen S.A.

01.01.-30.06.2023	Kapitał zakładowy	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej udziałów	Inne udziały kapitałowe	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2023	3 658	51 911	1 305	5 097	138 695	200 666	200 666
Wynik okresu	-	-	-	-	23 613	23 613	23 613
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	-	-	-	-
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(61 140)	(61 140)	(61 140)
Emisja i wycena warrantów	-	-	-	1 293	-	1 293	1 293
Zmiany w kapitale własnym	-	-	-	1 293	(37 527)	(36 234)	(36 234)
Stan na 30.06.2023	3 658	51 911	1 305	6 390	101 168	164 432	164 432

2022	Kapitał zakładowy	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej udziałów	Inne udziały kapitałowe	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2022	3 651	51 911	1 305	3 895	133 533	194 295	194 295
Wynik okresu	-	-	-	-	60 582	60 582	60 582
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	(6)	-	-	-
Emisja akcji	7	-	-	-	-	7	7
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(55 420)	(55 420)	(55 420)
Emisja i wycena warrantów	-	-	-	1 208	-	1 208	1 208
Zmiany w kapitale własnym	7	0	0	1 202	5 162	6 371	6 371
Stan na 31.12.2022	3 658	51 911	1 305	5 097	138 695	200 666	200 666

01.01.-30.06.2022	Kapitał zakładowy	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej udziałów	Inne udziały kapitałowe	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2022	3 651	51 911	1 305	3 895	133 533	194 295	194 295
Wynik okresu	-	-	-	-	15 240	15 240	15 240
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	-	-	-	-
Emisja akcji	7	-	-	-	-	7	7
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(55 420)	(55 420)	(55 420)
Emisja i wycena warrantów	-	-	-	(677)	-	(677)	(677)
Zmiany w kapitale własnym	7	-	-	(677)	(40 180)	(40 850)	(40 850)
Stan na 30.06.2022	3 658	51 911	1 305	3 218	93 353	153 445	153 445

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych Wittchen S.A.

01.01.-30.06.2023 01.01.-30.06.2022

Zysk / (strata) brutto	31 684	18 909
Korekty razem	8 320	(1 618)
Amortyzacja	12 841	11 682
(Zyski) / straty z tytułu różnic kursowych	(2 298)	1 113
(Przychody)/koszty finansowe	831	872
(Zysk) / strata z działalności inwestycyjnej	(5)	61
Zmiana stanu rezerw	802	51
Zmiana stanu zapasów	7 655	(8 449)
Zmiana stanu należności	(9 876)	(8 357)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	59 098	2 236
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(822)	(150)
Inne korekty	(59 906)	(677)
Przychody pieniężne z działalności operacyjnej	40 004	17 291
Podatek dochodowy zapłacony wraz z odsetkami	(15 094)	(4 738)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	24 910	12 553
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	205	314
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	(2 402)	(3 044)
Udzielone pożyczki	(1 342)	(6)
Spłata udzielonych pożyczek	1 596	7 364
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(1 943)	4 628
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Emisja akcji	-	7
Wypłacone dywidendy	-	(55 420)
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	-	18 599
Spłaty kredytów i pożyczek	(5 093)	-
Spłata innych zobowiązań finansowych	(512)	-
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu	(10 565)	(10 024)
Odsetki zapłacone	(92)	(213)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(16 262)	(47 050)
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów bez różnic kursowych	6 705	(29 866)
Skutki zmian kursów wymiany, które dotyczą środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	-	(3)
Przepływy pieniężne netto razem	6 705	(29 869)
Środki pieniężne na początek okresu	9 522	37 929
Środki pieniężne na koniec okresu	16 227	8 060

1. Wprowadzenie

1.1 Informacje ogólne

Nazwa spółki: WITTCHEN S.A.

Siedziba: Palmiry, ul. Gdańska 60, 05-152 Czosnów.

Spółka Wittchen S.A. („Spółka”, „Jednostka Dominująca”, „Emitent”) jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. („Grupa Kapitałowa”, „Grupa”). Spółka powstała w wyniku przekształcenia Wittchen sp. z o.o., na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników Spółki Wittchen sp. z o.o. z dnia 23 lutego 2010 roku. Spółka została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego przez Sąd Rejonowy dla miasta st. Warszawy Wydział XIV Gospodarczy dnia 31 marca 2010 roku pod numerem KRS 0000352760.

Spółka posiada nr statystyczny REGON 011664266, nr identyfikacyjny NIP 951-102-21-54 oraz numer BDO 000111767.

Akcje Spółki są notowane od 9 listopada 2015 roku na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, gdzie są klasyfikowane w sektorze: odzież i kosmetyki – odzież i obuwie.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest sprzedaż detaliczna i hurtowa luksusowych dodatków skórzanych oraz odzieży, obuwia oraz bagażu.

2. Podstawa sporządzenia oraz zastosowane standardy rachunkowości

2.1 Podstawa sporządzenia

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe Wittchen S.A. obejmuje okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku oraz zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa.

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym sprawozdaniu finansowym, sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze sprawozdaniem finansowym Spółki za 2022 rok.

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Emitenta w dającej się przewidzieć przyszłości. Biorąc pod uwagę poziom osiągniętych przez Spółkę przychodów i wyników, jak również bieżący poziom zadłużenia oraz dostępne finansowanie, a także sytuację rynkową, w opinii Zarządu na dzień zatwierdzenia niniejszego skróconego sprawozdania finansowego do publikacji nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Emitenta.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego sprawozdania jednostkowego jest złoty polski. Dane w sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w złotych polskich, po zaokrągleniu do pełnych tysięcy.

Wybrane dane finansowe zaprezentowane w sprawozdaniu zostały przeliczone na walutę EUR w następujący sposób: (a) pozycje ze sprawozdania z sytuacji finansowej po kursie natychmiastowej wymiany obowiązującym w dniu na który prezentowane są dane, tj. po średnim kursie NBP, (b) pozycje sprawozdania z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów średnich NBP na koniec każdego miesiąca. Pozostałe pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej prezentuje się w wartości wynikającej z pierwotnego ujęcia w księgach. Najistotniejsze kursy przeliczeniowe:

Kursy przeliczeniowe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Pozycje bilansowe: kurs EUR	4,4503	4,6899	4,6806
Pozycje bilansowe: kurs USD	4,1066	4,4018	4,4825
Pozycje rachunku zysków i strat: kurs EUR	4,6130	4,6883	4,6427
Pozycje rachunku zysków i strat: kurs USD	4,2711	4,4679	4,2744

2.2 Zasady rachunkowości

2.2.1 Standardy obowiązujące po raz pierwszy w sprawozdaniu za 2023 rok

Począwszy od 1 stycznia 2023 roku weszły w życie następujące nowe standardy i interpretacje:

- MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” oraz zmiany do MSSF 17,
- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – oraz Wytyczne Rady MSSF w zakresie ujawnień dotyczących polityk rachunkowości w praktyce – kwestia istotności w odniesieniu do polityk rachunkowości,
- Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” – definicja wartości szacunkowych,
- Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” – obowiązek ujmowania odroczonego podatku dochodowego w związku z aktywami i zobowiązaniami powstałymi w ramach pojedynczej transakcji,
- Zmiany do MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” – pierwsze zastosowanie MSSF 17 i MSSF 9 – Informacje porównawcze.

Zastosowanie wyżej wymienionych standardów i interpretacji nie miało istotnego wpływu na pozycje prezentowane w niniejszym śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym.

2.2.2 Standardy i interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską do stosowania po 1 stycznia 2024 roku.

Poniżej wymienione standardy zatwierdzone przez RMSR do stosowania po 1 stycznia 2024 roku, które Spółka zamierza zastosować po ich zatwierdzeniu przez Unię Europejską. Grupa jest w trakcie analizy wpływu poniżej wymienionych zmian na sprawozdanie finansowe.

- Zmiany do MSSF 16 „Leasing” – zobowiązania leasingowe w transakcjach sprzedaży i leasingu zwrotnego,
- Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych - klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe,

2.3 Zmiana prezentacji danych porównywalnych

Spółka nie dokonywała zmiany prezentacji danych porównywalnych.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły również istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz korekty błędów.

3. Dane uzupełniające do informacji finansowych

NOTA 1 Wartości niematerialne

30.06.2023	Licencje, oprogramowania komputerowe	Znaki towarowe	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2023	24 536	2 600	27 136
Zwiększenia	381	-	381
Zmniejszenia	(14)	-	(14)
Stan na 30.06.2023	24 903	2 600	27 503
Umorzenie			
Stan na 1.01.2023	16 707	-	16 707
Zwiększenia	1 106	-	1 106
Zmniejszenia	(127)	-	(127)
Stan na 30.06.2023	17 686	-	17 686
Stan na 30.06.2023 - wartość netto	7 217	2 600	9 817
31.12.2022	Licencje, oprogramowania komputerowe	Znaki towarowe	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2022	23 041	2 600	25 641
Zwiększenia	1 538	-	1 538
Zmniejszenia	(43)	-	(43)
Stan na 31.12.2022	24 536	2 600	27 136
Umorzenie			
Stan na 1.01.2022	14 725	-	14 725
Zwiększenia	1 985	-	1 985
Zmniejszenia	(3)	-	(3)
Stan na 31.12.2022	16 707	-	16 707
Stan na 31.12.2022 - wartość netto	7 829	2 600	10 429
30.06.2022	Licencje, oprogramowania komputerowe	Znaki towarowe	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2022	23 041	2 600	25 641
Zwiększenia	581	51	632
Zmniejszenia	(2)	-	(2)
Stan na 30.06.2022	23 620	2 651	26 271
Umorzenie			
Stan na 1.01.2022	14 725	-	14 725
Zwiększenia	1 164	-	1 164
Zmniejszenia	(1)	-	(1)
Stan na 30.06.2022	15 888	-	15 888
Stan na 30.06.2022 - wartość netto	7 732	2 651	10 383

Wartości niematerialne użytkowane przez Spółkę obejmują głównie znaki towarowe oraz oprogramowanie komputerowe (łącznie ze związanymi z tym oprogramowaniem licencjami). Wartości niematerialne, które nie zostały do dnia bilansowego oddane do użytkowania, prezentowane są w pozycji „nakłady na niezakończone wartości niematerialne”.

NOTA 2 Rzeczowe aktywa trwałe

30.06.2023	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Środki trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2023	9 624	72 034	11 565	5 970	22 114	491	121 798
Zwiększenia	-	526	247	582	353	708	2 416
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użytkowania	-	(229)	(85)	(413)	(85)	(395)	(1 207)
Stan na 30.06.2023	9 624	72 331	11 727	6 139	22 382	804	123 007
Umorzenie							
Stan na 01.01.2023	-	22 664	8 693	2 755	18 369	-	52 481
Zwiększenia	-	1 426	362	465	927	-	3 180
Zmniejszenia	-	(197)	(58)	(392)	(62)	-	(709)
Stan na 30.06.2023	-	23 893	8 997	2 828	19 234	-	54 952
Wartość netto	9 624	48 438	2 730	3 311	3 148	804	68 055

31.12.2022	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Środki trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2022	9 624	71 721	10 845	4 563	21 282	180	118 215
Zwiększenia	-	1 382	844	2 773	1 079	649	6 727
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użytkowania	-	(1 069)	(124)	(2 025)	(247)	(338)	(3 803)
Wykup z leasingu	-	-	-	659	-	-	659
Stan na 31.12.2022	9 624	72 034	11 565	5 970	22 114	491	121 798
Umorzenie							
Stan na 01.01.2022	-	20 693	8 111	3 567	16 271	-	48 642
Zwiększenia	-	2 850	653	499	2 332	-	6 334
Zmniejszenia	-	(879)	(71)	(1 970)	(234)	-	(3 154)
Wykup z leasingu	-	-	-	659	-	-	659
Stan na 31.12.2022	-	22 664	8 693	2 755	18 369	-	52 482
Wartość netto	9 624	49 370	2 872	3 215	3 745	491	69 316

30.06.2022	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Środki trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2022	9 624	71 721	10 845	4 563	21 282	180	118 215
Zwiększenia	-	200	338	1 565	95	268	2 466
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użytkowania	-	(548)	(56)	-	(8)	(53)	(665)
Stan na 30.06.2022	9 624	71 373	11 127	6 128	21 369	395	120 016
Umorzenie							
Stan na 01.01.2022	-	20 693	8 111	3 567	16 271	-	48 642
Zwiększenia	-	1 430	318	200	1 223	-	3 171
Zmniejszenia	-	(530)	(44)	-	(4)	-	(578)
Stan na 30.06.2022	-	21 593	8 385	3 767	17 490	-	51 235
Wartość netto	9 624	49 780	2 742	2 361	3 879	395	68 781

Dominującą pozycją w strukturze rzeczowych aktywów trwałych stanowiły na dzień bilansowy budynki i budowle. W zakresie tej pozycji główną jej wartość tworzą nakłady w wynajmowanych obiektach handlowych oraz budynek biurowo-magazynowy w Palmirach.

NOTA 3 Struktura własności środków trwałych, leasing

Od dnia 1 stycznia 2019 roku w związku z wdrożeniem MSSF 16 środki trwałe w leasingu, prezentowane są jako element aktywów z tytułu prawa do użytkowania (patrz nota 14). Przedmiotem zawartych umów leasingowych są środki transportu i umowy najmu salonów stacjonarnych.

NOTA 4 Inwestycje w jednostkach zależnych

Na inwestycje w jednostkach zależnych składa się wartość inwestycji we wszystkich jednostkach podlegających konsolidacji.

Inwestycje w jednostkach zależnych	01.06.2023	Zwiększenia	Zmniejszenia	30.06.2023
Wittchen GmbH	104	-	-	104
Wittchen S.R.O.	20	-	-	20
Wittchen Hungary Kft.	39	1 342	-	1 381
Wittchen Romania S.R.L.	6	-	-	6
Pozostałe spółki zależne	62	-	-	62
Razem	231	1 342	-	1 573

Inwestycje w jednostkach zależnych	01.01.2022	Zwiększenia	Zmniejszenia	31.12.2022
Wittchen GmbH	104	-	-	104
Wittchen S.R.O.	20	-	-	20
Wittchen Hungary Kft.	39	-	-	39
Wittchen Romania S.R.L.	-	6	-	6
Pozostałe spółki zależne	62	-	-	62
Razem	225	6	-	231

Inwestycje w jednostkach zależnych	01.01.2022	Zwiększenia	Zmniejszenia	30.06.2022
Wittchen GmbH	104	-	-	104
Wittchen S.R.O.	20	-	-	20
Wittchen Hungary Kft.	39	-	-	39
Wittchen Romania S.R.L.	-	6	-	6
Pozostałe spółki zależne	62	-	-	62
Razem	225	6	-	232

Na dzień bilansowy, na dzień 30 czerwca 2023 roku oraz na dzień 31 grudnia 2022 roku inwestycje nie są objęte odpisem aktualizującym.

NOTA 5 Podatek bieżący i odroczony

Struktura podatku dochodowego	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Podatek bieżący	7 361	3 424
Podatek odroczony	710	245
Podatek dochodowy razem:	8 071	3 669

Aktywo z tytułu podatku odroczonego	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Stan na początek okresu	2 987	3 909	3 909
Zwiększenia - obciążenie wyniku finansowego	-	-	-
Zmniejszenia - uznanie wyniku finansowego	(565)	(922)	(281)
Stan na koniec okresu	2 422	2 987	3 628

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Stan na początek okresu	2 203	2 374	2 374
Zwiększenia - obciążenie wyniku finansowego	143	-	-
Zmniejszenia - uznanie kapitałów własnych	-	-	-
Zmniejszenia - uznanie wyniku finansowego	-	(171)	(36)
Stan na koniec okresu	2 346	2 203	2 338
Aktywa netto z tytułu podatku odroczonego	76	784	1 290
Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego	-	-	-

NOTA 6 Zapasy

Zapasy	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Towary	123 627	131 342	113 090
Odpis aktualizujący zapasy	(2 570)	(2 630)	(2 410)
Razem zapasy	121 057	128 712	110 680

Na dzień 30 czerwca 2023 roku Spółka przeprowadziła analizę stanu towarów jak również ich wiekowania i rotacji, w rezultacie której zmniejszyła wysokość odpisu aktualizującego wartość zapasów do kwoty 2.570 tys. zł, czyli 60 tys. zł w porównaniu do 31 grudnia 2022 roku.

NOTA 7 Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe

Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Należności z tytułu dostaw i usług - jednostki powiązane	14 166	11 673	9 390
Inne należności krótkoterminowe - jednostki powiązane	161	169	27
Należności z tytułu dostaw i usług - jednostki pozostałe	15 074	21 258	12 120
Odpis aktualizujący wartość należności z tytułu dostaw i usług	(1 025)	(1 025)	(2 273)
Należności z tytułu zaliczek na towary i usługi	26 014	12 837	23 456
Inne należności krótkoterminowe	2 285	2 410	2 298
Odpis aktualizujący wartość inne należności	(1 999)	(2 105)	(2 102)
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 765	1 348	1 541
Razem	56 441	46 565	44 457

Zmiany odpisów aktualizujących wartość należności w okresie objętym sprawozdaniem finansowym prezentuje poniższa tabela.

Odpisy aktualizujące wartość należności	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Stan na początek okresu	3 130	4 375	4 375
Zwiększenia	219	69	-
Spisanie przedawnionych i nieściągalnych wierzytelności	(325)	-	-
Zmniejszenia, w tym wykorzystanie	-	(1 314)	-
Stan na koniec okresu	3 024	3 130	4 375

Odpisy aktualizujące uwzględniają również analizę oczekiwanych strat kredytowych.

NOTA 8 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Koszty eksploatacyjne lokali	-	-	-
Ubezpieczenia	335	187	273
Pozostałe koszty	1 409	1 140	1 244
Opłata za odrolnienie gruntów	206	221	237
Razem, z czego	1 950	1 548	1 754
Długoterminowe	185	201	213
Krótkoterminowe	1 765	1 348	1 541

NOTA 9 Instrumenty finansowe

Wartość godziwa definiowana jest jako kwota, za jaką na warunkach rynkowych dany składnik aktywów mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie wykonane, pomiędzy dobrze poinformowanymi, zainteresowanymi i niepowiązanymi stronami. W przypadku instrumentów finansowych, dla których istnieje aktywny rynek, ich wartość godziwą ustala się na podstawie parametrów pochodzących z aktywnego rynku (ceny sprzedaży i zakupu). W przypadku instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek, wartość godziwa ustalana jest na podstawie technik wyceny, w tym szacunków zarządu.

Na dzień 30 czerwca 2023 roku i 30 czerwca 2022 roku Spółka nie miała zawartych kontraktów terminowych forward na zakup waluty, więc wartość godziwa tych instrumentów finansowych na dzień bilansowy wyniosła zero.

Na dzień 31 grudnia 2022 roku Spółka posiadała aktywne kontrakty terminowe forward na zakup waluty o wartości nominalnej wynoszącej 2.000 tys. USD i terminach realizacji nie przekraczających 180 dni. Wartość godziwa tych instrumentów finansowych wyniosła -512 tys. zł i została zaprezentowana jako pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe.

Wartość godziwa aktywów finansowych odpowiada ich wartości bilansowej. Wartość bilansowa należności oraz zobowiązań z tytułu dostaw i usług nie różni się istotnie od ich wartości godziwej.

Wartość aktywów finansowych prezentowana w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

Wartość księgowa kategorii aktywów finansowych	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
1. Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie, w tym:	47 577	46 168	32 957
- należności z tyt. dostaw i usług i inne należności umowne	28 661	32 381	19 458
- pożyczki - część krótkoterminowa	2 669	4 265	5 439
- pożyczki - część długoterminowa	-	-	-
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	16 227	9 522	8 060
2. Aktywa finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy, w tym:	-	-	-
- forward walutowy	-	-	-

Wartość godziwa zobowiązań finansowych nie różni się istotnie od ich wartości księgowej.

Wartość zobowiązań finansowych prezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9: kredyty bankowe i pożyczki, zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania, zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy i Zobowiązania z tytułu leasingu określone w MSSF 16.

Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
1. Kredyty bankowe i pożyczki, w tym:	-	5 093	49 782
- część krótkoterminowa	-	5 093	49 782
- część długoterminowa	-	-	-
2. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	98 676	39 552	29 835
3. Leasing, w tym:	41 229	40 405	45 599
- część krótkoterminowa	16 489	16 482	13 003
- część długoterminowa	24 740	23 923	32 596
2. Zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy, w tym:	-	512	-
- forward walutowy	-	512	-

NOTA 10 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Środki pieniężne PLN	9 531	2 523	4 444
Środki pieniężne EUR	1 772	3 145	2 539
Środki pieniężne USD	4 916	3 838	4
Środki pieniężne HKD	1	1	1
Środki pieniężne GBP	3	5	6
Środki pieniężne CNY	4	6	6
Środki pieniężne RUB	0	1	1
Środki pieniężne CZK	0	0	637
Środki pieniężne HUF	0	3	422
	16 227	9 522	8 060

NOTA 11 Kapitał własny

Spółka zarządza kapitałem w celu zachowania zdolności do kontynuowania działalności z uwzględnieniem realizacji planowanych inwestycji, tak aby mogła generować zwrot dla akcjonariuszy oraz przynosić korzyści pozostałym potencjalnym beneficjentom.

Kapitał własny

Kapitał własny	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Kapitał zakładowy	3 658	3 658	3 658
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	51 911	51 911	51 911
Inne udziały kapitałowe	1 305	1 305	1 305
Pozostałe kapitały rezerwowe	6 390	5 097	3 218
Zyski zatrzymane	101 168	138 695	93 353
Razem	164 432	200 666	153 445

Kapitał zakładowy

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 30 czerwca 2023 roku przedstawiała się następująco:

30.06.2023	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	11 016 244	2 203	60,0%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	10 313 776	2 063	56,17%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	662 308	132	3,61%
Pozostali	7 344 158	1 469	40,0%
Razem	18 360 402	3 672	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd.

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 31 grudnia 2022 roku przedstawiała się następująco:

31.12.2022	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	13 798 514	2 760	75,44%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	13 124 046	2 625	71,76%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	634 308	127	3,47%
Pozostali	4 491 956	898	24,56%
Razem	18 290 470	3 658	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd.

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 30 czerwca 2022 roku przedstawiała się następująco:

30.06.2022	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	13 798 514	2 760	75,45%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	13 124 046	2 625	71,76%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	634 308	127	3,47%
Pozostali	4 491 956	898	24,55%
Razem	18 290 470	3 658	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd.

W dniu 31 maja 2023 roku wpłynęło do Spółki zawiadomienie ("Zawiadomienie") akcjonariusza Spółki - GOLD TOWN INV. LIMITED („Akcjonariusz”), w którym Akcjonariusz poinformował, że w dniu 31 maja 2023 roku zakończył się proces budowy księgi popytu („ABB”) którego celem była sprzedaż do 2.810.270 (słownie: dwa miliony osiemset dziesięć tysięcy dwieście siedemdziesiąt) oferowanych przez Akcjonariusza do sprzedaży zdematerializowanych akcji Spółki, dopuszczonych do obrotu na rynku regulowanym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz oznaczonych kodem ISIN: PLWTCHN00030 („Akcje Sprzedawane”).

Zgodnie z zawiadomieniem w wyniku procesu ABB:

1. cena sprzedaży jednej Akcji Sprzedawanej została ustalona na 35 PLN (słownie: trzydzieści pięć złotych);
2. łączna liczba Akcji Sprzedawanych została ustalona na 2.810.270 (słownie: dwa miliony osiemset dziesięć tysięcy dwieście siedemdziesiąt), co stanowi 15,31% udziału w kapitale zakładowym Spółki i uprawnia do 15,31% w ogólnej liczbie głosów w Spółce.

Po rozliczeniu ABB Akcjonariusz posiadał 10.313.776 (słownie: dziesięć milionów trzysta trzysta siedem tysięcy siedemset siedemdziesiąt sześć) akcji Spółki, stanowiących 56,17% (słownie: pięćdziesiąt sześć 17/100 procent) w kapitale zakładowym Spółki i uprawniających do 56,17% (słownie: pięćdziesiąt sześć 17/100 procent) głosów w ogólnej liczbie głosów w Spółce.

Transakcja sprzedaży Akcji Sprzedawanych w ramach ABB nastąpiła 5 czerwca 2023 roku.

III Program Motywacyjny na lata 2022 - 2024

III Program Motywacyjny został szerzej opisany w sprawozdaniu finansowym Grupy za rok 2022. Poniższe zestawienie przedstawia ilości warrantów w III Programie Motywacyjnym:

Transza	Liczba przyznanych warrantów	Cena wykonania w zł	Średnia wartość godziwa na dzień przyznania w zł
Transza 2022	69 932	0,2	16,75
Transza 2023	84 227	0,2	16,87
Transza 2024	87 580	0,2	16,88

W I półroczu 2023 roku Grupa z tytułu III Programu Motywacyjnego rozpoznała 1.293 tys. zł kosztów. Wartość całego programu motywacyjnego na dzień przyznania wg liczby wyemitowanych warrantów i ich wartości godziwej wyniosła 4.071 tys. zł.

Celem III Programu Motywacyjnego skierowanego do menedżerów, pracowników i współpracowników spółek z Grupy Kapitałowej WITTCHEN S.A. jest stworzenie dodatkowego, silnego narzędzia motywującego do osiągnięcia celów, poprzez takie działania jak: (i) generowanie wysokiej sprzedaży z bieżących produktów oraz poszerzenie asortymentu w dostępnych i rozwijanych kanałach sprzedaży, (ii) rozwój sprzedaży detalicznej, w tym na nowych rynkach oraz (iii) rozwój w zakresie sprzedaży za pośrednictwem e-commerce, z uwzględnieniem platform typu marketplace, co w efekcie powinno przełożyć się na wzrost kursu akcji Spółki.

W dniu 31 maja 2023 roku Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. podjął uchwałę o dopuszczeniu i wprowadzeniu do obrotu giełdowego na rynku podstawowym, z dniem 7 czerwca 2023 roku, 69.932 akcji zwykłych na okaziciela serii E o wartości nominalnej 0,20 zł każda (objętych wcześniej w ramach III Programu Motywacyjnego Emitenta na lata 2022-2024), pod warunkiem dokonania przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. w dniu 7 czerwca 2023 roku. asymilacji tych akcji z akcjami Spółki będącymi w obrocie giełdowym, co nastąpiło w tym dniu.

Zarejestrowany w Sądzie kapitał zakładowy Spółki wynosi 3.658.094,00 zł (słownie: trzy miliony sześćset pięćdziesiąt osiem tysięcy dziewięćdziesiąt cztery złote) i dzieli się na 18.290.470 (słownie: osiemnaście milionów dwieście dziewięćdziesiąt tysięcy czterysta siedemdziesiąt) akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł (słownie: dwadzieścia groszy) każda, w tym: (i) 16.500.000 akcji serii A, (ii) 1.600.000 akcji serii B, (iii) 78.772 akcje serii C oraz (iv) 111.698 akcji serii D. Na dzień bilansowy, podwyższenie kapitału wynikające z emisji 69.932 akcji serii E nie zostało zarejestrowane przez Sąd. Ogólna liczba głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji wynosi 18.360.402 głosów.

NOTA 12 Dywidendy wypłacone

	01.01.-30.06.2023	01.01.-31.12.2022	01.01.-30.06.2022
Dywidenda z akcji uchwalona przez ZWZA	61 140	55 420	55 420
Dywidenda wypłacona na 1 akcję	n/d	3,03 PLN	3,03 PLN
Dywidenda wypłacona do dnia bilansowego	n/d	55 420	55 420

Uchwałą ZWZA z dnia 5 czerwca 2023 roku 70% zysku Spółki za rok 2022, tj. kwotę w wysokości 42.407.276,47 złotych zostało przeznaczone na wypłatę dywidendy, natomiast pozostałą część, w kwocie 18.174.547,05 złotych postanowiono przeznaczyć na kapitał zapasowy. Ponadto, postanowiono przeznaczyć na wypłatę dywidendy kwotę 18.732.862,19 złotych z kapitału zapasowego utworzonego z zysków lat ubiegłych. Dzień wypłaty dywidendy został ustalony na dzień 5 lipca 2023 roku.

NOTA 13 Rezerwy

30.06.2023	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	razem
Stan na 01.01.2023	84	1 050	336	1 470
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	274	528	802
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	-	-	-
Stan na 30.06.2023	84	1 324	864	2 272
Długoterminowe	81	-	-	81
Krótkoterminowe	3	1 324	864	2 191
Stan na 30.06.2023	84	1 324	864	2 272

31.12.2022	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	razem
Stan na 1.01.2022	97	901	785	1 783
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	149	-	149
Zmniejszenia - uznanie wyniku	(20)	-	(449)	(469)
Zmniejszenia - odniesienie w kapitały	7	-	-	7
Stan na 31.12.2022	84	1 050	336	1 470
długoterminowe	81	-	-	81
krótkoterminowe	3	1 050	336	1 389
Stan na 31.12.2022	84	1 050	336	1 470

30.06.2022	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	razem
Stan na 01.01.2022	97	901	785	1 783
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	249	-	249
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	-	(198)	(198)
Stan na 30.06.2022	97	1 150	587	1 834
Długoterminowe	95	-	-	95
Krótkoterminowe	2	1 150	587	1 739
Stan na 30.06.2022	97	1 150	587	1 834

NOTA 14 Zobowiązania finansowe

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zobowiązania finansowe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Kredyty bankowe i pożyczki	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	24 740	23 923	32 596
Faktoring	-	-	-
Razem długoterminowe zobowiązania finansowe	24 740	23 923	32 596
Zobowiązania z tytułu leasingu	16 489	16 482	13 003
Kredyty bankowe i pożyczki	-	5 093	49 782
Inne zobowiązania finansowe	-	512	-
Razem krótkoterminowe zobowiązania finansowe	16 489	22 087	62 785
Zobowiązania finansowe krótkoterminowe i długoterminowe razem	41 229	46 010	95 381
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	16 227	9 522	8 060
Razem zobowiązania finansowe zmniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty	25 002	36 488	87 321

Na dzień 30 czerwca 2023 roku, 31 grudnia 2022 roku i 30 czerwca 2022 roku, zobowiązania finansowe Spółki wynikały z umów kredytowych zawartych z mBank S.A. oraz z umowy leasingowej z PKO Leasing S.A.

Ponadto, w ramach zobowiązań z tytułu leasingu, prezentowane są przede wszystkim zobowiązania z tytułu umów najmu powierzchni handlowych, rozpoznanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej od dnia 1 stycznia 2019 roku, w związku z wdrożeniem MSSF 16. (szczegóły: Nota 15)

W ramach umowy z 13 października 2014 roku wraz z późniejszymi zmianami z mBank S.A., Spółka korzysta z odnawialnego limitu kredytowego Linii wieloproduktowej do kwoty 80 mln złotych. Na dzień 30 czerwca 2023 roku limit nie był wykorzystany. Na 31 grudnia 2022 roku i 30 czerwca 2022 roku wykorzystanie limitu wynosiło odpowiednio 5.093 tys. zł i 49.782 tys. zł.

Zabezpieczenia związane z zobowiązaniami finansowymi zostały opisane w Nocie 25.

NOTA 15 Leasing

Spółka jako leasingobiorca

W okresie od dnia 1 stycznia 2023 roku do dnia 30 czerwca 2023 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2023	94 936	728	95 664
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	13 006	-	13 006
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2023	107 942	728	108 670
Umorzenie			
Stan na 1.01.2023	62 247	85	62 332
Zwiększenia	8 666	73	8 739
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2023	70 913	158	71 071
Stan na 30.06.2023 – wartość netto	37 029	570	37 599

W okresie od dnia 1 stycznia 2022 roku do dnia 31 grudnia 2022 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2022	90 614	659	91 273
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	4 322	728	5 050
Wykup z leasingu	-	(659)	(659)
Stan na 31.12.2022	94 936	728	95 664
Umorzenie			
Stan na 1.01.2022	47 129	659	47 788
Zwiększenia	15 118	85	15 203
Wykup z leasingu	-	(659)	(659)
Stan na 31.12.2022	62 247	85	62 332
Stan na 31.12.2022 – wartość netto	32 689	643	33 332

W okresie od dnia 1 stycznia 2022 roku do dnia 30 czerwca 2022 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2022	90 614	659	91 273
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	595	728	1 323
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2022	91 209	1 387	92 596
Umorzenie			
Stan na 1.01.2022	47 129	659	47 788
Zwiększenia	7 349	-	7 349
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2022	54 478	659	55 137
Stan na 30.06.2022 – wartość netto	36 731	728	37 459

Spółka wykazała następujące zmiany w strukturze zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych w poszczególnych okresach:

	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Wartość zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych na bilans otwarcia	39 966	52 446	52 446
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów	13 006	4 322	595
Naliczone odsetki	739	1 349	657
Umowne płatności z tytułu leasingu	(10 565)	(19 442)	(9 704)
Różnice kursowe	(2 298)	1 291	1 112
Stan bilans zamknięcia	40 848	39 966	45 106
<i>z czego</i>			
Zobowiązania krótkoterminowe	16 250	16 252	12 812
Zobowiązania długoterminowe	24 598	23 714	32 294

Oprócz wyżej wymienionych zobowiązań, Spółka wykazuje na dzień 30 czerwca 2023 roku 379 tys. złotych z tytułu leasingów (w tym 141 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych). Na dzień 31 grudnia 2022 roku zobowiązanie z tego tytułu wynosiło 438 tys. (w tym 229 tys. zł zobowiązań krótkoterminowych), natomiast na dzień 30 czerwca 2022 roku zobowiązanie z tego tytułu wynosiło 493 tys. złotych (w tym 192 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych).

NOTA 16 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług - jednostki powiązane	34	240	71
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń - jednostki powiązane	322	338	82
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług - pozostałe jednostki	26 556	26 321	21 120
Inne zobowiązania - pozostałe jednostki	61 449	282	396
Zobowiązania z tytułu podatków innych niż dochodowy, opłat i świadczeń społecznych	7 958	10 090	5 955
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	2 357	2 281	2 212
Razem	98 676	39 552	29 836

NOTA 17 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Długoterminowe	5 119	5 200	5 280
Rozliczenie dotacji PARP	5 119	5 200	5 280
Krótkoterminowe	228	984	314
Rozliczenie dotacji z PARP	160	160	161
Pozostałe	68	824	153
Razem	5 347	6 184	5 594

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe stanowią przede wszystkim dotacje otrzymane w 2011 roku w kwocie 9.537 tys. zł rozliczane przez okres ekonomicznej użyteczności aktywów trwałych, na zakup których zostały przyznane. Przedmiotem umowy o dofinansowanie zawartej w grudniu 2008 roku, była realizacja projektu dotyczącego „Wprowadzenia nowych usług poprzez zastosowanie innowacyjnej technologii w Centrum Dystrybucyjnym”. Zakończenie inwestycji nastąpiło w styczniu 2011 roku.

NOTA 18 Przychody i koszt własny sprzedaży

Przychody ze sprzedaży	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Przychody ze sprzedaży towarów	196 800	144 989
Przychody ze sprzedaży usług	3 996	1 690
Razem przychody z działalności operacyjnej	200 796	146 679
Koszt własny sprzedaży	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Wartość sprzedanych towarów	76 416	(56 133)
Razem koszt własny sprzedaży	76 416	(56 133)

NOTA 19 Segmenty działalności

Segmenty operacyjne

Spółka analizuje segmenty działalności z perspektywy całej Grupy Kapitałowej. Szczegóły wyodrębnionych segmentów operacyjnych zostały ujawnione w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Wittchen za I półrocze 2023 roku.

NOTA 20 Koszty działalności operacyjnej

Koszty operacyjne - układ rodzajowy	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Amortyzacja	(12 841)	(11 682)
Zużycie materiałów i energii	(4 071)	(3 712)
Usługi obce i pozostałe	(53 776)	(33 260)
Podatki i opłaty	(603)	(523)
Wynagrodzenia	(18 570)	(14 679)
Świadczenia na rzecz pracowników	(3 149)	(2 370)
Razem koszty w układzie rodzajowym	(93 009)	(66 226)
Koszty sprzedaży	84 229	60 072
Koszty ogólnego zarządu	8 780	6 154
Razem koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	93 009	66 226

NOTA 21 Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Sprzedaż niefinansowych aktywów trwałych	75	679
Odszkodowania	227	77
Zwrot należności budżetowych VAT	-	-
Dofinansowanie do wynagrodzeń pracowników	-	-
Rozwiązanie rezerw pozostałych	336	198
Rozliczenie środków z dotacji	80	80
Umorzenia podatków	-	-
Inne	187	116
Razem	905	1 150

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Sprzedaż niefinansowych aktywów trwałych	-	-
Koszt odpisu i likwidacji towarów	984	702
Utworzenie rezerwy na koszty	802	249
Straty z likwidacji i niedobory niefinansowych aktywów trwałych	-	60
Inne	329	239
Razem	2 115	1 250

NOTA 22 Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Odsetki (pożyczki, lokaty, należności)	205	131
Różnice kursowe	2 297	-
Pozostałe	-	3
Razem przychody finansowe	2 502	134

Koszty finansowe	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Odsetki od kredytów i pożyczek	(72)	(213)
Odsetki od umów leasingu	(758)	(657)
Odsetki budżetowe	(1)	(2)
Różnice kursowe	(148)	(2 773)
Odsetki pozostałe	-	(1)
Pozostałe	-	-
Razem koszty finansowe	(979)	(3 646)

NOTA 23 Zysk na akcję

Liczba akcji	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Liczba akcji na 30 czerwca	18 360 402	18 290 470
Średnia ważona liczba akcji w okresie	18 307 470	18 258 246
Wyemitowane warranty zamienne na akcje na 30 czerwca	-	47 853
Średnia ważona liczba wyemitowanych warrantów zamiennych na akcje w okresie	9 273	80 077
Średnia rozwodniona liczba akcji zwykłych w okresie	18 316 743	18 338 323
Zysk na akcję		
Zysk (strata) netto okresu bieżącego	23 613	15 240
Zysk (strata) na akcję (w zł)	1,29	0,83
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	1,29	0,83

Spółka prezentuje zysk na akcję uwzględniając liczbę akcji w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2023 i 2022 roku wraz z rozładniającym wpływem warrantów. Program opcji menedżerskich został opisany w jednostkowym sprawozdaniu finansowym za 2022 rok oraz w nocie 11 danych uzupełniających do informacji finansowych.

NOTA 24 Należności i zobowiązania warunkowe

W I półroczu 2023 i 2022 roku oraz na koniec roku 2022 pozycja należności warunkowych nie wystąpiła.

Zobowiązania warunkowe	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Gwarancje udzielone	7 982	7 479	8 100
Razem	7 982	7 479	8 100

Gwarancje udzielone (bankowe) dotyczą umów najmu powierzchni handlowych podpisanych przez Spółkę z Centrami Handlowymi.

NOTA 25 Zobowiązania zabezpieczone na majątku Spółki

Tytuł zobowiązania	Zabezpieczenie na dzień 30.06.2023
	Hipoteka umowna łączna na nieruchomości zabudowanej w Palmirach do wysokości 120 mln zł.
Linia wieloproduktowa (mBank)	Weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową Przelew wierzytelności z polisy ubezpieczenia nieruchomości i ruchomości
Leasing środka transportu (PKO Leasing S.A.)	Weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową

NOTA 26 Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Podmioty powiązane zostały zdefiniowane zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 24 (MSR 24 – „Ujawnianie informacji na temat podmiotów powiązanych”). Jednostka Dominująca zawierała i zamierza zawierać w przyszłości transakcje z podmiotami powiązаныmi. Transakcje związane były bezpośrednio z bieżącą, statutową działalnością Spółki. Transakcje z podmiotami powiązаныmi zawierają klauzule i postanowienia nie odbiegające znacząco od postanowień Kodeksu Cywilnego lub innych przepisów prawa oraz przyjętych standardów rynkowych. Transakcje z podmiotami powiązаныmi były dokonywane na podstawie umów, bez pisemnych umów na bazie zamówień i towarzyszących im faktur lub na bazie przepisów prawa, nakazujących wypłacanie określonych świadczeń.

Jednostka zidentyfikowała następujące podmioty powiązane z którymi przeprowadzono transakcje w latach 2023 - 2022:

- Jędrzej Wittchen – Prezes Zarządu, działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen
- Monika Wittchen – Wiceprezes Zarządu do dnia 30 kwietnia 2022 roku (od dnia 01 maja 2022 roku Prokurent), działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen
- Paweł Marcinkiewicz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Józef Mirecki – Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
- Barbara Mirecka – Członek Rady Nadzorczej,
- Monika Dziedzic - Członek Rady Nadzorczej,
- Adam Sobieszek – Członek Rady Nadzorczej,
- Gold Town Inv. Ltd. - znaczący akcjonariusz,
- Wittchen Premium sp. z o.o.,
- Wittchen Travel sp. z o.o.
- Wittchen Real Estate sp. z o.o. (spółka powiązana poprzez osobę Moniki Wittchen, Jędrzeja Wittchen oraz spółkę Gold Town Inv. Ltd.),
- Wittchen GmbH,
- Wittchen S.R.O.
- Wittchen Hungary K.F.T.
- Wittchen Romania SRL

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w I półroczu 2023 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 30 czerwca 2023 roku wobec podmiotów powiązanych

2023	01.01.-30.06.2023			30.06.2023	
	przychody	koszty/ inwestycje***	należności	udzielone pożyczki	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	256	73	-	40
Monika Wittchen**	6	1 293	88	-	259
Józef Mirecki	-	27	-	-	5
Barbara Mirecka	78	27	-	-	5
Monika Dziedzic	-	27	-	-	5
Paweł Marcinkiewicz	-	33	-	-	6
Adam Sobieszek	-	27	-	-	5
Wittchen Premium sp. z o.o.	1	-	8	5	-
Wittchen Travel sp. z o.o.	1	89	5	-	36
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	24	35	9	-	0
Wittchen GmbH	3 112	-	1 910	-	-
Wittchen S.R.O.	5 092	-	6 982	1 682	-
Wittchen Hungary Kft	2 265	-	4 261	854	-
Wittchen Romania Srl	816	-	989	127	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów II Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 11

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w 2022 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 31 grudnia 2022 roku wobec podmiotów powiązanych

2022	01.01.-31.12.2022			31.12.2022	
	przychody	koszty/ inwestycje***	należności	udzielone pożyczki	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	508	66	-	32
Monika Wittchen**	12	2 106	103	-	270
Józef Mirecki	-	54	-	-	3
Barbara Mirecka	-	54	-	-	3
Monika Dziedzic	-	55	-	-	3
Paweł Marcinkiewicz	-	65	-	-	4
Adam Sobieszek	-	56	-	-	3
Wittchen Premium sp. z o.o.	1	-	6	6	-
Wittchen Travel sp. z o.o.	1	826	4	-	107
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	73	58	42	-	16
Wittchen GmbH	5 621	-	1 474	-	103
Wittchen S.R.O.	8 019	-	6 915	2 135	-
Wittchen Hungary Kft.	2 951	-	3 037	1 999	-
WITTCHEN Romania Srl	199	-	196	127	1
GM Legal	-	-	-	-	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen.

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów II Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 11

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w I półroczu 2022 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 30 czerwca 2022 roku wobec podmiotów powiązanych

2022	01.01.-30.06.2022		30.06.2022		zobowiązania
	przychody	koszty/ inwestycje***	należności	udzielone pożyczki	
Jędrzej Wittchen*	-	252	10	-	32
Monika Wittchen**	6	750	84	-	274
Józef Mirecki	-	20	-	-	3
Barbara Mirecka	-	20	-	-	3
Monika Dziedzic	-	20	-	-	3
Paweł Marcinkiewicz	-	22	-	-	4
Adam Sobieszek	-	20	-	-	3
Wittchen Premium sp. z o.o.	1	-	6	6	-
Wittchen Travel sp. z o.o.	1	601	3	-	51
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	23	32	8	-	20
Wittchen GmbH	1 899	-	1 252	2 153	-
Wittchen S.R.O.	3 387	-	5 065	2 056	-
Wittchen Hungary Kft	666	-	844	1 210	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów II Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 11

NOTA 27 Wynagrodzenia Członków Zarządu Spółki oraz Rady Nadzorczej z tytułu powołania

	01.01.-30.06.2023	01.01.-30.06.2022
Paweł Marcinkiewicz	33,0	22,0
Barbara Mirecka	27,0	19,5
Józef Mirecki	27,0	19,5
Monika Dziedzic	27,0	19,5
Adam Sobieszek	27,0	19,5
Jędrzej Wittchen	240,0	160,0
Monika Wittchen	-	90,0
Razem	381,0	350,0

Powyższe wynagrodzenia obejmują wyłącznie wynagrodzenia z tytułu powołania za okres pełnienia funkcji i nie obejmują wynagrodzeń otrzymywanych z innych tytułów, np. świadczonych usług, otrzymanych diet, które są ujawnione dodatkowo w nocie 26.

NOTA 28 Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym, dnia 5 lipca 2023 nastąpiła wypłata dywidendy w wysokości 61.140.138,66 złotych, tj. 3,33 zł na każdą z 18.360.402 akcji Spółki.

W sierpniu 2023 roku zostały zarejestrowane dwie spółki: Wittchen Austria GmbH i Wittchen Slovakia SRO. Docelowo, spółka Wittchen Austria GmbH ma prowadzić sprzedaż produktów Grupy na terenie Austrii, natomiast spółka Wittchen Slovakia SRO ma prowadzić sprzedaż produktów Grupy na terenie Słowacji.



WITTCHEN

**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI
GRUPY KAPITAŁOWEJ WITTCHEN S.A.
ZA I PÓŁROCZE 2023 ROKU**



Spis treści:

Wprowadzenie.....	61
1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń wraz ze wskazaniem najistotniejszych zdarzeń dotyczących Grupy i Emitenta.....	61
2. Czynniki i zdarzenia, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	62
3. Opis organizacji Grupy Kapitałowej Emitenta wraz z opisem jej zmian	62
4. Stanowisko zarządu odnośnie zrealizowania publikowanych prognoz	63
5. Wskazanie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów	63
6. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące.	63
7. Wskazanie istotnych postępowań.....	64
8. Informacje o transakcjach z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe	64
9. Informacje o udzielonych i otrzymanych poręczeniach i gwarancjach	64
10. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	64
11. Wskazanie czynników, które będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	71
12. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne	74

Wprowadzenie

Jednostką Dominującą Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. („Grupa”, „Grupa Kapitałowa”) jest Spółka Wittchen S.A. („Spółka”, „Jednostka Dominująca”, „Emitent”). Zarząd Spółki sporządza sprawozdanie półroczne z działalności Grupy Kapitałowej łącznie ze sprawozdaniem z działalności Jednostki Dominującej, jako jedno sprawozdanie. Jeżeli wyraźnie w punkcie nie wskazano, że przedstawione dane dotyczą tylko Spółki Wittchen S.A., przedstawione informacje dotyczą zarówno Grupy Kapitałowej jak i Spółki.

1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń wraz ze wskazaniem najistotniejszych zdarzeń dotyczących Grupy i Emitenta

Do najważniejszych wydarzeń w Grupie oraz w Jednostce Dominującej, które miały miejsce w I półroczu 2023 roku oraz do dnia niniejszego raportu, należą:

1. Rozwój zagraniczny. W I półroczu 2023 roku Grupa kontynuowała działania mające na celu rozwój sprzedaży na rynkach zagranicznych, w tym głównie poprzez własne strony internetowe jak również platformy typu marketplace na rynkach europejskich. W rezultacie, przychody zagraniczne wzrosły do poziomu 42,5 mln zł (I półroczu 2022: 29,5 mln zł), a ich udział w przychodach całej Grupy za I półrocze 2023 roku wyniósł 21% – wzrost do analogicznego okresu o 1 p.p.

Na dzień 30 czerwca 2023 r. Spółka posiadała 10 salonów zagranicą, z czego 7 salonów własnych zlokalizowanych było w Czechach oraz 3 na Węgrzech. Ponadto, towary Spółki są sprzedawane za pośrednictwem 10 salonów franczyzowych w Ukrainie. Poza wspomnianymi salonami sprzedaży detalicznej, Grupa prowadzi także działalność zagraniczną poprzez własne sklepy internetowe na rynku niemieckim (www.WITTCHENshop.de), czeskim (www.WITTCHEN.cz), węgierskim (www.WITTCHEN.hu), rumuńskim (www.WITTCHEN.ro), ukraińskim (www.WITTCHEN.ua.), jak również poprzez platformy sprzedażowe typu marketplace na rynkach europejskich.

W sierpniu 2023 roku zostały zarejestrowane dwie spółki: Wittchen Austria GmbH i Wittchen Slovakia SRO. Docelowo, spółka Wittchen Austria GmbH ma prowadzić sprzedaż produktów Grupy na terenie Austrii, natomiast spółka Wittchen Slovakia SRO ma prowadzić sprzedaż produktów Grupy na terenie Słowacji.

2. Zwiększenie sprzedaży w kanale on-line

Kanał on-line stanowi ok. 51% udziału przychodów Spółki w okresie pierwszego półrocza 2023 r. i jest wciąż rozwijany przez Grupę poprzez zwiększenie sprzedaży za pośrednictwem własnych sklepów internetowych (opisanych powyżej) oraz za pośrednictwem platform typu marketplace. Na dzień 30 czerwca 2023 r. Grupa współpracowała z 43 platformami marketplace, natomiast w analogicznym okresie 2022 r. były to 33 platformy.

W I półroczu 2023 r. Grupa osiągnęła przychód ze sprzedaży w kanale on-line w wysokości 104,8 mln zł, co w porównaniu do analogicznego okresu stanowiło wzrost o ok. 54%.

3. Zmiany w strukturze akcjonariatu

W dniu 31 maja 2023 roku wpłynęło do Spółki zawiadomienie ("Zawiadomienie") akcjonariusza Spółki - GOLD TOWN INV. LIMITED („Akcjonariusz”), w którym Akcjonariusz poinformował, że w dniu 31 maja 2023 roku zakończył się proces budowy księgi popytu („ABB”) którego celem była sprzedaż do 2.810.270 (słownie: dwa miliony osiemset dziesięć tysięcy dwieście siedemdziesiąt) oferowanych przez Akcjonariusza do sprzedaży zdematerializowanych akcji Spółki, dopuszczonych do obrotu na rynku regulowanym przez

Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz oznaczonych kodem ISIN: PLWTTCHN00030 („Akcje Sprzedawane”).

Zgodnie z zawiadomieniem w wyniku procesu ABB:

1. cena sprzedaży jednej Akcji Sprzedawanej została ustalona na 35 PLN (słownie: trzydzieści pięć złotych);
2. łączna liczba Akcji Sprzedawanych została ustalona na 2.810.270 (słownie: dwa miliony osiemset dziewięć tysięcy dwieście siedemdziesiąt), co stanowi 15,31% udziału w kapitale zakładowym Spółki i uprawnia do 15,31% w ogólnej liczbie głosów w Spółce.

Po rozliczeniu ABB Akcjonariusz posiadał 10.313.776 (słownie: dziesięć milionów trzysta trzysta trzydzieści siedemset siedemdziesiąt sześć) akcji Spółki, stanowiących 56,17% (słownie: pięćdziesiąt sześć 17/100 procent) w kapitale zakładowym Spółki i uprawniających do 56,17% (słownie: pięćdziesiąt sześć 17/100 procent) głosów w ogólnej liczbie głosów w Spółce.

Transakcja sprzedaży Akcji Sprzedawanych w ramach ABB nastąpiła 5 czerwca 2023 roku.

4. Wypłata dywidendy

W dniu 5 czerwca 2023 r. Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy podjęło, zgodna z rekomendacją Zarządu Grupy WITTCHEN uchwałę o wypłacie dywidendy w wysokości 3,33 na jedną akcję. Zgodnie z uchwałą ZWZA, 70% zysku Spółki za rok 2022, tj. kwotę w wysokości 42.407.276,47 złotych zostało przeznaczone na wypłatę. uprawnionym do dywidendy akcjonariuszom. Dniem wypłaty dywidendy było 5 lipca 2023 r.

2. Czynniki i zdarzenia, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2023 roku nie wystąpiły nietypowe czynniki i zdarzenia mające istotny wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

3. Opis organizacji Grupy Kapitałowej Emitenta wraz z opisem jej zmian

Na dzień niniejszego raportu, Grupa składa się z Jednostki dominującej - Spółki oraz 8 podmiotów kontrolowanych przez Spółkę. Dwie spółki: Wittchen Austria GmbH i Wittchen Slovakia SRO zostały zarejestrowane w sierpniu 2023, w związku z tym nie istniały na dzień bilansowy 30 czerwca 2023 roku. Docelowo, spółka Wittchen Austria GmbH ma prowadzić sprzedaż produktów Grupy na terenie Austrii, natomiast spółka Wittchen Slovakia SRO ma prowadzić sprzedaż produktów Grupy na terenie Słowacji.

Poniższy schemat przedstawia strukturę organizacyjną Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. na dzień 30 czerwca 2023 roku:



Poniżej przedstawiono krótki opis przedmiotu działalności poszczególnych spółek z Grupy:

Emitent, będący Jednostką Dominującą Grupy, jest właścicielem centrum biurowo-logistycznego w Palmirach, prowadzi zakup i sprzedaż towarów Grupy, zawiera umowy najmu salonów firmowych oraz jest właścicielem znaków towarowych marki WITTCHEN.

Wittchen Premium sp. z o.o. z siedzibą w Kiełpinie. Na datę sporządzenia sprawozdania nie prowadzi działalności operacyjnej.

Wittchen Travel sp. z o.o. z siedzibą w Palmirach zawiera część umów najmu salonów detalicznych, które następnie podnajmuje Spółce.

Wittchen GmbH z siedzibą w Berlinie prowadzi sprzedaż internetową produktów Grupy na terytorium Niemiec.

Wittchen S.R.O. z siedzibą w Pradze prowadzi sprzedaż produktów Grupy, zarówno poprzez salony sprzedaży detalicznej jak i sprzedaż internetową na terytorium Czech.

Wittchen Hungary Kft. z siedzibą w Budapeszcie prowadzi sprzedaż produktów Grupy, zarówno poprzez salony sprzedaży detalicznej jak i sprzedaż internetową na terytorium Węgier.

Wittchen Romania S.R.L. z siedzibą w Bukareszcie, prowadzi sprzedaż internetową produktów Grupy na terytorium Rumunii.

Wszystkie jednostki zależne od Emitenta są konsolidowane metodą pełną.

4. Stanowisko zarządu odnośnie zrealizowania publikowanych prognoz

Zarząd nie publikował prognoz wyników finansowych.

5. Wskazanie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów

Poniżej Spółka przedstawia, zgodnie ze swoją wiedzą, akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów:

14.09.2023	Liczba akcji/głosów (szt)	Wartość nominalna akcji	Udział w ogólnej liczbie akcji/głosów
Jędrzej i Monika Wittchen*	11 016 244	2 203	60,0%
<i>pośrednio poprzez Gold Town Inv. Ltd.</i>	10 313 776	2 063	56,17%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	662 308	132	3,61%
Pozostali	7 344 158	1 469	40,0%
Razem	18 360 402	3 672	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd.

6. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące

Poniżej Spółka przedstawia, zgodnie ze swoją wiedzą, zestawienie stanu posiadania lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego odrębnie dla każdej z osób:

14.09.2023	Liczba akcji/głosów (szt)	Wartość nominalna akcji	Udział w ogólnej liczbie akcji/głosów
Jędrzej i Monika Wittchen*	11 016 244	2 203	60,00%
<i>pośrednio poprzez Gold Town Inv. Ltd.</i>	10 313 776	2 063	56,17%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	662 308	132	3,61%
Ogółem	11 016 244	2 203	60,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiada 90% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiada 10% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd.

W dniu 5 czerwca 2023 nastąpiła transakcja sprzedaży 10.313.776 akcji przez Gold Town Inv. Ltd.

7. Wskazanie istotnych postępowań

Spółka ani spółki od niej zależne nie posiadają informacji o toczących się lub grożących postępowaniach przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, które miałyby istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Grupy. W toku normalnej działalności zarówno Emitent, jak i spółki zależne są stronami oraz uczestnikami postępowań, które indywidualnie nie mają istotnego znaczenia dla Grupy, w szczególności nie stanowią 10% skonsolidowanych kapitałów własnych Emitenta.

8. Informacje o transakcjach z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe

W I półroczu 2023 roku Emitent ani jednostki od niego zależne nie zawarły istotnych transakcji z podmiotami powiązаныmi na warunkach innych niż rynkowe. Zestawienie transakcji z podmiotami powiązаныmi zostały przedstawione w Nocie 26 danych uzupełniających do jednostkowych i w Nocie 25 danych uzupełniających do skonsolidowanych informacji finansowych.

9. Informacje o udzielonych i otrzymanych poręczeniach i gwarancjach

Spółka nie udzielała istotnych poręczeń ani gwarancji na rzecz podmiotów powiązanych. Salda należności od podmiotów powiązanych, w tym z tytułu udzielonych pożyczek, zostały ujawnione w Nocie 26 do jednostkowych informacji finansowych. Wartość gwarancji udzielonych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni handlowych została przedstawiona w Nocie 24 do jednostkowych (w Nocie 23 do skonsolidowanych) danych uzupełniających do informacji finansowych.

10. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Na realizację założonych przez Spółkę i Grupę celów strategicznych i osiągnięcie przez nią wyniki finansowe oddziałują między innymi czynniki makroekonomiczne, których skutki są niezależne od działań Emitenta i jego Grupy. Do tych czynników zaliczyć można: stopień stabilizacji sytuacji politycznej, inflację, ogólną kondycję gospodarki, zmiany sytuacji gospodarczej, wysokość produktu krajowego brutto, politykę podatkową, zmiany stóp procentowych oraz politykę państwa w zakresie rynku nieruchomości. Ponadto, sytuacja gospodarcza w Polsce oraz na rynkach eksportowych Spółki i Grupy jest powiązana z sytuacją polityczno-gospodarczą w regionie. Zmiany wskaźników makroekonomicznych mogą wpłynąć na zmniejszenie planowanych przychodów bądź na zwiększenie kosztów działalności. Działalność Spółki i Grupy jest przede wszystkim ściśle uzależniona od koniunktury w sektorze dóbr luksusowych, w tym od poziomu wydatków konsumenckich. Powyższe

może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z popytem konsumpcyjnym i postrzeganiem marki

Kluczowym parametrem makroekonomicznym dla sytuacji finansowej Emitenta i jego Grupy jest popyt konsumpcyjny. Poprzez popyt konsumpcyjny należy rozumieć zdolność klientów do dokonywania zakupów z rozporządzalnych dochodów gospodarstw domowych oraz budżetów korporacji. Produkty oferowane przez Spółkę i Grupę nie należą do dóbr zaspokajających potrzeby pierwszego rzędu. Ponadto podejmowanie decyzji o zakupie uzależnione jest od szeregu subiektywnych czynników, takich jak trendy w modzie, zmiany preferencji indywidualnych, pozycja i postrzeganie różnych marek. Co więcej nietrafione kolekcje i produkty, nieprawidłowo dobrana komunikacja marketingowa i obsługa posprzedażowa również mogą wpłynąć na zmianę postrzegania marki, która ma istotne znaczenie dla decyzji zakupowych klientów. W związku z tym, spadek popytu konsumpcyjnego lub wyraźne ograniczenie jego wzrostu może negatywnie wpłynąć na sprzedaż, co będzie miało wpływ na uzyskiwane przez Spółkę i Grupę wyniki finansowe. Istnieje ryzyko związane ze spadkiem popytu konsumpcyjnego lub ograniczeniem jego wzrostu. Powyższe może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z konkurencją i trafnością polityki cenowej

Ryzyko związane z nasileniem się działalności konkurencji dotyczy zwłaszcza konkurencji ze strony dotychczasowych i nowych marek na rynku dodatków o zasięgu europejskim bądź globalnym, szczególnie w segmentach średnim i wyższym. Zagraniczne przedsiębiorstwa, w sytuacji obniżenia się popytu wewnętrznego we własnym kraju, poszukując nowych rynków zbytu, rozpoczynają lub przyspieszają ekspansję na rynek polski. Także przedsiębiorstwa już istniejące na krajowym rynku, wobec słabnącego popytu na innych rynkach, mogą nasilić działania marketingowe i sprzedażowe w Polsce. Równocześnie w sytuacji kryzysu, przedsiębiorstwa posiadające odpowiednie zasoby finansowe i nastawione na intensywny rozwój mają wyjątkową możliwość pozyskania odpowiednio dobrych lokalizacji salonów sprzedaży czy negocjacji korzystnych warunków najmu lokali z uwagi na wymuszone zmiany w sieci sprzedaży wielu konkurentów. Nie można zatem wykluczyć istniejącego ryzyka w zakresie przejmowania części potencjalnych klientów Emitenta i jego Grupy przez nowych lub bardziej ekspansywnych uczestników rynku, co może utrudniać realizację planowanego rozwoju i wzrostu wartości przedsiębiorstwa Emitenta.

Prowadzenie działalności w otoczeniu wysoce konkurencyjnym wymaga od Grupy stosowania odpowiedniej polityki cenowej i promocyjnej sprzedawanych produktów. W przypadku nasilenia konkurencji Emitent i spółki z Grupy mogą zostać zmuszone do poniesienia dodatkowych nakładów w celu utrzymania swojej pozycji rynkowej. Duża konkurencja na rynku może doprowadzić do obniżenia możliwych do osiągnięcia marż. Powyższe może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z inflacją

W związku ze wzrostem cen towarów i usług, Spółka narażona jest na wzrost kosztów. Dodatkowo, biorąc pod uwagę konkurencję na rynku, istnieje ryzyko, że Spółka nie będzie w stanie skompensować wzrostów kosztów przez wzrost cen produktów. Powyższe okoliczności mogą mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy. Należy przy tym zauważyć, iż wzrost kosztów sprzedaży powinien jednakowo dotyczyć wszystkich producentów, w tym konkurentów Spółki i Grupy. Ponadto Spółka prowadzi negocjacje z dostawcami, mające na celu minimalizowanie efektów inflacyjnych.

Ryzyko wzrostu kosztów wynagrodzeń

W związku ze zmianami występującymi w systemie podatkowym, systemie wsparcia socjalnego oraz w otoczeniu politycznym i makroekonomicznym, może dojść do dalszego nasilenia presji płacowej, co może prowadzić do wzrostu kosztów wynagrodzeń oraz trudności w pozyskaniu pracowników. Dodatkowo zmiany w systemie ubezpieczeń społecznych oraz programów emerytalnych prawdopodobnie będą prowadzić do podwyższenia kosztów wynagrodzeń.

Powyższe okoliczności mogą mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy. Należy przy tym zauważyć, iż wzrost kosztów sprzedaży powinien jednakowo dotyczyć wszystkich producentów, w tym konkurentów Spółki i Grupy, co zwiększa prawdopodobieństwo przeniesienia tych kosztów na odbiorców.

Ryzyko związane z regulacjami celnymi

Grupa uczestniczy w wymianie handlowej z dostawcami i odbiorcami, zlokalizowanymi za granicą. Z tego powodu zmiany regulacji celnych (importowych lub eksportowych) mogą mieć istotny wpływ na jej działalność. Nie można wykluczyć, że w celu ochrony swojego rynku Polska lub Unia Europejska wprowadzi cła zaporowe, opłaty o podobnym charakterze jak cła lub inne ograniczenia importu (np. kontyngenty), które znacząco pogorszyłyby rentowność prowadzonej działalności. Miałyby to wpływ nie tylko na Emitenta, ale także na jego konkurentów. Nie można także wykluczyć, że w celu ochrony swoich przedsiębiorców inne państwa wprowadzą cła zaporowe, co pogorszyłyby rentowność prowadzonej działalności. Istnieje ryzyko związane z regulacjami celnymi (importowymi lub eksportowymi). Powyższe może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z regulacjami polskiego systemu prawnego, w tym podatkowego

Przepisy prawa podatkowego, handlowego, prawa pracy i ubezpieczeń społecznych oraz innych przepisów regulujących działalność przedsiębiorstw są skomplikowane i niejasne. Istnieje ryzyko, że wraz z wprowadzeniem nowych regulacji spółki z Grupy będą musiały podjąć działania dostosowawcze, co może skutkować powstaniem znaczących kosztów wymuszonych okolicznościami związanymi z dostosowaniem się do nowych przepisów oraz kosztów związanych z niestosowaniem się do nich. Stosowaniu przepisów prawa podatkowego często towarzyszą kontrowersje oraz spory, które są zazwyczaj rozstrzygane dopiero przez sądy administracyjne. Dodatkowo praktyka stosowania prawa podatkowego przez organy podatkowe nie jest jednolita, a w orzecznictwie sądów administracyjnych w zakresie prawa podatkowego występują istotne rozbieżności. Emitent nie może zagwarantować, że organy podatkowe nie dokonają odmiennej, niekorzystnej dla spółek z Grupy interpretacji przepisów podatkowych, którym podlegają spółki z Grupy. Nie można także wykluczyć ryzyka, że poszczególne interpretacje podatkowe, uzyskane oraz stosowane już przez spółki z Grupy, zostaną zakwestionowane. Z uwagi na powyższe nie można wykluczyć potencjalnych sporów z organami podatkowymi, a w rezultacie zakwestionowania przez organy podatkowe prawidłowości rozliczeń podatkowych spółek z Grupy w zakresie nieprzedawnionych zobowiązań podatkowych oraz określenia zaległości podatkowych tych podmiotów. Odmienna interpretacja zdarzeń i ich podatkowego ujęcia dokonywana przez organy podatkowe, może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Również wprowadzane zmiany w zakresie prawa regulującego działalność Spółki i Grupy mogą powodować dodatkowe obowiązki dostosowawcze oraz mogą utrudniać realizację planowanych działań operacyjnych. Przykładem takiej implementacji, której przepisy budzą wątpliwości interpretacyjne, a która wprowadziła istotne zmiany w handlu, jest unijna dyrektywa Omnibus.

Do czasu ustalenia powszechnie stosowanej wykładni prawa przez odpowiednie organy, istnieje ryzyko odmiennej interpretacji przez Spółkę zmian w prawie. Takie sytuacje mogą mieć istotny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki Spółki i Grupy.

Ryzyko związane ze zmianami kursów walut

Większość transakcji w Spółce i Grupie przeprowadzanych jest w PLN. Ekspozycja Spółki i Grupy na ryzyko walutowe wynika z zagranicznych transakcji sprzedaży oraz zakupu, które zawierane są przede wszystkim w USD i EUR oraz kosztów najmu lokali, których cena zależna jest od kursu EUR. Znaczne wahania kursów wymiany USD i EUR w stosunku do PLN mogą, w szczególności, zmniejszać wartość należności Spółki i Grupy lub zwiększać wartość jej zobowiązań, powodując powstanie różnic kursowych obciążających wynik finansowy Spółki i Grupy. Zmiany kursów wymiany walut obcych mogą mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki oraz Grupy, co zostało dodatkowo omówione w punkcie 11 niniejszego sprawozdania z działalności Zarządu.

Ryzyko związane ze wzrostem kosztów produkcji

Cena towarów kupowanych przez Spółkę i Grupę jest w znacznej mierze uzależniona od wahań cen surowców, w tym przede wszystkim skóry i tworzyw sztucznych. Pozostałe materiały, używane do wyrobu produktów, w tym dodatków skórzanych (akcesoria metalowe, tkaniny podszewkowe, kleje) nie stanowią istotnego udziału w koszcie wytworzenia gotowego produktu skózanego. Wzrost cen surowców może spowodować zwiększenie kosztu własnego sprzedaży Spółki i Grupy. Istnieje znaczące ryzyko, że w przyszłości ceny strategicznych surowców przez nią wykorzystywanych wzrosną tak, że pociągnie to za sobą wzrost cen produktów Spółki i Grupy i w rezultacie ograniczenie ich sprzedaży.

Spółka i Grupa zaopatruje się głównie u zagranicznych dostawców. Większość z tych dostawców działa w Chinach, a więc w kraju o niższych kosztach wytworzenia produktu gotowego niż w Polsce. Długoterminowo należy liczyć się z presją na podwyższanie cen sprzedaży gotowych produktów przez wytwórców z Chin, co będzie spowodowane przede wszystkim rosnącymi oczekiwaniami co do wynagrodzeń ze strony pracowników w tym kraju. Spółka i Grupa podejmują i będą podejmować działania mające na celu ewentualne zastąpienie dotychczasowych dostawców innymi ofertującymi korzystniejsze warunki, przy jednoczesnym zachowaniu odpowiedniej jakości zamawianych towarów. W tym celu stale monitorują rynki z państw azjatyckich, w których mogłyby zaopatrywać się na atrakcyjnych warunkach.

Powyższe okoliczności mogą mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy w szczególności wpływając na popyt i wartość sprzedaży, a tym samym na marżę uzyskiwaną przez Spółkę i Grupę ze sprzedaży produktów. Należy przy tym zauważyć, iż wzrost kosztów produkcji powinien jednakowo dotyczyć wszystkich producentów, w tym konkurentów Spółki i Grupy, co zwiększa prawdopodobieństwo przeniesienia tych kosztów na odbiorców.

Ryzyko związane z trendami rynkowymi, zmiennością i sezonowością sprzedaży

Działalność Grupy podlega zjawisku sezonowości sprzedaży. Średnio 30%-40% sprzedaży jest generowane w IV kwartale. Ma to związek ze zwiększonymi wydatkami klientów na produkty, stanowiące prezenty świąteczne. Dotyczy to zarówno klientów indywidualnych, jak i biznesowych. Zjawisko to ma istotny wpływ na okresowe zwiększenie zapotrzebowania na kapitał obrotowy oraz rodzi potrzebę dokładnej optymalizacji procesów logistycznych, aby zapewnić klientom dostępność produktów w poszczególnych kanałach dystrybucyjnych. Mając na uwadze powyższe zjawisko, Spółka i Grupa poszerzają asortyment o produkty o innej strukturze sezonowości, które generują sprzedaż w innych kwartałach niż w IV kwartale roku kalendarzowego. Przykładem takich produktów są torebki, buty i konfekcja, których szczyt sprzedaży przypada na wiosnę i jesień oraz bagaż, którego szczyt przypada na lato. Istnieje ryzyko związane z odpowiednim zarządzaniem kapitałem obrotowym, procesami i powierzchnią logistyczną, wynikające z występowania sezonowości sprzedaży.

Istotnym czynnikiem jest również wycucie trendów mody i aktualnych preferencji konsumentów. Istnieje bowiem ryzyko, że wybór produktów, które nie trafią w gusta klientów może powodować

konieczność ich wyprzedaży poniżej zakładanego poziomu marży. W celu wyeliminowania tego ryzyka, Grupa analizuje na bieżąco zmieniające się trendy i potrzeby klientów oraz przeprowadza analizę sprzedaży poszczególnych asortymentów w celu doboru jak najlepszej oferty sprzedażowej w kolejnych kolekcjach.

Powyższe może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko uzależnienia od najważniejszych odbiorców

Segment B2B jest drugim segmentem pod względem przychodów ze sprzedaży. W ramach kanału B2B Spółka i Grupa wyróżniają sprzedaż krajową oraz sprzedaż eksportową. Krajowymi odbiorcami produktów Spółki i Grupy są klienci korporacyjni, sieci handlowe lub odbiorcy hurtowi prowadzący sklepy multibrandowe. W I połowie 2023 roku żaden klient nie przekroczył udziału powyżej 10% przychodów ze sprzedaży. W przypadku wzrostu znaczenia kluczowych odbiorców w strukturze przychodów Grupy, istnieje ryzyko uzyskania silniejszej pozycji negocjacyjnej i presji na ceny produktów Spółki i Grupy. W takim przypadku potencjalnie może wystąpić ryzyko utraty znaczącej części przychodów ze sprzedaży w przypadku rezygnacji z dalszej współpracy przez któregoś z kluczowych odbiorców. Powyższe potencjalne ryzyko może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z lokalizacjami punktów sieci sprzedaży detalicznej

W ramach przyjętych założeń strategicznych Spółka i Grupa aktywnie zarządza siecią sprzedaży detalicznej. Spółka i Grupa systematycznie pozyskuje wysokiej jakości powierzchnie handlowe, likwiduje lub zmienia lokalizację salonów, które trwale utraciły zdolność generowania zysku operacyjnego, a także realizuje inwestycje odtworzeniowe, głównie w kluczowych i najbardziej dochodowych lokalizacjach.

Istnieje ryzyko, że Spółka i Grupa nie będzie w stanie uruchomić zaplanowanej nowej powierzchni sprzedaży, uruchomienie opóźni się czy też nowe lokalizacje nie osiągną zakładanych wyników sprzedażowych. Ponadto, większość punktów sieci sprzedaży detalicznej funkcjonuje w wielkopowierzchniowych centrach handlowych. Wybór konkretnej lokalizacji jest uwarunkowany oceną potencjału danego miasta (regionu), rozmiarem inwestycji, umiejscowieniem w danym centrum handlowym, strukturą najemców danego centrum handlowego, warunkami najmu (wysokość czynszu i innych opłat dodatkowych). Każdy wybór lokalizacji jest poprzedzony szczegółową analizą potencjalnej rentowności punktu sprzedaży. Otwieranie nowych punktów sieci sprzedaży detalicznej wiąże się z ryzykiem, że któraś z lokalizacji nie spełni oczekiwań ekonomicznych. Otwarcie nowego punktu łączy się z szeregiem wydatków, głównie na adaptację pomieszczeń, zaopatrzenie w odpowiedniej wielkości poziom zapasów, zatrudnienie i przeszkolenie personelu. Otwarcie nowej lokalizacji handlowej wiąże się również z wydatkami z tytułu czynszu, co do zasady długoterminowego (najczęściej pięcioletniego). Ponadto, operatorzy wielkopowierzchniowych centrów handlowych wymagają od najemców uiszczenia zabezpieczeń, gwarantujących wypłacalność, w tym między innymi wpłatę kaucji lub przekazanie gwarancji bankowej, które to zabezpieczenia z reguły stanowią równowartość trzymiesięcznego czynszu i opłat dodatkowych, co oznacza zamrożenie określonych zasobów finansowych lub wykorzystanie części zdolności kredytowych. Dokonanie optymalnego wyboru lokalizacji w wielkopowierzchniowych centrach handlowych nie gwarantuje otwarcia punktu sprzedaży detalicznej w ramach Spółki i Grupy. Pomimo wyboru lokalizacji otwarcie, może także nie dojść do skutku z różnych przyczyn. Do najważniejszych z nich należą: niewynegocjowanie odpowiednich warunków umowy najmu z operatorem centrum handlowego, brak wolnych powierzchni handlowych do wynajęcia, niewybudowanie centrum handlowego w terminie (mimo rozpoczętego procesu komercjalizacji). Istnieje ryzyko związane z lokalizacjami punktów sieci sprzedaży detalicznej (funkcjonujących i planowanych). Powyższe może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko wypowiedzenia umów i wzrostu opłat z tytułu najmu powierzchni handlowych

Sieć punktów sprzedaży detalicznej Emitenta opiera się na zawartych umowach najmu powierzchni handlowych. Zawarte przez Spółkę i Grupę umowy najmu powierzchni komercyjnych zostały zawarte długoterminowo. Większość z lokali znajduje się w nowoczesnych wielkopowierzchniowych centrach handlowych. Nie można wykluczyć ryzyka wypowiedzenia umowy najmu w przypadku, gdy Emitent lub inna spółka z Grupy naruszy postanowienia umowy najmu, co może się wiązać z nałożeniem na Spółkę kar wynikających z umowy.

Istnieje również ryzyko niewyrażenia zgody na przedłużenie umowy najmu ze strony wynajmujących w lokalizacjach wykazujących najwyższą rentowność dla Spółki i Grupy lub przynoszących satysfakcjonujące wyniki finansowe oraz ryzyko, w którym warunki najmu zaproponowane Spółce i Grupie na kolejny okres mogą niekorzystnie odbiegać od warunków dotychczasowych w danej lokalizacji. Utrata istniejących lokalizacji może spowodować, że konieczne będzie czasowe ograniczenie działalności na danym obszarze lub też pozyskanie innych atrakcyjnych lokalizacji będzie wiązało się ze zwiększonymi kosztami.

Ryzyko związane z ciągłością działania systemów IT oraz centrum logistycznego

Spółka i Grupa realizuje sprzedaż w kanale e-commerce, który dla utrzymania konkurencyjności wymaga stałego dostępu do strony internetowej oraz krótkich terminów realizacji dostaw. Rosnąca skala działalności jak i postęp techniczny sprawiają, że konieczne jest ciągłe poprawianie funkcjonalności i wydajności systemów IT, a także systemów wydawania towarów zarówno dla kanału on-line jak i sprzedaży tradycyjnej. W przypadku problemów technicznych wynikających zarówno z czynników zewnętrznych, takich jak działanie siły wyższej, awarie łącza, serwerowni zewnętrznych, ataków na stronę internetową, jak i takich czynników wewnętrznych jak błąd ludzki, uszkodzenie mechaniczne lub nieudane wdrożenie może dojść zarówno do czasowego zatrzymania możliwości zakupu towarów przez Internet, obniżenia efektywności sprzedaży jak i możliwości wydawania towarów przez centrum logistyczne. Emitent nie może także wykluczyć zdarzeń prowadzących do fizycznego uszkodzenia magazynu i towarów tam się znajdujących. Spółka i Grupa aby przeciwdziałać tym ryzykom umiejscawia strategiczne dla działania stron internetowych systemy w serwerowniach zewnętrznych, korzysta ze sprzętu od renomowanych dostawców, dokonuje cyklicznych archiwizacji systemów i danych, posiada dodatkowe łącza i zabezpieczenia dopływu prądu elektrycznego dla strategicznych systemów. Ponadto Emitent posiada polisy, w ramach których ubezpieczane jest zarówno mienie jak i utracone korzyści w niektórych przypadkach dłuższego wstrzymania działalności operacyjnej. Potencjalny brak możliwości sprzedaży internetowej albo istotne obniżenie jej parametrów będzie miało wpływ na wysokość przychodów części on-line w momencie wystąpienia problemu, ale także może wpłynąć na ich wysokość w przyszłości w związku z możliwym pogorszeniem się reputacji sklepu internetowego. Sklepy detaliczne są mniej narażone na ryzyko związane z ciągłością działania systemów, gdyż posiadają niezależne systemy pozwalające na pracę także w sytuacji braku połączenia z Internetem i z systemami centralnymi Spółki, jednakże w sytuacji dłuższego braku zaopatrzenia wynikającego z fizycznego zniszczenia zapasów także przychody przez nie generowane mogą ulec zmniejszeniu. Powyższe potencjalne zdarzenia mogą mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe oznacza, że kontrahent nie dopełni zobowiązań, co narazi Spółkę i Grupę na straty finansowe. Spółka i Grupa stosują zasadę dokonywania transakcji wyłącznie z kontrahentami o sprawdzonej wiarygodności kredytowej, a stany należności są na bieżąco monitorowane. Ryzyko kredytowe jest kontrolowane poprzez ustalanie i weryfikowanie limitów dla kontrahentów. W stosunku do klientów, którzy systematycznie przekraczają terminy płatności stosowana jest odpowiednia procedura windykacyjna i ograniczenia możliwości nabywania towarów od spółek z Grupy. Wielkość przedpłać na towar uzależniona jest od historii współpracy z danym kontrahentem i poziomu koncentracji zamówień u jednego dostawcy i stanowi zazwyczaj część płatności za zakontraktowaną wartość towaru. Znaczna część sprzedaży Spółki i Grupy to sprzedaż detaliczna rozliczana gotówkowo, przy pomocy kart płatniczych bądź innych instrumentów płatniczych (e-przelewy, bony zakupowe, itp.). Na dzień bilansowy w segmencie B2B oraz wobec dostawców Spółka i Grupa nie jest narażona na istotne ryzyko kredytowe wobec pojedynczego kontrahenta. Dlatego terminowe regulowanie należności z tytułu sprzedaży przez kontrahentów Spółki i Grupy ma umiarkowany niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko inwestycyjne i finansowania

Ryzyko inwestycyjne związane jest z inwestycjami w nowe przedsięwzięcia obejmujące rozwijanie nowych obszarów działalności lub prowadzenie nowych projektów w ramach obecnej działalności.

Strategia Grupy przewiduje rozwój sieci sprzedaży omnichannel w krajach Europy Środkowo-Wschodniej i Południowej. Inwestycja w sklepy poza granicami kraju wiąże się z ryzykiem, iż budowa marki Wittchen poza Polską nie okaże się skuteczna. Dodatkowo, z ekspansją zagraniczną powiązane są istotne wydatki na rozwój sprzedaży on-line, przede wszystkim w technologię i marketing, które mogą nie przynieść oczekiwanej stopy zwrotu.

Grupa planuje budowę nowego centrum logistycznego o powierzchni magazynowej do 30.000 m². Ma ono odpowiadać potrzebom związanym z dynamicznym rozwojem sprzedaży. Przedsięwzięcie to wymaga odpowiedniego wyboru lokalizacji. Lokalizacja musi się cechować odpowiednim dostępem do dróg i mediów oraz odpowiednimi warunkami zabudowy.

Zwiększenie wydatków inwestycyjnych może wpłynąć na potrzeby zewnętrznego finansowania. Może to spowodować ryzyka dostępności finansowania, zwiększenia kosztów, a także zapewnienia odpowiednich przepływów w celu obsługi finansowania.

Wybór niewłaściwych rodzajów inwestycji i zwiększenie potrzeb finansowania zewnętrznego przez Grupę może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z wojną w Ukrainie

W dniu 24 lutego 2022 wybuchła wojna w Ukrainie. W związku z tym sprzedaż zarówno za pośrednictwem sklepu internetowego w Ukrainie i Rosji oraz salonów franczyzowych w Ukrainie została czasowo zawieszona. W I półroczu 2023 r. Grupa zrealizowała ok. 2% przychodów ze sprzedaży na rynku ukraińskim oraz rosyjskim. Ponadto Grupa nie posiadała na tych rynkach istotnych aktywów, nie ponosiła istotnych kosztów stałych oraz wstrzymała wysyłkę swoich produktów do klientów w pierwszym dniu konfliktu.

Biorąc pod uwagę ograniczoną działalność Grupy na rynkach wschodnich, Zarząd uważa, że ekspozycja na konflikt na Ukrainie jest niska.

W celu skompensowania niższej sprzedaży na rynkach wschodnich, Grupa intensyfikuje swoje działania sprzedażowe na rynkach zachodnich, m.in. poprzez zwiększoną sprzedaż na platformach typu marketplace.

Wojna w Ukrainie wpłynęła na sytuację makroekonomiczną w Polsce i w Europie. Spółka na bieżąco monitoruje jej wpływ, rosnącą inflacją oraz stopy procentowe oraz ich wpływ na działalność Grupy, a także sytuację ekonomiczną w Polsce i Europie na podstawie czego podejmowane są decyzje zapobiegawcze negatywnego wpływu tych czynników.

11. Wskazanie czynników, które będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Czynnikami zewnętrznymi, które wpływają na rozwój Emitenta i Grupy są przede wszystkim: (i) sytuacja gospodarcza w Polsce, w tym presja płacowa występująca w sektorze handlu detalicznego, (ii) kursy wymiany walut, (iii) utrzymująca się wysoka inflacja, (iv) konkurencja oraz tendencje na polskim rynku dóbr luksusowych, w szczególności w segmencie luksusowych dodatków; (v) sezonowość sprzedaży; (vi) decyzje organów podatkowych. Czynniki wewnętrznymi, które wpływają na rozwój Emitenta i Grupy są przede wszystkim (i) realizowana strategia rozwoju; (ii) czynniki wpływające na wzrost przychodów ze sprzedaży; (iii) działania mające na celu kontrolę kosztów prowadzonej działalności.

W kolejnych kwartałach 2023 r. Grupa zamierza kontynuować strategię wzrostu sprzedaży w kanale internetowym oraz na rynkach zagranicznych. Ponadto Grupa i Spółka planuje dotarcia do szerszej grupy klientów m.in. poprzez poszerzenie swojego asortymentu. Dodatkowo Grupa sukcesywnie zwiększy dostępność swoich produktów na platformach typu marketplace oraz planuje otwarcie sklepów internetowych w Austrii i Słowacji, a także otwarcie salonów sprzedaży stacjonarnej w Rumunii i Słowacji. W celu zapewnienia bezpieczeństwa dalszego rozwoju i zwiększenia efektywności logistycznej, Spółka planuje wybudowanie nowego centrum logistycznego.

Poprzez odpowiedni poziom zatowarowania Grupa przygotowana jest na drugą połowę 2023 r., kiedy notuje najwyższe sprzedaże miesięczne w danym roku.

Sytuacja gospodarcza w Polsce i na świecie

Pod względem terytorialnym działalność Spółki i Grupy jest prowadzona głównie na terytorium Polski, sprzedaż eksportowa stanowi około 21% udziału w strukturze sprzedaży Spółki i Grupy, natomiast produkcja kolekcji jest realizowana przede wszystkim w Azji, a także częściowo w Europie. W związku z powyższym na działalność Spółki i Grupy mają wpływ przede wszystkim czynniki makroekonomiczne dotyczące rynku krajowego, ale również do pewnego stopnia jej rynków eksportowych i importowych, które z kolei podlegają wpływom sytuacji ekonomicznej regionu oraz gospodarki światowej, na którą wpływ mają różnego rodzaju kryzysy międzynarodowe, w tym polityczne. Sytuacja makroekonomiczna w Polsce, a w pewnym stopniu również na eksportowych rynkach zbytu Spółki i Grupy, w tym takie wskaźniki jak dynamika wzrostu PKB, wysokość wynagrodzeń, stopa bezrobocia, poziom konsumpcji indywidualnej, wskaźnik optymizmu konsumenckiego czy wysokość stóp procentowych i poziom inflacji, wpływają na poziom zamożności społeczeństwa, a tym samym na siłę nabywczą konsumentów, a także na skłonność do wydatków konsumpcyjnych, włączając w to podróże, w efekcie kształtując popyt na takie towary bagaż i dodatki. Z drugiej strony czynniki makroekonomiczne wpływające na rynek pracy i wysokość wynagrodzeń w kraju wpływają na szybkość i koszt pozyskania pracowników przez spółki z Grupy, a w regionach w których produkowane są wyroby, na ich koszt wytworzenia. Zmiany zachodzące w społeczeństwie mogą również prowadzić do zmiany regulacji prawnych w powyższym zakresie.

Czynniki te w rezultacie wpływają na wielkość sprzedaży, kształtowanie się cen produktów i pozyskania pracowników Spółki i Grupy, wpływając w ten sposób w istotny sposób na wyniki finansowe, w tym przychody ze sprzedaży, koszt własny sprzedaży oraz inne koszty operacyjne Spółki i Grupy.

Kursy wymiany walut

Produkcja kolekcji Spółki i Grupy zlecana jest podmiotom trzecim zlokalizowanym przede wszystkim w Azji, a także częściowo w Europie i Ameryce Południowej, za którą Spółka i Grupa zazwyczaj płaci producentom w Azji i Ameryce Południowej w USD, a w Europie w EUR. Ponadto w EUR nominowane są umowy najmu powierzchni handlowych, natomiast koszty międzynarodowego transportu Spółka i Grupa pokrywa głównie w USD. Równocześnie, część przychodów realizowana jest na rynkach zagranicznych i jest denominowana, przede wszystkim w EUR i USD, ale również za pośrednictwem spółek zależnych ze względu na działalności w Czechach, na Węgrzech i Rumunii, również w CZK, HUF i RON.

Biorąc powyższe pod uwagę, zmiany kursów wymiany walut obcych mogą wywierać niekorzystny wpływ na działalność oraz sytuację finansową w szczególności na: (i) rentowność sprzedaży, poprzez wyższy koszt własny sprzedaży w przypadku umocnienia się walut obcych, głównie USD w stosunku do PLN, (ii) rentowność operacyjną, poprzez wyższy koszt czynszów najmu w przypadku umocnienia się EUR w stosunku do PLN, (iii) przychody ze sprzedaży w przypadku osłabienia się walut obcych, w stosunku do PLN, przy czym przychody ze sprzedaży denominowanej w USD i EUR stanowią naturalne zabezpieczenie ryzyka kursowego związanego z zakupami w USD i EUR, jednakże tylko w ograniczonym stopniu biorąc pod uwagę niższy poziom sprzedaży eksportowej Spółki i Grupy w stosunku do sprzedaży krajowej, (iv) poniesione koszty finansowe, poprzez niekorzystne kształtowanie się kursów w momencie wyceny bilansowej pozycji aktywów i pasywów, w tym zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych oraz kredytów w walucie obcej.

Konkurencja na polskim rynku dodatków oraz tendencje na rynku

Rynek dodatków w Polsce charakteryzuje się rozproszeniem oraz silną konkurencyjnością, w szczególności w zakresie cen i oferty produktowej, co wpływa na ceny, asortyment, wielkość kolekcji, strukturę sprzedaży, jakość produktów i w efekcie na wyniki finansowe Spółki i Grupy, w tym w szczególności na marżę EBITDA. Agresywny marketing i polityka cenowa niektórych konkurentów zmuszają Spółkę i Grupę do podejmowania działań zmierzających do zachowania konkurencyjności, takich jak np. dostosowanie kolekcji i ciągłego polepszania jej jakości, a często także dostosowywania cen niektórych produktów do oczekiwań klientów, co wpływało i będzie wpływać na działalność, sytuację finansową i wyniki finansowe Spółki i Grupy w przyszłości.

Rynek dodatków, podobnie jak każdy inny rynek dóbr konsumenckich, podlega w istotnym stopniu wpływom i zmianom wynikającym z zachowań i preferencji nabywców produktów Spółki i Grupy, takich jak np. rodzaj produktów, jakość wykonania, oferowane fasony, co w znaczący sposób wpływa m.in. na asortyment oferowanych produktów, strukturę i wolumen ich sprzedaży, a także na podejmowane działania marketingowe i kampanie wizerunkowe.

Sezonowość sprzedaży

Działalność Spółki i Grupy podlega zjawisku sezonowości sprzedaży w związku z czym zapotrzebowanie na towar oraz wykorzystanie możliwości dystrybucyjnych magazynu jest nierówno rozłożone w czasie. Zapewnienie dostępności towaru oraz efektywności procesu jego dystrybucji przy rosnących wolumenach sprzedaży i rozwoju zagranicznym ma istotne znaczenie dla realizowanych wyników sprzedażowych oraz zapotrzebowania na kapitał obrotowy.

Decyzje organów podatkowych

Przepisy prawa podatkowego są skomplikowane i niejasne oraz podlegają częstym zmianom. Istnieje ryzyko, że wraz z wprowadzeniem nowych regulacji spółki z Grupy będą musiały podjąć działania dostosowawcze, co może skutkować powstaniem znaczących kosztów wymuszonych okolicznościami związanymi z dostosowaniem się do nowych przepisów oraz kosztów związanych z niestosowaniem

się do nich. Stosowaniu przepisów prawa podatkowego często towarzyszą kontrowersje oraz spory, które są zazwyczaj rozstrzygane dopiero przez sądy administracyjne. Dodatkowo praktyka stosowania prawa podatkowego przez organy podatkowe nie jest jednolita, a w orzecznictwie sądów administracyjnych w zakresie prawa podatkowego występują istotne rozbieżności. Spółka nie może zagwarantować, że organy podatkowe nie dokonają odmiennej, niekorzystnej dla spółek z Grupy interpretacji przepisów podatkowych, którym podlegają spółki z Grupy. Nie można także wykluczyć ryzyka, że poszczególne interpretacje podatkowe, uzyskane oraz stosowane już przez spółki z Grupy, zostaną zakwestionowane. Z uwagi na powyższe nie można wykluczyć potencjalnych sporów z organami podatkowymi, a w rezultacie zakwestionowania przez organy podatkowe prawidłowości rozliczeń podatkowych spółek z Grupy w zakresie nieprzedawnionych zobowiązań podatkowych oraz określenia zaległości podatkowych tych podmiotów.

Strategia rozwoju Spółki i Grupy

Grupa WITTCHEN zgodnie z przyjętą strategią rozwija kanał online na rynku polskim jak i rynkach zagranicznych. Głównym założeniem tej strategii jest zwiększenie sprzedaży poprzez ciągłą optymalizację wizualną i funkcjonalną sklepu internetowego, jak również rozwój sprzedaży e-commerce na rynkach zagranicznych, w tym na platformach typu marketplace. Natomiast w kanale offline Grupa skupia się na posiadaniu sklepów stacjonarnych w najbardziej rentownych lokalizacjach. Rozwój kanałów sprzedaży ma na celu zapewnienie klientom najlepszego doświadczenia zakupowego we wszystkich punktach styku, zgodnie z modelem omnichannel.

Strategii rozwoju Grupy towarzyszy nieustanny rozwój zakresu oferowanych produktów. Trafność podjętych decyzji produktowych i promocyjnych ma wpływ na poziom przychodów ze sprzedaży. Inwestycje na nowych rynkach wymagają zwiększonych nakładów na reklamę, marketing i pozyskanie klientów w stosunku do realizowanych przychodów co wpływa na niższą rentowność realizowaną przez te kanały sprzedaży.

Czynniki wpływające na przychody ze sprzedaży

Wysokość przychodów ze sprzedaży Spółki i Grupy zależy w dużym stopniu od wartości i wolumenu sprzedaży, struktury asortymentowej sprzedaży oraz cen, jakie Spółka i Grupa może uzyskać za swoje produkty. Czynnikiem wpływającym na wysokość przychodów ze sprzedaży generowanych przez Spółkę i Grupę jest ciągły rozwój koncepcji sprzedaży omnichannel oraz sprzedaż z wykorzystaniem sieci Internet, która odgrywa coraz większe znaczenie w przychodach ze sprzedaży Grupy, zarówno realizowanych w kraju jak i zagranicą. Dodatkowo, Grupa w sposób aktywny zarządza posiadaną obecnie siecią sprzedaży detalicznej maksymalizując sprzedaż poprzez realizowanie przyjętej strategii produktowej.

Koszty prowadzonej działalności i presja płacowa

Dla utrzymania rentowności Spółki i Grupy konieczne jest dostosowywanie się do zmian rynkowych i przeprowadzanie odpowiednich działań optymalizacyjnych. W okresie objętym raportowaniem oraz w okresach poprzednich wzrost średnich wynagrodzeń, spadek bezrobocia i związana z nimi presja płacowa miały wpływ na wzrost kosztów ogólnych i sprzedaży Spółki i Grupy. W chwili obecnej, Grupa nie może wykluczyć, że wystąpienie dalszej presji płacowej dotyczącej w dużej mierze rynek detaliczny może prowadzić do dalszego wzrostu poziomu kosztów sprzedaży, którego Grupa nie będzie w stanie zoptymalizować. Stałe rosnąca skala prowadzonej przez Grupę działalności jak również zmieniająca się struktura asortymentowa oferowanych produktów, powoduje konieczność zwiększania posiadanej powierzchni logistycznej oraz korzystania w tym zakresie również z zewnętrznych dostawców powierzchni magazynowych. Odpowiedzią na ograniczenie tego ryzyka jest podjęta przez Grupę decyzja o budowie nowego centrum logistycznego, mająca na celu zwiększenie posiadanej własnej powierzchni magazynowej. Rozpoczęcie budowy jest planowane w 2024 roku. Dodatkowym elementem wpływającym na koszty sprzedaży jest rosnący koszt pozyskania klienta w kanale e-commerce wraz ze wzrostem realizowanego wolumenu obrotów oraz wyższy koszt

pozyskania klienta i wyższy koszt logistyczny na rynkach. Grupa, podejmując decyzje o wysokości wydatków marketingowych i inwestycyjnych w nowe rynki, kieruje się wieloma czynnikami dotyczącymi strategii rozwoju, starając się przy tym osiągnąć jak najlepszy wynik operacyjny, co może wiązać się z obniżeniem rentowności.

12. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne

Na dzień 30 czerwca 2023 roku Grupa prowadziła sprzedaż za pośrednictwem 82 własne salony detaliczne, 21 outletów oraz 1 wyspę (na dzień 30 czerwca 2022 roku 81 salonów, 21 outletów oraz 1 wyspę). Dodatkowo, zarówno na dzień 30 czerwca 2023 roku i na dzień 30 czerwca 2022 roku, Grupa prowadziła sprzedaż za pośrednictwem 10 salonów franczyzowych zlokalizowanych w Ukrainie. Powierzchnia handlowa brutto na dzień 30 czerwca 2023 roku wyniosła 9.718 m² (na 30 czerwca 2022 roku 9.383 m²).

Po dniu bilansowym, dnia 5 lipca 2023 nastąpiła wypłata dywidendy w wysokości 61.140.138,66 złotych, tj. 3,33 zł na każdą z 18.360.402 akcji Spółki.

Poza wymienionymi w sprawozdaniach finansowych jak i w niniejszym sprawozdaniu Zarządu nie wystąpiły inne istotne zdarzenia, które mogłyby znacząco wpłynąć na ocenę i zmiany sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego Grupy za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku, a także byłyby istotne dla oceny sytuacji kadrowej oraz możliwości realizacji zobowiązań.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU WITTCHEN S.A.

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Zarząd Wittchen S.A. oświadcza, że:

- wedle jego najlepszej wiedzy, półroczne skrócone jednostkowe i skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównawcze sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy odpowiednio Emitenta i Grupy Kapitałowej Emitenta
- półroczne sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej oraz Jednostki Dominującej (Emitenta) zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej oraz Emitenta, w tym opis ryzyk i zagrożeń,
- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu półrocznego skróconego skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z obowiązującymi przepisami i standardami zawodowymi.

Niniejszy skonsolidowany półroczny raport Grupy Kapitałowej Wittchen został zatwierdzony do publikacji przez Zarząd Wittchen S.A. w dniu 14 września 2023 roku.

Zarząd Wittchen S.A.

Jędrzej Wittchen - Prezes Zarządu

.....